



ESPE
UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS ARMADAS
INNOVACIÓN PARA LA EXCELENCIA

**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS,
ADMINISTRATIVAS Y DEL COMERCIO**

CARRERA DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA

**TRABAJO DE TITULACIÓN, PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL
TÍTULO DE INGENIERO EN FINANZAS
CONTADOR PÚBLICO - AUDITOR**

**TEMA: “ANÁLISIS DE LA APRECIACIÓN DEL DÓLAR Y SU
INCIDENCIA EN EL COMERCIO FRONTERIZO ECUADOR –
COLOMBIA”**

AUTOR: ELÍAS FRANCISCO SÁNCHEZ HIDALGO

DIRECTOR: ECON. ALISVA CÁRDENAS PÉREZ.

LATACUNGA

2016



**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y
DEL COMERCIO**

CARRERA DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA

CERTIFICACIÓN

Certifico que el trabajo de titulación, “**ANÁLISIS DE LA APRECIACIÓN DEL DÓLAR Y SU INCIDENCIA EN EL COMERCIO FRONTERIZO ECUADOR - COLOMBIA**”, realizado por el señor **Elías Francisco Sánchez Hidalgo**, ha sido revisado en su totalidad y analizado por el software anti-plagio, el mismo cumple con los requisitos teóricos, científicos, técnicos, metodológicos y legales establecidos por la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE, por lo tanto me permito acreditarlo y autorizar al señor: **Elías Francisco Sánchez Hidalgo** para que lo sustente públicamente.

Latacunga, Febrero de 2016



Econ. Aisva Cárdenas Pérez
DIRECTORA



**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y
DEL COMERCIO**

CARRERA DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA

AUTORÍA DE RESPONSABILIDAD

Yo, **Elías Francisco Sánchez Hidalgo**, con cédula de identidad N° 050343026-6 declaro que este trabajo de titulación ***“ANÁLISIS DE LA APRECIACIÓN DEL DÓLAR Y SU INCIDENCIA EN EL COMERCIO FRONTERIZO ECUADOR - COLOMBIA”***, ha sido desarrollado en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros, conforme a las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía.

Consecuentemente declaro que este trabajo es de mi autoría, en virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del proyecto de grado en mención.

Latacunga, Febrero de 2016.

Elías Francisco Sánchez Hidalgo
C.C: 0503430266



**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y
DEL COMERCIO**

CARRERA DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA

AUTORIZACIÓN

Yo, Elías Francisco Sánchez Hidalgo, autorizo a la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE publicar en la biblioteca virtual de la Institución el presente trabajo de titulación: **“ANÁLISIS DE LA APRECIACIÓN DEL DÓLAR Y SU INCIDENCIA EN EL COMERCIO FRONTERIZO ECUADOR - COLOMBIA”** cuyo contenido, ideas y criterio son de mi responsabilidad y autoría.

Latacunga, Febrero de 2016.

Elías Francisco Sánchez Hidalgo
C.C: 0503430266

DEDICATORIA

A mi madre Laura y mi padre Francisco, quienes son las personas que más admiro y respeto por su esfuerzo en sacar adelante a la familia, les debo la vida y todos mis logros, ya que gracias a ellos he aprendido que la bondad y la solidaridad son parte de la tan anhelada felicidad.

A mi hermana Gabriela y mi hermano Francisco, que son parte importante de mi vida, porque siempre me han cuidado día a día, y por el ejemplo que ellos me han dado, ya que ha servido para seguir adelante y poder alcanzar mis metas.

A mi novia Génesis que es mi incentivo y siempre está ahí cuando más le necesito, de quien he recibido mucho apoyo, comprensión y cariño incondicional.

Gracias a Dios porque siempre me bendice en mis decisiones y por mantener junto a mí a las personas que más quiero.

AGRADECIMIENTOS

A la Economista Alisva Cárdenas, que es una excelente persona y profesional, por darme la apertura de recibir sus conocimientos para poder realizar este proyecto de investigación, por el apoyo y la amistad brindada.

Al Economista, Marco Veloz quien dio las primeras ideas que fueron base para que este proyecto se desarrolle con fluidez.

Al GAD municipal de Tulcán en especial al Ingeniero Paulo Portilla quien tuvo la amabilidad de facilitar la información para la investigación y al Ingeniero Julio Tapia quien siempre ha estado pendiente de este proceso.

A todas las personas que de una u otra forma contribuyeron durante toda mi vida universitaria.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

CARÁTULA	i
CERTIFICADO, TUTOR	ii
DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD	iii
AUTORIZACIÓN	iv
DEDICATORIA	v
AGRADECIMIENTOS	vi
ÍNDICE DE CONTENIDOS	vii
ÍNDICE DE TABLAS	x
ÍNDICE DE FIGURAS	xi
RESUMEN	xiii
ABSTRACT	xiv

CAPÍTULO I

1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	1
1.1. Contextualización.....	1
1.1.1. Macro.....	1
1.1.2. Meso.....	2
1.1.3. Micro.....	4
1.2. Análisis Crítico.....	5
1.3. Prognosis.....	7
1.4. Formulación del Problema.....	7
1.5. Preguntas Directrices.....	7
1.6. Objetivos del Trabajo.....	8
1.6.1. Objetivo General.....	8
1.6.2. Objetivos Específicos.....	8
1.7. Justificación.....	8
1.8. Delimitación.....	9

CAPÍTULO II

2. FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA Y METODOLÓGICA	11
2.1. Antecedentes de la Investigación.....	11

2.2.	Bases Teóricas	15
2.2.1.	Apreciación del Dólar	15
2.3.	Base Legal	22
2.3.1.	Constitución de la República del Ecuador.....	22
2.3.2.	Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones	23
2.3.3.	Resoluciones Arancelarias.....	24
2.3.4.	Acuerdos Bilaterales	24
2.4.	Sistema de Variables	24
2.4.1.	Definición Nominal	25
2.4.2.	Definición Conceptual	25
2.4.3.	Definición Operacional	25
2.4.4.	Sistema hipotético.....	26
2.5.	Tipo de Investigación	26
2.6.	Diseño de la Investigación	27
2.7.	Metodología de la investigación	27
2.7.1.	Población y muestra.....	27
2.7.2.	Instrumentos	30
2.7.3.	Validez y Confiabilidad.....	31
2.7.4.	Técnica de análisis de datos.....	32

CAPÍTULO III

3.	ANÁLISIS Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS.....	33
3.1.	Análisis de los resultados.....	33
3.1.1.	Análisis de la Encuesta	33
3.1.2.	Análisis del comportamiento de la balanza comercial en los años 2010 al 2015, en comparación con el actual panorama	61
3.1.3.	Comportamiento del comercio fronterizo Ecuador – Colombia del 2000 al 2015, mediante cifras dadas por el Banco Central, para establecer la evolución estadística.	69
3.1.4.	Análisis del tipo de cambio y el comercio fronterizo mediante Regresión lineal	71
3.1.5.	Relaciones y Generalizaciones	80
3.1.6.	Relación con otras investigaciones.....	80

3.1.7.	Consecuencias Teóricas.....	83
3.2.	Discusión de los Resultados.....	83
3.2.1.	Limitaciones y Aportes del Estudio	88
3.2.2.	Respuesta al problema propuesto	88
3.2.3.	Comprobación de hipótesis.....	88

CAPITULO IV

4.	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	90
4.1.	Conclusiones.....	90
4.2.	Recomendaciones	93
4.3.	Referencias.....	95
	Bibliografía	95
	Linkografía	96
4.4.	Anexos	97

Anexo1: Informe de entrega de información de los establecimientos de Tulcán por parte del GAD municipal de Tulcán.

Anexo 2: Modelo de la encuesta.

Anexo 3: Tipo de establecimiento por sector.

Anexo 4: Variación del número de empleados.

Anexo 5: Promedio y mecanismo de ahorro.

Anexo 6: Dinero que gastan las personas en Colombia.

Anexo 7: Productos que consumen en Colombia

Anexo 8: Fotografías de la aplicación de la encuesta y observación directa.

Anexo 9: Recaudaciones de la aduana.

Anexo 10: Exportaciones e importaciones anuales por continente, área económica y país.

Anexo 11: Exportaciones 2015.

Anexo 12: Importaciones 2015.

Anexo 13: Exportaciones 2014.

Anexo 14: Importaciones 2014.

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1	Comparación de la política fiscal 2007-2014	18
Tabla 2	Evolución de la recaudación arancelarias entre 2014 - 2015 (ene - ago)	19
Tabla 3	Población sujeta a estudio	28
Tabla 4	Muestreo estratificado.....	30
Tabla 5	Sector del establecimiento con relación a los niveles de venta ..	39
Tabla 6	Tipo del establecimiento con relación a los niveles de venta	41
Tabla 7	Cantidades de dólares para comprar pesos	43
Tabla 8	Variación de ventas con relación a cada sector.....	44
Tabla 9	Opinión de la política fiscal por sector.....	47
Tabla 10	Balanza comercial periodo 2010-2015 periodo ene- ago.....	62
Tabla 11	Recaudación fiscal en el distrito Tulcán del 2000 a agosto 2015 en miles de dólares	69
Tabla 12	Relación entre el tipo de cambio e importaciones con Colombia	72
Tabla 13	Correlación sin salvaguarda.....	72
Tabla 14	Correlación con salvaguarda	74
Tabla 15	Correlación total.....	75
Tabla 16	Predicciones importaciones con relación al tipo de cambio USD/COP.....	77
Tabla 17	Tipo de cambio y Balanza Comercial Ecuador - Colombia	78
Tabla 18	Evolución del tipo de cambio y las recaudaciones de la aduana distrito Tulcán.....	79

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1	Ubicación de la zona de estudio	10
Figura 2	Variación porcentual del tipo de cambio real	17
Figura 3	Balanza Comercial total años: 2012 - 2015 (ene-ago).....	20
Figura 4	Establecimientos económicos de Tulcán	28
Figura 5	Tipos de establecimientos	34
Figura 6	Empleados por sector	35
Figura 7	Conocimiento sobre la apreciación del dólar	36
Figura 8	Transacciones con Colombia.....	37
Figura 9	Afectación por la apreciación del dólar	38
Figura 10	Niveles de venta por sector y total	39
Figura 11	Niveles de venta por tipo	42
Figura 12	Evolución del tipo de cambio dólar - peso Colombiano	43
Figura 13	Variación del nivel de ventas en Comercio	45
Figura 14	Variación de las ventas según sectores.....	45
Figura 15	Variación de las ventas según sectores.....	45
Figura 16	Ventas Enero - Agosto 2015.....	46
Figura 17	Ventas enero - agosto por sectores	46
Figura 18	Opinión de la política fiscal del Gobierno por sector	48
Figura 19	Políticas fiscales	49
Figura 20	Otras políticas fiscales que le han beneficiado	50
Figura 21	Gasto público vs Ingresos fiscales.....	51
Figura 22	Variación del número de empleados.....	52
Figura 23	Nivel salarial	53
Figura 24	Decisión futura	54
Figura 25	Medidas tomadas por los encuestados.....	55
Figura 26	Otras medidas tomadas.....	56
Figura 27	Promedio de ahorro al año y su mecanismo.....	57
Figura 28	Mecanismo de ahorro	57
Figura 29	Consumo en Colombia ene - ago 2015	58
Figura 30	Lo que la gente consume en Colombia.....	58
Figura 31	Distribución del dinero gastado en Colombia.....	59
Figura 32	Productos consumidos en Colombia.....	60

Figura 33	Otros productos consumidos en Colombia	60
Figura 34	Exportaciones petroleras y no petroleras (millones USD).....	63
Figura 35	Importaciones totales (millones de dólares).....	64
Figura 36	Importaciones con mayor participación.....	64
Figura 37	Evolución de la Balanza Comercial total.....	65
Figura 38	Balanza comercial petrolera y no petrolera.....	66
Figura 39	Evolución del tipo de cambio con relación al petróleo	67
Figura 40	Balanza comercial con Colombia.....	68
Figura 41	Evolución de las recaudaciones fiscales en Tulcán.....	70
Figura 42	Dispersión de puntos sin salvaguardas	73
Figura 43	Dispersión de puntos con salvaguardas	74
Figura 44	Dispersión entre tipo de cambio e importaciones	75

RESUMEN

El presente proyecto de investigación tuvo como objetivo, comprobar la incidencia de la apreciación del dólar en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia, la misma que se ha realizado en base a datos históricos del comercio exterior de Ecuador y de la relación que han tenido ambos países, así también se realizó una recolección de datos como investigación de campo realizada en la ciudad de Tulcán provincia del Carchi realizando una encuesta la misma que estuvo dirigida a una muestra de 368 establecimientos económicos de Tulcán, los mismos que se distribuyeron en comerciales, servicios y manufactura; consecuentemente se llegó a aceptar la hipótesis alternativa planteada que señala que: sí existe incidencia de la apreciación del dólar sobre el Comercio fronterizo Ecuador – Colombia; para lo cual se ha procedido al análisis mediante la construcción de ilustraciones en donde se ha conocido su comportamiento histórico y estadístico de las variables estudiadas; relacionándolas con aspectos políticos, ideológicos y sociales, así como también factores endógenos que han influido en el aspecto económico actual del Ecuador; seguidamente se han realizado recomendaciones con el fin de que esta investigación sirva como base para futuras investigaciones.

PALABRAS CLAVE:

- **TRATADOS BILATERALES**
- **MONEDA - ECUADOR**
- **COMERCIO FRONTERIZO**
- **ADUANAS - ARANCELES - LEGISLACION**
- **BALANZA COMERCIAL**

ABSTRACT

This research project aims, check the impact of the appreciation of the dollar in trading across borders Ecuador - Colombia, it has been performed based on Ecuador's foreign trade historical data and the relationship the two countries have had, this data collection was also carried out as field research conducted in the city of Tulcán Carchi province conducting a survey the same as it was aimed at a sample of 368 budget establishments in Tulcán, they were distributed in trade, services and manufacture; consequently the alternative hypothesis which states that: There is another impact of the stronger dollar on border trade Ecuador - Colombia; for which we have proceeded to the analysis by building illustrations that have known its historical and statistical behavior of the variables; relating them to political, ideological and social aspects, as well as endogenous factors that have influenced the current economics of Ecuador; recommendations below were made in order that this research will serve as a basis for future research.

KEYWORDS:

- **TRADE BALANCE**
- **ECONOMY**
- **DOLLAR APPRECIATION**
- **BORDER TRADE**
- **SAFEGUARDS**
- **TRADE BALANCE**

CAPÍTULO I

1. Planteamiento del problema

1.1. Contextualización

1.1.1. Macro

Según el artículo de López (2015), de la revista El economista, durante los últimos 12 meses, del año 2014 el dólar estadounidense se ha apreciado de manera considerable y acelerada contra la mayoría de las monedas a nivel global. La apreciación está principalmente ligada a la gran divergencia entre el ciclo de política monetaria de la Reserva Federal de Estados Unidos (Fed) y el de los otros grandes bancos centrales del mundo. Así mismo, el Banco Central Europeo (BCE) y el Banco de Japón (BoJ, por sus siglas en inglés) se encuentran en las etapas iniciales de sus propios programas de estímulos monetarios cuantitativos y a años de pensar en una posible alza en las tasas de interés, de esta manera llevando a que bancos centrales de otros 20 países relajen sus políticas monetarias con el objetivo de estimular sus economías.

A pesar de que la apreciación ha sido prácticamente generalizada, la magnitud de los movimientos ha sido diferente entre países, reflejando cierta discriminación por parte de los inversionistas. Entre países desarrollados, la apreciación del dólar frente al Euro (23%) y el Yen (19%) ha sido la más pronunciada debido a la agresividad monetaria del BCE y el Boj.

Por otra parte la apreciación del dólar comienza a tener un impacto importante en la economía estadounidense. Por un lado, la apreciación ha mantenido la inflación en mínimos históricos, ya que los precios en dólares de commodities como la gasolina y otros alimentos han bajado considerablemente.

En consecuencia, las exportaciones han empezado a sufrir estragos, ya que el dólar ha perdido competitividad frente a la mayoría de los socios comerciales de Estados Unidos. En conclusión, esta situación empieza a afectar en la actividad económica en general de Estados Unidos y de los países que se encuentran dolarizados, ya que el impacto negativo de la caída en las exportaciones y el aumento en las importaciones no ha sido contrarrestado por una mejoría en el consumo y la inversión privada. Como política de respuesta el Banco Central Estadounidense, se apresta a subir las tasas de interés para evitar el riesgo de inflación a medida que la economía se acelera.

1.1.2. Meso

Para entender lo que acontece en Latinoamérica vamos a citar a una redacción de BBC mundo (2014), la misma que menciona que las naciones dolarizadas de América Latina sentirán los efectos de la apreciación del dólar, es decir a los países que han adoptado al dólar como moneda interna, como son: Panamá, El Salvador y Ecuador, los cuales deben adoptar un nuevo entorno y nuevas políticas económicas a medida que el dólar se aprecie, puesto que al ser sus exportaciones denominadas en dólares, se harán más caras y menos competitivas mientras que las importaciones, pagadas con dólares más fuertes, se harán más accesibles para los habitantes de estos tres países; pero esto será perjudicial para la economía de estos países dolarizados, puesto que sus empresas exportadoras tienen dificultad para exportar creando un déficit en la balanza comercial.

Escamilla (2015), establece parámetros consecuentes de la apreciación del dólar en México, entre estos la inflación, ya que un aumento de 10% en el tipo de cambio se traduce en apenas 0.2% en la tasa de inflación anual; sin embargo, al tratarse de una depreciación a escala global, hay un impacto general en las mercancías que dependen directamente del extranjero, otro de estos factores son las exportaciones, en ventaja para los mexicanos, sin embargo, al tener un aumento constante, los exportadores ven también un aumento en el costo de sus insumos para producción.

Por otra parte tenemos, el aumento en el costo de la deuda en dólares, ya que las compañías mexicanas que contaban con financiamiento en dólares se verán perjudicadas si los plazos de cumplimiento están dentro del periodo en que la tendencia del dólar se mantiene al alza, y esto sucede para casi todos los países latinoamericanos excepto los países dolarizados. En el ámbito turístico, señala que la apreciación del dólar es beneficioso para los turistas extranjeros, sin embargo los precios de paquetes turísticos, los hoteles y los vuelos tienen tarifas en dólares que fueron determinadas con anticipación y que no se ajustaron con la apreciación del dólar.

Para Colombia según el Diario El tiempo (2015), existe un descontento en los comerciantes que importan ya que compran en dólares para vender en pesos, lo cual representa una desventaja. Las importaciones han caído un 15% provocando escasez, por otra parte, Camilo Pérez Álvarez Gerente de investigaciones económicas del Banco de Bogotá citado por el diario, precisa que los primeros perjudicados son los importadores y los consumidores que compran bienes producidos en el exterior y materias primas extranjeras, sin embargo los exportadores de productos colombianos, son los grandes beneficiados, ya que al vender en pesos podrían generar mayor rentabilidad.

Por otra parte se toma en cuenta datos emitidos por el Banco Central de Colombia, Estadísticas Monetarias y Cambiarias (2015) el mismo emite boletines económicos y financieros semanales; en el periodo Enero – Agosto, el total de exportaciones del 2013 fue de 38,918 millones de dólares, en 2014 tuvo un ligero bajón a 37,878 pero en 2014 baja notablemente a 25,096 millones de dólares, dando a notar el efecto de la apreciación del dólar, conjuntamente con la caída del precio del petróleo ya que solo en ese producto tuvo una variación de (49%), de igual manera las importaciones del 2014 al 2015 han disminuido en 12,1% en el periodo Enero – Julio en donde incide directamente la sobre apreciación del dólar, dejando expuesta la desaceleración económica de Colombia.

Por otra parte, la situación de El Salvador también ha venido teniendo repercusiones con respecto a la subida del valor del dólar, siendo así que de

acuerdo a datos del Banco Central de El Salvador, la Dirección General de Aduanas (2015), arroja que hasta Agosto del 2014 el país centroamericano exportó 3,588.1 millones de dólares, mientras que en Agosto del 2015 ha tenido un aumento al 3,783.4 millones de dólares, mientras que en las importaciones han tenido una disminución ya que en 2014 tuvo 7,072 y en año 2015 tuvo 6,981.1 millones de dólares, revelando que al ser El Salvador un país dolarizado, no ha tenido mayores variaciones a pesar que este país paró de exportar petróleo en el año 2012, lo cual no le ha perjudicado la caída del precio del petróleo.

1.1.3. Micro

En Ecuador, en Enero de 2000, en medio de una profunda crisis, el gobierno de turno decretó la dolarización de la economía, convirtiéndolo en el primer país latinoamericano que elimina su moneda nacional. La dolarización en Ecuador ha logrado consolidarse en su crítica etapa inicial, principalmente debido a condiciones externas favorables, como los precios del petróleo, las remesas de divisas y la construcción del OCP. La inflación ha socavado la competitividad internacional del país, dificultando la diversificación y crecimiento de exportaciones no petroleras, central estrategia de recuperación promovido por el Estado, será difícil alcanzar una estabilidad consistente Larrea (2004).

Los efectos por la apreciación del dólar se hacen notorios según el diario Notiamercia (2015), Ecuador perdió cerca de 2,000 millones de dólares en exportaciones en el primer trimestre del año 2015 por los efectos en su economía de la caída de los precios del petróleo y la apreciación del dólar, los ingresos petroleros son una de las principales fuentes de financiamiento del país, por lo que la drástica caída de los precios en el mercado internacional ha golpeado fuertemente a su economía dolarizada, afectando también al sector externo por la devaluación de sus principales socios comerciales entre estos Colombia por ser un país con el cual comparte frontera y se realiza actividad comercial diaria, encareciendo sus productos exportables.

De acuerdo a la Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones (2015), información emitida por el Banco Central del Ecuador, el principal destino de las exportaciones no petroleras del Ecuador en enero – mayo de 2015 fue Estados Unidos con una participación del 28.24% del total exportado, le siguen Vietnam con un 7.32%, Colombia con un 6.75% y Rusia con 6.29%, el monto de exportación a Colombia hasta mayo fue de 341'264,000 millones de dólares.

En el mismo periodo de enero – mayo de 2015 se presenta un déficit en la balanza comercial total de USD 1,051 millones, las exportaciones decrecieron en un 26.4% al comparar el acumulado a mayo del 2015 con el mismo periodo a 2014, así mismo las importaciones decrecieron en un 12%. Como dato clave para este estudio tenemos que de acuerdo al Banco Central del Ecuador el saldo de balanza comercial con Colombia es de (451.93) millones de dólares. Por otra parte la cotización del dólar frente al peso Colombiano al 15 de julio del 2015 es de 2,817.70 pesos.

1.2. Análisis Crítico

En un mundo globalizado y siendo la moneda más fuerte y de mayor movimiento en el mundo, el dólar desde inicios del 2014 ha venido apreciándose de manera que todos los países han estado siendo afectados por este fenómeno económico, ya sea de manera directa o indirecta, dado por efectos en políticas netamente Estadounidenses, en donde están inmersos diferentes factores entre ellos el crecimiento económico del país del norte y con miras a que se incluyan políticas de aumento de tasas de interés lo que posicionaría aún mejor y por consecuencia a que el dólar siga apreciándose. Por consecuencia los socios con quien mantiene relación comercial con Estados Unidos deberían adoptar políticas de respuesta para esta crisis global.

En el caso de América Latina la situación es más crítica, ya que la mayoría tiene movimiento externo con Estados Unidos lo cual es perjudicial ya sea que estén importando o exportando, en el caso específico de

Colombia las importaciones ha disminuido por el alto costo con relación al peso colombiano les resulta más caro, pero tampoco cuenta con producción nacional suficiente como para cubrir con todas los productos básicos, así que tampoco les beneficia ya que no cuentan con producción de sobra para exportar. Existen tres países en América Latina que han tomado el dólar como moneda interna, Panamá, El Salvador, Ecuador, para estos países la situación es limitada ya que están atados de manos con respecto a la política monetaria ya que no es moneda propia, pero pueden tomar medidas internas de política fiscal entre estas arancelarias y de incentivo a la producción local.

En Ecuador desde que se tomó al dólar como moneda oficial, la economía del país ha venido siendo afectada en gran parte por el tipo de cambio, ya que las decisiones de las políticas monetarias vienen dadas desde Washington, para algunas opiniones ha sido un problema para otros ha traído estabilidad al país, en cualquiera de los casos, el valor del dólar afecta a la economía del país. En el caso de la apreciación, Ecuador sufre un cambio radical en especial en lo que es comercio exterior ya que los valores de la balanza comercial han disminuido tanto en exportaciones como en importaciones, en ambas en desventaja ya que los países que compran a Ecuador, prefieren comprar a un país que no esté dolarizado, ya que le resulta más barato.

Por otra parte las importaciones cumplen con su función de satisfacer las necesidades propias de la población ecuatoriana, en cuanto a lo que se refiere a la adquisición de productos que no son accesibles ni fabricados en Ecuador; sin embargo es una amenaza para la economía del Ecuador ya que entre más dinero salga por adquisición de productos extranjeros significa salida de la divisa provocando escasez de circulante, la parte en donde más se siente este fenómeno económico es en la frontera Ecuador - Colombia ya que la gente acude a Colombia para comprar productos a menor precio mientras que en la parte de Ecuador sufre una disminución en las ventas de forma drástica, para esto el Gobierno ha tomado medidas de aumento de aranceles para detener la salida de dinero hacia Colombia.

1.3. Prognosis

En nuestro país no existe una cultura del conocimiento, en este caso de economía solo es investigado por profesionales, siendo un tema socioeconómico en el que todos los habitantes estamos siendo afectados ya sea directa o indirectamente, en cualquiera de los casos, el no análisis de la apreciación del dólar y su incidencia en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia, daría como consecuencia el no conocimiento de políticas, el origen del problema, las consecuencias del problema, el no estudio de esta serie de factores provocaría la formulación de hipótesis falsas entre los ciudadanos dando como resultados protestas, confusión, y desesperación entre los comerciantes especialmente en la frontera Ecuador – Colombia.

1.4. Formulación del Problema

De lo anteriormente analizado se desprende la siguiente formulación sobre el problema: ¿De qué manera la apreciación del dólar incide en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia?

1.5. Preguntas Directrices

- ¿Cuáles son los sectores que más han estado siendo afectados por la apreciación del dólar?
- ¿Cuál es el comportamiento de la balanza comercial en los años 2010 al 2015?
- ¿Cuál es el comportamiento del comercio fronterizo Ecuador – Colombia del 2000 al 2015?
- ¿Cuál es el nivel de grado de incidencia y relación entre el tipo de cambio y el comercio fronterizo Ecuador – Colombia?

1.6. Objetivos del Trabajo

1.6.1. Objetivo General

Analizar la apreciación del dólar y su incidencia en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia.

1.6.2. Objetivos Específicos

- Verificar información real mediante la recopilación de datos en el comercio fronterizo, para determinar los sectores que más han estado siendo afectados por la apreciación del dólar.
- Analizar el comportamiento de la balanza comercial en los años 2010 al 2015, mediante indicadores económicos proporcionados por el Banco Central, para establecer una comparación con el actual panorama.
- Determinar el comportamiento del comercio fronterizo Ecuador – Colombia del 2000 al 2015, mediante cifras dadas por el Banco Central, para establecer la evolución estadística.
- Determinar un modelo de regresión lineal entre el tipo de cambio y el comercio fronterizo Ecuador – Colombia.

1.7. Justificación

El aporte de esta investigación está referido como inicio para posteriores investigaciones con respecto a la problemática del cambio y variación de la moneda en este caso la apreciación de la misma y déficit comercial para Ecuador, ya que representa un problema crítico en donde nuestro país se encuentra en una situación en donde existen diferentes factores que caben ser investigados para pronosticar y analizar situaciones y panoramas de las causas de esta problemática.

Desde el punto de vista práctico nos aporta nuevos datos que arrojarían de los mismos datos históricos de los que ha venido siendo el comportamiento de la moneda y el comportamiento del comercio fronterizo y sus características en modelos estadísticos para que de esta forma sirva como punto de partida para posteriores investigaciones en este ámbito.

Se aportarán nuevas técnicas para abordar las variables, realizaremos análisis de tipo documental acompañado de un análisis estadístico, los mismos que serán posteriormente discutidos para de esta forma arrojar conclusiones con datos numéricos analizando los mismos con el fin de llegar a resultados objetivos y válidos.

Desde el punto de vista social es importante tener en cuenta que mediante esta investigación se aportará con el análisis de datos reales del comportamiento de nuestra economía en el momento actual de nuestro país referente a la relación comercial que existe entre Ecuador y Colombia, puesto que ante una situación de un fenómeno socio – económico es justificable ahondar en el tema y arrojar resultados para conocer la situación verídica mediante fundamentos de nuestra economía.

1.8. Delimitación

El presente proyecto de investigación se lo realizará en la zona fronteriza de Ecuador – Colombia, específicamente en la ciudad de Tulcán ubicada en la Provincia de Carchi, donde existe mayor afectación socioeconómica; esto se lo realizará en el periodo Octubre – Diciembre de 2015.



