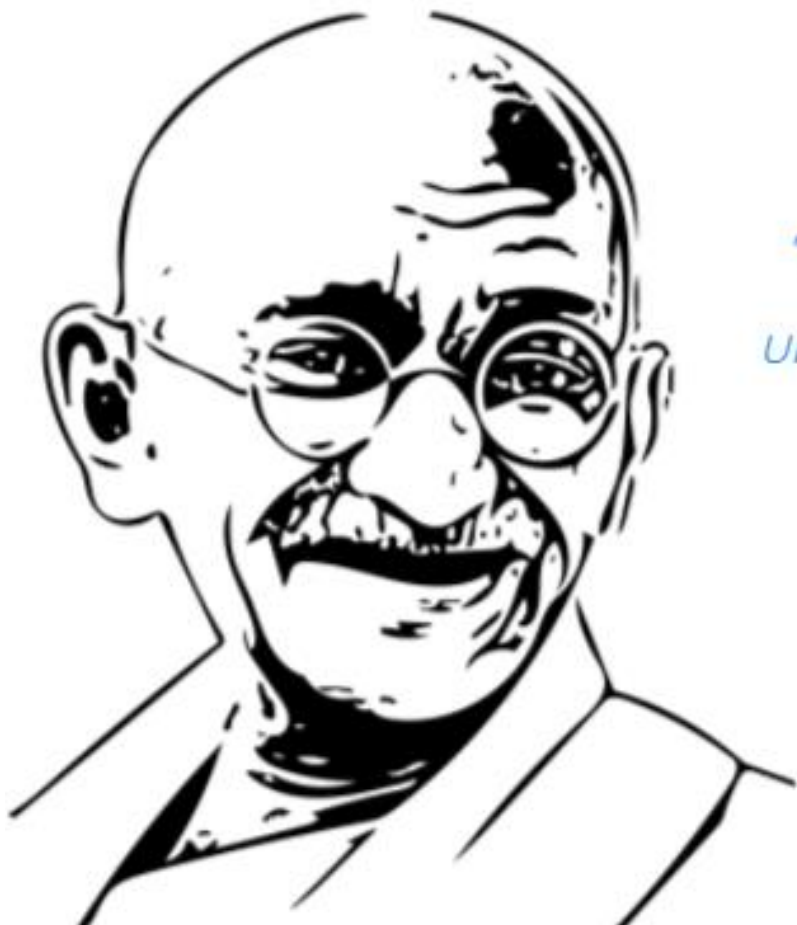




ANÁLISIS DEL CONTRATO DE JOINT VENTURE COMO MECANISMO INTERNACIONAL PARA PROMOVER LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN ECUADOR

Autora: Morales, Nicole
Director: Villacis, Raul

16-02-2022



*"Nuestra recompensa se encuentra en el
esfuerzo y no en el resultado.
Un esfuerzo total es una victoria completa "*

Mahatma Gandhi



Índice

① 01. Planteamiento del problema

② 02. Objetivos

③ 03. Marco teórico

④ 04. Marco metodológico

⑤ 05. Antecedentes

⑥ 06. Desarrollo

⑦ 07. Conclusiones

⑧ 08. Recomendaciones



01. Planteamiento del problema



La canalización de inversión extranjera en el Ecuador representa una posibilidad de acceso a mercados exteriores



¿Como ingresar a los mercados extranjeros?

Acuerdos con empresas



Obstáculos



02. Objetivos



General

Analizar el contrato Joint Venture como mecanismo internacional para promover la inversión extranjera directa en Ecuador

Específicos

- Inspeccionar la relación entre los elementos del Joint Venture y la Inversión extranjera directa.
- Examinar el marco regulatorio del Joint Venture y la Inversión Extranjera Directa
- Analizar casos de Joint Venture aplicados en México, Estados Unidos y Ecuador
- Esquemmatizar la aplicación del Joint Venture para atraer la inversión extranjera directa al Ecuador

03. Marco teórico

*Un país **no** se mantiene en continuo crecimiento si todos los factores se mantienen constantes dentro de un mundo donde cada nación se encuentra en continua innovación.*

Muchos países recurren a establecer Alianzas Estratégicas que le permitan aumentar su capacidad de competir contra otras empresas, no sólo nacionales sino también extranjeras.

[+ LEER MÁS](#)



Teoría de la ventaja competitiva de Michael Porter



Teoría de Comercio Internacional de Krugman



04. Marco metodológico



Tipo de investigación

Cualitativo

Tipología cualitativa y descriptiva



Método de investigación

Comportamiento inductivo

Lógica deductiva

[+ LEER MÁS](#)

