

CARRERA DE INGENIERÍA FINANZAS Y AUDITORÍA CPA TRABAJO DE TITULACIÓN, PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA

TEMA: "EVALUACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EMPRESARIAL, CASOS PURIFLUIDOS CÍA. LTDA. – ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A."

AUTORES: CANDO COCA, TABATA SOLANGE

VELASCO PANCHI, MILTON DAVID

DIRECTOR: ING. RODRÍGUEZ POZO, JORGE RAÚL

SANGOLQUÍ



CARRERA DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA

CERTIFICACIÓN

Certifico que el trabajo de titulación, "EVALUACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EMPRESARIAL, CASOS PURIFLUIDOS CÍA. LTDA. – ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A" realizado por los señores TABATA SOLANGE CANDO COCA, y MILTON DAVID VELASCO PANCHI, ha sido revisado en su totalidad y analizado por el software anti-plagio, el mismo cumple con los requisitos teóricos, científicos, técnicos, metodológicos y legales establecidos por la Universidad de Fuerzas Armadas ESPE, por lo tanto me permito acreditarlo y autorizar a los señores TABATA SOLANGE CANDO COCA, y MILTON DAVID VELASCO PANCHI, para que lo sustente públicamente.

Sangolquí, 10 de Enero de 2019

Atentamente,

Ing. Jorge Raul Rodríguez Pozo



CARRERA DE INGENIERÍA FINANZAS Y AUDITORÍA CPA

AUTORÍA DE RESPONSABILIDAD

Yo, Cando Coca Tabata Solange, declaro que el contenido, ideas y criterios del trabajo de titulación: "EVALUACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EMPRESARIAL, CASOS PURIFLUIDOS CÍA. LTDA. – ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A." es de mi autoría y responsabilidad, cumpliendo con los requisitos teóricos, científicos, técnicos, metodológicos y legales establecidos por la Universidad de Fuerzas Armadas ESPE, respetando los derechos intelectuales de terceros y referenciando las citas bibliográficas.

Consecuentemente el contenido de la investigación mencionada es veraz.

Sangolquí, 15 de Abril de 2019

Firma:

Tabata Solange Cando Coca

C.C.: 172220568-7



CARRERA DE INGENIERÍA FINANZAS Y AUDITORÍA CPA

AUTORÍA DE RESPONSABILIDAD

Yo, Milton David Velasco Panchi, declaro que el contenido, ideas y criterios del trabajo de titulación: "EVALUACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EMPRESARIAL, CASOS PURIFLUIDOS CÍA. LTDA. – ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A." es de mi autoría y responsabilidad, cumpliendo con los requisitos teóricos, científicos, técnicos, metodológicos y legales establecidos por la Universidad de Fuerzas Armadas ESPE, respetando los derechos intelectuales de terceros y referenciando las citas bibliográficas.

Consecuentemente el contenido de la investigación mencionada es veraz.

Sangolquí, 15 de abril de 2019

Firma:

Milton David Velasco Panchi

C.C.: 172192901-4



CARRERA DE INGENIERÍA FINANZAS Y AUDITORÍA CPA

AUTORIZACIÓN

Yo, Cando Coca Tabata Solange autorizo a la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE publicar el trabajo de titulación: "EVALUACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EMPRESARIAL, CASOS PURIFLUIDOS CÍA. LTDA. – ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A." en el Repositorio Institucional, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi responsabilidad.

Sangolquí, 15 de Abril de 2019

Firma:

Cando Coca Tabata Solange

C.C.: 172220568-7



CARRERA DE INGENIERÍA FINANZAS Y AUDITORÍA CPA

AUTORIZACIÓN

Yo, Milton David Velasco Panchi autorizo a la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE publicar el trabajo de titulación: "EVALUACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EMPRESARIAL, CASOS PURIFLUIDOS CÍA. LTDA. – ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A." en el Repositorio Institucional, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi responsabilidad.

Sangolquí, 15 de abril de 2019

Firma:

Milton David Velasco Panchi

C.C.: 172192901-4

DEDICATORIA

El presente trabajo investigativo lo dedicamos principalmente a Dios, por ser el inspirador y

darnos fuerza para continuar en este proceso de obtener uno de los anhelos más deseados.

A nuestros padres, por su amor, trabajo y sacrificio en todos estos años, gracias a ustedes hemos

logrado llegar hasta aquí y convertirnos en lo que somos. Ha sido un orgullo y un privilegio ser

sus hijos.

A nuestros hermanos por estar siempre presentes, acompañándonos y por el apoyo moral, que nos

brindaron a lo largo de la etapa de nuestras vidas.

A todas las personas que nos han apoyado y han hecho que el trabajo se realice con éxito en

especial a aquellos que nos abrieron las puertas y compartieron sus conocimientos.

Tabata Solange Cando Coca

Milton David Velasco Panchi

vii

AGRADECIMIENTO

Agradecemos a Dios por bendecirnos la vida, por guiarnos a lo largo de nuestra existencia, ser el

apoyo y fortaleza en aquellos momentos de dificultad y de debilidad.

Gracias a nuestros padres, por ser los principales promotores de nuestros sueños, por confiar y

creer en nuestras expectativas, por los consejos, valores y principios que nos han inculcado.

Agradecemos a nuestros docentes de la Universidad de las Fuerzas Armadas "ESPE" por haber

compartido sus conocimientos a lo largo de la preparación de nuestra profesión, de manera

especial, al tutor de nuestro proyecto de investigación quien nos ha guiado con su paciencia, y su

rectitud como docente, amigos y en especial a ti Alexandra Gómez por tu gran apoyo en el

proceso y a las empresas por su valioso aporte para nuestra investigación.

Tabata Solange Cando Coca

Milton David Velasco Panchi

ÍNDICE DE CONTENIDOS

CARAT	ULA	i
DEDICA	ATORIA	vi
AGRAD	ECIMIENTO	vii
ÍNDICE	DE CONTENIDOS	viii
ÍNDICE	DE TABLAS	XV
ÍNDICE	DE FIGURAS	xviii
RESUM	EN	XX
ABSTRA	ACT	xxi
CAPÍTU	LO I	1
1.	Planteamiento del problema de investigación	1
1.1.	Introducción	1
1.2.	Antecedentes	1
1.2.1.	Empresa comercial Purifluidos Cía. Ltda.	3
1.2.1.1.	Misión y Visión Purifluidos Cía. Ltda	4
1.2.1.2.	Valores	4
1.2.1.3.	Estructura organizacional.	5
1.2.1.4.	Localización geográfica	7
1.2.2.	Empresa manufacturera ATU Artículos de Acero S.A	8

1.2.2.1.	Misión y Visión ATU Artículos de Acero S.A	8
1.2.2.2.	Valores	9
1.2.2.3.	Estructura organizacional.	9
1.2.2.4.	Localización geográfica.	10
1.2.2.5.	Productos.	11
1.3.	Planteamiento del problema	13
1.3.1.	Formulación del problema	16
1.4.	Justificación	16
1.5.	Importancia	18
1.6.	Objetivos	20
1.6.1.	Objetivo general	20
1.6.2.	Objetivos específicos	20
CAPÍTU	JLO II	22
2.	Marco teórico	22
2.1.	Antecedentes investigativos	22
2.2.	Fundamentación teórica	25
2.2.1.	Organización	26
2.2.2.	Norma técnica	26
2.2.3.	Los sistemas de gestión de calidad	27

2.2.4.	Proceso y producto	28
2.2.5.	Elementos de un proceso	29
2.2.6.	Documentación de procesos	30
2.2.6.1.	Mapa de procesos	31
2.2.6.2.	Caracterización de procesos	32
2.2.7.	Flujogramas de procesos	33
2.2.8.	Generalidades de un sistema de gestión de la calidad	36
2.2.9.	Beneficios de los sistemas de gestión de la calidad	37
2.2.10.	Norma ISO 9001	38
2.2.11.	Matriz de correlación de los requisitos de la Norma ISO 9001:2008 – 9001:2015	39
2.2.12.	Estructura Norma ISO 9001:2015	44
2.2.13.	La evaluación. Conceptos generales. Indicadores de los SGC	45
2.2.14.	Implementar la evaluación del desempeño de los SGC según ISO 9001	46
2.2.15.	Rentabilidad	47
2.2.16.	Impacto de la calidad en la rentabilidad	48
2.3.	Fundamentación conceptual	48
2.4.	Fundamentación legal	52
2.4.1.	Ley del Sistema Ecuatoriano de la Calidad	54
CAPÍTU		57

3.	Metodología de la investigación	57
3.1.	Modalidad de la investigación	57
3.2.	Tipología de la investigación	58
3.2.1.	Por su finalidad: Aplicada	58
3.2.2.	Por las fuentes de investigación: Mixto	58
3.2.3.	Por el control de las variables: No experimental	58
3.2.4.	Por el alcance: Correlacional	59
3.2.5.	Hipótesis	59
3.2.6.	Instrumentos de recolección de información	59
3.2.7.	Procedimiento para recolección de datos	60
CAPÍTU	ILO IV	62
4.	Análisis situacional	62
4.1.	Análisis interno.	62
4.1.1.	Manual de calidad de Purifluidos Cía. Ltda.	64
4.1.1.1.	Política de calidad	65
4.1.1.2.	Objetivos de calidad	66
4.1.2.	Manual de calidad de ATU Artículos de Acero S.A.	66
4.1.2.1.	Política de calidad	67
4.1.2.2.	Objetivos de calidad	67

4.1.3.	Análisis e identificación de productos críticos	68
4.1.4.	Caracterización de procesos Purifluidos Cía. Ltda.	76
4.1.5.	Caracterización de ATU Artículos de Acero, S.A.	79
4.1.6.	Matriz FODA Purifluidos Cía. Ltda.	82
4.1.7.	Matriz FODA ATU Artículos de Acero, S.A.	83
4.2.	Análisis externo	83
4.2.1.	Cinco fuerzas de Porter	84
4.2.1.1.	Purifluidos Cía. Ltda.,	85
4.2.1.2.	ATU Artículos de Acero S.A	87
4.2.2.	Factor económico.	90
4.2.2.1.	Producto Interno Bruto (PIB).	90
4.2.2.2.	Inflación.	95
4.2.2.3.	Importaciones.	97
4.2.3.	Factor social	99
4.2.4.	Factor tecnológico.	102
CAPÍTU	JLO V	106
5.	Evaluación del sistema de gestión de la calidad	106
5.1.	Etapa I: Planificación y programación de la auditoria	106
5.1.1.	Objetivo de la auditoría empresa Purifluidos Cía. Ltda	106

5.1.2.	Alcance	106
5.1.3.	Base Legal	107
5.1.4.	Cronograma de Auditoría	110
5.1.5.	Programa de auditoria	111
5.2.	Etapa II. Ejecución de la auditoria	114
5.2.1.	Lista de verificación	114
5.2.2.	Reporte de no conformidad	123
5.2.3.	Informe de no conformidad	135
5.3.	Etapa III Comunicación de resultados	147
5.3.1.	Informe de auditoria	147
5.4.	Resultados de la implementación de la auditoria del sistema de gestión de calidad	l a la
	empresa Purifluidos Cía. Ltda.	156
5.5.	Etapa I: Planificación y programación de la auditoria	158
5.5.1.	Objetivo de la auditoría empresa ATU Artículos de Acero, S.A.	158
5.5.2.	Alcance	159
5.5.3.	Base legal	159
5.5.4.	Programa de auditoría	163
5.6.	Etapa II. Ejecución de la auditoria	166
561	Lista de verificación	166

5.6.2.	Reporte de no conformidad	.175
5.6.3.	Informe de no conformidad	.186
5.7.	Etapa III Comunicación de resultados	.197
5.7.1.	Informe de auditoria	.197
5.8.	Resultados de la implementación de la auditoria del sistema de gestión de calidad	a la
	empresa ATU Artículos de Acero, S.A.	.202
5.9.	Plan de Mejora aplicado a las empresas Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Artículo	s de
	Acero S.A	.205
CAPÍTU	LO VI	.211
6.	Conclusiones	.211
6.1.	Conclusiones	.211
6.2.	Recomendaciones	.213
Bibliogra	ıfía	.215

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Distribución colaboradores	6
Tabla 2 Matriz de correlación de requisitos	39
Tabla 3 Matriz de correlación de requisitos De Requisitos	40
Tabla 4 Matriz de correlación de gestión de recursos	41
Tabla 5 Matriz De Correlación De Realización Del Producto	41
Tabla 6 Matriz De Correlación De Mediación, Análisis Y Mejora	43
Tabla 7 Matriz de priorización de procesos Purifluidos Cía. Ltda	68
Tabla 8 Cantidad de reprocesos evaluados de la empresa Purifluidos Cía. Ltda. Cía	69
Tabla 9 Matriz comparativa variable de Pareto vs resultados de la Priorización	71
Tabla 10 Matriz priorización ATU Artículos de Acero S.A.	72
Tabla 11 Cantidad de Reprocesos evaluados de la Empresa ATU Artículos de Acero	73
Tabla 12 Matriz Variable de Pareto vs resultados de la Priorización.	75
Tabla 13 Matriz FODA, Purifluidos Cía. Ltda.	82
Tabla 14 Matriz FODA, ATU Artículos de Acero, S.A	83
Tabla 15 Oportunidades y Amenazas	105
Tabla 16 Oportunidades y Amenazas	105
Tabla 17 Equipo de Auditoría	107
Tabla 18 Norma ISO 9001:2015	108
Tabla 19 Cronograma de auditoría	110
Tabla 20 Proceso de gestión de la calidad	111
Tahla 21 Proceso de ventas	112