Figura 1 Ubicación de la zona de estudio
Fuente: Google maps

CAPÍTULO II

2. Fundamentación Teórica y Metodológica

2.1. Antecedentes de la Investigación

Se han tomado algunas fuentes de investigaciones relacionadas con el tema de estudio presentado con el fin de contribuir y enriquecer la presente investigación intitulada Análisis de la apreciación del dólar y su incidencia en el Comercio fronterizo Ecuador – Colombia, para los cuales se presentan a continuación:

Para este primer antecedente se cita a Acevedo (2008), quien en su estudio sobre “La apreciación del tipo de cambio y su efecto en la Balanza Comercial, caso Boliviano” pone como objetivo del proyecto dimensionar los efectos conjuntos de las variables macroeconómicas fundamentales como el tipo de cambio real y la actividad externa en el desempeño de las exportaciones totales, sin hidrocarburos, tradicionales y no tradicionales; la misma que señala como resultado que el aumento de la competitividad va de la mano con la capacidad de un país.

Por otra parte menciona que la influencia de una apreciación real del tipo de cambio es diferenciada y débil en gran parte de las exportaciones, debido a una alta dependencia de los productos tradicionales en relación con la demanda externa, como consecuencia en el largo plazo la competitividad de las exportaciones estaría asociada a aspectos de productividad e innovación, apertura comercial, acceso al uso de la tecnología y otros que no están relacionados al movimiento cambiario pero que influyen en el desempeño exportador en el largo plazo.

Por otra parte Herrarte (2004), menciona que los tipos de cambio nos permiten comparar precios de bienes y servicios entre si; sin embargo, el precio de compra de bienes para los extranjeros no sólo depende del tipo de

cambio sino también del precio del mismo bien en el país exportador, consecuentemente el precio que tiene que pagar por importaciones variará no solo en función del tipo de cambio nominal sino también en función de las variaciones de los precios en el extranjero, y de igual forma en exportaciones ya que los precios no dependen solo del tipo de cambio sino que también de la variación de los mismos.

Concluyendo que para conocer las afectaciones de los precios de un bien, no solo es indispensable conocer el tipo de cambio sino que es importante saber las variaciones que puedan producirse con el mismo bien, para lo cual se utiliza el tipo de cambio real. El tipo de cambio real expresa el precio de los bienes y servicios extranjeros en términos de los bienes y servicios interiores.

Para mostrar antecedentes de otras monedas fuertes se cita el trabajo realizado por Cámara de Comercio Campo de Gibraltar (2008), donde a partir de encuestas realizadas a 4.770 empresas de la zona Euro en el año 2008 establece efectos de la apreciación del Euro como que: La mayor parte de las empresas considera limitados los efectos de la apreciación del Euro porque sólo el 20% realizan compras o ventas fuera de la zona Euro; las empresas más perjudicadas por la apreciación del Euro fueron las de mayor dimensión y del sector industrial; las compañías de hotelería y turismo también se encontraron entre las más afectadas.

Cabe destacar, un caso similar ocurrido en Suiza, donde se ha apreciado su moneda nacional: el Franco Suizo; según Martínez & Garzón (2015), quienes realizaron un análisis de la situación en ese país, las exportaciones suizas suponen el 60% del PIB, y el 40% de las mismas se dirigen hacia la zona Euro, de manera que con un Franco fuerte los productos suizos se encarecían mucho para los que compraban en euros, como política de respuesta y para evitar esta tendencia de apreciación y disminución de ventas, el Banco Nacional de Suiza (BNS) en agosto de 2011: compró Euros con Franco suizos, ya que el Franco se estaba apreciando por la escasez de esta moneda por lo tanto existía más demanda de la moneda.

Por otra parte el Banco Nacional de Suiza creó tantos Francos como fuesen necesarios para convertirlos en Euros, hasta dejar el tipo de cambio en 1.20 Francos por cada Euro, esto lo ha hecho tres años consecutivos dando buenos resultados ya que el tipo de cambio ya no es artificial y ha vuelto a su nivel natural, que corresponde con una apreciación fuerte con respecto al euro, como medida adicional el BNS penalizó los depósitos de agentes extranjeros; es decir, cualquier extranjero que quiera depositar su dinero en bancos suizos deberá pagar 0,75% cada año, el objetivo es ahuyentar a inversionistas y evitar que sigan comprando importantes cantidades de Francos, ya que ello sólo tendería a seguir apreciando una moneda ya muy fuerte.

Las consecuencias de la apreciación del Franco Suizo han sido varias: las exportaciones afectadas ya que la industria relojera ha subido un 15% para los clientes extranjeros; el turismo a Suiza disminuyó por las condiciones actuales, al contrario los turistas Suizos que visitan países de la zona Euro se han visto beneficiados por poseer una moneda más fuerte, por otra parte la bolsa suiza se ha hundido un 8,6%, sufriendo la caída más intensa desde 1991, debido a las malas expectativas sobre el turismo suizo y sus exportaciones. Al no ser rentable invertir en Suiza, los capitales se han desplazado a otros valores seguros, fundamentalmente los bonos soberanos Alemanes y el oro, ganando competitividad e impulsando al alza de sus cotizaciones.

Por otro lado se puede incluir a De la Dehesa (2008), quien presenta un análisis de los efectos de la apreciación del Euro en la economía Española, donde señala que desde Enero de 1999 hasta 2008, el Euro se apreció en un 47% frente al dólar, lo cual representó un efecto positivo en la economía española al mantener la capacidad adquisitiva de los españoles, por el crecimiento de las exportaciones a la zona Euro a 78% del total de sus exportaciones y por el menor precio en Euros de las importaciones provenientes de los países de área dólar, especialmente de las energéticas, que representan el 15,6% de la inflación al consumo nacional; sin embargo en el área Euro tuvo un impacto negativo sobre la competitividad y el

crecimiento del PIB por una menor aportación del sector exterior al crecimiento.

Del mismo modo se cita a Jiménez (2008), quien en su análisis intitulado “Relación entre la balanza comercial y el tipo de cambio real en el periodo 1993 – 2007”, traza como objetivo demostrar evidencia empírica acerca de la relación entre el tipo de cambio y el comportamiento de la balanza comercial peruana a partir de un modelo de vectores autorregresivos cointegrado (VAR / VEC), llegando a concluir que una depreciación real del tipo de cambio genera un incremento del saldo de la balanza comercial, pero al contrario, al realizar la relación entre el saldo positivo de la balanza comercial sobre el tipo de cambio resultó que el tipo de cambio se deprecia en lugar de apreciarlo, dicho comportamiento podría obedecer a una mejora en la productividad total de los factores.

Por otra parte Morales (2011), realizó un estudio sobre “Las presiones cambiarias en el Perú en el período 1996 – 2010”, en donde llega a concluir que aumentos de la tasa de interés internacional disminuyen la probabilidad de encontrarse en un período de apreciación y que una mejora en la balanza comercial incrementa la probabilidad de encontrarse en un período apreciatorio; así mismo, la pérdida de valor de una moneda fuerte como el Yen, fenómeno asociado con un incremento de la percepción de riesgo internacional, aumenta la probabilidad de encontrarse en un período de depreciación

Se puede señalar el estudio de la Red de Investigadores del Banco Central de Reserva de El Salvador (2012), intitulado: “El tipo de cambio real y el déficit comercial en Guatemala y El Salvador”, donde el principal hallazgo fue la lenta reducción de los costos unitarios de producción de los capitales respecto a los de sus principales socios comerciales; este es un indicador que en el largo plazo ha permitido la apreciación del tipo de cambio real y el crecimiento del déficit comercial de los países analizados, lo que ha producido una desventaja competitiva de costos de los capitales respecto al resto del mundo y su desfavorable evolución en el tiempo.

2.2. Bases Teóricas

2.2.1. Apreciación del Dólar

a. Apreciación del tipo de cambio

Según De Gregorio (2007), el tipo de cambio se aprecia, cuando la moneda extranjera se hace más barata, en caso contrario se habla de una depreciación del tipo de cambio, es decir aumenta su valor con respecto a la moneda extranjera. La apreciación de una moneda se conoce también como un fortalecimiento de la moneda.

b. Política Monetaria

Se cita a Fernández, Rodríguez, Parejo, Calvo, & Galindo (2011), quienes afirman que se entiende tradicionalmente como la acción de las autoridades monetarias las mismas que usa instrumentos monetarios, sobre todo cuantitativos, dirigida a controlar las variaciones en la cantidad total de dinero, tipos de interés e incluso en el tipo de cambio, con el fin de colaborar con los demás instrumentos de la política económica al control de la inflación, a la reducción del desempleo, a la consecución de una mayor tasa de crecimiento de la renta o producción real y la mejora en el saldo de la balanza de pagos.

- **Instrumentos:** Coeficiente legal de caja, Redescuento y crédito, Operaciones de mercado abierto.
- **Variable operativa:** Base monetaria, Liquidez bancaria, Tipo de interés.
- **Variable monetaria que actuá como objeto intermedio:** Cantidad de dinero, Tipo de interés, Crédito bancario, Tipo de cambio.
- **Variables que representan objetos finales:** Empleo, Precios.

c. Tipo de Cambio Fijo

Según Cerón Cruz (2008), este sistema de tipo de cambio se da cuando no existe moneda propia nacional, bien sea porque el país pertenece a una unión monetaria o porque finalmente ha adoptado la moneda de otro país, también puede darse en países con el régimen denominado “currency board”, que se basa en un compromiso recogido en ley que determina un tipo de cambio fijo con otra moneda, y obliga al gobierno a limitar la emisión de moneda nacional a la disposición suficiente de reservas.

d. Tipo de Cambio Flexibles

La moneda flota libremente o la intervención de las autoridades sólo se produce bajo determinadas circunstancias y sin un compromiso explícito de hacerlo. Por otra parte Dávalos Guevara (2004), menciona que los Estados Unidos mantienen un tipo de cambio flexible de su moneda, el dólar, frente a las otras monedas del mundo. Al adoptar el Ecuador el dólar como su moneda, a un tipo de cambio determinado, decidió establecer un tipo de cambio fijo implícito de su moneda con respecto al dólar, pero el valor real de ese tipo de cambio está dado por las condiciones específicas de la economía ecuatoriana con respecto a las de los demás países.

e. La Dolarización en el Ecuador

Desde que Ecuador adoptó al dólar como su moneda interna, según Onur & Selahattin (2014) se obtuvo como consecuencia que la inflación ha sido más barata tras la dolarización, el crecimiento de PIB es más elevado, resultados que se sostienen aun habiendo controlado otros factores diferentes de la dolarización, que podrían causar este mejoramiento, la incertidumbre inflacionaria es más baja tras la dolarización.

La dolarización también cumple un objetivo importante en la búsqueda de la estabilidad macroeconómica, pues reduce los costos de transacción en las operaciones de compra y venta de bienes, servicios y, por otro lado,

contribuye a disminuir los riesgos inherentes a los aspectos monetarios y cambiarios, los cuales, una vez controlados, refuerzan la dinámica de la actividad productiva general y en particular al sector externo.

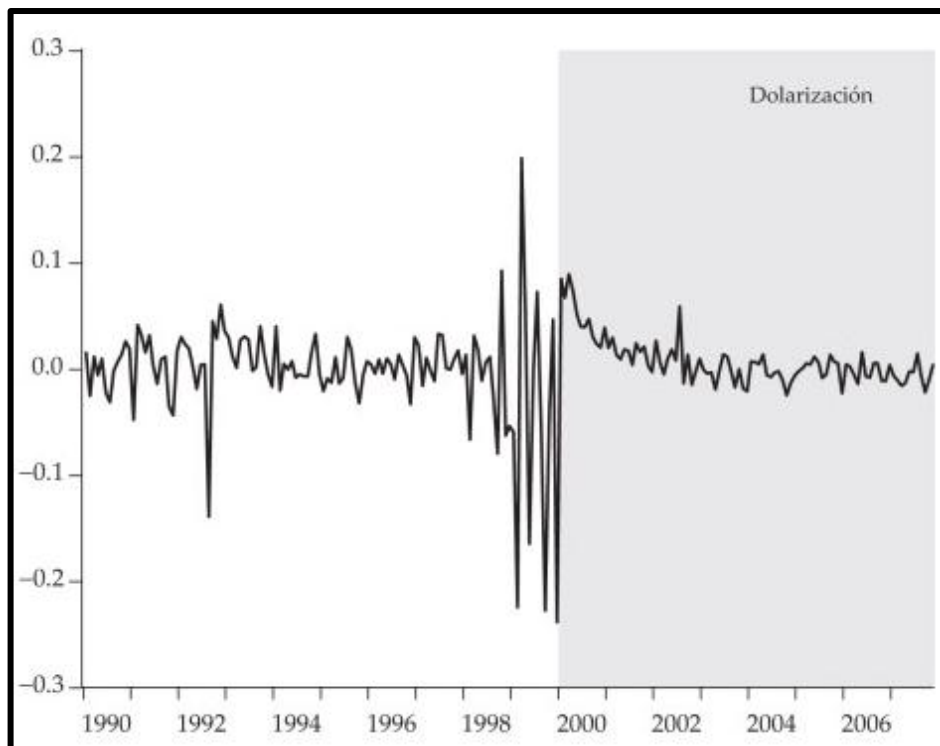


Figura 2 Variación porcentual del tipo de cambio real
Fuente: Onur & Selahattin (2014)

f. Política Fiscal

De acuerdo con Urquidi (2000), la política fiscal, es el conjunto de medidas relativas al régimen tributario, al endeudamiento interno y externo del Estado, y a las operaciones de la situación financiera de las entidades y los organismos autónomos o paraestatales, por medio de las cuales se determina el monto y la distribución de la inversión, directa o indirectamente, en el monto y la composición de la inversión y el consumo privados, los objetivos son parte integrante de la política fiscal y la medida en que se les satisfaga depende en buena proporción de los instrumentos que se seleccionen y de su eficacia operativa; así mismo, la influencia que tenga la política fiscal sobre la economía en la sociedad depende de la amplitud de las funciones que se asigne al Estado.

En Ecuador, los ingresos fiscales dependen en su mayor parte de la volatilidad de los precios del petróleo en el mercado internacional; para el periodo 2006 – 2013 Ecuador se financió con los recursos provenientes del incremento de los ingresos del sector petrolero y, el aumento del recaudo tributario provino de las reformas tributarias emprendidas a partir de 2007. Los ingresos fiscales crecieron de manera significativa y se convirtieron en el motor del crecimiento ecuatoriano, ya que alcanzaron la cifra promedio de América Latina e incluso, la tendencia aumentó a pesar de la crisis financiera internacional de 2009. Los recursos fiscales provienen en su mayoría del impuesto al consumo, IVA, e impuesto a la renta y en menor medida de las contribuciones a la seguridad social y otros impuestos derivados como los aranceles al comercio exterior (salvaguardias).

Tabla 1
Comparación de la política fiscal 2007-2014

	2007	2014	Tasa de crecimiento
Ingresos totales	10.312,60	28126,3	172,7
No petroleros	9.462,80	23939,2	153
A la renta	1668,7	4160,7	146
Arancelarios	700,2	1357,1	93,8
Contribuciones (IESS)	1791,8	4718,1	163,3
ICE	349,4	803,2	129,9
IVA	2752,7	6375,7	131,6
Otros	2180	6524,4	199,3
Resultado operacional de empresas públicas no financieras	849,7	7187	392,8

Fuente: (Banco Central del Ecuador 2014)

Como se puede apreciar en la tabla 1, la evolución de la gestión de la política fiscal en el país mejoró en la recaudación de impuestos, en donde se puede apreciar que el gobierno de turno ha acelerado el cobro de impuestos, dando como resultado mayor ingreso para el país.

Tabla 2
Evolución de la recaudación arancelarias entre 2014 - 2015 (ene - ago)

Mes	2014	2015	Variación
Enero	11,526.42	20,115.98	43%
Febrero	13,988.05	20,395.38	31%
Marzo	14,163.66	13,423.88	-6%
Abril	14,027.57	18,608.08	25%
Mayo	15,098.22	18,360.67	18%
Junio	14,196.72	18,848.74	25%
Julio	14,375.22	17,934.80	20%
Agosto	15,988.65	15,335.39	-4%
Total periodo	113,364.51	143,022.92	21%

Fuente: Servicio nacional de Aduana Del Ecuador

Ecuador actualmente se encuentra aplicando medidas arancelarias como respuesta a la acelerada importación con Colombia es por eso que para Agosto del 2015 los aranceles ascendieron en un 21% con respecto al mismo periodo del 2014, con el objetivo de aumentar el gasto público y financiar obras para el beneficio económico y social.

g. Comercio Exterior

Según Ballesteros Román (2005), el Comercio Exterior es aquella actividad económica basada en los intercambios de bienes, capitales y servicios que lleva a cabo un determinado país con el resto de los países del mundo, regulado por normas internacionales o acuerdos bilaterales. Entiéndase a capitales como las mutuas inversiones de capital a largo y corto plazo, y en general, toda clase de movimiento monetario.

h. Balanza Comercial

De la misma forma Rojas (2015), afirma que la Balanza Comercial depende del nivel de renta nacional, de la renta extranjera y del tipo de cambio. Lo que ocurra con la renta extranjera afectará directamente al nivel

de exportaciones; mientras menor sea el nivel de renta extranjera, menor será la cantidad de bienes que exportemos. La renta nacional también incide en las importaciones, si el ingreso incrementa, las importaciones crecerán proporcionalmente.

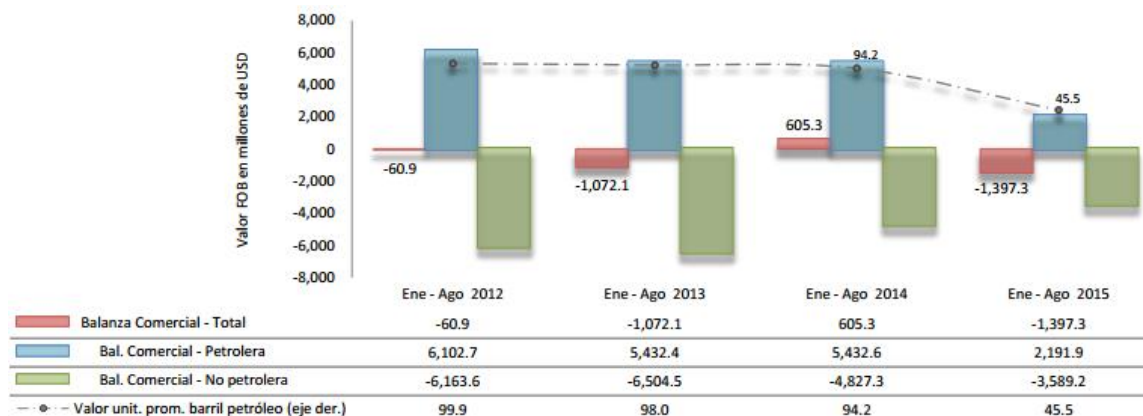


Figura 3 Balanza Comercial total años: 2012 - 2015 (ene-ago)
Fuente: Banco Central del Ecuador

Según estadísticas del Banco Central del Ecuador, la balanza comercial total en el periodo de Enero – Agosto de 2015 se presenta un déficit en la balanza comercial total de USD 1,397.3 millones. Así mismo señala, la balanza comercial petrolera tuvo un saldo favorable de USD 2,191.9 millones; 59.7% menos que el superávit obtenido en el período enero – agosto de 2014, esta caída se debe a una disminución en el precio unitario del barril del crudo. Por su parte la balanza comercial no petrolera en 2015 disminuyó su déficit en 25.6% frente al resultado del mismo período de 2014, al pasar de USD -4,827.3 a USD -3,589.2 millones.

i. Comercio Fronterizo

El comercio fronterizo lleva consigo la misma definición del comercio exterior con la diferencia de que este se lo realiza en las fronteras del país, y por ende existe mayor acceso y mayor facilidad entre los dos países que comparten la frontera por ello realizan acuerdos bilaterales y de aranceles, de acuerdo con la política fiscal de cada uno de los países. Ecuador tiene 2.006 Km de fronteras terrestres que comparte con por el Norte con

Colombia y por el Sur con Perú, y fronteras marítimas en el Pacífico de las que tiene límites definidos de áreas marinas y submarinas con Colombia, el Perú y Costa Rica a través de las Islas Galápagos.

a) Comercio Fronterizo Ecuador – Colombia

Según el Ministerio de Transporte y Obras Públicas (2015), en la última década las exportaciones en volumen que Ecuador realizó hacia Colombia representaron en promedio del 2.46% del total de las exportaciones de Ecuador, siendo el valor más alto en 2001 con el 3.29% y el más bajo en 2004 con el 1.55%. Es importante mencionar que en la última década se observa una tendencia decreciente del volumen de exportaciones de Ecuador hacia Colombia. El comercio entre Colombia y Ecuador se realiza por vía terrestre, siendo el 65% de las exportaciones de Colombia hacia Ecuador y el 88% de las importaciones de Ecuador a Colombia.

b) Paso de Frontera Rumichaca

El paso de frontera de Rumichaca conecta Colombia y Ecuador por las ciudades de Ipiales, Departamento de Nariño por el lado de Colombia y la ciudad de Tulcán, Provincia del Carchi por el lado de Ecuador. La red vial de acceso al puente internacional de Rumichaca que conecta ambos países se encuentra totalmente pavimentada y cuenta con dos carriles y señalamiento en todo el recorrido.

A partir de la apreciación del dólar en el mes de Enero del 2015, y debido a la inexistencia de políticas fiscales de salvaguardias, a los ciudadanos de Ecuador les resulta más barato cruzar la frontera para adquirir productos en Colombia, la afluencia de vehículos aumentó, pero no existen datos estadísticos migratorios debido a que el Convenio Binacional de Esmeraldas declaró como zonas de integración fronteriza a Carchi, Imbabura, Sucumbíos y Esmeraldas; Sin embargo los ingresos de los Aranceles comenzaron a subir abruptamente en el mes de Enero del 2015 lo que indica el aumento en esas zonas el flujo migratorio, pues existe un abaratamiento

del producto Colombiano por el efecto de la devaluación del peso frente al dólar lo que implica que ciudadanos Ecuatorianos compren productos Colombianos a menor precio.

2.3. Base Legal

2.3.1. Constitución de la República del Ecuador

La Constitución del Ecuador (2008), es la carta magna vigente en la República del Ecuador. En la constitución de la República del Ecuador se habla de los derechos y deberes ciudadanos relacionados con el Comercio Exterior. En el Art. 303, señala que la formulación de las políticas monetarias, crediticia, cambiaria y financiera es facultad exclusiva de la Función Ejecutiva y se instrumentará a través del Banco Central. La Ley regulará la circulación de la moneda con poder liberatorio en el territorio ecuatoriano.

En concordancia con el Art. 306 de la Constitución de la República dispone que el Estado promueva las exportaciones ambientalmente responsables, con preferencia de aquellas que generen mayor empleo y valor agregado, y en particular las exportaciones de los pequeños y medianos productores y del sector artesanal. El Estado propiciará las importaciones necesarias para los objetivos del desarrollo y desincentivará aquellas que afecten negativamente a la producción nacional, a la población y a la naturaleza.

Así mismo, el Art. 284 de la Constitución de la República establece los objetivos de la política económica, entre los que se incluyen incentivar la producción nacional, la productividad y competitividad sistémica, la acumulación del conocimiento científico y tecnológico, la inserción estratégica en la economía mundial y las actividades productivas complementarias en la integración regional

Por otra parte el Art. 261 numeral 5, señala que el Estado Central tendrá competencias exclusivas sobre las políticas económicas, tributarias,

aduaneras, arancelarias; fiscal y monetaria; comercio exterior y endeudamiento.

En el Capítulo tercero: Soberanía alimentaria Art. 281, numeral 2, señala que será responsabilidad del Estado: Adoptar políticas fiscales, tributarias y arancelarias que protejan al sector agroalimentario y pesquero nacional, para evitar la dependencia de importaciones de alimentos.

2.3.2. Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones

El Art. 34 menciona que el Gobierno Nacional podrá autorizar el establecimiento de Zonas Especiales de Desarrollo Económico (ZEDE), como un destino aduanero, en espacios delimitados del territorio nacional, para que se asienten nuevas inversiones, con los incentivos que se detallan en la presente normativa; los que estarán condicionados al cumplimiento de los objetivos específicos establecidos en este Código, de conformidad con los parámetros que serán fijados mediante normas reglamentarias y los previstos en los planes de ordenamiento territorial.

El Artículo 35, que habla sobre la Ubicación, las Zonas Especiales de Desarrollo Económico se instalarán en áreas geográficas delimitadas del territorio nacional, considerando condiciones tales como: preservación del medio ambiente, territorialidad, potencialidad de cada localidad, infraestructura vial, servicios básicos, conexión con otros puntos del país, entre otros, previamente determinadas por el organismo rector en materia de desarrollo productivo, y en coordinación con el ente a cargo de la planificación nacional y estarán sujetas a un tratamiento especial de comercio exterior, tributario y financiero.

El Art. 129 Cruce de la Frontera Aduanera, el ingreso o salida de personas, mercancías o medios de transporte, al o del territorio nacional se efectuará únicamente por los lugares y en los días y horas habilitados por la Directora o el Director General del Servicio Nacional de Aduana del Ecuador.

El Art. 166 Tráfico Fronterizo, de acuerdo a los tratados y convenios

internacionales, se permite el intercambio de mercancías destinadas al uso o consumo doméstico entre las poblaciones fronterizas, libre de formalidades y del pago de tributos al comercio exterior, dentro de los límites geográficos que fije el Servicio Nacional de Aduana.

2.3.3. Resoluciones Arancelarias

La Resolución N°. 011-2015 que fue adoptada el 11 de Marzo de 2015 Emitida por el pleno del Comité de Comercio Exterior resuelve establecer una tasa arancelaria, de carácter temporal y no discriminatoria, con el propósito de regular el nivel general de importaciones y, de esta manera, salvaguardar el equilibrio de la balanza de pagos, conforme al porcentaje ad valorem determinado para las importaciones a consumo.

2.3.4. Acuerdos Bilaterales

Colombia y Ecuador cuentan con un amplio marco normativo que regula las relaciones bilaterales que incluye: asociados, los pasos de frontera, se destaca el convenio de Esmeraldas, el cual se encuentra vigente y regula todo lo relacionado con tránsito de personas, vehículos, embarcaciones fluviales y marítimas y aeronaves entre Colombia y Ecuador.

También se cuenta con una gran cantidad de decisiones de los países miembros de la Comunidad Andina, entre ellas se deben destacar la decisión 501 que define la zona de integración fronteriza; la decisión 502 que describe el régimen aplicable para los centros Binacionales de Atención en Frontera (CEBAF) de la Comunidad Andina.

2.4. Sistema de Variables

Según Fidias (2009), un sistema de variables es el conjunto de características cambiantes que se relacionan según su dependencia o función en una investigación.

2.4.1. Definición Nominal

- a) Análisis de la apreciación del dólar
- b) Incidencia en el Comercio Fronterizo Ecuador - Colombia

2.4.2. Definición Conceptual

a) Análisis de la apreciación del dólar

La gestión de la política monetaria en relación con la variación del dólar y el comercio exterior se centra en el comportamiento de la Balanza Comercial y por ende conlleva a realizar ajustes en la política fiscal, más aun si la moneda es ajena que es el caso de Ecuador.

b) Incidencia en el Comercio Fronterizo Ecuador - Colombia

El comercio fronterizo Ecuador – Colombia es el cuarto más importante para el Ecuador, por lo tanto al existir una apreciación del dólar, existe una variación en la Balanza Comercial entre los dos países; la principal provincia afectada es Carchi ya que comparte frontera con Colombia y por ende existe mayor comercio que transita por el puente internacional Rumichaca.

2.4.3. Definición Operacional

a) El análisis de la apreciación del dólar será estudiado mediante las dimensiones: sectores afectados, comportamiento de la Balanza Comercial, mediante la aplicación de los instrumentos, métodos y técnicas definidos en el marco metodológico del estudio.

b) Incidencia en el Comercio Fronterizo Ecuador – Colombia será estudiado mediante la dimensiones: evolución estadística, y el análisis de la relación tipo de cambio y comercio fronterizo Ecuador – Colombia mediante un modelo de regresión lineal y técnicas definidas en el marco metodológico

del estudio. Operacionalmente las variables del siguiente estudio están estructuradas en la Tabla de Operacionalización de las Variables donde se encuentra detallado las dimensiones de cada variable según los objetivos establecidos.

2.4.4. Sistema hipotético

Para la actual investigación se han presentado las siguientes hipótesis:

H₁ La apreciación del dólar sí incide en el Comercio Fronterizo Ecuador – Colombia.

H₀ La apreciación del dólar no incide en el Comercio Fronterizo Ecuador – Colombia.

2.5. Tipo de Investigación

Para el procedimiento científico se establece la relación de las variables Apreciación del dólar e incidencia en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia, lo cual permitió considerarle como un estudio de tipo descriptivo.

Este es un estudio enfocado al análisis cuantitativo y de correlación entre las dos variables sobre el comportamiento de la apreciación del dólar y cuál es el fenómeno socioeconómico en la zona fronteriza Ecuador - Colombia a estudiar y se realizará un análisis y medición de la correlación.