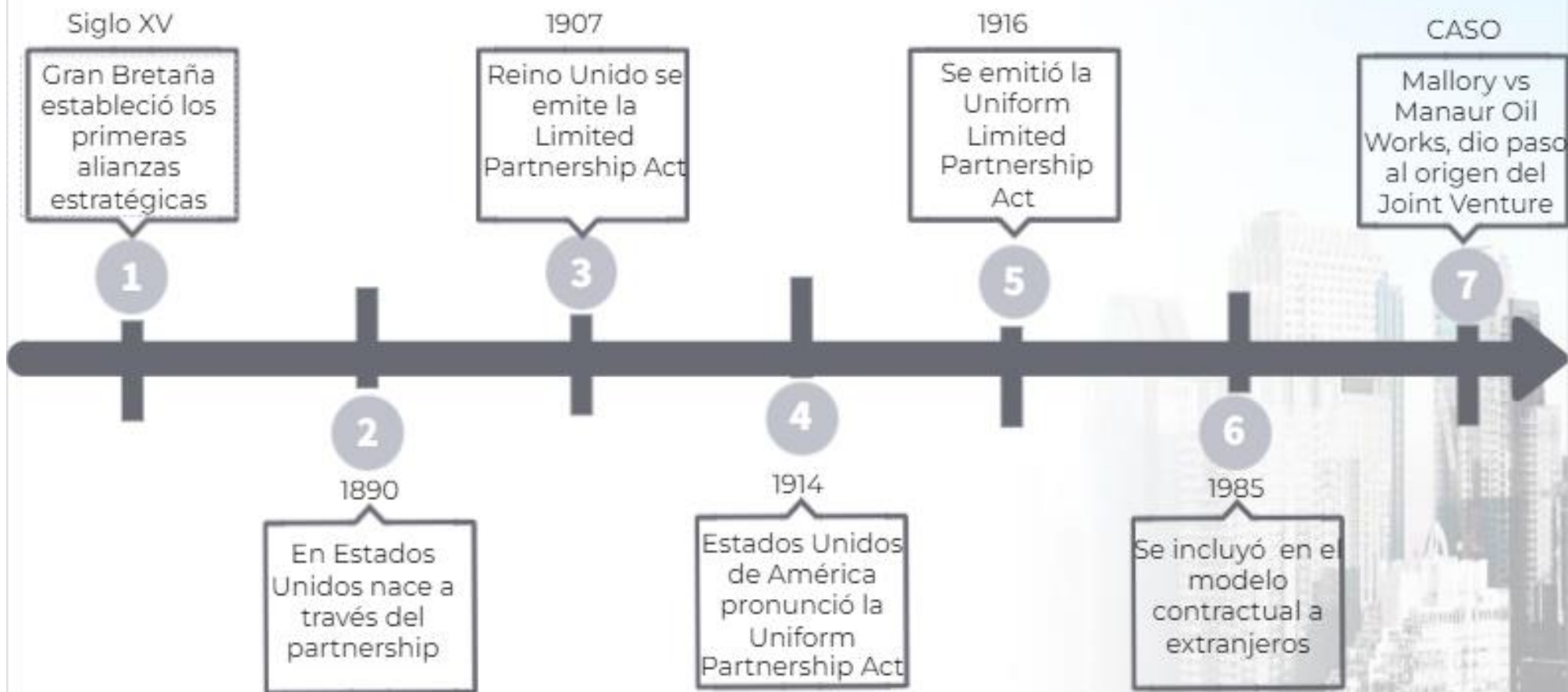


Fuentes de Datos secundaria, primaria y otras

Entrevistas, bases de datos, páginas web oficiales, artículos científicos



04. Antecedentes



05. Antecedentes

Joint Venture en América Latina



1950

IED que provenia de los países extranjeros inició una extensión hacia América Latina



Originó las llamadas subsidiaries and affiliates wholly-owned



1980

Se establecieron nuevas modalidades que cubrirían la inversión extranjera



La necesidad de el fortalecimiento contractual que salvaguarde a ambas partes se convirtió en una prioridad



Diferencias principales entre Partnership y Joint Venture.



06. Desarrollo

Joint Venture



Documentación Inherente al Joint Venture



Joint Venture Agreement



EL CONTRATO BASE
De carácter transversal



GENERALIDADES DEL ACUERDO
Con el fin de pautar obligaciones, tiempos, recursos, entre otros.



COMPROMISO INDIVIDUAL Y COLECTIVO
Autonomía de cada parte compartiendo a la vez el control



ACUERDO MODELO JOINT VENTURE CONTRACTUAL
Emitido por el Centro de Comercio Internacional



Contratos Satélites



CONTRATOS SECUNDARIOS
actúan como instrumento jurídico

FLEXIBILIDAD DE ESTOS CONTRATOS

VÍNCULO REGULATORIO
Estipulado en el contrato base

DEPENDEN DE LA NECESIDAD Y NATURALEZA DE LA VENTURE



Ventajas del Joint Venture



¿Que es la

Inversión Extranjera Directa?



inversión que realiza un país desarrollado a otro



un fin política interna, infraestructura, recursos naturales, tamaño del mercado, entre otras



garantizarán retorno estable y seguro de su capital



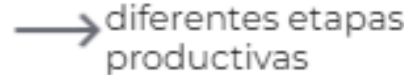
permite a las empresas segmentar las etapas de su producción



