



Análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial

Gualán Huilcarema, Ruth Maribel y Tello Tasipanta, Alba Liseth

Departamento de Ciencias Económicas, Administrativas y del Comercio

Carrera de Licenciatura en Contabilidad y Auditoría

Trabajo de integración curricular, previo a la obtención del título de Licenciada en

Contabilidad y Auditoría

Dra. Altamirano Bautista, Silvia Hortencia

28 de febrero del 2023

Latacunga

Document Information

Analyzed document	TESIS GUALAN - TELLO.pdf (D159352408)
Submitted	2023-02-23 20:09:00
Submitted by	Juan Carlos Altamirano
Submitter email	jc.altamiranoc@uta.edu.ec
Similarity	8%
Analysis address	jc.altamiranoc.uta@analysis.arkund.com



Dra. Altamirano Bautista, Silvia Hortencia

C.C:0501655575



Departamento de Ciencias Económicas Administrativas y del Comercio

Carrera de Licenciatura en Contabilidad y Auditoría

Certificación

Certifico que el trabajo de integración curricular: **“Análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial”** fue realizado por las estudiantes **Gualán Huilcarema, Ruth Maribel y Tello Tasipanta, Alba Liseth**, el mismo que cumple con los requisitos legales, teóricos, científicos, técnicos y metodológicos establecidos por la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE, además fue revisado y analizado en su totalidad por la herramienta de prevención y/o verificación de similitud de contenidos; razón por la cual me permito acreditar y autorizar para que se lo sustente públicamente.

Latacunga, 28 de febrero del 2023

Dra. Altamirano Bautista, Silvia Hortencia

C.C 0501655575



Departamento de Ciencias Económicas Administrativas y del Comercio

Carrera de Licenciatura en Contabilidad y Auditoría

Responsabilidad de Autoría

Nosotras, **Gualán Huilcarema, Ruth Maribel y Tello Tasipanta, Alba Liseth** con cédulas de ciudadanía N°0605815505 y N° 0550685192, declaramos que el contenido, ideas y criterios del trabajo de integración curricular: **“Análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial”** es de mi/nuestra autoría y responsabilidad, cumpliendo con los requisitos legales, teóricos, científicos, técnicos, y metodológicos establecidos por la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE, respetando los derechos intelectuales de terceros y referenciando las citas bibliográficas.

Latacunga, 28 de febrero del 2023

Gualán Huilcarema, Ruth Maribel

C.C.: 0605815505

Tello Tasipanta, Alba Liseth

C.C.: 0550685192



Departamento de Ciencias Económicas Administrativas y del Comercio

Carrera de Licenciatura en Contabilidad y Auditoría

Autorización de Publicación

Nosotras **Gualán Huilcarema, Ruth Maribel y Tello Tasipanta, Alba Liseth**, con cédulas de ciudadanía N°. 0605815505 y N°. 0550685192 autorizamos a la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE publicar el trabajo de integración curricular: "**Análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial**" en el Repositorio Institucional, cuyo contenido, ideas y criterios son de nuestra responsabilidad.

Latacunga, 28 de febrero del 2023

Gualán Huilcarema, Ruth Maribel

C.C.: 0605815505

Tello Tasipanta, Alba Liseth

C.C.: 0550685192

Dedicatoria

Dedico este proyecto a Dios, a mis padres, a mis hermanos y a quienes han sido los artífices en la finalización de este trabajo. A Dios por qué ha estado conmigo a cada paso que doy, cuidándome y dándome fortaleza para continuar. A mis Padres Pedro Pablo Gualán Janeta y Margarita del Rocío Huilcarema Janeta quienes a lo largo de mi vida han velado por mi bienestar y educación siendo un apoyo en todo momento, depositando confianza en mí, en cada reto que se me presentaba sin dudar ni un solo momento en mi inteligencia y capacidad, esto es por y para ustedes papás.

A mis hermanos Débora Gualán, Brando Gualán, Edwin Gualán y Caleb Gualán quienes han sido parte importante en este proceso, siendo mis mejores amigos y confidentes mil gracias por acompañarme y darme aliento cuando me veían a altas horas de la madrugada.

A mis abuelitos Juan Huilcarema, Rosalía Janeta, José Gualán y María Janeta quienes con sus palabras de amor me impulsan a ser mejor todos los días.

A todas aquellas personas familiares y amigos que en algún momento de su vida me supieron brindar su apoyo, ánimo y consejos en el transcurso de mi carrera universitaria

Gualán Huilcarema, Ruth Maribel

Dedicatoria

Quiero dedicar esta tesis en primer lugar a Dios por haberme permitido llegar hasta aquí hoy, por darme fuerza y salud para llevar a cabo mis metas y objetivos.

A mis padres, por haberme apoyado y me han enseñado a ser la persona que soy hoy, mis principios, mis valores, mi perseverancia y mi empeño. Todo esto con una enorme dosis de amor y sin pedir nada a cambio.

A mis hermanos por el apoyo que siempre me brindaron cada día en el transcurso de toda mi carrera. En especial a mi hermana mayor Mónica ejemplo a seguir por brindarme el apoyo incondicional en todo momento y por los consejos más valiosos que me diste.

A mis ingenieras que fueron el apoyo más importante, ya que sin la ayuda y paciencia de ellas no hubiera sido posible el resultado de esta tesis.

Finalmente quiero dedicar esta tesis a todas esas personas que de una u otra forma han sido de gran apoyo en este transcurso de mi carrera universitaria.

Tello Tasipanta, Alba Liseth

Agradecimiento

Primeramente, a Dios por permitirme llegar hasta este punto y darme salud, ser el manantial de vida y lo necesario para seguir adelante día a día para lograr mis objetivos, además de su infinita bondad y amor.

A mis Padres por apoyarme en todo momento, por sus consejos, sus valores, por la motivación constante que nos han permitido ser mujeres y hombres de bien, pero más que nada, por su amor y por los ejemplos de perseverancia y constancia que los caracterizan y que nos ha infundado siempre, por los valores mostrados para salir adelante y por su amor.

A mis hermanos por brindarme su tiempo apoyándome y ser una ayuda para mi vida, porque gracias a ellos aprendí que debo de estudiar mucho y ser diferente al resto ya que motivan a lograr cada cosa que me proponga.

A la prestigiosa Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE sede Latacunga, por abrirme sus puertas y brindarme un ambiente adecuado para el desarrollo profesional y personal.

A la directora de carrera Dra. Ana Lucia Quispe Otacoma por todo el soporte brindado durante toda la carrera universitaria y proyecto de titulación.

Al departamento de Ciencias Económicas Administrativas y del Comercio CEAC por haber sido nuestro segundo hogar durante estos años y por permitir concretar nuestros estudios universitarios.

A mi tutora de tesis por su dedicación y paciencia, sin sus palabras y correcciones precisas no hubiese podido lograr llegar a esta instancia tan anhelada.

A mi compañera de tesis que más que ser una compañera fue una luchadora a lo largo de esta tesis. Gracias por tu paciencia y tus cuidados que sin ellos no hubiéramos terminado.

Gualán Huilcarema, Ruth Maribel

Agradecimiento

Agradezco a Dios por guiarme en mi camino y por permitirme concluir con mi objetivo.

A mis padres, por su esfuerzo y sacrificio para que yo pudiera lograr mis sueños. A ustedes todo mi amor y agradecimiento.

A mis hermanos les dedico todo mi sacrificio, mi entrega y esfuerzo, pues representan una parte muy importante en mi vida.

A la prestigiosa Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE sede Latacunga, por abrirme sus puertas y brindarme un ambiente adecuado para el desarrollo profesional y personal. A todos los docentes de la institución, por ser la mejor guía y orientación para el desarrollo de mis conocimientos.

A la directora de carrera Dra. Ana Lucia Quispe Otacoma gracias por sus valiosas críticas al discutir los resultados y la redacción de este Trabajo Final.

Al departamento de Ciencias Económicas Administrativas y del Comercio CEAC por haber sido nuestro segundo hogar durante estos años y por permitir concretar nuestros estudios universitarios.

A mi tutora de tesis por su dedicación y paciencia, sin sus palabras y correcciones precisas no hubiese podido lograr llegar a esta instancia tan anhelada.

A mi compañera de tesis, por su constancia, dedicación y amistad a lo largo de nuestra carrera.

A todos mis amigos que me han brindado su amistad desinteresada y con quienes hemos compartido varias experiencias en nuestra vida universitaria, y que de alguna manera contribuyeron a mi formación académica.

Tello Tasipanta, Alba Liseth

ÍNDICE DE CONTENIDOS

Carátula.....	1
Reporte de Verificación de Contenidos	2
Certificación	3
Responsabilidad de Autoría	4
Autorización de Publicación	5
Dedicatoria.....	6
Dedicatoria.....	7
Agradecimiento.....	8
Agradecimiento.....	9
Índice de Contenidos	10
Índice de Figuras	15
Índice de Tablas	19
Resumen	22
Abstract.....	23
Capítulo I: Problema de Investigación	24
Título	24
Antecedentes	24
Planteamiento del Problema	25
<i>Contextualización</i>	26
<i>Macro Contextualización</i>	26
<i>Meso Contextualización</i>	30
<i>Micro Contextualización</i>	33
Árbol de Problemas	35
<i>Análisis Crítico</i>	36
<i>Prognosis</i>	37

Formulación del Problema	38
Descripción Resumida del Proyecto	38
Justificación e Importancia	40
Sistema de Objetivos	41
<i>Objetivo General</i>	41
<i>Objetivos Específicos</i>	41
Actividades.....	42
Hipótesis	43
<i>Hipótesis Alternativa</i>	43
<i>Hipótesis Nula</i>	43
Variables de Investigación	43
<i>Variable Independiente</i>	43
<i>Variable Dependiente</i>	43
Operacionalización de Variables	44
Categorías Fundamentales.....	46
Capítulo II: Marco Teórico.....	49
Antecedentes Investigativos	49
Fundamentación Teórica	52
<i>Fundamentación Conceptual</i>	52
<i>Variable Independiente</i>	52
Crisis Económica	52
Crisis Social.....	54
Ministerio de Salud Pública	55
Pandemia Covid-19	55
Componente Social.....	57
Aislamiento Social	57

Cambio de Comportamiento en las Personas	58
Desempleo	59
Componente Económico	60
Productividad Industrial	60
Nuevos Modelos de Negocios	61
Escasez de Materia Prima	62
Reactivación Económica	63
Componente Ministerio de Salud Pública	64
Indicadores de Mortalidad	64
Hacinamiento en Hospitales	67
Programa de Vacunación	68
Secuelas por Covid-19	69
Medicina y Prevención	71
<i>Variable Dependiente</i>	72
Gestión Financiera	72
Administración Financiera	72
Indicadores de Gestión	73
Plan / Planificación	74
Contabilidad y NIlif	75
Libros	76
Registros	77
Facturación	77
Presentación de Información	78
Normas de Contabilidad	79
Estados Financieros	80
Proyecciones	81

Informe Financiero	81
Análisis Vertical.....	82
Análisis Horizontal	82
Fundamentación Legal.....	84
Capítulo III: Metodología	90
Modalidad y Enfoque de la Investigación.....	90
<i>Modalidad de Investigación</i>	90
<i>Enfoque de la Investigación</i>	91
Nivel o Tipo de Investigación	92
<i>Investigación Descriptiva</i>	92
<i>Investigación Correlacional</i>	92
Diseño e Investigación.....	93
<i>Investigación Bibliográfica o Documental</i>	93
<i>Investigación de Campo</i>	93
Fuentes y Técnicas de Recopilación de Información	94
<i>Validación del Instrumento</i>	95
Población y Muestra.....	96
Capítulo IV: Resultados de la Investigación.....	99
Análisis de los Resultados	99
Comprobación de los Resultados	135
Formulación de la Hipótesis.....	135
<i>Hipótesis Alternativa</i>	135
<i>Hipótesis Nula</i>	135
Variables de Investigación	135
<i>Variable Independiente:</i>	135
<i>Variable Dependiente:</i>	135

Nivel de Significación.....	135
Prueba del Chi Cuadrado.....	136
Determinación Estadística.....	137
Capítulo V: Propuesta	139
Descripción de la Propuesta	139
Antecedentes de la Propuesta	139
Justificación de la Propuesta.....	141
Objetivos de la Propuesta	142
<i>General</i>	142
<i>Específicos</i>	142
Fundamentación de la Propuesta.....	143
<i>Fase I: Introducción</i>	143
<i>Fase II: Metodología</i>	143
<i>Fase III: Diseño de Modelo de Gestión de Riesgo Financiero</i>	146
<i>Fase IV: Diseñar una Matriz para la Gestión del Riesgo Financiero</i>	155
<i>Fase V: Guía de Usuario</i>	158
Capítulo VI: Conclusiones y Recomendaciones.....	166
Conclusiones	166
Recomendaciones	168
Bibliografía	170
Anexo	181

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 <i>América Latina y el Caribe (27 países): porcentaje de empresas que podrían cerrar y de empleos perdidos, por tamaño de empresa</i>	27
Figura 2 <i>América Latina y el Caribe (27 países): número empresas que podrían cerrar y empleos que se perderían por sector de actividad</i>	28
Figura 3 <i>América Latina y el Caribe: productividad laboral relativa por tamaño de empresas, en comparación a las empresas grandes de la misma región</i>	29
Figura 4 <i>Estructura de pérdidas totales en Millones de USD y porcentaje (marzo – diciembre 2020)</i>	30
Figura 5 <i>Árbol de problemas</i>	35
Figura 6 <i>Subordinación conceptual</i>	46
Figura 7 <i>Subordinación conceptual variable independiente</i>	47
Figura 8 <i>Subordinación conceptual variable dependiente</i>	48
Figura 9 <i>Tasa de defunciones histórico según el INEC.....</i>	66
Figura 10 <i>¿Qué tiempo de constitución tiene la empresa?</i>	99
Figura 11 <i>¿Cuántos empleados tiene actualmente la empresa?</i>	100
Figura 12 <i>¿Qué tipo de empresa MiPymes es?.....</i>	101
Figura 13 <i>¿La empresa estuvo preparada para enfrentar la pandemia Covid-19?</i>	102
Figura 14 <i>¿Cuán grave fue la situación por la que atravesó su empresa durante la pandemia?.....</i>	103
Figura 15 <i>¿Las actividades empresariales se paralizaron durante la pandemia por COVID-19?.....</i>	104
Figura 16 <i>¿En qué porcentaje redujo su producción industrial durante la pandemia?</i>	105
Figura 17 <i>¿Tuvo que despedir personal debido a la crisis ocasionada por COVID-19?</i>	106

Figura 18 <i>En caso de ser afirmativa la pregunta anterior ¿Cuántos empleados tuvo que despedir durante la crisis ocasionada por el COVID-19?.....</i>	107
Figura 19 <i>¿Cuántos ex empleados a contratado nuevamente conforme ha recuperado sus actividades y su economía en la empresa?.....</i>	108
Figura 20 <i>¿Qué tipo de problemas ocasionó la pandemia de COVID-19 en la empresa?.....</i>	109
Figura 21 <i>La afectación de la pandemia COVID-19 en la economía de la provincia de Cotopaxi</i>	110
Figura 22 <i>Cree que el aislamiento social y distanciamiento debido al COVID-19 fue una medida:.....</i>	111
Figura 23 <i>¿La empresa estuvo amenazada con un cierre temporal o definitivo por la pandemia COVID-19?.....</i>	112
Figura 24 <i>¿Actualmente la empresa está preparada para enfrentar situaciones de la pandemia por COVID-19?.....</i>	113
Figura 25 <i>Las medidas propuestas durante la pandemia por el gobierno fueron:.....</i>	114
Figura 26 <i>¿El impacto económico fue mayormente para las Mipymes del sector industrial? .</i>	115
Figura 27 <i>¿Cree que la crisis económica debido a la pandemia generó más pobreza en la provincia de Cotopaxi?.....</i>	116
Figura 28 <i>¿La empresa antes de la pandemia que niveles de rentabilidad tenía?.....</i>	117
Figura 29 <i>Los niveles de rentabilidad de la empresa, luego de la pandemia han sido:.....</i>	118
Figura 30 <i>¿Cuál era el nivel de endeudamiento antes de la pandemia en su empresa?.....</i>	119
Figura 31 <i>¿Cuál fue el nivel de endeudamiento de la empresa durante la pandemia?.....</i>	120
Figura 32 <i>¿La pandemia afectó los niveles de liquidez de la empresa?.....</i>	121
Figura 33 <i>La liquidez de la empresa, luego de la pandemia es:</i>	122
Figura 34 <i>Durante la pandemia, el resultado contable obtenido por la empresa fue:.....</i>	123
Figura 35 <i>¿En caso de que su empresa haya obtenido una ganancia pudo pagar los impuestos correspondientes?</i>	124

Figura 36 <i>¿En qué nivel considera que estaban las operaciones contables en su empresa durante la pandemia?</i>	125
Figura 37 <i>¿Qué decisiones se tomó sobre las cuentas por pagar en la empresa durante la pandemia?</i>	126
Figura 38 <i>¿La presentación de informes financieros a los organismos de control se lo ha llevado con total normalidad?</i>	127
Figura 39 <i>¿Qué tipo de inversión realizó durante la pandemia?</i>	128
Figura 40 <i>¿Considera usted que en el año 2021 hubo una mejora en los aspectos contables en la Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxí?</i>	129
Figura 41 <i>¿Cree usted que existan las condiciones necesarias en el mercado para visualizar un crecimiento económico en su empresa y el sector?</i>	130
Figura 42 <i>Los créditos productivos para la reactivación económica y protección del empleo en el sector privado de la ley humanitaria fueron:</i>	131
Figura 43 <i>La empresa cayó en mora empresarial con:</i>	132
Figura 44 <i>¿La empresa conoce y aplica un modelo de evaluación de riesgo?</i>	133
Figura 45 <i>¿Le gustaría implementar en su empresa un modelo de evaluación de riesgo financiero para las Mipymes?</i>	134
Figura 46 <i>Tabla chi cuadrado</i>	137
Figura 47 <i>Verificación de Hipótesis</i>	138
Figura 48 <i>Proceso del diseño metodológico</i>	146
Figura 49 <i>Índice del modelo</i>	147
Figura 50 <i>Ingreso de información Estados Financieros</i>	148
Figura 51 <i>Ingreso de información Estados de Resultados</i>	149
Figura 52 <i>Escalas de medición del riesgo</i>	150
Figura 53 <i>Riesgo de liquidez</i>	151
Figura 54 <i>Riesgo de Solvencia</i>	152

Figura 55 <i>Riesgo de rentabilidad</i>	153
Figura 56 <i>Riesgo de gestión</i>	154
Figura 57 <i>Índice de modelo financiero</i>	160
Figura 58 <i>Estado de situación financiera</i>	161
Figura 59 <i>Comentario insertado en el modelo para mejor explicación</i>	162
Figura 60 <i>Estado de resultados</i>	162
Figura 61 <i>Estado de resultados</i>	163
Figura 62 <i>Resultados de riesgos de cuatro grupos de indicadores</i>	164
Figura 63 <i>Matriz para la gestión del riesgo financiero</i>	165

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 <i>Operacionalización variable independiente: Covid-19</i>	44
Tabla 2 <i>Operacionalización variable dependiente: Resultados financieros - contables</i>	45
Tabla 3 <i>Tablero de indicadores</i>	83
Tabla 4. <i>Resumen del procesamiento de los casos</i>	95
Tabla 5. <i>Estadísticos de fiabilidad</i>	95
Tabla 6 <i>Muestra – Mipymes del sector Industrial</i>	97
Tabla 7 <i>¿Qué tiempo de constitución tiene la empresa?</i>	99
Tabla 8 <i>¿Cuántos empleados tiene actualmente la empresa?</i>	100
Tabla 9 <i>¿Qué tipo de empresa Mipymes es?</i>	101
Tabla 10 <i>¿La empresa estuvo preparada para enfrentar la pandemia Covid-19?</i>	102
Tabla 11 <i>¿Cuán grave fue la situación por la que atravesó su empresa durante la pandemia?</i>	103
Tabla 12 <i>¿Las actividades empresariales se paralizaron durante la pandemia por COVID-19?</i>	104
Tabla 13 <i>¿En qué porcentaje redujo su producción industrial durante la pandemia?</i>	105
Tabla 14 <i>¿Tuvo que despedir personal debido a la crisis ocasionada por COVID-19?</i>	106
Tabla 15 <i>En caso de ser afirmativa la pregunta anterior ¿Cuántos empleados tuvo que despedir durante la crisis ocasionada por el COVID-19?</i>	107
Tabla 16 <i>¿Cuántos ex empleados a contratado nuevamente conforme ha recuperado sus actividades y su economía en la empresa?</i>	108
Tabla 17 <i>¿Qué tipo de problemas ocasionó la pandemia de COVID-19 en la empresa?</i>	109
Tabla 18 <i>La afectación de la pandemia COVID-19 en la economía de la provincia de Cotopaxi</i>	110

Tabla 19 Cree que el aislamiento social y distanciamiento debido al COVID-19 fue una medida:.....	111
Tabla 20 ¿La empresa estuvo amenazada con un cierre temporal o definitivo por la pandemia COVID-19?.....	112
Tabla 21 ¿Actualmente la empresa está preparada para enfrentar situaciones de la pandemia por COVID-19?.....	113
Tabla 22 Las medidas propuestas durante la pandemia por el gobierno fueron:.....	114
Tabla 23 ¿El impacto económico fue mayormente para las Mipymes del sector industrial?...	115
Tabla 24 ¿Cree que la crisis económica debido a la pandemia generó más pobreza en la provincia de Cotopaxi?.....	116
Tabla 25 ¿La empresa antes de la pandemia que niveles de rentabilidad tenía?	117
Tabla 26 Los niveles de rentabilidad de la empresa, luego de la pandemia han sido:	118
Tabla 27 ¿Cuál era el nivel de endeudamiento antes de la pandemia en su empresa?.....	119
Tabla 28 ¿Cuál fue el nivel de endeudamiento de la empresa durante la pandemia?	120
Tabla 29 ¿La pandemia afectó los niveles de liquidez de la empresa?	121
Tabla 30 La liquidez de la empresa, luego de la pandemia es:.....	122
Tabla 31 Durante la pandemia, el resultado contable obtenido por la empresa fue:	123
Tabla 32 ¿En caso de que su empresa haya obtenido una ganancia pudo pagar los impuestos correspondientes?	124
Tabla 33 ¿En qué nivel considera que estaban las operaciones contables en su empresa durante la pandemia?	125
Tabla 34 ¿Qué decisiones se tomó sobre las cuentas por pagar en la empresa durante la pandemia?.....	126
Tabla 35 ¿La presentación de informes financieros a los organismos de control se lo ha llevado con total normalidad?	127
Tabla 36 ¿Qué tipo de inversión realizó durante la pandemia?.....	128

Tabla 37 <i>¿Considera usted que en el año 2021 hubo una mejora en los aspectos contables en la Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi?.....</i>	129
Tabla 38 <i>¿Cree usted que existan las condiciones necesarias en el mercado para visualizar un crecimiento económico en su empresa y el sector?.....</i>	130
Tabla 39 <i>Los créditos productivos para la reactivación económica y protección del empleo en el sector privado de la ley humanitaria fueron:.....</i>	131
Tabla 40 <i>La empresa cayo en mora empresarial con:.....</i>	132
Tabla 41 <i>¿La empresa conoce y aplica un modelo de evaluación de riesgo?.....</i>	133
Tabla 42 <i>¿Le gustaría implementar en su empresa un modelo de evaluación de riesgo financiero para las Mipymes?</i>	134
Tabla 43 <i>Resumen de procesamiento de casos</i>	136
Tabla 44 <i>Tabla cruzada 14.</i>	136
Tabla 45 <i>Pruebas de chi-cuadrado.....</i>	136

Resumen

La presente investigación tuvo como objetivo realizar un análisis de los efectos Financieros – Contables en las micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial, para lo cual, se desarrolló una metodología aplicada y no experimental, con un enfoque cuantitativo y una modalidad bibliográfica o documental y de campo. Por ello, se realizó un marco teórico, conceptual y legal sobre estas variables de estudio, a través de la recopilación de fuentes de información, autores que fundamentan el estudio y que permitió un entendimiento de las variables y de cómo estas se relacionan entre sí. También fue fundamental, la realización de un diagnóstico de la situación financiera de las micro, pequeñas y medianas empresas del sector industrial de Cotopaxi, tomando como base la información presentada en la página de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. Así mismo, se utilizó un estudio de campo que permitió evaluar por medio de la recolección de datos a través de una encuesta, la incidencia de la pandemia del Covid-19 en los resultados financieros y contables de las Mipymes, por lo cual, se tabuló y presentó resultados de acuerdo a cada variable, resultando que la mayoría de las organizaciones no estuvieron preparadas para la pandemia y dejando en evidencia que si hubo afectaciones en lo contable y financiero, por lo cual se pudo correlacionar las variables comprobando la hipótesis de estudio. Finalmente; se realizó el diseño de un modelo para la evaluación del riesgo financiero para las Mipymes del sector Industrial, basado en los indicadores financieros y de gestión. De esta manera este modelo se constituye en una importante herramienta de gestión financiera que permite analizar el riesgo de liquidez, la solvencia, la rentabilidad y la gestión financiera.

Palabras Clave: Contabilidad, Indicadores Financieros, Gestión financiera, Mipymes, Pandemia.

Abstract

The objective of this investigation was to carry out an analysis of the Financial - Accounting effects in micro, small and medium-sized companies (Mipymes) of the Province of Cotopaxi, in the face of the crisis caused by the Covid-19 pandemic in the Industrial sector, for which, an applied and non-experimental methodology was developed, with a quantitative approach and a bibliographic or documentary and field modality. For this reason, a theoretical, conceptual and legal framework was made on these study variables, through the compilation of information sources, authors who support the study and which allowed an understanding of the variables and how they are related to each other. It was also essential to carry out a diagnosis of the financial situation of micro, small and medium-sized companies in the industrial sector of Cotopaxi, based on the information presented on the page of the Superintendency of Companies, Securities and Insurance. Likewise, a field study was used that allowed evaluating, through data collection through a survey, the incidence of the Covid-19 pandemic on the financial and accounting results of MSMEs, for which, it was tabulated and presented results according to each variable, resulting in the fact that most of the organizations were not prepared for the pandemic and revealing that there were accounting and financial effects, for which the variables could be correlated, verifying the study hypothesis. Finally; The design of a model for the evaluation of financial risk for MSMEs in the Industrial sector was carried out, based on financial and management indicators. In this way, this model becomes an important financial management tool that allows analyzing liquidity risk, solvency, profitability and financial management.

Key words: Accounting, Financial indicators, Financial management, MSMEs, Pandemic.

Capítulo I

Problema de Investigación

Título

Análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial.

Antecedentes

Con la llegada del Covid-19 que se presentó como una nueva enfermedad desconocida, tuvo su origen aproximadamente a finales del año 2019, en donde se presentó el primer caso en Wuhan, China ocasionando un desconcierto en la población de todo el planeta hasta ese momento, que con el transcurso del tiempo ha provocado una grave crisis a nivel mundial, así como problemas de carácter social en general. Enfermedad que afectó a unos países más que a otros según su contingente y la preparación que tuvieron para recibir la enfermedad (Culebras, Lobera, & Fránco, 2020).

La pandemia del Covid-19, provocó una crisis de carácter económico, social, humanitario y sanitario en las familias y empresas debido a que hubo una paralización de todas las actividades del territorio ecuatoriano. Los efectos financieros y contables dentro de las Medianas y Pequeñas Empresas (Mipymes) se han visto afectados; esto debido al riesgo de quiebra, por lo que han cambiado la manera de dirigir sus actividades y esto se ha visto reflejado en los estados financieros. En este aspecto, teniendo en cuenta este antecedente, la investigación tiene por objeto efectuar un análisis descriptivo de los efectos financieros-contables en las micro, pequeñas y medianas empresas reguladas por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador (SC), que desarrollan sus actividades en la provincia de Cotopaxi, a consecuencia de la pandemia de Covid-19, evaluando las empresas que constituye el sector industrial tales como en el acero, la madera, las fábricas de embutidos,

lácteos, entre otros que conforman un potencial importante en Cotopaxi, considerando que las decisiones empresariales tienden a variar en función del giro de negocio (Culebras, Lobera, & Fránco, 2020).

El sector industrial de las Mipymes deben gestionar de mejor manera sus activos, debido a que como empresas, son responsables de tener una excelente gestión financiera, contable y de garantizar una seguridad a la organización y a sus trabajadores; sabiendo esto se debe hallar la medida en la cual la pandemia ha afectado a las empresas y si esto conllevado a quiebres de negocios y de ser así poder determinar una recomendación con el fin de contrarrestar futuras pérdidas económicas o cierres de empresas.

Recordando que el sector industrial, sobre todo las Mipymes en la provincia de Cotopaxi, han sido el pilar fundamental y motor productivo de la provincia y por ende del desarrollo de su pueblo, por ello las afectaciones asociadas al Covid-19 deben ser estudiadas para poder argumentar en base a estadísticas e información contable-financiera la realidad de estas empresas y su impacto dentro de la economía local y familiar.

Planteamiento del problema

El problema a investigar es la Insuficiente gestión empresarial de las Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19; tema de alta importancia que tiene un impacto a nivel de la provincia y el país, pues esta crisis conlleva a que varias empresas entren en pánico, despidieran personal, redujeran su producción y muchas tengan riesgo potencial de pérdidas y por ende un cierre o cese en la producción de bienes y servicios.

Por ello, el análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial permitirá llegar a conocer mediante índices o indicadores porcentuales el problema

real o impacto actual, que permita plantear sugerencias o una propuesta que construya estrategias que puedan ser utilizadas por las Mipymes de Cotopaxi de forma que mejoren su estado actual en lo financiero y contable.

Contextualización

Para la contextualización de las variables se estudian tres niveles a través de la revisión bibliografía o documental, lo cual ayuda o contribuye a la construcción de la idea general que permita establecer lo más específico y estrechamente relacionado al tema de estudio. Los niveles son la macro contextualización, meso contextualización y micro contextualización; dichos niveles exhiben la dimensión y profundidad del tema y sirven como antecedentes para conocer la actualidad sobre el análisis de los efectos financieros – contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial.

Macro contextualización

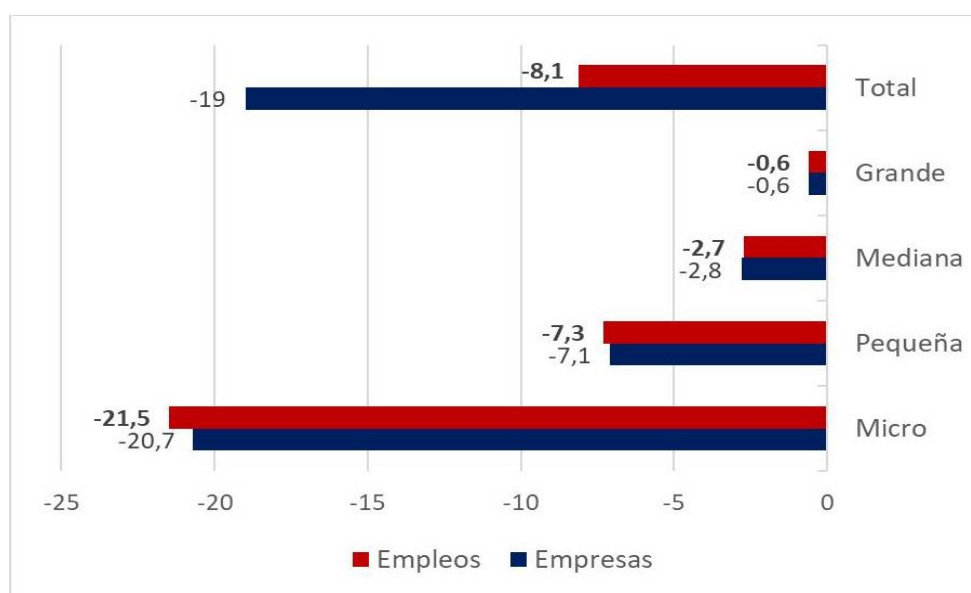
El Covid-19 se presentó como una nueva enfermedad desconocida la misma que tuvo su origen aproximadamente a finales del año 2019, el primer caso fue en Wuhan, China la misma que ocasionó un caos en la población de todo el mundo hasta ese momento, esto a su vez ha provocado una grave crisis a nivel mundial tanto en lo económico, humanitaria, sanitario y en lo social.

Según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) la pandemia del COVID-19 ha producido un fuerte impacto en la economía y la sociedad de toda América Latina y el Caribe. Según este organismo, se estima que a finales de 2020 se cerraron cerca de 2,7 millones de empresas, que equivale a un 19% de las empresas e industrias de la región. Y en el caso específico de las microempresas este porcentaje podría llegar al 21%. Así también, sobre el empleo se menciona que se han perdido más de 8,5 millones de puestos de trabajo,

un 8,1% del total del empleo formal en el sector empresarial y más de un quinto de los puestos de trabajo generados por las microempresas (CEPAL, 2020).

Figura 1

América Latina y el Caribe (27 países): porcentaje de empresas que podrían cerrar y de empleos perdidos, por tamaño de empresa



Nota. Tomado de la CEPAL, sobre la base de datos oficiales al cierre del 2020

Como se observa la figura número 1, las empresas con un mayor riesgo de cierre y mayor pérdida de puestos de trabajo son las micro empresas con un 21,5% de pérdida de empleos, y un 20,7% de cierre de empresas, las pequeñas empresas representan un 7,3% de pérdida de puestos de trabajo o empleo y un 7,1% en el cierre de empresas, las medianas empresas representan un 2,7% en la pérdida de empleos y un 2,8% en el cierre de empresas, y las que menos riesgos han sufrido por sus estructuras físicas y condiciones en el mercado, son las grandes empresas que han sufrido un 0,6% de pérdidas de empleos y de trabajos en el mismo porcentaje.

Figura 2

América Latina y el Caribe (27 países): número empresas que podrían cerrar y empleos que se perderían por sector de actividad.

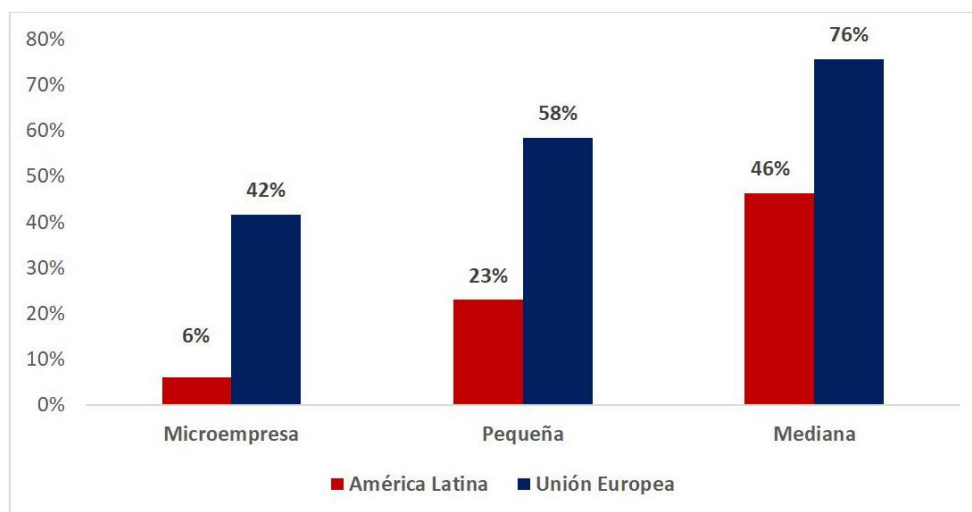


Nota. Tomado de la CEPAL, sobre la base de datos oficiales al cierre del 2020

Según la CEPAL en la figura 2, el sector con mayor número de empresas que han cerrado por la pandemia es el Comercio al mayor y menor con más de 1´463.730; mientras que el sector industrial manufacturera ha cerrado cerca de 183.938 empresas; el sector con menor impacto es la Explotación de minas y canteras con 2.916 empresas cerradas durante el 2020. Estos datos son alarmantes pues esto significó la pérdida de trabajo de miles de personas y pérdidas millonarias para cientos de inversionistas.

Figura 3

América Latina y el Caribe: productividad laboral relativa por tamaño de empresas, en comparación a las empresas grandes de la misma región.



Nota. Tomado de la CEPAL, sobre la base de datos oficiales al cierre del 2020

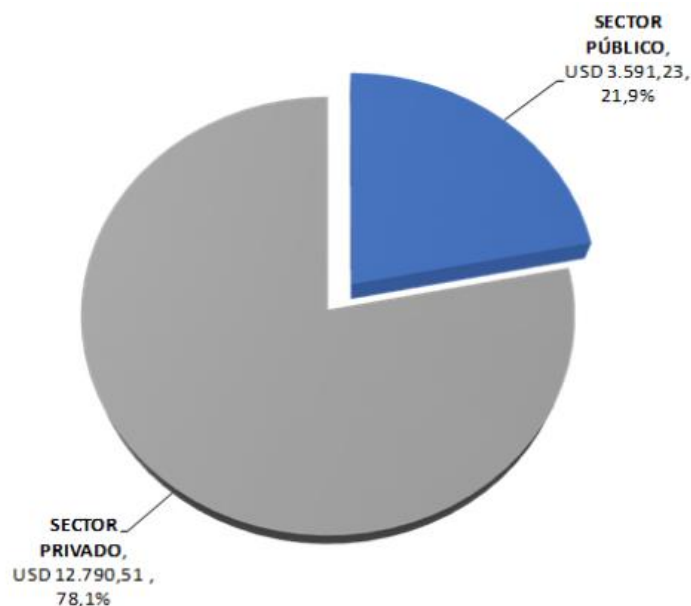
Como se puede apreciar en la figura 3, en un análisis comparativo de productividad, se puede ver que las empresas de América Latina fueron las de mayor impacto o que mayormente fueron afectadas por la pandemia, pues mientras las microempresas de Europa presentaron una productividad del 42% en el mismo tamaño de empresas en América Latina la productividad laboral fue del 6%; las pequeñas empresas europeas presentaron una productividad laboral del 58% en relación al 23% de las pequeñas empresas de América Latina, y las medianas empresas de Europa presentaron una productividad laboral relativa del 76% mientras las de América Latina un 46%; con ello, se existe los antecedentes que sugieren que la pandemia del Covid-19 tuvo un mayor impacto en América Latina que en países Europeos.

Meso contextualización

Lo que América Latina y el país vivió durante la pandemia fue complicado, desde desaciertos en la contención por la pandemia, que llevaron al caos y preocupación de la población por el mal manejo de información, hasta lucir hospitales desbordados por la emergencia de salud pública debido a la pandemia de COVID-19, hasta las políticas mal implementadas de distanciamiento social y cierre de parcial de la actividad comercial en todo el Ecuador que a la larga llevo al país a hundirse en una profunda crisis económica y un débil desarrollo de los sectores económicos.

Figura 4

Estructura de pérdidas totales en Millones de USD y porcentaje (marzo – diciembre 2020)



Nota. Tomado del Banco Central del Ecuador (2021)

En el país, la pandemia del Covid-19 provocó una crisis de carácter económico, social, humanitario y sanitario en las familias y empresas debido a que se paralizó todo el territorio ecuatoriano. En términos económicos según la figura 4 en el sector público se perdió 3.591,23

millones de dólares, mientras que el sector privado que fue el más afectado perdió más de 12.790,51 millones de dólares. Por lo que las pérdidas económicas tuvieron un fuerte impacto en la economía y el desarrollo del país.