“Estudios de correlación se utilizan para determinar la medida en que dos variables se correlacionan entre sí, es decir el grado en que las variaciones que sufre un factor se corresponden con las que experimenta el otro” Morales (2012), los estudios de tipo encuesta miden el estado de los fenómenos y comparan la situación existen con las pautas aceptadas.

2.6. Diseño de la Investigación

El diseño de investigación para Martínez (2015) constituye el plan general del investigador para obtener respuestas a las interrogantes y comprobar la hipótesis de investigación. El diseño de investigación desglosa las estrategias básicas que el investigador adopta para generar información exacta e interpretable. Los diseños son estrategias con las que intentamos obtener respuestas a preguntas.

La investigación sigue el diseño transaccional correlacional la misma que según Martínez (2015), tiene como objetivo describir la relación que existe entre dos variables en un periodo de tiempo determinado. La presente investigación no es experimental ya que ninguna de las variables podrá ser manipulada, ya que las variables están documentadas y solamente serán analizadas a partir de datos documentados y de una investigación de campo con el fin de comprobar y de recolectar información no documentada.

2.7. Metodología de la investigación

2.7.1. Población y muestra

Quesada & García (1988) señala que “Población es cualquier colección finita o infinita de individuos o elementos distintos, perfectamente identificables sin ambigüedad, y muestra señala a un conjunto de elementos de la población”. Por lo tanto, la población objeto de esta investigación es finita y fue constituida por 8782 establecimientos de entre 9057 del total del catastro registrado por el departamento de rentas del GAD municipal del cantón Tulcán al 2015 (ver anexo 1), es de relevancia mencionar que los datos proporcionados por el INEC al 2010 (último censo económico) cuentan con el dato de 3502 establecimientos económicos y cuenta con un directorio de los establecimientos de 160 establecimientos, por lo cual se ha tomado en cuenta los datos proporcionados por el GAD municipal de Tulcán para esta investigación con el fin de que los datos sean más precisos.

Tabla 3
Población sujeta a estudio

Actividades Económicas	N° de Establecimientos	%
Comercio	6759	77%
Servicio	1966	22.4%
Manufactura	57	0.6%
Total	8782	100%

Fuente: GAG Municipal Cantón Tulcán, Departamento de rentas, 2015

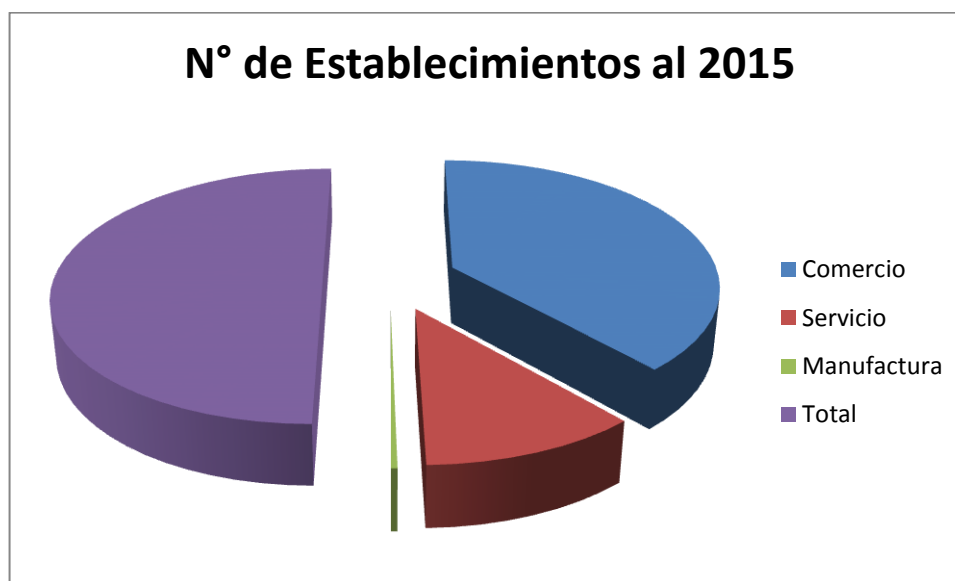


Figura 4 Establecimientos económicos de Tulcán
Fuente: GAD Municipal Cantón Tulcán

El gráfico muestra la población de los establecimientos económicos en Tulcán según los datos proporcionados por el departamento de rentas del GAD municipal al 2015, en el cual está dividido por tres actividades económicas: Comercio, Servicios y Manufactura; con el 77%, 22.4% y 0.6% del total de los establecimientos respectivamente.

a) Muestra

Para Guadalupe (2000) la muestra es una parte de la población en estudio, seleccionada de manera que en ella queden representada las características que distinguen a la población de la que fue tomada. Para obtener el tamaño de la muestra, se tomará en cuenta la siguiente fórmula:

$$n = \frac{z^2 * p * q * N}{(N - 1) * e^2 + z^2 * p * q}$$

En donde:

n= Tamaño de la muestra

N=Tamaño de la población

p= Proporción de personas cuya factibilidad de ser seleccionadas en la muestra es un éxito, para el caso su valor estimado es 0.50

q= Proporción de personas que no hay factibilidad de ser seleccionadas, para el caso su valor es de 0.50

z²= Nivel de confianza

e= Límite aceptable de error muestral.

En el caso de la población de los establecimientos de comercio, servicios y manufactura, los mismos que son los mas afectados por la apreciación de dólar, reemplazando los datos en la formula y utilizando un nivel de confianza de 95% con error de 5%, el valor de Z = 1.96 (según tabla de áreas bajo la curva normal)

$$n = \frac{1.96^2 * 0.50 * 0.50 * 8782}{(8782 - 1) * 0.05^2 + 1.96^2 * 0.50 * 0.50}$$

$$n = \frac{3363.32}{9.7129}$$

$$n = 368.10 \sim 368$$

b) Muestreo

El muestreo estratificado se caracteriza por usar información auxiliar que permite agrupar a los elementos que componen la muestra en estratos diferenciados, los elementos que componen un estrato son parecidos dentro del estrato pero distintas entre sí. Para este análisis se toma la proporción de cada sector: Comercial, Servicios, Manufacturero.

Tabla 4
Muestreo estratificado

Establecimientos	N° de Establecimientos	%	Muestreo
Comercial	6759	77%	283
Servicios	1966	22.40%	82
Manufacturero	57	0.60%	2
Total	8782	100%	368

Fuente: INEC, Censo Económico, 2010

2.7.2. Instrumentos

Según Gil (2011), el concepto de técnicas de recolección de información engloba todos los medios técnicos que se utilizan para registrar las observaciones o facilitar el tratamiento, dentro de estas técnicas se encuentran inmersos los instrumentos y los recursos a utilizarse para obtener y registrar la información.

Para el caso que nos interesa se utilizará la técnica de la encuesta, con cual podremos manejar como instrumento un cuestionario cerrado, empleando como recursos impresiones o el ordenador.

Selección de recolección de datos

Mediante el uso de la encuesta se garantiza que la información proporcionada por la muestra pueda ser analizada mediante métodos cuantitativos y mida las opiniones y las expectativas de las personas y que tiene como característica; basarse en preguntas cerradas o abiertas, aplicable a través de entrevistas personales o vía internet; así mismo se utilizará la observación, para medir comportamientos y situaciones observables como conflictos, aceptación o rechazos de políticas o situaciones en este caso socioeconómicas.

Para medir el efecto de la apreciación del dólar en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia, se realizó un tipo de encuesta aplicada para esta investigación la misma que se presenta en el Anexo 2.

2.7.3. Validez y Confiabilidad

Según Martínez (s/f) la validez se refiere a que si los instrumentos, el procedimiento o el muestreo de un diseño son apropiados para ayudarnos a elaborar y obtener conclusiones válidas, existentes entre la relación de las variables, así mismo se refiere a la validez de el instrumento de recolección de datos y a los resultados de estos en investigaciones similares.

Validez de Contenido: llamada también la validez de lógica o racional, determina en qué grado una medida representa a cada elemento de un constructo, por ejemplo una prueba de educación con una fuerte validez de contenido incluirá los temas realmente enseñados a los estudiantes, en lugar de hacer preguntas sin relación.

Validez de Criterio: Una de las formas más sencillas de evaluar la validez relacionada con el criterio es compararla con un estándar conocido, por ejemplo una nueva prueba de inteligencia podría ser comparada estadísticamente con una prueba estándar, si existe una alta correlación entre los dos conjuntos de datos, la validez de criterio es alta.

Validez de constructo: esta es utilizada para las ciencias sociales, la psicología y la educación, por ejemplo si se desea analizar si un programa educativo aumenta la capacidad artística de los niños en edad preescolar, La validez de constructo es una medida sobre si la investigación realmente mide la capacidad artística.

En el caso de el estudio de “Apreciación del tipo de cambio y su efecto en la balanza comercial caso boliviano” se han adoptado como instrumentos la investigación documentada y estudios realizados mediante encuestas, lo que ha tenido efectividad, esta investigación fue presentada en el XIII Premio

Nacional de Investigación Económica del Banco Central de Bolivia y validada por numerosos expertos, por lo tanto los instrumentos será útiles y veraces al momento de aplicar los instrumentos.

2.7.4. Técnica de análisis de datos

Después de recolectar los datos comienza la etapa de análisis de datos en un primer momento el objetivo se centra en obtener un conocimiento detallado de cada una de las variables utilizadas en la investigación, empleando para ello distribuciones de frecuencias, estadísticos y representaciones gráficas. El análisis de una variable permite un primer conocimiento de la realidad objeto de estudio, además de preparar los datos para que puedan ser utilizados en las relaciones.

CAPÍTULO III

3. Análisis y discusión de resultados

3.1. Análisis de los resultados

Sobre la base de la investigación realizada tanto como la de campo, así como la investigación documental han sido analizadas de acuerdo con los requerimientos de los objetivos planteados, para lo cual se ha realizado una encuesta, que en efecto ha arrojado datos relevantes que evidencian el impacto que tiene la apreciación del dólar, en donde se establecen causas e impacto de la variación del tipo de cambio, en ese mismo sentido se ha realizado gráficos en los cuales se indica la respuesta de las personas con relación a la incidencia en el comercio fronterizo por la apreciación de dólar.

Por otra parte, se han relacionado variables que dependen del tipo de cambio, dando a conocer evidencia obtenida del Banco Central del Ecuador (BCE) y del Servicio Nacional de Aduana del Ecuador (SENAE), de tal manera que se puede verificar la variación de las variables y consecuentemente se puede dar un razonamiento acorde con los datos expuestos; sin embargo, se puede acotar que inmersos en los resultados obtenidos se ha podido constatar factores que no estuvieron previstos, de los cuales se han hecho uso para enfatizar y relacionar con los demás resultados.

3.1.1. Análisis de la Encuesta

A continuación, se presenta los resultados de la encuesta aplicada a la población investigada, para lo cual se ha realizado el análisis específico de cada pregunta a fin de verificar el impacto y efectos que produce la apreciación del dólar en el comercio fronterizo en la ciudad de Tulcán provincia del Carchi.

a. **Tipos de establecimientos**

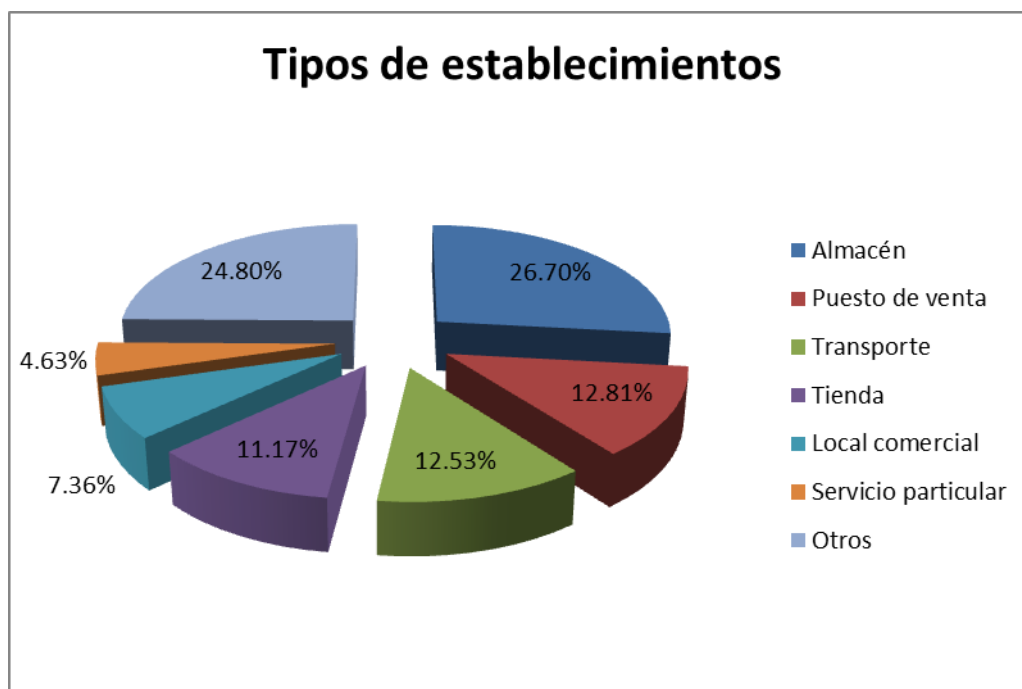
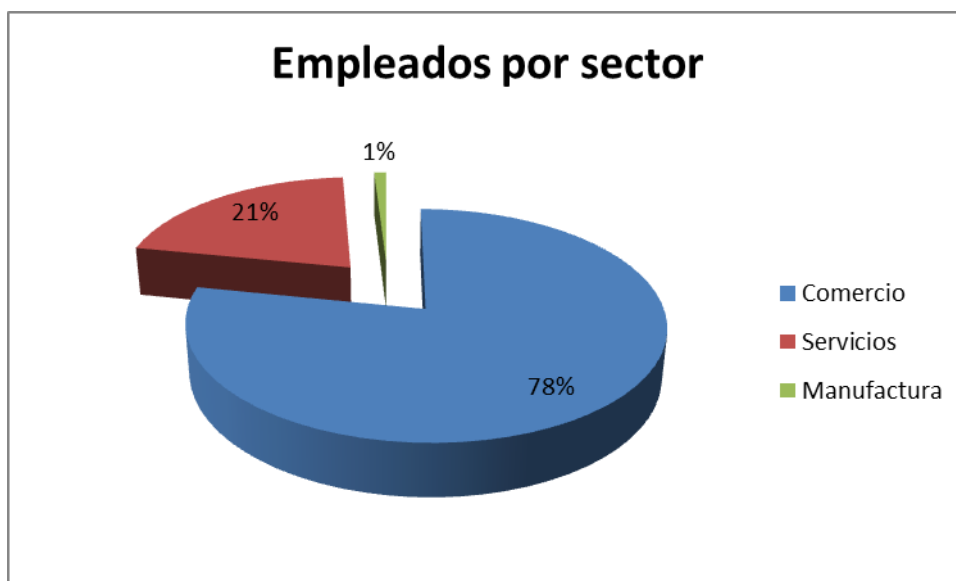


Figura 5 Tipos de establecimientos

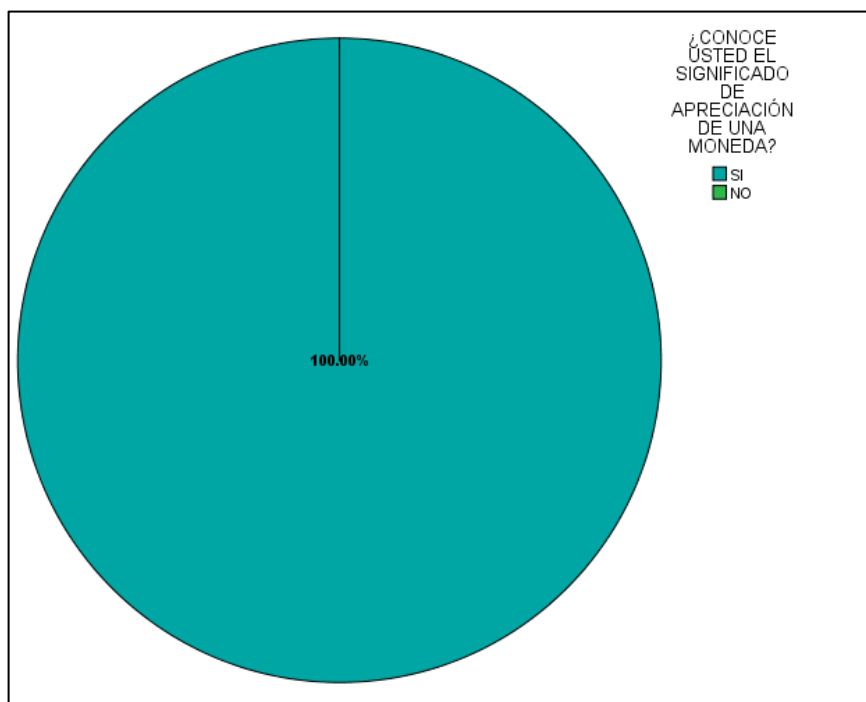
Interpretación

Del total de establecimientos visitados se ha subdividido por tipos de establecimientos, en donde la mayor parte se compone por almacenes con el 26.70% y tan solo el 4.63% al servicio particular. Según datos del INEC (2014), el comercio al por mayor y menor es la actividad que mayores ingresos genera con el 38.8% y es el sector que mas se destaca por ser zona fronteriza, siendo el comercio la actividad que refleja una frágil estructura económica al ser la más susceptible a fenómenos exógenos o crisis económicas y que se espera este teniendo mayor afectación por la apreciación del dólar; sin embargo la agricultura, ganadería, silvicultura y pesca es la primera rama de actividad en donde mas población ocupada alberga, no obstante no representa reelevancia dentro de la investigación, por no guardar relación con la afectación del tipo de cambio. Por otra parte la actividad manufacturera es muy limitada, por lo que no existe valor agregado a la producción.

b. Número de empleados por Sector**Figura 6 Empleados por sector****Interpretación**

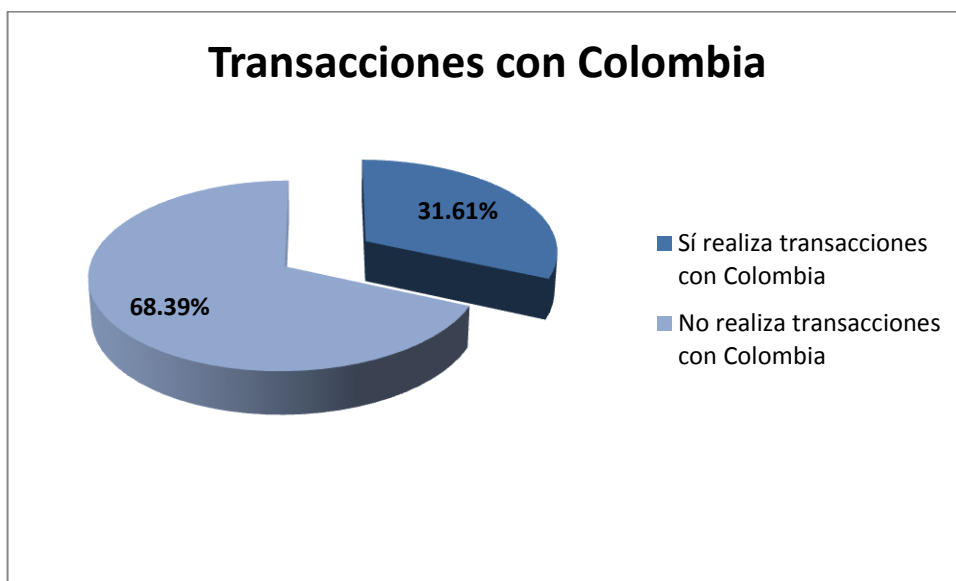
El 78% de la población investigada trabaja en el sector Comercio, mientras que tan solo el 1% labora en la industria manufacturera, muestra de la gran dependencia del comercio y de la escasez de fuentes de empleo en la industria manufacturera, no solo en Tulcán si no que es un problema de todo el Ecuador al no contar con la suficiente producción nacional como para que exista estabilidad económica.

El solo depender del comercio como fuente principal de empleo incurre a una inestabilidad por depender de eventuales crisis económicas dadas en su mayoría por factores externos como la apreciación del dólar; por otra parte, según el Censo Económico (2010) otras actividades reelevantes son el transporte y la administración pública, las mismas que promueven fuentes de empleo, tanto en la cabecera cantonal como en las parroquias rurales.

c. Conocimiento sobre la apreciación del dólar (Tipo de cambio)**Figura 7 Conocimiento sobre la apreciación del dólar****Interpretación**

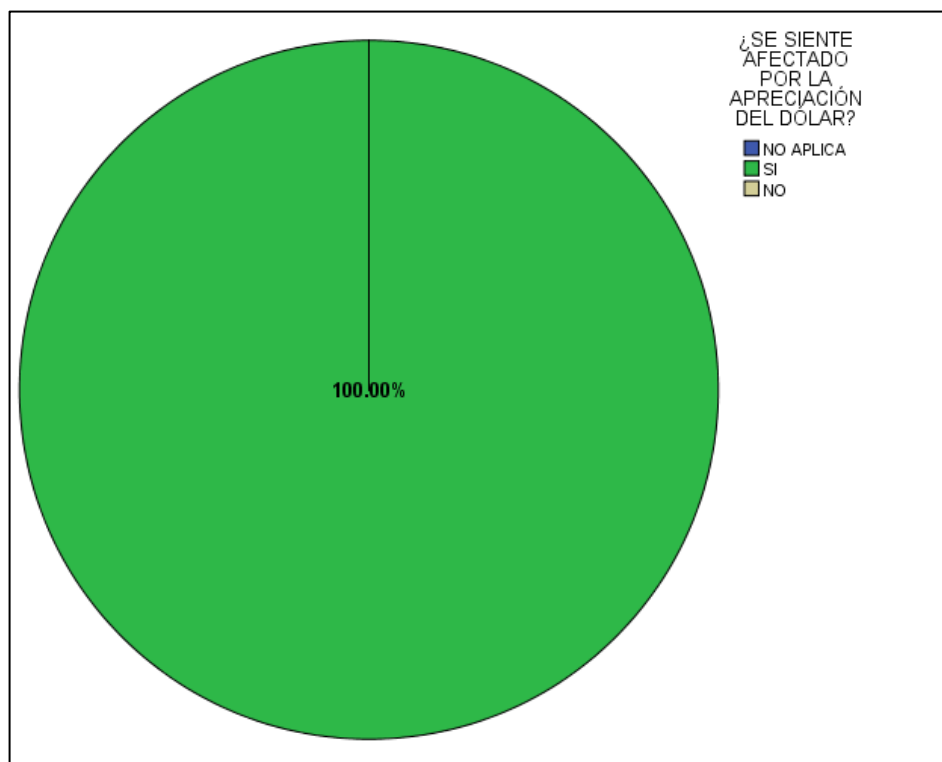
Esta pregunta tiene como finalidad establecer el nivel de conocimiento de los encuestados respecto del tema que nos atañe, siendo que el resultado de la investigación de campo indica que el 100% de los encuestados afirman conocer el significado de apreciación de una moneda, ya que diariamente se realizan transacciones en pesos colombianos.

No obstante, al realizar la pregunta en la entrevista, se evidenció el malestar de las personas, que consideran tener desventaja al momento de comparar los precios, ya que en efecto los productos colombianos son mucho más atractivos para los consumidores ecuatorianos que prefieren pasar la frontera para comprar productos a menor precio. Por otra parte es importante señalar que la mayor parte de los encuestados necesitaron una aclaración a la pregunta al no conocer la palabra apreciación, si no mas bien conocen que se trata de un “tipo de cambio alto”.

d. Transacciones con Colombia**Figura 8 Transacciones con Colombia****Interpretación**

A pesar de que se esperaba que los resultados sean en su mayoría afirmativos, tan solo el 31.61% realiza transacciones en el vecino país; sin embargo, esto se debe a la aplicación de la norma 116 para los productos importados del comité de Comercio Exterior emitida en el primer trimestre del 2014 en la que se definen normas INEN (Servicio Ecuatoriano de Normalización), las misma que exige parámetros y reglamenta el cumplimiento de los derechos ciudadanos relacionados con la salud, protección ambiental y protección del consumidor.

La aplicación de las normas INEN restringen el paso de productos colombianos con el fin de promover la producción nacional, actualmetente son 3.400 los productos bajo el control de normas INEN en el Ecuador; por otro lado, se evidenció la falta de dinero para comprar productos en Colombia para luego venderlos en Ecuador, pues los entrevistados aseguraron no contar con efectivo disponible para invertir.

e. Afectación por la apreciación del dólar**Figura 9 Afectación por la apreciación del dólar****Interpretación**

La finalidad de esta interrogante es establecer en que proporción la apreciación del dólar ha afectado a la población en estudio, siendo que al aplicar la encuesta, el 100% aseguró que la apreciación del dólar le afecta; de hecho, este problema se acentúa con el acompañamiento de dos factores: la disminución del precio de petróleo y el cuestionable manejo de las finanzas públicas, las mismas que debilitan la economía ecuatoriana, al no existir un plan de política gubernamental emergente para esta clase de fenómenos exógenos que amortigue el impacto en especial a la zona de Tulcán por ser zona fronteriza; por consiguiente, al contar con un tipo de finanzas públicas sostenibles e incentivo a la inversión privada se evitarían problemas de endeudamiento a largo plazo y menor impacto a crisis económicas a zonas vulnerables.

f. Niveles de venta por cada sector

Tabla 5
Sector del establecimiento con relación a los niveles de venta

Sector	Niveles de ventas año 2015, en comparación con el año 2014	
	Han bajado	Se han mantenido
Comercio	82.30%	26.50%
Servicio	17.10%	73.50%
Manufactura	0.60%	0%
Total	91%%	9%

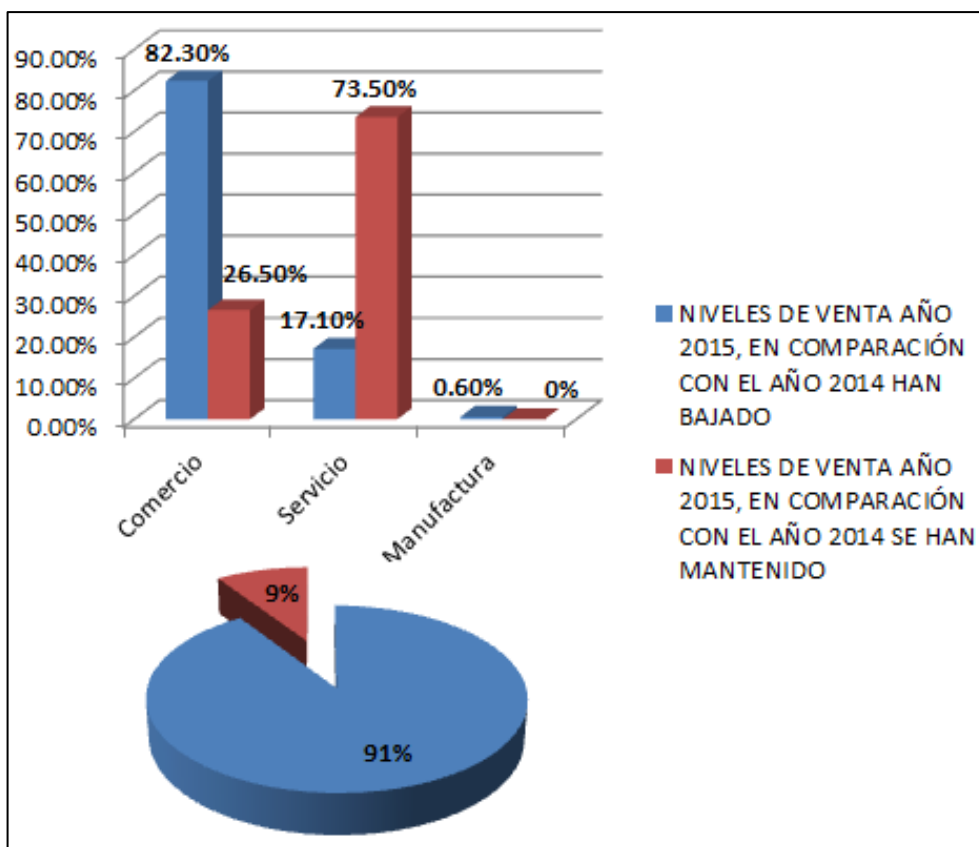


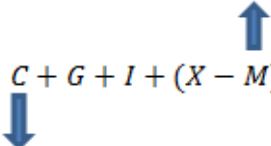
Figura 10 Niveles de venta por sector y total

Interpretación

En el sector comercio, la percepción es del 82.30% que los niveles de venta han bajado; en contraparte, el sector servicios quienes en un 17.10% aseguran tener una disminución en sus niveles de ventas durante el año

2015 siendo los comerciantes los más afectados; por otra parte del total de la población investigada tan solo el 9% aseguraron haber mantenido el nivel de ventas. En consecuencia, se evidencia un panorama desolador, pues más del 90% de la población investigada percibe disminución en ventas, lo que consecuentemente podría causar disminución de personal y disminución del nivel de vida para los habitantes del sector ya que existe menos circulante.