Clasificación



Inversión Extranjera Directa vertical



distribuir las diferentes etapas productivas



en terceros países



función de sus factores



Inversión Extranjera Directa Horizontal



generar filiales que funjan en un tercer país



como réplicas de la matriz



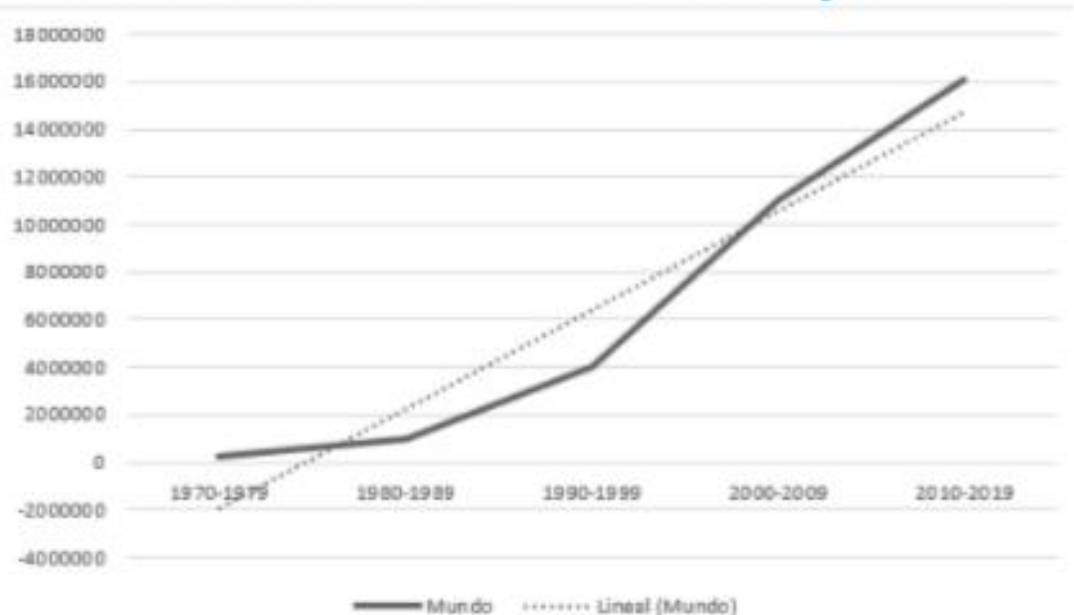
en lo referente a producción y comercialización de productos



Inversión Extranjera Directa en el Mundo



Tendencia Mundial de la Inversión Extranjera Directa



Inversión Extranjera Directa 1970-2019

Descripción	1970-1979	1980-1989	1990-1999	2000-2009	2010-2019
Mundo	237.991	929.231	3.979.893	10.972.258	16.065.380
África	11.242	22.016	66.356	310.894	492.748
América	90.079	438.257	1.373.214	2.972.950	4.834.776
Asia	20.937	120.769	755.286	2.475.458	4.979.492
Europa	102.587	305.065	1.702.974	4.989.593	5.216.619
Oceania	13.145	43.121	82.060	223.361	541.742

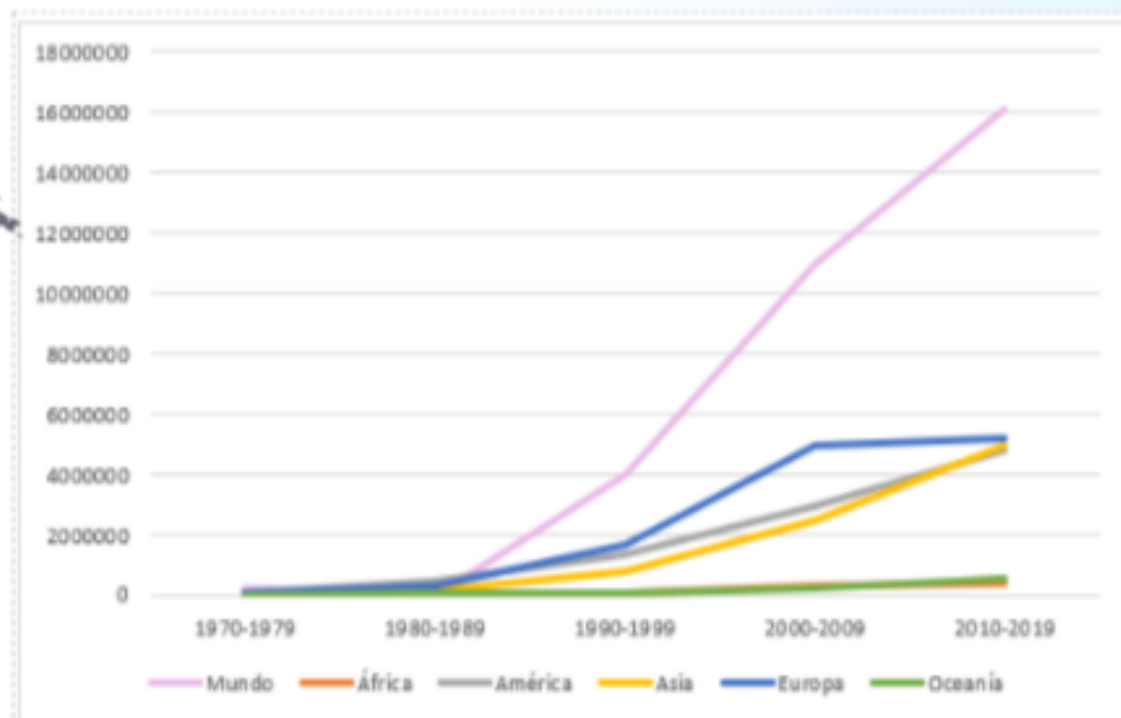
Nota: Los valores consignados en la tabla están expresados en millones de dólares. Adaptado de: Foreign Direct Investment: Inward and outward flows and stock, annual, por United Nations Conference on Trade and Development.

Nota: En la gráfica elaborada se puede notar dos líneas, la primera, inherente al crecimiento por década en el período 1970 – 2019 y la segunda, la línea de tendencia que ha mantenido a través de los años

Inversión Extranjera Directa en el Mundo



Tendencia Global consolidada de la Inversión Extranjera Directa.