Tabla 22 Proceso de cadena de logística	113
Tabla 23 Lista de Verificación Departamento de Calidad	114
Tabla 24 Lista de Verificación Departamento de Calidad	117
Tabla 25 Lista de Verificación Ventas	120
Tabla 27 Reporte de no conformidad Departamento de Calidad	123
Tabla 26 Reporte de no conformidad Departamento de Ventas	127
Tabla 28 Reporte de no conformidad Cadena de Logística	131
Tabla 29 Informe de no conformidad Departamento de Calidad	135
Tabla 30 Informe de no conformidad Departamento de Ventas	139
Tabla 31 Informe de no conformidad Departamento de Logística	143
Tabla 32 Resultados de Sistemas de Gestión de Calidad	156
Tabla 33 Resultados Proceso de Ventas	157
Tabla 34 Resultados Proceso Logística	158
Tabla 35 Equipo de Auditoría	159
Tabla 36 Norma ISO 9001:2015	160
Tabla 37 Cronograma de Auditoría	162
Tabla 38 Programa de Auditoría Adquisiciones	163
Tabla 39 Programa de Auditoría Producción	164
Tabla 40 Programa de Atención al Cliente	165
Tabla 41 Lista de Verificación Adquisición	166
Tabla 42 Lista de Verificación Adquisición	169
Tabla 43 Lista de Verificación Producción	172
Tabla 43 Reporte no conformidad Adauisición	175

Tabla 58 Propuesta de mejora departamento de Atención al cliente empresa ATU S.A......210

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura	1. Organigrama Estructural Purifluidos Cía. Ltda.	6
Figura	2. Localización empresa Plurifluidos Cía Ltda.	7
Figura	3. Estructura Organizacional ATU Articulos de Acero S.A	10
Figura	4. Localización empresa ATU Articulos de Acero S.A	11
Figura	5. Árbol de problemas empresa Purifluidos Cía. Ltda	14
Figura	6. Árbol de problemas empresa ATU Artículos de Acero S. A	15
Figura	7. Elementos de un proceso	29
Figura	8. Ejemplo de mapa de procesos	31
Figura	9. Ejemplo de caracterización de un proceso	33
Figura	10. Ejemplo de flujograma	34
Figura	11. Documentación de un proceso	35
Figura	12. Cronología de la Norma ISO 9001 Recorrido hasta su publicación	53
Figura	13. Mapa de procesos Purifluidos Cía. Ltda	63
Figura	14. Mapa de procesos ATU Artículos de Acero S.A	64
Figura	15. Resultados obtenidos al aplicar el Diagrama de Pareto	70
Figura	16. Resultados Obtenidos al aplicar el Diagrama de Pareto ATU	74
Figura	17. Caracterización de los Procesos Ventas	76
Figura	18. Caracterización de los Procesos Logística	77
Figura	19. Caracterización de los Procesos de Gerencia de Calidad	78
Figura	20. Caracterización de los Procesos de Adquisición	79
Fioura	21 Caracterización de los Procesos de Producción	80

Figura	22. Caracterización de los Procesos de Atención al Cliente	81
Figura	23. Cinco Fuerzas de Porter	84
Figura	24. Balance preliminar de las Economías de América Latina y Caribe	91
Figura	25. Producto Interno Bruto (PIB) Trimestral	92
Figura	26. Saldos de la Balanza comercial, petrolera y no petrolera	92
Figura	27. Países de Latinoamérica con más deuda externa pública	93
Figura	28. Evolución y Participación en el PIB de la industria Manufacturera	94
Figura	29. Valor Agregado Bruto por Industria	95
Figura	30. Inflación Anual Ecuador	96
Figura	31. Inflación Mensual	97
Figura	32. Importaciones totales año 2018	99
Figura	33. La Responsabilidad Social Empresarial (RSE)	.101
Figura	34 Empresas que realizan inversión en TIC	104

RESUMEN

Hoy en día las empresas manejan un modelo de negocio enfocado en brindar calidad de servicios a los clientes aplicando adecuadamente Normas ISO 9001, el incremento de la rentabilidad en las empresas se logra a través del reconocimiento de oportunidades de mejora en los procesos para satisfacer a los clientes y optimizar recursos. La estimulación de las organizaciones para alcanzar la certificación de calidad es mediante la adopción de ventajas competitivas, no obstante, dejan de atender su fin primordial que es agregar valor de calidad en los productos y servicios. Por estos motivos las empresas Purifluidos Cía. Ltda. y ATU Artículos de Acero S.A, son un referente de investigación para determinar que por medio de la evaluación del cumplimiento de requisitos pueden optar por la migración de la versión 2008 de la Norma ISO 9001 a la versión 2015, la tipificación e implementación de oportunidades de mejora pueden incrementar su rentabilidad. La presente investigación fue desarrollada en seis capítulos, que abarcaron desde el planteamiento del problema, conociendo los objetivos y planteando las hipótesis, información relacionada con las empresas objeto de estudio, las teorías de sustento administrativo y de calidad, marco teórico, metodología de la investigación, el análisis situacional, la evaluación del sistema de gestión de calidad, finalizando con las conclusiones y recomendaciones.

PALABRAS CLAVES:

- SISTEMA DE GESTIÓN DE CALIDAD (SGC)
- RENTABILIDAD
- NORMAS ISO 9001:2015

ABSTRACT

Nowadays, companies manage a business model focused on providing quality services to

customers by applying ISO 9001 standards appropriately. The increase in profitability in

companies is achieved through the recognition of opportunities for improvement in the processes

to satisfy customers. Clients and optimize resources. The stimulation of organizations to achieve

quality certification is through the adoption of competitive advantages, however, they stop

serving their primary purpose, which is to add quality value in products and services. For these

reasons the companies Purifluidos Cía. Ltda. and ATU Artículos de Acero S.A, are a research

reference to determine that by means of the evaluation of compliance with requirements can

apply the migration of the 2008 version of the ISO 9001 to the 2015 version, the typification e

Implementation of improvement opportunities can increase your profitability. The present

investigation was developed in six chapters, which covered from the approach of the problem,

knowing the objectives and proposing the hypothesis, information related to the companies object

of study, the theories of administrative and quality sustenance, theoretical frame, methodology of

the investigation, the situational analysis, the evaluation of the quality management system,

ending with the conclusions and recommendations.

KEY WORDS:

QUALITY MANAGEMENT SYSTEM (QMS)

PROFITABILITY

ISO 9001: 2015 STANDAR

CAPÍTULO I

1. Planteamiento del problema de investigación

1.1. Introducción

La Gestión de la Calidad favorece a la competitividad de las empresas en el mercado en el que se desempeñan y tiene como finalidad asegurar que los productos satisfagan las necesidades de los clientes. La ISO 9001 es un conjunto de requisitos que aseguran la calidad en la cadena de procesos de bienes y servicios que produce una organización, de tal manera que las empresas logren incrementar sus rendimientos económicos.

Camisón, Cruz, y González (2006), menciona que, la Gestión de la Calidad en la actualidad es necesaria su aplicación en las compañías debido al aumento incesante de las exigencias de los clientes además de la creciente competencia empresarial que enfrentan, debido a las diferencias de costos y la constante innovación tanto de productos, procesos, sistemas y organizaciones, son factores que determinan la competitividad y su supervivencia en el mercado.

1.2. Antecedentes

En Ecuador según el Ministerio de Industrias y Productividad (2017), considera que una de las actividades relevantes dentro de la asistencia técnica en la gestión de calidad, es la aplicación de buenas prácticas mediante las Normas ISO 9001, OHSAS 18001, ISO 22000, entre otras.

En la actualidad todas las empresas están orientadas a cumplir con los estándares de calidad que están asociadas con las expectativas de los consumidores de manera que generan ventajas en el mercado competitivo y con ello mejorar el desempeño empresarial. El SGC mediante la aplicación de la Norma de Calidad ISO 9001: 2015 genera valor agregado y facilita la optimización de los recursos en los procesos que mejoran tanto la calidad de los servicios como la satisfacción de los clientes (ISO, International Organization for Standardization, 2015).

En algunos proyectos de investigación se menciona que, en muchas empresas del medio, se han presentado problemas en la conservación de sus certificaciones ISO 9001:2008, en las transiciones hacia la versión 2015, así como también dificultades para acoplarse a la nueva versión, a los cambios de la industria, el entorno y visión de las organizaciones; tal es el caso de las empresas en estudio.

En marzo 2012 la empresa ATU Artículos de Acero S.A obtuvo la certificación ISO 9001:2008 otorgado por la certificadora SGS del Ecuador S.A, que en su debido momento fue sometida a un proceso de evaluación de cumplimento de los requisitos de la Norma, así mismo teniendo la necesidad de calificarse bajo la Norma ISO 9001:2008 la empresa Purifluidos Cía. Ltda. inicia su proceso de certificación en el año 2014 a través de la empresa Icontec Internacional la cual fue otorgada en noviembre 2015 (ISOTools, 2018).

El presente proyecto pretende evaluar el estado actual del SGC, definir e identificar las opciones de mejora de los procesos que demanda la empresa comercial Purifluidos Cía. Ltda., y la empresa manufacturera ATU Artículos de Acero S.A.; de tal manera que estas empresas

investigadas pongan en práctica las recomendaciones e implementen las mejoras del SGC para iniciar el proceso de certificación ISO 9001:2015 lo cual incidirá en su rentabilidad.

Las empresas que se estudian en el presente proyecto se encuentran en la fase de transición a la Norma ISO 9001:2015 debido a que la exigencia del mercado les motiva a mejorar la calidad de sus productos y servicios.

1.2.1. Empresa comercial Purifluidos Cía. Ltda.

La empresa comercial Purifluidos Cía. Ltda. desde sus archivos presentan una reseña y objetivos:

Purifluidos Cía. Ltda., es una empresa ecuatoriana creada en 1996 como representante de líneas de gran prestigio a nivel internacional, tales como: MILLIPORE CORP., WATERS CORP, HANSON RESEARCH, ASSOCIATES OF CAPE COD INC., entre otras. La trayectoria desde 1984 de PURIFICACIÓN Y ANÁLISIS DE FLUIDOS CIA. LTDA., en Colombia ofreciendo un servicio de calidad que integra las principales áreas de control tanto en las principales industrias como en los laboratorios, se han hecho ganadores de la confianza de los clientes en los dos países, constituyéndose en soporte técnico y garantía de calidad, lo cual ofrece una gran proyección y respaldo en el mercado ecuatoriano en la actualidad. (Purifluidos Cía. Ltda., 2013)

1.2.1.1. Misión y Visión Purifluidos Cía. Ltda.

Misión

Facilitar el éxito del cliente usando para ello asesoría, educación, soporte y servicio técnico especializado en soluciones tecnológicas que satisfagan las demandas en análisis instrumental, físico – químico, monitoreo microbiológico, investigación en biociencia, en procesos de filtración esterilizante y purificación de biofármacos, con sistemas de apoyo crítico en agua para procesos de producción y control de calidad.

Contando con el apoyo de proveedores que garantizan el más alto estándar de calidad, y recurso humano honesto, competente, calificado y comprometido, garantizando siempre la satisfacción total de sus clientes, en un contexto de respeto mutuo y ética profesional. (Purifluidos Cía. Ltda., 2013)

Visión

Para el 2021 ser una compañía que sea reconocida por su respuesta ágil, oportuna, responsable y eficiente a todas las necesidades y requerimientos de sus clientes, respaldado por su sistema de Gestión de Calidad ISO 9001:2008. (Purifluidos Cía. Ltda., 2013)

1.2.1.2. Valores.

El Talento Humano es su compromiso, respetarlo, ofrecerle oportunidades de desarrollo, brindarle oportunidades de crecimiento dentro de parámetros de eficiencia y eficacia, así como

retribuirlo justamente, es el compromiso de la empresa. La práctica de este valor implica responsabilidades reciprocas del colaborador para con la organización.

El Comportamiento de los miembros de la empresa debe basarse y ajustarse a los valores y principios éticos que han inspirado la vida de la organización: Responsabilidad, Honestidad, Respeto, Trabajo, Fidelidad, Unidad, Humildad, Amor, Felicidad.