Dentro del PIB (Producto Interno Bruto) el consumo incide de manera directa, es por eso que al haber menos consumo en Tulcán existe mas consumo en Colombia convirtiendose en Importaciones afectando de manera negativa al PIB, lo que quiere decir en este caso menores ingresos, menores utilidades para los comerciantes de Tulcán y por consecuencia disminución del empleo, lo cual se puede representar en la fórmula del PIB de la siguiente manera:

$$PIB = C + G + I + (X - M)$$


Los resultados como los indicados en esta pregunta son esperados, dadas las condiciones se podría deber a que las personas prefieren cruzar la frontera para adquirir productos en Colombia, por el contrario en el sector servicios las ventas se han mantenido en su mayoría, esto se debe a que los transportistas han tenido igual afluencia de turistas y el uso de servicios no se ha visto afectado en su totalidad ya que los hoteles siguen con la misma afluencia de personas que llegan de otros lugares ya sea a comprar en Tulcán o en Colombia, con más detalle se evidencia en las siguientes ilustraciones.

g. Niveles de venta por cada sector

Tabla 6
Tipo del establecimiento con relación a los niveles de venta

Niveles de Venta			
Tipo de establecimiento	Han bajado	Han subido	Total
Agricultura	0.30%	0.00%	0.30%
Almacén	28.80%	5.90%	26.70%
Artesano Calificado	1.20%	2.90%	1.40%
Bar	0.30%	0.00%	0.30%
Bodega	3.00%	2.90%	3.00%
Cabinas Telefónicas	0.90%	0.00%	0.80%
Cafetería	1.20%	0.00%	1.10%
Cambista de Moneda	1.50%	0.00%	1.40%
Cantina	0.30%	0.00%	0.30%
Cyber	1.20%	0.00%	1.10%
Farmacia	1.80%	0.00%	1.60%
Hoteles	1.50%	0.00%	1.40%
Kiosco	1.20%	0.00%	1.10%
Ladrillera	0.30%	0.00%	0.30%
Librería y papelería	2.70%	2.90%	2.70%
Licorería	1.50%	0.00%	1.40%
Local Comercial	7.50%	5.90%	7.40%
Mecánica	0.30%	0.00%	0.30%
Mercados GADMT	3.30%	0.00%	3.00%
Panadería	0.00%	2.90%	0.30%
Peluquería	1.80%	0.00%	1.60%
Puesto de venta	13.80%	2.90%	12.80%
Restaurante	1.50%	0.00%	1.40%
Servicio Particular	4.50%	5.90%	4.60%
Tienda	12.00%	2.90%	11.20%
Transporte	7.20%	64.70%	12.50%
Venta Ambulante	0.30%	0.00%	0.30%

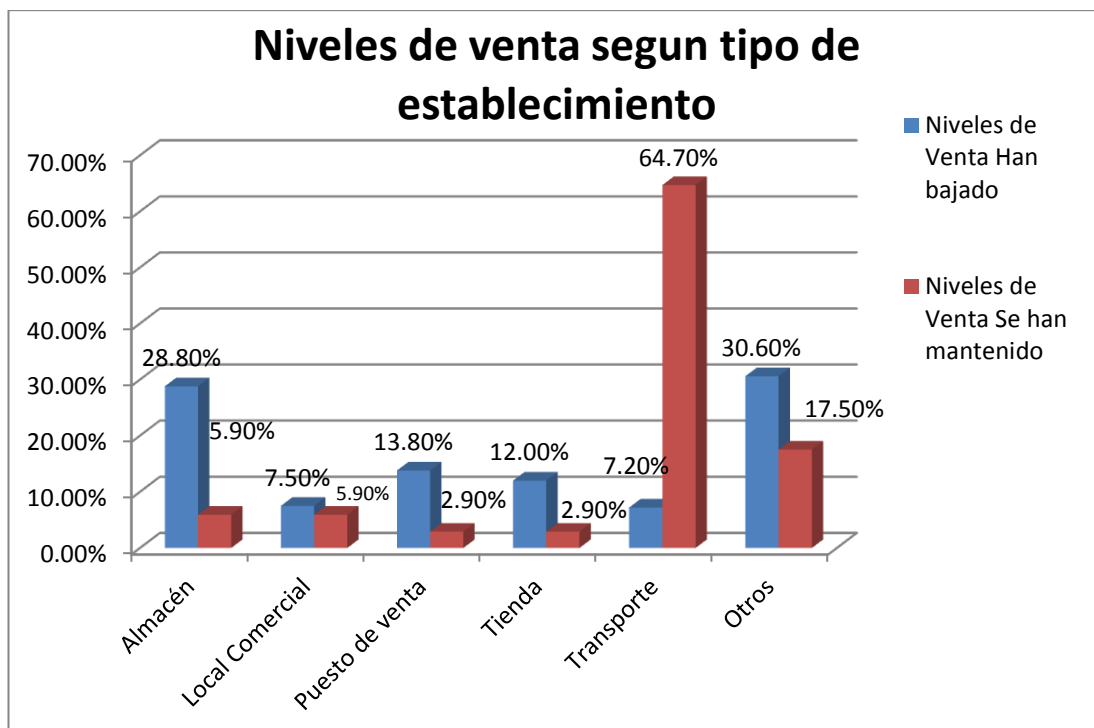


Figura 11 Niveles de venta por tipo

Interpretación

Se demuestra que el tipo de establecimiento que más ha bajado en sus ventas son los almacenes con 28.8 %, ya que la mayoría de cosas que venden se puede encontrar en Colombia a menor precio; por la misma razón, le siguen los puestos de venta 13.8%, las tiendas con 12% ya que al igual comercializan productos; cabe recalcar que, algunas familias encuentran más barato ir a realizar sus comprar de víveres en Colombia por lo menos mensualmente.

Según la Cámara de Comercio de Ipiales se estima que 1,6 millones de dólares gastaron los ecuatorianos que viajaron hasta Ipiales en el feriado del 10 de agosto del 2015, a pesar de los controles que existen en el puente Rumichaca, los mismos que al realizar la investigación de campo se evidenció que se realizan al azar para no causar tráfico vehicular; por otra parte según la Camara de Comercio de Tulcán el 40% de los locales en Tulcán cerraron sus puertas por escasez de ventas.

h. Tipo de cambio

Tabla 7

Cantidades de dólares para comprar pesos en relación al 2014

Cantidad de dólares para comprar pesos colombianos	Porcentaje
Mayor	0.55%
Menor	98.90%
Igual	0.55%
Total	100.00%

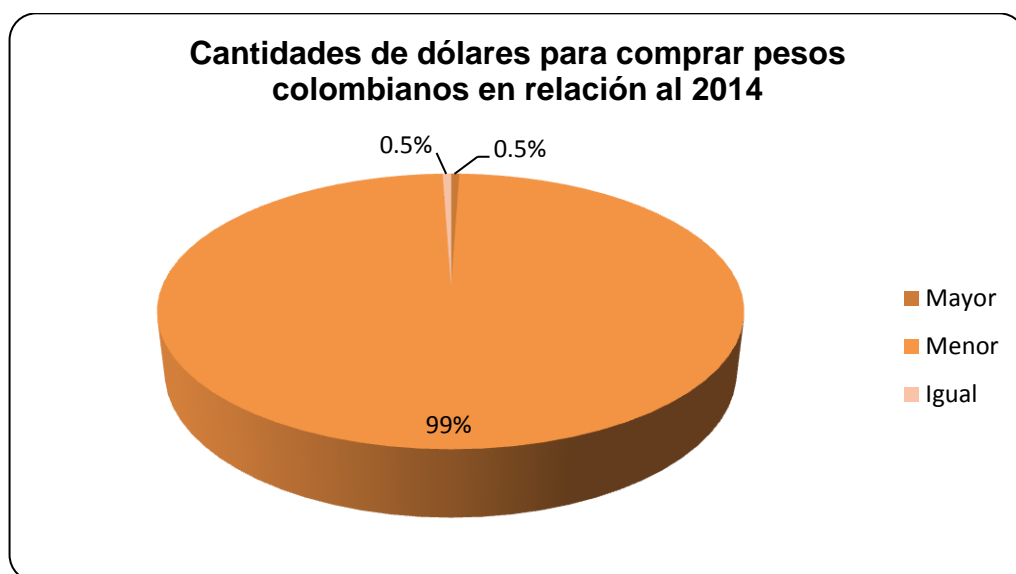


Figura 12 Evolución del tipo de cambio dólar - peso Colombiano

Interpretación

El 99% de los encuestados mencionó que la cantidad de dólares para adquirir pesos colombianos ha disminuido en el año 2015, por el fortalecimiento del dólar se ha venido sintiendo una disminución cada vez más preocupante para la economía ecuatoriana ya que sin existir una suficiente producción nacional, y con los precios altos por el tipo de cambio, los productos en Ecuador no pueden competir con los productos que provienen de Colombia, debido a que este último cuenta con tratados internacionales con condiciones arancelarias favorables como son: TLC con Estados Unidos, Canadá ambos puestos en vigencia en 2011, con la Unión

Europea en 2013, con Chile, Corea del Sur, este último el más importante para el sector agrícola colombiano mientras el país asiático exporta maquinaria y equipos tecnológicos, suscrito al tratado de libre comercio de la Comunidad Andina (CAN), El Mercado común del Sur (MERCOSUR).

De acuerdo con Navia (2015), el Tratado de Libre Comercio es una herramienta que es utilizada por Colombia para crecer y desarrollarse económicamente, es así que países como Mexico y Chile muestran un notorio aumento de exportaciones, mejora de empleo y salario, después de firmar acuerdos de libre comercio con Estados Unidos, en todo caso son tratados que se realizan con el fin de llegar al bien común y bienestar de la población de los países; en contraparte, el no acceso a estos tratados para el Ecuador ha significado una barrera para el libre flujo de comercio entre potenciales socios como la UE, Canadá, Estados Unidos, este último con Balanza Comercial positiva, podría ser beneficioso para el país ya que desaparecerían barreras arancelarias tanto para los comerciantes como para los productores, ya que existiría mayor inversión en bienes de capital y mayor dinamismo comercial.

i. Variación de ventas por sector

Tabla 8
Variación de ventas con relación a cada sector

Variación de los niveles de venta	Sector del Establecimiento		
	Comercio	Servicios	Manufactura
0%	3.18%	30.49%	0.00%
1 - 10%	7.07%	4.88%	50.00%
11 - 30%	40.28%	35.37%	50.00%
31 - 50%	3.18%	19.51%	0.00%
51 - 75%	7.07%	7.32%	0.00%
76 - 100%	40.28%	2.44%	0.00%

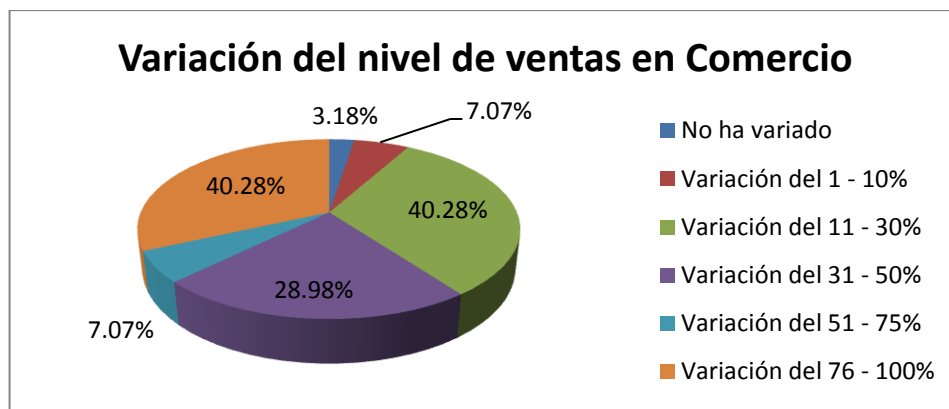


Figura 13 Variación del nivel de ventas en Comercio

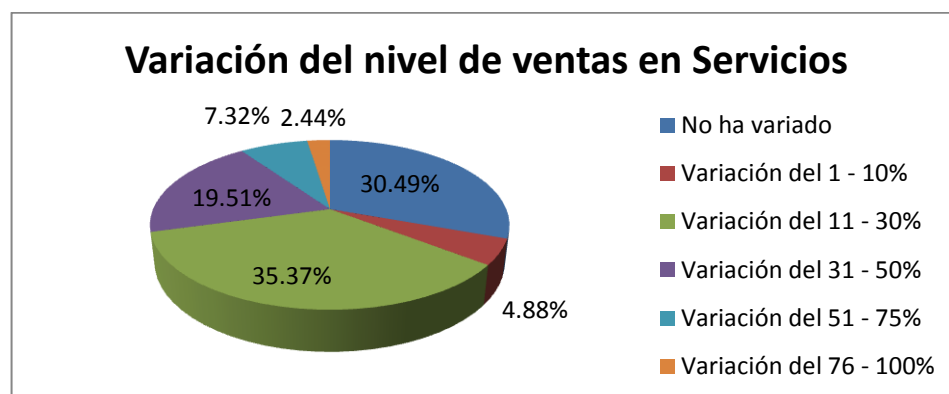


Figura 14 Variación de las ventas según sectores

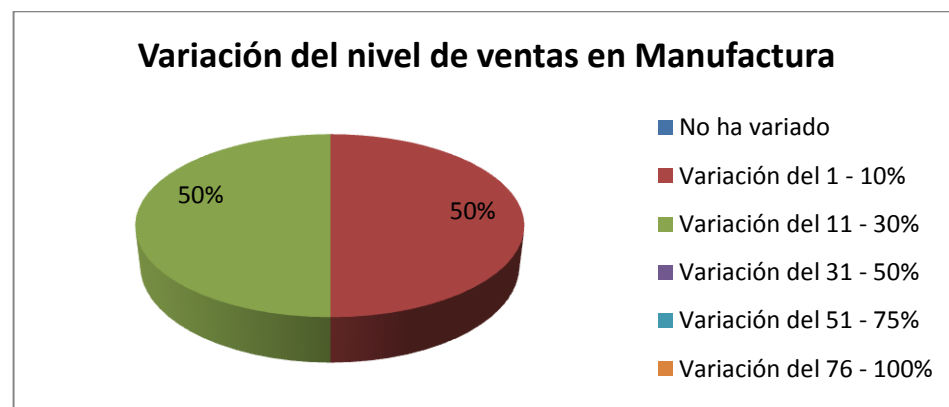


Figura 15 Variación de las ventas según sectores

Interpretación

Considerando que en ningún caso las ventas aumentaron (ver figura 11), en el sector comercio el mismo que es el más afectado, los niveles de disminución percibidos por la población encuestada se encuentran en el rango de entre 11 – 30% y del 76 – 100%, sin embargo el sector servicios

registró una disminución en su mayoría de entre el 11 y 30% según establecen la población objeto de estudio; por otra parte, el sector manufacturero ha tenido una variación de entre 1 y el 30%, cabe recordar que se tomó en cuenta solamente a 2 establecimientos manufactureros para este estudio y que todas las variaciones se deben a una disminución en las ventas a excepción del rango de 0% que se debe a que las ventas se mantuvieron.

j. Ventas Enero – Agosto 2015

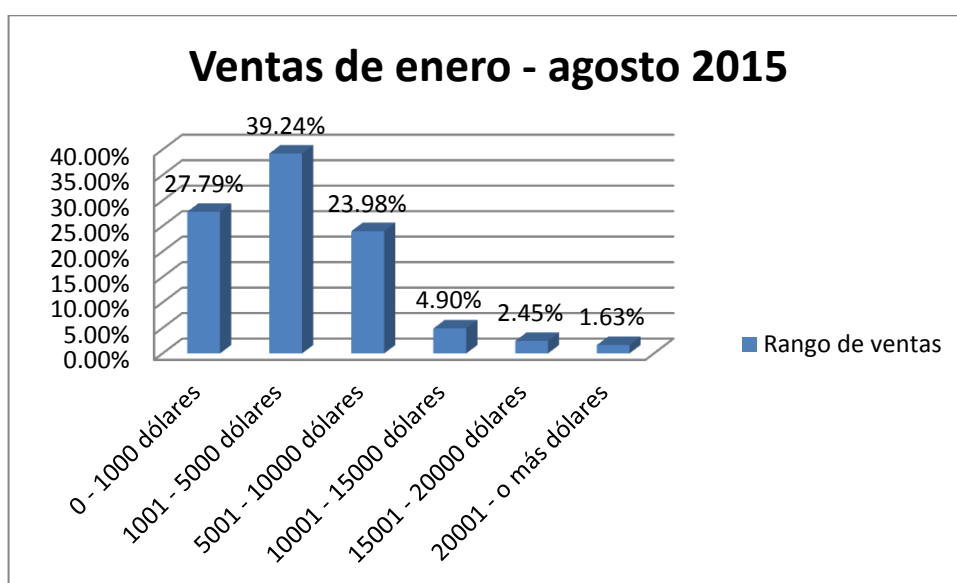


Figura 16 Ventas Enero - Agosto 2015

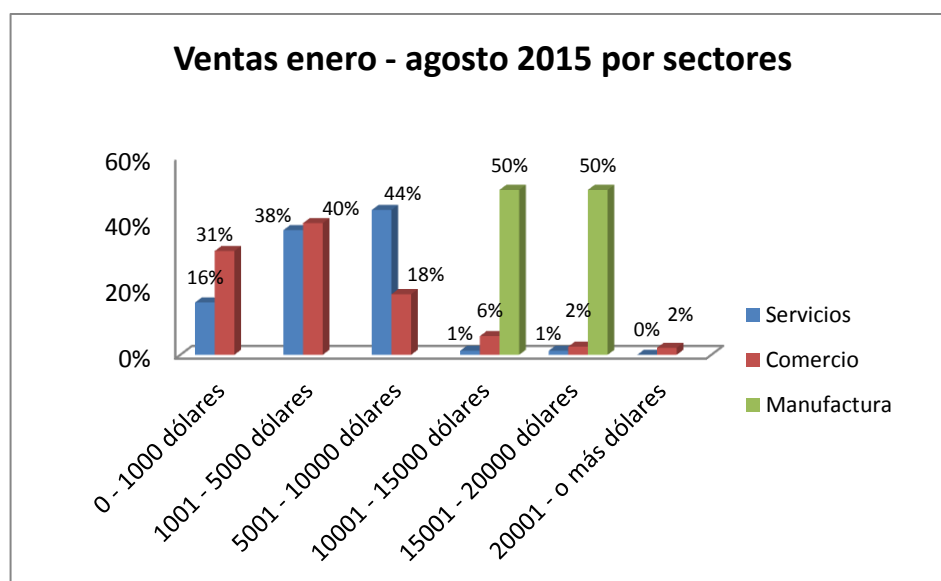


Figura 17 Ventas enero - agosto por sectores

Interpretación

El fin de esta pregunta es establecer el nivel de ventas que los encuestados han considerado tener desde enero hasta agosto del 2015, con el objetivo de conocer las utilidades aproximadas; para lo cual se tiene que, la mayor parte de la población investigada considera que sus ventas se encuentran en el rango de entre 1.001 y 5.000 dólares y tan solo el 1.63% de los encuestados considera haber facturado más de 20.000 dólares en los primeros ocho meses del 2015. La mayor parte del sector servicios facturó de entre 5.001 y 10.000 dólares, mientras que la mayor parte del sector comercio facturó entre 1.000 y 5.000 dólares.

De acuerdo con datos del Censo Económico del 2010 realizado por el INEC, en Tulcán, el promedio de ingresos por un local comercial en 8 meses fue de 15.875, lo cual evidencia la disminución de las ventas, un similar escenario se muestra en el servicios, ya que según el mismo censo del 2010, en promedio un establecimiento que brinda servicio facturaba 12.497 dólares el cuál de acuerdo con la investigación de campo aplicada, actualmente llega en su mayoría a un tope de 10.000 dólares en ingresos, en cuanto al sector manufacturero factura de acuerdo a la investigación de entre 10.000 y 20.000 dólares.

k. Beneficio de la Política fiscal

Tabla 9
Opinión de la política fiscal por sector

Beneficio de la política fiscal	Sector del establecimiento			Total
	Comercio	Servicios	Manufactura	
SI	14.50%	24.40%	0.00%	16.60%
NO	85.50%	75.60%	100%	83.40%

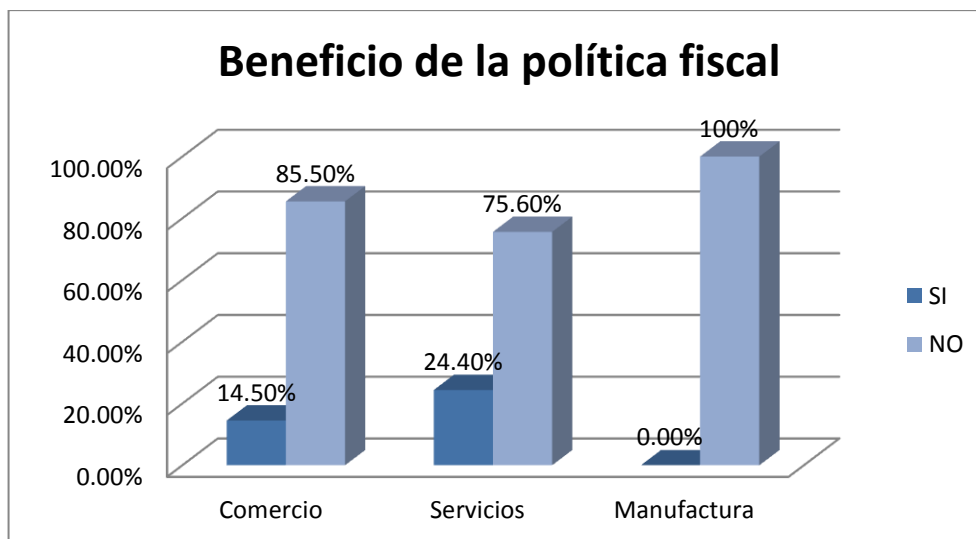


Figura 18 Opinión de la política fiscal del Gobierno por sector

Interpretación

El 85.50% del sector Comercio indica que no le han beneficiado las políticas fiscales; al igual que, el 75.60% de Servicios y el 100% del sector manufacturero; lo que da muestra de que las políticas puestas en marcha por el gobierno no han dado el resultado esperado, políticas que para algunos economistas contrarios a la administración actual, la aplicación de políticas fiscales arancelarias podría afectar a los comerciantes de productos importados y consumidores de estos, haciendo que los productos importados escaseen provocando un aumento inevitable de los precios y reduciendo el margen de ganancia para el importador.

Así mismo, los precios de los productos ecuatorianos podrían subir ya que al ser más caros, podrían encarecer induciendo al alza, siendo las salvaguardias una decisión política, mas no consecuencia de la dolarización, aseguran se trata de una irresponsabilidad fiscal y que el modelo económico está basado en el gasto público, olvidandose de la producción nacional o el comercio.

Sin embargo, para el 16.60% del total de la población investigada si están dando resultado las políticas fiscales, tomando en cuenta que la mayoría de personas desconocen del significado de política fiscal; en este mismo

sentido, políticas arancelarias como las salvaguardias podrían promover a la producción nacional, con el fin de que sean consumidos en nuestro país y en el mejor de los casos estos sean exportados promoviendo el ingreso de divisas y dinamizar su uso dentro del país, un modelo que le apuesta a la estabilización económica para sostener la misma ideología gubernamental que se basa en inyectar recursos al gasto público, inversión pública, crédito y salario digno, el mismo que pese a las difíciles circunstancias apela al bien común.

En conclusión, se podría decir que existen resultados negativos de la puesta en marcha de las políticas fiscales, específicamente las salvaguardas instauradas desde marzo del 2015, en lo que concierne a la población en estudio, lo que causa desconfianza principalmente a las políticas arancelarias, ya que los comerciantes sienten que no pueden arrimar el hombro a las decisiones futuras del Gobierno, mas bien perciben que existe abundantes recursos asignados al gasto público y mal manejo de recursos.



Figura 19 Políticas fiscales

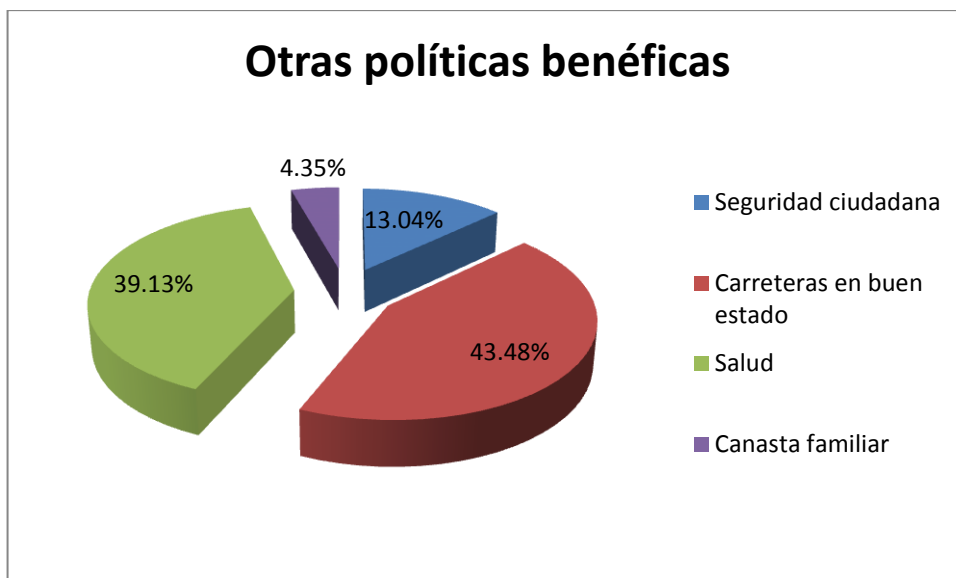


Figura 20 Otras políticas fiscales que le han beneficiado

Interpretación

Estas dos preguntas referentes a la política fiscal, se han realizado con el objetivo de establecer el beneficio y especificar cuales son las políticas fiscales que han influido de forma positiva en la población, de esto último se ha comprobado mediante la investigación de campo que las salvaguardias tienen una importante aceptación (ver Figura 19), mientras que tan solo el 3% dice haberse visto beneficiados por las líneas de crédito preferenciales; por otra parte se evidenció la falta de conocimiento de lo que es una política fiscal al ser una pregunta abierta, el 37% optó por escoger lo que sería mas bien políticas relacionadas con el gasto público entre las más destacadas: carreteras en buen estado y buena atención en la salud.

Con este resultado, y tomando en cuenta que los objetivos de la política fiscal según Pacheco (2006), es la determinación de los ingresos por cobro de impuestos y gastos públicos para conseguir objetivos que estabilicen y redistribuyan la economía de un país, es reelevante realizar un análisis entre ingresos fiscales y gasto público como se muestra a continuación:

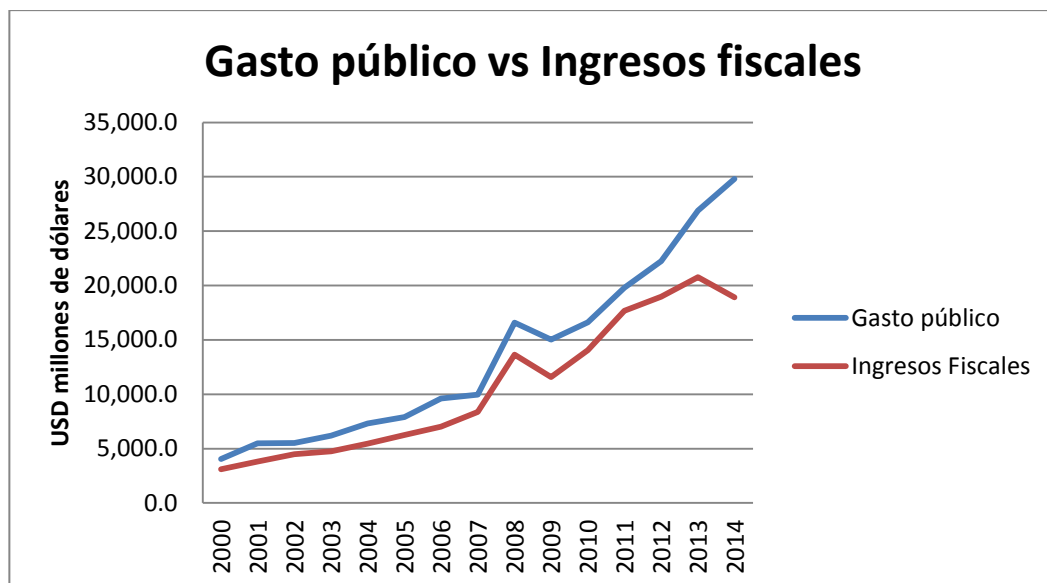


Figura 21 Gasto público vs Ingresos fiscales
Fuente: Banco Central del Ecuador

Interpretación:

Existe una tendencia al alza medida desde el año 2000 hasta el año 2007, año en que comenzó el Gobierno del Economista Rafael Correa, quien instauró una política basada en el gasto público, es notorio el aumento tanto del gasto público e ingresos fiscales, este último principalmente por el aumento de aranceles, impuestos y por alto precio del barril de petróleo hasta 2013, donde empieza a bajar; sin embargo el gasto público sigue en aumento, haciendo que el gasto sea mayor a los ingresos, es decir se gasta más de lo que se tiene, solo en Tulcán existe un aumento del 21% del 2014 al 2015 en el periodo enero – agosto en lo que son recaudos de impuestos por la aduana (ver Tabla 2); sin embargo, tan solo el 16.60% se benefició de las políticas fiscales en Tulcán de acuerdo a la población objeto de estudio.