Nota: En la gráfica realizada se consignan las líneas correspondientes a la IED global, así como el de África, América, Asia, Europa y Oceanía en las décadas comprendidas en el período 1970 – 2019.



Inversión Extranjera Directa en América



Nota: Los valores consignados en la tabla están expresados en millones de dólares. Adaptado de: Foreign Direct Investment: Inward and outward flows and stock, annual, por United Nations Conference on Trade and Development.

Inversión Extranjera Directa en 1970-2019

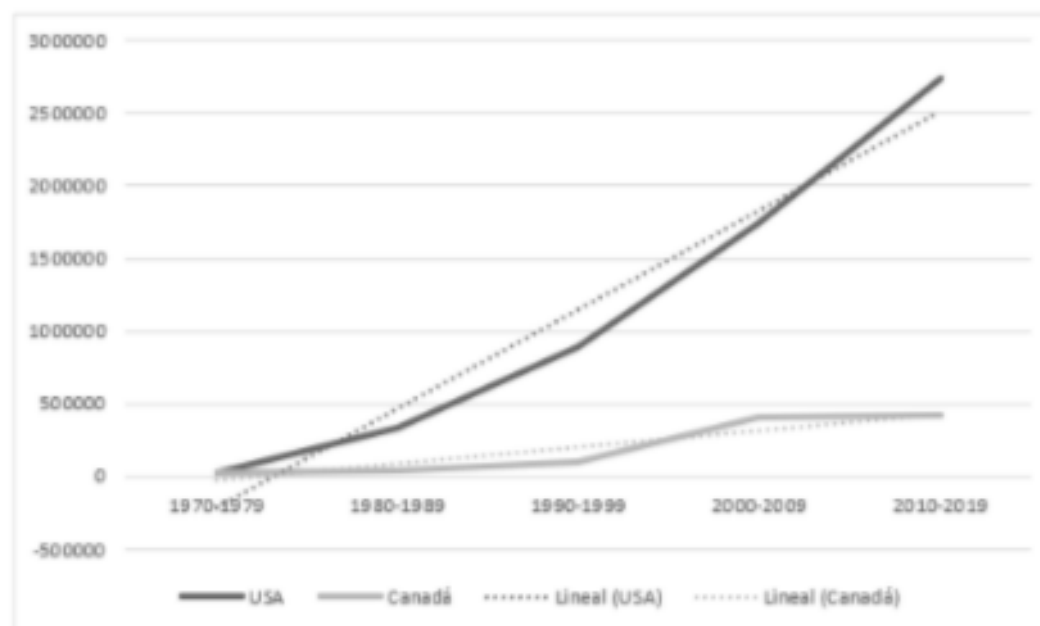
Descripción	1970-1979	1980-1989	1990-1999	2000-2009	2010-2019
USA	32190	336805	890636	1744728	2737224
Brasil	12698	17214	99216	239596	675538
Canadá	31346	37822	106083	410709	428289
Chile	590	4811	32466	79963	172047
Colombia	530	4785	18070	56419	133753
Argentina	1305	5844	68130	51528	97455
Perú	449	289	15756	31934	80451
Venezuela	0	1562	21422	19702	18528
Uruguay	437	497	1160	8817	14155
Ecuador	682	849	4708	5331	7944
Bolivia	372	297	4232	3745	6656
Paraguay	169	177	1340	892	4693
Guyana	27	9	652	896	4525



Inversión Extranjera Directa en América

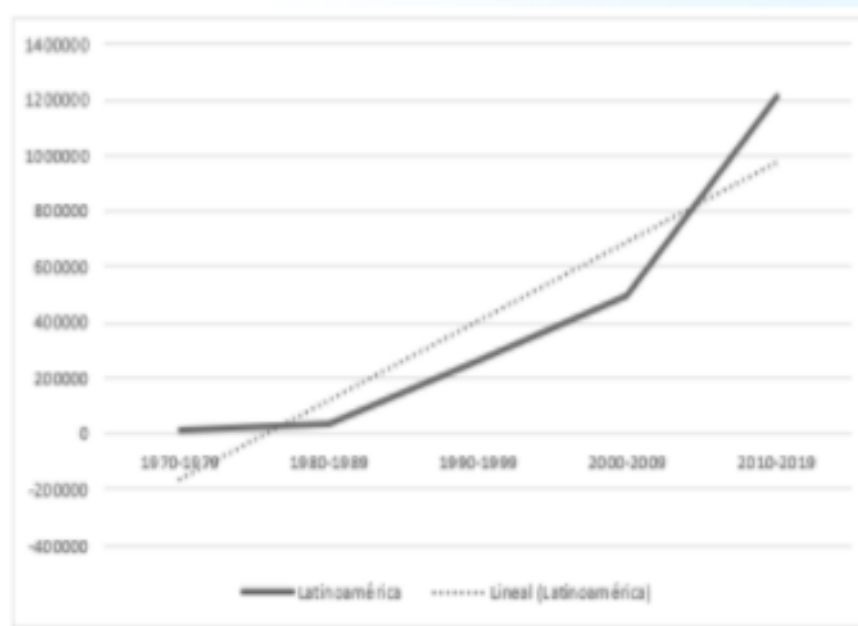


Tendencia de Crecimiento IED Norteamérica



Nota: En la gráfica se muestra las líneas de tendencia tanto de Estados Unidos como de Canadá.