Las pérdidas por la pandemia de Covid-19 en Ecuador han significado la destrucción de 532.359 empleos y una caída de sus ingresos de USD 16.382 millones entre marzo y diciembre de 2020. Así lo establece un estudio del Banco Central, presentado el 12 de mayo de 2021. “Las pérdidas totales representan el 16,6% del Producto Interno Bruto (PIB) en 2020, en valores corrientes”, sostiene el Banco Central del Ecuador (2021).

Aunque todos los sectores económicos del país se vieron impactados, dentro de ellos las Mipymes son las que más sufrieron las consecuencias debido al Covid-19, y que por sus estructuras económicas muchas de ellas cerraron o redujeron al mínimo su producción, lo cual causo pérdida de empleos a gran escala y con ello las pérdidas que suman millones de dólares a nivel país en el sector privado.

El sector industrial manufacturero cuenta con sectores que han crecido, mantenido y decrecido su nivel de valor agregado bruto (VAB), en comparación de 2019 y 2020. Entre el primer semestre de 2021 y el mismo periodo de 2020, los sectores más afectados por la pandemia fueron los ligados a la fabricación de equipos de transporte con un decrecimiento del 19,3%; la producción de madera cayó un 12,5%; y la elaboración de cacao y confites registra una caída del 6,2% (Cámara de Industrias y Producción, 2021).

Con lo anterior, los efectos financieros y contables dentro de las Medianas y Pequeñas Empresas (Mipymes) se vieron afectados; esto debido al riesgo de quiebra que presentaron las empresas, por lo que han cambiado la manera de dirigir sus actividades y esto se ha visto

reflejado en los estados financieros. En este aspecto, teniendo en cuenta este antecedente, la investigación tiene por objeto efectuar un análisis descriptivo de los efectos financieros-contables en las micro, pequeñas y medianas empresas reguladas por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador (SC), que desarrollan sus actividades en la provincia de Cotopaxi, a consecuencia de la pandemia de Covid-19, evaluando las empresas que constituye el sector industrial tales como en el acero, la madera, las fábricas de embutidos, lácteos, entre otros que conforman un potencial importante en Cotopaxi, considerando que las decisiones empresariales tienden a variar en función del giro de negocio.

El país debido al confinamiento optó por el teletrabajo, pero no en todas las empresas funcionó esa línea, pues algunas industrias requerían de la presencialidad para seguir produciendo, por ello las tomas de decisiones del Gobierno incidieron en lo económico, financiero y contable, pues las empresas estaban al borde de la quiebra debido a las deudas, al pago de trabajadores y a la poca producción y ventas.

Las familias debido al temor por contagio redujeron el consumo, el desempleo fue otro de los indicadores que en el país marcaron récords históricos, y con ello las empresas pequeñas, medianas y microempresas se vieron agobiadas, optando algunas por cerrar los negocios y en otros casos buscar opciones de entregar a domicilio o buscar formas para subsistir con ingresos, aunque sea a lo mínimo hasta restablecer todo.

A la actualidad, aunque en el país se han tomado decisiones acertadas de aperturar y reactivarse con los cuidados y gracias a la vacunación masiva, aun las empresas sienten los estragos pues otros problemas se han sumado como la delincuencia e inseguridad, las marchas y paralizaciones en el país, la parte política juega un papel importante en las tomas de decisiones, pero la afectación que se sufrió en la pandemia sigue teniendo consecuencias en las Mipymes.

Micro contextualización

En cuanto al problema a estudiarse que es el análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial, se ha visto prioritario dichos análisis, pues con ello se pueden establecer estrategias que mejoren la productividad, los ingresos y se reflejen en lo financiero y contable.

Alberto Salvador, presidente de la Cámara de Industriales y Empresarios de Cotopaxi, menciona que las acciones presentadas por el gobierno nacional como el plan de vacunación permite promover una recuperación económica, por ello como sector privado apoyaron en los diferentes procesos. Culmina que en la empresa privada también aporta a la economía del país, sin embargo, como en todos los sectores también existieron pérdidas por la pandemia, y resalta que en conjunto buscarán una recuperación, es por eso que esperan que las autoridades nacionales brinden estas garantías (Salvador, 2022).

Justamente en la búsqueda de información bibliográfica se identificó que existe estadísticos y valores macro a nivel país que engloba a varios sectores económicos, pero a nivel de la provincia de Cotopaxi es mínima la presentación de información estadística, por lo que estudios de análisis del sector industrial que muestre estos datos será importante para que las Mipymes gestionen de mejor manera sus activos; ya que como empresas son responsables de tener una excelente gestión financiera, contable y de garantizar una seguridad a la organización y a sus trabajadores, sabiendo esto se debe hallar la medida en la cual la pandemia ha afectado a las empresas y si esto conllevado a quiebres de negocios y de ser así poder determinar una recomendación con el fin de contrarrestar futuras pérdidas económicas o cierres de empresas.

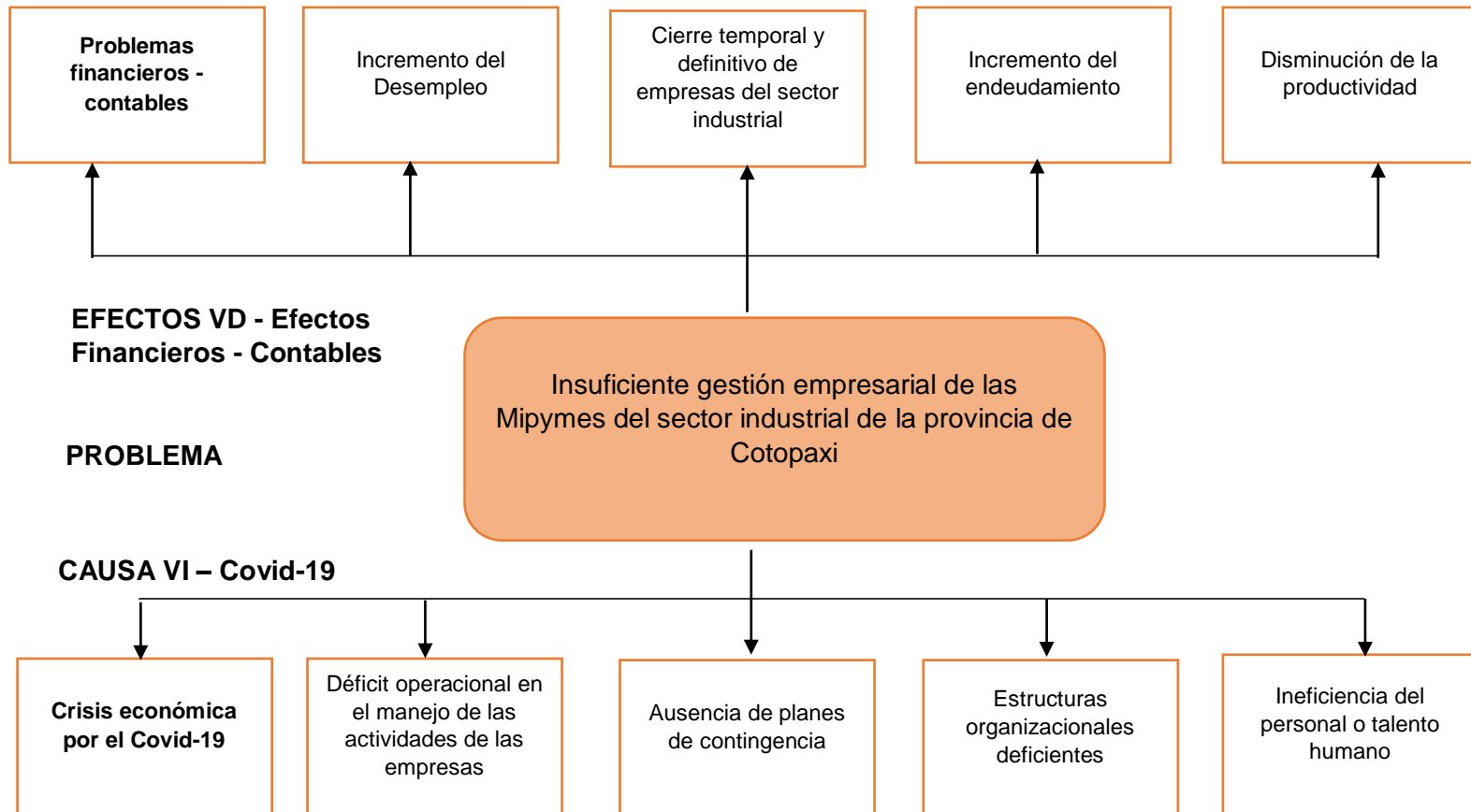
La crisis sanitaria a causa del Covid-19 en Cotopaxi al igual que el resto de provincias se vio reflejado en los social y el desarrollo económico que impulsan las empresas, sobre todo el sector industrial que concentran empresas pequeñas, medianas y microempresas, las cuales generan plazas de empleo, y desarrollan la productividad de la provincia; también es importante resaltar que el impacto mientras duró la pandemia en el confinamiento hizo que estas industrias presentaran pérdidas económicas, por lo que se observó un declive de los ingresos que se llevaban en los libros contables.

El sector industrial en Cotopaxi congrega a empresas que se dedican a forjar el acero, la madera, actividades de agroindustria, industria de lácteos que son un potencial muy grande en Cotopaxi y están conectados con la agricultura y ganadería. No se queda atrás la capacidad de producción de cemento y de la mano va la fabricación del bloque (Redacción Central La Gaceta, 2019).

Árbol de Problemas

Figura 5

Árbol de problemas



Análisis crítico

El problema principal es la insuficiente gestión empresarial de las Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, problema que se refiere a la falta de capacidades técnicas para tomar decisiones adecuadas bajo situaciones complicadas de carácter social (Salvador, 2022), económico y humanitario. Una de las causas para reconocer la existencia de la insuficiente gestión empresarial es la crisis económica a causa del Covid-19, ya que provocó que las Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi presenten problemas financieros y contables, lo que se vio reflejado en los resultados.

Otra de las causas es el déficit operacional en el manejo de las actividades de las empresas, que se refiere a la falta de iniciativas asociadas a la pandemia que permitan ser lo suficientemente operativos y generar actividades para no incrementar el desempleo (Cámara de Industrias y Producción, 2021), que como se vio en los análisis de la contextualización durante el auge de la pandemia fueron indicadores importantes que a la fecha se van recuperando de a poco.

Así también, se evidenció la ausencia de planes de contingencia lo cual suma a la ineficiente gestión administrativa de las Mipymes del sector industrial y generó cierres temporales o totales de empresas durante la pandemia. A esto se suma las estructuras organizacionales deficientes, pues desde la parte de administración, planificación y gestión de las empresas para la toma de decisiones se evidenció que sus estructuras financieras y contables, así como la organización empresarial no fue lo suficientemente sólida para mantener a buen recaudo a las Mipymes como si sucedió en las grandes industrias donde sufrieron un poco menos el impacto de la pandemia; todo lo mencionado contrajo estas organizaciones incrementen los niveles de endeudamiento a fin de subsistir en el mercado.

Finalmente, posiblemente existió una total ineficiencia del personal que desempeñaba funciones en las Mipymes, esto por la falta de capacitación y presupuesto para contratar

perfiles que ayuden a las empresas a mantener su posición en el mercado. Con personal insuficiente o ineficiente las Mipymes del sector industrial disminuyeron los niveles de productividad, que afectó a la economía local, familiar y empresarial.

Prognosis

Si no se resuelve el problema de la insuficiente gestión empresarial de las Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, conlleva a que en nuevas situaciones de pandemia o nuevas enfermedades que aparecen en el mundo, las empresas no cuenten con las herramientas suficientes como para subsistir en el mercado. Se debe preparar a las Mipymes ante la posibilidad de nuevas crisis económicas a causa del Covid-19 u otras enfermedades, que permita afrontar los problemas de carácter financieros y contables, y que se vea reflejado en los resultados.

Asimismo, se debe mejorar el déficit operacional en el manejo de las actividades de las empresas, dotando de iniciativas asociadas a la posibilidad de continuar en pandemia que permitan ser operativos y generar actividades para no generar desempleo. Así también, se debería implementar planes de contingencia que sumen a la gestión administrativa de las Mipymes del sector industrial, con lo cual se podría evitar los cierres temporales o totales de empresas durante la pandemia.

Igualmente, si las estructuras organizacionales siguen deficientes como para mantener a buen recaudo a las Mipymes; lo más seguro es que provoque el incremento de los niveles de endeudamiento a fin de subsistir en el mercado, por lo que se debe trabajar para mantener una buena organización y mejorar sus estructuras financieras, contables, organizacionales y físicas.

Finalmente, si continua la ineficiencia del personal que desempeña funciones en las Mipymes, por la falta de capacitación y presupuesto para contratar perfiles, las empresas no podrían mantener su posición en el mercado y con ello disminuyan los niveles de productividad,

que terminará por afectar la economía local, familiar y empresarial; es necesario además recalcar que el personal o equipos de trabajo, permiten optimizar la producción y con ello los indicadores y niveles de productividad serán gratificantes.

Formulación del problema

¿De qué manera la Insuficiente gestión empresarial de las Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi ocasionada por la pandemia de Covid-19 afecta en los resultados financieros – contables?

Descripción resumida del proyecto

La investigación desarrolla un análisis de los efectos financieros – contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector industrial, para lo cual se presenta la siguiente estructura de la organización de este trabajo investigativo la cual está contenido en cinco capítulos, todos aportan para llegar a establecer el problema, su entendimiento, establecer resultados y generar una propuesta a beneficio de todo el sector industrial:

CAPÍTULO I: Planteamiento del problema; describe el título de la investigación aprobado por la Dirección de Carrera. Detalla los antecedentes que describen la variable independiente y dependiente. En el planteamiento del problema se realiza la conceptualización Macro que refleja la situación de las Mipymes en América Latina, la contextualización meso que cita la situación de las Mipymes en Ecuador y la contextualización micro que explica la situación de las Mipymes en Cotopaxi. Se desarrolla además un árbol de problemas del cual se desprende el análisis crítico que es la descripción narrativa del árbol de problemas, de este se desprende la prognosis que es la descripción de las consecuencias que podrían suceder si no se resuelve el problema y posibles alternativas de solución. Se establece la formulación del problema que es el problema redactado en forma de pregunta. Se describe en forma resumida

el proyecto, en el que se determinan el contenido de cada capítulo del proyecto de investigación. Se realiza la justificación e importancia donde se identifica el propósito, finalidad del porqué se debe realizar esta investigación. Se detalla el sistema de objetivos donde se establece el objetivo general y objetivos específicos. De lo anterior se desprenden las actividades que describen las tareas que se van a desarrollar en el proyecto investigativo. También se plantea las hipótesis de estudio, siendo una hipótesis alternativa y una hipótesis nula, con ello se da a conocer las variables de investigación para finalmente realizar la operacionalización de las variables y las categorías fundamentales.

CAPÍTULO II: Marco Teórico; en este se indaga los antecedentes investigativos que es el resultado de la revisión de trabajos anteriores sobre el tema, de ahí se procede con la fundamentación teórica y fundamentación conceptual, que es desarrollado en función de los conceptos de las categorías fundamentales donde se estableció los contenidos de la variable independiente y variable dependiente. También se investiga la fundamentación legal donde se cita los principales artículos de leyes, reglamentos, decretos, resoluciones, entre otros que hable sobre las variables de estudio.

CAPÍTULO III: Metodología; en este capítulo se desarrolla el enfoque de la investigación que puede ser cualitativo y cuantitativo, la modalidad de investigación que sería bibliográfica o documental y de campo, el nivel de investigación que sería de tipo descriptivo, exploratorio y el diseño de la investigación que es no experimental y correlacional; también se plantea las fuentes y técnicas de recopilación de información, así como la población y muestra a intervenir.

CAPÍTULO IV: Resultados de la investigación; este capítulo recoge el análisis de los resultados de campo, la discusión de los resultados en base a autores que investigaron temas similares para estar de acuerdo o refutar lo encontrado. Se realiza además la comprobación de los resultados a través de estadísticos descriptivos que permitan correlacionar las variables.

CAPÍTULO V: Propuesta; en este capítulo se desarrolla la descripción de la propuesta, sus antecedentes, la justificación y objetivos propios de la propuesta. El diseño en sí, del planteamiento de la propuesta que sirva para resolver el problema evidenciado.

CAPÍTULO VI: Conclusiones y recomendaciones; este capítulo final resume acorde a los objetivos de la investigación las conclusiones a las que llegó el estudio, demostrando el alcance de los objetivos en los diferentes capítulos y fases desarrollados en este documento, así como se inserta la bibliografía y los anexos necesarios.

Justificación e Importancia

La importancia de analizar los efectos financieros – contables en las Mipymes de la provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector industrial de Cotopaxi, es con el fin de conocer de cerca la actualidad de estas empresas y a partir de esta información importante que quedara de base teóricas para futuras investigaciones se podrán tomar decisiones o plantear estrategias que permitan potenciar a este importante sector de la provincia.

Asimismo, el impacto es social porque se preocupa de conocer mediante el análisis la realidad que viven estas industrias y con ello buscar soluciones reales que contribuyan al crecimiento del sector, también tiene un impacto económico por la ayuda que pretende realizar en conocer la realidad financiera y contable de las empresas de este sector industrial a fin de contribuir con propuestas que potencien estos aspectos financieros y se vean reflejados en los estados financieros.

En lo educativo, no solo sienta las bases para referencia de futuras investigaciones, sino que permite la parte práctica de los estudiantes al manejar variables sociales, financieras, económicas y contables en un sector industrial que es vital para el desarrollo local, por lo tanto, en base a todo este entendimiento y su contenido, permite ser partícipe de otras

investigaciones orientadas a tratar las variables de estudio, es decir; la parte financiera-contable y la pandemia o Covid-19.

Los beneficiarios son todas las empresas del sector industrial que se encuentran en las bases de datos de la Superintendencia de Compañías, estas pequeñas y medianas empresas y microempresas necesitan de datos y análisis en donde evidencien las necesidades del sector, como están actualmente y en base a resultados se puedan tomar decisiones o plantear estrategias que ayuden a su crecimiento y potencien estas industrias que favorecen a los cotopaxenses.

La base teórica de esta investigación forma parte del repositorio que está disponible para el público en general, de forma que las empresas del sector industrial de la provincia de Cotopaxi podrán ingresar sin ningún problema a evidenciar datos y resultados que hasta el momento no han sido investigados a profundidad y que, por lo tanto, le sirve para tomar decisiones dentro del sector a miras de un crecimiento económico y desarrollo social de la provincia.

Sistema de Objetivos

Objetivo General

Analizar los efectos financieros – contables en las Mipymes de la provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector industrial.

Objetivos Específicos

1. Desarrollar el marco teórico, conceptual y legal referente a las variables de estudios mediante la recopilación de fuentes de información con la finalidad de fundamentar el proyecto de investigación.

2. Diagnosticar la situación financiera de las micro, pequeñas y medianas empresas del sector industrial de Cotopaxi, tomando como base la información presentada en la página del organismo de control.
3. Evaluar por medio de la aplicación de métodos de recolección de datos, la incidencia de la pandemia del Covid-19 en los resultados financieros y contables de las micro, pequeñas y medianas empresas del sector industrial de Cotopaxi.
4. Diseñar un modelo para la evaluación del riesgo financiero para las Mipymes del sector Industrial.

Actividades

Las actividades a desarrollar en la presente investigación están acorde a los objetivos planteados, por lo cual se desarrollan las siguientes actividades:

1. Indagar investigaciones previas referentes a las variables de estudio.
2. Identificar las variables dependiente e independiente del objeto de estudio, y la hipótesis de investigación.
3. Identificar la información contable - financiera de las empresas del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.
4. Analizar la información proporcionada por el organismo de control de las empresas del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.
5. Explicar las afectaciones que ha generado el COVID-19 dentro de las empresas del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.
6. Determinar los efectos financieros y contables del COVID-19 en las micro, pequeñas y medianas empresas del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.
7. Investigar los modelos de riesgos financieros que permitan identificar los tipos de riesgos ante una situación de pandemia.

8. Preparar un modelo de riesgos financieros para evaluar los resultados operacionales de las Mipymes.

Hipótesis

Hipótesis alternativa

H₁: La pandemia de Covid-19 tuvo efectos en los resultados financieros – contables de las Mipymes de la provincia de Cotopaxi.

Hipótesis nula

H₀: La pandemia de Covid-19 no tuvo efectos en los resultados financieros – contables de las Mipymes de la provincia de Cotopaxi.

Variables de Investigación

Variable Independiente

PANDEMIA COVID-19

Variable Dependiente

RESULTADOS CONTABLES-FINANCIEROS

Operacionalización de Variables

Tabla 1

Operacionalización variable independiente: Covid-19

CONCEPTUALIZACIÓN	CATEGORÍA	INDICADOR	ÍTEMS	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS
<p>Covid-19: La enfermedad por coronavirus (COVID-19) es una enfermedad infecciosa causada por el virus SARS-CoV-2. La mayoría de las personas infectadas por el virus experimentarán una enfermedad respiratoria de leve a moderada y se recuperarán sin requerir un tratamiento especial. Debido a esta enfermedad el mundo ha sufrido en múltiples dimensiones como lo económico, social y otros problemas asociados a la salud (Organización Mundial de la Salud, 2022).</p>	Pandemia	$\frac{N^{\circ} \text{ de empresas cerradas en pademia}}{\text{Total empresas sector empresarial}}$	¿La empresa estuvo preparada para enfrentar la situación de pandemia?	<p>Técnica: Encuestas Instrumento: Cuestionarios</p>
	Crisis Económica	$\text{Indice de GINI} = \left 1 - \sum_{i=1}^{N-1} (X_{i+1} - X_i)(Y_{i+1} - Y_i) \right $	¿Cree usted que la crisis económica debido a la pandemia generó más pobreza en la provincia de Cotopaxi?	
	Desempleo	$\frac{\text{Empleo actual}}{\text{Empleo total}}$	¿Tuvo que despedir personal debido a la crisis ocasionado por el COVID-19?	
$\frac{N^{\circ} \text{ de empleados despedidos}}{\text{Total empleados en el sector}}$		¿Cuántos empleados tuvo que despedir durante la pandemia?		

Tabla 2

Operacionalización variable dependiente: Resultados financieros - contables

CONCEPTUALIZACIÓN	CATEGORÍA	INDICADOR	ÍTEMS	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS
<p>Estados financieros: Según explica Andrade (2019) los estados financieros representan el producto terminado del proceso contable y son los documentos por medio de los cuales se presenta la información financiera. Su objetivo general es proveer información cuantitativa, expresada en unidades monetarias, de una entidad acerca de su posición y operación financiera, del resultado de sus operaciones y de los cambios en su capital contable y en sus recursos o fuentes, que son útiles al usuario general en el proceso de toma de decisiones económicas (p. 17)</p>	Operaciones	<p>Indicadores financieros:</p> $ROA = \frac{Utilidad\ neta}{Activo\ total} \quad ROE = \frac{Utilidad\ neta}{Patrimonio\ total}$ $Rentabilidad\ sobre\ ventas = \frac{Utilidad\ netas}{(Ventas\ x\ 100)}$	¿En qué nivel considera que estaban las operaciones contables y financieras en su empresa durante la pandemia?	<p>Técnica: Encuestas Instrumento: Cuestionarios</p>
	Activo	<p>Indicadores de endeudamiento:</p> $Endeudamiento\ total = \frac{Pasivo\ total}{Activo\ Total}$ $Endeudamiento\ corto\ plazo = \frac{Pasivo\ corriente}{Patrimonio\ Neto}$ $Endeudamiento\ largo\ plazo = \frac{Pasivo\ no\ corriente}{Patrimonio\ Neto}$ $Apalancamiento\ total = \frac{Pasivo\ total}{Patrimonio\ Neto}$	¿Cuál es el nivel de endeudamiento de la empresa?	
	Pasivo	<p>Indicadores de liquidez:</p> $Razón\ Corriente = \frac{Activo\ Corriente}{Pasivo\ corriente}$ $Prueba\ ácida = \frac{(Activo\ corriente - Inventario)}{Pasivo\ corriente}$	<p>¿La pandemia afectó los niveles de liquidez de la empresa?</p> <p>¿Qué decisiones se tomó sobre las cuentas por pagar en la empresa?</p>	

Categorías fundamentales

Figura 6

Subordinación conceptual

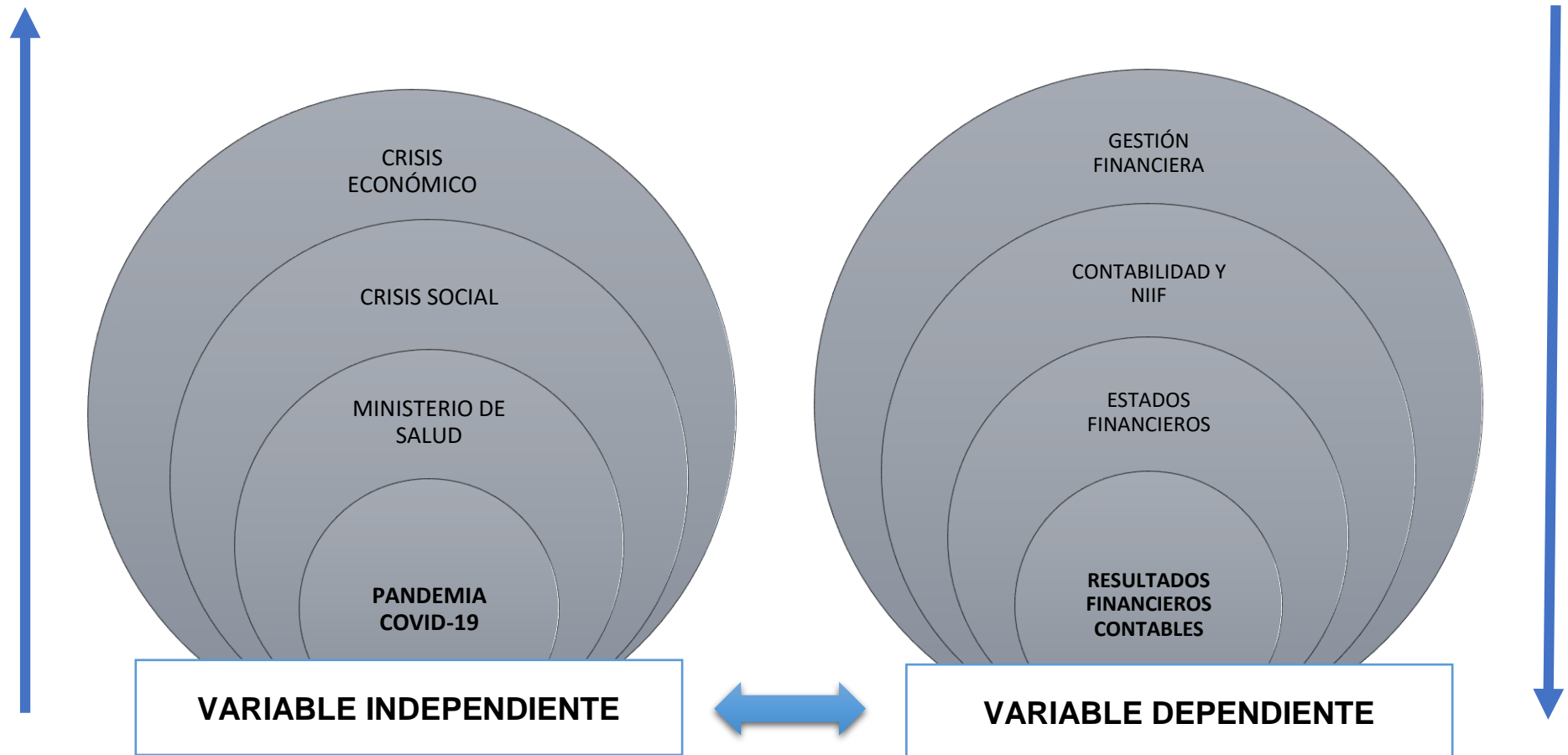


Figura 7

Subordinación conceptual variable independiente

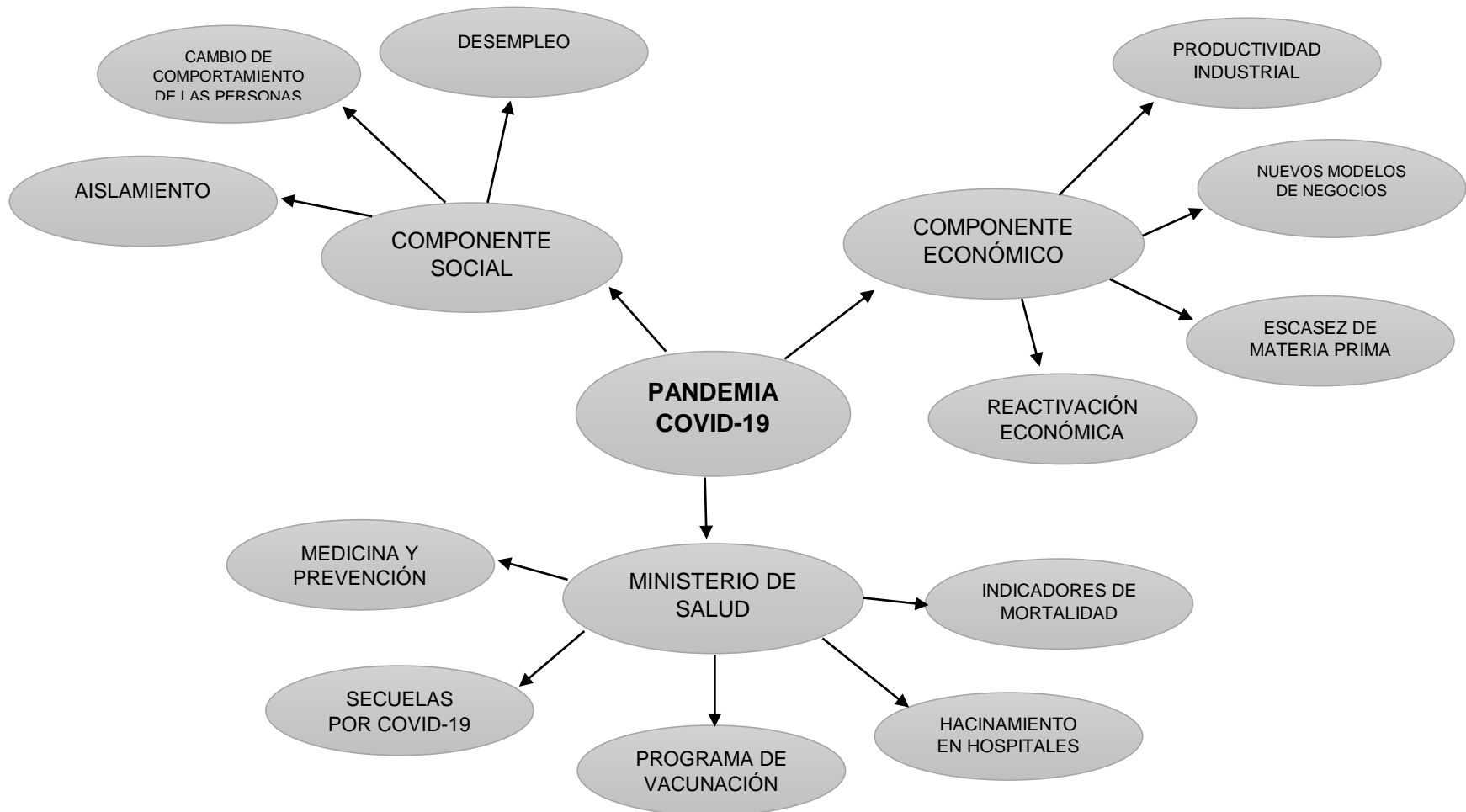
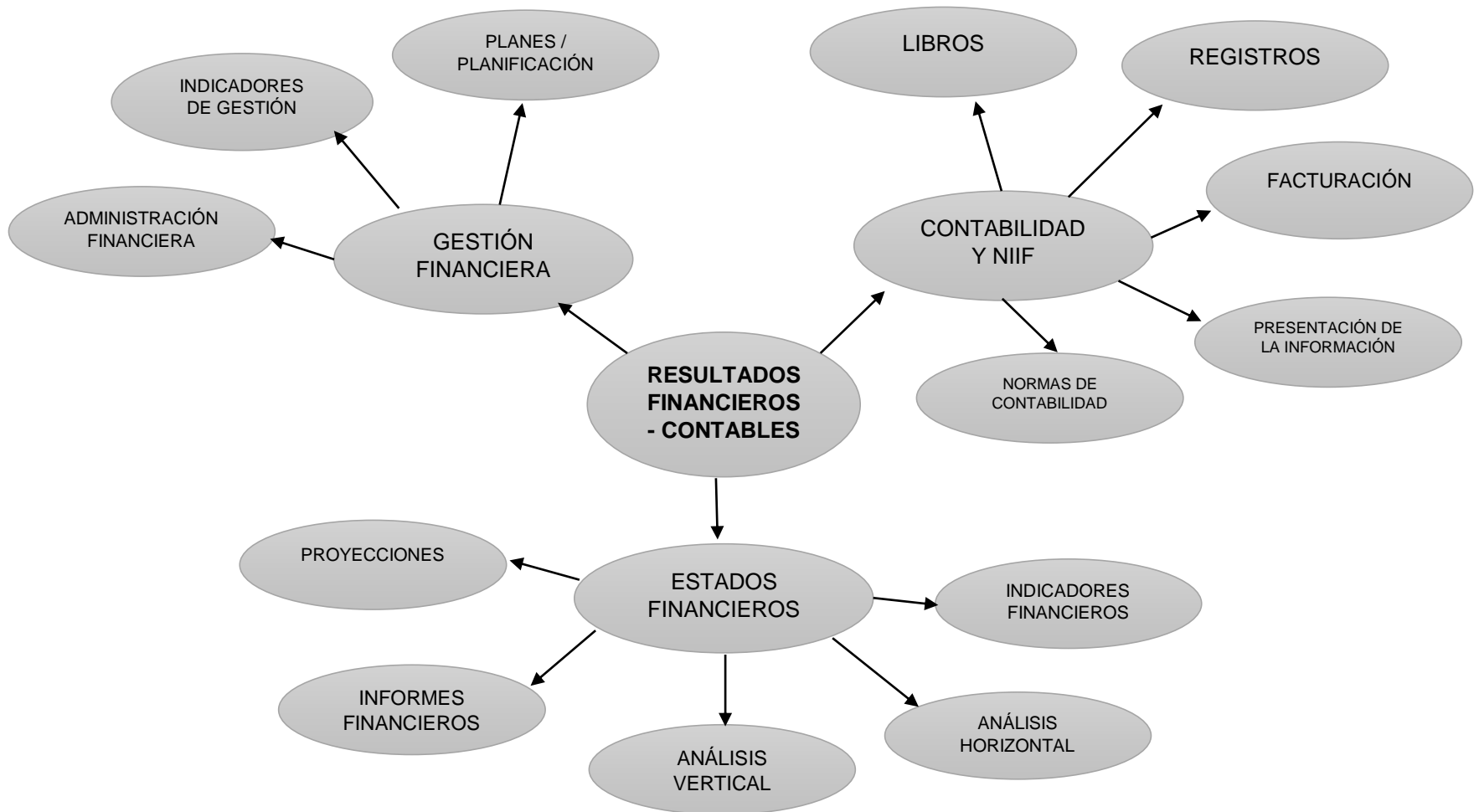


Figura 8

Subordinación conceptual variable dependiente



Capítulo II

Marco teórico

Antecedentes investigativos

Según el Centro para el Emprendimiento, la Innovación y el Desarrollo de PYMES en ASEAN (CEISDA, 2021) en su investigación denominada Análisis del impacto del COVID-19 en las micro, pequeñas y medianas empresas (MIPYMES) en Tailandia desde las perspectivas de política de competencia y acceso al mercado presentado en la Universidad de Wollongong, menciona que el análisis empírico de la fabricación y eficiencia técnica de las MIPYMES del sector utilizando los datos del Censo Industrial de Tailandia de 2017 para establecer una medición de línea de base anterior a Covid-19. También realiza un comparativo de datos de nivel se recopilaron y analizaron utilizando la encuesta MIPYME de la UNCTAD de 2020 para proporcionar estimaciones de impacto de Covid-19. Se realizaron entrevistas en profundidad realizado con encuestados seleccionados para complementar este análisis con intuiciones cualitativas. Finalmente, esta investigación se complementó con una amplia discusión de la política y los factores ambientales que influyen en las oportunidades y desafíos para las MIPYME tailandesas. Los resultados indican el mayor impacto del Covid-19 en las MIPYMES ha estado en los ingresos por ventas y la necesidad de fuentes temporales de financiación.

Entonces según lo evidenciado se demuestra que el impacto en las Mipymes fue global, todos los países lo sufrieron y una de las afectaciones fue los ingresos por ventas y el nivel de producción y productividad para desarrollar los mercados, con las restricciones políticas hubo complicaciones en este sector y con ello sus estados financieros y la parte contable sufrió las embestidas de las olas por la enfermedad asociados al Covid-19.

En otra investigación de García (2022) con el tema “Impactos operativos, financieros y de inversión del Covid-19 en las PYMES: Las políticas públicas exigen una recuperación sostenible considerando el efecto moderador del sector económico” presentado como artículo

científico en la revista *International Journal of Disaster Risk Reduction* en una de sus conclusiones explica que; cuanto mayor sea el impacto negativo sobre la inversión y la financiación, mayor será la demanda de las pymes de políticas encaminadas a mejorar la competitividad de las empresas. Estas políticas son demandadas por las PYMES que sufren impactos negativos en sus inversiones, su financiamiento y sus actividades operativas, en este último caso, de manera indirecta. Sin embargo, a pesar de la importancia que las políticas dirigidas a la competitividad tienen en la supervivencia de las PYMES, no son las más solicitadas. De hecho, los coeficientes del modelo muestran que las políticas financieras y regulatorias son las que más demandan las PYMES. Sin embargo, este resultado no debe interpretarse en el corto plazo, ya que este modelo presenta problemas operativos que deben contrastarse con perspectivas de mediano y largo plazo como origen relevante. En consecuencia, en el diseño de políticas, las políticas de competitividad caracterizadas por un efecto sobre la empresa en el mediano y largo plazo deben ocupar el lugar que les corresponde. Al analizar las características de las empresas que demandan más políticas financieras y regulatorias, los resultados revelan que, una vez introducidos los efectos de impacto operacional, financiero y de inversión negativos, este tipo de políticas son solicitadas con mayor frecuencia por empresas de menor tamaño, empresas familiares, y los que tienen menos exportaciones. El análisis de la demanda de políticas competitivas no arroja variables caracterizadoras significativas. Por tanto, esta demanda se explica fundamentalmente por los impactos causados por el COVID-19 en términos financieros, de inversión y de actividad operativa, en este caso, de forma indirecta.

García (2022) también menciona que, los impactos operativos negativos del COVID-19 afectan en distinta medida al impacto de la inversión, siendo más importante en las empresas manufactureras que en las de servicios, mientras que el impacto negativo de la inversión se intensifica más por el impacto negativo de la actividad financiera en las empresas de

construcción y servicios que en las empresas de servicios. los de fabricación. De igual manera, también se encuentran diferencias entre la submuestra de servicios y construcción al considerar cómo la operación y la inversión impactan la demanda de política normativa y financiera. Estos hallazgos confirman cómo el shock del COVID-19 afecta asimétricamente a diferentes sectores económicos en España. Como consecuencia, los resultados sugieren que las pymes españolas requieren diferentes políticas normativas y financieras personalizadas por parte de las autoridades públicas. De hecho, España, al igual que otros países europeos, ha implementado un amplio espectro de medidas para proteger a las pymes del impacto del COVID-19. Estos han sido desarrollados por cada país bajo el programa de la Comisión Europea, Marco Temporal con respecto a las medidas de ayuda estatal destinadas a apoyar la economía en el contexto del brote actual de COVID-19. Concretamente, el gobierno español adoptó políticas públicas agrupadas en tres direcciones: 1. Flexibilización del mercado laboral y subsidio a los trabajadores en paro temporal (TER); 2. Financiación pública de empresas y trabajadores autónomos en forma de subvenciones, préstamos y garantías a fondo perdido, impuestos diferidos y cotizaciones sociales para ayudar a afrontar los problemas de liquidez de las empresas; 3. Políticas sociales para la población más vulnerable (ingreso mínimo de los hogares). Los hallazgos muestran que las políticas públicas anteriores deben adaptarse a las especificidades de los diferentes sectores económicos.