La Calidad de la Organización es compromiso y responsabilidad de todos los miembros de Purifluidos Cía. Ltda., calidad en los productos y procesos en la gestión administrativa y relaciones humanas con sus clientes

1.2.1.3. Estructura organizacional.

La estructura de trabajo de Purifluidos Cía. Ltda., está conformada actualmente por 21 personas, divididas en dos áreas:

- Área Administrativa conformada por 10 personas
- Área comercial conformada por 11 personas

Dentro de este grupo se encuentran 3 personas que realizan labores comerciales y administrativas siendo poli funcional de acuerdo a la delegación de funciones en ausencia de alguna de estos 3 colaboradores.

La empresa está constituida conforme a la siguiente estructura organizacional.

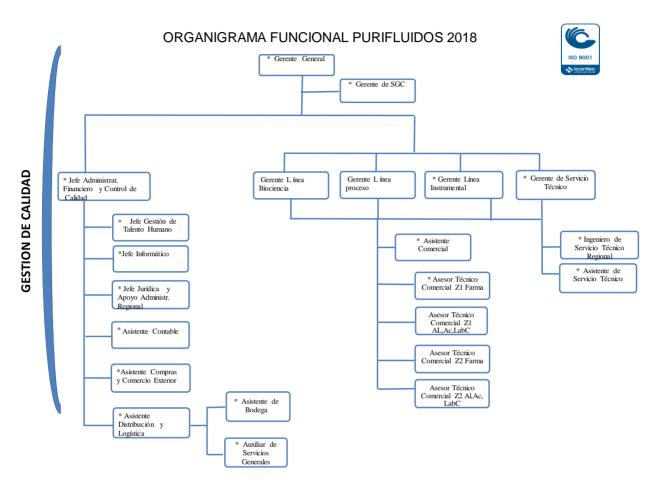


Figura 1. Organigrama Estructural Purifluidos Cía. Ltda. Fuente: (Purifluidos Cia Ltda, 2018)

Tabla 1Distribución colaboradores

,	Ciudad	Ciudad Número	Sexo		
Area			Hombre	Mujer	
Administrativa	Quito	10	6	4	
	Guayaquil	1		1	
Comercial	Quito	5	3	2	
	Guayaquil	2	1	1	
Administrativa comercial	Quito	3		3	

1.2.1.4. Localización geográfica.

La empresa Plurifluidos Cía Ltda. se encuentra ubicada en la Av San Juan de Dios S4-503 e Isla Isabela en el canton Rumiñahui.

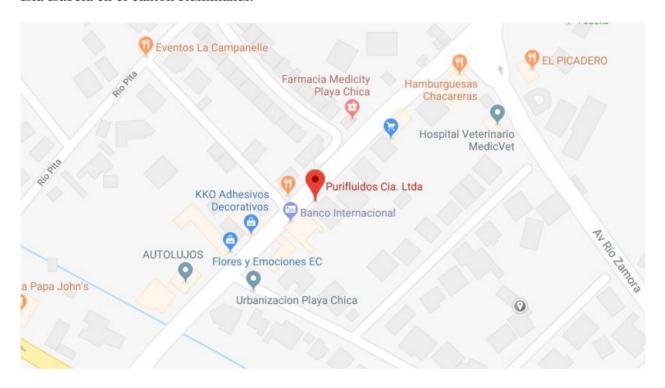


Figura 2. Localización empresa Plurifluidos Cía Ltda. **Fuente**: Google Maps

1.2.1.5.Productos.

- Milli-Q Advantage A10 Water Purification System
- Acquity UPLC H-Class
- Equipos de agua para Laboratorio
- Equipos para Filtración
- Equipos de Citometría de Flujo

1.2.2. Empresa manufacturera ATU Artículos de Acero S.A

Fundada en 1940 por Hans Rothschild como: The Rothschild Metal Works con la fabricación de recipientes de acero para lácteos, en 1944, ATU Artículos de Acero S.A. y comienza a exportar en el año de 1992.

ATU Artículos de Acero S.A.es una empresa emblemática ecuatoriana que, desde su fundación, se convirtió en líder en el segmento de muebles por su calidad reconocida en el mercado nacional e internacional. La capacidad instalada de fábrica en el Ecuador, permite una producción flexible, eficiente y de gran volumen, otorga una garantía inigualable en el mercado gracias a su equipo de diseño dedicado a buscar soluciones para los clientes. (ATU Artículos de Acero S.A, 2018)

1.2.2.1. Misión y Visión ATU Artículos de Acero S.A.

Misión

Inspirados en los sueños y necesidades de cada uno de sus clientes, diseñamos ambientes y soluciones de amueblamiento que despiertan su creatividad y mejoran su calidad de vida, incorporando tecnología y materiales que cuidan nuestro planeta. (ATU Articulos de Acero S.A, 2018).

Visión

Líder en Ecuador y reconocido a nivel regional con diseño de muebles y accesorios de estándar mundial, potenciando el desarrollo de los colaboradores y con servicio de excelencia a sus clientes. (ATU Articulos de Acero S.A, 2018)

1.2.2.2. Valores.

- Su prioridad es la satisfacción del cliente.
- Cuidan su reputación en todo lo que hacen, todos los días.
- Desarrollan relaciones con transparencia.
- Promueven la mejora e iniciativa individual y oportunidades en base a méritos.
- Trabajo en equipo.

1.2.2.3. Estructura organizacional.

- Gerente de Administración de Ventas: María Eduvid Fonseca
- Gerente Comercial: Roberto Castagnoli
- Jefe de Diseño: Carla Espinosa
- Asesor de Diseño: Alejandro Fernández
- Asistente de Bodega: Iván Salazar

ATU Articulos de Acero S.A presenta la siguiente estructura organizacional.

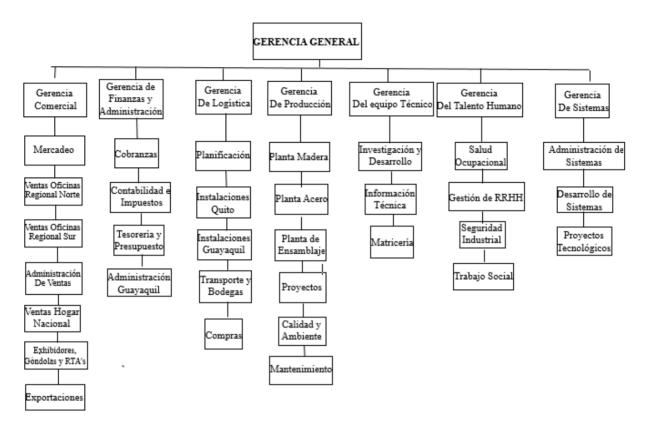


Figura 3. Estructura Organizacional ATU Articulos de Acero S.A. Fuente (ATU Articulos de Acero S.A, 2018)

1.2.2.4. Localización geográfica.

La empresa se encuentra ubicada en la calle Fco Barba 376 y Ave. 5 de Junio parroquia La Magdalena cantón Quito.



Figura 4. Localización empresa ATU Articulos de Acero S.A Fuente: Google Maps Ecuador

1.2.2.5. Productos.

Los productos están designados por categorías

- Atu design
 - A+
 - Tres
 - Art Design

- Oficina
- Oficina
- Art Design Collection
- Sillonería
- Hogar
- Cocina
- Closets
- Baños
- Vestidores
- Exhibidores
 - Góndola
 - Almacenamiento
 - Accesorios
 - Coches
- Educación
 - Bibliotecas
 - Cafeterías
 - Laboratorios y Call Center
 - Lockers
 - Pupitres

1.3. Planteamiento del problema

La empresa Purifluidos Cía. Ltda., en los procesos de estandarización y mejora continua ha logrado obtener la certificación ISO 9001:2008 y, se ha destacado entre las empresas que brindan los servicios y/o productos similares en el Ecuador, sin embargo, desconocen de los requisitos para aplicar a una certificación ISO 9001:2015, tampoco tienen la certeza de que la empresa está preparada para el cumplimiento de los estándares que exige esta Norma.

La empresa ATU Artículos Acero S.A. ha pasado por diferentes certificaciones tales como: Businnes Institutional Furniture Manufacturers Asociation, Certificaciones Ambientales y finalmente a la certificación ISO 9001:2008, cumpliendo con las Normativas que exigía hasta años anteriores el mercado nacional e internacional, sin embargo existen evidencias de que no han realizado ningún diagnóstico del estado en que se encuentra actualmente sus procesos administrativos, productivos, gerenciales y tampoco han iniciado proyectos de mejora ni de estandarización, siendo así que la rentabilidad de la empresa presenta un decrecimiento de acuerdo a la información financiera anual, por lo que es necesario evaluar los procesos bajo la Normativa ISO:9001 2015 que está vigente.

Según reportes de las empresas objeto de estudio durante su transición hacia la versión ISO 9001:2015 han presentado una serie de problemas en el SGC como: el uso inadecuado de recursos empresariales, así como también procesos ineficientes, falta de asignación de personal, el cual debería estar encargado de la evaluación de procesos y mejora continua, es así que se han identificado aspectos que son los causantes de la carencia de una evaluación del SGC en las

empresas analizadas que incide en su competitividad y como resultado se generan gastos excesivos, productos y servicios de mala calidad, insatisfacción de los clientes internos, externos y pérdidas constantes.

A continuación, se presenta el árbol de problemas orientado a las compañías, el mismo que presenta las causas y efectos sobre la problemática de las organizaciones que son objeto de estudio:

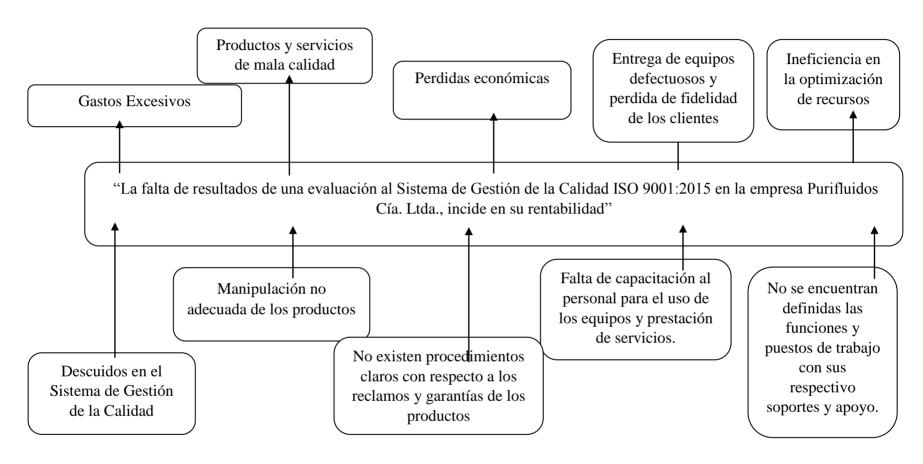


Figura 5. Árbol de problemas empresa Purifluidos Cía. Ltda.

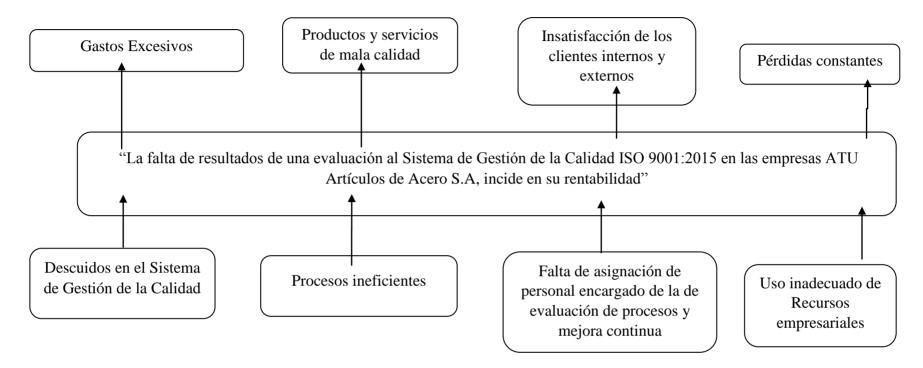


Figura 6. Árbol de problemas empresa ATU Artículos de Acero S. A

1.3.1. Formulación del problema

La falta de resultados de una evaluación al Sistema de Gestión de la Calidad ISO 9001:20015 en las empresas Purifluidos Cía. Ltda. y ATU Articulos de Acero S.A, incide en su rentabilidad.

1.4. Justificación

La demanda que se presenta actualmente en el mercado, es tan grande que las empresas no tienen tiempo para mejorar la operatividad, las empresas que no tengan una propuesta para la implementación de un sistema de SGC, serán afectados por la competencia a corto, mediano, o largo plazo, puesto que esos sistemas son capaces de identificar las falencias de la organización con respecto al cliente y convertir estas debilidades en fortalezas para aplicarse, en el mejoramiento continuo, es así que en el presente trabajo, el estudio se llevará a cabo en los cantones de Quito y Rumiñahui en las compañías pertenecientes al sector comercial y manufacturero, manteniendo como objetivo principal descubrir cómo las empresas evalúan el enfoque de la calidad aplicada en los productos transferidos al consumidor. Para esto se cuenta con el respaldo de las empresas Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Artículos de Acero S.A., misma que será objeto de estudio siendo factible para el desarrollo de la propuesta.