Tendencia de Crecimiento Latinoamérica.



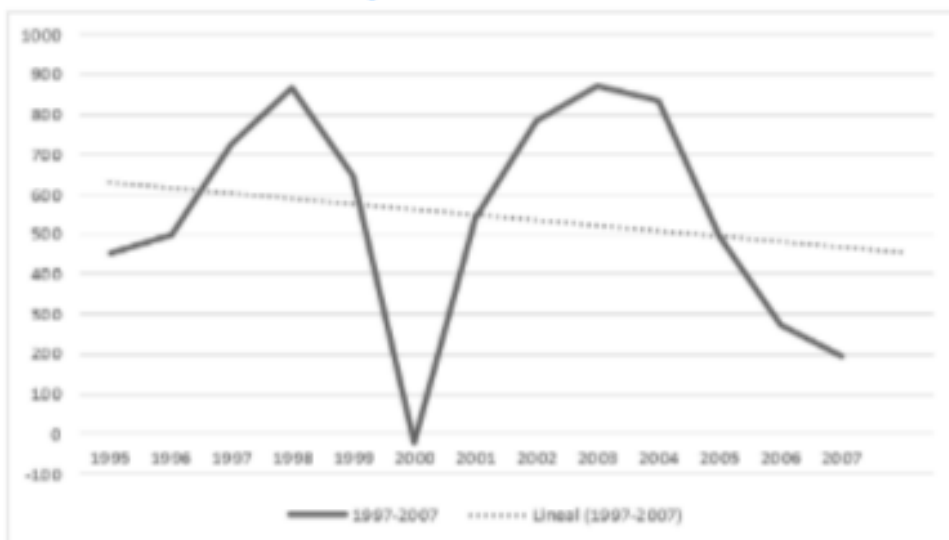
Nota: En la gráfica se muestra la tendencia de Latinoamérica de manera consolidada debido a que la variación entre Brasil, los cinco siguientes países que reciben la mayor IED y el resto de Latinoamérica es tan amplia que resulta, para motivos de la investigación, poco didáctico colocar a cada país de manera individual en un solo gráfico.

Inversión Extranjera Directa en Ecuador



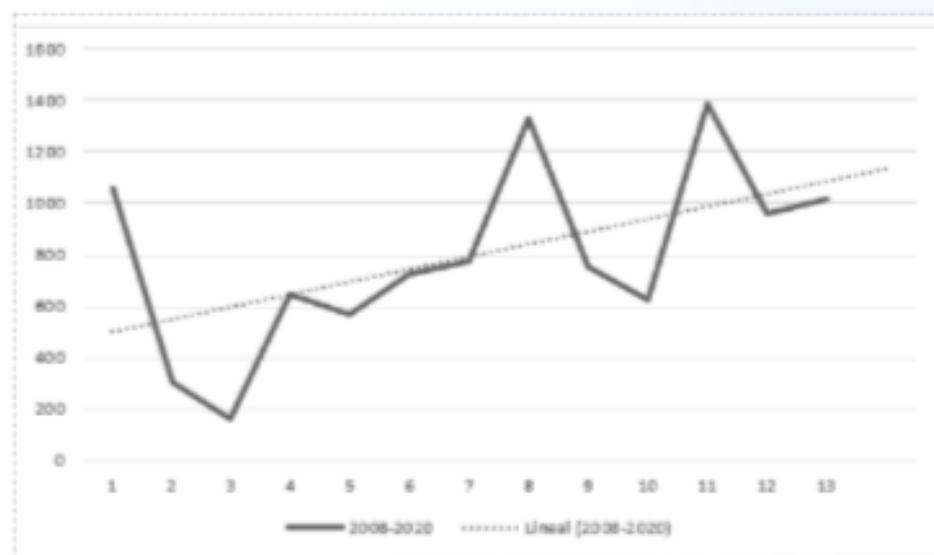
Para realizar el análisis de la Inversión Extranjera Directa dentro de Ecuador se debe revisar la situación durante dos períodos: el primero comprendido entre 1995-2008, año en que se emitió la primera promulgación por parte de la CAN y el segundo, comprendido entre el 2008 y 2020, en el cual se generó una nueva ley, esta vez, iniciativa del gobierno ecuatoriano

IED en Ecuador período 1995-2007.



Nota: Los valores consignados en la gráfica están expresados en millones de dólares, la gráfica No. 11 evidencia una tendencia a la baja de la Inversión Extranjera Directa bajo el marco legal de Ley de Promoción y Garantías de Inversiones

