

RESUMEN

Los Commodities se revelan como un elemento potencializador y estabilizador de la economía nacional, tomándose en cuenta que los mismos se implementaron con la finalidad de comercializar las materias primas de países subdesarrollados, sin el pago de aranceles por importación de modo que se lograra un comercio equilibrado, en el cual estos ofertan sus materias primas a bajos costos, pero deben adquirir productos con elevados niveles de especialización en países desarrollados con altos costos. El banano ha constituido un cultivo característico del Ecuador, siendo esta nación una de las mayores productoras y exportadoras a nivel mundial, con una histórica presencia en el mercado, debido a la calidad y economía del producto, entre los principales receptores de dicho commodity se encuentran países de la Unión Europea, Norte América y Asia. Siendo en su inmensa mayoría países desarrollados, que a su vez ofertan productos con elevados niveles de especialización al Ecuador, de ahí la necesidad de que el sistema de preferencias arancelarias (SGP PLUS), se revele como una herramienta que garantiza una negociación equilibrada y justa, evidenciándose la importancia del commodity banano en la adquisición de recursos económicos para la nación y el mantenimiento de un comercio que beneficie de forma bilateral a las naciones. Ecuador posee una amplia experiencia en el cultivo del banano siendo uno de los productos de mayor demanda y aceptación en el mercado internacional y a pesar de las fluctuaciones económicas que ha sufrido el comercio, el banano ha logrado mantener precios estables y clientes interesados en continuar y fortalecer el intercambio económico con la nación ecuatoriana, con el objetivo de garantizarse de forma permanente la adquisición de dicho commodity.

PALABRAS CLAVE:

- Commodity
- Banano
- Negociación
- SGP Plus
- Arancel

ABSTRACT

Commodities are revealed as a potentiator element and stabilizing the national economy, taking into account that they were implemented in order to market the raw materials from underdeveloped countries without paying tariffs on imports so that a balanced trade lograse where these offer their raw materials at low cost, but must purchase products with high levels of expertise in developed countries with high costs. Bananas have been a characteristic cultivation of Ecuador, being this nation one of the largest producers and exporters worldwide, with a historical presence in the market due to the quality and economy of the product, the main recipients of that commodity are countries of the European Union, North America and Asia. Since the vast majority of developed countries, which in turn offer products with high levels of specialization to Ecuador, hence the need for the system of tariff preferences (GSP PLUS), is revealed as a tool that ensures a balanced and fair negotiation, demonstrating the importance of the banana commodity in the acquisition of economic resources for the nation and the maintenance of a trade that benefits bilaterally nations. Ecuador has extensive experience in banana cultivation is one of the products most in demand and acceptance in the international market despite the economic fluctuations that have hit the trade bananas have managed to maintain stable prices and customers interested in continuing and strengthening economic exchange with the Ecuadorian nation, with the aim of permanently guaranteed the acquisition of such commodity.

KEY WORDS:

- Commodity
- Bananas
- Negotiation
- GSP Plus
- Tariff