En la actualidad, con la presencia de la globalización y el libre comercio que se presenta a nivel nacional e internacional, se ha generado la necesidad de implementar nuevas metodologías para el desarrollo de la producción, las cuales permiten a las organizaciones mejorar sus niveles

de competitividad y satisfacer al cliente en todos los aspectos. Con los Sistemas de Calidad basados en la Norma ISO 9001 versión 2015 permite a las empresas estar un paso adelante en el desarrollo de Sistemas Administrativos basados en la Gestión Integral, elevando la eficiencia en sus procesos.

En el artículo denominado: "La Gestión de Calidad como Innovación Organizacional para la productividad en la empresa", menciona que el papel que juega la innovación como un factor de primer orden en el desarrollo socio-económico de las empresas es una prioridad en el mundo actual; la innovación el desarrollo tecnológico sobre la productividad y la competitividad de las empresas, el bienestar de la sociedad y el progreso de los países, ha despertado el interés de los investigadores de diferentes ámbitos que han realizado estudios del mejoramiento de la calidad y su propósito dentro de los factores de innovación (Arraut, 2010; Araujo, 2016).

A lo largo de la vida de una organización, ésta se enfrenta a una colección variada de problemas de gestión hasta haber alcanzado sus objetivos, además suele desconocer todas las áreas implicadas para que la organización funcione efectivamente y bajo el amparo de la calidad, debido a esto, han habido empresas que por exigencias de los clientes, del mercado o Normativas, se han visto obligas a implementar la versión SGC ISO 9001:2008, esto trae como consecuencia la falta de adaptación e inconformidad de los trabajadores implicados. Actualmente con la versión ISO 9001:2015 la realidad es distinta ya que presenta el fundamento para crear, gestionar y mejorar, a cualquier tipo de organización; sea del tamaño que sea y conducirla hacia el camino de la excelencia y la permanencia en el mercado incrementando su rentabilidad. (ISOTools, 2018).

Para obtener ciertas ventajas en la competitividad de las empresas se debe ofrecer productos y/o servicios que sean eficaces y así, que logren satisfacer los requerimientos de los clientes. La eficacia en la ejecución, manejo, control y evaluación de procesos operativos, administrativos y gerenciales, aportan a los beneficios en la calidad de todos los niveles de la organización. Siendo así que el análisis se llevará a cabo a través de un enfoque de auditoría, mismo que busca resultados cualitativos mediante una evaluación del SGC mencionando los antecedentes que dieron lugar al nacimiento de esta herramienta, e indica el equilibrio que debe existir entre la Calidad y los rendimientos financieros de cada compañía.

1.5. Importancia

Las empresas en estudio actualmente se encuentran certificadas con la ISO 9001:2008 y debido a que existe una nueva versión de esta normativa es necesario realizar una evaluación del SGC de las empresas Purifluidos Cía. Ltda. y ATU Articulos de Acero S.A con la finalidad de identificar inconsistencias, reprocesos y problemas en la rentabilidad, a fin de lograr la transición hacia la versión 2015 de la ISO 9001, de tal manera que se pueda mejorar la rentabilidad empresarial.

Hoy en día la mayoría de las compañías han decidido certificarse en ISO 9001:2015 con la finalidad de poder obtener un sistema de gestión de la calidad que ayude a mejorar la situación financiera y los procesos, de tal manera que se puedan lograr los beneficios esperados.

Uno de los principales beneficios del SGC es buscar la satisfacción del cliente, cumplir con sus expectativas y exigencias; al momento de implementar el SGC se garantiza al consumidor, el cumplimiento de estándares de calidad a través de procedimientos productivos y administrativos de calidad, que permitan acceder a nuevos mercados y a perdurar en los ya existentes (ISO, International Organization for Standardization, 2015).

Al implementar un SGC en las organizaciones, se genera una ventaja favorable frente a sus competidores, ya que ayuda a las empresas a mostrar una imagen positiva al cliente sobre la calidad de sus productos y procesos que son realizados de manera eficiente (Gualpa, 2015).

La evaluación de un SGC permite identificar problemas, los mismos que transformados en oportunidades de mejora, ayudaran a asegurar la calidad en cada uno de los procesos productivos de la organización, al direccionamiento enfocado a la satisfacción del cliente y a la optimización de los recursos.

La relevancia del aporte de este proyecto está en conocer la situación actual de las empresas investigadas en cuanto a su certificación ISO 9001 y el impacto que tendrá en la rentabilidad empresarial. Según el autor Sánchez (2016) considera que las empresas que realizan actividades enfocadas a mejorar el Sistema de Gestión de Calidad, tendrán la capacidad de:

- Entender a los clientes, orientar su estructura y gestión a satisfacer los requerimientos.
- Reducir costos que no permiten el mejoramiento de la calidad

- Generar confianza en la gestión empresarial para poder abrirse a nuevos mercados.
- Mejorar los procedimientos de competitividad para mantener su posición en el mercado.

Los resultados que se esperan obtener después de la evaluación del SGC en las compañías en estudio se resumen en la presentación de propuestas de mejora enfocadas al mejoramiento de procesos, aseguramiento de la calidad y rentabilidad para las empresas Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Articulos de Acero S.A, estas propuestas serán identificadas a través de la aplicación de Auditorias de Gestión de la Calidad ISO 9001.

1.6. Objetivos

1.6.1. Objetivo general

Efectuar una evaluación al Sistema de Gestión de Calidad basado en la Norma ISO 9001:2015 de las empresas Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Artículos de Acero S.A, a través de auditorías ISO, con la finalidad de establecer oportunidades de mejora en temas de calidad que permitan asegurar la transición hacia la nueva versión e incrementar su rentabilidad.

1.6.2. Objetivos específicos

 Diseñar las herramientas y el procedimiento de evaluación del SGC con la Normativa ISO 9001:2015

- Evaluar los SGC en las empresas, a fin de determinar el cumplimiento de los requisitos de la Norma ISO 9001:2015
- Identificar oportunidades de mejora y presentar una propuesta que permita superar el nivel actual de rentabilidad en el sector.

CAPÍTULO II

2. Marco teórico

2.1. Antecedentes investigativos

En el Ecuador se vienen realizando modelos de gestión a nivel empresarial como se indica en el trabajo de investigación titulado: "Sistema de Gestión de la Calidad basado en la Norma ISO 9001:2015 para una Empresa textil de la Ciudad de Guayaquil" realizado por Torres Ortiz & Lavayen Galdea (2017) consideraban

Las empresas deben tener claro que para poder alcanzar un nivel de calidad acorde a las necesidades del mercado, deben formar parte del grupo de empresas interesadas en desarrollar un SGC, mismo que permita obtener una mejora continua y proporcionar recursos para la competitividad y la satisfacción del cliente. (p. 6)

Para esto, la Normativa ISO 9001-2015 detalla la importancia de la Gestión de la Calidad en todas las áreas fomentando la capacidad de administrar, documentar, realizar y evaluar cualquier tipo de proceso, basado en las necesidades del cliente, implementando metodologías de investigación mixta, como lo son entrevistas a las distintas áreas y clientes; a través de los SGC se propone indagar y promover la optimización de los recursos en el contexto organizacional y promover la implementación de las Normativas vigentes.

Para elegir el modelo de gestión de Calidad según García, Quispe, & Pérez (2013) se debe revisar los diferentes enfoques metodológicos, estos giran alrededor de aspectos como la satisfacción del cliente, enfoque a procesos, los ciclos de mejora continua (PHVA), liderazgo, gestión de los recursos, gestión de los riesgos, entre otros. Por lo cual, para Pérez algunos modelos de excelencia han sido aplicados en diversas organizaciones en el mundo, y adicionalmente soluciones como Balanced Scorecard y Normas internacionales de Gestión de la Calidad dentro de la familia ISO 9001.

Las diversas técnicas de auditoría de la calidad viabilizan procedimientos para que las empresas realicen evaluaciones y seguimiento a sus procesos manufactureros, comerciales o afines, de forma exhaustiva y precisa, ayudando a que las organizaciones se desempeñen de conformidad con las clausulas internas y externas, es así como en el mejor de los casos podrán aplicar una certificación internacional de calidad. La ISO 9001:2015, al ser reconocida a nivel internacional y aplicable a cualquier tipo de organización se ha propuesto diseñar un modelo de la Norma internacional de gestión de la calidad, para la empresa Construecuador S.A (Pérez R., 2003).

Caso particular dentro del proceso de globalización en mención del crecimiento de la calidad en el Ecuador, considerando a 6 empresas asociadas a la Cámara Nacional del Calzado (CALTU) en la investigación de Benavides (2017), señala que las empresas enfrentan la problemática en el cumplimiento con estándares de calidad y mejorar su gestión, por exigencias de mercados de exportación o por la demanda de clientes, es así que se analiza procedimientos eficaces para implementar y certificar modelos de SGC basados en la Normativa de estudio,

aplicando una investigación descriptiva y de campo. En este estudio, 3 de las empresas cuentan con una certificación ISO 9001:2008 y 3 carecen de ella, a las mismas se les aplicó una encuesta, en la que se expuso que las empresas con certificación han logrado un mayor nivel de aceptación por parte de sus clientes y en algunos casos su imposición en el mercado.

Otro es el caso del SGC basado en la Normativa ISO 9001:2015 aplicado en el área de alimentos de la empresa Alisen del Ecuador intervenido por Moreno (2015), en el que se menciona al objeto causante de inconvenientes en la documentación no autorizada de pérdidas de información técnica y administrativa, para lo cual se obtendrá datos medidos mediante evaluación, encuestas y entrevistas, que permita apoyar a la empresa dentro de su mejora de procesos de caracterización y estandarización de los subprocesos que se realizan en el mismo; la recepción de materias primas, el control de calidad, productividad y demás procesos que son relacionados directamente con la manipulación de alimentos o procesos de manufactura, creando así, el manual de calidad en donde se presenta los procedimientos de apoyo del SGC como son: Control de Documentos, registros, acciones correctivas y gestión de riesgos, auditorías internas, producto no conforme que permiten controlar la documentación y tomar acciones en el momento oportuno a través de la mejora continua.

Para lo cual, es importante la elaboración del marco teórico que sustente los conceptos administrativos y de gestión de la calidad de los temas que serán analizados en la investigación. Se inicia con el desarrollo del análisis de la situación actual en la que se encuentra la empresa, frente a los aspectos políticos, económicos, socioculturales tecnológicos, y legales del país, además de esto se realiza el estudio de la situación competitiva de la industria, para este modelo,

la industria textil frente al Sistema Nacional de Contratación Pública. El estado ecuatoriano brinda las oportunidades respectivas de reactivar la economía del país y hacer de las empresas, un mecanismo de innovación y ente de oportunidades, sin embargo, para ello las empresas deben aplicar a la certificación de calidad internacional (Lizano, 2015).

Es así que la Norma ISO 9001:2015, misma que está en vigencia desde septiembre del año 2015, cuenta con las correcciones sustanciales, las cuales son analizadas, para mejorar el SGC y se pueda utilizar como herramienta para evaluar el nivel organizacional y estructural que tiene dicho sistema y su desempeño dentro de la organización de las empresas, por tanto este trabajo busca evaluar el SGC a partir de un diagnostico interno que permita la elaboración y consolidación de una propuesta de mejora basada en la evaluación del impacto que tiene el mismo en los costos de calidad y de no calidad y en el manejo de la información que genera este sistema.

2.2. Fundamentación teórica

Para la investigación fue necesaria la utilización del aspecto teórico como el aseguramiento de calidad, dirección, planificación de los SGC y su evaluación por medio de técnicas propuestas por la Normativa ISO 9001:2015. Puesto que la adopción de un sistema de gestión de calidad es una decisión estratégica para una organización en la que se puede determinar el desempeño global y proporcionar una base sólida para las iniciativas del desarrollo sostenible.

2.2.1. Organización

La organización es la combinación de los medios técnicos, humanos y financieros que compone la empresa: edificios, máquinas, materiales, personas, en función de la consecución de un fin, según las distintas interrelaciones y dependencias de los elementos que lo constituyen. Es así que para alcanzar los objetivos es necesario estructurar la organización adecuándola a esos objetivos y a la situación en las condiciones específicas en que se encuentre (Munch & Garcia, 2015). El primer pasó en la organización será la documentación de procesos, definición o descripción de los puestos de trabajo, así como la asignación de responsabilidades y posteriormente tendrá lugar el establecimiento de las relaciones de autoridad y coordinación, mediante la determinación de los niveles de jerarquía o escalas de autoridad que es lo que se llama estructura (Amarocho, Bravo, Cortina, Pacheco, & Quiñones, 2009).

2.2.2. Norma técnica

De acuerdo a la Sociedad Nacional de Mineria, Petroleo y Energía (2005)

La Norma técnica (NT) es un documento que contiene definiciones, requisitos, especificaciones de calidad, terminología, métodos de ensayo o información rotulado, la elaboración de una NT está basada en resultados de la experiencia, la ciencia y del desarrollo tecnológico, de tal manera que se pueda estandarizar procesos, servicios y productos.