IED en Ecuador período 2008-2020

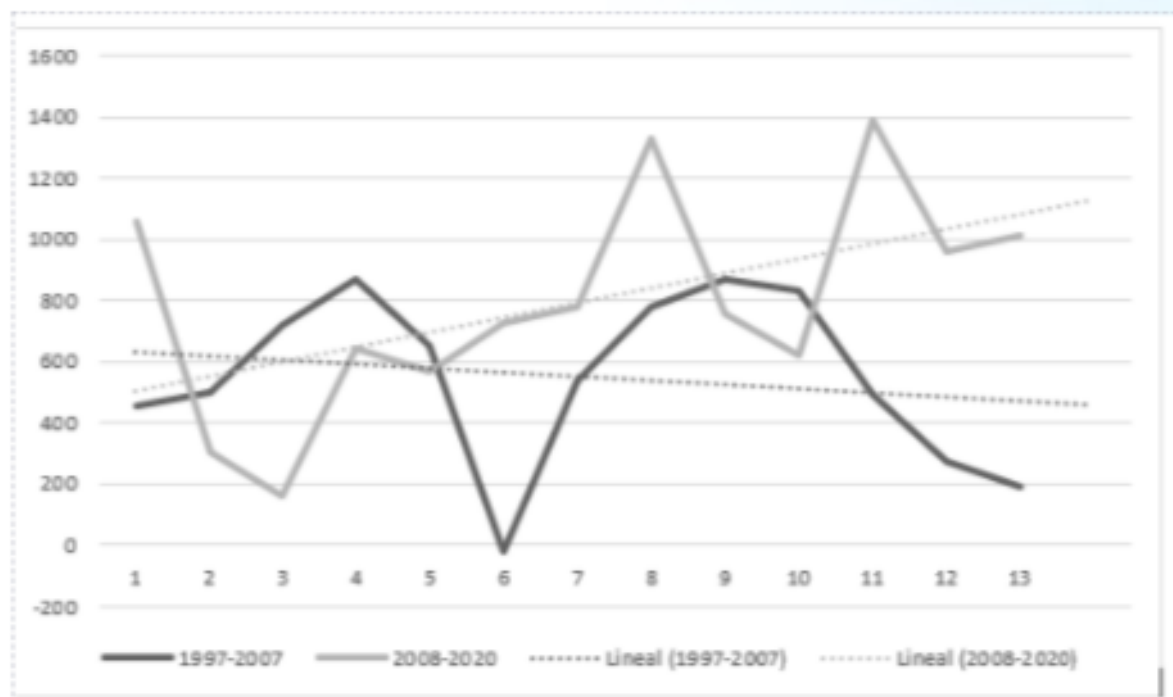


Nota: La gráfica señala los valores que están expresados en millones de dólares, la gráfica No. 11 evidencia una tendencia al alza de la Inversión Extranjera Directa bajo el marco legal del Código Orgánico de Producción, Comercio e Inversiones

Inversión Extranjera Directa en Ecuador



IED en Ecuador: períodos consolidados 1997-2007, 2008-2020.



La gráfica No. 13, cuya función principal es unificar las tablas No. 11 y No. 12 para facilitar la visualización de las líneas de tendencia en ambos períodos, exhibe que el período 1997-2007 ha mantenido una tendencia a la baja mientras que en el período 2008-2020 muestra una tendencia creciente.

Marco regulatorio

Inversión Extranjera Directa



1995

La Comunidad Andina de Naciones estableció el Régimen Común de Tratamiento de los Capitales Extranjeros y sobre Marcas, Patentes, Licencias y Regalías.

1997

El Ecuador promulgó la Ley de Promoción y Garantía de Inversiones.

2008

Cambio en las regulaciones de la Inversión Extranjera Directa dentro del Ecuador.

Constitución 2008

2010

El estado promulgó el Código Orgánico de Producción, Comercio e Inversiones.

COPCI

2013

Se emitió el Plan Nacional del Buen Vivir (no son parte del Marco Regulatorio que rige la IED).

Plan Nacional del Buen Vivir

Normativas relacionadas a la aplicación de la Inversión Extranjera Directa

Marco regulatorio



Inversión Extranjera Directa

Organismos que se encuentran involucrados en el desarrollo del Joint Venture tenemos:



El Ministerio de
Producción,
Comercio Exterior,
Inversiones y
Pesca.



El Consejo
Consultivo de
Desarrollo
Productivo y
Comercio
Exterior



El Banco
Central



Super
Intendencia
de
Compañías,
Valores y
Seguros

Marco regulatorio

Joint Venture



+ LEER MÁS

Regulado por el Código de Comercio
dentro del título Octavo de Colaboración empresarial

<i>Artículo 585</i>	<i>Artículo 586</i>	<i>Artículo 587</i>	<i>Artículo 588</i>	<i>Artículo 589</i>	<i>Artículo 590</i>	<i>Artículo 591</i>
Definición legal del contrato de Joint Venture	Terminación	Respuesta solidaria a las pérdidas	Respuesta	Relaciones en función de la participación	Incumplimiento	Constitución como tracto sucesivo entre partícipes
Apoderado	acreedores	Opción a	obligaciones	Actos	compromisos	Repartición
Actos del mandatario		organos colectivos	Celebración de los actos	de dolo	Liquidación y terminación	de saldos
<i>Artículo 592</i>	<i>Artículo 593</i>	<i>Artículo 594</i>	<i>Artículo 595</i>	<i>Artículo 596</i>	<i>Artículo 597 al 599</i>	<i>Artículo 600</i>

Características del contrato Joint Venture



Casos de Joint Venture



Joint Venture a nivel mundial

han venido evolucionando a través del tiempo adaptándose a métodos de negociación actuales

Analizará la aplicación del Joint Venture

México y EEUU, lo que nos permitirá corroborar la premisa del establecimiento de un Joint Venture y su correcta aplicación

Casos de Joint Venture

verá a continuación
en el caso del sector
automotriz de México.

ayudarán a identificar
las ventajas de los
Joint Venture



Joint Venture en México

1

Nemak
Joint Venture
que se generó
entre la
empresa Alpha
y Ford.
[+info](#)