Por lo tanto, siendo concluyentes se observa que el impacto debido a la pandemia hizo que las políticas se direccionaran a diferentes sectores, lo cual en alguna medida siempre hubo afectación y la demanda por parte de la Mipymes para que se redujera su impacto significativamente. En el caso de países latinoamericanos las políticas fueron más encaminadas a contener el proceso de infección y de pandemia para que los hospitales y la salud pública no se saturara lo cual hubiera causado un mayor impacto en muertes y por ende desconsolación y problemas en todos los ámbitos de inversión financieros, económicos y

sociales que terminarían por afectar a todas las industrias (Shafi, 2020). Es importante destacar de la investigación de García que cada gobierno tomo decisiones de acuerdo a las conveniencias y al momento en el que ocurrían las afectaciones por Covid-19, lo cual al poner restricciones pero al mismo tiempo tomar decisiones para proteger ciertas industrias o a las personas surgía la necesidad en un diferente sector que demandaba atención inmediata, realmente las afectaciones globales fueron un fuerte problema con necesidad de análisis ante las pérdidas económicas sufridas por el Covid-19.

Fundamentación teórica

Fundamentación conceptual

La fundamentación conceptual forma parte de la fundamentación teórica, en esta se detallan conceptos que están contenidos dentro de las categorías fundamentales, para lo cual se emplea una investigación bibliográfica y documental a través de libros especializados y publicaciones científicas que recogen información de los eventos, sirven como antecedentes de investigación y son parte fundamental para el entendimiento de las variables y el problema; por ello a continuación se detallan los principales conceptos sobre las variables tanto independiente como es el caso del Covid-19 como de la variable dependiente que son los efectos financieros y contables en las Mipymes del sector industrial de Cotopaxi.

Variable independiente

Crisis económica.

Una definición de una crisis económica es, como la mayoría de las otras, muy difícil de construir. A modo de introducción, hemos elegido algunos elegidos al azar. Adolph Wagner, economista, expresa su idea diciendo: Las crisis implican la ocurrencia abrumadora y simultánea de la incapacidad de los empresarios independientes para pagar su deuda similar a la afirmación de John Stuart Mill: Se dice que hay una crisis comercial cuando un gran número

de comerciantes y comerciantes en una vez que tengan, o crean que tendrán, una dificultad para cumplir con sus compromisos (Paterson, 2015). El profesor E. D. Jones dice: Una crisis es la aplicación repentina de un conservadurismo crítico a los negocios transacciones, lo que lleva a tal demanda de liquidación que causa una incapacidad generalizada entre los hombres de negocios para cumplir con sus obligaciones (Stijn & Ayhan, 2011). El Senador Theodore E. Burton afirma: La palabra crisis, si se emplea con total precisión, describe un período de enfermedad aguda turbación en el mundo de los negocios, cuyas características predominantes son la ruptura del crédito y los precios y la destrucción de la confianza, tiene que ver especialmente con las relaciones de deudor y crédito (Cunniah, 2011).

La pandemia viral de COVID-19 es un fenómeno global sin precedentes que también es una experiencia personal con amplios efectos. El 20 de septiembre de 2021, las muertes virales de EE. UU. superó el total de 675,446 de la gripe española de 1918, el peor total de muertes relacionadas con la pandemia en los EE. UU. registrado anteriormente. La pandemia ha alterado vidas en todos los países y comunidades y afectó negativamente el crecimiento económico global en 2020 más allá de cualquier cosa experimentado en casi un siglo. Las estimaciones indican que el virus redujo el crecimiento económico mundial en 2020 a una tasa anualizada de alrededor de -3,2%, con una recuperación del 5,9% proyectada para 2021 (James, Martin, & Schwarzenberg, 2021).

Se estima que el comercio cayó un 5,3 % en 2020, pero se prevé que crezca un 8,0 % en 2021, según un consenso de previsiones, la recesión económica en 2020 no fue tan negativa como estimado inicialmente, debido en parte a las políticas fiscales y monetarias adoptadas por los gobiernos en 2020 en la mayoría de los países, el crecimiento económico cayó bruscamente en el segundo trimestre de 2020, se recuperó rápidamente en el tercer trimestre, y ha sido mayormente positivo desde entonces. Aunque decreciente, en el total mundial pues los efectos económicos siguen aumentando. En particular, la naturaleza

prolongada de la crisis sanitaria está afectando la economía global más allá de las medidas tradicionales con repercusiones potencialmente duraderas y de largo alcance. Las previsiones económicas reflejan los riesgos continuos para un crecimiento mundial sostenido plantea un resurgimiento de casos infecciosos y posibles presiones inflacionarias asociadas con la demanda reprimida de los consumidores impulsada por un aumento en los ahorros personales. Por el lado de la oferta, la escasez refleja interrupciones persistentes en los mercados laborales, cuellos de botella en la producción y la cadena de suministro, interrupciones en los mercados mundiales de energía y restricciones de envío y transporte que están agregando a las presiones inflacionarias (James, Martin, & Schwarzenberg, 2021).

En resumen, la crisis económica causado por la pandemia ha hecho que el mundo se hunda en una profunda crisis económica, derivada de la paralización de actividades de sectores económicos que son motor de la económica en los diferentes países del mundo. Los autores destacan que la crisis pasa por una serie de políticas y toma de decisiones que realizaron los gobiernos, que a unos les funcionó y a otros no tanto, lo cierto es que se viene dando una mejoría y recuperación económica que es bueno para salir de la crisis mundial, aunque los mercados siguen inestables mientras el virus a nivel del mundo no desaparezca.

Crisis social

El Covid-19 representa una crisis social en el mundo en tres sentidos, ya que (a) expone y resalta las desigualdades y carencias sociales existentes; (b) las refuerza o las amplía, porque las políticas diseñadas para contrarrestar la crisis crean oportunidades desiguales (polarizadas) para que las personas se adapten y protejan; (c) tiene un gran potencial para continuar amplificando las diferencias sociales incluso después de que finalicen los confinamientos, es decir, también conduce a más desigualdades e inequidades a largo plazo. La crisis del Covid-19 también es un factor estresante para los temas de justicia (Haase, 2020).

La pandemia de COVID-19 y la crisis subsiguiente exacerbaron las desigualdades sociales profundamente arraigadas dentro de las diferentes sociedades. Las mujeres, los hogares de bajos ingresos, los niños y los jóvenes, así como los trabajadores poco calificados, a tiempo parcial, temporales y autónomos, se han visto afectados de manera desproporcionada, a todo lo mencionado en este párrafo se le denomina crisis social por los problemas que se han ido solucionando de apoco con la recuperación de la economía en los países.

Ministerio de salud pública

El Ministerio de Salud Pública es la organización de velar por el bienestar y la salud de los ecuatorianos, que según la Constitución garantiza el derecho a una salud pública, gratuita y de calidad, por lo cual es el organismo que conjuntamente con el gobierno central, toman decisiones a favor de todos los ecuatorianos y toma las medidas correspondientes en caso de riesgo epidemiológico.

El Ministerio de Salud Pública es la Autoridad Sanitaria Nacional que garantiza el derecho a la salud de la población en el territorio ecuatoriano, a través de la gobernanza, promoción de la salud, prevención de enfermedades, vigilancia, calidad, investigación y provisión de servicios de atención integrada e integral (Ministerio de Salud Pública, 2022).

Pandemia Covid-19

Un nuevo peligro pone en alerta a toda la humanidad, desafiando a lo mejor de ella a combatir la batalla; es la mutación de un nuevo virus SARS-CoV-2, el tercero en traspasar barreras en menos de dos décadas para infectar a los humanos. Empezó a finales de año 2019 aparentemente en el mercado mayorista de mariscos y pescados de Wuhan en China, se ha extendido por todo el globo, afectando gravemente a Europa y actualmente el Continente

Americano y poniendo en jaque los sistemas de salud de todas las naciones con un crecimiento exponencial de casos que pronto sumarán más de un millón casos y medio en todo el mundo en un corto período de tiempo, la mayoría de ellos con infección, una tasa de letalidad cambiante, muchas preguntas clave sin respuesta, un riesgo sustancial de transmisión nosocomial, un número reproductivo básico (R_0) mayor que 1, y no hay un tratamiento específico que ofrecer. Las unidades de cuidados intensivos son espera recibir un número cada vez mayor de pacientes en estado crítico nunca antes visto en la historia moderna de la medicina, probando su fuerza, organización, y capacidad de respuesta con imaginación, talento, trabajo, dedicación y pasión. Se intenta hacer una revisión global del tema para una mejor centrar el problema que enfrentamos actualmente en todo el mundo y, con suerte, permitirá para hacer preguntas de investigación que son factibles de responder en un más o menos corto período de tiempo a través de buenos protocolos de investigación aleatorios y controlados. Sólo con trabajo colaborativo y aplicando el método científico de forma astuta e inteligente, podemos salir adelante de esta terrible amenaza que muestra nuevamente lo frágil que es la naturaleza humana y la importancia de permanecer dentro rangos fisiológicos a lo largo de la vida (Elizalde J. , 2020).

El coronavirus es un virus de ARN monocatenario, con un tamaño de unos 120 nanómetros. El Síndrome Respiratorio Agudo Severo Coronavirus 2 (SARS-CoV2) es una enfermedad infecciosa causada por un nuevo coronavirus recientemente descubierto, la Enfermedad del Coronavirus 2019 (COVID-19), y es una importante pandemia mundial que ya se ha cobrado más de 600 mil vidas. Esta enfermedad se está extendiendo rápidamente por todo el mundo y ya tiene más de 14 millones de casos confirmados en todo el mundo. Puede estar latente con pocos o ningún síntoma durante los primeros días después de la transmisión. El aumento exponencial de nuevos casos cada día exige medidas rápidas y de respuesta y un control rápido a nivel individual, social y gubernamental. La falta de educación sobre el COVID-

19 y la negligencia en las prácticas plantea una mayor amenaza para la vida humana en esta pandemia. Hay escasez de salas de hospital, así como la ausencia de medicamentos adecuados para la recuperación. Los productos de consumo necesarios, como máscaras y desinfectantes, son escasos y no pueden satisfacer la demanda. Este capítulo tiene como objetivo presentar una idea clara y concisa de la naturaleza del COVID-19, su clasificación y sus características. Se explican en detalle las causas y los síntomas relacionados con esta enfermedad. Se discuten los modos de transmisión e infección. Se enumeran y describen los datos y hallazgos más recientes y precisos. Los conceptos erróneos y la información errónea comunes se examinan, analizan y desacreditan. Se revisan las secuelas y pasos a seguir. Se confieren las medidas preventivas, así como las curativas. También se enumeran y resumen los desafíos actuales y futuros (Arjit, 2020).

Componente social. Se considera como componente social a la sociedad en general que es un gran grupo de personas que viven juntas de manera organizada, tomando decisiones sobre cómo hacer las cosas y compartiendo el trabajo que hay que hacer.

Aislamiento social

La soledad y el aislamiento social con frecuencia coexisten y son muy comunes. Mientras que el término soledad se refiere a sentimientos subjetivos, el aislamiento social se define por el nivel y la frecuencia de las interacciones sociales de uno. Como concepto generalmente aceptado, la soledad se define como el sentimiento subjetivo de estar solo, mientras que el aislamiento social describe un estado objetivo de los entornos sociales de los individuos y los patrones de interacción. Los estudios sugieren que, si bien la soledad y el aislamiento social no son iguales entre sí, ambos pueden ejercer un efecto perjudicial sobre la salud a través de vías compartidas y diferentes (Hwang, Rabheru, Peisah, Reichman, & Ikeda, 2020).

Como resultado del distanciamiento social y otras intervenciones, la pandemia de COVID-19 ha aislado a muchas personas de sus sistemas de apoyo social y emocional. Para los adultos mayores, esto puede haber exacerbado los sentimientos de aislamiento; el porcentaje de quienes informaron sentirse aislados saltó del 27 por ciento en 2018 al 56 por ciento después del inicio de la pandemia. Esto es particularmente preocupante para los adultos mayores con grandes necesidades de atención médica, es decir, personas con múltiples afecciones crónicas o limitaciones funcionales que requieren asistencia con las actividades diarias. Los sentimientos de aislamiento no solo crean angustia emocional, sino que también tienen el potencial de exacerbar aún más sus ya complicados problemas de salud e incluso contribuir a una mortalidad temprana. El distanciamiento social fue un enfoque efectivo para desacelerar la transmisión de COVID-19, especialmente entre una población con mayor riesgo de infección, pero cualquier sentimiento de aislamiento resultante puede haber contribuido a nuevos riesgos sociales y de salud para este grupo médicamente vulnerable.

Cambio de comportamiento en las personas

¿Cómo se produce el cambio de comportamiento? Esta pregunta probablemente tiene tantas respuestas ya que hay diversas poblaciones y culturas. Sin embargo, todos los programas de prevención del Covid-19 se basan en esas respuestas: teorías sobre por qué las personas cambian sus comportamientos. Estos principios subyacentes pueden no ser reconocidos formalmente como teorías, pero centran los esfuerzos de prevención del Covi-19 en los elementos que se cree que son esenciales para que las personas promulguen y mantener el cambio de comportamiento (Jara, 2020).

El Covid-19 definitivamente cambio al mundo, el comportamiento antes, durante y después de la pandemia servirá para estudiar mucho la conducta humana, como la prevención y el miedo a contraer la enfermedad hizo que las personas tengan un mejor cuidado e higiene personal, tomen distancias y comportamientos propios de las personas, evitar las reuniones y

conglomeración de gente, fue uno de los principales hitos que marcaron en el auge de la pandemia, el sedentarismo y aislamiento social también formaron parte de este cambio de comportamiento.

Desempleo

La tasa de desempleo es probablemente la medida del mercado laboral más conocida y sin duda uno de los más citados por medios de comunicación en muchos países, ya que se cree que reflejan la falta de empleo a nivel nacional niveles a los más grandes y significativos. La tasa de desempleo es el indicador más comúnmente utilizado para entender las condiciones en el mercado laboral. El mercado de trabajo es el término utilizado por los economistas cuando hablan de la oferta de mano de obra (de los hogares) y demanda para el trabajo (por empresas y otras organizaciones). La tasa de desempleo también puede proporcionar información en cómo la economía se está desempeñando más en general, por lo que es un factor importante en el pensamiento sobre política monetaria (Banco de Reserva de Australia, 2020).

Las personas desempleadas se definen como aquellas que informan que están sin trabajo, que están disponibles para trabajar y que han tomado medidas activas para encontrar trabajo en los últimos cuatro semanas. Las Directrices de la OIT especifican qué acciones cuentan como pasos activos para encontrar trabajo; estos incluyen responder avisos de vacantes, visitar fábricas, sitios de construcción y otros lugares de trabajo, y la colocación de anuncios en la prensa, así como registrarse en las oficinas laborales. La tasa de desempleo se define como el número de desempleados como porcentaje de la fuerza laboral, donde este último está compuesto por los desempleados más los que están en trabajo por cuenta ajena o por cuenta propia (Byrne & Strobl, 2021).

El desempleo en el Ecuador marco un 4,28% en septiembre del 2022 frente al 3,90% del mismo mes del año anterior, lo cual demuestra que aún es difícil la recuperación del mercado frente a lo que sucedió en pandemia, que en el año 2020 llego a marcar hasta un 13,3% en el nivel de desempleo. Lo cierto es que la recuperación de este indicador a nivel país es importante, y aunque todavía le cuesta a Ecuador alcanzar niveles óptimos del pleno empleo la recuperación después de pandemia ayuda mucho dentro de lo económico y social.

Componente económico

El componente económico hace referencia a los efectos que genero el Covid-19 en la economía en general, recordar que las afectaciones se dieron en todo el mundo y las industrias en todos sus niveles fueron afectadas, por lo que un análisis textual y bibliográfico sobre los principales conceptos, ayudara a tener una mejor percepción del problema suscitado, además que permitirá un entendimiento pleno del problema en su conjunto y podrían vislumbrar una propuesta de valor.

Productividad industrial

Según (Pragma Engineering, 2022) la productividad industrial se define como “la relación que existe entre la cantidad de productos que se obtienen en una fábrica y la cantidad de recursos utilizados —tales como el tiempo, dinero, materia prima, personal— en un tiempo determinado” (p. 1).

La productividad implica la mejora del proceso productivo. La mejora significa una comparación favorable entre la cantidad de recursos utilizados y la cantidad de bienes y servicios producidos. Por ende, la productividad es un índice que relación a lo producido por un sistema (salidas o producto) y los recursos utilizados para generarlo (entradas o insumos) (Carro & González, 2022).

La Productividad en todo sistema de operación de bienes o servicios obedece a la relación que guardan los resultados obtenidos para con los recursos empleados en el logro de los mismos, este factor es de vital importancia ya que de ser favorable se estará en condiciones de permanecer en el mercado cada vez más competitivo. Esta premisa ha llevado a las empresas establecer diversos mecanismos de control con la convicción de elevar su desempeño a través de la mejora de sus indicadores de operación (Álvarez, Luisa, & Ramírez, 2012).

Por lo tanto, la productividad se entiende como la cantidad de productos, bienes o servicios realizados por una empresa sobre la cantidad de recursos para la obtención de dichos productos, bienes o servicios, de tal manera que, debido a la pandemia y las restricciones del mercado, la productividad sin duda que fue afectada en las diferentes industrias, factor que es importante analizarlo dentro de las organizaciones pues de ello depende los resultados al final de un periodo.

Nuevos modelos de negocios

Los nuevos modelos de negocios que se han desarrollado durante y después de la pandemia, así como sus características y su influencia en el mercado actual, destacando las principales características que los distinguen como es, el que nacen con la tecnología inmersa en sus procesos, están convencidos de innovar constantemente, de reducir costos y de adaptarse rápidamente a las exigencias del consumidor y los cambios en el entorno. Los nuevos modelos de negocios están ampliamente relacionados con el e-commerce, con la innovación en todos sus sentidos y la eficiente adaptabilidad. Asimismo, para que un negocio tenga éxito, es necesario innovar y esto de manera permanente, ello requiere generar condiciones que incentiven la investigación aplicada a incrementos de la productividad y en consecuencia de la competitividad (Ibarra Et. Al., 2022).

El Covid-19 ha desafiado al sistema socioeconómico mundial y las Mipymes ecuatorianas, afectadas por la paralización de sus actividades productivas debido a la contracción de la demanda por confinamiento social, se han visto en la necesidad de repensar sus modelos de negocio. Analizar el impacto del Ecommerce en las Mipymes por la disrupción de la pandemia bajo un enfoque documental, permitió conocer que el comercio tradicional pasó a ser una estrategia de segundo plano, y el comercio electrónico una de las industrias ganadoras (Rodríguez & Ortiz, 2020).

Por lo tanto, los desafíos durante la pandemia y durante la reactivación ha hecho evolucionar el mercado, nuevos modelos de negocio sobre todo en la distribución de productos y servicios, en la forma de hacer publicidad han cambiado en el mercado ecuatoriano, por lo que ahora las industrias saben que deben estar preparados para dos escenarios, el primero una normal relación de actividades en el mercado, es decir, disponer de un local comercial en el cual prestar los servicios o vender sus productos, y un segundo escenario que es en el caso de encierro o políticas que protejan la salud pública y requieran de confinamiento, tener alternativas y soluciones para no paralizar actividades, por lo cual creo que las industrias están mejores preparadas y tienen mejores respuestas ante emergencias en el mercado con modelos de negocios hechos para este tipo de exigencias.

Escasez de materia prima

Las empresas industriales están sufriendo desde finales de 2020 un inusitado incremento de los precios de las principales materias primas en los mercados internacionales, lo que se ha unido al aumento de los fletes marítimos y la escasez de materias primas y contenedores (Cámara Oficial de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de Valencia, 2020).

En la investigación de Sampedro (2020) se expresa:

Se han reportado también serias dificultades para las importaciones de materias primas, debido a la situación sanitaria de varios países proveedores y complicaciones logísticas; muchos países también han reducido sus cuotas de exportación de productos debido al consumo local, ante esta situación se enfrenta un escenario de escasez de materias primas nunca antes visto y con precios internacionales que han alcanzado máximos históricos para el sector de la construcción (Sampedro, 2020).

Si bien es cierto la mayoría de las materias primas se producen en el Ecuador, muchos sectores económicos sufrieron debido a la reducción de la productividad o a la falta de materia prima importada, pues con las restricciones tanto para entrar y salir del país durante la pandemia y a las importaciones de materias primas de países sobre todo asiáticos, hizo que los sectores presentaran una serie de dificultades para seguir produciendo, lo cual llevo a quiebre o cierre de fábricas debido a este problema; talvez se tomaron malas decisiones pero de todas maneras es un problema que de apoco se ha recuperado y por ende se ha restablecido y se han recuperado los mercados. Pero hay que reconocer, que sin la materia prima necesaria toda la económica de un país puede colapsar por una baja productividad de bienes o servicios.

Reactivación Económica

Los esfuerzos para generar las capacidades de desarrollo del sistema económico han sido numerosos y un siguiente paso para el logro de estos objetivos es el incentivar y profundizar el rol que juegan los distintos sectores económicos y su importancia en la generación de empleo. Para aquello Ecuador necesita de tres objetivos claros: Reactivar la economía, fortalecer la dolarización y modernizar la gestión del sistema financiero (Asamblea Nacional del Ecuador, 2017).

La reactivación de la economía es un proceso complejo para el Ecuador, así mismo la protección de la dolarización y generación de puestos de trabajo son metas que se han definido por parte del gobierno ecuatoriano, para mitigar esta problemática, se ha visto necesaria la intervención del pueblo con un enfoque positivo, dejando de lado las muertes y problemas socioeconómicos, de forma que se vuelva a incrementar la producción industrial bajo las respectivas normas de bioseguridad (Quiroz, 2021).

Si bien es cierto se cuenta con una ley de reactivación económica, esta debe propender a generar una economía sustentable y sostenible, que genere empleo y productividad en todos los sectores económicos del país. Después de la pandemia y las restricciones impuestas debido al Covid-19, fue necesario tomar medidas en el orden económico y con políticas que contribuyan a mejorar la economía y proteger la dolarización, y que, según los indicadores presentados por el gobierno, la económica ha evolucionado mucho después de pandemia, pero con algunos tropiezos debido a las paralizaciones indígenas, inseguridad y cuestiones políticas.

Componente Ministerio de Salud Pública

Tal cual se fundamentó con anterioridad, el Ministerio de Salud Pública responde a las necesidades de los ecuatorianos, en el sentido de buscar y proteger la salud pública, de forma gratuita y sin anteponer ningún interés sobre lo que se explica en la constitución del Ecuador. Por lo tanto, esta garantía se trató de cumplir durante la pandemia y post-pandemia, donde mediante las restricciones y el aislamiento se trató de prevenir y saturar los hospitales debido a la propagación del virus. Es importante resaltar el compromiso que tuvo esta institución con la sociedad al querer hacer bien las cosas, en beneficio de la mayoría de ecuatorianos.

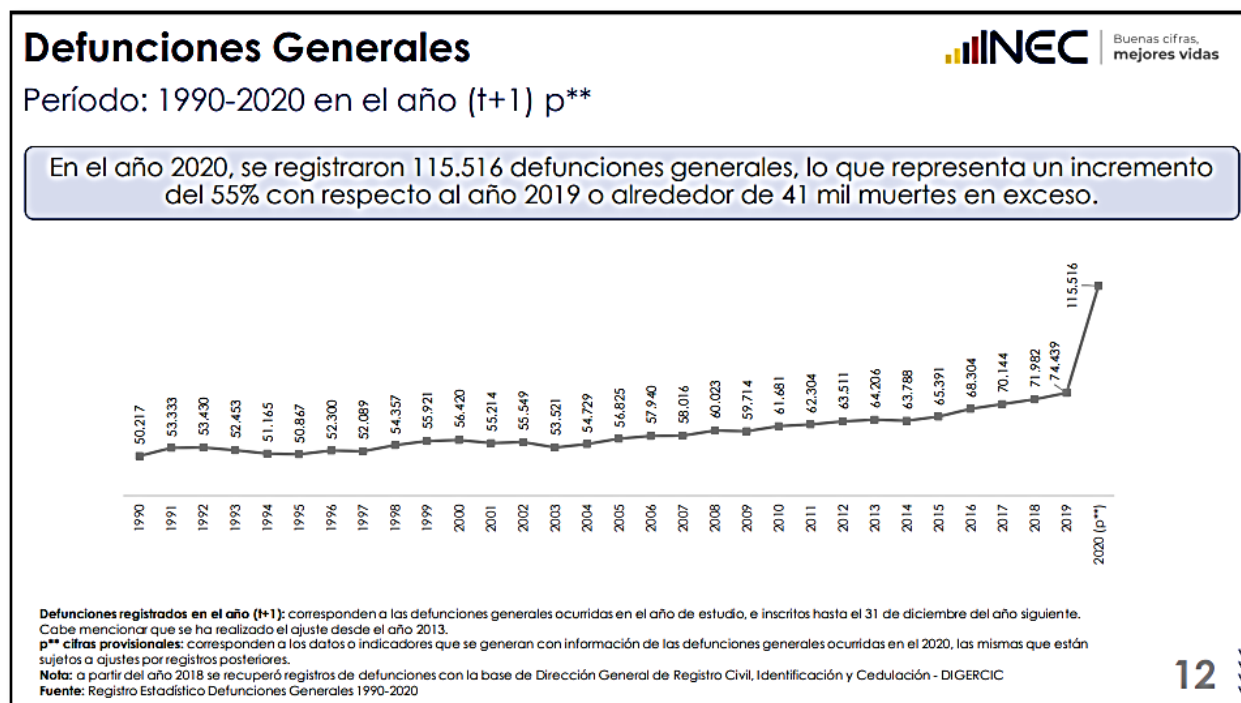
Indicadores de mortalidad

Ecuador registró un creciente número de casos y muertes relacionadas con COVID-19 durante un periodo extendido de tiempo. Este estudio de caso pretende

evaluar los datos epidemiológicos reportados por el Ministerio de Salud Pública del Ecuador durante un periodo limitado de tiempo (Marzo 15 – Abril 15). Se enfoca en diferenciar la tasa de mortalidad entre grupos de diferentes edades. La tasa de letalidad fue calculada con un resultado promedio de 4,94% de mortalidad para pacientes positivos de COVID-19 de todas las edades al final del periodo de recolección de datos. También indicó que los pacientes de '65 años o más' tuvieron la Tasa de Letalidad más alta (16,63%) seguidos de los pacientes con edades entre '50-64 años' (7,37%). La tasa más baja fue de 0% para pacientes con edades entre 5-19 años. Por lo tanto, indicando una alta tasa de mortalidad entre pacientes de edad avanzada. La Tasa de Letalidad encontrada en pacientes ecuatorianos ancianos también parecen ser ligeramente mayor a las tasas estimadas en otros países. Presencia de comorbilidades relacionadas a la edad podrían ser responsables del incremento en mortalidad en este grupo de edad. Comportamientos sociales, económicos y culturales relacionados con etnicidad (Latinoamericana) también podrían facilitar la propagación del virus ente la población vulnerable, por lo tanto, incrementando la mortalidad (Mayorga, 2020).

Figura 9

Tasa de defunciones histórico según el INEC



Nota. Tomado del (INEC, 2020)

Tal cual se presenta en la Figura, se observa que en el 2020 hubo un incremento considerable de más del 50% en defunciones y la mayoría están relacionados con el Covid-19; hay que recordar que los diagnósticos de muertes eran asociados a problemas de carácter respiratorios. Momento de angustia se vivían en el Ecuador, el 2020 impactó negativamente en este indicador y lo que el Ministerio de Salud Pública trato de hacer, es tomar medidas de restricciones para que los ecuatorianos no se enfermaran masivamente lo cual hubiese empeorado este panorama, pues la capacidad hospitalaria se desbordaba y por ello la atención a pacientes Covid-19 se complicaba cada vez más. En retrospectiva, este incremento de muertes es un duro recordatorio de que la pandemia fue mortal y que las decisiones tomadas talvez fueron la mejor opción para la salud, pero no para la economía y las empresas.

Hacinamiento en hospitales

En la investigación de Taype, Miranda, Castro, y Amado (2020) se menciona:

La saturación de atención y hacinamiento de paciente se mantiene en el servicio de emergencia de un hospital urbano, con alta frecuencia en el horario de la mañana, sobre todo los días lunes y con significativa disminución los domingos, similar a reportes previos locales y en otros lugares de Latinoamérica. A pesar de contar con una nueva infraestructura en nuestro caso específico (Taype, Miranda, Castro, & Amado, 2020).

En una catástrofe mundial, guerra, desastre natural, pandemia, etc. el orden establecido se resiente de inmediato y al fallar las cadenas de distribución se producen los fenómenos de carestía, que puede afectar a todas las instancias. La población general es muy sensible a estas situaciones y cuando lo detecta se producen a veces fenómenos de histeria colectiva, justificados a veces, otras no, que pueden empeorar las cosas. Así, en la catástrofe que nos afecta en el año 2020, sin precedentes desde hace un siglo, hemos percibido el consumo masivo en supermercados, farmacias, etc., para hacer acopio de bienes imprescindibles que podrían faltar si la situación catastrófica persiste y el país se desestabiliza. El aumento de la demanda en tales circunstancias afecta a otras instancias. En concreto, el ingreso masivo de pacientes en los hospitales hace que se manifieste una insuficiencia de equipos humanos y materiales que agrava la situación (Culebras, Lobera, & Fránco, 2020).

Los autores explican la complejidad del caso, y que las medidas tomadas fueron acertadas en la mayoría de países, pero que las personas no aceptaban que los gobiernos tomen medidas de restricción y aislamiento para contención de la pandemia; algo era seguro, las decisiones tomadas fueron con el fin de evitar el colapso de hospitales por el desbordamiento de personas que solicitaban atención médica por el caso de Covid-19; llegaron el caso que se tuvo

que abrir carpas improvisadas para atender a pacientes Covid, aunque otros de los problemas fue la falta de medicamento y de médicos para cubrir las necesidades en el pico de la pandemia.

Programa de vacunación

Si bien la primera vacuna fue administrada en Reino Unido el 8 de diciembre de 2020, no fue sino hasta mediados de marzo de 2021 cuando Ecuador inició la inoculación de grupos específicos, como personal médico, personal de seguridad y personas de la tercera edad. Durante estos primeros meses el proceso de inmunización no estuvo carente de contratiempos. Algunos centros de vacunación estaban abarrotados y muchas personas tenían que esperar varias horas para ser atendidas (Banco Mundial, 2021).

El gobierno ecuatoriano empezó a recurrir a universidades privadas y otras instituciones para buscar apoyo en el proceso. Sin embargo, el número de dosis todavía resultaba demasiado bajo. Entre enero y mayo de 2021 el gobierno logró manejar la entrega de 2.5 millones de dosis y asegurar la llegada de muchas más, pero el ritmo de vacunación se aceleró drásticamente con la llegada del nuevo gobierno encabezado por Guillermo Lasso, quien una semana después de asumir el cargo, presentó un ambicioso plan de vacunación, que muchos creyeron sería imposible de cumplir (Banco Mundial, 2021).

El actual gobierno ecuatoriano se propuso una meta ambiciosa: vacunar a 9 millones de personas en apenas 100 días. Para lograrlo puso en marcha lo que denominó la “diplomacia” de las vacunas, consiguiendo lotes de distintos tipos de vacunas que le permitirían cubrir la demanda de la población. Se estima que el Estado ecuatoriano invirtió más de 320 millones de dólares en vacunas de distintos laboratorios como Pfizer, AstraZeneca, Sinovac y Cansino. Países como Estados Unidos, China,

Canadá, España y Chile, entre otros, respondieron solidariamente al llamado de Ecuador para la dotación de vacunas. El gobierno desplegó 1 700 brigadas con personal médico y abrió 520 centros de vacunación en todo el país. Asimismo, involucró a cerca de 3 100 empresas privadas, universidades, Fuerzas Armadas, Policía, Bomberos, Cruz Roja y los gobiernos locales para desarrollar una logística conjunta. De esta manera, a través de las “jornadas de vacunación” se pasó de inocular 80 mil dosis a 414 mil en un día (Banco Mundial, 2021).

Se puede decir que una de las mejores cosas que le pudo pasar al país, es la inmunización mediante el plan de vacunación masivo, si bien es cierto tardo en llegar las vacunas para que todos los ecuatorianos puedan vacunarse, se lo hizo en un periodo récord, lo cual permitió que de apoco se levantaran las estrictiones de distanciamiento, hasta el momento se continua con el plan de vacunación en fases de refuerzo, con la finalidad de prevenir y fortalecer los anticuerpos en contra del Covid-19. El plan de vacunación abrió la puerta para que el Ecuador de a poco comience a reactivarse, lo cual fue positivo, porque de esa manera la economía comenzó a movilizarse y los mercados a recuperarse.

Secuelas por Covid-19

La pandemia SARS-CoV2 (COVID-19) ha representado la peor pesadilla para muchas familias que han perdido a un ser querido y para los pacientes que han sobrevivido, pero presentan déficits importantes debido a la enfermedad. Pero además ha sido un tsunami sobre el sistema sanitario, especialmente en el ámbito de la medicina respiratoria e intensiva, volcando todos los recursos necesarios para reducir la mortalidad asociada. Con todo ello, las secuelas y consecuencias de la COVID-19 son múltiples y engloban diferentes aspectos físicos, emocionales, organizativos y económicos, que van a requerir un abordaje multidisciplinar, transversal y colaborativo, con mucha carga de motivación, voluntarismo y optimización de recursos ante la

inminente crisis financiera. Tras la fase aguda las consecuencias de un tsunami tardan meses o años en poderse superar, y esto es algo que se debe afrontar a pesar de las dificultades (Molina, 2020).

En la lucha contra la epidemia del Coronavirus (COVID-19), los pacientes con antecedentes de haber sufrido esta enfermedad pueden experimentar muchas complicaciones y padecer de algunas secuelas según sean los diferentes casos, entre los cuales se pueden presentar también, problemas de salud mental tales como estrés, ansiedad, síntomas depresivos, insomnio, negación, ira, temor y tener síntomas físicos específicos y una percepción pobre de la propia salud. Todavía no se sabe mucho acerca de cómo la COVID-19 afectará a las personas a lo largo del tiempo, pero la investigación está en curso. Los investigadores recomiendan que los médicos controlen de cerca a las personas que tuvieron COVID-19 para ver cómo funcionan sus órganos luego de la recuperación. La pandemia plantea pues el desafío de cuidar la salud de la población general (Llamosas, 2020).

Los estudios demuestran que las personas que han sufrido Covid-19 por lo general pueden presentar algunos quebrantos en su salud, y es que esta enfermedad puede generar daños físicos, pero también otros daños asociados a la salud mental; sobre todo en familias que han perdido algún ser debido a esta enfermedad. Por ello, los estudios siguen avanzando y tal vez después de algunos años se cuenten con estudios concluyentes, pues muchos estudios e investigaciones se siguen dando entorno al Covid-19 y las secuelas que a decir de expertos son irreparables.

Medicina y prevención

Las prácticas vigentes relativas al tratamiento de la COVID-19 varían considerablemente, lo que constituye un reflejo de que existe amplia incertidumbre. Se están llevando a cabo numerosos ensayos clínicos con el fin de examinar distintas intervenciones que servirán para fundamentar la práctica clínica. Es necesario proporcionar orientaciones fiables, detalladas e integrales con el fin de prestar asistencia óptima a los pacientes de COVID-19 a lo largo de toda su enfermedad (Organización Mundial de la Salud, 2021).

La coyuntura global ha hecho que se difundan constantemente muchas estrategias para disminuir la propagación del SARS-CoV-2, estas antes del aislamiento social que hoy se vive en la mayoría del mundo, se centraron en los aeropuertos, los que según la última guía de la Organización Mundial de la Salud (OMS), han debido de capacitar constantemente a su personal en higiene de manos y prevención de contagio por vía respiratoria, así como haberles proporcionado los implementos de protección suficientes tanto para ellos como para los viajeros; quienes a su vez estos han tenido que pasar por tres escenarios: el autorreporte de síntomas, la observación visual en busca de signos clínicos y la toma de temperatura evitando usar termómetros manuales. Estas, sin embargo, no se han podido realizar de manera exhaustiva en todos, de tal manera que sólo se han aplicado de manera aleatoria (Sedano, Rojas, & José, 2020).

En cuanto a la prevención del Covid, la OMS ha dado indicaciones generales para el cuidado personal y colectivo, dichas medidas y recomendaciones fueron acogidas por la mayoría de países, aunque también hay quienes dicen que la OMS reaccionó tardíamente a la pandemia; más allá de ello, se cree que las medidas adoptadas para prevención del Covid-19 fueron las más acertadas. En cuanto al campo de la medicina, por el momento solo las vacunas están

comprobadas para contrarrestar el virus, haciendo que este se debilite y las personas tengan mejores posibilidades de sobrevivir a estos tratamientos; ya existen actualmente algunos otros tipos de medicinas como pastillas para el tratamiento, pero lo cierto es que se está trabajando en mejorar los tratamientos para el Covid-19 y muchas de estas están en fases de experimentación con humanos para saber su reacción al virus y cuáles son las posibilidades de ayudar a la salud.

Variable dependiente

Gestión financiera

La gestión financiera es una de las áreas tradicionales que comprenden un proceso de gestión y gerencia de cada organización indistintamente de su tamaño o del sector al que pertenezca dicha empresa. Se torna indispensable poder realizar y ejecutar el análisis, decisiones y acciones a procesos de evaluación, en donde las mismas deben estar relacionadas con la estrategia y medios financieros que sean necesarios para sostener la operatividad de la organización propiciando al mismo tiempo el margen de utilidad para los accionistas (Cabrera, 2021).

Gestión financiera significa planificar, organizar, dirigir y controlar las actividades financieras, como la adquisición y la utilización de los fondos de la empresa. Significa aplicar los principios generales de gestión a los recursos financieros de la empresa. Los recursos escasos que tienen las empresas deben ser direccionados adecuadamente para obtener el mejor aprovechamiento de estos, y así maximizar la rentabilidad de las organizaciones.

Administración financiera

La administración financiera evoluciona rápidamente. Los avances no sólo se registran en la teoría de la administración financiera, sino también en su práctica en el mundo real. Un resultado de ello es que la administración financiera adopta un enfoque estratégico de mayor amplitud, conforme gerentes y directores luchan por

crear valor dentro del ámbito corporativo. En el proceso de creación de valor, los administradores de finanzas complementan más y más las medidas de desempeño tradicionales con nuevos métodos que destacan el papel de la incertidumbre y de las diversas suposiciones. Los aspectos de gobernanza corporativa, los dilemas éticos, las reclamaciones en conflicto de los accionistas, un entorno corporativo dinámico, la globalización de las finanzas, el comercio electrónico, las alianzas estratégicas, el aumento de la subcontratación y un cúmulo de otros aspectos y consideraciones caracterizan el panorama actual de la toma de decisiones financieras. Sin duda, es una época de retos y oportunidades (Van & Wachowisz, 2010).