La Norma es de carácter totalmente voluntario y es elaborado exclusivamente bajo el consenso de las partes interesadas (productores, consumidores y técnicos) donde se destaca:

- Los fabricantes, a través de sus organizaciones sectoriales y en su conducción de empresa.
- Los usuarios y consumidores, a través de sus organizaciones y a título personal.
- La administración pública, velando el bien público y los intereses de los ciudadanos.
- Los centros de investigación y laboratorios, aportando su experiencia y dictamen técnico.
- Los profesionales, a través de asociaciones y colegios profesionales o empresas.
- Expertos en el tema que se Normalice, nombrados a título personal.

Estos agentes acuerdan sobre las características técnicas que deberá reunir un producto, servicio o proceso.

2.2.3. Los sistemas de gestión de calidad

Un SGC es una forma de trabajar, mediante el cual una organización asegura la satisfacción de las necesidades de sus clientes, para lo cual planifica, mantiene y mejora continuamente el desempeño de sus procesos, bajo un esquema de eficiencia y eficacia que le permite lograr ventajas competitivas, necesidades o expectativas del cliente, haciendo más énfasis en la prevención de los problemas que en su detección después de producirse.

Además, debe aplicarse a todos los procesos, actividades o tareas con incidencia en la calidad de un producto o servicio, por lo que debe ser tan amplio como sea necesario para alcanzar los objetivos de calidad. Por último, debe insistir y posibilitar una mejora continua de la calidad en todos los niveles y áreas de la organización. Por tanto, el SGC es un ente vivo, que debe ser revisado y adaptado a medida que cambia la organización o sus actividades (Universidad de las Palmas de la Gran Canaria, 2018).

2.2.4. Proceso y producto

Siguiendo el criterio establecido en la Norma ISO 9001:2015, un proceso se define como

El conjunto de actividades mutuamente relacionadas o que interactúan, las cuales transforman elementos de entrada en resultados, es necesario hacer notar que en esta conceptualización sobresale la ausencia de los recursos (desde activos físicos a capital humano, pasando por el capital financiero, capital organizativo, capital tecnológico), sin los cuales es imposible la transformación de entradas en resultados, por tanto puede darse como un concepto más complejo de proceso: el conjunto de recursos y actividades interrelacionados que posibilitan la transformación de elementos de entrada y resultados. (ISO, International Organization for Standardization, 2015)

Así como definen Camisón, Cruz, y González, (2006) el producto "es el resultado de un proceso que ocurre en la organización y que se ofrece a un mercado sea este un bien o un servicio".

2.2.5. Elementos de un proceso

Entradas. - Las entradas de un proceso corresponde al ingreso de la información proporcionada desde procesos anteriores, flujo gramas o elementos físicos, humanos o técnicos que llegan para ser procesados, insumos que son necesarios para cumplir con los objetivos y las actividades pertinentes a cada área.

Salidas. - Corresponden al resultado final del proceso de cada área, estas salidas pueden ser materiales, información, recursos humanos y servicios, posterior a esto se convierten en entrada de los procesos subsiguientes.

Recursos. - Son requisitos necesarios para desarrollar una actividad, permiten llevar a cabo la consecución de los objetivos mediante la correcta asignación de los mismos.

Control. - Consiste en evaluar y comprobar si el proceso cumple con lo requerido, si se encuentra bajo las normas y políticas establecidas. (Arias, 2012)

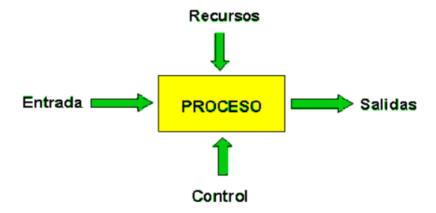


Figura 7. Elementos de un proceso **Fuente**: (ISO, 2008)

2.2.6. Documentación de procesos

Según Rodriguez, (2014) propone que la documentacion de un proceso es importante para terminar y registrar las actividades que se llevan a cabo en la ejecución de procesos interrelacionados, con el objetivo de mejorar los resultados de los procesos a fin de asegurar la calidad de los productos, la satisfacción del cliente así como tambien el uso eficaz y eficiente de los recursos de la empresa.

Entre los beneficios que conlleva la correcta documentación de los procesos son:

Consolidar la información del mapa, inventario de todos los procesos de la empresa.

Difusión, socialización e implementación de procesos.

Estandarización de procesos. (Implementación de estándares, reglas, regulaciones, políticas.)

Evaluación y mejora continua de los procesos.

Optimización de los recursos de todas las áreas.

Mantener el know how e incluso cuando los colaboradores abandonan la organización.

Evita generar reprocesos y adquirir subcontrataciones que podrían generar transferencias indebidas de conocimiento. (Rincon, Lasso, & Zamorano, 2014)

La documentación de los procesos es fundamental para el levantamiento de informacion de una auditoria de calidad a continuacion se citan algunas de ellas:

2.2.6.1. Mapa de procesos

Es una representación gráfica de los procesos que estan inmersos en una organización, muestra la relación entre sí y sus vinculos con el exterior, dentro de este mapa se distingue los procesos de apoyo, misionales y estratégico.

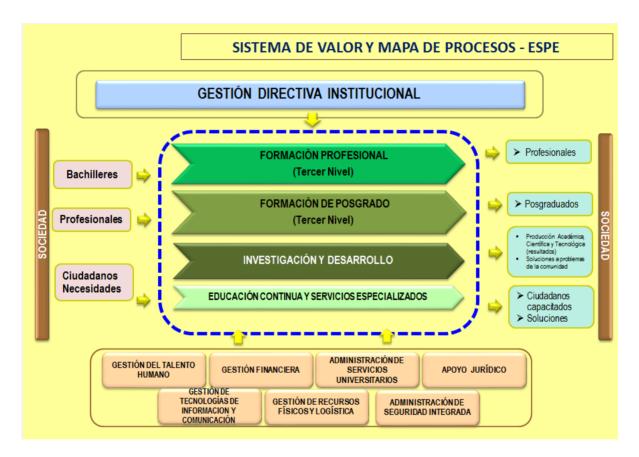


Figura 8. Ejemplo de mapa de procesos **Fuente**: (Universidad de las Fuerzas Armadas "ESPE")

2.2.6.2. Caracterización de procesos

Según Tobón (2016) refiere a la caracterízación de procesos como

Una herramienta en la que se identifica condiciones o elementos que hacen parte de un proceso tales como ¿Quién lo hace?, ¿Para quién o quienes lo hace?, ¿ Por que se hace?, ¿Cómo se hace?, ¿Cuándo se hace?, ¿Para que se requiere hacerlo?.

VESPE	(CARACTERIZA	ACIÓN [DE PROC	CESO CESO	
NOMBRE DEL PROCESO:					cópigo:	CÓDIGO: GDI.3.1.02 TERSIÓN: 1.0
TIPO DE PROCESO:	Estratégico	Valor		Apoyo	CODIGO.	FECHA ÜLTIMA REVISIÖN: 22/03/18
OBJETIVO :			••••••		FECHA ACTUALIZACIÓ	ı
OBJETIVO :					PÁGINA:	
RESPONSABLE DEL PROCESO :						
ALCANCE:						
PROVEEDORES		SUBPROCESOS	c			CLIENTES
1.		SUBPRUCESU	5		1.	
2.	1.				2.	
3.	2.				3.	
4.	3.				4.	
ENTRADAS	4.				SALIDAS / PF	RODUCTOS / SERVICIOS
1.	5.				1.	
Ž.	6.				2.	
3.	7.				3.	
4.	8.				4.	
REQUISITOS (LEYES, NOR	MAS, REGLAMENTOS)				POLÍTICAS INTERNAS	
1.		1.				
2.		2.				
3.		3.				
		INFORMACIÓN	DOCUMENT	TADA		
1.						
2.						

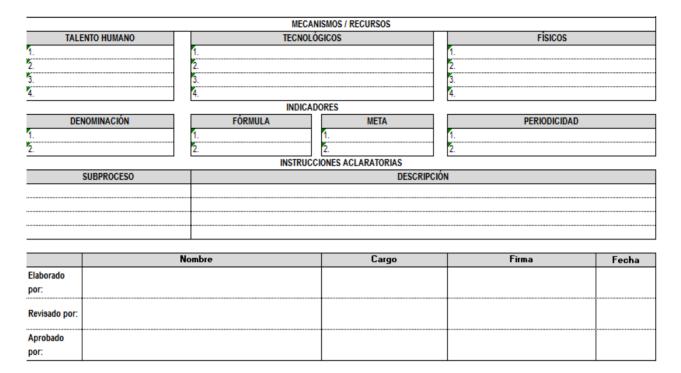


Figura 9. Ejemplo de caracterización de un proceso **Fuente**: (Universidad de las Fuerzas Armadas "ESPE")

2.2.7. Flujogramas de procesos

Según Chiavenato (1993) define "es una representación gráfica de las secuencias de las actividades de un proceso que se enlazan mediante símbolos que detallan documentos, decisiones, tareas, incio y fin del proceso".

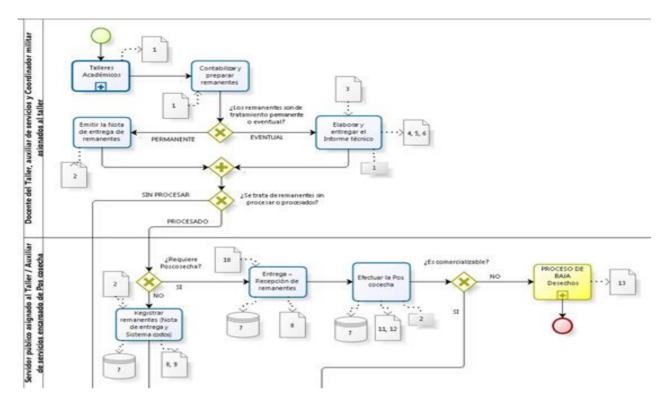


Figura 10. Ejemplo de flujograma *Fuente*: (Universidad de las Fuerzas Armadas "ESPE")

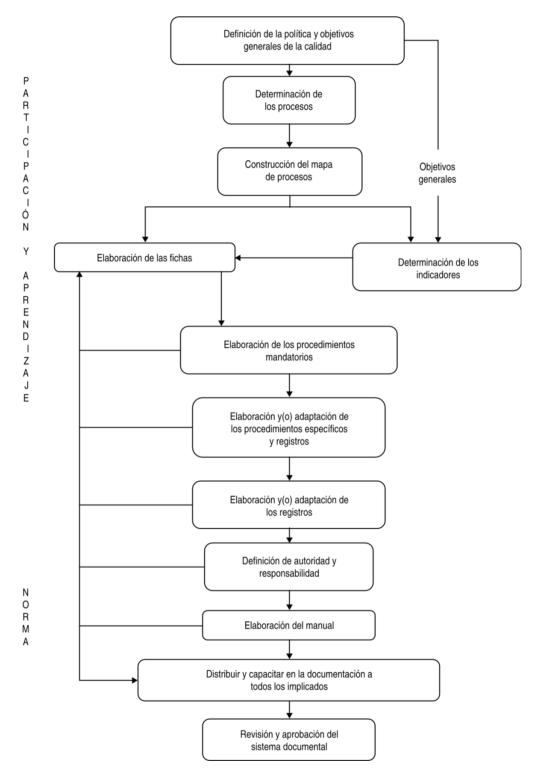


Figura 11. Documentación de un proceso Fuente: (Nápoles, 2013)

2.2.8. Generalidades de un sistema de gestión de la calidad.

Las organizaciones en su ciclo de vida pasan por distintas transformaciones para responder a las necesidades de sus clientes, hoy en día se escucha mucho sobre las organizaciones que están en un constante aprendizaje sobre la capacidad de adaptarse al mundo real, son muy investigativas y su fuerza principal radica en el factor humano. Adoptar un Sistema de Gestión de la Calidad es una estrategia que las organizaciones deberían aprovechar, ahora, como se administre el Sistema de Gestión de la Calidad es el diferenciador para incrementar la eficacia y eficiencia en la organización (Araujo, 2016).

La aplicabilidad de un SGC se da en todas las organizaciones sin importar su razón de ser, toda organización que quiera implementar un sistema de gestión de acuerdo con Muñoz (2012) debe tener claras las siguientes etapas:

Diagnosticar. - Es la etapa donde definimos la problemática que se va a resolver, ver los problemas vitales para que al resolverlos sea relevantes para la organización.

Planear. - Todo problema necesita ser analizado, se debe definir el alcance y quiénes estarán a cargo, la planeación permite tener un orden de cómo se van hacer las cosas.

Diseñar. - Es la creación del sistema, utilizando distintas herramientas que faciliten el entendimiento para su posterior aplicabilidad.