2

Vitroflex
asociación en
la Empresa
Transnacional
Ford con
Grupo Vitro y
Grupo Visa
[+info](#)



3

**Autopartes
Condumex**
nace como una
Asociación entre
el Gigante General
Motors y el Grupo
Condumex
[+info](#)



Casos de Joint Venture

la presencia de Joint Venture es algo común dentro de los contratos

Joint Venture en Estados Unidos



1

Talgo

Talgo-SYSTRA

SYSTRA

Joint Venture para conseguir ganar la licitación emitida por METROLINK, una empresa estadounidense ferroviaria

2

PayPal

PayPal y
SOFTBANK

SoftBank
Group

PayPal en Japón, el cual permitiría a esta nación generar métodos de pago eficiente y global que beneficie a B2B pero principalmente a las B2C

3

Coca-Cola

Coca-Cola y
McDonald's



Una asociación nacida en el año 1955 con la rápida expansión del restaurante, generando beneficios claves para ambas empresas

Casos de Joint Venture

no existe data oficial sobre el número de contratos Joint Venture firmados y aplicados debido a que este tipo de documentos no son objeto de registro dentro de ninguna institución u organismo nacional

Joint Venture en Ecuador



1



Cornerston

Esta alianza se llevó a cabo debido a las características de ambas empresas venturistas, las cuales las ubican como líderes en el mercado de explotación minera

2



GM OBB

la empresa General Motors estableció un acuerdo de Joint Venture con la Empresa Ómnibus BB para ingresar al sector automovilístico del Ecuador

3



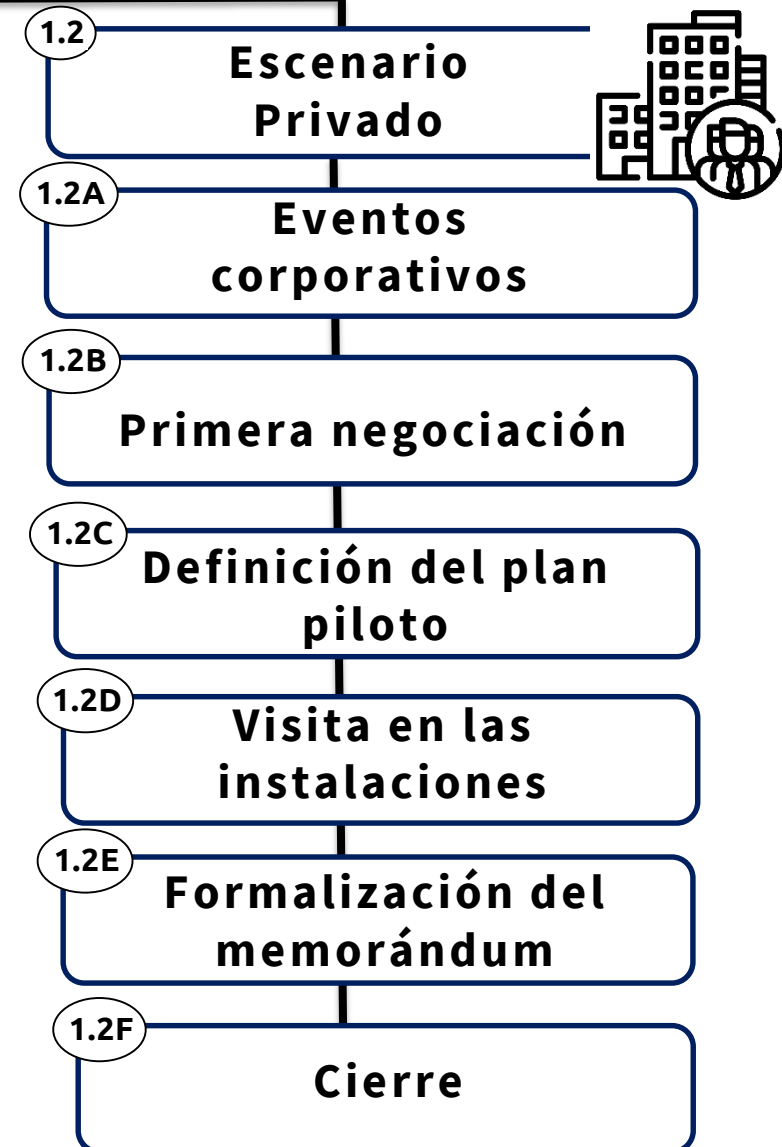
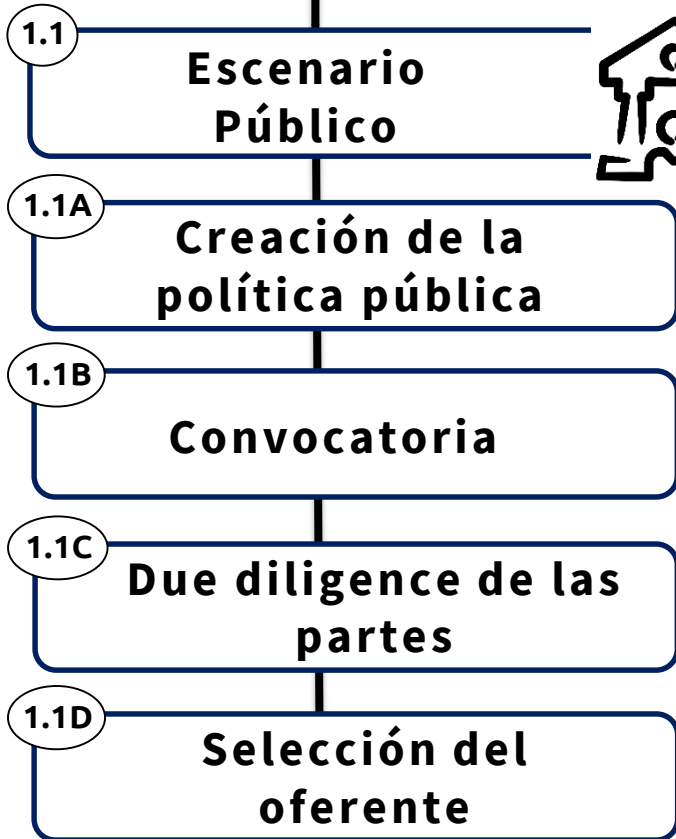
GE BH