La administración financiera en las organizaciones constituye un factor importante para llevar a cabo una gestión adecuada de los recursos, sumado a las estrategias y planes que se puedan implementar como instrumentos que engloben un orden adecuado de las finanzas y aspectos económicos, a fin que permitan tomar decisiones basados en documentación e información financiera (estados financieros).

Indicadores de gestión

Todas las actividades pueden medirse con parámetros que enfocados a la toma de decisiones son señales para monitorear la gestión, así se asegura que las actividades vayan en el sentido correcto y permiten evaluar los resultados de una gestión frente a sus objetivos, metas y responsabilidades. Estas señales son conocidas como indicadores de gestión. Un indicador de gestión es la expresión cuantitativa del comportamiento y desempeño de un proceso, cuya magnitud, al ser comparada con algún nivel de referencia, puede estar señalando una desviación sobre la cual se toman acciones correctivas o preventivas según el caso. Para trabajar con los indicadores debe establecerse todo un sistema que vaya desde la correcta comprensión del hecho o de las características hasta la de toma de decisiones

acertadas para mantener, mejorar e innovar el proceso del cual dan cuenta. El concepto de indicadores de gestión, remonta su éxito al desarrollo de la filosofía de Calidad Total, creada en los Estados Unidos y aplicada acertadamente en Japón. Al principio su utilización fue orientada más como herramientas de control de los procesos operativos que como instrumentos de gestión que apoyaran la toma de decisiones. En consecuencia, establecer un sistema de indicadores debe involucrar tanto los procesos operativos como los administrativos en una organización, y derivarse de acuerdos de desempeño basados en la Misión y los Objetivos Estratégicos. Un indicador es una medida de la condición de un proceso o evento en un momento determinado. Los indicadores en conjunto pueden proporcionar un panorama de la situación de un proceso, de un negocio, de la salud de un enfermo o de las ventas de una compañía (Perez, 2020).

Los indicadores de gestión son una necesidad que permite evidenciar el trabajo realizado en las organizaciones en materia administrativa y de utilización de recursos, indicadores de cumplimiento a la gestión, alcance objetivo, productividad, son los algunos ejemplos de indicadores necesarios a través d ellos cuales se puede tener una línea base o referencia para implementar mejoras y tomar decisiones, todo ello en similitud con lo que establece el mejoramiento continuo dentro de las empresas.

Plan / Planificación. La planificación es una actividad racional que tiene por objeto decidir sobre la asignación de recursos escasos en el logro de objetivos múltiples, a través de medios adecuados para su obtención (Mariscal, 2020).

La planificación es la primera función administrativa porque sirve de base para las demás funciones. Esta función determina por anticipado cuáles son los objetivos que deben cumplirse y que debe hacerse para alcanzarlos; por tanto, es un modelo

teórico para actuar en el futuro. La planificación comienza por establecer los objetivos y detallar los planes necesarios para alcanzarlos de la mejor manera posible. La planificación determina donde se pretende llegar, que debe hacerse, como, cuando y en qué orden debe hacerse (Bernal M. , 2012).

La planificación es enlistar una serie de acciones o actividades a realizar en un periodo de tiempo determinado a fin de cumplir con metas o alcanzar objetivos, esta planificación se la realiza a fin de tener un cronograma ordenado cuyo presupuesto sea destinado oportunamente para la gestión de actividades que contribuyan a un fin o propósito. El plan permite tomar decisiones de forma organizada y en función del tiempo y del alcance de resultados, es una de las maneras más elocuentes de administrar una empresa, con el fin de enlistar actividades que le permita cumplir metas y objetivos, así como alcanzar su misión y visión institucional.

Contabilidad y NIIF

La contabilidad, se ocupa de registrar, clasificar y resumir las operaciones comerciales de una empresa o negocio con el objetivo de interpretar sus resultados. Por consiguiente, los gerentes, directores o propietarios de negocios o empresas, pueden tener herramientas guías sobre el curso que deben seguir sus negocios, pues mediante datos contables y estadísticos conocen la solvencia de la compañía, la dinámica de los cobros y pagos que deben ejecutarse, las tendencias de las ventas, costos y gastos generales, entre otros, como una manera de conocer la capacidad financiera de la empresa (Pereira, 2011).

Las NIIF constituyen informes financieros con propósito general proporcionan información sobre la situación financiera de una entidad que informa, que es información sobre los recursos económicos de la entidad y los derechos de los acreedores contra la entidad que informa. Los informes financieros también

proporcionan información sobre los efectos de las transacciones y otros sucesos que cambian los recursos económicos y los derechos de los acreedores de una entidad que informa. Ambos tipos de información suministran datos de entrada útiles a la hora de tomar decisiones relacionadas con el suministro de recursos a una entidad (Deloitte, 2018).

La contabilidad constituye los registros en libros de las transacciones diarias que realiza una organización, esto con el fin de tener informaciones que pueda ser tratada y que constituya un conocimiento del movimiento y transacciones de dinero que realiza la empresa en su afán de producir bienes o servicios. A la contabilidad le acompañan las NIIF que son normas internacionales de información financiera que constituyen una serie de procedimientos debidamente normados, para que las empresas puedan generar una información confiable a fin de tomar decisiones y transparentar la información financiera a fin de atraer inversionistas y en si para que los accionistas tengan en consideración el movimiento y rentabilidad de sus acciones o inversiones.

Libros

El método contable consta de cuatro fases con funciones diferentes: análisis de datos, medición y valoración de flujos, registro contable de las transacciones y la información y síntesis. Los asientos contables se incluyen en los instrumentos para el registro contable de las transacciones, cuya función es la inscripción de éstas en los libros contables, que se tratarán más adelante (Rodríguez J. , 2016).

Los libros contables cumplen con la función de registrar las transacciones dentro de las empresas, estos libros guardan la información financiera básica de cada movimiento realizado por la organización de manera que constituyen una fuente fiable de la información. Estos libros contables registran la contabilidad diaria, y son un recurso indispensable, que nació

físicamente, pero en la actualidad se encuentran digitalizados en una serie de programas que entrelazan la información contable y financiera de las instituciones.

Registros. “Son herramientas materiales que utiliza el proceso contable y que sirven para la acumulación permanente, ordenada y sistemática de la información contable” (Orellana, 2020).

Los registros contables constituyen información permanente de las empresas que se guardan a fin de conocer la evolución de la empresa durante décadas, todo tiene un inicio y así como empieza la vida de una organización empiezan los registros contables, dicha información es necesaria para tomar decisiones y se guardan en los libros en forma de registros, donde se evidencia todas las novedades para la oportuna toma de decisiones.

Facturación

El reglamento de facturación establece la obligación de los empresarios y profesionales de expedir factura y copia de esta por las entregas de bienes y prestaciones de servicios que realicen en el desarrollo de su actividad. También deberán expedir factura por los pagos recibidos antes de la entrega de los bienes y la prestación de los servicios (pagos anticipados) (MH Education, 2022).

El SRI estipula que la facturación es un requisito indispensable de toda actividad económica, por lo tanto, todos están obligados a emitir un comprobante de transacción (Factura), donde se detalle los servicios o bienes adquiridos más el monto o costo, así mismo se le sumará el IVA 12% o 0% de acuerdo a la normativa vigente. La facturación contribuye al desarrollo del país en cuanto al pago del impuesto al valor agregado, que para el caso del Ecuador es del 12% y se ha mantenido ya por varias décadas.

En resumen; para el proceso de facturación es necesario entender que debe estar debidamente aprobado por el SRI, y este proceso responde a las transacciones que se realizan

al momento de la venta; por lo tanto, las facturas constituyen un documento contable vital para el proceso, puesto que reflejan los ingresos y salidas de mercadería, bienes o servicios. Actualmente en el Ecuador, están cambiando de facturación física a facturación electrónica, esta sistematización permite un mejor control y datos actualizados en el SRI, además las empresas deberán acoplarse a este nuevo sistema de facturación.

Presentación de información

La información contable y financiera es imprescindible para la toma de decisiones en una compañía, por tal motivo las organizaciones buscan soluciones eficientes y eficaces, por lo cual buscan profesionales del área que suplan sus necesidades y que revelen el fiel estado financiero y económico de su empresa de una forma interactiva transparente y confiable que cumpla con toda la normatividad vigente dictada por los entes especializados y por la nación, esta información financiera debe estar firmemente enfocada en los objetivos que trazan las normas, por tal motivo las NIIF en la sección 2 para Pymes dice lo siguiente. El objetivo de los estados financieros de una pequeña o mediana entidad es proporcionar información sobre la situación financiera, el rendimiento y los flujos de efectivo de la entidad que sea útil para la toma de decisiones económicas de una amplia gama de usuarios de los estados financieros que no están en condiciones de exigir informes a la medida de sus necesidades específicas de información. Los estados financieros también muestran los resultados de la administración llevada a cabo por la gerencia: dan cuenta de la responsabilidad en la gestión de los recursos confiados a la misma (Pino, 2021).

Para la presentación de la información contable y financiera, se necesita tener un sistema contable, el cual, puede ser manual o sistematizado, en el caso de las organizaciones que pertenecen a la Superintendencia de Compañías, deben sistematizar y enviar la información adecuadamente para evitar sanciones. La presentación de información, se lo

realiza mediante informe técnico, y facilita interpretar y analizar a profundidad la situación económica y real de las empresas.

Normas de contabilidad

La expresión "principios y normas" posee en contabilidad un significado específico y convencional cuya extensión conceptual se refiere concretamente a aquel conjunto de conceptos básicos y reglas presupuesto, que condicionan la validez técnica del proceso contable y su expresión final traducida en el estado financiero (OAS, 2022).

Todas las empresas que según el Código de Comercio están obligadas a llevar contabilidad, tienen que unificar los criterios de contabilización para armonizar la información contable, de modo que se haga transparente la realidad económico-financiera de la empresa. Es por ello que las empresas se rigen por el actual Plan General Contable de 2007 que reforma el Plan Antiguo del 1990 adecuado según el tipo de empresa para cada una de ellas (Grijalva, 2022):

- *Plan General Contable: todas las empresas.*
- *Plan General Pymes: Pequeñas y Medianas Empresas.*
- *Criterios específicos para microempresas: microempresas que pueden adoptar este régimen simplificado (Grijalva, 2022).*

Las normas de contabilidad están establecidas como parte de la ética profesional de los contadores, pero son disposiciones para llevar una metodología equitativa o similar en las empresas, que faciliten su observación y revisión; además de la presentación sistematizada, codificación e informes adecuados. Las normas internacionales cumplen este fin, pues fue creado a fin de establecer una metodología generalmente aceptados en cualquier parte del

mundo, por ello, las sistematizaciones de los procesos bajo este aspecto, permite generar información contable y financiera fiable.

Estados financieros

Los estados financieros reflejan las operaciones o transacciones diarias que demuestra una empresa en sus actividades, siendo resumidas en la estructura exhibida como estado financiero. Los estados financieros se alimentan de la información suministrada por los libros contables y en los mismos se expone la rentabilidad de la organización. Siendo mostrados en periodo trimestral, semestral o anual (Elizalde L. , 2019).

Los estados financieros o estados contables los podemos definir como un registro formal de las actividades financieras de una empresa, persona o entidad. En el caso de una empresa, los estados financieros básicos son toda la información financiera pertinente, presentada de una manera estructurada y en una forma fácil de entender. Los estados financieros son informes financieros utilizados por las organizaciones para informar acerca de la situación económica y financiera de éstas, además de aquellos cambios experimentados en un periodo determinado. Son de gran utilidad para los propietarios de las empresas, los directivos, accionistas, acreedores, etc., (Asturias Corporación Universitaria, 2021).

Los estados financieros contienen información que muestran los resultados que tienen las empresas, en tal sentido, estos son el resumen económico de la información contable que tienen las empresas; de estos se desprenden los análisis e indicadores financieros a fin de tomar decisiones adecuadas. Los estados financieros pueden considerarse como una de las herramientas necesarias que contienen información relevante y resumida de las empresas, por

lo cual, si están bajo las disposiciones de la Superintendencia de Compañías deben presentar cada periodo.

Proyecciones

La proyección financiera es un instrumento importante utilizado para el control y toma de decisiones a futuro de una organización, basándose en la situación financiera actual o de años anteriores con el fin de pronosticar los ingresos, gastos e inversiones que tendrá la empresa o negocio en un tiempo determinado (Hidalgo, 2022).

Las proyecciones de los estados de resultados y balances, se lo realiza con el fin de obtener un aproximado de los resultados futuros en las empresas, esto se lo hace con el fin de conocer pronósticos y controlar que se vayan dando resultados de acuerdo a lo planificado. Para las proyecciones se utilizan formulas tomando en consideración las tasas de interés, inflación anual e indicadores necesarios que permiten proyectar los resultados actuales hasta cinco años posteriores.

Informe financiero. “Un informe financiero es un tipo de informe que refleja información relacionada con la situación financiera de una empresa, una institución o un país” (Martínez M., 2021).

Los informes financieros reúnen la información, contenido en un documento que expresa mediante indicadores y Figuras, los resultados encontrados desde lo contable y financiero. Estos documentos sirven como respaldo a la información financiera contenido en balances y estados financieros; son de carácter concluyentes, es decir, establecen si hay o no una rentabilidad y si los resultados económicos son o no los deseados por la empresa, además tienen concordancia con los objetivos y metas financieras, pues se mide si se alcanzaron y cumplieron, o hay que mejorar dichos procesos.

Análisis vertical

El análisis vertical, pretende determinar si la distribución de los activos y pasivos de la empresa es la más idónea de cara a sus necesidades tanto operativas como financieras. Si, por ejemplo, nuestra sociedad trabaja en un sector determinado donde es muy necesario un determinado nivel de efectivo (pongamos un 10% del total del activo debe ser líquido) se puede con este análisis ver si lo cumplimos o no (Grijalva, 2022).

El análisis vertical es uno de los análisis más comunes para realizar comparaciones entre las cuentas individuales y las totales, por ejemplo, el porcentaje que representa la cuenta bancos del total de activos; esto sirve para conocer que cuentas son importantes o de mayor consideración por su volumen y representación en los estados financieros.

Análisis horizontal

El Análisis Horizontal se realiza con Estados Financieros de diferentes periodos, quiere decir de diferentes años y se examina la tendencia que tienen las cuentas en el transcurso del tiempo ya establecido para su análisis. El cálculo de este análisis se realiza con la diferencia de dos o más años para tener como resultado valores absolutos y con porcentaje tomando un año base para poder tener datos relevantes que analizar. En dado caso que se haga el examen con los valores absolutos o los porcentajes, podría resultar un error en la toma de decisiones (Paez, 2022).

Este segundo análisis es otro análisis que compara cuentas similares, pero en periodos diferentes, normalmente expresa en porcentaje el crecimiento o decrecimiento de las cuentas e intenta explicar el porqué de las variaciones entre periodos. Es un análisis muy necesario para

conocer el porcentaje de variación de periodo en periodo. Su única limitación sería que necesita de por lo menos dos periodos diferentes para su ejecución y análisis comparativo.

Indicadores financieros

Tabla 3

Tablero de indicadores

FACTOR	INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA
I. LIQUIDEZ	1. Liquidez Corriente 2. Prueba Ácida	$\text{Activo Corriente} / \text{Pasivo Corriente}$ $\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios} / \text{Pasivo Corriente}$
II. SOLVENCIA	1. Endeudamiento del Activo 2. Endeudamiento Patrimonial 3. Endeudamiento del Activo Fijo 4. Apalancamiento 5. Apalancamiento Financiero	$\text{Pasivo Total} / \text{Activo Total}$ $\text{Pasivo Total} / \text{Patrimonio}$ $\text{Patrimonio} / \text{Activo Fijo Neto}$ $\text{Activo Total} / \text{Patrimonio}$ $(\text{UAI} / \text{Patrimonio}) / (\text{UAII} / \text{Activos Totales})$
III. GESTIÓN	1. Rotación de Cartera 2. Rotación de Activo Fijo 3. Rotación de Ventas 4. Período Medio de Cobranza 5. Período Medio de Pago 6. Impacto Gastos Administración y Ventas 7. Impacto de la Carga Financiera	$\text{Ventas} / \text{Cuentas por Cobrar}$ $\text{Ventas} / \text{Activo Fijo}$ $\text{Ventas} / \text{Activo Total}$ $(\text{Cuentas por Cobrar} * 365) / \text{Ventas}$ $(\text{Cuentas y Documentos por Pagar} * 365) / \text{Compras}$ $\text{Gastos Administrativos y de Ventas} / \text{Ventas}$ $\text{Gastos Financieros} / \text{Ventas}$
IV. RENTABILIDAD	1. Rentabilidad Neta del Activo (Du Pont) 2. Margen Bruto 3. Margen Operacional 4. Rentabilidad Neta de Ventas (Margen Neto) 5. Rentabilidad Operacional del Patrimonio 6. Rentabilidad Financiera	$(\text{Utilidad Neta} / \text{Ventas}) * (\text{Ventas} / \text{Activo Total})$ $\text{Ventas Netas} - \text{Costo de Ventas} / \text{Ventas}$ $\text{Utilidad Operacional} / \text{Ventas}$ $\text{Utilidad Neta} / \text{Ventas}$ $(\text{Utilidad Operacional} / \text{Patrimonio})$ $(\text{Ventas} / \text{Activo}) * (\text{UAII} / \text{Ventas}) * (\text{Activo} / \text{Patrimonio}) *$ $(\text{UAI} / \text{UAII}) * (\text{UN} / \text{UAI})$

Nota. Tomado de la (Superintendencia de Compañía, 2011)

Las razones o indicadores financieros son el producto de establecer resultados numéricos basados en relacionar dos cifras o cuentas bien sea del Balance General y/o del Estado de Pérdidas y Ganancias. Los resultados así obtenidos por si solos no tienen mayor significado; sólo cuando los relacionamos unos con otros y los comparamos con los de años anteriores o con los de empresas del mismo sector y a su vez el analista se preocupa por conocer a fondo la operación de la compañía, podemos obtener resultados más significativos y sacar conclusiones sobre la real situación financiera de una empresa. Adicionalmente, nos permiten calcular indicadores promedio de empresas del mismo sector, para emitir un diagnóstico financiero y determinar tendencias que nos son útiles en las proyecciones financieras (Martínez H. , 2021).

Los indicadores financieros son necesarios en cualquier empresa e industria económica por la información que proporcionan para la toma de decisiones. Los indicadores financieros son el reflejo de la gestión empresarial y de su componente contable y financiero. Por lo tanto, su expresión porcentual o en puntos, refleja lo que está pasando en la actualidad y permite hacer análisis comparativos entre periodos, por ejemplo, los indicadores de rentabilidad, si son bajos para un periodo 0, la decisión y estrategia será que para el periodo 2 este incremente su valor, y es como permiten actuar a través de resultados medibles.

Fundamentación legal

La presente investigación se basa en las siguientes leyes y ordenanzas que permiten obtener conclusiones propias relacionado al tema, en este caso sobre los aspectos financieros y contables, se presenta las siguientes leyes:

En cumplimiento a lo dispuesto en los artículos 20 y 23 de la Ley de Compañías:

A partir del año 2018, la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros pone a disposición de los usuarios la aplicación cliente para presentación de estados

financieros individuales de compañías del sector societario. Si la compañía está obligada a presentar sólo estados financieros individuales (2014 en adelante), usted deberá utilizar la aplicación cliente, siempre que la compañía no esté obligada a presentar estados financieros consolidados o pertenezca al mercado de valores. Si la compañía está obligada a presentar estados financieros (2014 en adelante) individuales y consolidados (ambos) o pertenece al mercado de valores, usted deberá realizar la presentación a través del portal web www.supercias.gob.ec (Superintendencia de Compañías y Seguros, 2022).

Todas las organizaciones deben cumplir con la presentación de la información financiera, de forma que la Superintendencia de Compañías pueda realizar un seguimiento adecuado, y proteger los intereses de socios y accionistas, así como de suministrar la información de forma adecuada para que los accionistas puedan tomar decisiones de inversión en la Bolsa de valores. Así también, el Reglamento para la aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno explica, que;

Art. 37.- Contribuyentes obligados a llevar contabilidad. - Todas las sucursales y establecimientos permanentes de compañías extranjeras y las sociedades definidas como tales en la Ley de Régimen Tributario Interno, están obligadas a llevar contabilidad. Igualmente, están obligadas a llevar contabilidad las personas naturales y las sucesiones indivisas que obtengan rentas objeto de este impuesto incluidas las actividades agrícolas, pecuarias, forestales o similares, así como los profesionales, comisionistas, artesanos, agentes, representantes, otros trabajadores autónomos, y demás personas que obtengan rentas de capital distintas de las mencionadas en el siguiente inciso, y que operen con un capital propio que al inicio de sus actividades económicas o al 1o. de enero de cada ejercicio impositivo hayan sido superiores a ciento ochenta mil (USD 180.000) dólares de los Estados Unidos de América o cuyos

ingresos anuales del ejercicio fiscal inmediato anterior, hayan sido superiores a trescientos mil (USD 300.000) dólares de los Estados Unidos de América o cuyos costos y gastos anuales, imputables a la actividad económica, del ejercicio fiscal inmediato anterior hayan sido superiores a doscientos cuarenta mil (USD 240.000) dólares de los Estados Unidos de América. Se entiende como capital propio, la totalidad de los activos menos pasivos que posea el contribuyente, relacionados con la generación de la renta (...) (SRI, 2022).

En cuanto al Servicio de rentas Internas (SRI), controla que se cumpla con el derecho de pagar impuestos sobre la renta obtenida, para ello presenta su reglamento. En el que se explica que toda persona debe llevar un registro contable, de forma que este cumplimiento pueda aportar al desarrollo del país. En cuanto a la variable Covid-19 existen disposiciones internacionales y nacionales, todo a favor de prevenir las pandemias en el mundo, y precautelar la salud de la población. Para efectos del caso se tomará en referencia las leyes y ordenanzas del país para citar y concluir:

En la Ley Orgánica para el Desarrollo Económico y Sostenibilidad Fiscal tras la pandemia Covid-19, se refleja varios artículos que encajan a la perfección en el tema, sin embargo, se cita lo siguiente:

Art. 12.-Sanción por falta de presentación de declaraciones correspondientes a las Contribuciones Temporales para el Impulso Económico y Sostenibilidad Fiscal Post COVID-19.-Cuando al realizar actos de determinación el Servicio de Rentas Internas compruebe que las personas naturales y/o sociedades obligadas al cálculo y pago de las contribuciones establecidas en este Libro, no han presentado las correspondientes declaraciones, les sancionará con un recargo del 50% del valor determinado, más intereses, sin perjuicio de las responsabilidades penales a las que haya lugar de

conformidad con el artículo 298 del Código Orgánico Integral Penal (Ley Orgánica para el Desarrollo Económico y Sostenibilidad Fiscal, 2021).

En este artículo se detalla las sanciones en el caso de evasión de impuestos o la no declaración de las contribuciones en la actualidad. La evasión de impuestos es un tema controversial el cual, debe ser debidamente estudiando para que todos en equidad de condiciones contribuyan y paguen sus impuestos según corresponda, mucho más después de enfrentar una crisis significativa.

Todo lo anterior forma parte de la reactivación económica, sin embargo, existe disposiciones a nivel nacional que emite el COE Nacional (2022), disposiciones que deben ser acatadas por todos para evitar posibles sanciones: Conocer el informe de la situación epidemiológica presentado por el Ministerio de Salud Pública, y; en función del aumento en la incidencia registrada en los principales indicadores sanitarios relacionados con enfermedades respiratorias, se emiten las siguientes directrices:

a) Para toda la ciudadanía:

- Utilizar mascarilla de forma obligatoria en espacios cerrados, lugares poco ventilados y donde no se pueda mantener el distanciamiento (trabajo, transporte público, aulas, etc.).
- Utilizar mascarilla de forma obligatoria en entidades sanitarias (Hospitales, Centros de Salud, Laboratorios).
- Utilizar mascarilla de forma obligatoria todas las personas con sintomatología respiratoria.

- Recomendar el uso de mascarilla en lugares abiertos donde se realicen eventos masivos y aglomeraciones donde no se pueda mantener un distanciamiento físico.
- Mantener medidas de bioseguridad (lavado de manos, uso de alcohol gel y distanciamiento).
- Recomendar a la población realizarse pruebas de COVID-19 frente a cualquier sintomatología respiratoria.
- Realizar aislamiento voluntario durante 5 días a partir del inicio de la sintomatología respiratoria, o el resultado de prueba positiva de COVID-19 o influenza. Utilizar mascarilla por 5 días tras los días de aislamiento.
- Acudir a aplicarse las dosis de refuerzo de COVID-19 en los grupos con menor cobertura
- Acudir a aplicarse la vacuna de Influenza las personas mayores de 65 años, niños menores entre 6 meses y 6 años, mujeres embarazadas, personas con comorbilidades y personas que desempeñen el rol de cuidadores de estas personas (COE Nacional, 2022).

b) Disponer al Ministerio de Salud Pública:

- Activar los equipos de pronta respuesta para control epidemiológico de puntos calientes, para COVID-19 e IRAG.
- Elaborar los planes de contingencia para atención de Enfermedades Respiratorias a fin de aumentar los servicios, asegurar los insumos y

medicamentos en los Hospitales y Centros de Salud tipo C; según lo establece el lineamiento de Vigilancia integrada para COVID-19 y otros virus respiratorios.

- Mantener la vigilancia comunitaria de primer nivel, vigilancia centinela y poblaciones cautivas y vigilancia de laboratorios (COE Nacional, 2022).

Hay que mencionar que la fundamentación legal es una parte importante del estudio, por lo cual, se deja constancia de leyes, resoluciones u ordenanzas que permiten tomar decisiones y conocer el desarrollo normal de las actividades, sabiendo que se vive una época de pandemia; pueden haber más leyes y reglamentos, pero todos tratan de prevenir el contagio y saturar el sistema de salud, y por otra parte reactivar la economía de alguna manera para mejorar la actualidad en las empresas y empresarios.

Capítulo III

Metodología

Modalidad y enfoque de la investigación

Modalidad de investigación

Para el presente estudio se utiliza una investigación aplicada y no experimental, esto porque busca aplicar conocimientos desde un enfoque teórico, así como la sistematización de datos, análisis e interpretación de resultados, todo a fin de llegar a la resolución de problemas o necesidades identificados en el estudio. Para el estudio del caso se realiza un análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial.

Según el autor Flores (2021) menciona que:

La investigación aplicada (IA), también conocida como práctica o empírica, a diferencia de la IB busca la aplicación de los conocimientos que adquiere; se encuentra vinculada con la IB en tanto requiera de un enmarque teórico (resultados y avances), fundamentación y estado del arte que le posibiliten coherencia en la recolección y sistematización de datos y del análisis e interpretación de la información. La IA se orienta a la resolución de problemas cotidianos. En esta modalidad podemos encontrar la innovación técnica, artesanal e industrial, entre otras modalidades. Lo importante en la IA es saber y hacer, describir, explicar y aplicar, encontrar la verdad y lograr la eficiencia, “tener la verdad y accionar”. El carácter utilitario es un criterio que orienta esta modalidad (Flores, 2021).

Por otra parte, la investigación no experimental se utiliza por que no se realiza experimentos, pruebas o estudios de laboratorios que requieran de análisis comparativos y

resultados clínicos; en este sentido, la experimental no se puede manipular, sino que es el resultado de una investigación exploratoria y teórica, de un estudio de campo donde se obtienen resultados deseados a raíz de la aplicación de instrumentos.

Para el autor Falcao (2018) la investigación experimental:

Se basa en categorías, conceptos, variables, sucesos, comunidades o contextos que se dan sin la intervención directa del investigador, es decir; sin que el investigador altere el objeto de investigación. En la investigación no experimental, se observan los fenómenos o acontecimientos tal y como se dan en su contexto natural, para después analizarlos (Falcao, 2018).

Enfoque de la investigación

El enfoque de la investigación es cuantitativo, ya que se refiere a la parte numérica, a las matemáticas y estadística, es decir a la parte de resultados que para efectos de caso se trabaja con datos y estados financieros, estados de cuenta e indicadores de forma que estas expresiones necesitan ser explicadas, por lo que se complementa adecuadamente con el enfoque cualitativo quien describe las razones y resultados de la parte cuantitativa del estudio.

Considerando las características el enfoque cuantitativo al utilizar la recolección y el análisis de datos para contestar preguntas de investigación y probar hipótesis establecidas previamente y al confiar en la medición numérica, el conteo y la estadística para establecer con exactitud patrones de comportamiento en una población (Ruiz, 2012).

Nivel o Tipo de investigación

Investigación descriptiva

El análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial, refleja ser una investigación descriptiva, pues traduce y conceptual las variables, partiendo desde la fundamentación teórica y antecedentes investigativos. Los resultados de las industrias también se ven reflejados en base de datos de donde se desprenden análisis estadísticos que permitan conocer la situación del sector industrial, por lo que busca a partir de estos antecedentes, datos y resultados conocer si la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 afecto el componente financiero y contable de la Mipymes de la provincia de Cotopaxi.

Según menciona Guevara, Verdesoto, y Castro (2020) “La investigación descriptiva tiene como objetivo describir algunas características fundamentales de conjuntos homogéneos de fenómenos, utilizando criterios sistemáticos que permiten establecer la estructura o el comportamiento de los fenómenos en estudio, proporcionando información sistemática y comparable con la de otras fuentes” (p. 1).

Investigación Correlacional

La investigación también es de tipo correlacional, esto debido a que se busca el análisis de los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial, es decir que el estudio cuenta con dos variables que deben conocer si son o no relacionadas, y responden a la problemática a fin de buscar una solución al conflicto hallado.

La investigación correlacional, por tanto, trata de descubrir cómo varía una variable al hacerlo la otra. Sin embargo, en este caso, solo estudiamos la dirección del

movimiento y la intensidad de la relación. Por otro lado, debemos saber que la correlación no implica causalidad. Asimismo, para conocer el grado de variación, hay que calcular algún tipo de regresión; como la lineal o la múltiple (Bernal C. , 2018).

Diseño de investigación

Investigación bibliográfica o documental

La investigación bibliográfica se da por la necesidad del estudio en buscar antecedentes bibliográficos, en las explicaciones basados en teorías que dan a conocer de mejor manera el significado de los efectos contables y financieros, así como el tema del Covid-19. En otros términos, investigación busca bibliografía de autores reconocidos o expertos en el tema, así como investigaciones que han tratado temas similares para de ahí obtener lo más importantes y permita generar descripciones propias. Además, es documental por que busca archivos históricos en este caso documentación del Superintendencia de Compañías y Seguros, bases de datos que permiten obtener información financiera y contable de manera pública, con lo cual se puede analizar entre periodos de tiempo y determinar la existencia de un problema relacionando las dos variables de estudio.

Según el autor Crespo (2020) entiende que la investigación bibliográfica es “la etapa de la investigación científica donde se explora la producción de la comunidad académica sobre un tema determinado. Supone un conjunto de actividades encaminadas a localizar documentos relacionados con un tema o un autor concretos” (p. 16).

Investigación de campo

Por otra parte, se aplica un estudio de campo con el levantamiento de encuestas (Anexo 1), en este sentido, el estudio de campo permite obtener información de primera mano, dicha información permite establecer análisis e interpretación de resultados, comprobar ideas a defender o hipótesis de estudio y con ello llegar a determinar la existencia de un problema y la

relación entre variables, esto permite una adecuada toma de decisiones; en el estudio de caso se pretende analizar los efectos Financieros – Contables en las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, ante la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial.

Para el autor Cajal (2020) “La investigación de campo o trabajo de campo es la recopilación de información fuera de un laboratorio o lugar de trabajo. Es decir, los datos que se necesitan para hacer la investigación se toman en ambientes reales no controlados” (p. 1).

Fuentes y técnicas de recopilación de información

Para recabar información se la puede hacer de varias maneras y a través de varios instrumentos, los más usados son encuestas y entrevistas, pero para el caso de estudio se vio necesario utilizar con técnica la encuesta y como instrumento un cuestionario que será aplicado a la población de estudio que se detalla en el siguiente punto. Pero también existe la información secundaria, que se encuentra en libros, revistas y otras investigaciones, de los cuales se puede extraer extractos teóricos o fuentes que refuercen lo existente con lo encontrado en un estudio de campo más actual y acorde a la investigación realizada.

La encuesta como tal se define como una técnica de las más usadas por investigadores del mundo para recabar información de primera mano o primaria, lo cual se lo hace en el punto mismo de la problemática o aplicado a los sujetos de la población de estudio. Las encuestas pueden tener distintos diseños, lo más importante es que estas puedan proyectarse a cubrir a la población o muestra de la investigación a fin de obtener información importante alrededor de las variables de estudio. “La técnica de encuesta es ampliamente utilizada como procedimiento de investigación, ya que permite obtener y elaborar datos de modo rápido y eficaz” (Casas & Repullo, 2013).

Para este estudio se aplica una encuesta de 33 preguntas de opción múltiple y dicotómicas (Anexo 1), referente a el análisis de los efectos Financieros – Contables en las

Mipymes de la Provincia de Cotopaxi, y sobre la crisis ocasionada por la pandemia de Covid-19 del sector Industrial; cuyas respuestas permitirán establecer un análisis e interpretación de los resultados, que conllevan a la comprobación o rechazo de las hipótesis planteadas.

Validación del instrumento

Para la validación del instrumento se utiliza el coeficiente del Alfa de Cronbach, mismo que es un indicador de fiabilidad que mide que tan factible puede llegar hacer un instrumento al momento de recabar información. Para ello se aplica diez encuestas para el sondeo inicial y se trabaja en SPSS lo cual da como resultado lo siguiente:

Tabla 4.

Resumen del procesamiento de los casos

		N	%
Casos	Válidos	10	100,0
	Excluidos ^a	0	,0
	Total	10	100,0

Nota. Eliminación por lista basada en todas las variables del procedimiento.

Tabla 5.

Estadísticos de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,911	36

Nota: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta y tabulados en el sistema SPSS

El alfa de Cronbach da como resultado 0,911, y lo que marca la teoría es; que, mientras más cercano a 1 es el resultado más confiable es el instrumento, por lo tanto, el valor de 0,911 es muy cercano a 1 lo cual indica que el instrumento es confiable y excelente para recabar

información, con lo cual se procede a la aplicación a la muestra elegida a fin de obtener resultados fiables que permita comprobar la hipótesis planteada.

Población y muestra

La población o el universo es todo el componente sobre el cual se aplican instrumentos para recolección de información, son aquellos elementos inmersos en la problemática a resolver; siendo así, en esta investigación se estudia las Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial, para lo cual realizado la búsqueda en la Superintendencia de Compañías, se constata que existen 46 empresas o Mipymes que pueden ser estudiadas y que cumplen las condiciones mínimas del estudio, que es el estar abierta y atendiendo al mercado, así como pertenecer a la industria y sector de estudio principalmente, sin embargo, a raíz de la pandemia se pudo evidenciar que en un total de 8 empresas cerraron sus actividades definitivamente, además 2 empresas se negaron a proporcionar información sobre sus actividades desarrolladas antes, durante y después de la pandemia Covid-19.

La población es pequeña y por lo tanto se ha decidido trabajar con la población de 36 empresas, que serán intervenidas para poder recaudar la información solicitada:

n = 36 Mipymes

Tabla 6*Muestra – Mipymes del sector Industrial*

Nº	Nombre	Tipo Compañía	Ciudad	Tamaño
1	INDUACERO INDUSTRIA DE ACERO DEL ECUADOR CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MEDIANA
2	FUENTES SAN FELIPE S.A. SANLIC	ANÓNIMA	LATACUNGA	MEDIANA
3	ALIMENTOS SALUDABLES ECUADOR ECUALIMFOOD S.A.	ANÓNIMA	LATACUNGA	MEDIANA
4	FABRICACION, COMERCIALIZACION DE POSTES DE HORMIGON ARMADO O&M DISPOSTES CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MEDIANA
5	CONSTRUCCIONES ULLOA CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MEDIANA
6	CARNIDEM CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MEDIANA
7	LA FINCA CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MEDIANA
8	STEELESTRUCTURAS CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	PEQUEÑA
9	COMPAÑIA PROCESADORA DE ALIMENTOS BALANCEADOS BENITES PROBALBEN CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	PEQUEÑA
10	PROCESADORA DE NEUMÁTICOS COTOPAXI PRONEUMACOSA S.A.	ANÓNIMA	LATACUNGA	PEQUEÑA
11	CALZACUBA CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	PEQUEÑA
12	EDITORIAL LA GACETA S.A.	ANÓNIMA	LATACUNGA	PEQUEÑA
13	ECUHOUSE S.A.	ANÓNIMA	LATACUNGA	PEQUEÑA
14	MOLINOS OROBLANCO CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	PEQUEÑA
15	ABELLITO S.A.	ANÓNIMA	LATACUNGA	PEQUEÑA
16	COMPAÑIA DE SERVICIOS NEOCONTROL CSNEOCONTROL CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
17	COMPANY BY SHIGRA SHIGRACOM CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	PEQUEÑA
18	SIMEN SOLUCIONES INDUSTRIALES MECANICO, ELECTRICO Y NEUMATICO CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
19	'MONARCA" CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
20	KINTI ECUADOR KINECU S.A.S.	SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
21	MOLDUPAXI C.L.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
22	COMPAÑIA DE ASESORIA, AUDITORIA Y TRIBUTACION CONTABLE EMPRECAT CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
23	PROCESADORA DE ALIMENTOS LAPICANTINA S.A.	ANÓNIMA	LATACUNGA	MICROEMPRESA

Nota. Tomado de la superintendencia de compañías y seguros correspondientes al año 2021.

Muestra – Mipymes del sector Industrial

Nº	Nombre	Tipo Compañía	Ciudad	Tamaño
24	INARI S.A.S.	SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
25	ECUATORIANA DE TEJIDOS ECUATEJIDOS CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
26	IMPORTADORA ADRIAN IMCEAL CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LA MANÁ	MEDIANA
27	LADY SPORT LADYSPORTS S.A.	ANÓNIMA	LA MANÁ	MEDIANA
28	PRODUCTOS BIOELABORADOS MANÁSOL S.A.S.	SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	LA MANÁ	MICROEMPRESA
29	DLIP INDUSTRIAL DLIPINDUSTRIAL S.A.	ANÓNIMA	TANICUCHI	PEQUEÑA
30	PULPA MOLDEADA S.A. PULPAMOL	ANÓNIMA	TANICUCHI	MEDIANA
31	JITOS S.A.S.	SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	SIGCHOS	MICROEMPRESA
32	MEDINABRAVO MASFEED CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	PUJILÍ	MICROEMPRESA
33	INDUSTRIA PLASTICA ITALO ECUATORIANA INDUPIE S.A.	ANÓNIMA	PUJILÍ	MICROEMPRESA
34	FYM INPLASS CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SALCEDO	MEDIANA
35	COMPAÑIA ALIMENTICIA AGUA SANTA ALIAGUASANTA CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SALCEDO	MEDIANA
36	PRODUCTORA Y COMERCIALIZADORA DE LOS HELADOS DE SALCEDO CORPICECREAM S.A.	ANÓNIMA	SALCEDO	MEDIANA
37	HILOS Y TEXTILES INDUSTRIALES COTOPAXI HITEXINCO CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
38	HISPANALIBROS CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
39	ABINTRA S.A	ANÓNIMA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
40	GUAVENTURA S.A.S.	SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
41	COMEXPC&I ECUADOR S.A.	ANÓNIMA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
42	CONSTRUCCIONES FERROPAXI S.A	ANÓNIMA	LATACUNGA	MICROEMPRESA
43	AMBASODAS CIA. LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SALCEDO	PEQUEÑA
44	POLAR BEAR PBEC CIA.LTDA	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SALCEDO	MICROEMPRESA
45	PRODUCTORA, COMERCIALIZADORA Y EXPORTADORA HELADOS Y LACTEOS HELAC-DAMVAS CIA.LTDA.	RESPONSABILIDAD LIMITADA	SALCEDO	MICROEMPRESA
46	CATERCLEAN	SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	SALCEDO	MICROEMPRESA

Nota. Tomado de la superintendencia de compañías y seguros correspondientes al año 2021.