I. Empleo en Tulcán

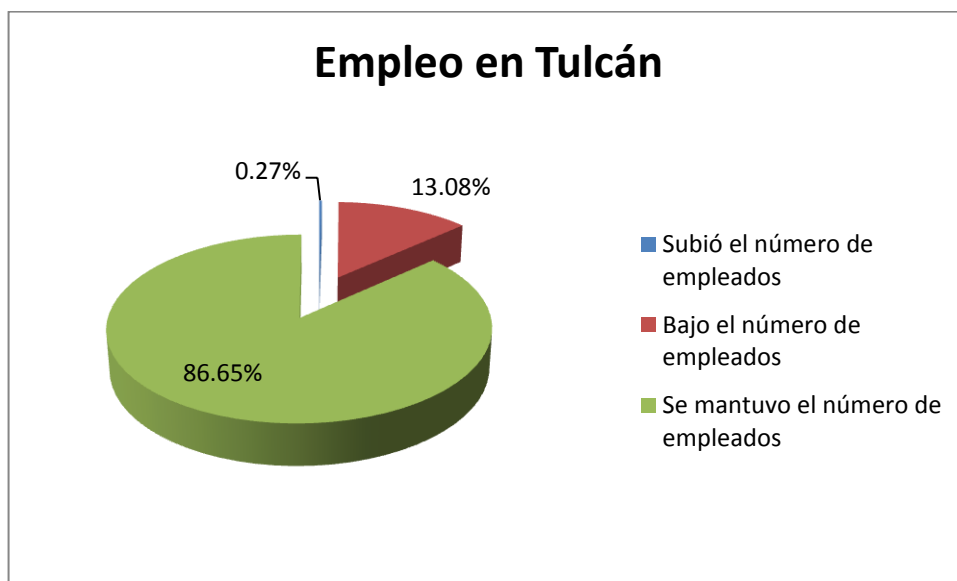


Figura 22 Variación del número de empleados

Interpretación

Entre las medidas tomadas para reactivar la zona de Tulcán el Gobierno mediante resolución emitida por el Consejo Sectorial de la Producción pretende brindar un incentivo tributario a empresas o a empleadores que generen un nuevo empleo en Carchi, con esto el empleador podrá deducir dos veces el costo del empleado, el estado se compromete a aportar con aproximadamente el 22%; por otra parte, los resultados arrojados de la investigación de campo el 13.08% del total de la población investigada tuvo que despedir personal, por la falta de ingresos.

m. Nivel Salarial

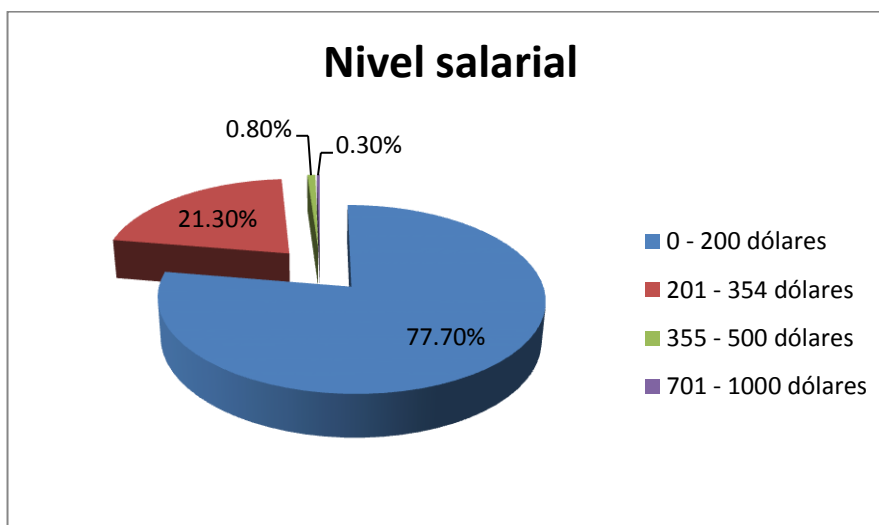


Figura 23 Nivel salarial

Interpretación

Esta pregunta tiene el objetivo de dar a conocer la realidad salarial que se vive entre los empleados que forman parte de la población objeto de estudio, de la cual el 77.70% recibe el salario mensual de hasta 200 dólares lo que demuestra el nivel de pobreza de la población, ya que ni siquiera llegan a la mitad del costo de una canasta básica familiar, la misma que según datos del Banco Central de Ecuador hasta Agosto del 2015 estuvo en 660.80 dólares.

En este mismo sentido, según el Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales (CLACSO) una persona es pobre cuando existen limitación de recursos, siendo la pobreza medida por la capacidad de la gente para poder adquirir la canasta básica; por lo consiguiente el 98% de la población objeto de estudio no le alcanza para cubrir con el costo total de la canasta familiar, suponiendo que algunos de estos son el sustento de sus hogares, según la definición antes mencionada, actualmente viven en la pobreza.

n. Expectativa con respecto a la crisis

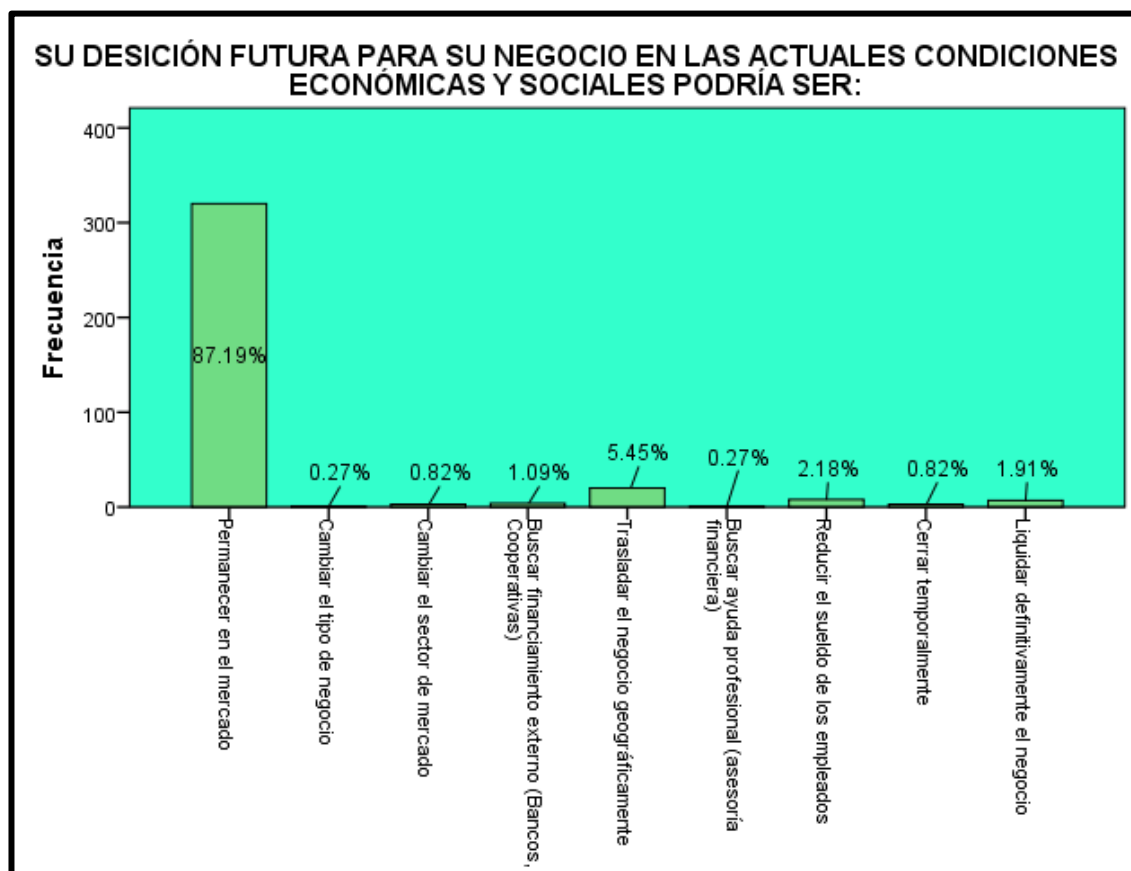


Figura 24 Decisión futura

Interpretación

El objetivo de esta pregunta es establecer cual es la expectativa de la población en estudio para enfrentar la crisis que se vive en esta zona fronteriza; para lo cual se cita a Friedman (2008), quien señaló que las personas construyen sus expectativas de forma adaptativa, es decir la percepción sobre lo que va a ocurrir en un futuro depende de acontecimientos reales del pasado, de este modo, a medida que los datos de una variable en este caso las afectaciones por el Tipo de cambio y las variaciones en el comercio se van produciendo los individuos adaptan las expectativas sobre el futuro de su comportamiento; sin embargo Friedman llegó a la conclusión que teniendo poder sobre la política monetaria, esta debería ser muy predecible y constante, fijando un nivel estable de crecimiento de la cantidad de dinero, y evitando cualquier política anticíclica.

Es así que, de acuerdo a los datos arrojados por la investigación de campo en Tulcán, el 87.19% tienen pensado permanecer en el mercado, esto podría deberse a que las personas tienen invertido cierta cantidad de dinero que en algunos casos se trata de créditos otorgados por instituciones financieras, otro factor podría ser la expectativa a que la crisis termine, cuando el peso colombiano empieza a subir y así poder ser competir en el mercado fronterizo.

o. Efectos de la crisis

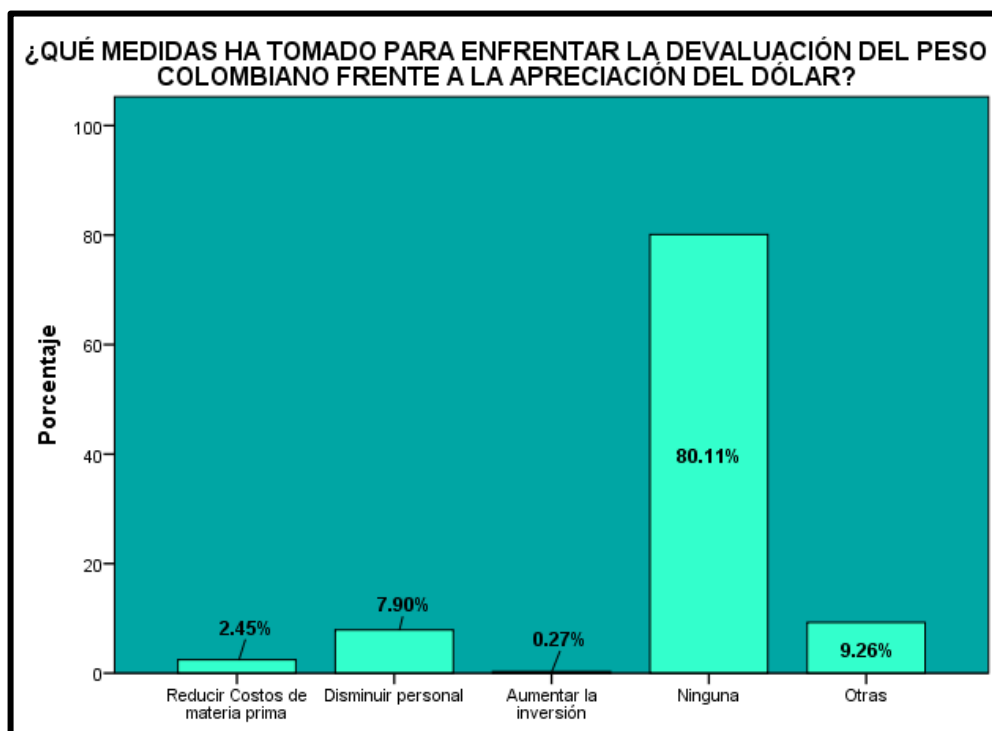


Figura 25 Medidas tomadas por los encuestados

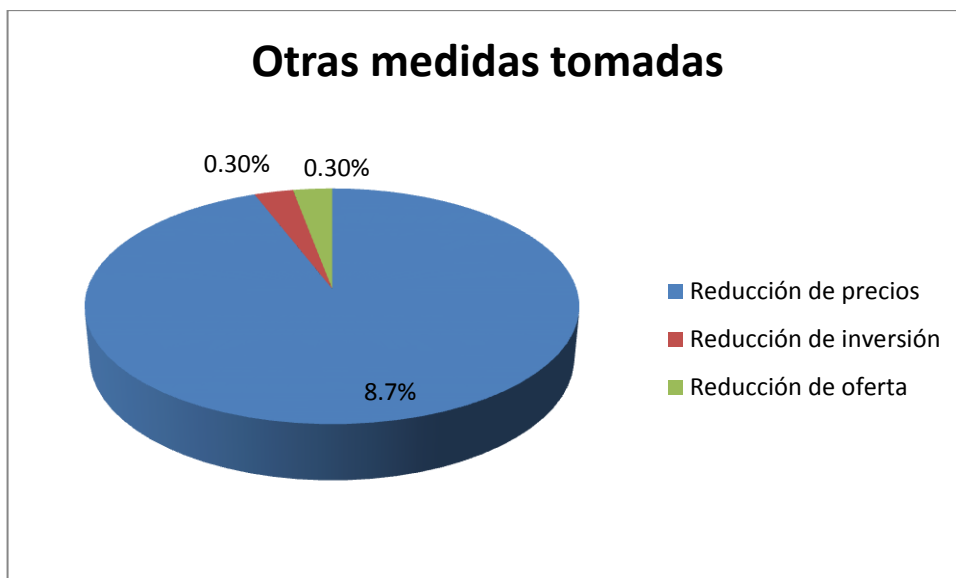


Figura 26 Otras medidas tomadas

Interpretación

Esta pregunta tiene el fin de establecer qué respuestas a la crisis ha tenido la población objeto de este estudio, es así que el 80.11% se han quedado con los brazos cruzados, esperando simplemente la llegada de clientes; al ser una pregunta abierta, algunos de los encuestados aseguraron haber reducido sus precios como medida para contrarrestar los efectos de la crisis y así poder competir con los precios de Colombia, por otra parte el 0.3% redujo la inversión y el 0.3% redujo la oferta.

p. **Ahorro**

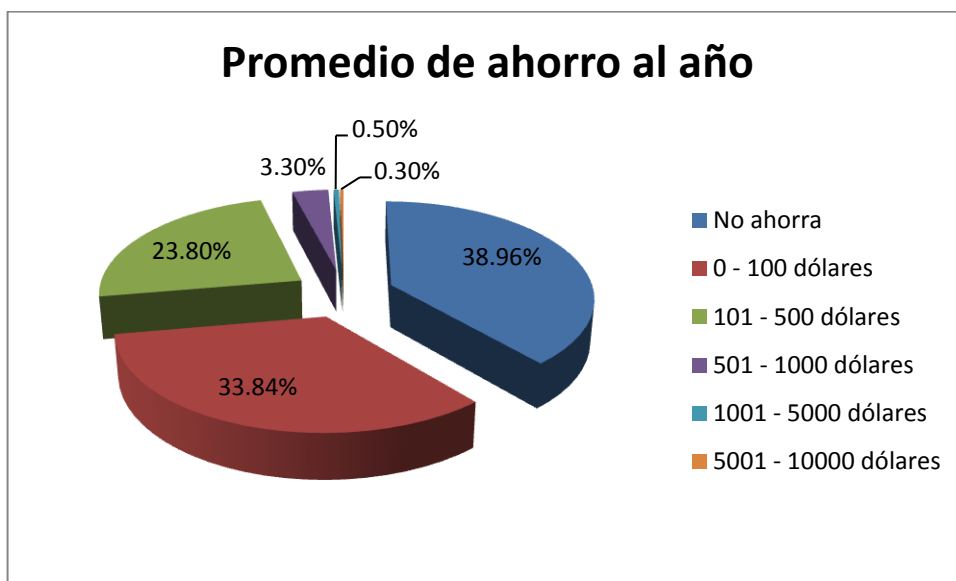


Figura 27 Promedio de ahorro al año y su mecanismo

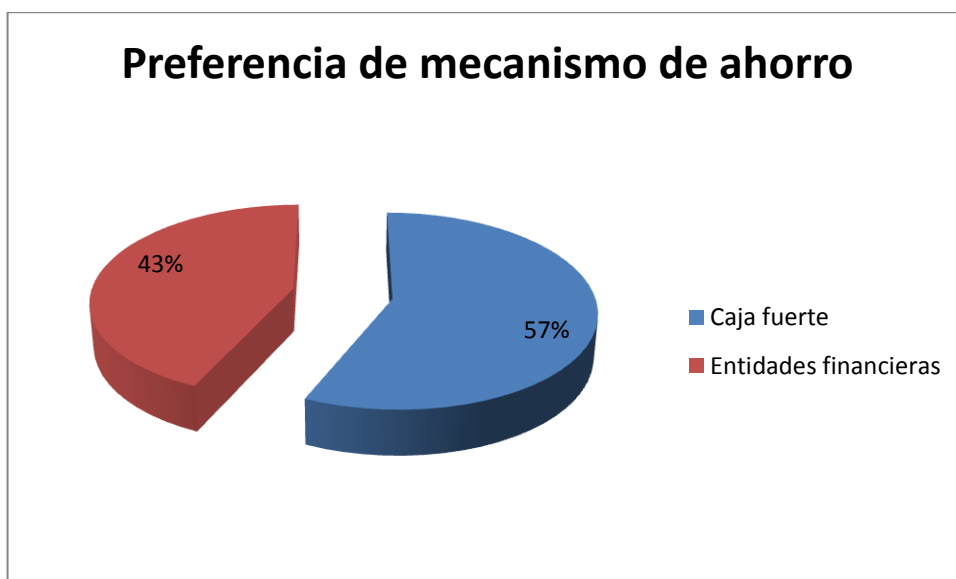


Figura 28 Mecanismo de ahorro

Interpretación

Según datos del INEC, el 58.8% de los hogares de Ecuador tienen capacidad de ahorro, mientras el 41.1% gasta más que sus ingresos, existe un comportamiento inadecuado de la cultura del ahorro, ya que la persona que no ahorra y solo gasta no destina recursos a la inversión para producción, por lo tanto el país no crece; es así que, de acuerdo a la

presente investigación de campo el 33.84% respondió que ahorra solamente hasta 100 dólares al año y solo el 0.50% ahorra mas de 1.000 dólares, algunos de los comerciantes dicen no poder ahorrar porque no hay ingresos ni para cubrir con las necesidades básicas.

q. **Consumo en Colombia**

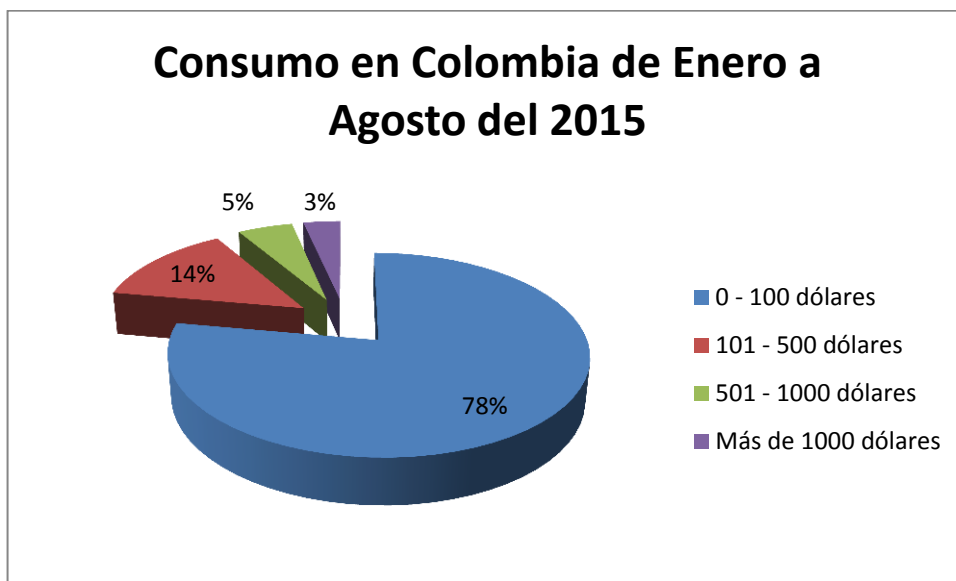


Figura 29 Consumo en Colombia ene - ago 2015

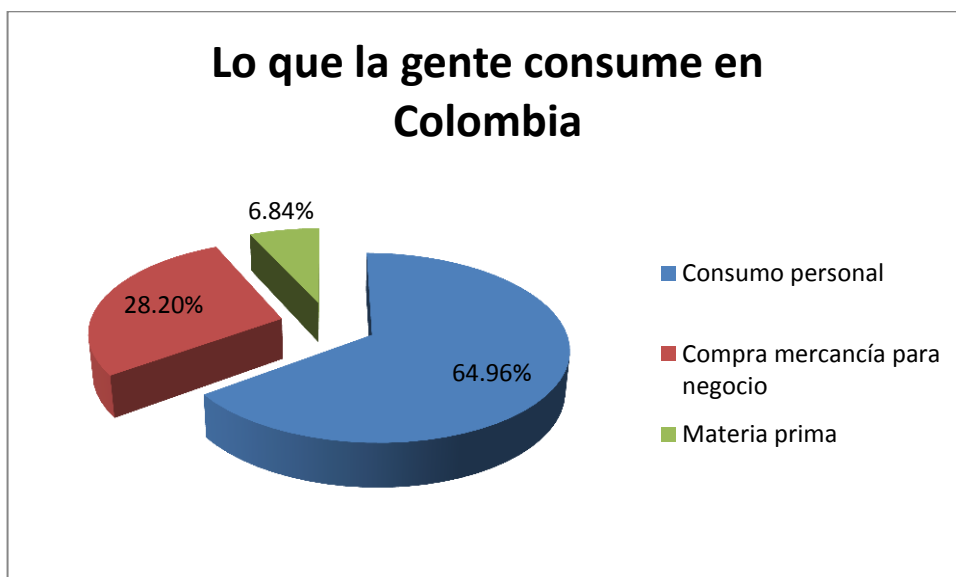


Figura 30 Lo que la gente consume en Colombia

Interpretación

El objetivo de estas dos preguntas es establecer cuánto y en qué gastan la población objeto de estudio al momento de ir a realizar transacciones en Colombia, dado que existe la aplicación de las sobre tasas en los aranceles las personas que tengan la intención de cruzar la frontera realizan sus consultas en las oficinas de la Aduana antes de realizar compras, es así que algunas de las personas deciden no comprar ya que deben pagar el doble por algunos artículos.

Al realizar la aplicación de la encuesta, se ha comprobado que el 78% de los encuestados que compran en Colombia llevan hasta 100 dólares para comprar, como comentaba la gente al responder la encuesta, esto se debería a que cruzan a Colombia para realizar compras de alimentos y artículos para uso personal, es así que el 64.96% de los encuestados aseguraron realizar compras para consumo personal.

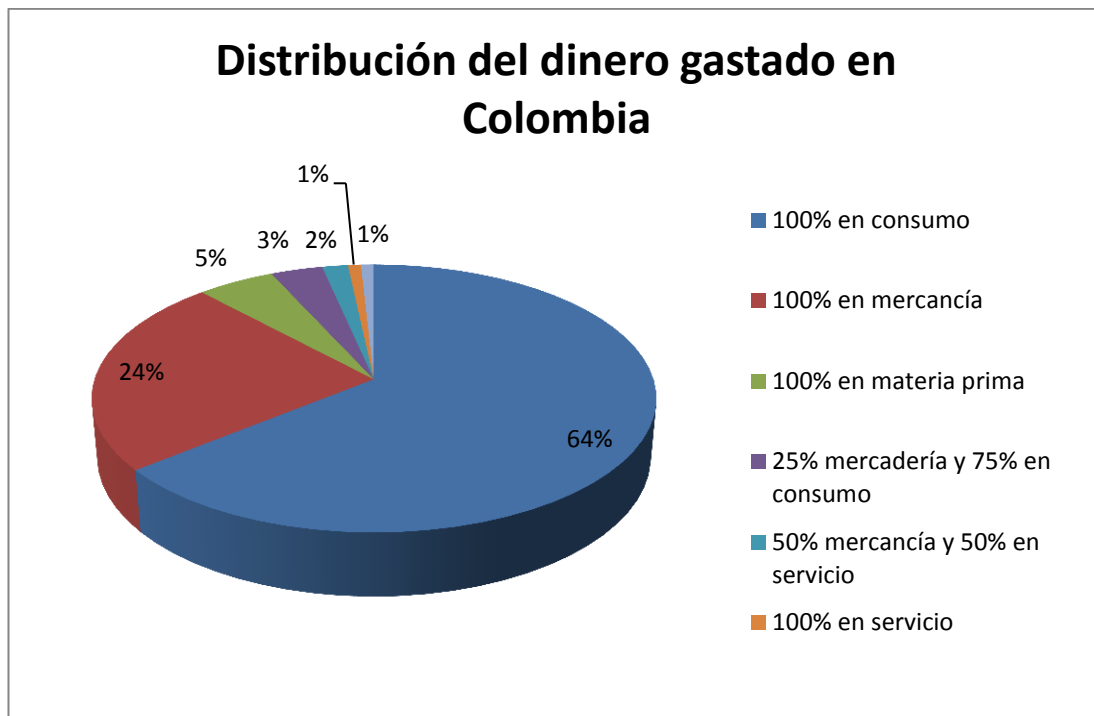


Figura 31 Distribución del dinero gastado en Colombia

Interpretación

Como objetivo de esta pregunta se ha propuesto el conocer como se distribuye el dinero que llevan las personas que compran en Colombia, es así que el 64% que compran en Colombia utilizan todo el dinero para consumo; en contraparte, tan solo el 1% de la población en estudio que va a Colombia utiliza todo su dinero para ir a hacer uso solamente de los servicios como: transporte, hospedaje, restaurantes; es decir van solamente por visitar el vecino país o al comprobar los aranceles altos deciden no comprar ningún artículo.

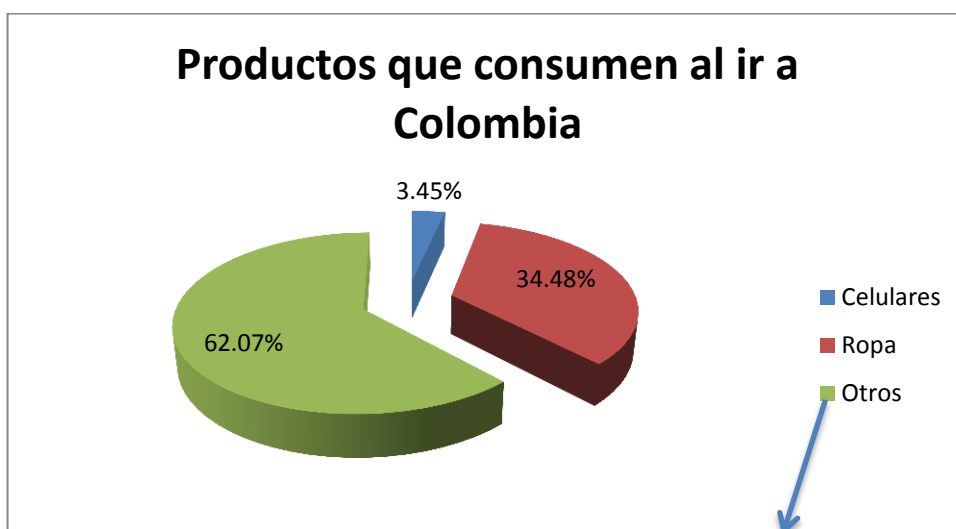


Figura 32 Productos consumidos en Colombia

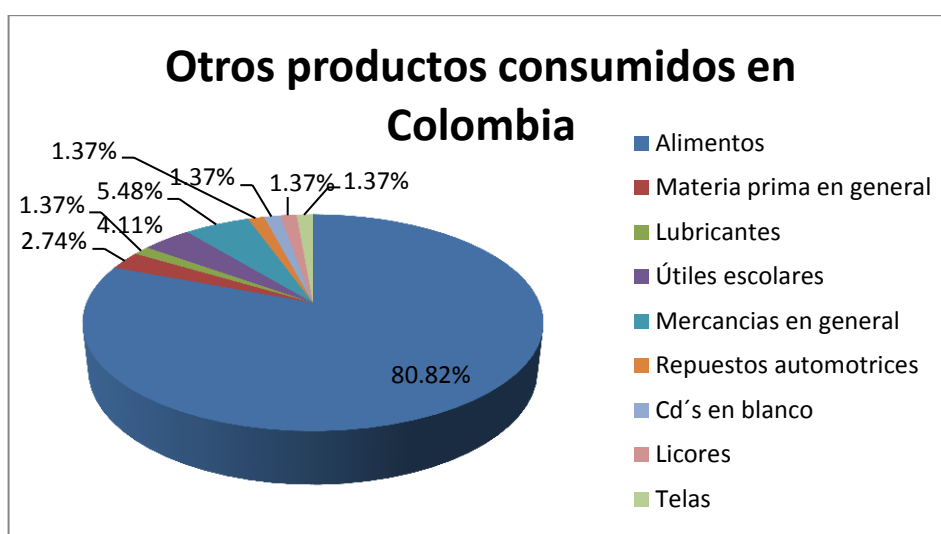


Figura 33 Otros productos consumidos en Colombia

Interpretación

Esta sección de la encuesta tiene como finalidad determinar cuáles son los productos que prefieren los encuestados, es así que los alimentos y la ropa son los ítems por los que más viajan a comprar en Colombia; en concordancia con lo anterior, según la Cámara de Comercio de Ipiales antes de la apreciación del dólar los ecuatorianos compraban en su gran mayoría ropa, televisores, celulares y computadoras, ahora con la devaluación del peso colombiano lo que más compran son útiles escolares, calzado, ropa y en su mayoría productos que conforman la canasta básica familiar.