Implementar. - Es poner en práctica todo lo aprendido anteriormente, donde las cosas toman vida. La implementación es el punto más crítico de la aplicabilidad del SGC, cualquier error podría afectar en la medida de la satisfacción del cliente.

Validar. - La comprobación de los resultados obtenidos debe efectuarse continuamente para mejorar el sistema. (p. 32)

2.2.9. Beneficios de los sistemas de gestión de la calidad.

Para Delfin & Acosta (2016) la calidad para una organización es importante debido a que asegura el crecimiento empresarial de una manera eficiente y económica. Una empresa al ofertar bienes y servicios de alta calidad logra mantener clientes altamente satisfechos y leales a su oferta, por lo tanto, las principales ventajas que presenta la implementación de un SGC son:

- Mejora continua de la calidad de los productos y servicios que ofrece.
- Atención amable y oportuna a sus clientes.
- Efectividad en el desarrollo de procesos y calidad en los resultados.
- Cumplimento de los objetivos, en apego a leyes y Normas vigentes.
- Reconocimiento de la importancia de sus procesos e interacciones.
- Integración del trabajo, en armonía enfocado a procesos.
- Adquisición de insumos de acuerdo a las necesidades.
- Identificación de las responsabilidades del personal.
- Logra mejores niveles de satisfacción y opinión del cliente.
- Aumento de la productividad y eficiencia.
- Reducción de costos, mejora de la comunicación, cultura organizacional y satisfacción en el trabajo.
- Una ventaja competitiva y un aumento de las oportunidades de venta. (Fuentes, 2012)

2.2.10. Norma ISO 9001

La ISO 9001 es una Norma internacional que se aplica a los SGC y que se centra en todos los elementos de administración de la calidad con los que una empresa debe contar para tener un sistema efectivo que le permita administrar y mejorar la calidad de sus productos o servicios. Los clientes se inclinan por los proveedores que cuentan con esta acreditación porque de este modo se aseguran de que la empresa seleccionada disponga de un buen SGC, esta acreditación demuestra que la organización está reconocida por más de 640.000 empresas del mundo, los sistemas de gestión están pensados para contribuir a la gestión de procesos generales o específicos de una organización y tienen como finalidad establecer y alcanzar unos objetivos definidos. Las organizaciones que los ponen en marcha obtienen numerosas ventajas de su aplicación (International Organitation for Standarization, 2018).

ISO como tal es una red mundial que identifica cuáles Normas internacionales son requeridas por el comercio, los gobiernos y la sociedad; las desarrolla conjuntamente con los sectores que las van a utilizar; las adopta por medio de procedimientos transparentes basados en contribuciones nacionales proveniente de múltiples partes interesadas; y las ofrece para ser utilizadas a nivel mundial (Organisation Internationale de Normalisation, 2018).

2.2.11. Matriz de correlación de los requisitos de la Norma ISO 9001:2008 – 9001:2015

Tabla 2 *Matriz de correlación de requisitos*

Matriz de correlación de requisitos	
REQUISITOS ISO 9001:2008	REQUISITOS ISO 9001:2015
4. Gestión de la Calidad	4. Sistema de Gestión de Calidad
4.1 Requisitos Generales	4.1 Comprensión de la organización y su contexto
	4.2 Comprensión de las necesidades y expectativas de las partes
	interesadas
	4.4 Gestión de la calidad y sus procesos
4.2 Requisitos de la documentación	7.5 Información documentada
4.2.1 Documentación del SGC	7.5.1 Generalidades
4.2.2. Manual de la calidad	4.3 Determinar el alcance del sistema de gestión de la calidad
	7.5.1 Generalidades
	4.4 Gestión de la calidad y sus procesos
4.2.3 Control de los documentos	7.5.2 Creación y actualización
	7.5.3 Control de la información documentada.
4.2.4 Control de los registros	7.5.2 Creación y actualización
	7.5.3 Control de la información documentada.

Fuente: (Norma Internacional ISO 9001, 2008)

Tabla 3 *Matriz de correlación de requisitos*

Matriz de correlación de requisitos	
REQUISITOS ISO 9001:2008	REQUISITOS ISO 9001:2015
5. Responsabilidad de la Dirección	5. Liderazgo
5.1 Compromiso de la Dirección	5.1 Liderazgo y compromiso
	5.1.1 Generalidades del SGC
5.2 Enfoque al cliente	5.1.2 Enfoque al cliente
5.3 Política de calidad	5.2 Política de la calidad
	5.2.2 Comunicación de la política de calidad
5.4 Planificación	6. Planificación
5.4.1 Objetivos de la calidad	6.2 Objetivos de la calidad y planificación para lograrlos
5.4.2 Planificación del SGC	6. Planificación para el sistema de gestión de la calidad
	6.1 Acciones para tratar riesgos y oportunidades
	6.3 Planificación de los cambios
5.5.1 Responsabilidad y autoridad	5. Liderazgo
	5.3 Roles, responsabilidades y autoridades de la organización
5.5.3 Comunicación interna	7.4 Comunicación
5.6 Revisión por la dirección	9.3 Revisión por la Dirección
5.6.1 Revisión por la Dirección- Generalidades	9.3.1 Generalidades
5.6.2 Información para la revisión	9.3.2 Entradas de la revisión por la dirección
5.6.3 Resultados de la revisión	9.3.3 Salida de la revisión por la dirección

Tabla 4 *Matriz de correlación de gestión de recursos*

PEOLIGIEOG IGO 0001 2000	DECLUCIOS ISO 0001 4015
REQUISITOS ISO 9001:2008	REQUISITOS ISO 9001:2015
6. Gestión de Recursos	7. Apoyo
	7.1 Recursos
6.1 Provisión de recursos	7.1.1 Generalidades
	7.1.2 Personas
	7.1.2 T 01901ld5
6.2 Recursos humanos	7.2 Competencia
ow recuisos immunos	7.2 Competencia
6.2.1 Recursos humanos – Generalidades	_
6.2.2 Competencia, toma de conciencia y formación	7.2 Competencia
•	•
	7.3 Toma de conciencia
	7.5 Toma de conciencia
6.3 Infraestructura	7.1.3 Infraestructura
6.4 Ambiente de trabajo	7.1.4 Ambiente para la operación de los procesos
· ·	

Tabla 5 *Matriz de correlación de realización del producto*

REQUISITOS ISO 9001:2008	REQUISITOS ISO 9001:2015
7. Realización del producto	8. Operación
7.1 Planificación de la realización del producto	8.1 Planificación y control operacional
7.2 Procesos relacionados con el cliente	8.2 Requisitos para productos y servicios
7.2.1 Determinación de los requisitos relacionados con	8.2.2Determinación de los requisitos relativos a los
el producto	productos y servicios

producto	servicios
7.2.3 Comunicación con el cliente	8.2.1 Comunicación con el cliente
7.3 Diseño y desarrollo	8.5 Producción y prestación del servicio
	8.3 Diseño y desarrollo de productos y servicios
7.3.1 Planificación del diseño y desarrollo	8.3.1 Generalidades
	8.3.2 Planificación del diseño y desarrollo
7.3.2 Elementos de entrada para el diseño y desarrollo	8.3.3 Elementos de entrada para el diseño y desarrollo
7.3.3 Resultados de diseño y desarrollo	8.3.5 Elementos de salida para el diseño y desarrollo
7.3.4 Revisión del diseño y desarrollo	8.3.4 Controles del diseño y desarrollo
7.3.5 Verificación del diseño y desarrollo	8.3.4 Controles del diseño y desarrollo
7.3.6 Validación del diseño y desarrollo	8.3.4 Controles del diseño y desarrollo
7.3.7 Control de los cambios del diseño y desarrollo	8.3.6 Cambios del diseño y desarrollo
	8.5.6 Control de los cambios
7.4 Compras	8.4 Control de productos y servicios suministrados
	externamente
7.4.1 Proceso de compras	8.4.1 Generalidades
	8.4.2 Tipo y alcance del control de provisión externa
7.4.2 Información de las compras	8.4.3 Información para proveedores externos
7.4.3 Verificación de los productos/servicios	8.6 Liberación de productos y servicios
comprados	
7.5 Producción y prestación de servicio	8.5 Producción y provisión del servicio
7.5.1 Control de la producción y de la prestación del	8.5.1 Control de la producción y de la prestación del
servicio	servicio
	8.5.5 Actividades posteriores a la entrega



7.5.2 Validación de los procesos de la producción y de	8.5.1 Control de la producción y de la prestación del
la prestación del servicio	servicio
7.5.3 Identificación y trazabilidad	8.5.2 Identificación y trazabilidad
7.5.4 Propiedad del cliente	8.5.3 Propiedad perteneciente a los clientes o proveedores externos
7.5.5 Preservación del producto	8.5.4 Preservación
7.6 Control de los dispositivos de seguimiento y medición.	7.1.5 Recursos de seguimiento y medición

Tabla 6 *Matriz de correlación de mediación, análisis y mejora*

REQUISITOS ISO 9001:2008	REQUISITOS ISO 9001:2015
8. Medición, análisis y mejora	9. Evaluación del desempeño
	9.1 Seguimiento, medición, análisis y evaluación
8.1 Generalidades	9.1.1 Generalidades
8.2 Seguimiento y medición	9.1 Seguimiento, medición, análisis y evaluación
8.2.1 Satisfacción del cliente	9.1.2 Satisfacción del cliente
8.2.2 Auditoría interna	9.2 Auditoría interna
8.2.3 Seguimiento y medición de los procesos	9.1.1 Generalidades
8.2.4 Seguimiento y medición del producto	8.6 Liberación de productos y servicios
8.3 Control del producto no conforme	8.7 Control de las salidas no conformes
8.4 Análisis de datos	9.1.3 Análisis y evacuación
8.5 Mejora	10. Mejora
8.5.1 Mejora continua	10.1 Generalidades
	10.3 Mejora continua

8.5.2 Acción correctiva	10.2 No conformidad y acción correctiva
8.5.3 Acción preventiva	6.1 Acciones para tratar riesgos y oportunidades

(Norma Internacional ISO 9001, 2015)

2.2.12. Estructura Norma ISO 9001:2015

Tras la publicación en 2012 del Anexo SL (Estructura de alto nivel), todas las Normas ISO que estén siendo elaboradas o sometidas a revisión tendrá la misma estructura. Así lo señala ISOTools, (2018) con esta "Estructura de Alto Nivel" la integración entre los diferentes Sistemas de Gestión ISO se verá favorecida, logrando que los tiempos y recursos invertidos en su gestión se reduzcan a niveles considerables.

La estructura de la nueva ISO 9001:2015 incluye dos nuevos capítulos que conforman la planificación y la evaluación del desempeño:

- 1. Alcance
- 2. Referencias Normativa
- 3. Términos y Definiciones
- 4. Contexto de la Organización
- 5. Liderazgo
- 6. Planificación
- 7. Soporte

- 8. Operación
- 9. Evaluación del Desempeño
- 10. Mejora

2.2.13. La evaluación. Conceptos generales. Indicadores de los SGC

Para términos generales, según Muñoz F (2018) se entiende a la evaluación de los SGC como un proceso mediante el cual se obtiene un valor jurídico o la apreciación del sistema de calidad en una empresa, de una actividad, de un proceso o de sus resultados. Es así que Martínez (2007) describe la evaluación es el proceso de identificar y reunir datos acerca de servicios o actividades específicas estableciendo criterios eficaces para valorar el éxito determinando el grado hasta donde el servicio o la actividad cumple con su fines y objetivos establecidos.

Como se menciona en el artículo "Evaluación de los sistemas de gestión de calidad en los programas de Ingeniería Industrial de Barranquilla" descrito por Fontalvo, Vergara, y Mendoza (2010) presentan los resultados asociados con la evaluación de los sistemas de gestión de la Calidad de los programas de Ingeniería Industrial de Barranquilla. Inicialmente se identifican las diferentes variables y categorías asociadas con los sistemas y el referente internacional, con lo cual se procedió a realizar un instrumento considerando los requisitos de la Norma ISO. Posteriormente se evalúan los programas con el instrumento en mención para finalmente analizar y tabular dicha información. Para esta investigación se tuvieron como referentes teóricos la Norma ISO 9001 y referentes conceptuales asociados con los SGC en los programas académicos de educación superior.

2.2.14. Implementar la evaluación del desempeño de los SGC según ISO 9001

Mediante la implementación de una evaluación del desempeño según ISO se puede llegar a conocer si un SGC funciona o no de manera correcta.

Así la Escuela Europea de Excelencia, (2018) explica:

Permite determinar si existe la necesidad de introducir cambios en el sistema evaluado para cumplir con los requisitos exigidos por la Norma. La evaluación del desempeño es uno de los aspectos de mayor relevancia dentro de la Norma ISO 9001. Es así que en la última revisión 2015, esta Norma se ha visto en la necesidad de reforzar este tema de evaluación en todos los procesos, el cual entra a la fase de comprobación, del famoso ciclo Plan-Do-Check-Act (PDCA) en el cual se basa este estándar.