Capítulo IV

Resultados de la investigación

Análisis de los resultados

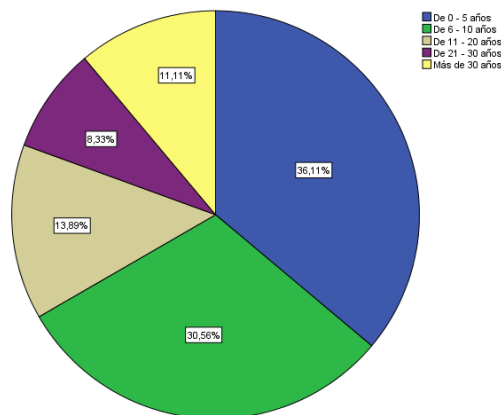
Tabla 7

¿Qué tiempo de constitución tiene la empresa?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
De 0 - 5 años	13	36,1	36,1	36,1
De 6 - 10 años	11	30,6	30,6	66,7
De 11 - 20 años	5	13,9	13,9	80,6
De 21 - 30 años	3	8,3	8,3	88,9
Más de 30 años	4	11,1	11,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 10

¿Qué tiempo de constitución tiene la empresa?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de Mipymes encuestadas, un 36,11% menciona que es una empresa nueva en el mercado con 0 a 5 años de constitución, un 30,6% dice tener entre 6 y 10 años de constitución, y un 23,3% tiene más de 11 años de constitución considerándose empresas antiguas. Como se observa, la mayoría de las Mipymes del sector industrial del cantón Latacunga de la provincia de Cotopaxi, son empresas nuevas, en crecimiento y desarrollo.

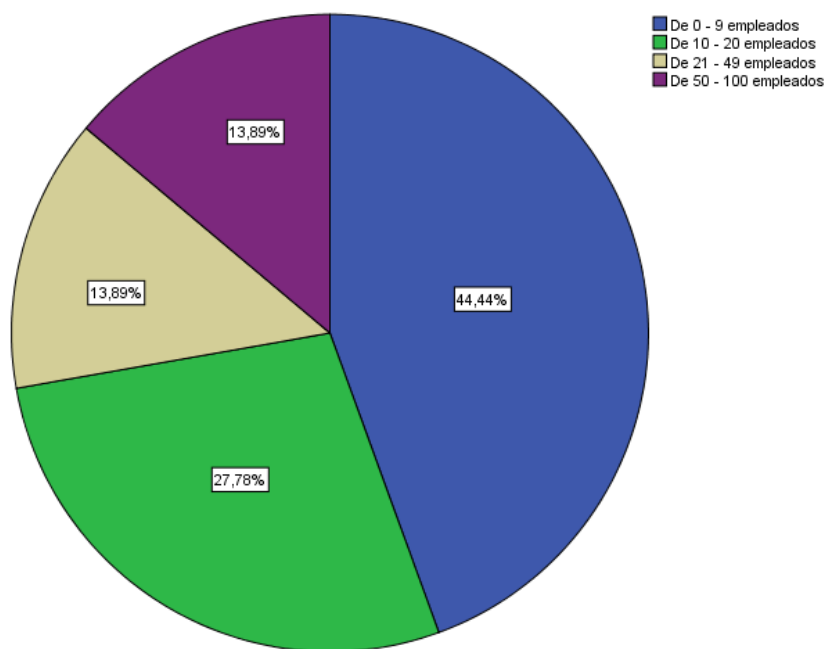
Tabla 8

¿Cuántos empleados tiene actualmente la empresa?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
De 0 - 9 empleados	16	44,4	44,4	44,4
De 10 - 20 empleados	10	27,8	27,8	72,2
De 21 - 49 empleados	5	13,9	13,9	86,1
De 50 - 100 empleados	5	13,9	13,9	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 11

¿Cuántos empleados tiene actualmente la empresa?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de empresas encuestadas, un 44,44% tiene menos de 9 empleados, un 27,78% entre 10 y 20 empleados, y un 27,78% tienen más de 20 empleados. Por lo tanto, la mayoría son pequeñas y medianas empresas con menos de 10 empleados por empresa.

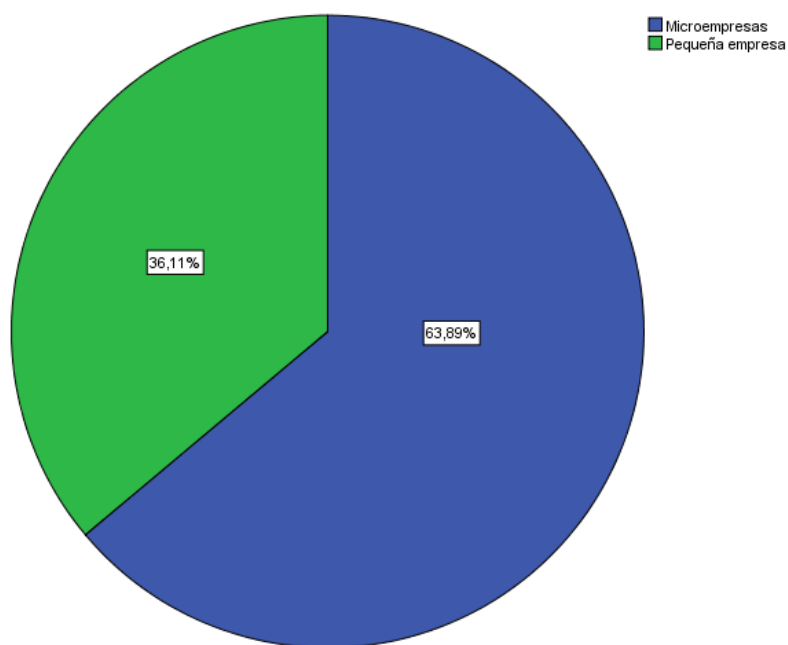
Tabla 9

¿Qué tipo de empresa Mipymes es?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Microempresas	23	63,9	63,9	63,9
Pequeña empresa	13	36,1	36,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 12

¿Qué tipo de empresa Mipymes es?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de Mipymes encuestadas, un 63,89% se considera microempresa, y un 36,11% se considera pequeña empresa. La mayoría de las empresas encuestadas consideran que son microempresas dentro del sector industrial en el cantón Latacunga provincia de Cotopaxi.

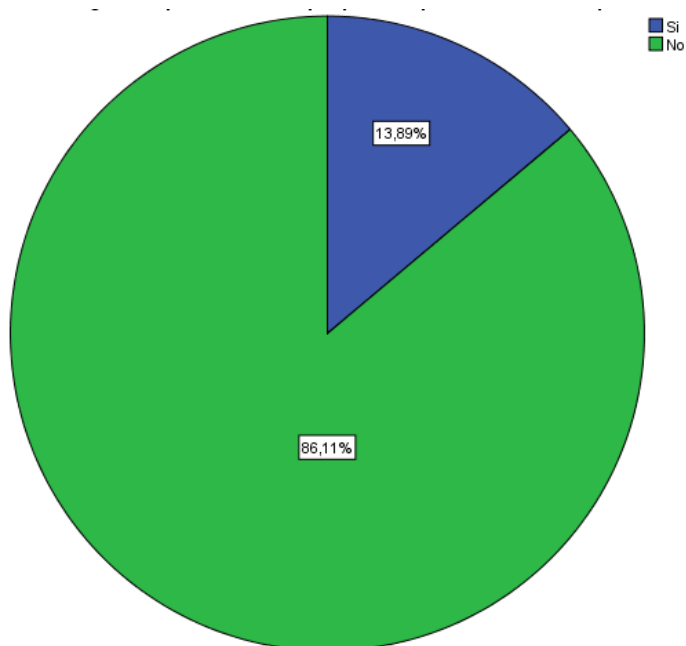
Tabla 10

¿La empresa estuvo preparada para enfrentar la pandemia Covid-19?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	5	13,9	13,9	13,9
No	31	86,1	86,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 13

¿La empresa estuvo preparada para enfrentar la pandemia Covid-19?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

El 86,11% de las empresas encuestadas, consideran que su empresa no estuvo preparada para enfrentar la pandemia Covid-19, mientras que un 13,89% que representa a 5 empresas, dicen que si se prepararon para situaciones similares a las de pandemia. La mayoría de las empresas no estuvieron preparadas para enfrentar una pandemia, por lo cual se vieron sorprendidos por todo lo vivido durante la crisis sanitaria en el país.

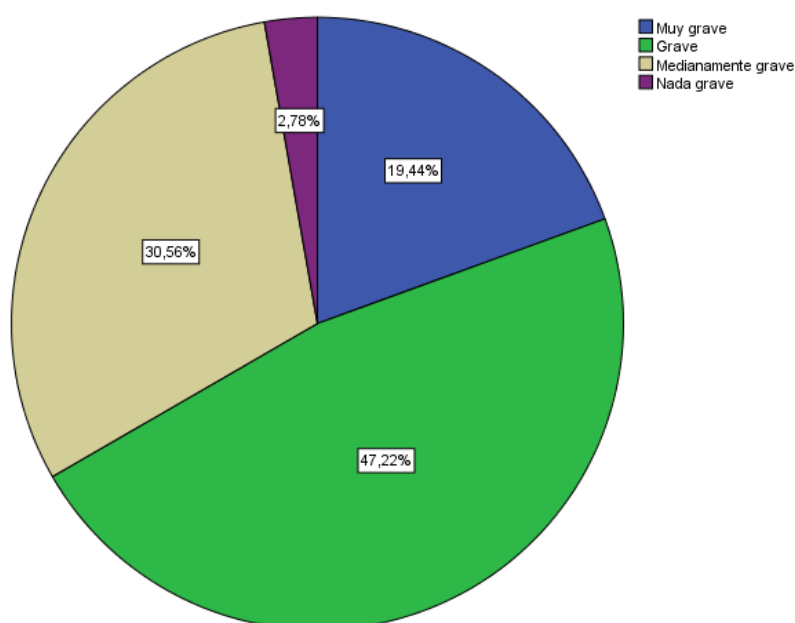
Tabla 11

¿Cuán grave fue la situación por la que atravesó su empresa durante la pandemia?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy grave	7	19,4	19,4	19,4
Grave	17	47,2	47,2	66,7
Medianamente grave	11	30,6	30,6	97,2
Nada grave	1	2,8	2,8	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 14

¿Cuán grave fue la situación por la que atravesó su empresa durante la pandemia?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de empresas encuestadas, un 47,22% menciona que la situación por la que atravesó su empresa durante la pandemia fue grave, un 19,44% que fue muy grave, un 30,56% que fue medianamente grave y un 2,76% que fue nada grave. Como se observa en los resultados, la mayoría de las empresas fueron afectadas gravemente debido a la pandemia.

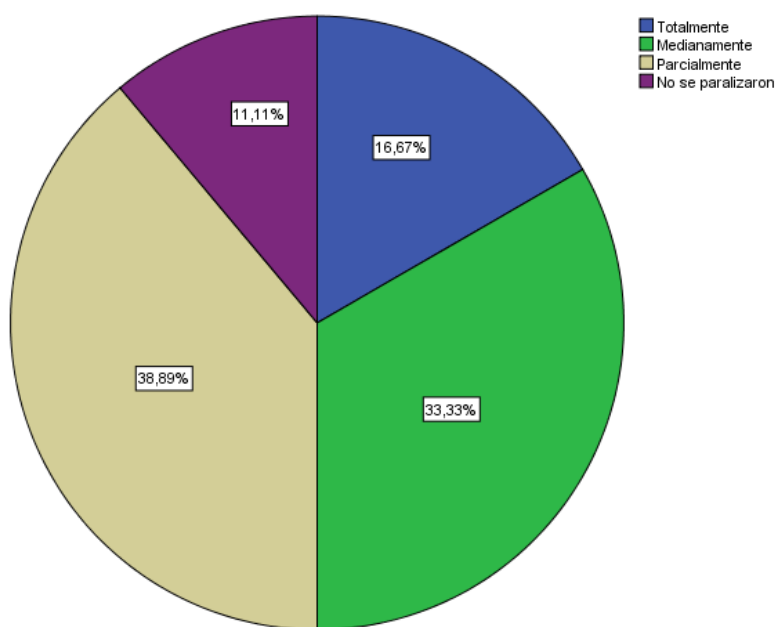
Tabla 12

¿Las actividades empresariales se paralizaron durante la pandemia por COVID-19?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Totalmente	6	16,7	16,7	16,7
Medianamente	12	33,3	33,3	50,0
Parcialmente	14	38,9	38,9	88,9
No se paralizaron	4	11,1	11,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 15

¿Las actividades empresariales se paralizaron durante la pandemia por COVID-19?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

De todas las empresas encuetadas, un 38,89% mencionan que las actividades empresariales se paralizaron parcialmente durante la pandemia por COVID-19, un 33,33% medianamente, un 16,67% tuvieron que paralizar sus actividades en su totalidad y un 11,11% no se paralizó actividad alguna. Por lo tanto, la mayoría de las empresas paralizaron actividades parcial y medianamente de acuerdo a sus necesidades.

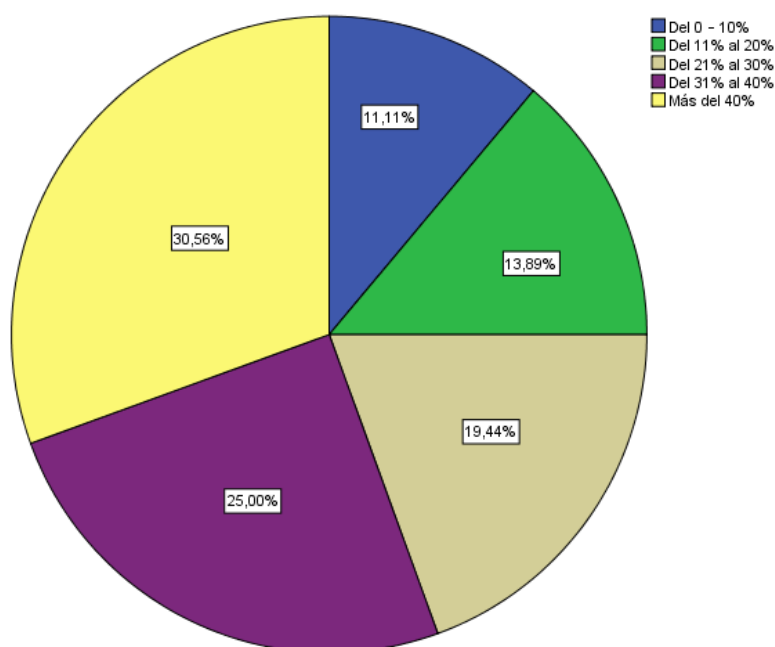
Tabla 13

¿En qué porcentaje redujo su producción industrial durante la pandemia?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Del 0 – 10%	4	11,1	11,1	11,1
Del 11% al 20%	5	13,9	13,9	25,0
Del 21% al 30%	7	19,4	19,4	44,4
Del 31% al 40%	9	25,0	25,0	69,4
Más del 40%	11	30,6	30,6	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 16

¿En qué porcentaje redujo su producción industrial durante la pandemia?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

De las empresas encuestadas, un 30,56% mencionan que su producción industrial se redujo en más del 40% durante la pandemia, un 25% redujo su producción entre un 31% al 40%, un 19,44% redujo su producción entre 21% al 30%; un 13,89% redujo su producción entre un 11% al 20% y finalmente un 11,11% redujo su producción entre el 0% al 10%. Por lo tanto, la mayoría si tuvo que reducir su producción en más del 20% según se presencia en la Figura.

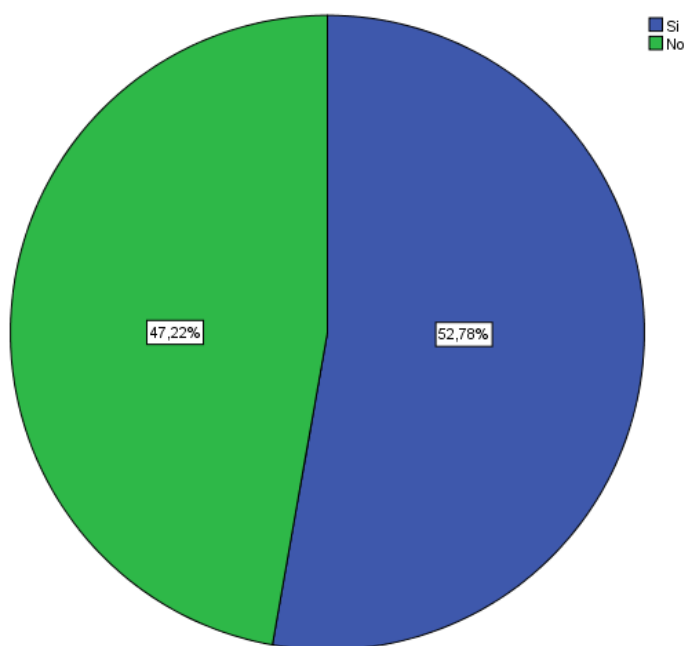
Tabla 14

¿Tuvo que despedir personal debido a la crisis ocasionada por COVID-19?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	19	52,8	52,8	52,8
No	17	47,2	47,2	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 17

¿Tuvo que despedir personal debido a la crisis ocasionada por COVID-19?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de encuestados, un 52,78% de las empresas tuvo que despedir personal debido a la crisis ocasionada por COVID-19, mientras que un 47,22% no hizo despidos. La mayoría de las empresas tuvo que tomar decisiones de despido debido a la pandemia, además de la reducción de su producción y otros problemas.

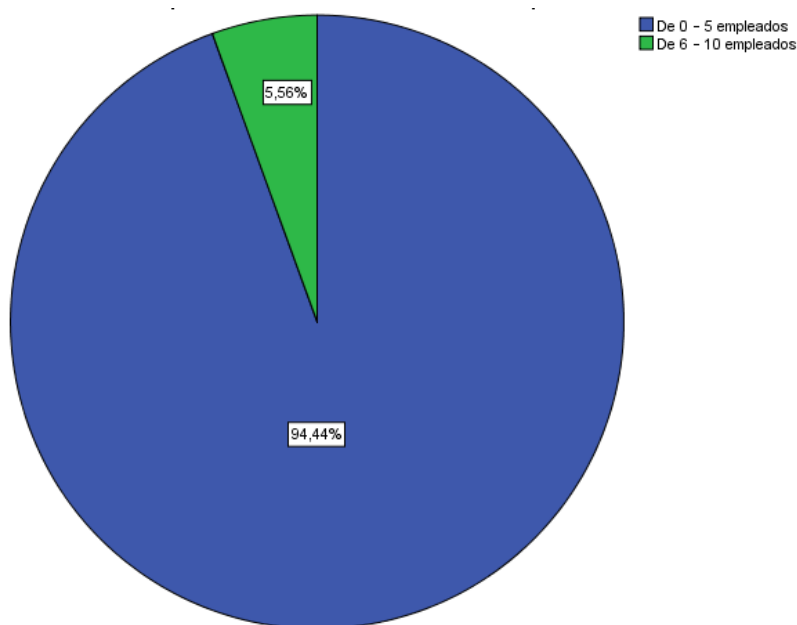
Tabla 15

En caso de ser afirmativa la pregunta anterior ¿Cuántos empleados tuvo que despedir durante la crisis ocasionada por el COVID-19?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
De 0 – 5 empleados	34	94,4	94,4	94,4
De 6 – 10 empleados	2	5,6	5,6	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 18

En caso de ser afirmativa la pregunta anterior ¿Cuántos empleados tuvo que despedir durante la crisis ocasionada por el COVID-19?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de empresas que despidieron personal, un 94,44% menciona que tuvo que despedir entre 0 a 5 empleados, mientras que un 5,56% despidió entre 6 a 10 empleados durante la crisis ocasionada por el COVID-19. Por lo tanto, la mayoría de empresas despidió hasta 5 empleados de acuerdo a sus necesidades y problemas, así como debido a la reducción de la producción y ventas.

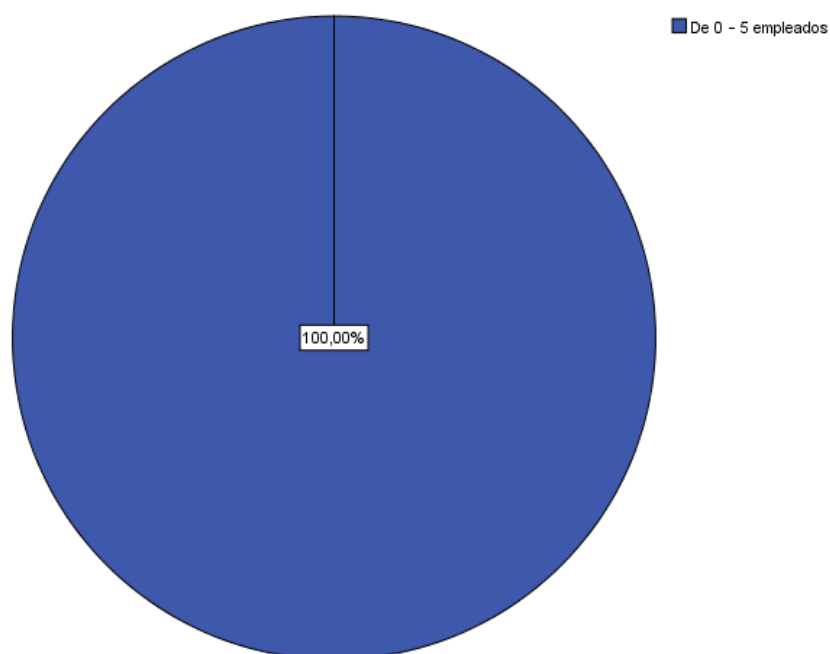
Tabla 16

¿Cuántos ex empleados a contratado nuevamente conforme ha recuperado sus actividades y su economía en la empresa?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
De 0 – 5 empleados	36	100,0	100,0	100,0

Figura 19

¿Cuántos ex empleados a contratado nuevamente conforme ha recuperado sus actividades y su economía en la empresa?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

El 100% de las empresas encuestadas mencionan que han contratado nuevos y ex empleados nuevamente, conforme ha recuperado sus actividades y su economía. Por lo cual, el sector industrial está creciendo adecuadamente, y es bueno que se esté contratando a ex empleados y nuevos empleados para cubrir las vacantes y según el incremento de la producción en el sector y el mercado.

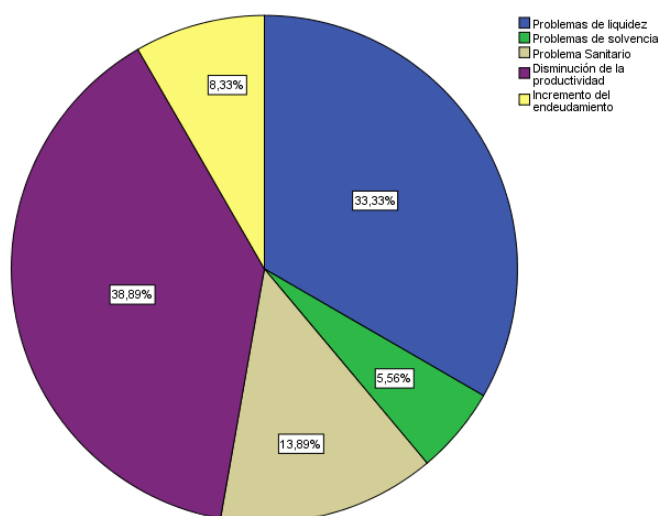
Tabla 17

¿Qué tipo de problemas ocasionó la pandemia de COVID-19 en la empresa?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Problemas de liquidez	12	33,3	33,3	33,3
Problemas de solvencia	2	5,6	5,6	38,9
Problema Sanitario	5	13,9	13,9	52,8
Disminución de la productividad	14	38,9	38,9	91,7
Incremento del endeudamiento	3	8,3	8,3	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 20

¿Qué tipo de problemas ocasionó la pandemia de COVID-19 en la empresa?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Un 38,89% del total de empresas encuestadas tuvo problemas ocasionados por la pandemia de COVID-19 relacionado a la disminución de la productividad; un 33,33% tuvo problemas de liquidez, un 13,89% tuvo problemas sanitarios o de salud, un 8,33% presentó problemas de incremento de deuda; y un 5,56% presentó problemas de solvencia. La mayoría tuvo dos problemas estrechamente relacionados, la productividad y liquidez, las cuales se vieron afectados por la disminución de las ventas y restricción de los mercados debido a la pandemia.

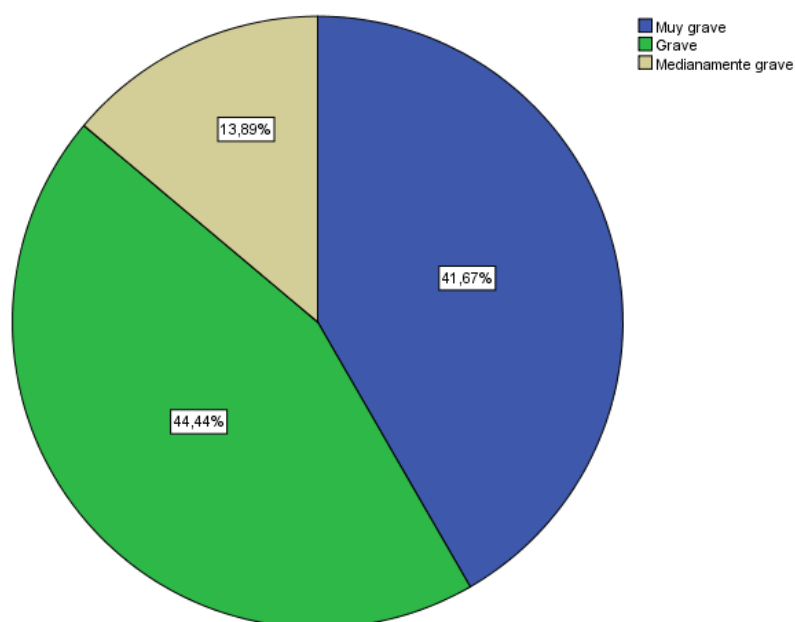
Tabla 18

La afectación de la pandemia COVID-19 en la economía de la provincia de Cotopaxi

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy grave	15	41,7	41,7	41,7
Grave	16	44,4	44,4	86,1
Medianamente grave	5	13,9	13,9	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 21

La afectación de la pandemia COVID-19 en la economía de la provincia de Cotopaxi



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de empresas encuestadas un 44,44% considera que la afectación de la pandemia COVID-19 en la economía de la provincia de Cotopaxi es grave, un 41,67% considera que es muy grave y un 13,89% que es medianamente grave. Por lo cual, la mayoría coincide en que la afectación de la pandemia COVID-19 en la economía de la provincia de Cotopaxi tuvo repercusiones graves en el sector industrial y en si en todo el mercado y la provincia de Cotopaxi.

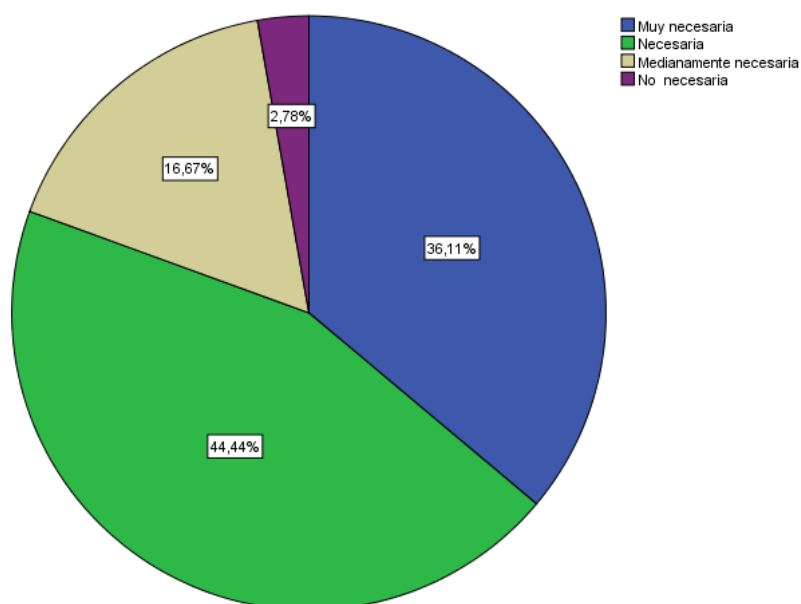
Tabla 19

Cree que el aislamiento social y distanciamiento debido al COVID-19 fue una medida:

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy necesaria	13	36,1	36,1	36,1
Necesaria	16	44,4	44,4	80,6
Medianamente necesaria	6	16,7	16,7	97,2
No necesaria	1	2,8	2,8	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 22

Cree que el aislamiento social y distanciamiento debido al COVID-19 fue una medida:



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Según los encuestados, un 44,44% menciona que el aislamiento social y distanciamiento debido al COVID-19 fue una medida necesaria, un 36,11% muy necesaria; un 16,67% medianamente necesaria y un 2,78% no necesaria. Por lo tanto, concuerdan en que el aislamiento social y distanciamiento debido al COVID-19 fue una medida necesaria y muy necesaria, por lo cual esto contribuyó a no saturar los hospitales y complicar peor aún la economía del país con más restricciones.

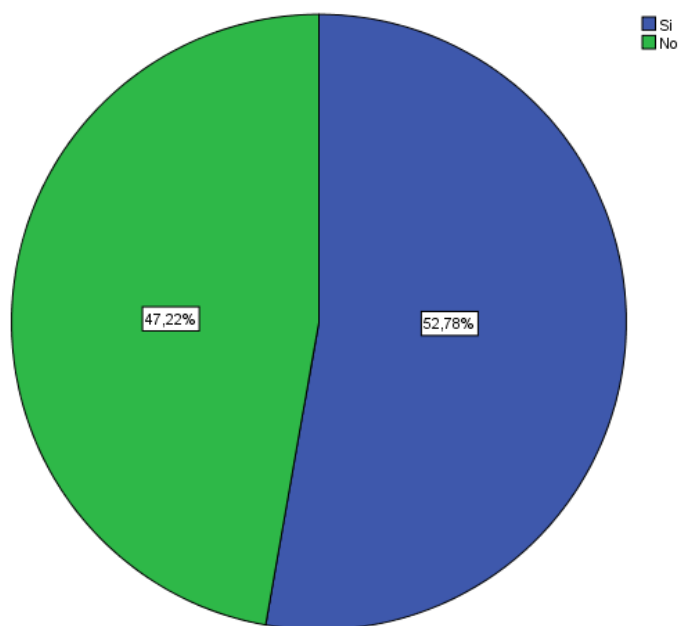
Tabla 20

¿La empresa estuvo amenazada con un cierre temporal o definitivo por la pandemia COVID-19?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	19	52,8	52,8	52,8
No	17	47,2	47,2	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 23

¿La empresa estuvo amenazada con un cierre temporal o definitivo por la pandemia COVID-19?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de encuestados, un 52,78% menciona que su empresa estuvo amenazada con un cierre temporal o definitivo por la pandemia COVID-19, mientras que un 47,22% no tuvo mayores amenazas o peligro de cierres. Por lo tanto, en el auge de la pandemia las empresas consideraron que, de no haberse tomado ciertas medidas, posiblemente estuvieron amenazadas con un cierre temporal o definitivo por la pandemia COVID-19.

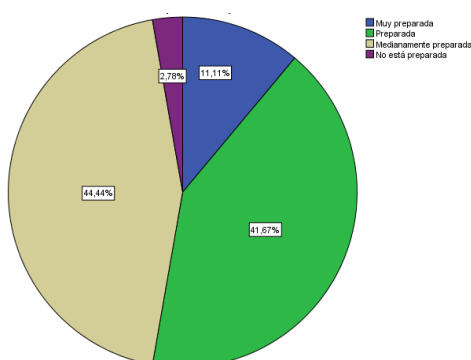
Tabla 21

¿Actualmente la empresa está preparada para enfrentar situaciones de la pandemia por COVID-19?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy preparada	4	11,1	11,1	11,1
Preparada	15	41,7	41,7	52,8
Medianamente preparada	16	44,4	44,4	97,2
No está preparada	1	2,8	2,8	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 24

¿Actualmente la empresa está preparada para enfrentar situaciones de la pandemia por COVID-19?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de empresas encuestadas, un 44,44% de las empresas mencionan que se sienten medianamente preparadas para enfrentar situaciones de la pandemia por COVID-19; un 41,67% que, si se siente preparados para situaciones de pandemia, un 11,11% muy preparados, y un 2,78% que no están preparados para otra pandemia. Sport lo cual, la mayoría ha ido aprendiendo en el paso del tiempo de los errores y de la pandemia mismo, por lo cual se sienten medianamente preparados, pues nunca saben que medidas puedan tomar las autoridades o qué situación complicada pudiera presentarse debido al Covid-19.

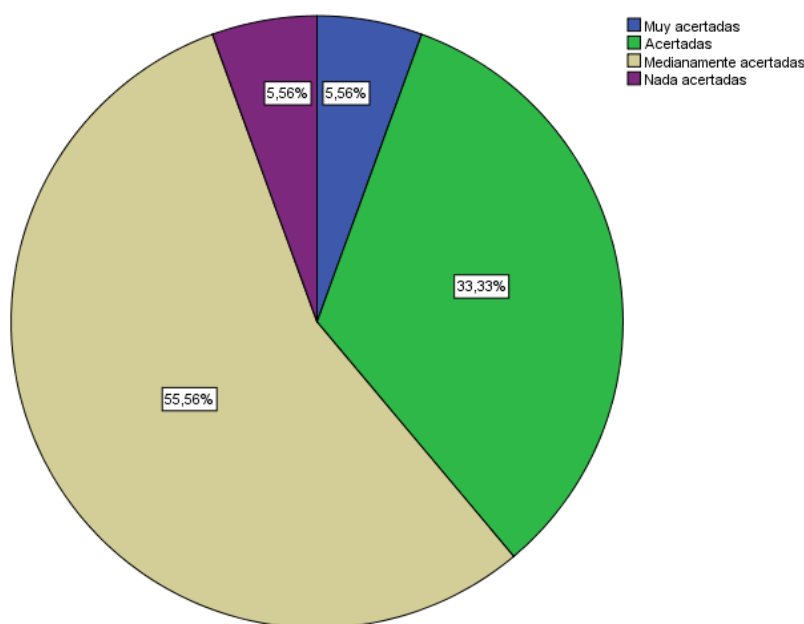
Tabla 22

Las medidas propuestas durante la pandemia por el gobierno fueron:

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy acertadas	2	5,6	5,6	5,6
Acertadas	12	33,3	33,3	38,9
Medianamente acertadas	20	55,6	55,6	94,4
Nada acertadas	2	5,6	5,6	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 25

Las medidas propuestas durante la pandemia por el gobierno fueron:



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Sobre las medidas propuestas durante la pandemia por el gobierno los encuestados consideran que fueron medianamente acertadas en un 55,56%, un 33,33% que fueron acertadas, y un 11,12% entre muy acertadas y nada acertadas. Es decir, la mayoría cree que hubo situaciones en las que se pudieron tomar mejores decisiones que beneficien a los sectores estratégicos, pues no consideran de todas acertadas dichas medidas que se tomaron en la pandemia, sobre todo relacionado a las restricciones de ciertos mercados.

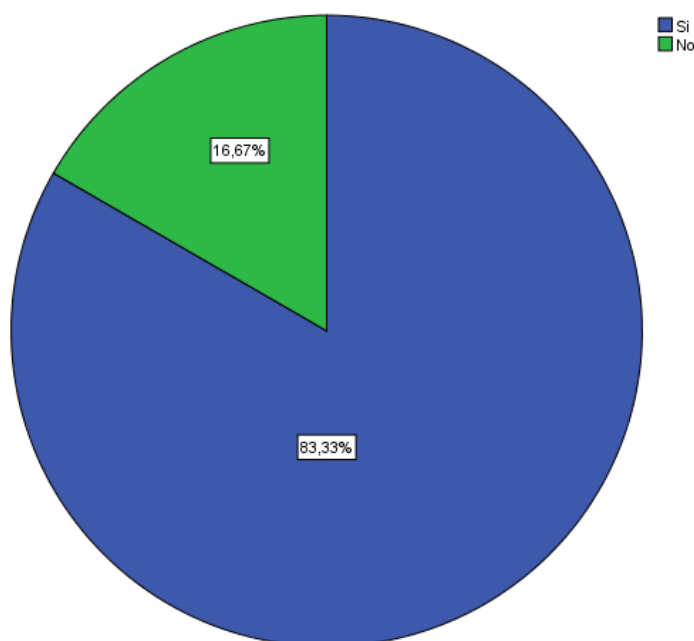
Tabla 23

¿El impacto económico fue mayormente para las Mipymes del sector industrial?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	30	83,3	83,3	83,3
No	6	16,7	16,7	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 26

¿El impacto económico fue mayormente para las Mipymes del sector industrial?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de encuestados un 83,33% consideran que el impacto económico fue mayormente para las Mipymes del sector industrial, y un 16,67% consideran que no solo fue para las Mipymes o no se sintieron afectados. Por lo cual, la mayoría manifiesta que el impacto económico fue muy fuerte para las Mipymes del sector industrial.

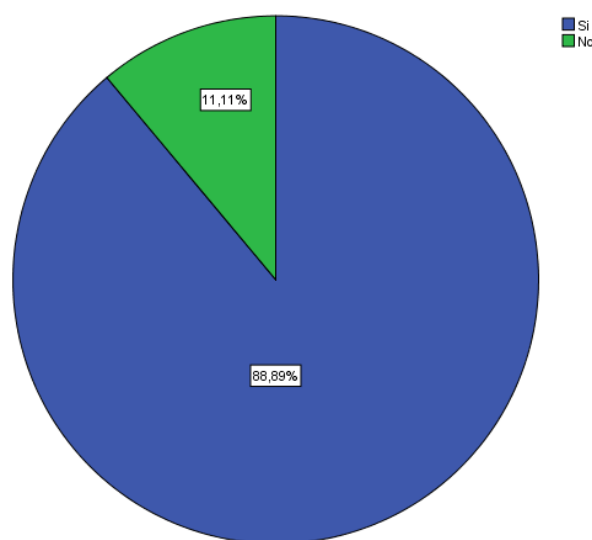
Tabla 24

¿Cree que la crisis económica debido a la pandemia generó más pobreza en la provincia de Cotopaxi?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	32	88,9	88,9	88,9
No	4	11,1	11,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 27

¿Cree que la crisis económica debido a la pandemia generó más pobreza en la provincia de Cotopaxi?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de las empresas encuestadas un 88,89% creen que la crisis económica debido a la pandemia generó más pobreza en la provincia de Cotopaxi, mientras un 11,11% no tiene esa percepción de la pobreza en la provincia. La mayoría considera que la pandemia afecta en todos los niveles y que los desequilibrios económicos y sociales creció, por lo que si sienten que aumento la pobreza en la provincia de Cotopaxi.