Esto último es el resultado esperado de un encarecimiento del nivel de vida de la población objeto de estudio. Siendo que podría existir oportunidad de invertir comprando maquinaria, mercancía o cualquier otro bien de capital, se evidencia la falta de visión del beneficio que podría traer la apreciación del dólar, que se pueda tomar con una inversión a largo plazo, sino que más bien la gente prefiere adquirir los productos de la canasta básica más accesible en Colombia para subsistir a corto plazo.

3.1.2. Análisis del comportamiento de la balanza comercial en los años 2010 al 2015, en comparación con el actual panorama

A continuación se muestra la evolución de la Balanza Comercial y sus componentes, como base para el análisis de la variación y el comportamiento de la misma, para de esta forma relacionarla con la situación actual, tomando en cuenta las políticas fiscales puestas en marcha desde enero del 2015 y la variación del tipo de cambio del dólar con relación al peso colombiano.

Tabla 10
Balanza comercial periodo 2010-2015 periodo enero - agosto

Balanza Comercial en millones de dólares 2010 - 2015 periodo Enero - Agosto						
	Ene - Ago 2010	Ene - Ago 2011	Ene - Ago 2012	Ene - Ago 2013	Ene - Ago 2014	Ene - Ago 2015
Exportaciones totales	11268.57	14794.27	16097.77	16391.12	17853	12901.3
Petroleras	6131.64	8650.72	9562.11	9360.77	9665.6	5037.4
No petroleras	5136.92	6143.55	6535.66	7030.35	8187.3	7863.9
Importaciones totales	12473.85	14647.33	16050.53	17374.34	17247.7	14298.6
Bienes de consumo	2576.01	3073.64	3289.66	3270.61	3185.9	2812.8
Materias primas	3878.92	4618.19	4855.51	5404.41	5321.6	4769.4
Bienes de capital	3176.66	3631.82	4412.6	4626.23	4325.8	3753.5
Combustibles y Lubricantes	2661.95	3260.59	3459.44	4000.10	4233	2845.5
Diversos	50.70	24.92	28.96	42.25	31.9	39.3
Ajustes	129.61	38.17	4.36	30.74	149.4	78.1
Balanza comercial total	-1205.28	146.94	47.24	-983.22	605.30	-1397.30
Balanza comercial petrolera	3469.69	5390.13	6102.67	5360.67	5432.60	2191.90
Balanza comercial no petrolera	-4674.98	-5243.19	-6055.43	-6343.89	-4827.30	-3589.20

Fuente: Banco Central del Ecuador

a. Análisis de las Exportaciones

Según Izurieta (2015) editora de la revista de Observatorio Económico Latinoamericano, el Ecuador ha crecido del 2007 al 2013 considerando que el PIB no petrolero aumentó de 3,4% a 5,1%, lo cual ha conseguido expandiendo el ritmo de exportaciones con países de América Latina y el Caribe, estas cifras son comprobables al observar los datos del BCE (ver figura 34), el mismo que muestra una tendencia de subida inclusive hasta el 2014 llegando a exportar hasta Agosto 8187.30 millones de dólares, 1156.95 millones de dólares más que el mismo periodo del 2013, según Izurieta esto se debe a la puesta en marcha de un modelo donde la revolución productiva es sostenida a través del fomento de conocimiento y del talento humano, además asegura este sistema dará un buen resultado a futuro ya que el modelo vendría acompañado de la generación de un ambiente de estabilidad política y seguridad jurídica.

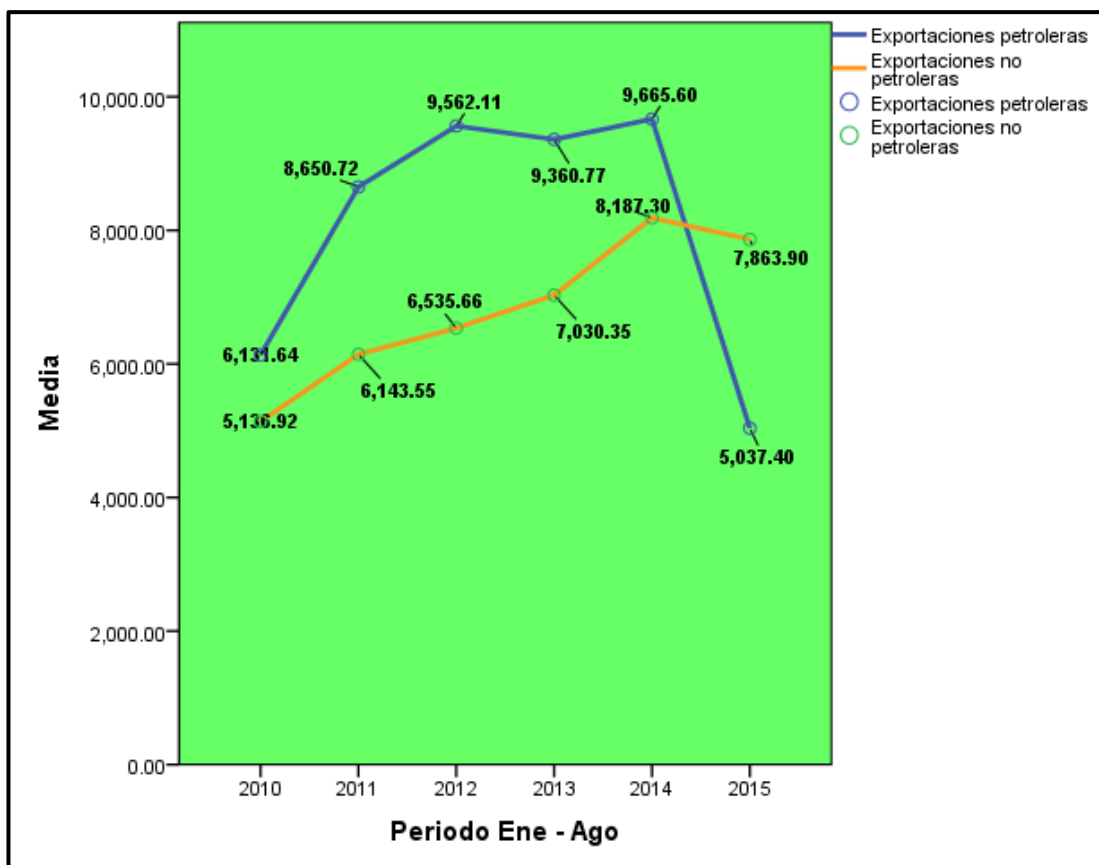


Figura 34 Exportaciones petroleras y no petroleras (millones USD)

Sin embargo, la situación en la actualidad es diferente, el gobierno no ha logrado sostener esta tendencia al no considerar escenarios económicos a largo y mucho menos a corto plazo, con la brusca caída del precio del barril de petróleo y la apreciación del dólar; la consecuencia para las exportaciones no petroleras ha sido la disminución de cerca de 1.000 millones de dólares y para las exportaciones petroleras una fuerte disminución de 4628.20 millones de dólares

Consecuentemente, los productos ecuatorianos se hacen más caros con respecto a los de la competencia; es así que según la Asociación Nacional de Exportadores de Cacao Ecuador (ANECACAO), el precio del Atún ha disminuido en un 10%, sumado al decrecimiento de las exportaciones a sectores importantes como a la Unión Europea (UE) y a Asia, por la apreciación del dólar frente al Euro y Yuan, consideran existe una caída de ventas de un 12.5%; en similar situación se encuentra el Atún, producto que se exporta en un 70% a la UE.

b. Análisis de las Importaciones

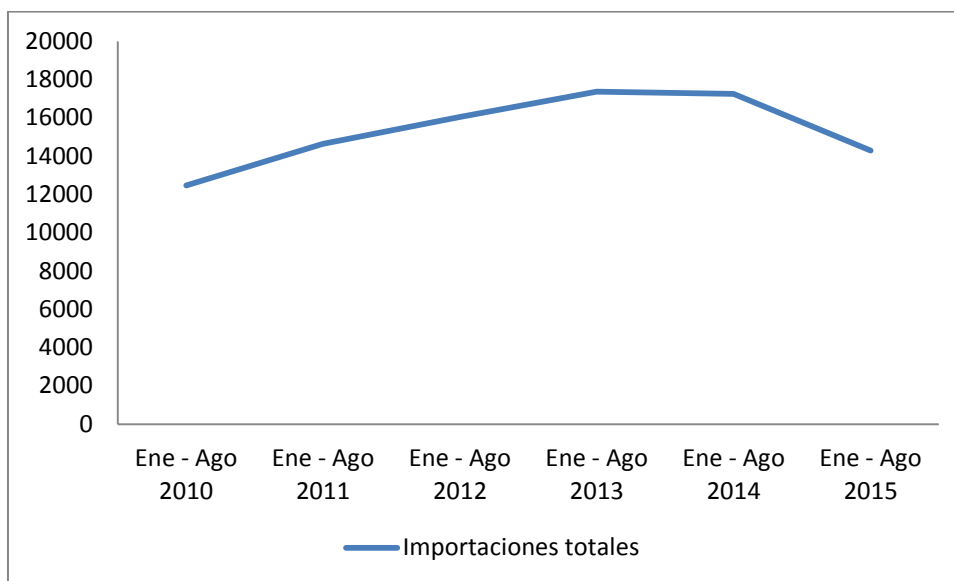


Figura 35 Importaciones totales (millones de dólares)

El aumento en el valor de las importaciones hasta 2014 se debe a que existe aumento de inversión por parte del sector productivo por la adquisición de bienes de capital (ver Figura 36), como son maquinaria y equipo de trabajo, consecuentemente haría que la producción nacional crezca, de igual forma sucede con las materias primas y los bienes de consumo, lo cual podría deberse al levantamiento de las salvaguardias en 2010.

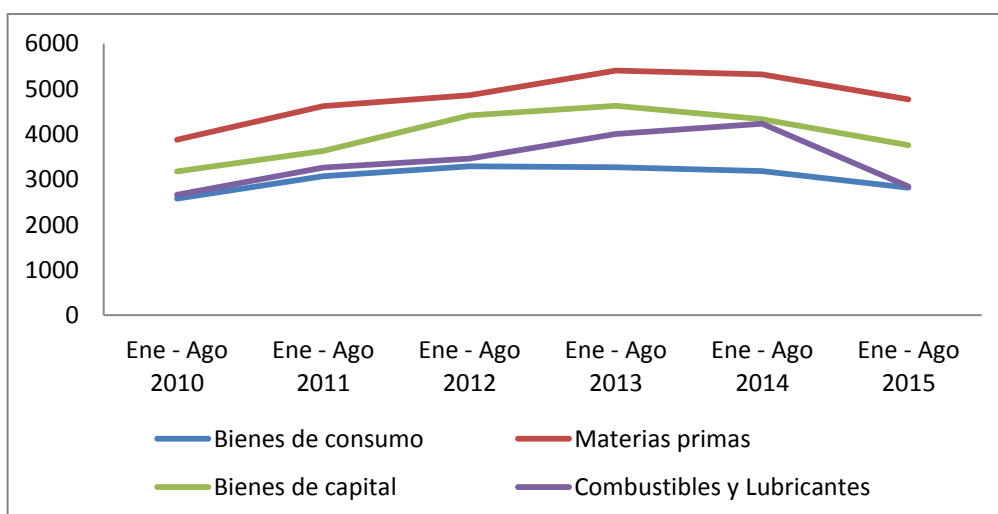


Figura 36 Importaciones con mayor participación

Sin embargo para 2015 la situación del país cambió y por tanto el gobierno aplicó la medida arancelaria de las Salvaguardias a 2.800 productos con el fin de equilibrar la Balanza Comercial, para que no exista exceso de compras en el exterior y así frenar la salida de circulante a Colombia, país con el que existe un saldo desfavorable de balanza comercial (ver figura 37), por la apreciación del dólar se hace más conveniente comprar en el vecino país.

Según Osorio (2015) asesor económico del asambleísta René Pozo, las repercusiones de la disminución de las importaciones implicaría encarecer el costo de vida de la población, ya que las salvaguardias aplican a el 54% de bienes de capital, 17% en materias primas y el 52% de bienes de consumo; seguido a esto, disminuiría la inversión, el empleo y por consiguiente la producción.

c. Análisis de la Balanza Comercial Total

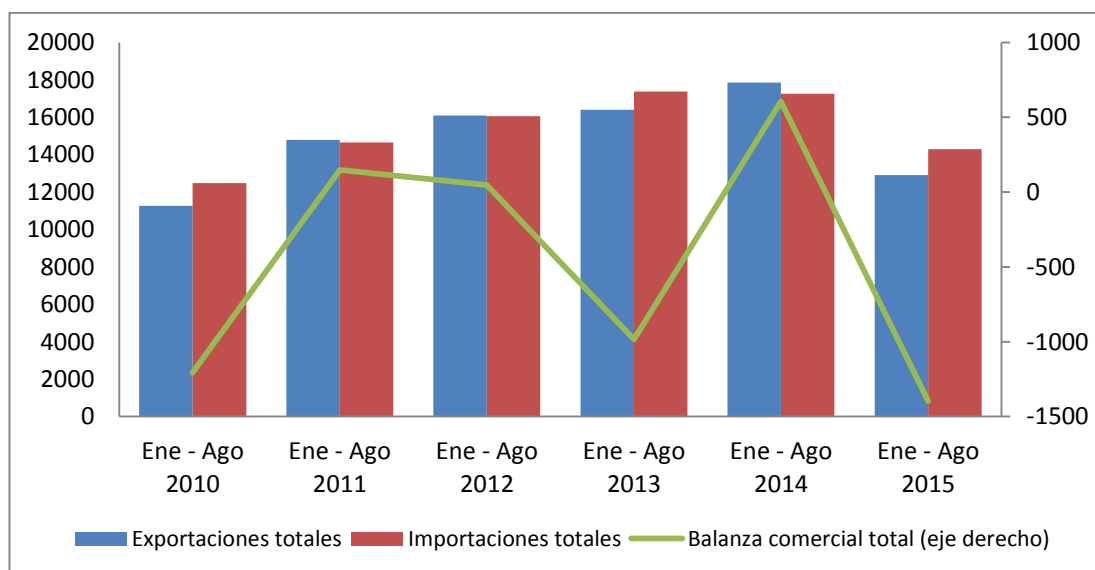


Figura 37 Evolución de la Balanza Comercial total (millones de USD)
Fuente: Banco Central del Ecuador

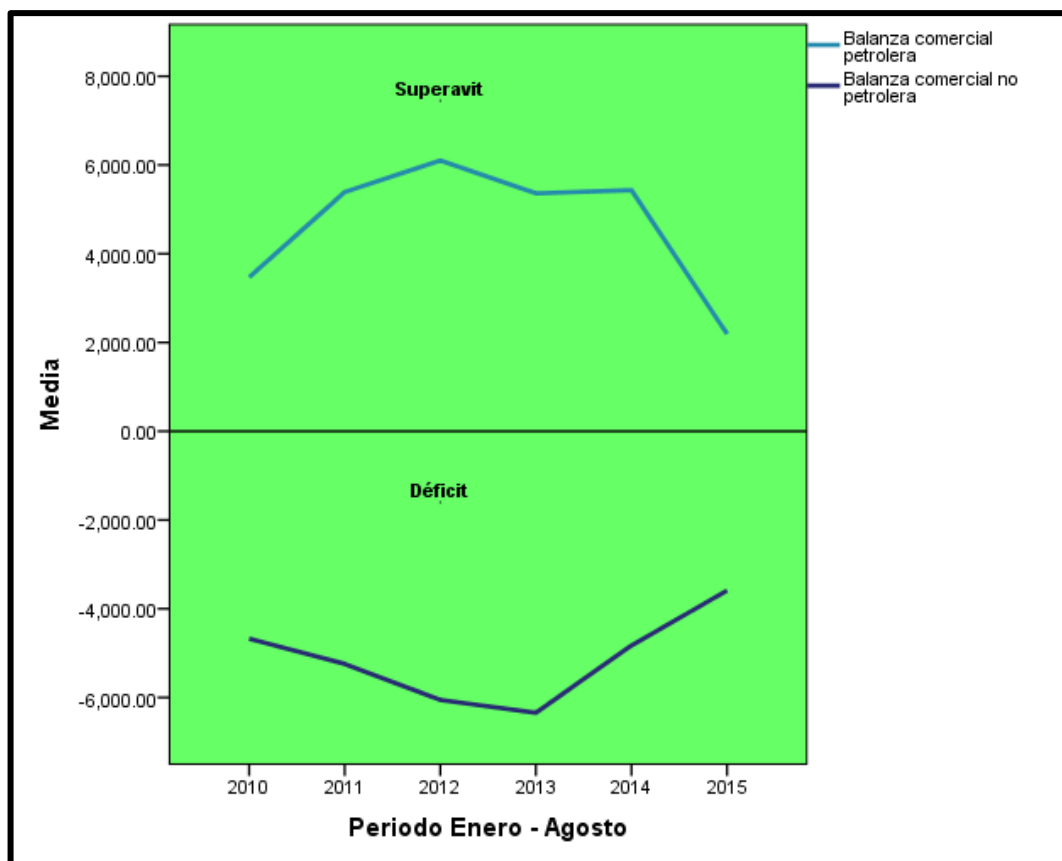


Figura 38 Balanza comercial petrolera y no petrolera (millones de USD)

Fuente: Banco Central del Ecuador

Al analizar la Balanza Comercial de acuerdo con los datos proporcionados por el Banco Central del Ecuador existen dos claros partícipes, la Balanza Comercial petrolera y no petrolera esta última manteniéndose deficitaria. González (2011), afirma que en una economía dolarizada como la de Ecuador el circulante se genera en base al saldo de la balanza comercial, los flujos de capital y envíos de remesas, con la escasez de estos últimos ante la crisis global, la única esperanza para la economía ecuatoriana es la Balanza Comercial, es decir el sostén de la dolarización;

Afirma que al realizar un modelo econométrico donde relaciona variables de precio de barril del petróleo, tipo de cambio real y saldo de Balanza Comercial no petrolera, arroja resultados los mismos que muestran como factor determinante en la Balanza Comercial al tipo de cambio real, además asegura que al realizar una depreciación real anual del 1% en el tipo de cambio real, mejoraría en un 0.11% el PIB en el saldo de la Balanza

Comercial no Comercial; demostrando, que se puede tener cierto poder en la política monetaria al no tener moneda propia no se puede depreciar nominalmente a la moneda, pero sí se puede depreciar el tipo de cambio real.

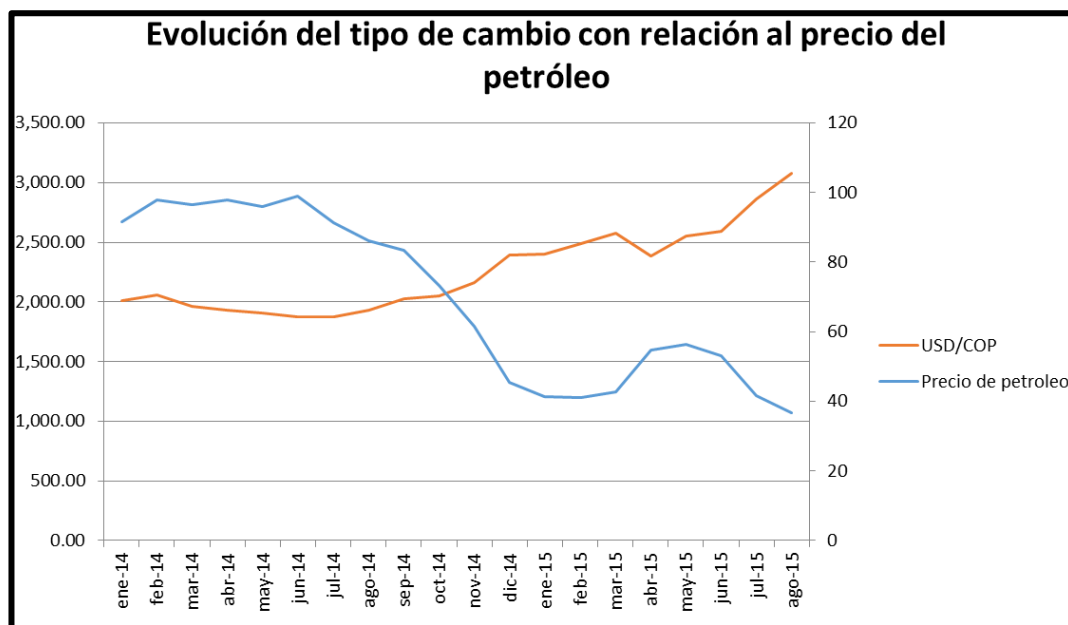


Figura 39 Evolución del tipo de cambio con relación al petróleo
Fuente: Banco Central del Ecuador

En este mismo sentido y con el fin de relacionar con el actual panorama, se cita al Ministro de Comercio Exterior quien en sus declaraciones al diario el Ciudadano, se mostró preocupado por el déficit constante de la Balanza Comercial, lo cual para él se debe al bajo precio de petróleo y la apreciación del dólar (ver Figura 39); sin embargo, la disminución del Gasto Público, ni el recorte del presupuesto nacional y el aumento de aranceles, no parecen ser la salida adecuada ya que el problema se centraría mas bien en la falta de producción nacional para lo cual debería haber más inversión y menos restricciones, al aumentar los aranceles, aparte de encarecer el poder adquisitivo y la libertad de elección de productos, aumenta el costo de producción y por ende la inflación subirá.

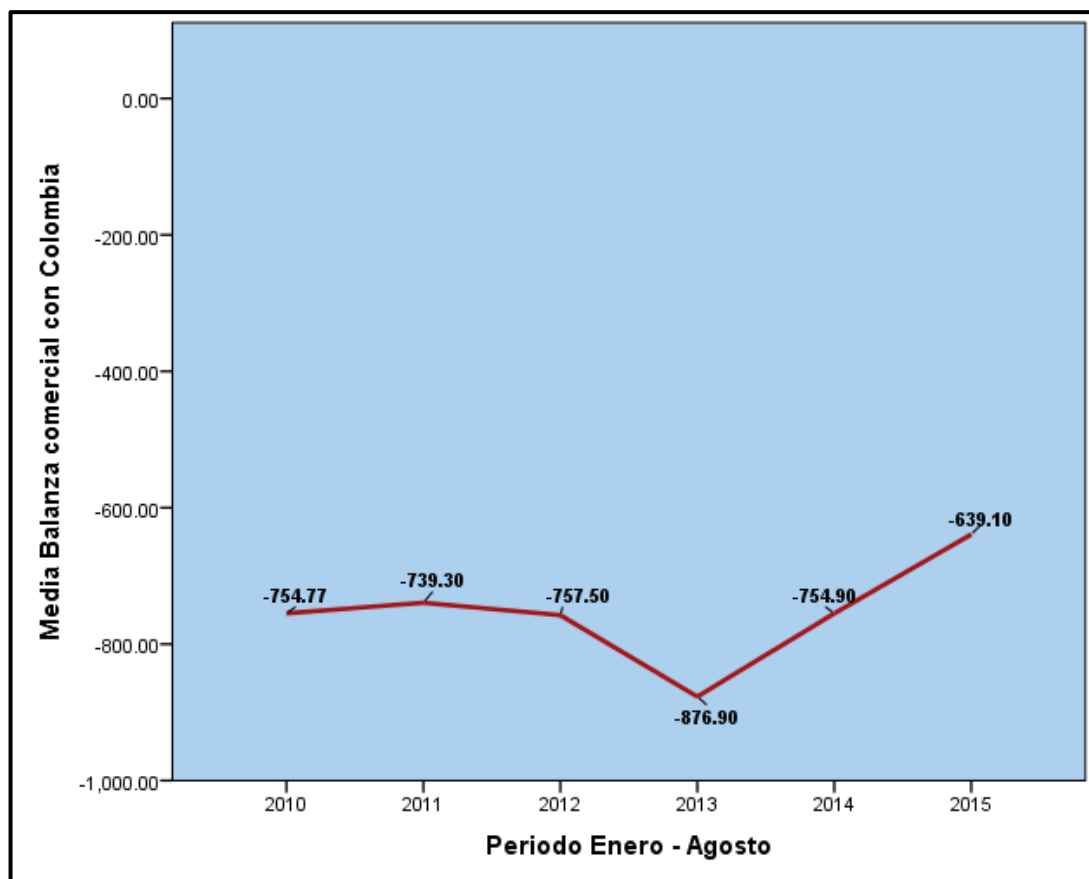


Figura 40 Balanza comercial con Colombia

Fuente: Banco Central del Ecuador

La Balanza Comercial con Colombia se ha mantenido en constante déficit, pese a que en el 2015 existe una disminución de importaciones; esto podría deberse a la Absorción Doméstica (C_p), tomando en cuenta los productos y servicios de uso interno de los hogares no puede ser satisfecha con la producción nacional dando como resultado lo siguiente, tomando en cuenta que según la contabilidad nacional explicada por Oyhanarte (2009), la Absorción Doméstica es la suma del Consumo (C), el Gasto público (G) y la Inversión (I):

$$PIB = (C + G + I) + (X - M)$$

$$PIB - C_p = X - M$$

Es así que, al tener una Absorción doméstica insatisfecha interna, tiende a necesitar los bienes importados lo que hace que exista un déficit en la

Balanza Comercial, por lo tanto al existir un impulso económico a través del aumento de la demanda doméstica generará un freno a las importaciones; consecuentemente, el gobierno debería utilizar la inversión pública para mejorar la producción interna futura.

3.1.3. Comportamiento del comercio fronterizo Ecuador – Colombia del 2000 al 2015, mediante cifras dadas por el Banco Central, para establecer la evolución estadística.

Tabla 11
Recaudación fiscal en el distrito Tulcán del 2000 a agosto 2015 en miles de dólares

Año	(miles de dólares)
2000	33,472.00
2001	69,484.00
2002	57,360.00
2003	48,825.00
2004	64,672.00
2005	53,250.69
2006	96,865.00
2007	111,294.32
2008	149,776.13
2009	205,207.09
2010	190,799.72
2011	174,639.99
2012	189,124.73
2013	190,707.06
2014	176,016.64
ago-15	143,022.37

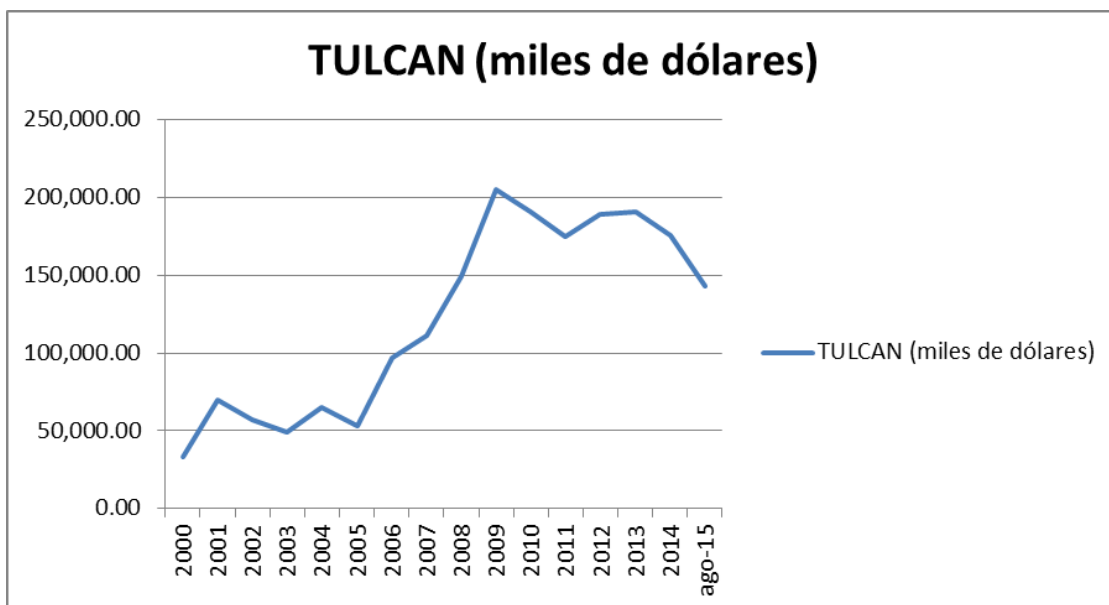


Figura 41 Evolución de las recaudaciones fiscales en Tulcán
Fuente: SENA E

Análisis

Según Gragea & Revelo (2014), aseguran existe falta de cumplimiento de normas andinas entre otros factores, lo que hace que exista un correcto flujo comercial; así mismo mencionan ha existido factores como la obligación de transbordo de la carga, una inadecuada infraestructura administrativa, responsabilidad de los transportistas, condiciones socio – económicas en las actividades de la población de la frontera, a esto se suma el narcotráfico y la difícil decisión de la eliminación del transbordo lo que tendría consecuencias negativas radicales para la población; para lo cual, los gobiernos tanto de Ecuador como de Colombia deberían instaurar proyectos de ayuda como: capacitación productiva, creación de empresas comunitarias, vivienda digna, subsidios al desempleo.