Dentro de la cláusula de ISO 9001 que recoge la evaluación del desempeño establecen todos los aspectos necesarios para realizar dicha evaluación del desempeño de nuestro SGC y garantizar que los procesos cumplan con los requisitos establecidos.

2.2.15. Rentabilidad

El concepto de rentabilidad es de extenso uso en el lenguaje económico y durante mucho tiempo se ha venido considerando como el único objetivo de la actividad empresarial, el mismo que ha sido usado como el indicador más importante para cuantificar el éxito de una organización sin importar el sector económico del cual proviene. También se ha llegado a determinar que es uno de los factores donde se ve reflejado la satisfacción de las partes interesadas.

Para Medina y Gil (2014) consideran:

La rentabilidad es la relación que existe entre la utilidad y la inversión necesaria para lograrla, ya que mide tanto la efectividad de la gerencia de una empresa, demostrada por las utilidades obtenidas de las ventas realizadas y utilización de inversiones, su categoría y regularidad es la tendencia de las utilidades.

A esto Zamora (2011) acota:

Estas utilidades a su vez, son la conclusión de una administración competente, una planeación integral de costos y gastos y en general de la observancia de cualquier medida tendiente a la obtención de utilidades. La rentabilidad también es entendida como una noción que se aplica a toda acción económica en la que se movilizan los medios, materiales, humanos y financieros con el fin de obtener los resultados esperados.

En contexto a lo que mencionan los autores del párrafo precedente podemos acotar que la rentabilidad es el resultado de un proceso económico en el cual se relacionan los ingresos y los costos que provienen del uso de los activos de la compañía en actividades productivas y que aplican a todos los sectores económicos ya sean sociedades o personas naturales.

$$ROA \frac{Beneficio\ Neto}{Activos\ Totales}$$

2.2.16. Impacto de la calidad en la rentabilidad

El estudio realizado por Pivka en el año 2004, propone un modelo de auditoria gerencial del valor agregado de la Norma ISO 9000, esto como mecanismo para medir el impacto de la calidad en la rentabilidad. Pivka afirma que el cumplimiento de los requisitos establecidos en los estándares de la ISO 9001, no ayuda a las compañías por sí solo a alcanzar una mayor rentabilidad. Para que ISO 9000 genere valor agregado en las organizaciones se debe combinar la gestión del sistema de la calidad con la intervención y auditoria gerencial enfocada estratégicamente en la competitividad (Forero, Bohorquez, & Lozano, 2008).

2.3. Fundamentación conceptual

Evaluación de un SGC. - Es una evaluación de tipo regular, metódica y formalizada realizada por la alta dirección, en cuanto al estado y la adecuación del sistema de calidad con la política y los objetivos de calidad.

ISO 9001.- Es una norma del Sistema de Gestión de la Calidad que se centra en todos los elementos de administración de calidad con los que una organización debe contar para tener un sistema efectivo que permita administrar y mejorar sus productos y servicios. (Universidad Continental, 2017)

Diagnóstico del SGC. – "Es un análisis que se realiza a través de herramientas, tiene como propósito identificar las áreas deficientes de los procesos de la empresa el mismo que permite conocer mejor a la organización al identificar necesidades y proponer recomendaciones" (ISO, 2008).

Indicador de gestión. – "Es una herramienta para el sistema de gestión de la calidad que orienta a la organización hacia el mejoramiento continuo, para brindar información permanente y oportuna sobre el desempeño de las actividades y la eficiencia de los recursos" (Aguilar & Landazabal, 2010).

Cliente. – "Es una organización o persona que recibe un producto. El cliente puede ser interno o externo" (ISO, International Organization for Standardization, 2015).

No conformidad. – "Es el incumplimiento total o sistemático de algún requisito de la norma o sistema de calidad que se toma como referencia, de la legislación aplicable al producto o servicio u otro requisito que la organización suscriba formalmente" (Minondo, 2018).

Eficiencia. – "Es operar de modo que los recursos sean utilizados de forma más adecuada" (Da Silva, 2003).

Eficacia. – "Es alcanzar los objetivos mediante la optimización de recursos" (Koontz, Weihrich, y Cannice, 2008).

Calidad. – "Es el grado en el que un conjunto de características inherentes cumple con requisitos" (Cubillos y Rozo, 2012).

Sistema de Gestión de Calidad. – De acuerdo a la Universidad de Las Palmas de Gran Canaria (2018) define:

Es un conjunto de procedimientos documentados necesarios para implantar la Gestión de la Calidad, partiendo de una estructura organizativa y de recursos determinados. Un SGC debe funcionar de forma que genere la confianza necesaria en los servicios que realmente satisfacen las necesidades y expectativas del cliente, haciendo más énfasis en la prevención de los problemas que en su detección. (p. 32).

Norma ISO. – Así también Universidad de Las Palmas de Gran Canaria (2018) explica

De la traducción al español del ISO viene de la palabra griega ISOS que significa "igual" o "uniforme", dicha palabra fue tomada por la Organización Internacional para la Estandarización (International Organitation for Standarization) que se fundó en 1946 con el fin de crear un conjunto común de Normas para la manufactura y el comercio.

Rentabilidad Empresarial. – Para Sánchez (2017) refiere:

El análisis de la rentabilidad de las organizaciones consiste en un estudio de los resultados económicos de las empresas, mediante la evaluación de los procesos internos y la determinación de parámetros para conocer si la actividad de la empresa es eficiente. Es así que, la rentabilidad pone en relación las variables de beneficios, ventas, activos, recursos propios y que se obtienen los siguientes indicadores: rentabilidad económica y rentabilidad financiera.

Certificación: "Es una actividad mediante la cual un organismo especializado, independiente de las partes interesadas, proporciona una garantía escrita de que un producto, proceso o un servicio está conforme a las exigencias especificadas en la Norma" (ISO, International Organization for Standardization, 2015).

Proceso: "Es un conjunto de actividades mutuamente relacionadas o que interactúan, las cuales transforman elementos de entrada en resultados" (ISO, International Organization for Standardization, 2015).

Auditoría: "Es un proceso sistemático, independiente y documentado para obtener evidencia de auditoría y evaluarlas de manera objetiva para determinar el grado en que se cumplen los criterios" (ISO, International Organization for Standardization, 2015).

Mejora continua: "Es una actividad recurrente para mejorar el rendimiento de una organización" (ISO, International Organization for Standardization, 2015).

Satisfacción del cliente: "Es la percepción del cliente sobre el grado en que se han cumplido sus expectativas" (ISO, International Organization for Standardization, 2015).

2.4. Fundamentación legal

De acuerdo a la adaptación de la Normalización internacional citado en ISO Tools (2018) se menciona que, la Norma ISO 9001:2015 se publicó el 23 de septiembre de 2015. Fue necesario comenzar con los trabajos de transición, indicando que no fue una tarea fácil. La nueva ISO 9001 2015 trajo cambios muy importantes, aunque el más destacado fue la incorporación de la gestión del riesgo o el enfoque basado en riesgos en los SGC. Aunque es una técnica Normalmente aplicada en las organizaciones hasta ahora no estaba alineada con el SGC. La Norma ISO 9001 versión 2015 ya puede ser implantada en una organización, aunque existe un periodo de transición de 3 años especialmente relevante para aquellas que tengan un certificado vigente bajo ISO 9001:2008 o versiones anteriores.



Figura 12. Cronología de la Norma ISO 9001 Recorrido hasta su publicación **Fuente:** (International Organitation for Standarization, 2018)

Los requisitos para la aplicación y aprobación de una certificación internacional, en las empresas de estudio, son: el seguimiento, medición, análisis y evaluación, menciona que la primera sub-sección dentro del proceso de implementar la evaluación del desempeño según ISO 9001, implica realizar un estricto procedimiento en la evaluación de los SGC. En primer lugar, se debe determinar los elementos clave a medir dentro de los diferentes procesos y una vez identificados, definir cómo medirlos y cuándo. Solo después de haber tomado las anteriores decisiones, se procede a definir cuándo analizar y evaluar tales mediciones obtenidas. El análisis y medición de los datos recopilados son aspectos esenciales del proceso de implementar la evaluación del desempeño según ISO 9001. Puesto que, si no se lleva a cabo, no tendrá validez alguna los seguimiento y recogida de datos sobre el funcionamiento de los procesos. Realizando todo esto, se puede tener un seguimiento y control de los elementos considerados críticos dentro

del proceso a estudiar, a fin de evaluar si presentan un correcto funcionamiento. (Lizarzaburu, 2016)

2.4.1. Ley del Sistema Ecuatoriano de la Calidad

En el Registro Oficial Suplemento 26 con fecha del 22 de febrero del 2007, en su última modificación del 09 de junio del 2014, menciona en el artículo 1 que esta Ley tiene como objetivo establecer el marco jurídico del Sistema Ecuatoriano de la Calidad, destinado a:

Regular los principios, políticas y entidades relacionados con las actividades vinculadas con la evaluación de la conformidad, que facilite el cumplimiento de los compromisos internacionales en esta materia.

Garantizar el cumplimiento de los derechos ciudadanos relacionados con la seguridad, la protección de la vida y la salud humana, animal y vegetal, la preservación del medio ambiente, la protección del consumidor contra prácticas engañosas y la corrección y sanción de estas prácticas.

Promover e incentivar la cultura de la calidad y el mejoramiento de la competitividad en la sociedad ecuatoriana. (Asamblea Constituyente del Ecuador, 2014)

El sistema ecuatoriano de la calidad está estructurado por:

Comité Interministerial de la Calidad.- Entre las funciones importantes es: aprobar el Plan Nacional de Calidad, implantar las políticas para las importaciones, conocer los resultados

del INEN y organismos de acreditación, desarrollo y ajuste de política, impulsar actividades de formación, asesoría para el cumplimiento de las funciones de la calidad.

Instituto Ecuatoriano de Normalización- INEN.- Se le atribuye las funciones de organismo técnico nacional competente, procedimientos de la evaluación de la conformidad, planes de trabajo, programas orientados a promover la calidad, plan nacional de Normalización que apoya a reglamentos técnicos para productos, prestar servicio técnico en sus áreas, homologar, adaptar Normas internacionales.

Organismo de Acreditación Ecuatoriana-OAE.- Tiene la facultad de acreditar en concordancia con los lineamientos internacionales, cumplir las funciones del organismo técnico nacional, ejercer la representación internacional en materia de acreditación de acuerdo a su reconociendo mutuo, coordinar con el sector regulado, como el sector privado, supervisar a las entidades acreditadas, promover la acreditación de evaluación de la conformidad en todos los ámbitos científicos y tecnológicos.

Además, es preciso mencionar la implantación de una reglamentación técnica el cual comprende en la elaboración, adopción y aplicación de los lineamientos necesarios para precautelar los objetivos relacionados con la seguridad, la salud de la vida humana, animal y vegetal, la preservación del medio ambiente y protección del consumidor contra prácticas engañosas.

La ley también establece en su Art. 52 a las acciones u omisiones que puedan acarrear infracciones, responsabilidades de carácter civil o penal y será evaluado por las siguientes causales:

- i. La gravedad del daño
- ii. Grado de participación y el beneficio obtenido de ella
- iii. La intencionalidad de la infracción
- iv. La reincidencia. (Sistema Ecuatoriano La Calidad, 2014)

CAPÍTULO III

3. Metodología de la investigación

3.1. Modalidad de la investigación

La modalidad de la presente investigación es documental, como se observó en el marco teórico y en la que se basó la mayor parte del trabajo, en el cual Según Baena (1985), la investigación documental, es una técnica que consiste en la selección y compilación de información a través de: lectura, crítica de documentos, materiales bibliográficos, bibliotecas, centros de documentación y bases de datos que fueron proporcionadas por las empresas.

También se le atribuye la modalidad In situ o de campo, que de acuerdo a la expresión latina equivale en el sitio, es decir que se realizará parte de esta investigación en las empresas en estudio, para evaluar el cumplimiento de los requisitos de la Norma ISO 9001:2015, según las variables del análisis de las mismas.

El presente estudio se acoge a la modalidad descriptiva, de acuerdo a la unidad de variables planteadas ya que, una vez obtenido el estudio pertinente se procederá a describir el nivel de cumplimiento de la norma ISO 9001:2015, así como evaluar el impacto en la rentabilidad de las empresas Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Artículos de Acero S.A.

3.2. Tipología de la investigación

Debido a las distintas clases de métodos y tipos de investigación e incluso en la confusión de conceptos, para esta investigación se considera oportuno proponer las siguientes tipologías:

3.2.1. Por su finalidad: Aplicada

El tipo de investigación de acuerdo a su finalidad, es aplicada debido a que se utilizan referentes teóricos sobre la calidad, con el propósito de realizar la evaluación del SGC, buscando generar oportunidades de mejora y satisfacción del cliente en las empresas objeto de estudio.

3.2.2. Por las fuentes de investigación: Mixto

El tipo de la investigación es mixta, porque involucra la investigación documental y la Investigación In Situ (de campo).

