

RESUMEN

Para iniciar el presente trabajo de titulación comenzaremos recordando cómo se inició el comercio internacional en el mundo, luego de una manera más sucinta podremos observar la historia del comercio y las exportaciones en el Ecuador posteriormente a esto recordaremos como se estaban dando las negociaciones con la Unión Europea que con anterioridad de la suscripción del acuerdo se daban, y luego podremos aterrizar en la presente investigación que se la realiza con el afán de analizar los diferentes parámetros de negociación así como los términos referencias y posteriormente determinar los beneficios que generaría cuando ya se empiece a funcionar el acuerdo multipartes con la Unión Europea, para cada una de sus áreas de negociación, este análisis se lo desarrollara basado en, las cantidades que se permitirá exportar, las barreras arancelarias, los índices geográficos, la propiedad intelectual, la contratación pública, las cantidades que actualmente se estaba exportando, los aranceles y normas que se determinen para cada exportación, esto lo realizaré para que basado en el tipo de producto que se realizó la negociación, pueda establecer de una manera real si es un beneficio o es perjudicial para los exportadores, los consumidores o productores del Ecuador, la firma del acuerdo multipartes con la Unión Europea.

PALABRAS CLAVES:

- **MULTIPARTES**
- **UNIÓN EUROPEA**
- **MESAS DE NEGOCIACIÓN**
- **EXPORTAR**
- **IMPORTAR**

ABSTRACT

This research starts remembering how the foreign trade began in the world. Then, it allows us to be able to observe a quick summary about the history of the world trade and the exports in Ecuador. Moreover, we will remember how the negotiations were performed with the European Union in order to develop this research that is carried out with the aim of analyzing the parameters and determine the benefits that would generate the signing of the multiparty agreement with the European Union. In each one of its negotiation areas, this analysis will be developed based on the quantities that will be allowed to export and in relation to the current exported quantities. Also, the research will analyze the tariffs and standards that are determined for each export to Europe destinations or to similar destinations. Based on the deal and kind of establish products, it is possible in a real way to establish if the signing of the European Union agreement multipart is a benefit or not for the Ecuadorian exporters.

KEY WORD:

- **MULTIPART**
- **EUROPEAN UNION**
- **NEGOTIATING TABLE**
- **EXPORT**
- **IMPORT**