

RESUMEN

En la búsqueda de mejora continua en sus procesos de desarrollo y ventas de sus productos la empresa VIXION Asesores y Consultores Tecnológicos identifico la necesidad de mejorar la información manejada ya que no disponía de un sistema que le permita realizar estos procesos, por tal razón se demoraban mucho tiempo en realizarlos, manifestándose varias causas inmediatas para la búsqueda de una solución tecnológica. Este inconveniente se ha resuelto implementando un portal web atractivo, intuitivo y eficaz que le permite gestionar y promocionar eficientemente la venta de productos y servicios informáticos que ofrece la empresa el sistema es muy amigable en todo momento y mediante menús interactivos y gráficos informativos indican al usuario a donde acceder. La metodología que se ha utilizado para el desarrollo de este proyecto es UWE (Uml-based Web Engineering), ya que esta define las fases típicas de todo proceso de desarrollo. A través del portal WEB se ha logrado el propósito requerido ya que todo el proceso que se hacía manualmente ahora se lo hace mediante el sistema con lo cual se gana tiempo y se lleva un control más adecuado de la información y se ha comprobado mediante el aumento de facturación en sus productos que la empresa oferta, por tal razón se ha considerado una buena elección la creación del portal web ya que es de fácil administración y al momento se encuentra gestionado por su propio personal, el cual promociona los productos y servicios que la empresa oferta.

PALABRAS CLAVES:

METODOLOGÍA UWE

SISTEMA

VENTAS

PORTAL WEB.

SUMMARY

In the search for continuous improvement in its processes of development and sales of its products the company VIXION Technology Advisors and Consultants identified the need to improve the information handled as it did not have a system that allows you to perform these processes were delayed for this reason long time to realize them, manifesting several immediate reasons for seeking a technological solution. This drawback is resolved by implementing an attractive, intuitive and efficient web portal that lets you manage and efficiently promote the sale of software products and services company offering the system is very friendly at all times and through interactive menus and informative charts indicate the user where access. The methodology used for the development of this project is UWE (UML-based Web Engineering), as this defines the typical phases of any development process. Through the web portal has achieved the required purpose since the entire process was done manually it is now done by the system which saves time and a better control of information is carried and checked by increasing billing on their products the company offers, for that reason it has been considered a good choice creating the website as it is easily administered and when is managed by its own staff, which promotes the products and services that company offer.

KEYWORDS:

UWE METHODOLOGY

SYSTEM

SALES

WEB PORTAL