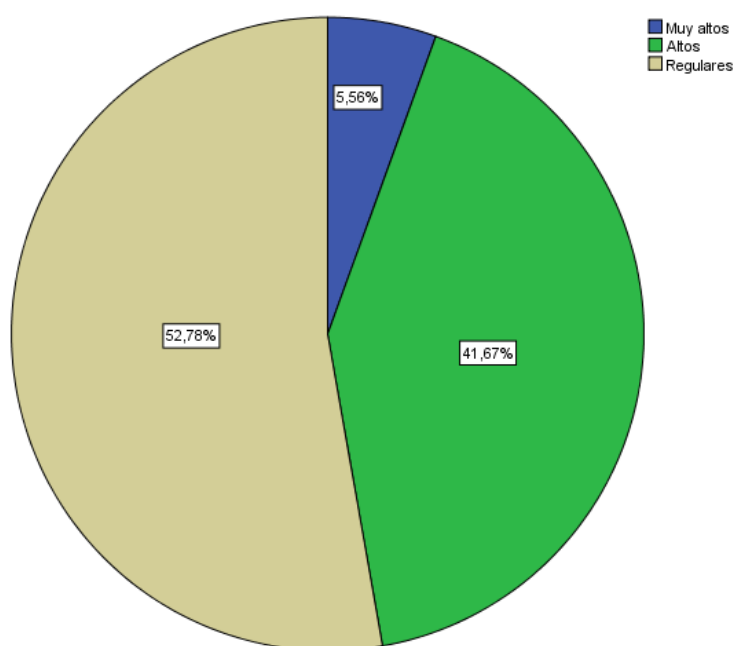
Tabla 25

¿La empresa antes de la pandemia que niveles de rentabilidad tenía?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy altos	2	5,6	5,6	5,6
Altos	15	41,7	41,7	47,2
Regulares	19	52,8	52,8	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 28

¿La empresa antes de la pandemia que niveles de rentabilidad tenía?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Según las empresas encuetadas, un 52,78% considera que los niveles de rentabilidad eran regulares; un 41,67% que eran altos, y un 5,56% muy altos. Por lo tanto, se consideraría que el nivel de rentabilidad en el sector industrial de la provincia de Cotopaxi fue bueno y adecuado antes de la pandemia, y que visualizan crecer y llegar a mejorar esos estándares anteriores.

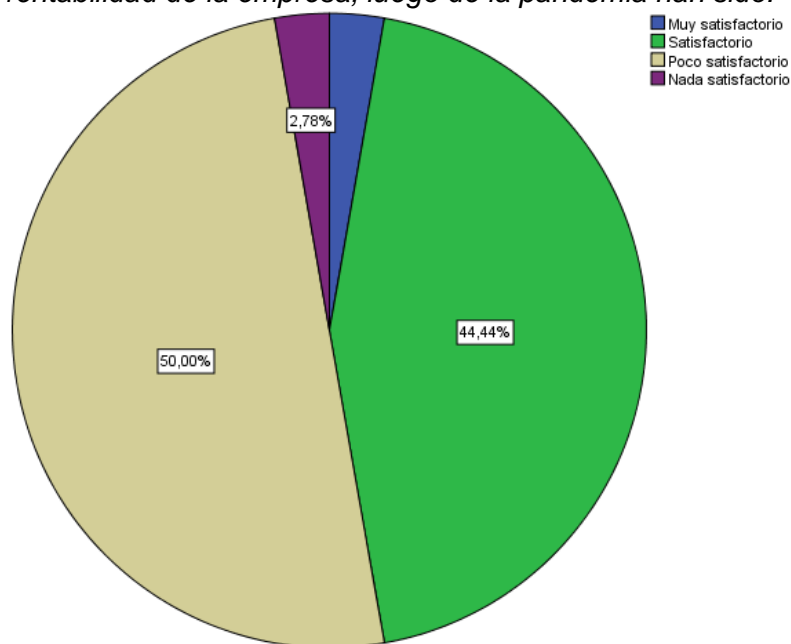
Tabla 26

Los niveles de rentabilidad de la empresa, luego de la pandemia han sido:

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy satisfactorio	1	2,8	2,8	2,8
Satisfactorio	16	44,4	44,4	47,2
Poco satisfactorio	18	50,0	50,0	97,2
Nada satisfactorio	1	2,8	2,8	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 29

Los niveles de rentabilidad de la empresa, luego de la pandemia han sido:



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Así mismo, los encuestados mencionan que los niveles de rentabilidad de la empresa, luego de la pandemia han sido poco satisfactorios con el 50% de afirmaciones, un 44,44% que son satisfactorios; y 5,56% está entre muy satisfactorio y nada satisfactorio. Por lo tanto, la mayoría considera que los niveles de rentabilidad después de la pandemia no son los mismos que antes y no están satisfechos con los niveles mostrados.

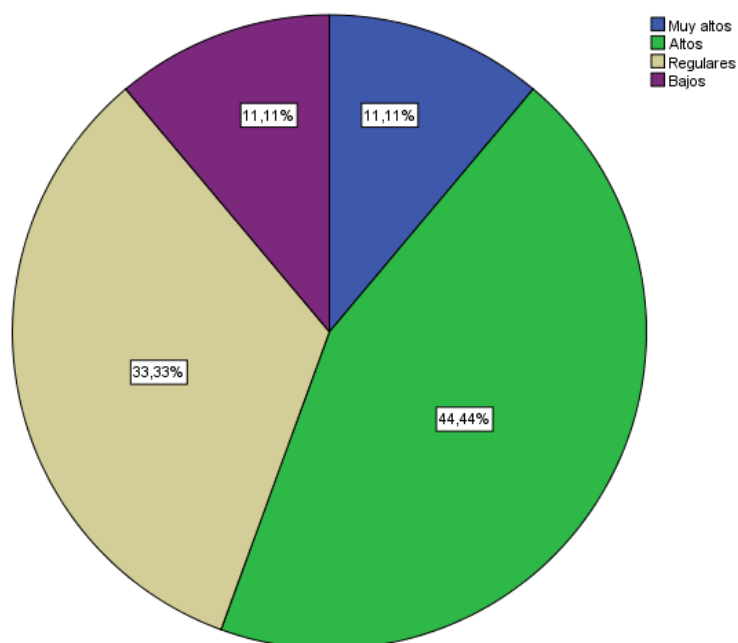
Tabla 27

¿Cuál era el nivel de endeudamiento antes de la pandemia en su empresa?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy altos	4	11,1	11,1	11,1
Altos	16	44,4	44,4	55,6
Regulares	12	33,3	33,3	88,9
Bajos	4	11,1	11,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 30

¿Cuál era el nivel de endeudamiento antes de la pandemia en su empresa?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de encuestados, un 44,44% manifiesta que los niveles de endeudamiento antes de la pandemia en las empresas fueron altos, un 33,33% regulares, un 11,11% muy altos y un 11,11% bajos. Por lo tanto, la mayoría menciona que el nivel de endeudamiento antes de la pandemia en su empresa, era alto y que respondía a la producción y ventas que manejaban las empresas.

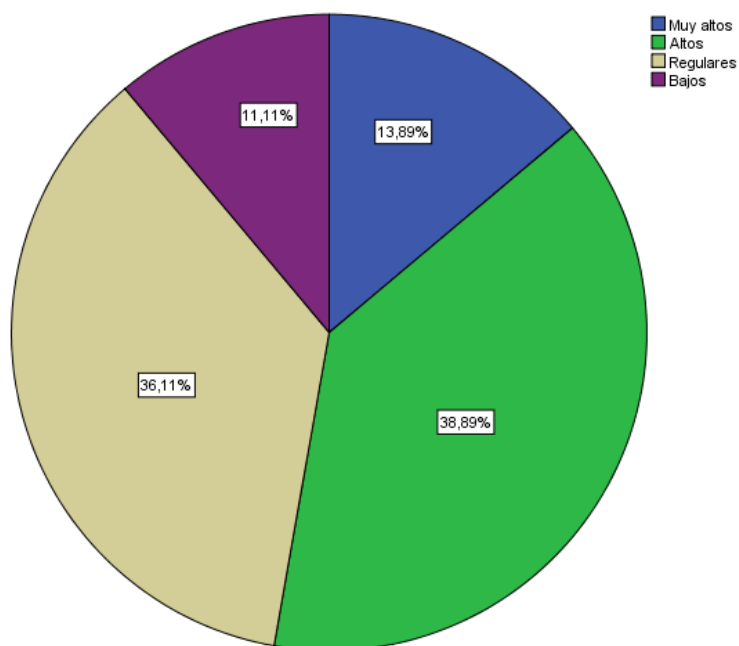
Tabla 28

¿Cuál fue el nivel de endeudamiento de la empresa durante la pandemia?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy altos	5	13,9	13,9	13,9
Altos	14	38,9	38,9	52,8
Regulares	13	36,1	36,1	88,9
Bajos	4	11,1	11,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 31

¿Cuál fue el nivel de endeudamiento de la empresa durante la pandemia?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Según los encuestados, un 38,89% menciona que el nivel de endeudamiento de la empresa durante la pandemia fue alto, un 36,11% que fue regular, un 13,89% muy alto y un 11,11% bajo. Por lo tanto, la mayoría de las empresas manejaron un nivel de endeudamiento alto durante la pandemia.

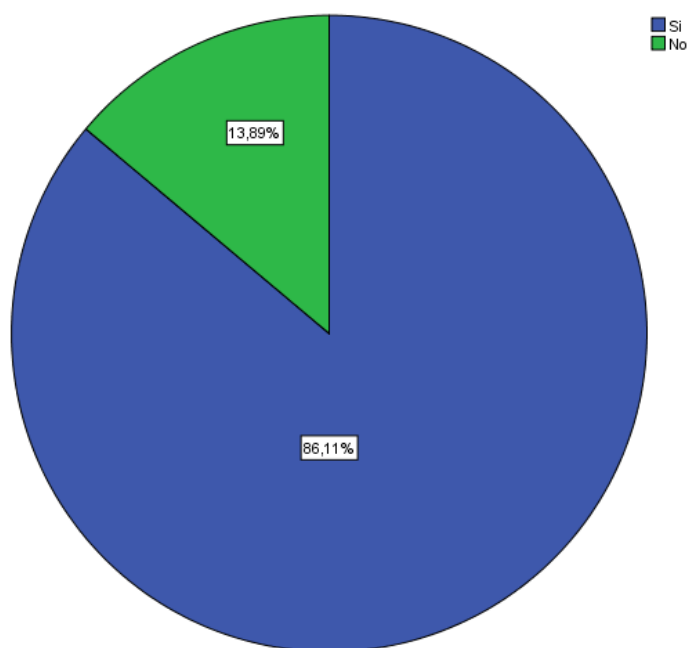
Tabla 29

¿La pandemia afectó los niveles de liquidez de la empresa?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	31	86,1	86,1	86,1
No	5	13,9	13,9	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 32

¿La pandemia afectó los niveles de liquidez de la empresa?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Un 86,69% de los encuestados mencionan que la pandemia si afectó los niveles de liquidez de la empresa, mientras que un 13,89% mencionan que no se afectaron mayormente los niveles de liquidez de la empresa por la pandemia. La mayoría de las Mipymes si se vio afectado en los niveles de liquidez empresarial, debido principalmente al flujo de ventas e ingresos por las restricciones en pandemia.

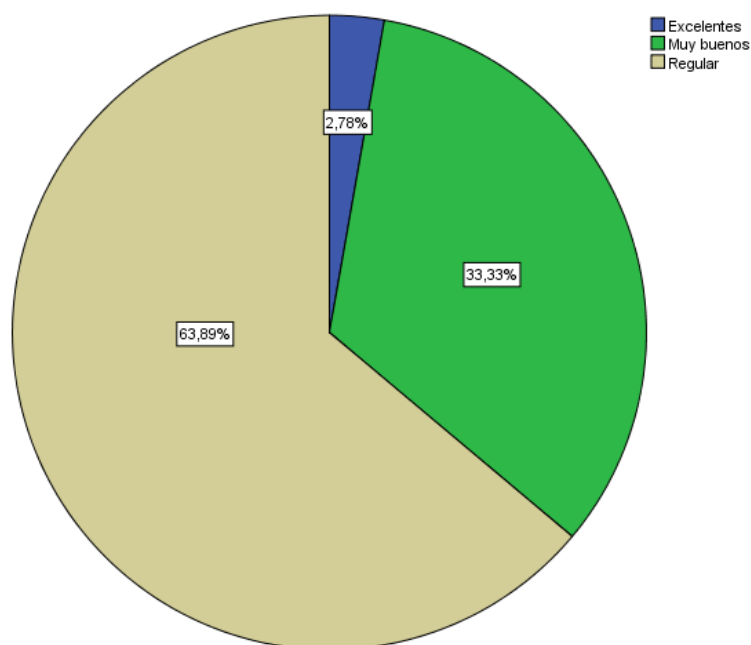
Tabla 30

La liquidez de la empresa, luego de la pandemia es:

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Excelentes	1	2,8	2,8	2,8
Muy buenos	12	33,3	33,3	36,1
Regular	23	63,9	63,9	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 33

La liquidez de la empresa, luego de la pandemia es:



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Un 63,89% de las empresas encuestadas mencionan que la liquidez de su empresa, luego de la pandemia es regular; un 33,33% que muy bueno y un 2,78% que es excelente; por lo tanto, se observa que la mayoría aun le cuesta alcanzar niveles de liquidez óptimos después de la pandemia.

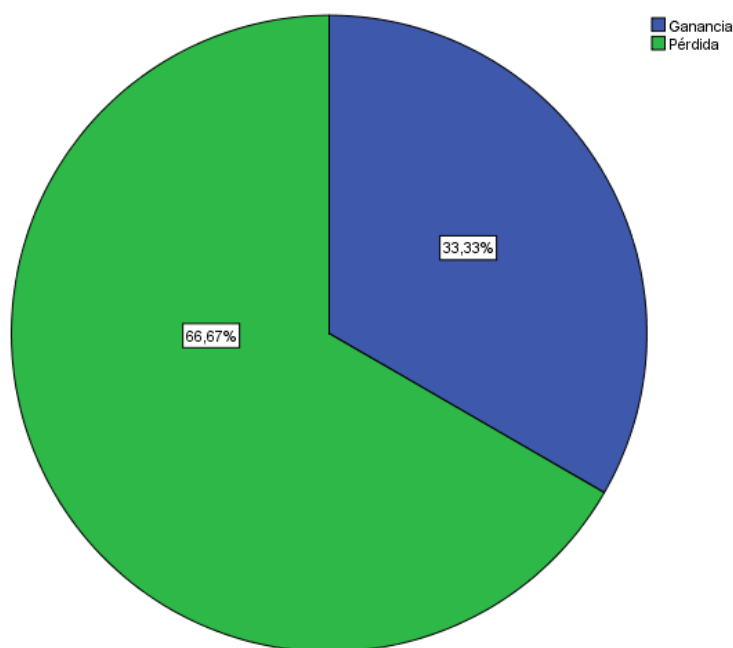
Tabla 31

Durante la pandemia, el resultado contable obtenido por la empresa fue:

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Ganancia	12	33,3	33,3	33,3
Pérdida	24	66,7	66,7	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 34

Durante la pandemia, el resultado contable obtenido por la empresa fue:



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Las Mipymes encuestas manifiestan que, durante la pandemia, el resultado contable obtenido por la empresa fue de pérdida, mientras que un 33,33% mencionan que tuvieron ganancia. Por lo tanto, la mayoría de la empresa por la baja productividad y niveles de ventas presentaron resultados negativos que derivó en pérdida empresarial durante el año de pandemia.

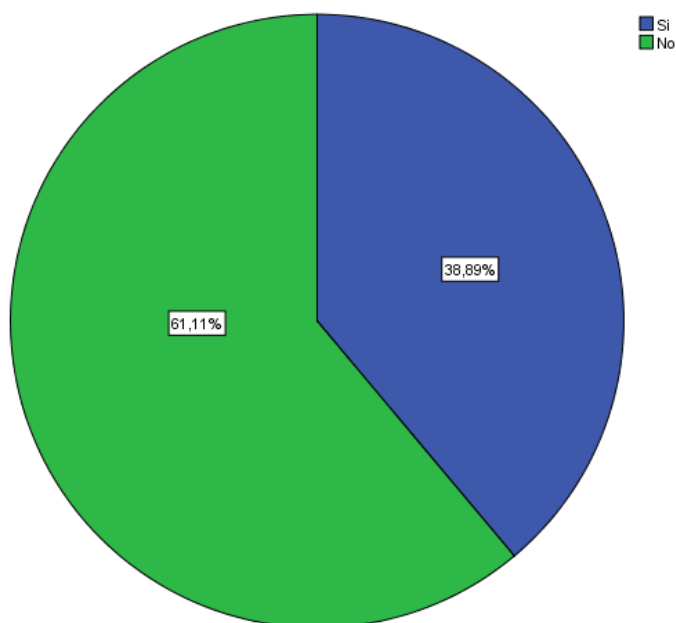
Tabla 32

¿En caso de que su empresa haya obtenido una ganancia pudo pagar los impuestos correspondientes?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	14	38,9	38,9	38,9
No	22	61,1	61,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 35

¿En caso de que su empresa haya obtenido una ganancia pudo pagar los impuestos correspondientes?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de empresas encuestadas en el sector industrial, un 61,11% manifiesta que al haber obtenido una ganancia no pudo pagar los impuestos correspondientes, mientras que un 38,89% si lo hizo. Por lo tanto, se demuestra que no todas las empresas pudieron pagar impuestos debido a la situación de pandemia.

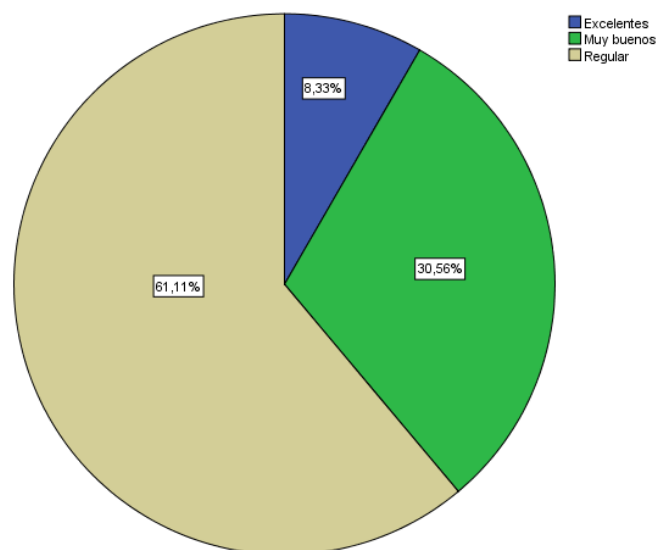
Tabla 33

¿En qué nivel considera que estaban las operaciones contables en su empresa durante la pandemia?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Excelentes	3	8,3	8,3	8,3
Muy buenos	11	30,6	30,6	38,9
Regular	22	61,1	61,1	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 36

¿En qué nivel considera que estaban las operaciones contables en su empresa durante la pandemia?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de Mipymes, un 61,11% considera que estaban en un nivel regular las operaciones contables en las empresas durante la pandemia, un 30,56% que eran muy buenos y un 6,33% excelente. Por lo tanto, la mayoría menciona que los niveles en cuanto a las operaciones contables fueron regulares durante la pandemia.

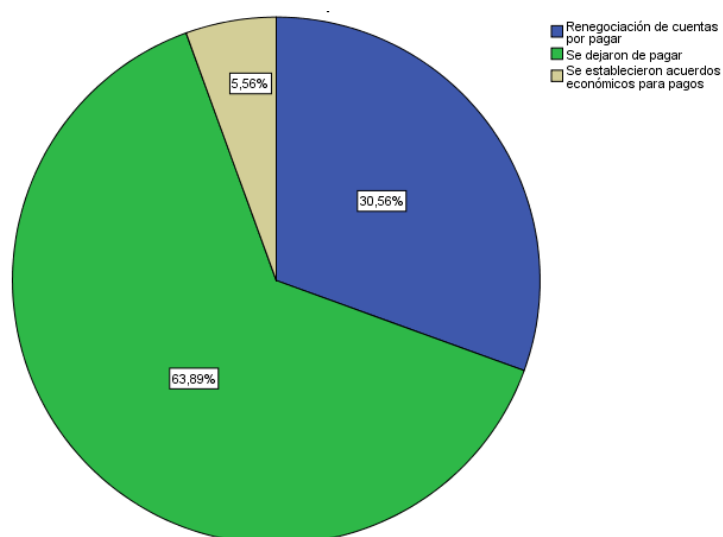
Tabla 34

¿Qué decisiones se tomó sobre las cuentas por pagar en la empresa durante la pandemia?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Renegociación de cuentas por pagar	11	30,6	30,6	30,6
Se dejaron de pagar	23	63,9	63,9	94,4
Se establecieron acuerdos económicos para pagos	2	5,6	5,6	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 37

¿Qué decisiones se tomó sobre las cuentas por pagar en la empresa durante la pandemia?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Los encuestados consideran en un 63,89% que las decisiones que se tomaron sobre las cuentas por pagar en la empresa durante la pandemia fueron darse de baja; un 30,56% realizaron renegociaciones de cuentas por pagar; y un 5,56% estableció acuerdos económicos para pagos. De esta pregunta se destaca que cada decisión tomada por las empresas debió estar debidamente motivadas, y que en este caso la mayoría decidió dar de baja las cuentas por pagar, liquidando deudas o llegando acuerdo con los proveedores o deudores.

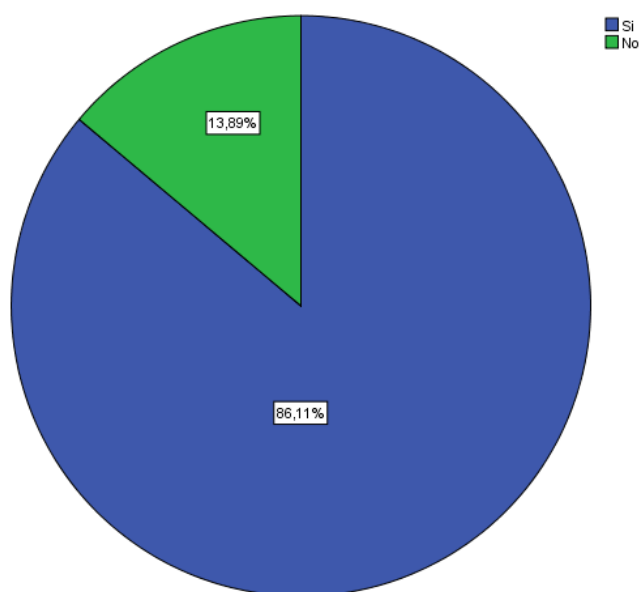
Tabla 35

¿La presentación de informes financieros a los organismos de control se lo ha llevado con total normalidad?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	31	86,1	86,1	86,1
No	5	13,9	13,9	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 38

¿La presentación de informes financieros a los organismos de control se lo ha llevado con total normalidad?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

La presentación de informes financieros a los organismos de control se lo ha llevado con total normalidad en un 86,11%, mientras que un 13,89% mencionaron que tuvieron alguna dificultad. Por lo cual la mayoría presentó la información de manera adecuada de forma que los informes financieros presentaran la realidad de las empresas debido a la pandemia.

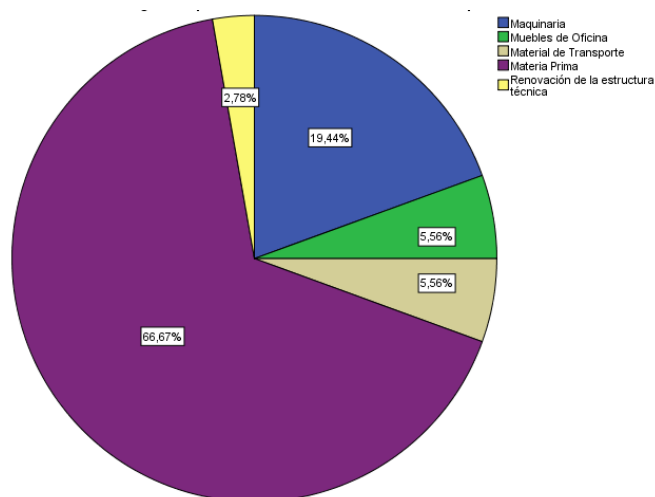
Tabla 36

¿Qué tipo de inversión realizó durante la pandemia?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Maquinaria	7	19,4	19,4	19,4
Muebles de Oficina	2	5,6	5,6	25,0
Material de Transporte	2	5,6	5,6	30,6
Materia Prima	24	66,7	66,7	97,2
Renovación de la estructura técnica	1	2,8	2,8	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 39

¿Qué tipo de inversión realizó durante la pandemia?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

De la mayoría de encuestados, un 66,67% realizó inversiones de materia prima durante la pandemia; un 19,44% invirtió en maquinaria, un 5,56% invirtió en muebles para oficina; un 5,56% invirtió en material de transporte, y un 2,78% invirtió en renovación de la estructura técnica. Por lo tanto, la mayoría lo que priorizó en pandemia fue la materia prima, esto porque en algunos casos se cerraron los mercados internacionales, por lo cual debieron abastecerse y comprar por la incertidumbre de duración de la pandemia.

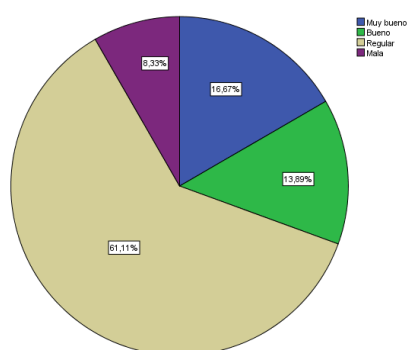
Tabla 37

¿Considera usted que en el año 2021 hubo una mejora en los aspectos contables en la Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy bueno	6	16,7	16,7	16,7
Bueno	5	13,9	13,9	30,6
Regular	22	61,1	61,1	91,7
Mala	3	8,3	8,3	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 40

¿Considera usted que en el año 2021 hubo una mejora en los aspectos contables en la Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Según los encuestados, un 61,11% manifiesta que en el año 2021 hubo una mejora regular en los aspectos contables en la Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi; un 16,67% que en el año 2021 hubo una mejora muy buena en los aspectos contables en la Mipymes del sector industrial, un 13,89% mejoras buenas, y un 8,33% no hubo mejoras. Por lo tanto, la mayoría de los empresarios consideran que en el año 2021 si hubo una mejora en los aspectos contables en la Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.

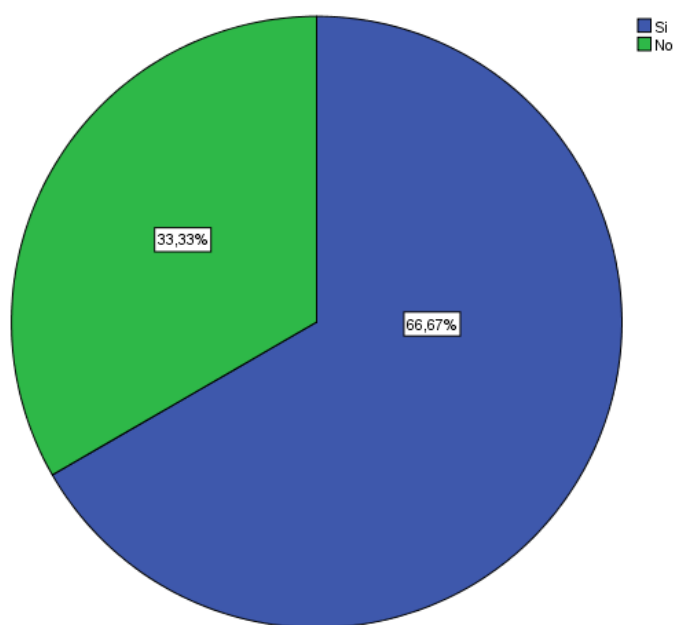
Tabla 38

¿Cree usted que existan las condiciones necesarias en el mercado para visualizar un crecimiento económico en su empresa y el sector?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	24	66,7	66,7	66,7
No	12	33,3	33,3	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 41

¿Cree usted que existan las condiciones necesarias en el mercado para visualizar un crecimiento económico en su empresa y el sector?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Según las Mipymes del sector industrial, un 66,67% creen que, si existen las condiciones necesarias en el mercado para visualizar un crecimiento económico en las empresas y el sector, mientras que un 33,33% consideran que no hay condiciones en el mercado que permitan un crecimiento de las Mipymes del sector industrial.

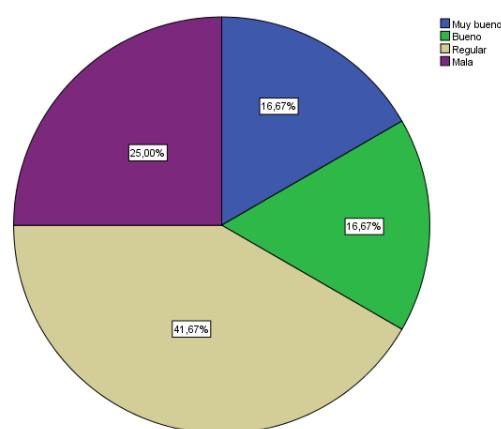
Tabla 39

Los créditos productivos para la reactivación económica y protección del empleo en el sector privado de la ley humanitaria fueron:

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy bueno	6	16,7	16,7	16,7
Bueno	6	16,7	16,7	33,3
Regular	15	41,7	41,7	75,0
Mala	9	25,0	25,0	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 42

Los créditos productivos para la reactivación económica y protección del empleo en el sector privado de la ley humanitaria fueron:



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de encuestados, un 41,67% menciona que los créditos productivos para la reactivación económica y protección del empleo en el sector privado de la ley humanitaria fueron regulares, un 25% que fueron malos, un 16,67% buenos, un 16,67% muy buenos. La mayoría consideran que debieron darse mejores opciones y condiciones de créditos productivos, que les permita o le dé un alivio financiero y económico al interior de cada Mipymes.

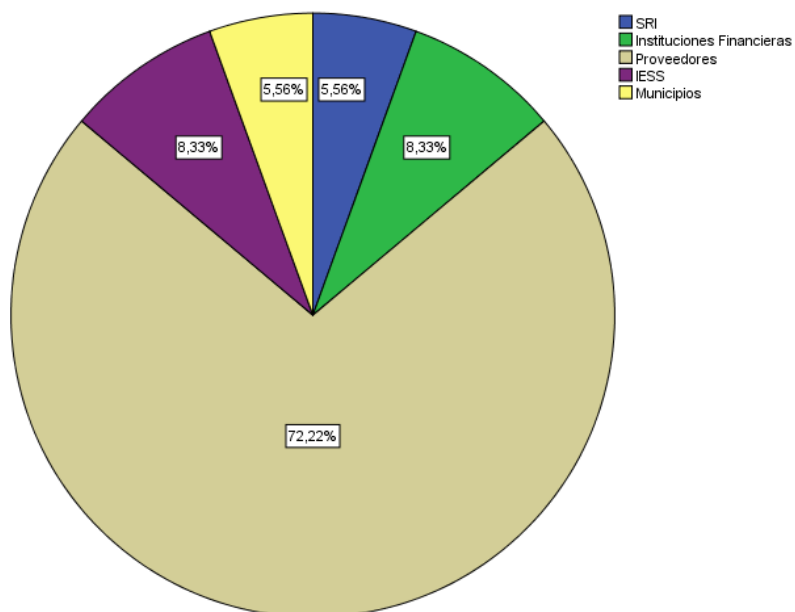
Tabla 40

La empresa cayo en mora empresarial con:

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
SRI	2	5,6	5,6	5,6
Instituciones Financieras	3	8,3	8,3	13,9
Proveedores	26	72,2	72,2	86,1
IESS	3	8,3	8,3	94,4
Municipios	2	5,6	5,6	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 43

La empresa cayo en mora empresarial con:



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Según las empresas encuestadas un 72,22% cayo en mora empresarial con proveedores, mientras que un 27,78% cayo en mora con otras instituciones como IESS, SRI, Municipio e Instituciones Financieras. Por lo cual, la mayoría cayo en mora con los proveedores debido a la situación de pandemia.

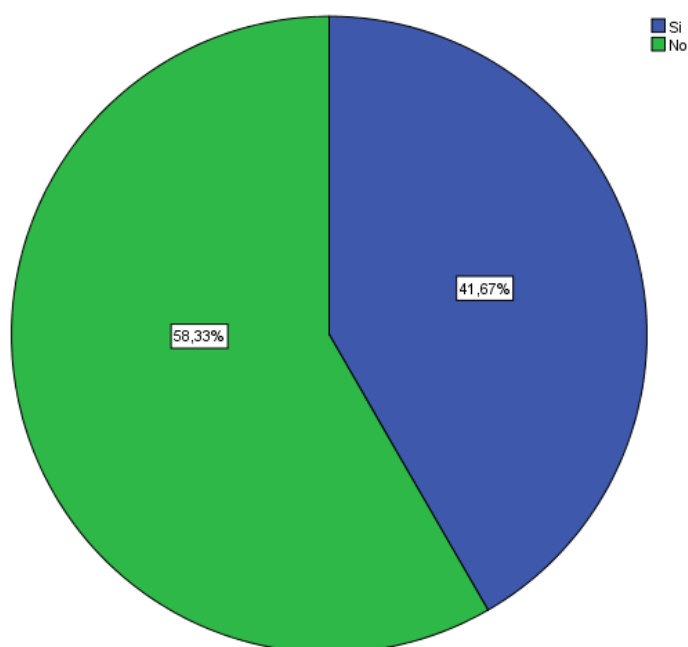
Tabla 41

¿La empresa conoce y aplica un modelo de evaluación de riesgo?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	15	41,7	41,7	41,7
No	21	58,3	58,3	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 44

¿La empresa conoce y aplica un modelo de evaluación de riesgo?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Un 58,33% de los encuestados menciona que la empresa no conoce, ni aplica un modelo de evaluación de riesgo, mientras que un 41,67% si realiza esta actividad. Por lo tanto, la mayoría necesita conocer sobre modelos de evaluación de riesgo que permita aplicarse a sus estructuras empresariales.

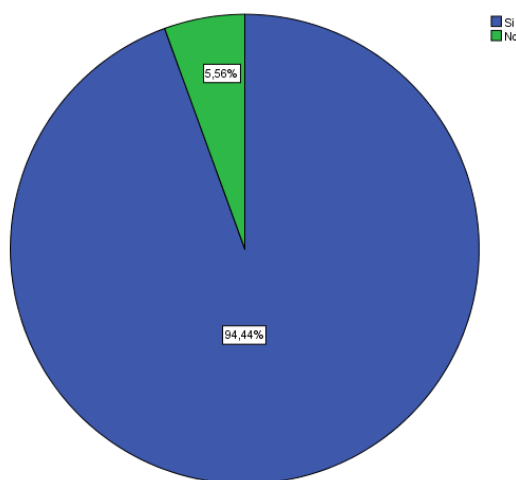
Tabla 42

¿Le gustaría implementar en su empresa un modelo de evaluación de riesgo financiero para las Mipymes?

Ítem	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	34	94,4	94,4	94,4
No	2	5,6	5,6	100,0
Total	36	100,0	100,0	

Figura 45

¿Le gustaría implementar en su empresa un modelo de evaluación de riesgo financiero para las Mipymes?



Nota. Encuesta aplicada a la Mipymes de la Provincia de Cotopaxi del sector Industrial

Análisis e interpretación

Del total de Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, un 94,44% mencionan que, si les gustaría implementar en su empresa un modelo de evaluación de riesgo financiero para las Mipymes, mientras un 5,56% menciona que no desean dicha implementación. Por lo tanto, sería una propuesta viable el deseo de las Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, quienes desean implementar en su empresa un modelo de evaluación de riesgo financiero.

Comprobación de los resultados

Para la comprobación de hipótesis se utiliza el chi cuadrado, mismo que es un estadístico que permite medir el grado de correlación entre dos variables, normalmente una dependiente y otra independiente; en este caso se plantean las siguientes hipótesis.

Formulación de la hipótesis

Hipótesis alternativa

H1: La pandemia de Covid-19 tuvo efectos en los resultados financieros – contables de las Mipymes de la provincia de Cotopaxi.

Hipótesis nula

H0: La pandemia de Covid-19 no tuvo efectos en los resultados financieros – contables de las Mipymes de la provincia de Cotopaxi.

Variables de Investigación

Variable Independiente: PANDEMIA COVID-19

Variable Dependiente: RESULTADOS CONTABLES-FINANCIEROS

Nivel de significación

Para el nivel de significancia con el que se trabajara el modelo, se considera un 95%; por lo cual, el margen de error aceptado sería del 5%. Con estos valores se corre el modelo estadístico del chi cuadrado en el sistema estadístico SPSS, obteniendo los siguientes resultados.

Prueba del chi cuadrado

Tabla 43

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válidos		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
14. ¿El impacto económico fue mayormente para las MiPymes del sector industrial? * 20. ¿La pandemia afectó los niveles de liquidez de la empresa?	36	100,0%	0	0,0%	36	100,0%

Tabla 44

*Tabla cruzada 14. ¿El impacto económico fue mayormente para las Mipymes del sector industrial? *20. ¿La pandemia afectó los niveles de liquidez de la empresa?*

		20. ¿La pandemia afectó los niveles de liquidez de la empresa?		Total
		Si	No	
14. ¿El impacto económico fue mayormente para las Mipymes del sector industrial?	Si	30	0	30
	No	1	5	6
Total		31	5	36

Tabla 45

Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)	Significación exacta (bilateral)	Significación exacta (unilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	29,032 ^a	1	,000		
Corrección de continuidad ^b	22,483	1	,000		
Razón de verosimilitud	23,605	1	,000		
Prueba exacta de Fisher				,000	,000
Asociación lineal por lineal	28,226	1	,000		
N de casos válidos	36				

a. 2 casillas (50,0%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es ,83.

b. Sólo se ha calculado para una tabla 2x2

Determinación estadística

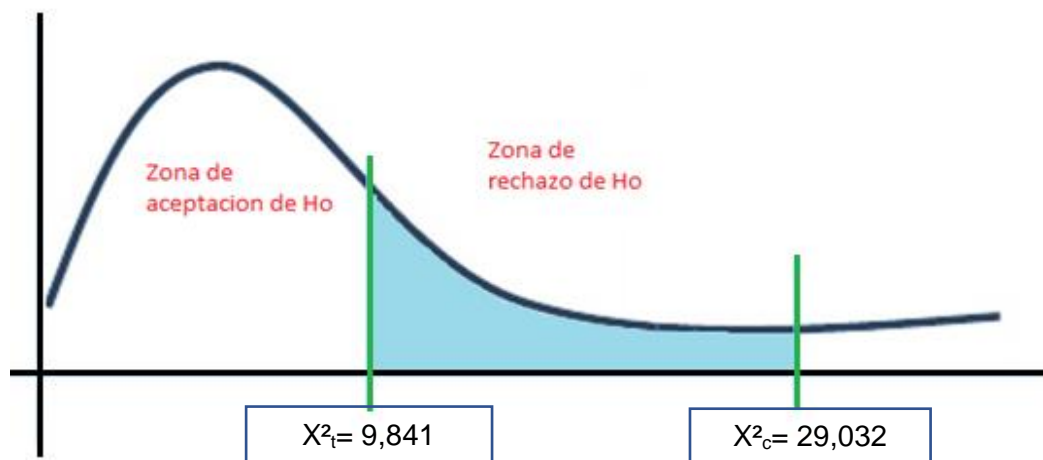
Con los resultados arrojados por el modelo y el sistema SPSS se procede a realizar la determinación estadística, por lo cual, el valor resultante es de 29,032 que si comparamos con el nivel de la tabla del chi cuadrado y según la determinación del nivel de significancia se tendría un valor de 3,841; por lo que la teoría marca, que debe ser mayor o igual para proceder a rechazar la hipótesis nula y aceptar la alterna, por lo cual cumple la condición como se observa en la siguiente Figura.

