

RESUMEN

Los sistemas de negociación dentro de los contratos petroleros, determinan la forma de acordar los costos de producción y precio del barril de petróleo crudo que es una mezcla de diferentes componentes como: agua, gas y azufre denominados hidrocarburos; su uso es determinante; se lo utiliza en el sector industrial, de transporte, energético, etc; donde los países desarrollados requieren un uso abundante. A nivel internacional existen parámetros que determinan la calidad y el valor del petróleo, uno de ellos es el Instituto Americano del Petróleo (API); que determina la calidad del crudo y lo clasifica en livianos y pesados; a mayor grados API el costo es elevado a menor grados API los costos son menores. El crudo ecuatoriano es similar el West Texas Intermediate (WTI), que sirve de referencia, este petróleo es más ligero que el ecuatoriano; por lo cual el petróleo tiene un castigo que varía entre \$10.00 a \$12.00; diferencial que se refleja en el precio final del barril. Debido a la caída precio del barril de petróleo en los períodos 2014-2015; al ser este el principal recurso de exportación los ingresos petroleros se redujeron en un 52.89%, ocasionando desestabilidad en la cuenta corriente de la balanza comercial, donde los recursos que antes eran destinados al gasto público fueron bloqueados y donde las empresas petroleras ecuatorianas tuvieron que desarrollar estrategias para incrementar la producción y evitar estancamientos; debido a que este es uno de los sectores estratégicos que fomentan el desarrollo del país.

PALABRAS CLAVE:

- **NEGOCIACIÓN**
- **BALANZA COMERCIAL**
- **CONTRATOS PETROLEROS**
- **PRODUCCIÓN PETROLERA**
- **SECTORES ESTRATÉGICOS**

ABSTRACT

Negotiation systems within the oil contracts determine how to agree on production costs and price barrel of crude oil is a mixture of different components such as water, gas and sulfur called hydrocarbons; use is crucial; it is used in the energy industry, transport, etc; where developed countries require extensive use. International level are parameters that determine the quality and value of oil, one of them is the American Petroleum Institute (API); that determines the quality of raw and classified into light and heavy; a greater degree API the cost is high to low degrees API costs are lower. The Ecuadorian crude is similar to the West Texas Intermediate (WTI), which serves as a reference; this oil is lighter than the Ecuadorian; whereby the oil is a punishment that ranges from \$ 10.00 to \$ 12.00; Differential reflected in the final price of the barrel. Due to falling oil price per barrel in the period 2014-2015; this being the main source of export oil revenues were reduced by 50%, causing destabilization in the current account of the balance of trade, where the resort that were previously allocated to public spending were blocked and where the Ecuadorian oil companies had to develop strategies to increase production and avoid deadlocks; because this is one of the strategic sectors that promote the country's development.

KEYS WORDS

- **NEGOTIATION SYSTEMS**
- **TRADE BALANCE**
- **OIL CONTRACTS**
- **OIL PRODUCTION**
- **STRATEGIC SECTORS**