Aseguran se debería optar por un programa de chatarrización, lo cual les permita salir al mercado internacional, incentivo para la creación de empresas de transporte binacional con pequeños transportistas de los dos países, y una ruta alterantiva entre las ciudades capitales (Bogotá y Quito), compromiso político entre ambos países y crear asociaciones e incentivos para la producción en Tulcán e Ipiales.

En la situación actual para los dos países es buena según manifiesta el presidente de Colombia Juan Manuel Santos en su última reunión con el presidente Rafael Correa en Cali Colombia, pues aseguran existe un avance notorio en las relaciones bilaterales, es muy importante ya que existe una mejoría notable en seguridad en la zona fronteriza las misma donde viven cerca de tres millones de personas; es así que, según esta investigación (ver figura 41) se observa que la recaudación de la Aduana en el distrito de Tulcán ha tenido desde el año 2000 una recaudación de los valores de impuestos sin mucha variación hasta el año 2005, de ahí en adelante presenta una subida considerable hasta el año 2009 en donde ha recaudado 170 millones de dólares más que en el año 2000, del 2009 en adelante existe una disminución de cerca de 50 millones de dólares hasta agosto del 2015.

3.1.4. Análisis del tipo de cambio y el comercio fronterizo mediante Regresión lineal

Para este análisis se ha tomado en cuenta dos diferentes etapas, una sin salvaguardas y la otra con la aplicación de las salvaguardas, ya que desde enero del 2015 entro en vigencia mediante la resolución 050-2014 del Comité de Comercio Exterior, la aplicación de la Salvaguardia Cambiaria que es una medida correctiva, la misma que permite de forma transitoria agregar un porcentaje de arancel a las importaciones del país afectado por la devaluación de la moneda efectuada por uno de los países miembros suscritos al Acuerdo de Cartagena, esta medida fue tomada por el Ecuador considerando la devaluación del peso colombiano; posterior a esta resolución, el gobierno optó por poner sobretasas desde puestas en marcha desde marzo del 2015, lo cual trajo consecuencias analizadas a continuación.

Tabla 12
Relación entre el tipo de cambio e importaciones con Colombia

		x variable independiente	y variable dependiente
	FECHA	USD/COP	Importaciones FOB (USD en millones)
Sin salvaguardas	01/01/2014	2,009.24	151.06
	01/02/2014	2,058.04	170.10
	01/03/2014	1,965.80	173.13
	01/04/2014	1,932.74	173.16
	01/05/2014	1,904.40	185.14
	01/06/2014	1,878.64	170.69
	01/07/2014	1,874.77	181.65
	01/08/2014	1,932.37	175.11
	01/09/2014	2,028.40	187.04
	01/10/2014	2,048.76	185.31
	01/11/2014	2,162.16	181.90
	01/12/2014	2,388.92	199.50
Con salvaguardas	01/01/2015	2,404.42	147.80
	01/02/2015	2,484.47	166.53
	01/03/2015	2,576.66	158.27
	01/04/2015	2,381.52	168.04
	01/05/2015	2,548.42	154.22
	01/06/2015	2,591.34	143.88
	01/07/2015	2,859.59	133.63
	01/08/2015	3,075.03	118.01

Importaciones sin salvaguardas

Tabla 13
Correlación sin salvaguarda

	Sin salvaguardas
Constante	96.14
USD/COP	0.041
R	0.491

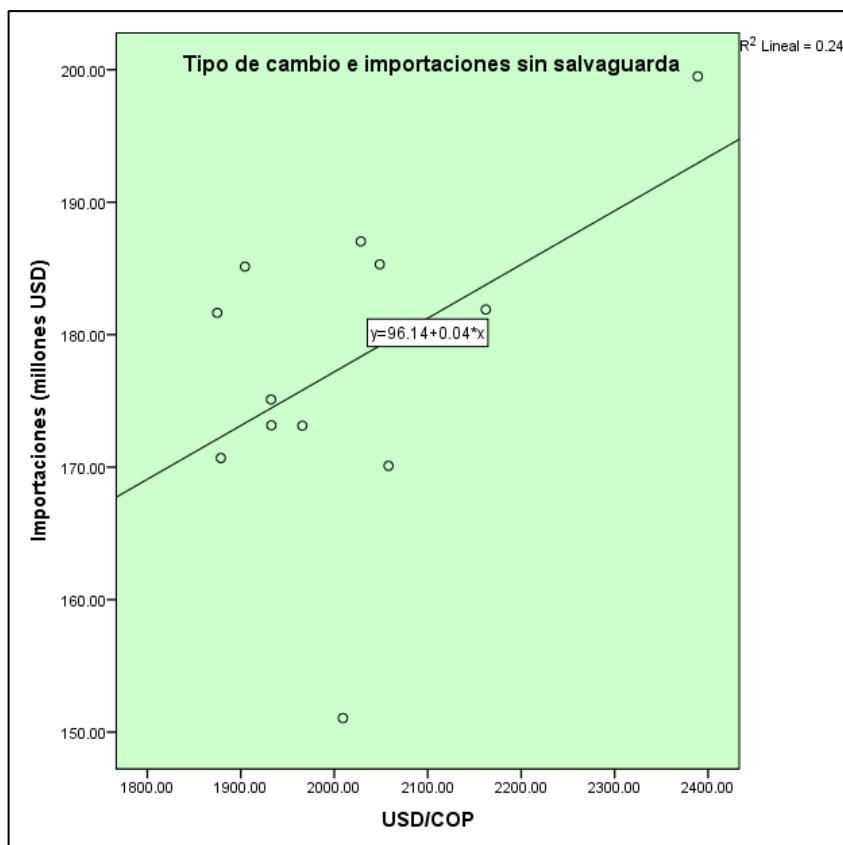


Figura 42 Dispersión de puntos sin salvaguardas

Desde enero hasta diciembre del 2014 existe una relación directa entre el tipo de cambio y las importaciones, es decir mientras aumenta el tipo de cambio se incrementa el valor de las importaciones, ya que todavía no se aplicaban medidas para frenar las importaciones, se puede apreciar de mejor manera la relación aplicando la fórmula de regresión lineal:

$$y = a + bx$$

$$\text{Importaciones con Colombia} = 96.14 + 0.041x$$

El valor constante (a) indica que el mínimo de importaciones con Colombia es de 96.14 millones de dólares, es decir si en el mejor de los casos para Ecuador el tipo de cambio estuviera a la par (1 USD = 1 COP), las importaciones mínimas serían de 96.14 millones de dólares, para lo cual habría mejores oportunidades para equilibrar la Balanza Comercial con el país vecino.

Importaciones con Salvaguardas

Tabla 14 Correlación con salvaguarda

	Con salvaguardas
Constante	315.33
USD/COP	- 0.064
R	0.892

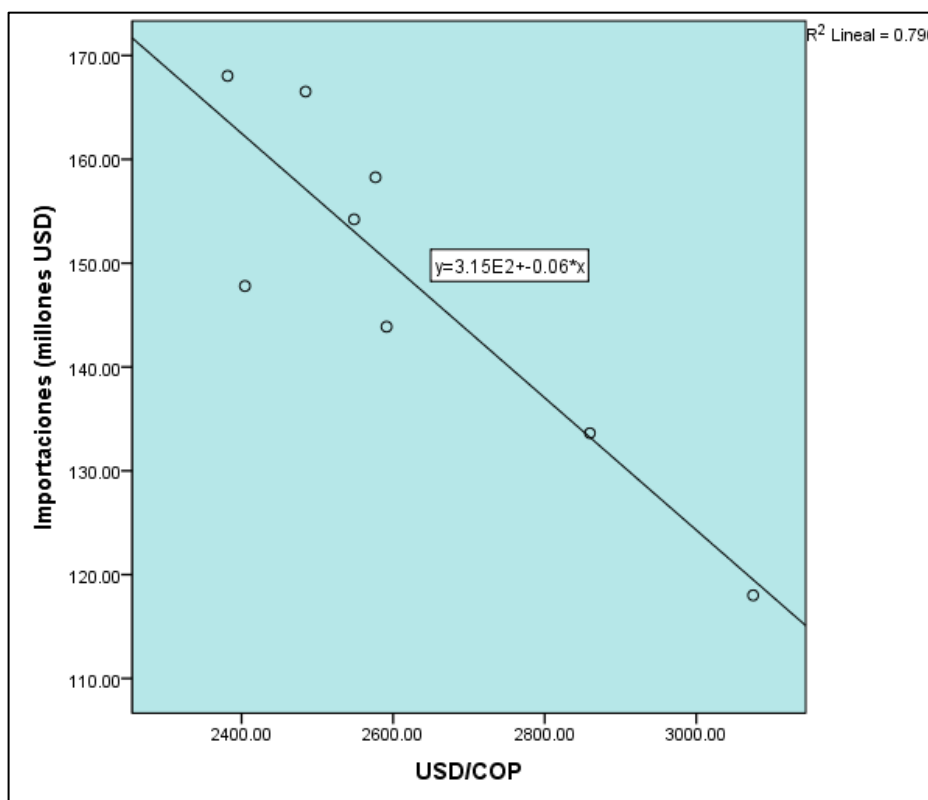


Figura 43 Dispersión de puntos con salvaguardas

Desde enero del 2015 se encuentra vigente las sobretasas arancelarias como medida de protección para la detener el exceso de salida de dinero y la disminución de competitividad de productos ecuatorianos, lo cual ha provocado la relación inversa del tipo de cambio, es decir entre más se aprecia el dólar menores son las importaciones con Colombia, aplicando la formula de regresión lineal se tiene que:

$$\text{Importaciones con Colombia} = 315.33 + (- 0.064) x$$

Es decir en un escenario con salvaguardias la disminución de importaciones hace que exista un máximo de importaciones de 315.33 millones de dólares es decir entre mayor sea el tipo de cambio mayores serán las restricciones arancelarias, haciendo que disminuyan las importaciones.

Incidencia del tipo de cambio en las importaciones con Colombia

Tabla 15
Correlación total

	Total
Constante	261.385
USD/COP	- 0.042
R	0.741

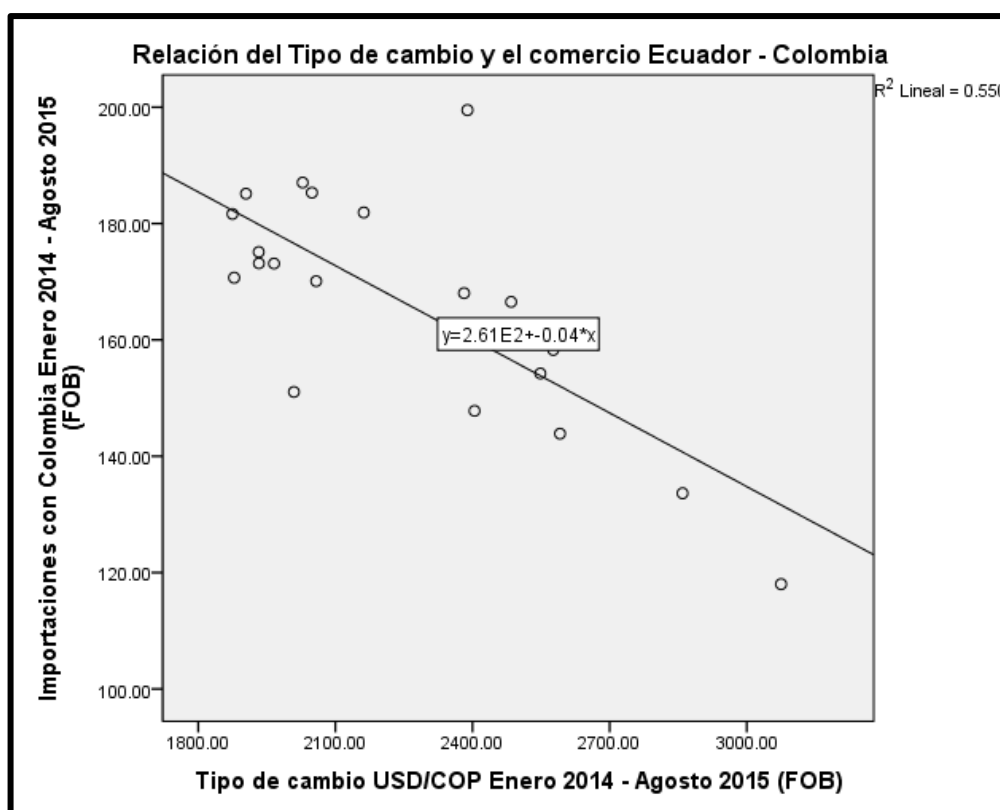


Figura 44 Dispersión entre tipo de cambio e importaciones

Con respecto a la relación del total de datos históricos desde enero del 2014 hasta agosto del 2015, se tiene una relación negativa es decir si el tipo

de cambio sube las importaciones tienden a bajar, dando como resultado un coeficiente R de correlación negativo de 0.741 (ver tabla 15), es decir el tipo de cambio influye en un 74.1% en las importaciones, al aplicar la fórmula de regresión lineal se tiene que:

$$y = 261.38 + (-0.042)x$$

A fin de realizar la proyección se ha calculado la tasa de crecimiento mensual de 3.49%, tomando en cuenta el tipo de cambio de 2,404.42 del 01 de enero del 2015 (t0) y 3,075.03 de agosto del 2015 (t1) aplicando la siguiente fórmula de tasa de crecimiento se tiene:

$$tc = \frac{t1 - t0}{t0}$$

$$tc = \frac{3,075.03 - 2,404.42}{2,404.42}$$

$$tc = \frac{3,075.03 - 2,404.42}{2,404.42} = \frac{0.2789}{8 \text{ meses}}$$

$$tc \text{ mensual} = 3.49\%$$

Considerando la tasa de crecimiento mensual de 3,49% se realiza la proyección del tipo de cambio para 12 meses, para luego reemplazar en la formula de regresión lineal y realizar la predicción del escenario de las importaciones con Colombia hasta agosto del 2016, cabe mencionar que las salvaguardas estarán vigentes hasta Junio del 2016, pero la tendencia al alza del tipo de cambio hace que siga existiendo la salvaguarda cambiaria.

Tabla 16
Predicciones importaciones con relación al tipo de cambio USD/COP

Fecha	Tipo de cambio USD/COP	Importaciones con Colombia
01/09/2015	3,182.24	127.73
01/10/2015	3,293.18	123.07
01/11/2015	3,407.99	118.25
01/12/2015	3,526.81	113.26
01/01/2016	3,649.76	108.10
01/02/2016	3,777.00	102.75
01/03/2016	3,908.68	97.22
01/04/2016	4,044.95	91.50
01/05/2016	4,185.97	85.57
01/06/2016	4,331.91	79.44
01/07/2016	4,482.94	73.10
01/08/2016	4,639.23	66.54

Interpretación

De acuerdo a los datos históricos del tipo de cambio e importaciones con Colombia, tomando en cuenta la tasa de crecimiento mensual calculada de 3.49% del tipo de cambio y en base al modelo de regresión lineal obtenido se espera que, las importaciones disminuyan a 66.54 millones de dólares en agosto del 2016 en donde tendría un escenario en importaciones con un tipo de cambio de 4,639.23 pesos colombianos por cada dólar, esto podría darse a que mientras mayor es la apreciación del dólar menores son las exportaciones por la falta de competitividad y por lo tanto el gobierno buscaría frenar las importaciones con el fin de equilibrar la balanza comercial.

El tipo de cambio y la Balanza Comercial

Tabla 17
Tipo de cambio y Balanza Comercial Ecuador - Colombia

	FECHA	USD/COP	Balanza Comercial con Colombia
Sin salvaguardas	01/01/2014	2,009.24	-73.76
	01/02/2014	2,058.04	-92.00
	01/03/2014	1,965.80	-91.53
	01/04/2014	1,932.74	-96.56
	01/05/2014	1,904.40	-108.94
	01/06/2014	1,878.64	-93.99
	01/07/2014	1,874.77	-101.25
	01/08/2014	1,932.37	-96.81
	01/09/2014	2,028.40	-105.44
	01/10/2014	2,048.76	-107.81
	01/11/2014	2,162.16	-103.40
	01/12/2014	2,388.92	-115.30
Con salvaguardas	01/01/2015	2,404.42	-73.60
	01/02/2015	2,484.47	-90.13
	01/03/2015	2,576.66	-91.67
	01/04/2015	2,381.52	-96.24
	01/05/2015	2,548.42	-99.12
	01/06/2015	2,591.34	-69.68
	01/07/2015	2,859.59	-68.63
	01/08/2015	3,075.03	-50.01

Fuente: Banco Central del Ecuador

Con respecto a la Balanza Comercial con Colombia se evidencia que el déficit aumenta al mismo ritmo del tipo de cambio hasta diciembre del 2015; sin embargo, desde la puesta en marcha de las salvaguardas existe una disminución del déficit, lo cual es evidencia de que las políticas fiscales de aumentar los aranceles a dado resultado de manera que la Balanza Comercial ha logrado disminuir su desequilibrio en proporciones mínimas, llegando a un saldo de – 50.01 millones de dólares en agosto del 2015, lo cual no representa mayores cambios en la Balanza Comercial, considerando que se sigue teniendo saldo negativo, lo cual en cualquier sentido es perjudicial ya que representa salida de divisas, por ende mayor encarecimiento de circulante para el Ecuador.

**Tipo de cambio y recaudaciones de la aduana distrito Tulcán Enero
2014 – Agosto 2015**

Tabla 18
Evolución del tipo de cambio y las recaudaciones de la aduana distrito Tulcán

	Fecha	USD/COP	Recaudaciones (miles de USD)
Sin salvaguardas	01/01/2014	2,009.24	11526.42
	01/02/2014	2,058.04	13988.05
	01/03/2014	1,965.80	14163.66
	01/04/2014	1,932.74	14027.57
	01/05/2014	1,904.40	15098.22
	01/06/2014	1,878.64	14196.72
	01/07/2014	1,874.77	14375.22
	01/08/2014	1,932.37	15988.65
	01/09/2014	2,028.40	15771.03
	01/10/2014	2,048.76	15599.32
	01/11/2014	2,162.16	15125.49
	01/12/2014	2,388.92	16135.05
Con salvaguardas	01/01/2015	2,404.42	20115.98
	01/02/2015	2,484.47	20395.38
	01/03/2015	2,576.66	13423.88
	01/04/2015	2,381.52	18608.08
	01/05/2015	2,548.42	18360.67
	01/06/2015	2,591.34	18848.74
	01/07/2015	2,859.59	17934.8
01/08/2015	3,075.03	15335.39	

Fuente: Servicio Nacional de Aduana del Ecuador

El mismo caso se evidencia en las recaudaciones del Distrito Aduanero de Tulcán, ya que desde la puesta en marcha de las salvaguardas arancelarias existe un aumento de ingresos en enero del 2015; no obstante posterior a esto existe una disminución, lo cual podría darse debido a que las personas ya no encuentran ventajoso comprar productos en Colombia ya que los aranceles son altos y prefieren comprar en Ecuador o abstenerse de la compra.

Sin embargo cabe recalcar que, tomando en cuenta otros aspectos como la limitación para los productores que compran en Colombia su materia prima, maquinaria, mercancía para la venta y distribución en Ecuador, y demás bienes de capital se han visto afectados, por ende el costo de su producto terminado aumenta el valor, haciendo que la inflación en nuestro país aumente.

3.1.5. Relaciones y Generalizaciones

En esta investigación se ha considerado como objeto de estudio a una población de establecimientos que representa los sectores más afectados (Comercio, Servicios, Manufactura), los mismos que hipotéticamente tienen incidencia en la apreciación del dólar, cabe mencionar que el sector manufacturero se ha tomado como muestra dos establecimientos por la escasa industria de este sector, lo cual podría no representar la realidad del sector.

En este mismo sentido, se ha podido identificar la incidencia además de la apreciación del dólar, que existen factores exógenos como el precio del barril de petróleo, devaluación del tipo de cambio de países principalmente socios, y factores endógenos como la política fiscal, la ideología de la administración, factores macroeconómicos como el PIB el mismo que podría verse afectado por el consumo y el aumento del déficit de la Balanza Comercial, a causa del aumento de salida de divisas; los mismo que se podrían tomar en cuenta para futuras investigaciones con el fin de ampliar los resultados teniendo como base esta investigación que estudia el factor de la apreciación del dólar el cual incide en el comercio fronterizo.

3.1.6. Relación con otras investigaciones

Naranjo (2014) en su investigación “El crecimiento económico y liquidez monetaria, perspectivas frente a la dolarización – Caso ecuatoriano” corrobora que el manejo de la política monetaria se encuentra anulada, dependiendo así de la venta del petróleo y del envío de remesas para

acrecentar el circulante que ha venido sosteniendo el modelo dolarizado, además asegura que la apreciación del dólar sumada a la disminución de las remesas ha contribuido a que la competitividad del Ecuador disminuya en el mercado internacional lo cual ratifica los resultados de esta investigación ya que al analizar la Balanza Comercial se evidencia la disminución de exportaciones de 17.853 millones de dólares en el 2014 a 12.901 millones de dólares en el periodo enero - agosto (ver tabla 10).

Sin embargo en el tema de la política fiscal se discrepa con Naranjo (2014), ya que menciona que el fuerte gasto público ha permitido un crecimiento importante del PIB del Ecuador, lo cual de acuerdo con estos resultados podría ser no tan beneficioso para todo el Ecuador, puesto que por medio de esta investigación se demuestra que el gasto público crece a mayor escala que los ingresos fiscales (ver figura 21), en el caso de Tulcán existe un aumento del 21% en el 2014 en recaudo de impuestos, sin embargo se beneficia solamente el 16.60% de la población objeto de estudio (ver tabla 3).

En este mismo sentido las Naciones Unidas (2008) en su investigación intitulada “Estudio Económico de America Latina y el Caribe” realiza una perspectiva con relación al tipo de cambio y a las políticas fiscales, al mencionar que existen riesgos a futuro en la política económica, como la apreciación del dólar que afecta a países de America del Sur, perdiendo dinamismo del comercio exterior; además en modo de predicción y advertencia asegura que el aumento de los ingresos fiscales podría otorgar una mayor capacidad estabilizadora y aumentaría el poder de canalizar los recursos a un mayor gasto de inversión y a la reducción de la deuda pública, además menciona que la expansión anticíclica del gasto público podría ser desventajoso, ya que que a medida que sea transitorio podría ser un problema de financiamiento; en cambio, unas políticas más prudentes en la etapa expansiva del ciclo económico podrían llevar a un equilibrio y a consolidar una política fiscal acíclica.

Según Béjar (2015) en su artículo intitulado “La incierta economía Latinoamericana en 2015” advierte sobre una posible disminución del PIB para Ecuador, afirma que principalmente el país tiene el desafío de controlar al alto déficit fiscal y externo que se genera a través de la caída del precio del petróleo, afirma que es muy probable que la expansión del gasto público haya creado áreas de ineficiencia en las que ahora es posible y muy necesario buscar ahorros, además tomando en cuenta que Ecuador no tiene moneda propia, por lo tanto no cuenta con flexibilidad en el tipo de cambio, Bejar (2015) recomienda un mayor ajuste de los precios internos, lo que implicaría una devaluación de los salarios.

Por otro lado Rivadeneira (2012), concluye en su trabajo de investigación, que los factores exógenos tienen una influencia directa en la estructura productiva del Ecuador y su comercio exterior, entre más se abre campo en el comercio internacional mayor es el riesgo a las fluctuaciones, lo que afecta los precios de las exportaciones y de las importaciones de bienes de capital, los mismo que inciden en las actividades productivas, es así que al realizar la investigación de campo se ha llegado a comprobar la afectación de la apreciación del dólar en la economía de la población objeto de estudio de la zona fronteriza de Tulcán (ver figura 9); así mismo el nivel de ventas se ha visto afectado por parte de los principales sectores económicos de Tulcán (ver figura 10). La investigación documental muestra que la apreciación del dólar incide directamente a la Balanza Comercial habiendo una disminución tanto de las exportaciones como de las importaciones en el 2015, la misma que sigue en déficit (ver figura 37).

Revelo (2014) en su tesis de maestría intitulada “Relaciones bilaterales Colombia y Ecuador Transporte internacional de mercancías por carretera. Análisis del Caso: El paso de frontera entre el municipio de Ipiales y el cantón Tulcán Periodo 2004 – 2012”, hace mención en sus conclusiones que existe un problema de ahorro entre la población de la frontera al ser el comercio la principal fuente de ingresos y afirma que existe una mínima rentabilidad lo cual perjudica su forma de vida y la posibilidad de ahorrar, esto coincide al realizar la investigación de campo, al encontrar que el

38.96% de la población en estudio no ahorra y el 33.84% ahorra hasta 100 dólares (ver figura 27), lo cual es un problema, ya que con ahorro existe menor riesgo de que la población ahonde su crisis.

3.1.7. Consecuencias Teóricas

Se podría llegar a una conclusión teórica citando dos importantes teorías sobre políticas económicas: socialista y capitalista; en una política socialista la economía está basada en la propiedad comunitaria o del estado para de esta forma los recursos sean repartidos por igual o traducidos en obras para todos, en cambio en el capitalismo los individuos y empresas llevan a cabo la producción y comercio de bienes y servicios; quienes manejan o son dueños del capital se consideran como dueños o propietarios es decir el capital y el modo de producción permanece privatizado.

Ambas buscan el bienestar en general de toda la población, de esta forma y al realizar esta investigación, se ha determinado que las ideologías juegan un papel transcendental al momento de aplicar políticas, es por eso que al limitarse a no poner en marcha una política con ideologías contrarias (pero benéficas) a las establecidas en el gobierno actual es un problema que está haciendo que el Ecuador no surja como país y exista un retraso económico; en conclusión, debería existir un plan económico que beneficie al país como tal, más no encerrarse a un plan ideológico y político el cual no hace más que limitar y aislar a un país con la necesidad de superar barreras y sacar el máximo provecho a la globalización.

3.2. Discusión de los Resultados

Este análisis engloba los resultados obtenidos mediante los instrumentos contruidos como gráficos estadísticos, encuesta y en base a datos estadísticos expuestos por instituciones estatales como el Banco Central del Ecuador (BCE), Servicio Nacional de Aduana (SENAE), Ministerio de Comercio Exterior (COMEX), Gobierno Autónomo Descentralizado Municipal de Tulcán, de los cuales se ha obtenido lo siguiente:

De acuerdo a la encuesta realizada en Tulcán, el 78% de población en estudio son comerciantes (ver figura 6); sin embargo es el sector más vulnerable a fenómenos económicos exógenos, ya que al apreciarse el dólar, sus ventas para la mayor parte de los comerciantes (82.30%) (ver tabla 5) disminuyeron, es por eso que el riesgo de que algún fenómeno exógeno afecte a la población fronteriza es alto; cabe mencionar que las ventas disminuyeron en su mayoría del 11 al 30% según la investigación de campo y en comercio el 40% de los encuestados percibieron q sus ventas bajaron en mas del 75%, dados estos resultados se debería tomar medidas para diversificar este riesgo como el incentivo a la producción nacional, al ahorro y un plan contingente de ayuda para este tipo de fenómenos económicos que afectan de forma drástica al nivel de vida de la población, ya que existe menor consumo por parte de la población y al aumentar los niveles de importaciones afectan directamente al PIB.

En este mismo sentido, la crisis para los habitantes de esta zona fronteriza ha resultado con el 13.08% de establecimientos que tuvieron que reducir personal en el año 2015 (ver figura 22), lo cual incrementa el desempleo; así mismo el nivel salarial en el 77.70% de los establecimientos esta por debajo de los 200 dólares (ver figura 23), según la CLACSO las personas que no tienen acceso a costear con el total de la canasta familiar viven en la pobreza, tomando en cuenta que la canasta básica familiar hasta agosto del 2015 estuvo en 660.80 dólares.

Además, los resultados indican que el total de la población se siente afectada por la apreciación del dólar (ver figura 9), se esperaría que la gente tome medidas para confrontar esta disminución de ventas; sin embargo, la población en estudio ha optado en su mayoría por no tener algún tipo de medida que contrarreste la crisis, es así que el 80.11% de la población objeto de estudio dijo no haber tomado ninguna medida para enfrentar la devaluación del peso colombiano (ver figura 25), y para el 87.19% la desición futura es la de permanecer en el mercado (figura 24), lo que podría traducirse a la falta de iniciativa de la población afectada, ya que

existe una responsabilidad compartida por parte de autoridades gubernamentales y la población, hasta agosto del 2015 ocho meses después del inicio de la crisis, no existe respuesta que entregue resultados positivos a excepción de los aranceles que han dado una mínima respuesta a comparación con la expectativa que se ha tenido por parte del gobierno.