Figura 46

Tabla chi cuadrado

v	0,005	0,01	0,025	0,05	0,95	0,975	0,99	0,995
1	0,00003935	0,000157	0,000982	0,00393	3,841	5,024	6,635	7,879
2	0,010	0,020	0,051	0,103	5,991	7,378	9,210	10,597
3	0,072	0,115	0,216	0,352	7,815	9,348	11,345	12,838
4	0,207	0,297	0,484	0,711	9,488	11,143	13,277	14,860
5	0,412	0,554	0,831	1,145	11,070	12,832	15,086	16,750
6	0,676	0,872	1,237	1,635	12,592	14,449	16,812	18,548
7	0,989	1,239	1,690	2,167	14,067	16,013	18,475	20,278

Nota. Tabla chi cuadrado estandarizada para análisis relación grados de libertad y nivel de confianzaG

Figura 47*Verificación de Hipótesis*

Además, como se observa en la prueba se tiene un p valor de 0,000; que según la teoría debe ser menor al margen de error propuesto, que para efectos sería de 0,05; por lo cual, también cumple la condición y se procede a rechazar la hipótesis nula y aceptar la alterna, que dice: La pandemia de Covid-19 tuvo efectos en los resultados financieros – contables de las Mipymes de la provincia de Cotopaxi; la cual es verdadera y queda comprobado por los resultados y por el estadístico marcado.

Capítulo V

Propuesta

Descripción de la propuesta

Modelo de evaluación del riesgo financiero para las Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.

Entidades ejecutoras: Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.

Beneficiarios: Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.

Equipo técnico responsable: Investigadores, Director del proyecto.

Antecedentes de la propuesta

En la investigación de Vaca y Orellana (2020) con el tema “Análisis de riesgo financiero en el sector de fabricación de otros productos minerales no metálicos del Ecuador” llegan a concluir que:

En el Ecuador, analizar los riesgos financieros es de mucha importancia, ya que el país posee un alto índice de organizaciones que cierran sus actividades anualmente por el panorama económico cambiante a nivel internacional. Sin embargo, con este análisis se podrá conocer los niveles de riesgos a nivel empresarial (Vaca & Orellana, 2020).

Así mismo realizan como recomendación:

Es de gran importancia crear modelos de medición de riesgo, mismos que deben ser acordes a la realidad de cada país, ya que de esta manera se puede prevenir situaciones que perjudiquen las finanzas de las organizaciones. Asimismo, se incentiva la inversión nacional y extranjera generando un mayor rendimiento al inversionista; dichos modelos serán una herramienta primordial para una mejor toma de decisiones, ya que a un mayor riesgo se espera obtener un mayor resultado.

En concordancia con lo expuesto por estos dos autores la medición del riesgo financiero en las empresas y cualquier sector siempre será de mucha importancia, más aún porque permiten realizar un análisis al detalle y tomar decisiones adecuadas que prevengan problemas económicos en las organizaciones, por ello lo catalogan como una herramienta esencial para la toma de decisiones, pues con datos claros, pueden operar conociendo los riesgos potenciales que a la larga permitan obtener mejores resultados financieros y económicos.

En la investigación de Guerra (2020) con el tema “Diseño de un modelo de gestión de riesgos en Expertia Corporativa S.A.” se determina que:

El no gestionar adecuadamente los recursos económicos y financieros puede generar: riesgo de crédito alto, riesgo operacional medio y el riesgo de liquidez alto. Calificaciones cualitativas establecidas de acuerdo a su impacto y probabilidad, presentados en los análisis y matrices levantadas para esta investigación (Guerra, 2020).

También recomienda después de su análisis y estudio:

Mantener actualizados y con una frecuencia mensual los reportes sugeridos (análisis de brechas, flujo de caja, flujo de efectivo e indicadores financieros) para gestionar el riesgo de liquidez, considerando la operatividad de la compañía es

necesario ajustar el sistema de administración en cobros y pagos a fin de garantizar la capacidad de pago, y mantener una cobertura de pasivos (total pasivos/brecha de liquidez) no menor al 5% en cada banda de tiempo, en pro de no caer en riesgo de liquidez en el corto plazo (Guerra, 2020).

Por lo tanto, según Guerra, la inadecuada gestión del riesgo conlleva a riesgos elevados dentro del aspecto económico y financiero, lo cual pone a las empresas en preparación para obtener mejores resultados aplicando un modelo de gestión financiera; así mismo, recomienda que se aplique los reportes en matrices actualizadas, para que de esa manera se prevea potenciales riesgos y tomen decisiones adecuadas.

Justificación de la propuesta

La importancia que tiene el modelo de evaluación del riesgo financiero para las Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, radica en el conocimiento y prevención que les generaría esta importante herramienta, pues a más de conocer sus indicadores y los niveles o riesgos que conllevan cada uno de estos, permitirá conocer cuales tienen un mayor nivel de riesgo lo que permitirá que se concentren en prevenirlos y tomar decisiones adecuadas en función de dichos resultados.

Si bien es cierto, la pandemia hizo que la información financiera sufriera un declive por la falta de datos y de resultados positivos al no tener buenas ventas, el mercado se ha ido recuperando de apoco y las industrias están moviendo capital y produciendo cada vez mejor, eso se demuestra en el estudio de campo, una recuperación de la economía en las empresas. Por lo tanto, la herramienta diseñada servirá como indicador de la economía empresarial y basados en sus resultados podrán optar por mejores decisiones.

Los beneficiarios como se mencionó anteriormente son las Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, por lo cual esta herramienta propuesta y diseñada en Excel contribuye para que al cambiar los resultados de sus estados financieros, automáticamente se arrojen los resultados e indicadores financieros con los diferentes niveles de riesgos de acuerdo a cada uno de los indicadores, de forma que podrán tomar decisiones basados en la información que esta estandarizada para todo tipo y tamaño de organización.

Objetivos de la propuesta

General

Elaborar un modelo de evaluación del riesgo financiero que permita a las Mipymes del sector industrial contar con una herramienta de apoyo ante eventos inesperados que incidan en los resultados contables y financieros, que permita una adecuada toma de decisiones.

Específicos

- Establecer el marco conceptual del modelo de evaluación del riesgo financiero.
- Determinar la metodología que se utilizará para la elaboración del modelo de evaluación del riesgo financiero.
- Elaborar el modelo de evaluación del riesgo financiero utilizando la herramienta Excel.
- Diseñar una matriz para la gestión del riesgo financiero.
- Preparar la Guía de usuario.

Fundamentación de la propuesta

Fase I: Introducción

Aunque existen varios modelos para evaluar y gestionar el riesgo financiero, se optado por un modelo sencillo y dinámico, que sea fácil de entender para los empresarios de las Mipymes del sector industrial de la provincia de Cotopaxi. En este sentido, el modelo se basa en los indicadores financieros y de gestión propuestos por las Superintendencia de Compañías, quien maneja los datos y es el principal ente de control de estas empresas.

Por lo tanto, el modelo analiza el riesgo de liquidez, la solvencia, la rentabilidad y la gestión financiera; estos cuatro grupos de indicadores se integran a la información financiera que deben subir cada empresa al modelo, según los estados financieros y estados de resultados presentados a la Superintendencia de Compañías. Este análisis y modelo basado en estos indicadores se los realiza al ser Mipymes dentro del sector industrial y no son financieras, por lo que los riesgos están más asociados a su actividad económica y a la información financiera que pueden presentar de acuerdo a su producción y ventas.

Fase II: Metodología

La metodología a desarrollar es de análisis de riesgos, un método en el que, basados en realidades conocidas se plantean modelos para resolver un problema plenamente identificado usando cálculos y semaforización que identifiquen potenciales riesgos. Para efectos del caso, se construye un modelo de evaluación del riesgo financiero para las Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, fundado en los indicadores que plantea y exhibe la Superintendencia de Compañías (ver en: https://www.supercias.gob.ec/bd_supercias/descargas/ss/20111028102451.pdf).



TABLA DE INDICADORES

FACTOR	INDICADORES TÉCNICOS	FÓRMULA
I. LIQUIDEZ	1. Liquidez Corriente 2. Prueba Ácida	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$ $\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$
II. SOLVENCIA	1. Endeudamiento del Activo 2. Endeudamiento Patrimonial 3. Endeudamiento del Activo Fijo 4. Apalancamiento 5. Apalancamiento Financiero	$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}}$ $\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio}}$ $\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Activo Fijo Neto}}$ $\frac{\text{Activo Total}}{\text{Patrimonio}}$ $\frac{(\text{UAI} / \text{Patrimonio})}{(\text{UAI} / \text{Activos Totales})}$
III. GESTIÓN	1. Rotación de Cartera 2. Rotación de Activo Fijo 3. Rotación de Ventas 4. Período Medio de Cobranza 5. Período Medio de Pago 6. Impacto Gastos Administración y Ventas 7. Impacto de la Carga Financiera	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$ $\frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Fijo}}$ $\frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Total}}$ $\frac{(\text{Cuentas por Cobrar} * 365)}{\text{Ventas}}$ $\frac{(\text{Cuentas y Documentos por Pagar} * 365)}{\text{Compras}}$ $\frac{\text{Gastos Administrativos y de Ventas}}{\text{Ventas}}$ $\frac{\text{Gastos Financieros}}{\text{Ventas}}$
IV. RENTABILIDAD	1. Rentabilidad Neta del Activo (Du Pont) 2. Margen Bruto 3. Margen Operacional 4. Rentabilidad Neta de Ventas (Margen Neto) 5. Rentabilidad Operacional del Patrimonio 6. Rentabilidad Financiera	$\frac{(\text{Utilidad Neta} / \text{Ventas}) * (\text{Ventas} / \text{Activo Total})}{\text{Ventas Netas} - \text{Costo de Ventas} / \text{Ventas}}$ $\frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Ventas}}$ $\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas}}$ $\frac{(\text{Utilidad Operacional} / \text{Patrimonio})}{(\text{Ventas} / \text{Activo}) * (\text{UAI} / \text{Ventas}) * (\text{Activo} / \text{Patrimonio}) * (\text{UAI} / \text{UAI}) * (\text{UN} / \text{UAI})}$

UAI: Utilidad antes de Impuestos

UAI: Utilidad antes de Impuestos e Intereses

Utilidad Neta: Después del 15% de trabajadores e impuesto a la renta

UO: Utilidad Operacional (Ingresos operacionales - costo de ventas - gastos de administración y ventas)

Nota. Tomado de la Superintendencia de Compañías (2011)
https://www.supercias.gob.ec/bd_supercias/descargas/ss/20111028102451.pdf

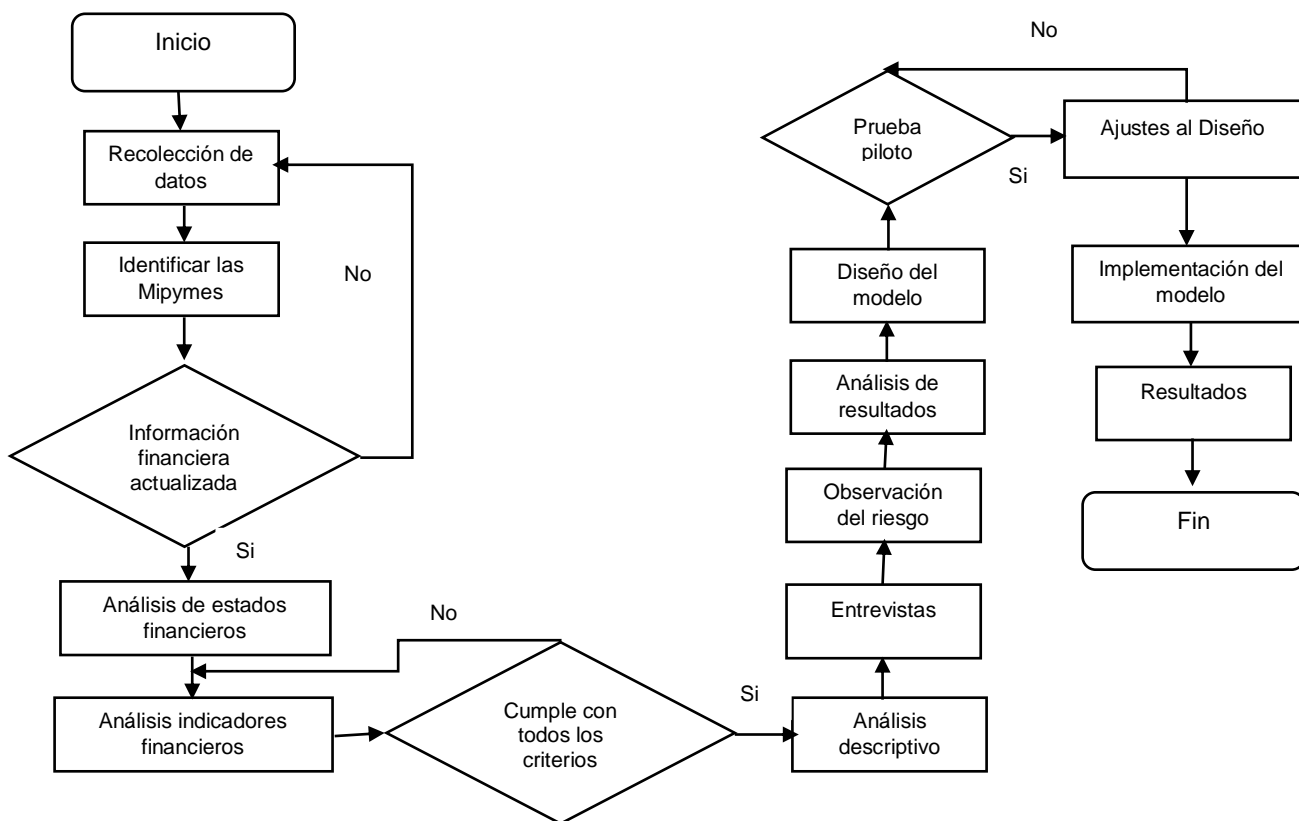
Basado en lo anterior, se construye un modelo en la herramienta utilitaria Excel, para lo cual, en base a los cuatro grupos de indicadores, se construye hojas con los cálculos correspondientes asociados a los estados financieros y estados de resultados, a fin de conocer los niveles y riesgos potenciales de cada uno de los indicadores.

También fue necesario explicar y definir cada uno de los indicadores y riesgos a tratar, utilizando escalas de medición de riesgos de acuerdo a cada indicador, así como la semaforización que ayuda visualmente a tener mayor cuidado en los indicadores de alto riesgo. La semaforización identifica tres colores; rojo para riesgo potencialmente altos, naranja para riesgos medios y que necesitan mejoramiento, y verde para riesgos bajos y que se los debe mantener o mejorar en lo posible.

Por lo tanto, el método a utilizar es cuantitativo y que según menciona: “Se consideran métodos cuantitativos a aquellos que permiten asignar valores de ocurrencia a los diferentes riesgos identificados, es decir, calcular el nivel de riesgo del proyecto. Los métodos cuantitativos incluyen: Análisis de probabilidad, Análisis de consecuencias, Simulación computacional” (Comunidad de Madrid, 2020). Así que tanto la metodología como el método escogido, permiten elaborar o diseñar el modelo de evaluación del riesgo financiero para las Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi, en Microsoft Excel.

Figura 48

Proceso del diseño metodológico

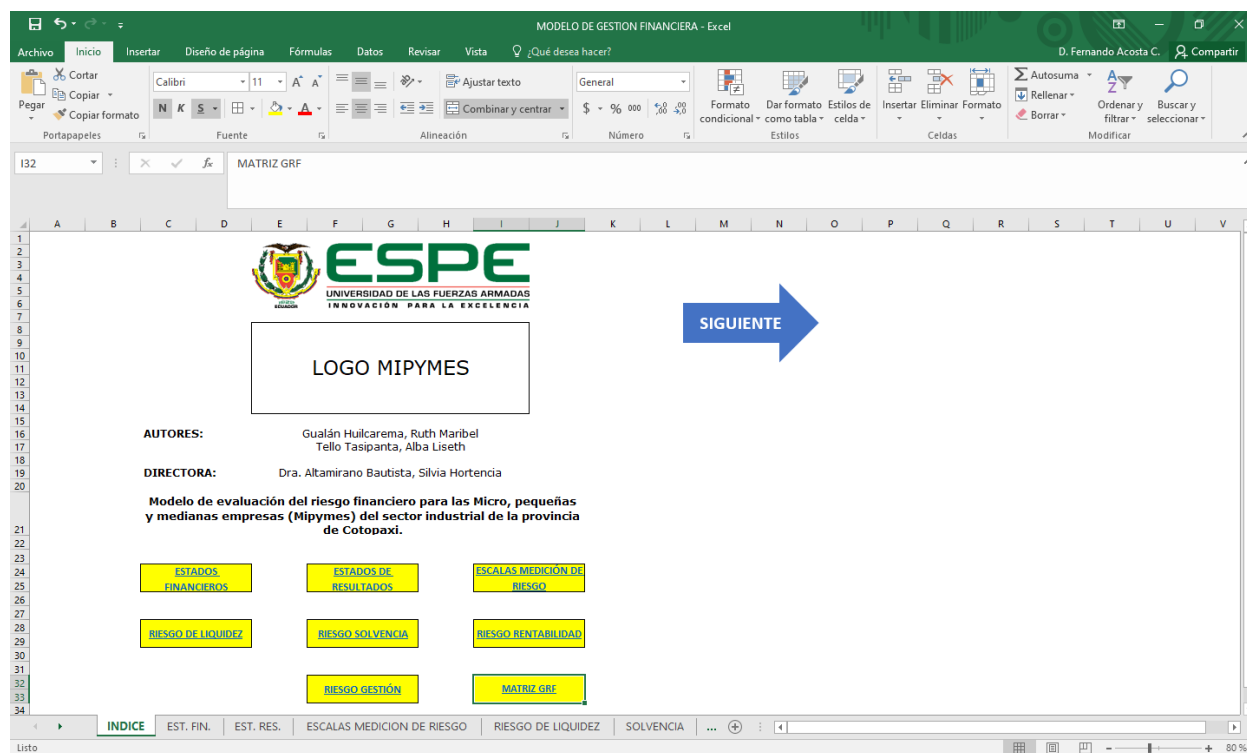


Fase III: Diseño de modelo de gestión de riesgo financiero

A continuación, se realiza una recopilación de imágenes tomadas del modelo de Excel, donde se desarrolla lo mencionado en la metodología y que se presenta adjunto al proyecto; estas imágenes que a continuación se muestran son secuenciales y se desarrollan y explican paso a paso en la Guía desarrollado para el usuario.

Figura 49

Índice del modelo



Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

Según el gráfico 40 para iniciar con el modelo se construye un índice que permitirá la navegación entre páginas del documento Excel; en este sentido cada sección ha sido desarrollado para presentar datos y estadísticas que ayuden a tomar decisiones adecuadas de acuerdo a los resultados presentados.

Figura 50

Ingreso de información Estados Financieros



Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

Se introduce el modelo o plantilla con las cuentas propuestas por la Superintendencia de Compañías, de manera que dependiendo donde tengan los valores deberán introducirlos en la columna correspondiente. El estado de situación financiera debe guardar conformidad con lo presentado en la plataforma de la Supercias y es la base para las hojas de cálculos que dan los resultados de los indicadores.

Figura 51

Ingreso de información Estados de Resultados

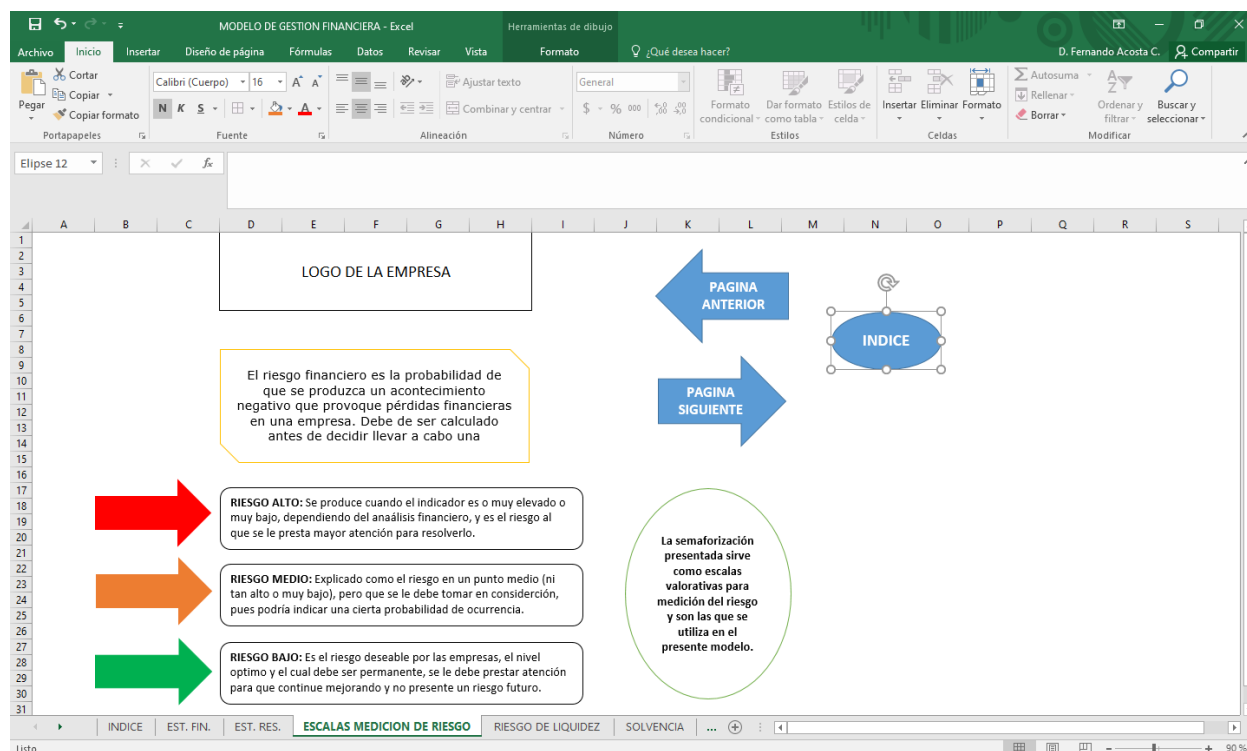
RESUMEN FINANCIERO		2021
Ingresos por actividades ordinarias	1005	\$ 1.306.342,28
(-) Costos Operacionales	7991	\$ 632.567,00
(=) Utilidad / Pérdida Bruta	1025	\$ 673.775,28
(-) Gastos Operacionales	1030	\$ 553.226,69
(=) Utilidad / Pérdida Operacional	1040	\$ 120.548,59
(+) Ingresos No Operacionales	1045	\$ 11.132,37
(-) Gastos Financieros y Otros gastos no operacionales	1055	\$ 118.497,26
(=) Utilidad / Pérdida antes de Participación a trabajadores	1065	\$ 13.183,70
(-) Participación a trabajadores	803	\$ 0,00
(=) Utilidad / Pérdida antes de Impuesto a la Renta (1065 - 803)	1075	\$ 13.183,70
(-) Impuesto a la Renta Causado	850	\$ 16.771,78
(=) Utilidad / Pérdida después de Impuesto a la Renta (1075 - 850)	1099	\$ 3.588,08
COMPRAS		
Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7004	\$ 280.401,03
Compras netas locales de materia prima	7016	

Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

De igual manera, se introduce las cuentas principales o resumen del estado de resultados, esto con la finalidad de obtener los datos más relevantes que permitan presentar la ganancia o pérdida y datos que se necesitan para el cálculo de las fórmulas presentadas en las diferentes fórmulas. Igual se debe ingresar los datos manualmente según corresponda, y así las fórmulas del modelo propuesto se auto calcularán y arrojarán todo el modelo en automático.

Figura 52

Escalas de medición del riesgo



Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

También fue necesario describir las escalas de medición del riesgo, aunque estas dependen de cada indicador y en la semaforización se lo toma en cuenta para el cálculo, es necesario presentar los colores que representan cada riesgo a fin que se conozca y se pueda tomar cartas en el asunto de acuerdo a la significancia de cada uno de estos riesgos.

Figura 53

Riesgo de liquidez

LOGO DE LA EMPRESA

RIESGO DE LIQUIDEZ

El riesgo de liquidez, es la capacidad que tiene una empresa para afrontar sus deudas a corto plazo, basado en los activos líquidos que dispone en la actualidad. La liquidez es la capacidad de un activo en trasformarse de forma inmediata en dinero sin producir una pérdida de su valor.

INDICADOR	CÁLCULO	VALOR (%)	RIESGO	SEMAFORIZACIÓN	OBSERVACIÓN
LIQUIDEZ CORRIENTE	ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE	1,63	BAJO	●	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.
PRUEBA ÁCIDA	ACTIVO CORRIENTE - INVENTARIOS / PASIVO CORRIENTE	0,35	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.

[PAGINA ANTERIOR](#)
[PAGINA SIGUIENTE](#)
[INDICE](#)

Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

Para el riesgo de liquidez se explica dos indicadores, su fórmula de cálculo, el valor calculado que salen de los estados financieros presentados el nivel de riesgo, la semaforización y la observación que se arroja dependiendo del nivel de riesgo para tomar en consideración como se debe actuar.

Figura 54

Riesgo de Solvencia

LOGO DE LA EMPRESA

RIESGO DE SOLVENCIA

El riesgo de solvencia es un término económico que tiene que ver con la probabilidad de vivir pérdidas financieras e ir deteriorando la situación económica de una empresa con la cual se realizan transacciones.

INDICADOR	CÁLCULO	VALOR (%)	RIESGO	SEMAFORIZACIÓN	OBSERVACIÓN
ENDEUDAMIENTO DEL ACTIVO	PASIVO TOTAL / ACTIVO TOTAL	0,45	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
ENDEUDAMIENTO DEL PATRIMONIO	PASIVO TOTAL / PATRIMONIO	0,81	MEDIO	●	Este indicador tiene un riesgo medio te recomendamos que revises y tomes acciones que te permitan mejorar.
ENDEUDAMIENTO DEL ACTIVO FIJO	PATRIMONIO / ACTIVO FIJO NETO	0,76	MEDIO	●	Este indicador tiene un riesgo medio te recomendamos que revises y tomes acciones que te permitan mejorar.
APALANCAMIENTO	ACTIVO TOTAL / PATRIMONIO	1,81	BAJO	●	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.
APALANCAMIENTO FINANCIERO	(UA1/PATRIMONIO) / (UA11/ACTIVOS TOTALES)	1,81	BAJO	●	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.

← PAGINA ANTERIOR
→ PAGINA
INDICE

Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

Para el riesgo de solvencia se utiliza cinco indicadores, su fórmula de cálculo, el valor o porcentaje calculado, el nivel de riesgo su semaforización y la observación para actuar de manera correcta; además todas las páginas tienen botones de avanzada y atrás, así como para regresar al inicio, esto permite que se pueda navegar adecuadamente por las diferentes hojas de cálculo.

Figura 55

Riesgo de rentabilidad

LOGO DE LA EMPRESA

RIESGO DE RENTABILIDAD

La capacidad de generar rendimientos se conoce como rentabilidad. En una inversión, los rendimientos futuros no son seguros. Pueden ser grandes o modestos, pueden no producirse, e incluso puede significar perder el capital invertido. Esta incertidumbre se conoce como riesgo.

INDICADOR	CÁLCULO	VALOR (%)	RIESGO	SEMAFORIZACIÓN	OBSERVACIÓN
RENTABILIDAD NETA DEL ACTIVO (ROA)	(UTILIDAD NETA / VENTAS) * (VENTAS / ACTIVO TOTAL)	-0,00	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
MARGEN BRUTO	VENTAS NETAS - COSTO DE VENTAS / VENTAS	0,52	BAJO	●	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.
MARGEN OPERACIONAL	UTILIDAD OPERACIONAL / VENTAS	0,09	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
RENTABILIDAD NETA DE VENTAS	UTILIDAD NETA / VENTAS	-0,00	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
RENTABILIDAD OPERACIONAL DEL PATRIMONIO (ROE)	UTILIDAD OPERACIONAL /	0,02	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar

PAGINA ANTERIOR

PAGINA SIGUIENTE

INDICE

Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

En cuanto al riesgo de rentabilidad se utiliza seis indicadores que muestra los valores obtenidos para el cálculo a través de su formulación, el porcentaje o valor, el nivel de riesgo la semaforización y la observación de acuerdo al riesgo. Además, todos los riesgos tienen un párrafo que define al riesgo, donde se conoce para que se utiliza o que se determina, así se puede prevenir y tomar acciones adecuadas.

Figura 56

Riesgo de gestión

LOGO DE LA EMPRESA					
RIESGO DE GESTIÓN					
Riesgo de gestión se define como el proceso de identificar, analizar y cuantificar las probabilidades de pérdidas y efectos secundarios que se desprenden de los desastres y del nivel de gestión de recursos y administrativamente hablando, así como de las acciones preventivas, correctivas y reductivas correspondientes que deben emprenderse.					
INDICADOR	CÁLCULO	VALOR (%)	RIESGO	SEMAFORIZACIÓN	OBSERVACIÓN
ROTACIÓN DE CARTERA	VENTAS / CUENTAS POR COBRAR	1,79	BAJO	●	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.
ROTACIÓN DE ACTIVO FIJO	VENTAS / ACTIVO FIJO	0,17	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
ROTACIÓN DE VENTAS	VENTAS / ACTIVO TOTAL	0,12	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
PERIODO MEDIO DE COBRANZA	(CUENTAS POR COBRAR*365) / VENTAS	204	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
PERIODO MEDIO DE PAGO	(CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR*365) / COMPRAS	707	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
IMPACTO GASTOS ADMINISTRATIVOS Y VENTAS	GASTOS ADMINISTRATIVOS Y DE VENTAS / VENTAS	0,42	ALTO	●	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.
	GASTOS FINANCIEROS /				

Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

Finalmente, se exhibe el riesgo de gestión financiera, el cual está compuesto por siete indicadores que muestran distintos riesgos derivados de la gestión administrativa y financiera; así mismo, se muestra la fórmula de cálculo, el valor o porcentaje, el nivel de riesgo y la semaforización; también la observación en la que destaca como se debería actuar ante el nivel de riesgo.

Fase IV: Diseñar una matriz para la gestión del riesgo financiero

LOGO DE LA EMPRESA

Matriz para la gestión del riesgo financiero

Codigos	Riesgos	Valor (%)	Nivel	Observación	PRIORIZACIÓN	SOLUCIONES / ESTRATEGIAS	ENCARGADO	FECHA INICIO	FECHA FIN
1.	Liquidez								
1.1.	LIQUIDEZ CORRIENTE	↑ 1,63	BAJO	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.	MANTENER	Mantener el indicador con un buen control financiero	Ing. Juan Andaluz	15/02/2023	15/05/2023
1.2.	PRUEBA ÁCIDA	↓ 0,35	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente del indicador, tomar acciones sobre las ventas a crédito, acción con los clientes, negociación con proveedores, utiliza estrategias que incrementen ventas, otros que hagan falta.	Ing. Juan Andaluz	15/02/2023	15/05/2023
2.	Solvencia								
2.1.	ENDEUDAMIENTO DEL ACTIVO	↓ 0,45	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente, toma acciones sobre tus deudas, renegocia créditos, revisa los gastos innecesarios de tu empresa, genera presupuestos para la deuda, organizatodas tus deudas en orden de prioridades	Ing. Patricia Alulema	15/02/2023	15/05/2023
2.2.	ENDEUDAMEINTO DEL PATRIMONIO	↓ 0,81	MEDIO	Este indicador tiene un riesgo medio te recomendamos que revises y tomes acciones que te permitan mejorar.	POSIBLE RIESGO	Mejora la organización de tus deudas, revisa condiciones de créditos, reduce gastos en la empresa	Ing. Patricia Alulema	15/02/2023	15/05/2023
2.3.	ENDEUDAMEINTO DEL ACTIVO FIJO	↓ 0,76	MEDIO	Este indicador tiene un riesgo medio te recomendamos que revises y tomes acciones que te permitan mejorar.	POSIBLE RIESGO	Mejora la organización de tus deudas, revisa condiciones de créditos, reduce gastos en la empresa	Ing. Patricia Alulema	15/02/2023	15/05/2023
2.4.	APALANCAMIENTO	↑ 1,81	BAJO	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.	MANTENER	Indicador óptimo mantener el estado actual	Ing. Patricia Alulema	15/02/2023	15/05/2023
2.5.	APALANCAMIENTO FINANCIERO	↑ 1,81	BAJO	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.	MANTENER	Indicador óptimo mantener el estado actual	Ing. Patricia Alulema	15/02/2023	15/05/2023
3.	Rentabilidad								
3.1.	RENTABILIDAD NETA DEL ACTIVO (ROA)	↓ -0,00	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estartegias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.2.	MARGEN BRUTO	↑ 0,52	BAJO	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.	MANTENER	Mantener o mejorar los niveles de rentabilidad con las estrategias mantenidas hasta hoy	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.3.	MARGEN OPERACIONAL	↓ 0,09	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estartegias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.4.	RENTABILIDAD NETA DE VENTAS	↓ -0,00	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estartegias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.5.	RENTABILIDAD OPERACIONAL DEL PATRIMONIO (ROE)	↓ 0,02	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estartegias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.6.	RENTABILIDAD FINANCIERA	↓ -0,00	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estartegias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023

3. Rentabilidad										
3.1.	RENTABILIDAD NETA DEL ACTIVO (ROA)	↓	-0,00	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estategias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.2.	MARGEN BRUTO	↑	0,52	BAJO	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.	MANTENER	Mantener o mejorar los niveles de rentabilidad con las estrategias mantenidas hasta hoy	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.3.	MARGEN OPERACIONAL	↓	0,09	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estategias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.4.	RENTABILIDAD NETA DE VENTAS	↓	-0,00	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estategias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.5.	RENTABILIDAD OPERACIONAL DEL PATRIMONIO (ROE)	↓	0,02	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estategias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
3.6.	RENTABILIDAD FINANCIERA	↓	-0,00	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente de el indicador, mejorar estategias que potencia la rentabilidad, revisar estrategias de ventas, aumentar margen de ganancia y reducción de costos, estrategias con otras empresas que permitan mayores beneficios.	Ing. Jose Llamuca	15/02/2023	15/05/2023
4. Gestión										
4.1.	ROTACIÓN DE CARTERA	↑	1,79	BAJO	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.	MANTENER	Mantener los niveles de este indicador realizando actividades que hasta el momento lo ha hecho de manera correcta.	Econ. Fernando Villa	15/02/2023	15/05/2023
4.2.	ROTACIÓN DE ACTIVO FIJO	↓	0,17	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente, mejorar facilidades de pago, gestionar eficientemente los cobros, incentivar en las facturas por pagos pronto o en efectivo, capacitar al personal, negociación de costos y deuda, aumentar liquidación de productos de poca rotación.	Econ. Fernando Villa	15/02/2023	15/05/2023
4.3.	ROTACIÓN DE VENTAS	↓	0,12	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente, mejorar facilidades de pago, gestionar eficientemente los cobros, incentivar en las facturas por pagos pronto o en efectivo, capacitar al personal, negociación de costos y deuda, aumentar liquidación de productos de poca rotación.	Econ. Fernando Villa	15/02/2023	15/05/2023
4.4.	PERIODO MEDIO DE COBRANZA		204,16	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente, plan de cobros, capacitación personal, seguimiento a clientes, negociaciones para cobranza, incentivar los pagos.	Econ. Fernando Villa	15/02/2023	15/05/2023
4.5.	PERIODO MEDIO DE PAGO		706,53	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente, adecuar los pagos, negociar formas de pagos, presupuestar pagos, mejorr planificación y ventas, liquidar deudas, consolidar deudas.	Econ. Fernando Villa	15/02/2023	15/05/2023
4.6.	IMPACTO GASTOS ADMINISTRATIVOS Y VENTAS		0,42	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente, reducir fastos adminisrtratos, aumentar ventas, aumentar margen de ganancia, revisión de puestos de trabajo, revisión de gastos y actividades de gestión.	Econ. Fernando Villa	15/02/2023	15/05/2023
4.7.	IMPACTO DE LA CARGA FINANCIERA		0,09	BAJO	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.	MANTENER	Mantener los niveles de este indicador realizando actividades que hasta el momento lo ha hecho de manera correcta.	Econ. Fernando Villa	15/02/2023	15/05/2023

La matriz para la gestión del riesgo financiero forma parte del diseño en Excel lo cual permitirá que se cuente con una integración adecuada para el respectivo seguimiento y control que es necesario dentro de la identificación de riesgos en las empresas, más cuando hay que realizar cambios trascendentales a fin de mejorar y alcanzar mejores indicadores que disminuyan el impacto y el riesgo.

Autores:

Gualán Huilcarema, Ruth Maribel

Tello Tasipanta, Alba Liseth

GUÍA DE USUARIO

Modelo de evaluación del riesgo financiero para las Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.

Latacunga, 16/02/2023

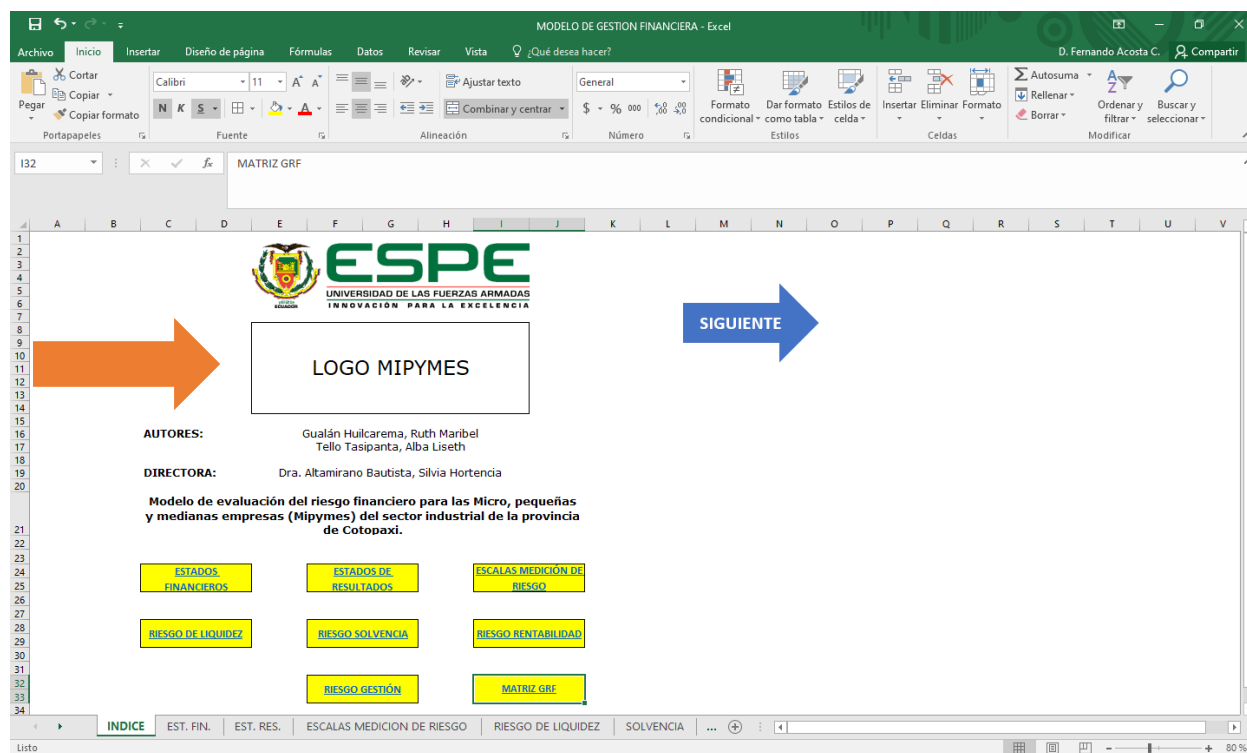
1. Introducción al modelo

La presente guía de usuario tiene como propósito direccionar y explicar el funcionamiento del modelo de evaluación de riesgo financiero para las Micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) del sector industrial de la provincia de Cotopaxi.