se estableció entre General Electric y Baker Hughes con el fin de que la nueva empresa sirva como soporte tanto para GM como para BH en lo referente a suministro, mantenimiento y desarrollo de las turbinas a gas

Esquema de aplicación CCI del Joint Venture



1 Esquema de aplicación en Ecuador



1.3A

Inicio de la negociación formal

1.3B

Propuesta

1.3C

Alianza

1.3D

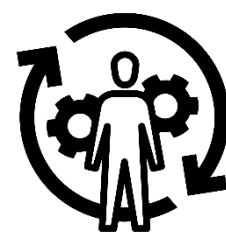
Joint Venture agreement

1.3E

Contratos satélites

1.3F

Ejecución



07. Conclusiones



1. podemos determinar que los datos de dominio público generados por organizaciones tanto gubernamentales como no gubernamentales, son incipientes

2. los beneficios de estas asociaciones tienen impactos no sólo financieros sino también tecnológicos como culturales

3. Si bien los contratos se establecen por períodos determinados, los beneficios que el Joint Venture genera no se limitan a ese plazo, sino que se extienden a través del tiempo

4. Dentro del análisis, podemos explicar que el esquema de aplicación del Joint Venture en Ecuador difiere en dos escenarios, el público y el privado.

08.Recomendaciones

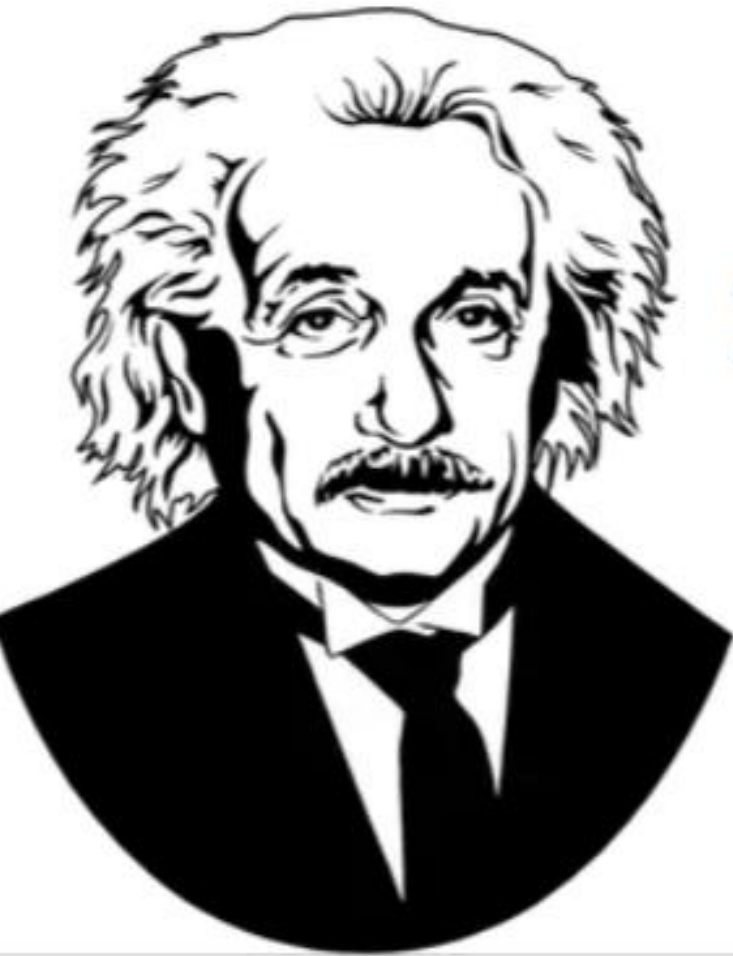


1. , por lo cual es necesario que a nivel gubernamental los contratos que se generen como resultado de la Inversión Extranjera Directa sean registrados dentro del organismo correspondiente

2. Formar un programa de promoción para este tipo de asociaciones como curso de acción para el crecimiento de la industria como curso de acción para el crecimiento de la industria

3. Formar comités de cooperación y codesarrollo con enfoque a negocios internacionales para compartir buenas prácticas entre los representantes de empresas extranjeras y nacionales

4. Se recomienda el uso de la herramienta del Due diligente como buena práctica de negociación internacional



"Nunca consideres el estudio como una obligación, si no como una oportunidad para penetrar en el bello y maravilloso mundo del saber "

Albert Einstein





Gracias por su atención

¿Alguna pregunta?