Es así que la política fiscal puesta en marcha por el gobierno no ha tenido la aceptación esperada, ya que el 83.40% de la población objeto de estudio aseguró no haberse beneficiado de estas políticas (ver tabla 9), las mismas que fueron aplicadas con el objetivo de ayudar a recuperar el nivel económico de la zona fronteriza, sin embargo los ingresos fiscales se han incrementado al igual que el gasto público en los últimos 7 años (ver figura 21) lo cual debería ser beneficioso para la población, más aún en momentos de crisis en donde el factor principal es externo en este caso la apreciación del dólar, cabe mencionar que existe un déficit fiscal y que el Gobierno debería conducir los recursos provenientes del ingreso fiscal al ahorro, a equilibrar la Balanza Comercial, a reducir la deuda interna y externa, a incentivar la producción y exportación de productos nacionales, para de esta forma tener seguridad económica en el país; sin embargo para el resto de la población (16%) sí existe beneficio principalmente de las salvaguardias (ver figura 19).

En este mismo sentido, otra forma en que la apreciación del dólar ha actuado como factor incidente en el comercio fronterizo es el exceso de salida de divisas al vecino país ya que al realizar la investigación de campo se ha llegado a determinar que el 31.61% de encuestados sí realiza transacciones en Colombia (ver figura 8), principalmente para consumo personal y alimentación (ver figura 30 y 33), esto afecta a la economía principalmente de Tulcán ya que la gente prefiere cruzar la frontera por un precio más conveniente haciendo disminuir las ventas de los establecimientos de Tulcán.

La desventaja del comercio exterior para Ecuador se traduce en dos factores primordiales: política de comercio exterior y monetaria, esta última

limitada desde la adopción del dólar y expuesta a cambios económicos exógenos. En el caso del comercio exterior donde sí se tiene la posibilidad de manipular las condiciones para el equilibrio entre importaciones y exportaciones, la misma que se rige a factores endógenos de carácter ideológicos y políticos, los mismos que han hecho que el país ponga una barrera para la libre fluctuación de productos, por ende de divisas, lo cual en mundo globalizado sería una inmolación, es así que de acuerdo con la investigación realizada se ha comprobado la disminución de las importaciones y exportaciones para el año 2015 (ver figura 37).

Analizando la Balanza Comercial no petrolera es determinante su saldo negativo por tanto, solo se depende de la exportación petrolera para equilibrar la Balanza Comercial total (figura 37) siendo esta el sostén de la dolarización, ya que al no poder imprimir dólares, nuestro país depende del ingreso de divisas, por lo que el gobierno debería promover que esto suceda; lo mismo pasa con la Balanza Comercial con Colombia la misma que es deficitaria esto porque existe la devaluación del peso colombiano, algo que no le conviene al Ecuador, ya que deja de ser competitivo al ofertar productos a mayor precio; sin embargo el gobierno podría tener una alternativa de hacer que el tipo de cambio real se equilibre, esto se conseguiría haciendo que la inflación del país disminuya, al eliminar aranceles a materias primas y bienes de capital, para así abaratar costos de producción.

Por otro lado, al establecer el crecimiento del comercio fronterizo Ecuador – Colombia se ha llegado a determinar que mediante las recaudaciones de la SENA en Tulcán que del 2000 al 2009 se incrementaron debido a un mayor flujo de comercio; sin embargo existe una disminución notable en 2015 (ver figura 41), lo que determina la disminución de importaciones por el puente internacional Rumichaca, podría deberse a la puesta en marcha de las Salvaguardas, esta política fiscal ha hecho que las personas que viajan a Tulcán por comprar productos a menor precio disminuyan, por lo tanto la gente opta por comprar el producto nacional.

La proyección para el 2016 realizadas mediante el modelo de regresión lineal en base a los datos de las importaciones y la variación del tipo de cambio se tiene que para agosto del 2016 el tipo de cambio estaría en 4,639.23 pesos colombianos por cada dólar y las importaciones con Colombia disminuirían a 66.54 millones (ver tabla 16), esta predicción da muestra de que las salvaguardias dan la respuesta obtenida a largo plazo; no obstante, con un tipo de cambio demasiado alto disminuirían las exportaciones, para lo cual no hay señales de aumento, ni de ninguna política que incentive las exportaciones, lo cual es un problema a largo plazo pues el país se va quedando sin circulante, por tanto podría subir aun más el tipo de cambio real y por ende la inflación.

Sin embargo, es importante mencionar que existen aspectos positivos que se podrían aprovechar cuando existe apreciación del dólar: se podría incrementar las exportaciones a Estados Unidos mediante nuevas políticas de comercio internacional como el Tratado de Libre Comercio que podría fortalecer, recomponer y ampliar las exportaciones a este país, ya que al ser el principal socio comercial de Ecuador y al tener la misma moneda, Ecuador podría competir con productos de calidad y así obtener divisas que pueda alimentar la economía.

Otro aspecto positivo estaría basado en la inversión de bienes de capital y materia prima, ya que con un dólar fuerte, es más conveniente para los ecuatorianos al importar materia prima y bienes de capital más baratos y así las industrias menorarían los costos de sus productos terminados, haciendo que la inflación disminuya y ayudando a que el tipo de cambio real disminuya, sin embargo esto vendría acompañado de una revisión de los aranceles ya que muchos de los bienes de capital y materia primas se encuentran con salvaguardas lo cual perjudica al productor nacional.

Es la oportunidad para Ecuador de ofrecer a los grandes inversionistas extranjeros estabilidad cambiaria, la que no tendrían con el tipo de cambio volátil de los demás países latinoamericanos, ya que la volatilidad cambiaria hace que el inversor corra mayores riesgos de perder importantes sumas de

dinero resultado de las ganancias obtenidas por una devaluación brusca de la moneda local, todo lo contrario pasa en Ecuador, ya que con el tipo de cambio fijo el empresario disminuiría el riesgo al invertir en el país.

3.2.1. Limitaciones y Aportes del Estudio

Para este estudio se ha investigado datos estadísticos hasta agosto del 2015, en donde se analizó la variación del tipo de cambio y el estudio del impacto que ha tenido en el comercio fronterizo, sin embargo, existen otros factores que podrían enriquecer los resultados de posteriores investigaciones, estos factores podrían ser: políticos, ideológicos, factores endógenos como, la política cambiaria del Yen y el Euro, lo cual podría incidir en la economía ecuatoriana y en especial a las políticas gubernamentales, por esa razón esta investigación sirve de base para que posteriores investigadores amplíen el estudio y verifiquen los resultados de esta en un futuro, lo cual podría dar nuevas soluciones a problemas económicos futuros.

3.2.2. Respuesta al problema propuesto

En respuesta y a modo de resumen a la pregunta formulada ¿De qué manera la apreciación del dólar incide en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia?, la principal afectación para el comercio fronterizo es la falta de competitividad de los establecimientos de la zona de Tulcán, es así que ha incidido en la disminución de las ventas ya que el 91% de establecimientos investigados han disminuido sus ventas (ver figura 10) consecuencia de la crisis económica que se vive en la zona fronteriza, disminución del personal en 13.08% de establecimientos (ver figura 22).

3.2.3. Comprobación de hipótesis

Mediante la obtención de información y análisis de la investigación de campo (encuesta y observación directa), e investigación documental (datos

estadísticos), mismas que arrojan resultados que comprueban que la variable independiente (apreciación del dólar) incide sobre la independiente (comercio fronterizo Ecuador - Colombia); por lo tanto se rechaza la H_0 : la apreciación del dólar no incide en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia, y se acepta la H_1 : la apreciación del dólar sí incide en el comercio fronterizo Ecuador – Colombia, planteadas al inicio de la investigación.

CAPITULO IV

4. Conclusiones y Recomendaciones

4.1. Conclusiones

- Como resultado de la investigación teórica es posible concluir que la apreciación del dólar incide en la economía de todos los países que se relacionan de alguna forma con Estados Unidos, es así que en el caso de Colombia ha provocado la disminución de las importaciones, y la posibilidad de exportar con ventaja cambiaria al ser el peso colombiano más barato que el dólar.
- Para los países dolarizados existe una limitación de política monetaria, al no tener la potestad de imprimir dinero, aceptando forzosamente las políticas de Estados Unidos, consecuentemente la apreciación del dólar a Ecuador le ha significado exceso de salida de divisas y disminución en las exportaciones por falta de competitividad de los productos nacionales, por ende contracción en la Balanza Comercial.
- El comercio de la ciudad de Tulcán se ha visto deprimido por la disminución de las ventas; es así que, para el 91% del total de establecimientos estudiados, los niveles de venta han bajado en comparación con el año 2014, de los cuales el 73.50% pertenece al sector servicios y 82.30% al sector comercio, de este último sus ventas del 40% de establecimientos bajaron en más del 75%, por lo este sector es el más vulnerable a fenómenos exógenos.
- El 77.70% de los establecimientos tienen un nivel salarial de menos de 200 dólares, 166 dólares menos del salario básico en el Ecuador, lo cual no representa un nivel de vida digno para los habitantes de la frontera.

- Según este estudio, el total de la población de estudio se siente afectada por la apreciación del dólar y no cuenta con medidas para confrontar la crisis ya que el 80.11% de la población objeto de estudio no ha tomado ninguna medida y el 87.19% espera permanecer en el mercado hasta que pase la crisis.
- Pese al aumento de ingresos fiscales a casi 20.000 millones de dólares para el año 2014 y a las políticas fiscales puestas en marcha en respuesta a la crisis por parte del Gobierno, tan solo el 16.60% de la población aseguró haberse beneficiado, de los cuales el 36% aseguran que la política más acertada son la salvaguardas; sin embargo el gasto público rodea los 30.000 millones de dólares, consecuentemente se podría concluir que no existe equilibrio fiscal en el Ecuador, ya que el dinero que ingresa al Gobierno debería ser invertido y ahorrado para amortiguar los efectos de la apreciación del dólar.
- Se ha llegado a establecer que el 64.96% de encuestados que compran en Colombia lo hacen para adquirir productos de consumo personal y alimentos, para los cuales no hay restricción de aranceles en mínimas cantidades, para lo cual el 78% llevan gastan hasta 100 dólares en el vecino país.
- Se ha determinado que en los años 2010 a 2015 en el periodo enero – agosto han existido cambios significativos dentro de las exportaciones e importaciones tanto las exportaciones e importaciones han ido en aumento; sin embargo, para el año 2015 existe una disminución de las exportaciones petroleras de alrededor de 3.500 millones de dólares y las exportaciones no petroleras disminuyeron en alrededor de 300 millones de dólares, está última por falta de competitividad de la apreciación del dólar.

- Así mismo las importaciones han ido en aumento hasta el 2014, esto por el representativo nivel de compras de materias primas, bienes de capital, combustibles y lubricantes; sin embargo en el año 2015 con la aplicación de las salvaguardas a 2.800 productos, de los cuales afectan el 54% de los bienes de capital y 17% en materias primas, aumentan el costo de productos terminados, al ser la Balanza Comercial del Ecuador deficitaria en los últimos cinco años, existe carestía de circulante.

- La política monetaria y de comercio exterior se han determinado como factores importantes para el equilibrio de la Balanza Comercial, al existir una apreciación del dólar no controlable se convierte en el factor endógeno que hace que exista desequilibrio y presiona a que el Gobierno tome medidas apresuradas para equilibrarla de alguna forma, medidas (salvaguardas) que producen un doble efecto: La disminución de importaciones y el aumento de la inflación, por ende la disminución de las exportaciones e ingresos de divisas, lo cual lleva al desplome de una economía dolarizada.

- Se ha concluido que las importaciones en la frontera han ido aumentando acorde con los datos de recaudación de la Aduana del distrito de Tulcán, los mismos que demuestran un aumento progresivo hasta 2009 donde se muestra el punto más alto, de ahí en adelante presenta disminución en el cobro de aranceles, lo que se traduciría en el aumento de restricciones.

- Al realizar el análisis de las importaciones con Colombia y el tipo de cambio, se ha determinado que existe incidencia de la apreciación del dólar sobre las importaciones; sin embargo, se ha considerado el factor salvaguardas, determinando así que en todo el año 2014 (todavía sin salvaguardas) el peso colombiano se mantuvo en alza y las importaciones subieron, sin embargo el panorama con las salvaguardas es diferente ya que las importaciones empiezan a bajar

desde febrero hasta agosto del 2015; al aplicar la fórmula de regresión lineal sin salvaguardas y con el tipo de cambio a la par, el mínimo de importaciones es de 96 millones de dólares; posteriormente, con salvaguardas el techo para las importaciones es de 315.33 millones de dólares con el tipo de cambio a la par.

- Se ha determinado una predicción en base a los datos desde enero del 2014 hasta agosto del 2015, con y sin salvaguarda, y en función de la fórmula de regresión lineal, se tiene que para junio del 2016 (fin de las sobretasas arancelarias) disminuirían las importaciones a 79.44 millones de dólares con un tipo de cambio de 4,331.91 pesos colombianos por dólar (tasa de crecimiento mensual del 3,49%).
- Se han identificado posibles ventajas que se pueden aprovechar de la apreciación del dólar que podrían ser: incrementar las exportaciones a Estados Unidos por su alto poder adquisitivo mediante la eliminación de aranceles (TLC); incrementar la adquisición en Colombia de bienes de capital y materia prima a menor costo lo cual a largo plazo abarataría costos del producto terminado ecuatorianos brindando mayor competitividad al país; usar el tipo de cambio fijo como atractivo para atraer inversión extranjera, ya que al no tener un tipo de cambio flotante brinda mayor seguridad cambiaria.
- En base a lo investigado y a los resultados obtenidos se rechaza la hipótesis nula (H_0) y se acepta la hipótesis alternativa (H_1) planteada al inicio de este proyecto de investigación.

4.2. Recomendaciones

- Tomar en cuenta para futuras investigaciones que se debe dejar de lado el modelo pragmático en donde la dolarización para nuestro país no es necesariamente lo peor que le ha pasado a Ecuador ya que no

es del todo incontrolable pues se podría controlar el tipo de cambio real mediante una estricta política económica enfocada a la disminución de la inflación, con el fin de equiparar precios de productos de países con monedas devaluadas.

- Tomar esta investigación como punto de partida para futuros estudios econométricos para hacerlos mas exactos, al añadir variables que inciden tanto a la apreciación del dólar como en el comercio con Colombia, pudiendo utilizar variables como: el precio del barril del petroleo, tasas de interés de Estados Unidos, fluctuaciones en el mercado de valores y otros.
- En base a los resultados obtenidos en esta investigación, el Gobierno puede realizar un plan con políticas económicas enfocadas a menorar el impacto generado por factores exógenos, con el fin de que exista mejor estabilidad en el país a largo plazo; por ende mejores oportunidades de crecer económicamente.
- Canalizar los recursos fiscales a inversión pública que se traduzcan en beneficio económico para la población, equilibrando el gasto fiscal y a la vez creando un plan de ahorro a largo plazo, del que se pueda hacer uso cuando exista algún fenómeno que no este premeditado, para amortiguar el impacto de éste a la economía de la población.

4.3. Referencias

Bibliografía

- Abascal, E., & Grande, E. (2005). Análisis de encuestas. Madrid: ESIC.
- Angelo Naranjo (2014). El crecimiento económico y liquidez monetaria, p. f.-
C. (2014). Universidad Politécnica Salesiana (Repositorio Digital).
Obtenido de <http://www.dspace.ups.edu.ec/handle/123456789/10970>
- Ballesteros Román, A. (2005). Comercio Exterior: teoría y práctica. Murcia: Editum.
- Banco Central de Reserva del Perú . (2011). Presiones cambiarias en el Perú: Un enfoque no lineal. Revista Estudios Económicos, 20,57 - 71.
- Béjar, R. C. (2015). La Incierta Economía Latinoamericana en 2015. Revista científica de información económica ICE, 36-46.
- Dávalos Guevara, M. (2004). La Dolarización en Ecuador. Quito: Abya Yala.
- De Gregorio, J. (2007). Macroeconomía. México: PEARSON EDUCACIÓN.
- El Comercio. (2015). La apreciación del dólar. el comercio.
- Fernández, A., Rodríguez, L., Parejo, J., Calvo, A., & Galindo, M. (2011). Política Monetaria, Fundamentos y Estrategias. Madrid: Paraninfo.
- Fidias , A. (2009). El proyecto de investigación. Guía para su elaboración. Caracas: s/n.
- Gil, J. (2011). Técnicas e instrumentos para la recogida de información. Madrid.
- Gragea, Á. M., & Revelo, B. O. (2014). Integración fronteriza y transporte terrestre. @Revista, 57 - 65.
- Guadalupe, M. (2000). Introducción a la Metodología de la Investigación
- Larrea, C. (2004). Dolarización y desarrollo humano en Ecuador. ICONOS No. 19, 43-53.
- Naciones Unidas. (2008). Estudio económico de América Latina y el caribe 2006 - 2007.
- Onur, B., & Selahattin, T. (Octubre - Diciembre de 2014). Efectos de la dolarización oficial en una pequeña economía abierta: el caso de Ecuador. Investigación económica(290), 51-86.
- Oyhanarte, M. (2009). Economía II. Obtenido de <http://economia->

2.blogspot.com/2009/08/lo-que-tenes-que-saber.html

Quesada, V., & García, A. (1988). Lecciones de cálculo de probabilidades.

Ediciones Díaz de Santos.

Revelo, B. O. (2014). Relaciones bilaterales Colombia y Ecuador Análisis del

caso: El paso de frontera entre el municipio de Ipilae y el cantón Tulcán periodo 2004 - 2005.

Rivadeneira, T. P. (Noviembre de 2012). Análisis de la estructura de la

balanza comercial del Ecuador por continente, bloque y país y factores que influyen en su déficit durante el periodo 2001 - 2010.

Quito.

Samaniego, Vallejo, Marínez. (2015). Desequilibrios en la balanza comercial

andina. Revista Iberoamericana de Economía Ecológica Vol. 24:, 23.

Urquidi, V. (2000). La política fiscal en el desarrollo económico de América

Latina. México: FCE.

Linkografía

Andes. (22 de Octubre de 2015). Agencia pública de Noticias del Ecuador y

Suramérica. Recuperado el 10 de noviembre del 2015, de

<http://www.andes.info.ec/es/noticias/tras-medidas-gubernamentales-disminuye-numero-compradores-ecuatorianos-colombia.html>

Asamblea Constituyente. (2008). Constitución De La República Del Ecuador

. Recuperado el 15 de Noviembre del 2015, de

http://www.asambleanacional.gov.ec/documentos/constitucion_de_bolillo.pdf

Asamblea Nacional. (29 de 12 de 2010). Código Orgánico De La Producción,

Comercio E Inversiones. Recuperado el 16 de Noviembre del 2015,

de [http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2014/02/1-](http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2014/02/1-Codigo-Organico-de-la-Produccion-Comercio-e-Inversiones-pag-37.pdf)

[Codigo-Organico-de-la-Produccion-Comercio-e-Inversiones-pag-37.pdf](http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2014/02/1-Codigo-Organico-de-la-Produccion-Comercio-e-Inversiones-pag-37.pdf)

Cámaras de Comercio Servicio de Estudios. (s/f de s/f de 2008). Efectos De

La Apreciación. Recuperado el 16 de Noviembre del 2015, de

camaracampodegibraltar:

<http://www.camaracampodegibraltar.com/pdf/jcdiaz/Panel%20de%20>

- Opinion%20Efectos%20de%20la%20Apreciacion%20del%20EURO.pdf
 Cerón Cruz, J. A. (s/f de s/f de 2008). El Sistema Monetario Internacional
 Sistemas de tipo de cambio. Recuperado el 20 de Noviembre del
 2015, de [http://ocw.uc3m.es/economia-financiera-y-
 contabilidad/financiacion-internacional/material-de-clase-1/SMI.pdf](http://ocw.uc3m.es/economia-financiera-y-contabilidad/financiacion-internacional/material-de-clase-1/SMI.pdf)
- De la Dehesa, G. (10 de Enero de 2008). El pais. Recuperado el 25 de
 noviembre, de Efectos de la apreciación del Euro en la economía
 española:
[http://elpais.com/diario/2008/01/10/economia/1199919608_850215.ht
 ml](http://elpais.com/diario/2008/01/10/economia/1199919608_850215.html)
- Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones, P. E. (2015). BANCO
 CENTRAL. Recuperado el 5 de diciembre del 2015, de Boletín
 LUIO/AGOSTO 2015: [http://www.proecuador.gob.ec/wp-
 content/uploads/2015/08/BCE-jul-ago-final.pdf](http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2015/08/BCE-jul-ago-final.pdf)
- Dirección General de Aduanas, U. d. (Agosto de 2015). Banco Central de
 Reserva. Recuperado el 10 de diciembre del 2015, de Balanza
 Comercial: <http://www.bcr.gob.sv/bcrsite/?x21=35>
- Económicos, S. d. (24 de octubre de 2014). ESTADISTICAS MONETARIAS
 Y CAMBIARIAS. Recuperado el 10 de diciembre del 2015, de Banco
 Central de Colombia:
[http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/paginas/estadmc402014.p
 df](http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/paginas/estadmc402014.pdf)
- Económicos, S. d. (9 de Octubre de 2015). ESTADISTICAS MONETARIAS
 Y CAMBIARIAS. Recuperado el 05 de enero del 2016, de Banco
 Central de Colombia:
[http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/paginas/estadmc382015.p
 df](http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/paginas/estadmc382015.pdf)
- El pleno del comité de comercio exterior. (6 de marzo de 2015). Comercio
 exterior. Recuperado el 9 de enero del 2016 Obtenido de Resolución
 N°. 011-2015 : [http://www.comercioexterior.gob.ec/wp-
 content/uploads/2015/03/Resoluci%C3%B3n-011-20151.pdf](http://www.comercioexterior.gob.ec/wp-content/uploads/2015/03/Resoluci%C3%B3n-011-20151.pdf)
- Escamilla, V. M. (17 de Enero de 2015). Forbes. Recuperado el 14 de
 Octubre de 2015, de ¿Por qué un dólar caro a nadie le conviene?:
 Recuperado el 20 de enero del 2016, de

- <http://www.forbes.com.mx/por-que-un-dolar-caro-a-nadie-le-conviene/>
 Friedman, M. (2008). reggio.wordpress.com. Recuperado el 21 de Enero del 2016, de <https://reggio.wordpress.com/2008/06/15/expectativas-y-economia-real-de-luis-de-guindos-en-mercados-de-el-mundo/>
- González, J. (Septiembre de 2015). Diario el Universo. Recuperado el 15 de Enero del 2016, de <http://www.eluniverso.com/noticias/2015/09/19/nota/5134301/viajeros-cotizan-antes-cruzar-frontera-hacia-colombia>
- Gonzalez, M. (2011). Economía en Jeep. Recuperado el 10 de enero del 2016 Obtenido de <http://economiaenjeep.blogspot.com/2011/08/la-balanza-comercial-no-petrolera-y-el.html>
- Educativa II. México: Progreso.
- INEC. (Febrero de 2014). Sistema Nacional de Información. Recuperado el 20 de diciembre del 2015, de http://app.sni.gob.ec/sni-link/sni/Portal%20SNI%202014/FICHAS%20F/0401_TULCAN_CARCAHI.pdf
- Izurieta, N. P. (Febrero de 2015). Enciclopedia y Biblioteca Virtual de las Ciencias Sociales, Económicas y Jurídicas. Recuperado el 5 de diciembre del 2015, de <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2015/matriz-productiva.html>
- Jaramillo, D. N. (2008). Tesis previa a la obtención del título de especialista en derecho empresarial. Comercio Transfronterizo entre Ecuador y Colombia. Loja, Loja, Ecuador.
- Jimenez Mori, R. (s/f de Febrero de 2008). Centro de Estudios Económicos y Desarrollo Empresarial. Recuperado el 28 de diciembre del 2015, Obtenido de Relación entre la balanza comercial y el tipo de cambio real: <http://www.ceede.org.pe/download/DTN8-TCRvBC.pdf>
- López, J. (2015). el economista. Recuperado el 05 de enero del 2016, de Las consecuencias de la apreciación del dólar: <http://eleconomista.com.mx/columnas/columna-especial-valores/2015/05/11/las-consecuencias-apreciacion-dolar>
- Luna Acevedo, B. (s/f de s/f de 2008). Banco Central de Bolivia. Recuperado el 11 de enero del 2016, de <https://www.bcb.gob.bo/webdocs/2011/Publicaciones/RevistaAnalisis/>

2012/vol15/Articulo2.pdf

- Martínez, C., & Garzón, E. (19 de Enero de 2015). Fundación por la Europa de los Ciudadanos. Recuperado el 06 de diciembre del 2015, de <http://www.europadelosciudadanos.net/2015/01/19/causas-y-consecuencias-de-la-apreciacion-del-franco-suizo-un-14-en-un-dia/>
- Martinez, N. (07 de Octubre de 2015). Anierte. Recuperado el 8 de enero del 2016, de http://www.aniorte-nic.net/apunt_metod_investigac4_4.htm
- Ministerio de Transporte y Obras Públicas. (s/f de s/f de 2015). Ministerio de Transporte y Obras Públicas. Recuperado el 10 de enero del 2016, de http://www.iirsa.org/admin_iirsa_web/Uploads/Documents/pfr_tumbes_12_paso_colombia_ecuador.pdf
- Morales, F. (19 de 09 de 2012). Creadess. Recuperado el 18 de diciembre del 2015, de <http://www.creadess.org/index.php/informate/de-interes/temas-de-interes/17300-conozca-3-tipos-de-investigacion-descriptiva-exploratoria-y-explicativa>
- MUNDO, B. (2 de octubre de 2014). BBC NOTICIAS. Recuperado el 14 de octubre de 2015, de http://www.bbc.com/mundo/noticias/2014/10/140930_dolar_recuperacion_moneda_lider_if
- Navia, S. (Octubre de 2015). Repercusiones de los tratados de libre comercio. Recuperado el 21 de enero del 2016, de <http://www.gestiopolis.com/repercusiones-de-los-tratado-de-libre-comercio/>
- Notiamercia. (29 de Abril de 2015). Notiamerica. Recuperado el 10 de enero del 2016, de Notiamercia: <http://www.notimerica.com/economia/noticia-rpt-ecuador-pierde-2000-mIn-dlr-exportaciones-caida-precios-crudo-apreciacion-dolar-correa-20150430125850.html>
- Osorio, L. L. (Agosto de 2015). Marco Trade News. Recuperado el 24 de enero del 2016, Obtenido de <http://marcotradenews.com/noticias/ecuador-las-salvaguardias-y-sus-efectos-39679>
- Pacheco, D. (2006). Cuestiones económicas Banco Central del Ecuador. Recuperado el 22 de diciembre del 2015, Obtenido de

http://www.bce.fin.ec/cuestiones_economicas/images/PDFS/2006/No3/Vol.22-3-2006DianaPacheco.pdf

Red de Investigadores del Banco Central de Reserva de El Salvador. (03 de Mayo de 2012). Banco Central de El Salvador. Recuperado el 24 de enero del 2016, Obtenido de http://www.bcr.gob.sv/esp/index.php?option=com_k2&view=item&id=248:redibacen-presenta-estudio-sobre-tipo-de-cambio-y-deficit-comercial-de-guatemala-y-el-salvador&Itemid=168

Rojas, J. (2015).

<http://sintesis.bce.ec:8080/BOE/BI/logon/start.do?ivsLogonToken=bceqsappbo.bce.fin.ec:6400@285613JrqHY194YSXju2KQKTDJm5i285611J5LbzGQjxdGE5iyVGAKAxSO>. Recuperado el 24 de enero del 2016, Obtenido de <http://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/8807/1/UPS-CT005018.pdf>

Servicio Nacional De Aduana Del Ecuador. (2015). S. Recuperado el 28 de octubre del 2016, Obtenido de http://www.aduana.gob.ec/news/dwh_statistics.action

tiempo, E. (2015). ¿Cómo afectará la subida del dólar a su bolsillo?. Recuperado el 8 de enero del 2016, Obtenido de El tiempo: <http://www.eltiempo.com/multimedia/especiales/aumento-del-dolar-en-el-mundo/16219496/1>

ANEXOS



**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y DEL
COMERCIO**

CARRERA DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA

CERTIFICACIÓN


Se certifica que el presente trabajo fue desarrollado por el señor: Elías Francisco Sánchez Hidalgo.

En la ciudad de Latacunga, a los 10 días del mes de febrero del 2016.

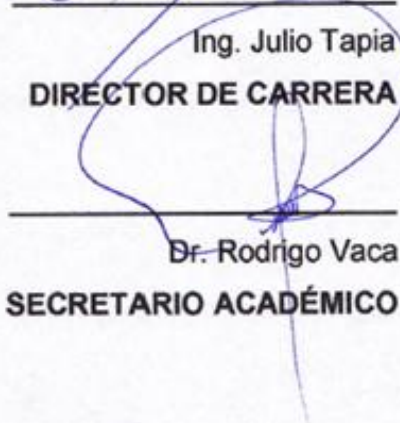
Aprobado:



Econ. Alisva Cárdenas
DIRECTOR DEL PROYECTO



Ing. Julio Tapia
DIRECTOR DE CARRERA



Dr. Rodrigo Vaca
SECRETARIO ACADÉMICO