El análisis del riesgo financiero es la evaluación de la probabilidad de que se concrete una amenaza y de su posible impacto. Por eso es crucial en la gestión de riesgos. La administración de riesgos financieros consiste en calcular el efecto potencial de un riesgo y su grado de exposición. Este cálculo no es una tarea fácil, pues un determinado riesgo puede desencadenar muchos efectos. Por ejemplo, una máquina que deja de funcionar no solo genera un daño mecánico que debe repararse. También se interrumpe la producción, se generan pérdidas, se retrasan las entregas y se puede, incluso, llegar a afectar la imagen de la compañía (Martínez H. , 2021). En el aspecto financiero ocurre igual, un sobreendeudamiento en la empresa pone en peligro a toda la organización por ello la importancia de conocer este nivel de deuda como ejemplo para tomar acciones que mejoren el bienestar institucional.

Basado en lo anterior, se creído conveniente elaborar un diseño fácil de usar por los empresarios, que básicamente dicte los indicadores y riesgos potenciales, que visualmente mediante la semaforización permita tener un control adecuado de la organización, aunque sus conocimientos en finanzas sean bajos; esto es porque el modelo esta pesado para que lo utilicen las empresas del sector industrial en todos sus tamaños y extensiones, que mediante la introducción de datos financieros de sus estados financieros, el modelo corra por sí solo, lo cual permita conocer todos los indicadores relacionados a la liquidez, solvencia, rentabilidad y a la gestión financiera dentro de las Mipymes de la provincia de Cotopaxi.

Figura 57

Índice de modelo financiero

Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

La característica del modelo es intuitiva desde su portada, donde lo único que el empresario debe hacer en cada una de sus hojas de cálculo es poner el logotipo de la empresa para que se visualice o se presente adecuadamente. Se han agregado botones que permitirán avanzar a la página siguiente regresar a la página anterior o al inicio de la portada, así como botones que mediante hipervínculos envían directo a la hoja de cálculo deseada, de esta manera su navegación por el modelo es más fácil e intuitivo.

Para que el modelo corra adecuadamente se deben seguir los siguientes pasos:

a. Paso 1

Figura 58

Estado de situación financiera

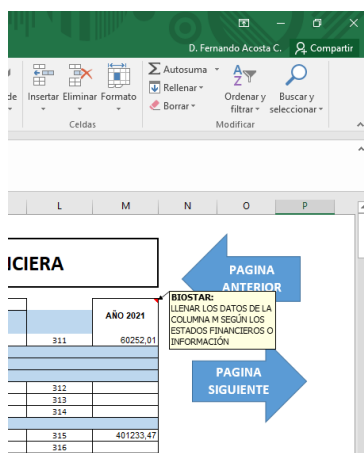
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA		AÑO 2021	
ACTIVO			
ACTIVOS CORRIENTES			
Efectivo y equivalentes al efectivo		311	60252.01
Cuentas y documentos por cobrar corrientes			
Cuentas y documentos por cobrar comerciales corrientes			
RELACIONADAS			
Locales		312	
Del exterior		313	
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)		314	
NO RELACIONADAS			
Locales		315	401233.42
Del exterior		316	
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)		317	1178.01
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES			
A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL			
Locales		318	
Del exterior		319	
DIVIDENDOS POR COBRAR			
En efectivo		320	
En activos diferentes del efectivo		321	
OTRAS RELACIONADAS			
Locales		322	
Del exterior		323	
(-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)		324	
OTRAS NO RELACIONADAS			
Locales		325	328292.66
Del exterior		326	
(-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)		327	
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES			

Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

Se deberá introducir la información financiera en el estado de situación financiera o balance general, los datos a introducir es en la columna M con espacios en blanco, de manera que el resto de la hoja se llenara automáticamente con los valores totales mediante la sumatoria de valores, según corresponda a cada sección dentro del documento. La información suministrada debe ser la misma información que se sube a la plataforma de la Superintendencia de Compañías, de forma que el modelo y los riesgos potenciales que en este se muestren sean lo más apegado a la realidad empresarial y permitan ese mejoramiento continuo.

Figura 59

Comentario insertado en el modelo para mejor explicación

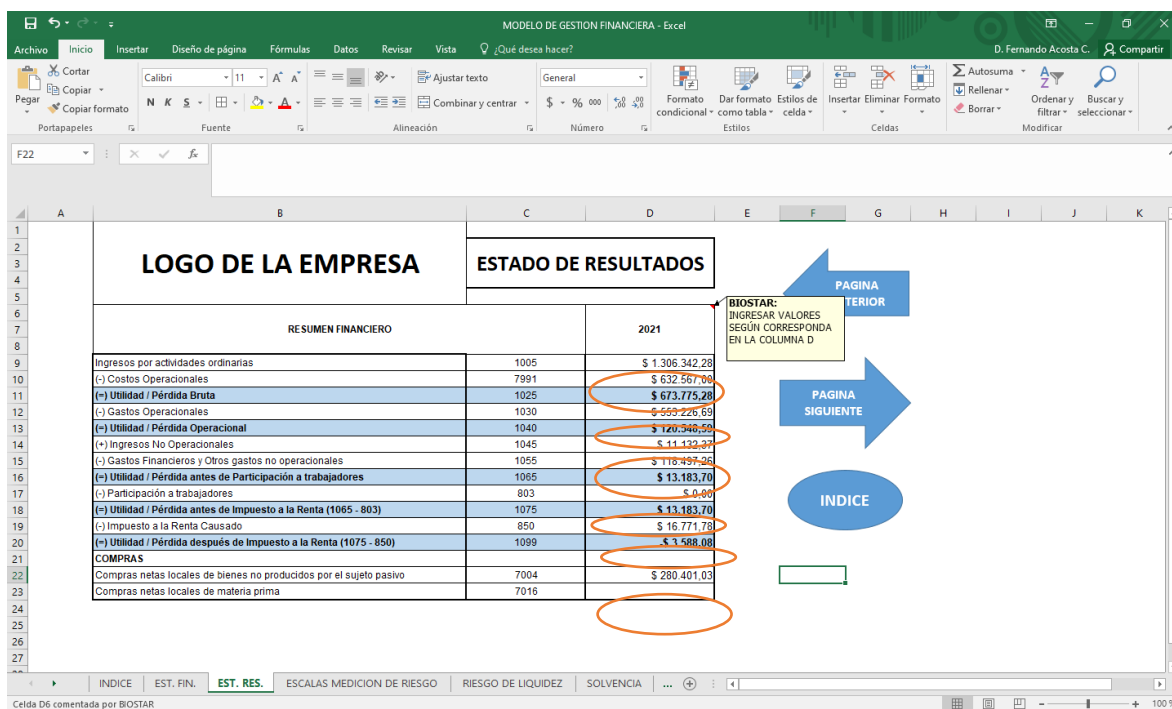


Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

b. Paso 2

Figura 60

Estado de resultados



Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

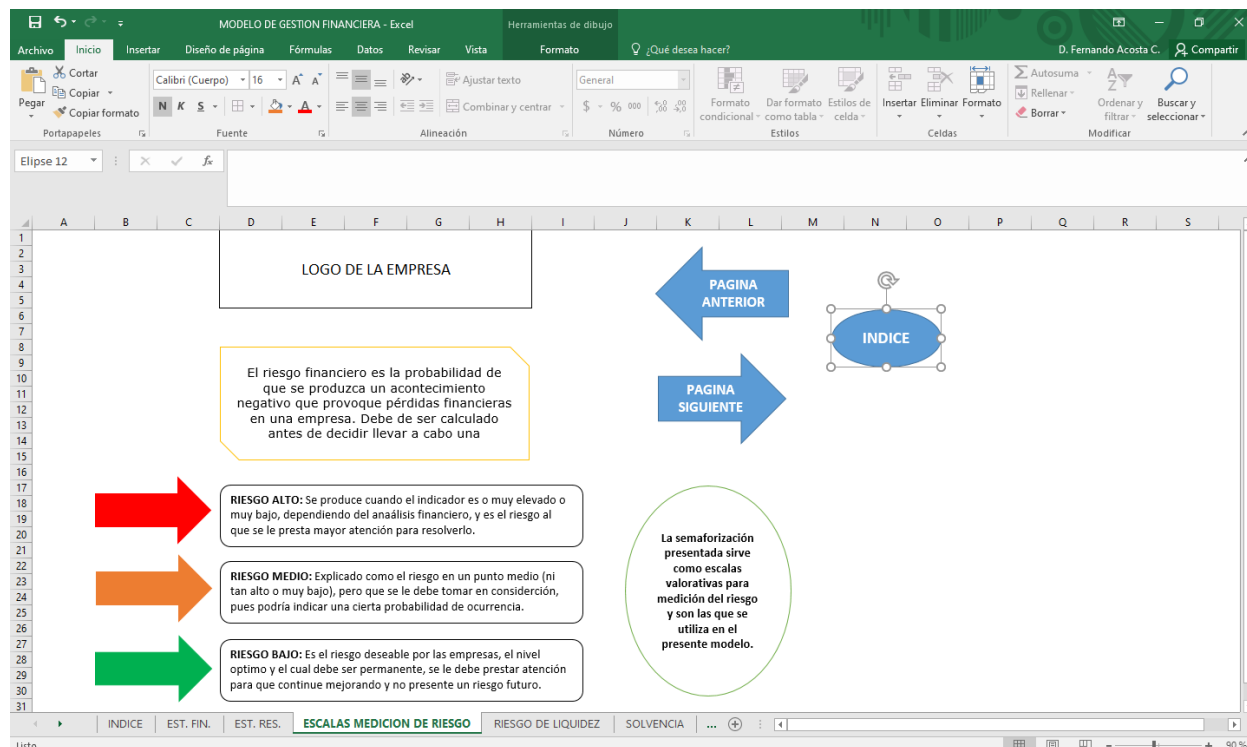
Básicamente en el paso 2, se realiza la misma acción del paso uno, es decir se debe llenar la información solicitada en los espacios en blanco según corresponda, esta información se la debe trasladar tal cual los estados financieros de la empresa. De la misma manera se inserta un comentario para una mayor explicación dentro de esta hoja de cálculo.

c. Paso 3

Se debe dar lectura a las escalas de medición, en esta hoja se explican los colores y los niveles de valoración del riesgo, para que mediante semaforización se pueda entender cuál de los indicadores necesita priorizarse en mejorar, sin dejar de lado los riesgos medios y los bajos que se deben mejorar y mantener, de forma que las decisiones derivadas de este modelo constituyan una real ayuda a las organizaciones.

Figura 61

Estado de resultados



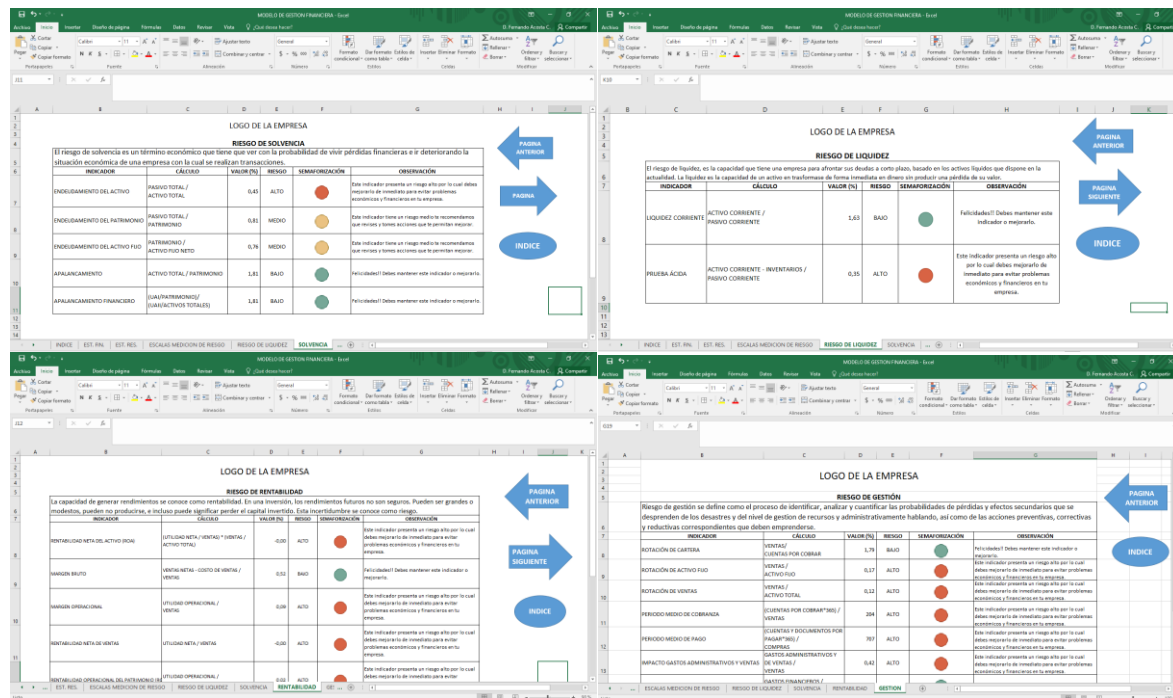
Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

d. Paso 4

A partir de los pasos anteriores el emprendedor no va a tener que realizar ninguna acción, pues el modelo una vez introducidos los datos financieros se corre por sí solo, mediante formulación de SI y otras de cálculo matemático, los indicadores de liquidez, solvencia, rentabilidad y gestión se calculan por sí solos, de hecho la semaforización, los niveles las observaciones y en la matriz de seguimiento las acciones, soluciones o estrategias se marcan por sí solos de acuerdo a los resultados obtenidos.

Figura 62

Resultados de riesgos de cuatro grupos de indicadores



Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

e. Paso 5

La matriz para la gestión del riesgo financiero es una matriz resumen donde automáticamente arroja posibles soluciones y revisiones que se deberán hacer de acuerdo a cada indicador y a los niveles de riesgos; por lo tanto, la matriz de seguimiento las acciones, soluciones o estrategias se marcan por sí solos de acuerdo a los resultados obtenidos.

resumen donde se debe designar a los encargados que harán el seguimiento a cada grupo de indicadores, esto a fin que en un término de tres meses se muestren un mejoramiento y los niveles altos en riesgo determine una tendencia a la baja, esto sería lo más saludable para la empresa.

Figura 63

Matriz para la gestión del riesgo financiero

LOGO DE LA EMPRESA									
Matriz para la gestión del riesgo financiero									
Codigos	Riesgos	Valor (%)	Nivel	Observación	PRIORIZACIÓN	SOLUCIONES / ESTRATEGIAS	ENCARGADO	FECHA INICIO	FECHA FIN
1.	LIQUIDEZ								
1.1.	LIQUIDEZ CORRIENTE	1,63	BAJO	Felicidades!! Debes mantener este indicador o mejorarlo.	MANTENER	Mantener el indicador con un buen control financiero	Ing. Juan Andaluz	15/2/2023	15/5/2023
1.2.	PRUEBA ÁCIDA	0,35	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente del indicador, tomar acciones sobre las ventas a crédito, acción con los clientes, negociación con proveedores, utiliza estrategias que incrementen ventas, otros que hagan falta.	Ing. Juan Andaluz	15/2/2023	15/5/2023
2.	Solvencia								
2.1.	ENDEUDAMIENTO DEL ACTIVO	0,45	ALTO	Este indicador presenta un riesgo alto por lo cual debes mejorarlo de inmediato para evitar problemas económicos y financieros en tu empresa.	ALERTA - RIESGO ALTO	Revisión urgente, toma acciones sobre tus deudas, renegocia créditos, revisa los gastos innecesarios de tu empresa, genera presupuestos para la deuda, organizadas tus deudas en orden de prioridades	Ing. Patricia Alulema	15/2/2023	15/5/2023
2.2.	ENDEUDAMIENTO DEL PATRIMONIO	0,81	MEDIO	Este indicador tiene un riesgo medio te recomendamos que revises y tomes acciones que te permitan mejorar.	POSIBLE RIESGO	Mejora la organización de tus deudas, revisa condiciones de créditos, reduce gastos en la empresa	Ing. Patricia Alulema	15/2/2023	15/5/2023

Nota. Modelo de evaluación del riesgo financiero

Capítulo VI

Conclusiones y recomendaciones

Conclusiones

Se desarrolló el marco teórico, conceptual y legal referente a la pandemia Covid-19 y los resultados contables y financieros, esto se lo realizó mediante la recopilación de fuentes de información que incluyeron autores especializados en el tema de estudio y que permiten un entendimiento de las variables y de cómo estas se relacionan, por lo cual, la investigación bibliográfica o documental fue parte importante de la construcción de cada detalle conceptual que enriquece y resalta esta investigación.

Se diagnosticó la situación financiera de las micro, pequeñas y medianas empresas del sector industrial de Cotopaxi, tomando como base la información presentada en la página del organismo de control, en este caso la Superintendencia de Compañías, así como se elaboró un instrumento de recolección de la información como lo es la encuesta, que mediante preguntas enfocadas a las dos variables de estudio permitió establecer resultados claros que contribuyeron a la comprobación de la hipótesis.

En relación a lo anterior, se evaluó por medio de la aplicación de métodos de recolección de datos, la incidencia de la pandemia del Covid-19 en los resultados financieros y contables de las micro, pequeñas y medianas empresas del sector industrial de Cotopaxi, para ello se tabuló y presentó resultados de acuerdo a cada variable; entre los resultados que más destacan es que más del 86% de las empresas no estuvieron preparadas para la pandemia, por lo cual más del 70% paralizaron parcialmente actividades reduciendo en su mayoría más del 30% su producción normal, afectando a las organizaciones que tuvieron que despedir a personal en más del 50% de las empresas. Con los resultados alcanzados se correlacionó las variables mediante el estadístico del Chi-cuadrado, ya que este indicador permite conocer el

grado de relación que tienen las variables; obteniendo en la prueba un p valor de 0,000; que según la teoría debe ser menor al margen de error propuesto, que para efectos sería de 0,05; por lo cual, cumple la condición para rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alterna, mientras que el valor del chi cuadrado fue de 29,032 mayor al chi cuadrado tabla que era 3,841 por lo cual se procede a rechazar la hipótesis nula y aceptar la alterna, que dice: La pandemia de Covid-19 tuvo efectos en los resultados financieros – contables de las Mipymes de la provincia de Cotopaxi.

Finalmente; se diseñó un modelo para la evaluación del riesgo financiero para las Mipymes del sector Industrial, este modelo se basa en los indicadores financieros y de gestión propuestos por las Superintendencia de Compañías, quien maneja los datos y es el principal ente de control de estas empresas. El modelo analiza el riesgo de liquidez, la solvencia, la rentabilidad y la gestión financiera; estos cuatro grupos de indicadores se integran a la información financiera que deben subir cada empresa al modelo, según los estados financieros y estados de resultados presentados a la Superintendencia de Compañías. Este análisis y modelo se los realiza al ser Mipymes del sector industrial y no son financieras, porque los riesgos están más asociados a su actividad económica y a la información financiera que presentan de acuerdo a su producción y ventas.

Recomendaciones

Se recomienda dar lectura al marco teórico, conceptual y legal desarrollado, referente a las variables de estudio que son la pandemia Covid-19 y los resultados contables-financieros, ya que se empleó la recopilación de fuentes de información, autores especialistas que fundamentan el proyecto y que permiten un entendimiento de las variables tratadas, relacionándolas a través de la utilización de la investigación bibliográfica o documental para la construcción de cada detalle conceptual del presente estudio.

Asimismo, se puede tomar en referencia el diagnóstico de la situación financiera de las micro, pequeñas y medianas empresas del sector industrial de Cotopaxi, tomando como base la información presentada para que puedan utilizar y analizar comparativamente a futuro (si hay o no mejoramiento), pues con dicha información se podrán responder varias hipótesis dentro de este importante sector económico y de cómo se podría desarrollar después de algunos años que pase la pandemia y el efecto de lo que ocasiona el Covid-19 en la economía y las empresas.

Se pueden usar los mismos métodos y metodología empleada en esta investigación para estudios posteriores en otros sectores económicos. Pues la evidencia y la comprobación de la hipótesis que indica que el Covid-19 si tiene efectos sobre lo financiero y contable, y que se pueden repetir los estudios en otros sectores o a futuro a fin de comparar y evaluar el mejoramiento en cada organización dentro de cualquier sector económico.

Finalmente; se recomienda adaptar y aplicar el diseño del modelo para la evaluación del riesgo financiero para las Mipymes del sector Industrial, pues está basado en los indicadores financieros y de gestión propuestos por las Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. El modelo puede analizar el riesgo de liquidez, la solvencia, la rentabilidad y la gestión financiera y estos resultados ser base para análisis entre varios años y así proponer

planes de mejoramiento continuo. Estos cuatro grupos de indicadores se integran a la información financiera que deben subir cada empresa al modelo, según los estados financieros y estados de resultados presentados a la Superintendencia de Compañías, por lo que este análisis está más asociado a su actividad económica y a la información financiera que presentan de acuerdo a su producción y ventas dentro del sector.

Bibliografía

Álvarez, C., Luisa, J., & Ramírez, E. (2012). Productividad y desarrollo. *ITSON*.

Andrade, J. (2019). Los Estados Financieros. *Scalahed*. Obtenido de

https://gc.scalahed.com/recursos/files/r157r/w12827w/AnalsInterprEdosFin_Unidad2.pdf

Arjit, D. (Octubre de 2020). Pandemia de COVID-19: Teoría, Conceptos y Desafíos.

doi:10.13140/RG.2.2.30316.28805

Asamblea Nacional del Ecuador. (2017). Ley de la reactivación de la economía, fortalecimiento

de la dolarización. *Asamblea nacional*. doi:Registro Oficial Suplemento 150 de 29-dic.-

2017

Asturias Corporación Universitaria. (2021). Los Estados Financieros. *Asturias Corporación*

Universitaria. Obtenido de <https://www.centro->

[virtual.com/recursos/biblioteca/pdf/contabilidad_financiera/unidad3_pdf4.pdf](https://www.centro-virtual.com/recursos/biblioteca/pdf/contabilidad_financiera/unidad3_pdf4.pdf)

Banco Central del Ecuador. (12 de Mayo de 2021). LA PANDEMIA POR EL COVID-19

GENERÓ UNA CAÍDA EN EL PIB DE 6,4% DE MARZO A DICIEMBRE DE 2020.

Obtenido de <https://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/1427-la-pandemia-por-el-covid-19-genero-una-caida-en-el-pib-de-6-4-de-marzo-a-diciembre-de-2020>

Banco de Reserva de Australia. (2020). Desempleo: Su Medida y Tipos. *BRA*. Obtenido de

<https://www.rba.gov.au/education/resources/explainers/pdf/unemployment-its-measurement-and-types.pdf>

Banco Mundial. (2018 de Octubre de 2021). Evento: Vacunación contra la COVID 19 en

América Latina y el Caribe: lecciones aprendidas de las experiencias de Chile y

Ecuador. *Banco Mundial*. Obtenido de

<https://www.bancomundial.org/es/news/feature/2021/10/18/ecuador-the-country-that-vanquished-the-nightmare-pandemic-in-100-days>

Bernal, C. (2018). Investigación exploratoria. *ULA Online*. Obtenido de http://practicaprofesionales.ula.edu.mx/documentos/ULAONLINE/Maestria/MAN/HRM558/Publicaci%C3%B3n/Semana_3/Estudiante/HRM558_S3_E_Inv_explo.pdf

Bernal, M. (9 de Marzo de 2012). Planificación y Evaluación. *Universidad Santa María*.

Byrne, D., & Strobl, E. (2021). Definición del desempleo en los países en desarrollo: el caso de Trinidad y Tobago. *The University of Nottingham, Centre for Research in Economic Development and International Trade (CREDIT)*. Obtenido de <http://hdl.handle.net/10419/81753>

Cabrera, C. (2021). La gestión financiera aplicada a las organizaciones. *Revista científica Dominio de las Ciencias, III(4)*, 113-135. doi:2477-8818

Cajal, A. (2020). Investigación de Campo: Características, Tipos, Técnicas y Etapas. Obtenido de <https://s9329b2fc3e54355a.jimcontent.com/download/version/1545253266/module/9548087369/name/Investigaci%C3%B3n%20de%20Campo.pdf>

Cámara de Industrias y Producción. (Diciembre de 2021). Balance del sector industrial en 2021 y proyecciones de la CIP para 2022. *CIP*. Obtenido de <https://www.cip.org.ec/2021/12/27/balance-del-sector-industrial-en-2021-y-proyecciones-de-la-cip-para-2022/>

Cámara Oficial de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de Valencia. (2020). Encarecimiento de las materias primas. *Cámara de Industrias de Valencia*. Obtenido de <http://crm.camaravalencia.com/Personalizado/images/Prensa/notas-de->

prensa/631_Informe%20impacto%20y%20retos%20encarecimiento%20materias%20primas.pdf

Carro, R., & González, D. (2022). Administración de la operaciones. *Universidad Nacional del Mar de la Plata*. Obtenido de http://nulan.mdp.edu.ar/1607/1/02_productividad_competitividad.pdf

Casas, J., & Repullo, J. (2013). La encuesta como técnica de investigación. *Core.UK*. Obtenido de <https://core.ac.uk/download/pdf/82245762.pdf>

CEISDA. (Septiembre de 2021). Análisis del impacto del COVID-19 en las micro, pequeñas y medianas empresas (MIPYMES) en Tailandia de Perspectivas de política de competencia y acceso al mercado. *Centro para el Emprendimiento, la Innovación y el Desarrollo de PYMES en ASEAN*. Obtenido de https://unctad.org/system/files/information-document/ccpb_Thai_report_Bangkok_en.pdf

CEPAL. (2020). Mipymes y el COVID-19. *Naciones Unidas*. Obtenido de <https://www.cepal.org/es/euromipyme/mipymes-covid-19>

COE Nacional. (07 de Diciembre de 2022). Resoluciones COE. *Comité de Operaciones de Emergencias Nacionales*. Obtenido de <https://www.gestionderiesgos.gob.ec/wp-content/uploads/2022/12/Resolucion-COE-Nacional-07-de-diciembre-de-2022-1.pdf>

Comunidad de Madrid. (2020). Análisis y cuantificación del Riesgo. *madrid.org*. Obtenido de http://www.madrid.org/cs/StaticFiles/Emprendedores/Analisis_Riesgos/pages/pdf/metodologia/4AnalisisycuantificaciondelRiesgo%28AR%29_es.pdf

Crespo, R. (14 de Diciembre de 2020). ETAPAS DE LA INVESTIGACIÓN BIBLIOFIGURA. *Revista de la Sociedad Española de Enfermería Nefrológica*.

Culebras, J., Lobera, I., & Fránco, Á. (7 de Abril de 2020). En la pandemia de COVID-19 no hay camas para todos, ¿a quién tratamos? *JONNPR*. Obtenido de [10.19230/jonnpr.3664](https://doi.org/10.19230/jonnpr.3664)

Cunniah, D. (2011). Crisis: causas, perspectivas y alternativas. *International Journal of Labour Research*. Obtenido de http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/@ed_dialogue/@actrav/documents/publication/wcms_158927.pdf

Deloitte. (2018). El Marco Conceptual para la Información financiera. Obtenido de <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/cr/Documents/audit/documentos/niif-2019/EI%20Marco%20Conceptual%20para%20la%20Informaci%C3%B3n%20Financiera.pdf>

Elizalde, J. (2020). SARS-CoV-2 and COVID-19. A pandemic review. *Medicina Critica*. doi:10.35366/93281

Elizalde, L. (2019). Los estados financieros y las políticas contables. *Escuela Superior Politécnica del Chimborazo*. doi:<https://doi.org/10.33386/593dp.2019.5-1.159>

Falcao, M. (2018). Tipos de investigación. *Instituto de Educación Técnica y Profesional*. Obtenido de https://www.intep.edu.co/Es/Usuarios/Institucional/CIPS/2018_1/Documentos/INVESTIGACION_NO_EXPERIMENTAL.pdf

Flores, M. (2021). Modalidades de investigación. <http://metodologiafloresmagon.blogspot.com/>. Obtenido de <http://metodologiafloresmagon.blogspot.com/2021/02/1.html>

García, D. (1 de junio de 2022). Impactos operativos, financieros y de inversión del Covid-19 en las PYMES: Las políticas públicas exigen una recuperación sostenible considerando el efecto moderador del sector económico. *International Journal of Disaster Risk*

- Reduction, LXXV*. Obtenido de
<https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S2212420922001704>
- Grijalva, L. (2022). Conceptos básicos de Contabilidad. *INEAF Bussiness School*. Obtenido de
<https://www.ineaf.es/divulgativo/contabilidad/conceptos-basicos-de-contabilidad>
- Guerra, V. (2020). Diseño de un modelo de gestión de riesgos en Expertia Corporativa S.A.
Universidad Andina Simón Bolívar.
- Guevara, G., Verdesoto, A., & Castro, N. (2020). Metodologías de investigación educativa (descriptivas, experimentales, participativas, y de investigación-acción). *IV(3)*.
doi:[https://doi.org/10.26820/recimundo/4.\(3\).julio.2020.163-173](https://doi.org/10.26820/recimundo/4.(3).julio.2020.163-173)
- Haase, A. (12 de noviembre de 2020). Covid-19 as a Social Crisis and Justice Challenge for Cities. *Sec. Media Governance and the Public Sphere*. Obtenido de
<https://www.frontiersin.org/articles/10.3389/fsoc.2020.583638/full>
- Hidalgo, D. (2022). PROYECCION FINANCIERA DE EVENTO ITALY S.A., NEGOCIO COMERCIAL DE TARJETERIA PARA EVENTOS SOCIALES EN LA CIUDAD DE GUAYAQUIL. *UTE*. Obtenido de
http://repositorio.ute.edu.ec/bitstream/123456789/8692/1/50412_1.pdf
- Hwang, T.-J., Rabheru, K., Peisah, C., Reichman, W., & Ikeda, M. (26 de Mayo de 2020). Soledad y aislamiento social durante la pandemia de COVID-19. *Int Psychogeriatr*.
doi:10.1017/S1041610220000988
- Ibarra, C., & Al., E. (2022). Nuevos Modelos de Negocios postpandemia. *Verano De la Ciencia*.
doi:2395-9797
- INEC. (2020). Registro Estadístico de Defunciones Generales 2020. *Instituto Nacional de Estadísticas y Censos*. Obtenido de

https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Poblacion_y_Demografia/Defunciones_Generales_2020/2021-06-10_Principales_resultados_EDG_2020_final.pdf

James, J., Martin, W., & Schwarzenberg, A. (10 de noviembre de 2021). Efectos económicos globales de COVID-19. *Congressional Research Service*. Obtenido de <https://sgp.fas.org/crs/row/R46270.pdf>

Jara, A. (Mayo de 2020). Cambio de comportamiento en las personas frente al covid-19. *Changing Public Behavior*.

Ley Orgánica para el Desarrollo Económico y Sostenibilidad Fiscal. (29 de Noviembre de 2021). *Registro Oficial Suplemento 587*. Obtenido de <https://www.produccion.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2021/12/Ley-Organica-para-el-Desarrollo-Economico-y-Sostenibilidad-Fiscal-tras-la-Pandemia-Covid-19.pdf>

Llamosas, L. (12 de Octubre de 2020). SECUELAS A LARGO PLAZO DE COVID-19. *Revista Española de Salud Pública*. Obtenido de https://www.sanidad.gob.es/biblioPublic/publicaciones/recursos_propios/resp/revista_cdr/om/Suplementos/Perspectivas/perspectivas12_llamosas.pdf

Mariscal, V. (2020). Cocepto de planificación. *USON*. Obtenido de <http://tesis.uson.mx/digital/tesis/docs/22043/Capitulo4.pdf>

Martínez, H. (2021). INDICADORES FINANCIEROS Y SU INTERPRETACION. *Productora Andina de Electrodomésticos S.A*. Obtenido de <http://webdelprofesor.ula.ve/economia/mendezm/analisis%20I/IndicadoresFinancieros.pdf>

Martínez, M. (2021). Informe Financiero – 31 de marzo de 2021. *Corporación Autónoma Regional de Cundinamarca*. Obtenido de

<https://www.car.gov.co/uploads/files/609a86b791f68.pdf>

Mayorga, A. (2020). ALTA TASA DE MORTALIDAD ENTRE PACIENTES MAYORES CON COVID-19 EN ECUADOR. ESTUDIO DE CASO EN RETROSPECTIVA (MARZO 15, 2020 – ABRIL 15, 2020). *Universidad Técnica de Ambato*. Obtenido de

<https://revistas.uta.edu.ec/erevista/index.php/dide/article/view/1332>

MH Education. (2022). La facturación. Obtenido de

<https://www.mheducation.es/bcv/guide/capitulo/8448614194.pdf>

Ministerio de Salud Pública. (2022). Misión. *MSP*. Obtenido de

<https://www.salud.gob.ec/valores-mision-vision-principios-valores/>

Molina, M. (2020). Secuelas y consecuencias de la COVID-19. *Medicina respiratoria*, 71-77.

Obtenido de <https://www.neumologiaysalud.es/descargas/R13/R132-8.pdf>

OAS. (2022). Normas de contabilidad N°1. PRINCIPIOS DE CONTABILIDAD

GENERALMENTE ACEPTADOS. *Organización de los Estados Americanos*. Obtenido de http://www.oas.org/juridico/PDFs/mesicic3_blv_contabilidad.pdf

Orellana, P. (2020). Registros contables. Obtenido de

<https://fhu.unse.edu.ar/assignaturas/spracticayactualizacion/CONCEPTOS%20BASICOS-REGISTROS.pdf>

Organización Mundial de la Salud. (25 de Enero de 2021). Manejo clínico de la COVID-19: Orientaciones evolutivas. *OMS*. Obtenido de

<https://apps.who.int/iris/bitstream/handle/10665/340629/WHO-2019-nCoV-clinical-2021.1-spa.pdf>

Organización Mundial de la Salud. (2022). Coronavirus. Panorama General. OMS. Obtenido de https://www.who.int/es/health-topics/coronavirus#tab=tab_1

Paez, J. (2022). Análisis Financiero. *UNID*. Obtenido de http://accioneduca.org/admin/archivos/clases/material/analisis-financiero-en-horizontal_1563830329.pdf

Paterson, E. (2015). LAS TEORÍAS AVANZADAS EN LA EXPLICACIÓN DE LAS CRISIS ECONÓMICAS. *The Annals of the American Academy of Political and Social Science*. Obtenido de <https://www.jstor.org/stable/pdf/1012901.pdf>

Pereira, C. (2011). Contabilidad Básica. Espacio Gráfico Comunicaciones S.A. Obtenido de <https://www.uaeh.edu.mx/investigacion/productos/4773/contabilidad.pdf>

Perez, C. (2020). Los indicadores de gestión. *Visión Administrativa*. Obtenido de <https://www.visionadministrativa.info/biblioteca/control/indicadores/losindicadoresdegestion.pdf>

Pino, C. (2021). Modelo de presentación de la información contable y financiera. *Tecnológico de Antioquia Institución Universitaria*. Obtenido de <https://dspace.tdea.edu.co/bitstream/handle/tdea/1856/4.%20CRISTIAN%20YESID%20PINO%20RUIZ%20informes%20contables.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Pragma Engineering. (2022). ¿QUÉ ES LA PRODUCTIVIDAD INDUSTRIAL? <https://pragma-a.com/>. Obtenido de <https://pragma-a.com/productividad-industrial/#:~:text=Podemos%20definir%20la%20productividad%20industrial,personal%E2%80%94en%20un%20tiempo%20determinado.>

Quiroz, L. (2021). Alternativas de reactivación económica post Covid-19 durante el segundo semestre del año 2020 para el sector de comidas rápidas en Guayaquil. *Universidad*

- Politécnica Salesiana*. Obtenido de <https://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/20804/2/UPS-GT003347.pdf>
- Redacción Central La Gaceta. (1 de Abril de 2019). Gran industria asentada en Cotopaxi. *La Gaceta*. Obtenido de <https://lagaceta.com.ec/gran-industria-asentada-en-cotopaxi/#:~:text=El%20acero%2C%20la%20madera%2C%20actividades,va%20la%20fabricaci%C3%B3n%20del%20bloque>.
- Rodríguez, J. (2016). Libros contables. Obtenido de <https://www.upg.mx/wp-content/uploads/2015/10/LIBRO-37-Contabilidad-General.pdf>
- Rodríguez, K., & Ortíz, O. (2020). El e-commerce y las Mipymes en tiempos de Covid-19. *Revista Espacios*, XLIX(9). Obtenido de <https://revistaespacios.com/a20v41n42/a20v41n42p09.pdf>
- Ruiz, M. (2012). Enfoque mixto. *EUMED*. Obtenido de https://www.eumed.net/tesis-doctorales/2012/mirm/enfoque_mixto.html
- Salvador, A. (20 de Febrero de 2022). Sector industrial de Cotopaxi busca apoyo de autoridades nacionales para una recuperación. *La Gaceta*. Obtenido de <https://lagaceta.com.ec/sector-industrial-de-cotopaxi-busca-apoyo-de-autoridades-nacionales-para-una-recuperacion/>
- Sampedro, A. (2020). Impacto económico y social de la pandemia en el sector de la construcción en la ciudad de Cuenca. *Universidad Politécnica Salesiana*. Obtenido de <https://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/20657/1/UPS-CT009217.pdf>
- Sedano, F., Rojas, C., & José, V. (julio de 2020). COVID-19 DESDE LA PERSPECTIVA DE LA PREVENCIÓN PRIMARIA. *Rev. Fac. Med. Hum.*, XX(3).
doi:10.25176/RFMH.v20i3.3031

- Shafi, M. (2 de Diciembre de 2020). Impacto de la pandemia de COVID-19 en las micro, pequeñas y medianas empresas. *Investigación en Globalización*.
doi:10.1016/j.resglo.2020.100018
- SRI. (2022). Reglamento para la aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno. *Servicio de Rentas Internas*. Obtenido de
<http://www.eeq.com.ec:8080/documents/10180/29366634/REGLAMENTO+PARA+APLICACION+DE+LAW+DE+R%20GIMEN+TRIBUTARIO+INTERNO/21e3e914-99ff-407c-8211-f007e1fd70d1>
- Stijn, C., & Ayhan, K. (2011). Crisis financieras: explicaciones, tipos e implicaciones. *IMF Working Paper*. Obtenido de <https://www.imf.org/external/pubs/ft/wp/2013/wp1328.pdf>
- Superintendencia de Compañía. (2011). Tablero de indicadores. *Supercías*. Obtenido de
https://www.supercias.gob.ec/bd_supercias/descargas/ss/20111028102451.pdf
- Superintendencia de Compañías y Seguros. (2022). Presentación anual de estados financieros y sus anexos. *Superintendencia de Compañías y Seguros*. Obtenido de
[https://www.gob.ec/scvs/tramites/presentacion-anual-estados-financieros-anexos#:~:text=Si%20la%20compa%C3%B1a%20est%C3%A1%20obligada%20a%20presentar%20estados%20financieros%20\(2014,supercias.gob.ec](https://www.gob.ec/scvs/tramites/presentacion-anual-estados-financieros-anexos#:~:text=Si%20la%20compa%C3%B1a%20est%C3%A1%20obligada%20a%20presentar%20estados%20financieros%20(2014,supercias.gob.ec)
- Taype, W., Miranda, D., Castro, L., & Amado, J. (2020). Saturación y hacinamiento del servicio de emergencia de un hospital urbano. *Revista de la Facultad de Medicina Humana*. Obtenido de http://www.scielo.org.pe/scielo.php?pid=S2308-05312020000200216&script=sci_arttext
- Vaca, A., & Orellana, I. (2020). Análisis de riesgo financiero en el sector de fabricación de otros productos minerales no metálicos del Ecuador. *Revista Economía y Política*(32).
doi:<https://doi.org/10.25097/rep.n32.2020.05>

Van, J., & Wachowisz, J. (2010). Fundamentos de administración financiera. México: Pearson.

doi:978-607-442-948-0

Anexo