3.2.3. Por el control de las variables: No experimental

El presente trabajo investigativo por el control de variables es de tipo no experimental, ya que no existe una manipulación en las variables de estudio, solo se busca analizar su comportamiento actual.

3.2.4. Por el alcance: Correlacional

El trabajo de investigación tiene un alcance correlacional ya que mide la relación entre las variables. La evaluación de la Norma ISO 9001:2015 permite incrementar la rentabilidad de las empresas en estudio mediante la identificación de oportunidades de mejora.

3.2.5. Hipótesis

Hi. La aplicación de una Auditoría ISO 9001:2015 al Sistema de Gestión de Calidad, permitirá determinar oportunidades y acciones de mejora cuya aplicación asegurará la rentabilidad de Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Artículos de Acero S.A.

Ho. La aplicación de una Auditoría ISO 9001:2015 al Sistema de Gestión de Calidad, no permitirá determinar oportunidades y acciones de mejora cuya aplicación podría asegurar la rentabilidad de Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Artículos de Acero S.A.

3.2.6. Instrumentos de recolección de información

Son recursos utilizados con la finalidad de obtener información resumida que permiten avanzar en el desarrollo de la investigación de un proyecto y determinar la relación entre sus variables propuestas; a continuación, se enlistan los instrumentos más relevantes para este proyecto:

Entrevista. – "La entrevista es una técnica de gran utilidad en la investigación cualitativa y cuantitativa para recabar datos. Se define como un diálogo en el cual se propone un fin determinado distinto al simple hecho de conversar" (Díaz, Torruco, Martinez, y Varela, 2013).

Observación. – "Es un proceso riguroso que permite conocer, de forma directa el objeto de estudio para luego describir y analizar situaciones sobre la realidad estudiada" (Bernal, 2010).

Lista de verificación.- "Son listados de control, de chequeo, hojas de verificación y formatos generados para realizar actividades repetitivas, controlar el cumplimiento de requisitos o recolectar datos ordenadamente y de manera sistemática" (ISOTools, 2018).

Papeles de trabajo de auditoria. – Para Altamirano (2012) describe:

Son un grupo de documentos elaborados por el Auditor para realizar el proceso de evaluación de una Auditoria y sirven fundamentalmente para recopilar información suficiente y competente del trabajo; además de soportar el dictamen, las conclusiones y recomendaciones del informe final.

3.2.7. Procedimiento para recolección de datos

Técnica documental. – "Es un procedimiento que permite la recopilación de la información para enunciar las teorías que sustentan el estudio de los fenómenos y procesos" (Ferrer, 2010).

Técnica de campo. – "Es un procedimiento que permite la observación en contacto directo con el objeto de estudio, y el acopio de testimonios que permitan confrontar la teoría con la práctica en la búsqueda de la verdad objetiva" (Ferrer, 2010).

CAPÍTULO IV

4. Análisis situacional

4.1. Análisis interno.

El análisis interno se basa en el enfoque de variables que habitualmente forman el todo de una institución; las mismas suelen ser observadas por la organización, lo que significa que su conducta puede ser predecible, admitiendo la toma de decisiones y ejecución de acciones enmendadoras para encauzar el adecuado funcionamiento de una empresa y de esta manera logar conseguir los objetivos planteados.

Para la elaboración de un análisis interno es trascendental considerar variables como: las funciones de cada área de trabajo, sus procesos, el personal responsable que interviene en las operaciones, recursos tecnológicos, físicos, materiales, económicos; es decir factores que pueden ser directamente influenciados por la empresa.

Este estudio interno que se ejecuta en las organizaciones permite identificar oportunidades y fortalezas, las mismas que mediante su análisis permite diseñar estrategias que contribuyan a mejorar los productos y servicios ofertados, además se puede identificar posibles amenazas y debilidades para contrarrestarlas y reducirlas.

A continuación, el mapa de procesos de la empresa Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Artículos de Acero S.A en el cual se evidencia las interacciones de los procesos de cada uno de los departamentos que conforman:

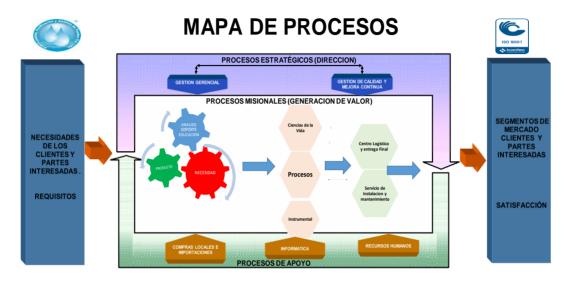


Figura 13. Mapa de procesos Purifluidos Cía. Ltda. **Fuente**: (Purifluidos, 2018)

En el gráfico anterior se puede evidenciar la interacción de procesos de la empresa Purifluidos Cía. Ltda., en los procesos estratégicos se encuentra la Gestión Gerencial y la Gestión de calidad y mejor continua, dentro de los procesos misionales de la compañía identificamos que en base a las necesidades de sus clientes dan soporte a sus requerimientos con los procesos de Ventas, Servicio Técnico, Centro Logístico y entrega final siendo estos los procesos más importantes generadores de valor, con sus procesos de apoyo y el aporte de todos sus departamentos logran la satisfacción de las partes interesadas y mantienen el mercado existente.

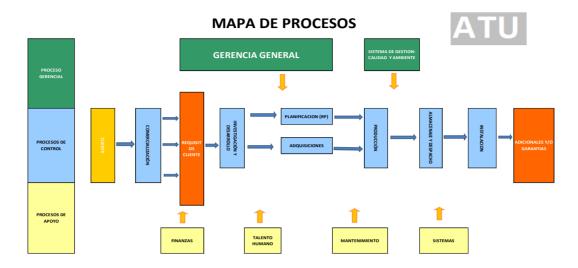


Figura 14. Mapa de procesos ATU Artículos de Acero S.A Fuente: (ATU Artículos de Acero S.A, 2018)

En el mapa de proceso anterior se puede observar el flujo de trabajo que tiene definido la Empresa ATU Artículos de Acero, S.A. para cuando un cliente compra los productos y servicios que oferta la organización; este procedimiento inicia con el área Comercial ya que es el equipo encargado de receptar los pedidos y generar los presupuesto conjuntamente con el área de Finanzas, una vez acordado la negociación, se ejecuta la planificación financiera, proceso productivo y aplicación de estándares de calidad, hasta llegar a la instalación y entrega del producto con su respectiva garantía.

4.1.1. Manual de calidad de Purifluidos Cía. Ltda.

El Manual de la Calidad traza las políticas, los procedimientos y los requisitos del SGC, describe y perfila los campos de autoridad, las relaciones y los deberes del personal responsable

del desempeño de la empresa.

Purifluidos Cía. Ltda. Establece y conserva dentro de su marco del SGC un Manual de Calidad que incluye:

- Alcance de cada uno de los procesos inmersos en la comercialización y distribución de productos para análisis físico químico.
 - Procedimientos escritos y documentados de cada una de las áreas
 - Descripción de procesos determinando sus entradas y salidas respectivas.

4.1.1.1. Política de calidad

Interactuar en los procesos productos de los clientes gestionando con calidad todos nuestros productos y servicios, proporcionando respaldo eficaz y oportuno, estableciendo con los usuarios lazos de comunicación dinámicos, disponiendo de recurso humano competente y comprometido por un íntegro desempeño, y desarrollando óptimos procesos con enfoque a su permanente mejoramiento. El quehacer de Purifluidos, Purificación y Análisis de Fluidos Cía. Ltda., en todo momento y bajo toda circunstancia, es contribuir con el bienestar de sus colaboradores, accionistas, proveedores y con la sociedad en general, actuando en coherencia con la responsabilidad social empresarial que se ha trazado. (Purifluidos Cía Ltda, 2018)

4.1.1.2. Objetivos de calidad

Entre los objetivos de calidad, podemos mencionar:

- Cumplir compromisos de ventas de los proveedores que satisfagan nuestros objetivos internos de ventas con el fin de obtener un crecimiento de dos dígitos.
- Cumplir con los mantenimientos preventivos de acuerdo a las recomendaciones del fabricante para garantizar la operatividad de los equipos en manos del cliente.
- Mantener durante el almacenamiento y entrega de insumos todas las especificaciones del fabricante para garantizar la conformidad de los mismos.
- Instalar equipos de acuerdo a estándares del fabricante y mantenerlos operativos.
 (Purifluidos Cia Ltda, 2018)

4.1.2. Manual de calidad de ATU Artículos de Acero S.A.

Define el alcance del SGC, la misión, visión, política de calidad, responsabilidad y autoridad, los procesos del sistema de gestión y su interacción; y por último la referencia de los procedimientos generales u obligatorios requeridos por la Norma ISO 9001.

- Procedimiento para elaborar normas internas de la Empresa
- Procedimiento general para el control de documentos y registros del SGC
- Procedimiento general para realizar auditorías internas

- Procedimiento General para la mejora continua, acciones correctivas y acciones preventivas
 - Procedimiento para control, revisión y disposición de producto no conforme.

4.1.2.1. Política de calidad

El Sistema de Calidad de ATU Articulos de Acero S.A está dirigido al logro de los siguientes principios que constituyen la política de calidad:

- Suministrar muebles de óptima calidad que satisfagan las necesidades del cliente al más alto grado.
- Obtener una posición de liderazgo en el mercado ecuatoriano e internacional basados en la calidad y excelencia del servicio al cliente.
- Trabajamos en la mejora continua de nuestros procesos y en el desarrollo integral de nuestro personal.
- Convertir a los proveedores en aliados estratégicos.
- Proteger al medio ambiente.
- Generar un ambiente de trabajo seguro.

4.1.2.2. Objetivos de calidad

• Alimentar la solidaridad, el respeto y la confiabilidad

- Mantener proveedores que satisfagan la calidad de la materia prima
- Satisfacer las necesidades de los clientes
- Excelente almacenamiento, resguardando los productos hasta su entrega.

4.1.3. Análisis e identificación de productos críticos

La matriz de priorización es una herramienta que se utiliza para establecer prioridades en toma de decisiones, tareas, actividades o temas, en base a criterios de ponderación. La matriz propone una serie de variables y criterios para priorizar una serie de temas estratégicos de forma simple y flexible (Medina, Ortiz, Franco, & Aranzazú, 2010).

Tabla 7 *Matriz de priorización de procesos Purifluidos Cía. Ltda.*

Procesos Criterio de priorización	Gestión Gerencial	SGC	Comercial	Centro logístico y entrega final	Servicio de instalación y mantenimiento.	Compras locales e importaciones	Informática	RRHH
¿Este proceso es necesario, para la comercialización de productos?	3.4	4	4.6	4.9	4	4.5	3	3
¿Si se mejora este proceso, mejorará la rentabilidad de la empresa?	3.9	4.5	4.5	4.3	4	4	3	3.8
¿Si se mejora este proceso, se mejorará el tiempo de atención al cliente?	3	4.5	4.7	4.5	4.3	4.5	4	3.5
¿Si se mejora este proceso, se tendrá una disminución de costos?	3.2	3	3.5	4.9	3	3	3	4.5
¿Si se mejora este proceso, se disminuirá los re procesos de actividades?	3.6	4.5	4.5	4	4.2	4.4	3.5	3.5
¿Este proceso es necesario para mejorar la calidad del producto o servicio final?	3.2	4.5	4	4.1	3.8	3.7	3.6	3.5
¿Este proceso se adapta fácilmente al cambio?	3	3.8	4.3	4.5	4.2	4	4	4.1
¿Si mejoramos este proceso, garantizará un mayor cumplimiento ante el consumidor?	3.1	3.9	4.8	4.7	4.3	4.5	3.8	4.5
¿Este proceso aporta a la innovación para obtener mejores resultados?	3.6	4	4.7	4	4.1	4	4.9	4
¿Si realizo evaluación periodicas a este proceso, mejorará en el producto final?	3.4	4.3	4.9	4.1	4.5	4.2	3.8	3
Suma	33.4	41	44.5	44	36.3	40.8	36.6	37.4

Una vez estudiado los procesos de la compañía Purifluidos Cía. Ltda., mediante la evaluación de la matriz de priorización se identificaron los procesos más importantes de la compañía mediante la ponderación en el rango de 1-5, donde 1 es menor prioridad y 5 es el grado de prioridad más importante. Una vez obtenidos los resultados, esta investigación se enfocó en los procesos de mayor importancia.

Por otro lado, también a continuación, se presenta el análisis de procesos mediante el Diagrama de Pareto, tomando en cuenta que el criterio de esta técnica es 80-20, es decir que el 20% de los problemas puede ser la consecuencia del otro 80%. Se utilizará como variable de análisis el número de re-procesos evaluados.

Tabla 8Cantidad de reprocesos evaluados de la empresa Purifluidos Cía. Ltda.

PROCESOS	Reproceso	Total	Porcentaje	Porcentaje
	Evaluados	Acumulado	Parcial (%)	acumulado (%)
Comercial	180	180	28	28
SGC	160	340	25	53
Centro logístico y entrega final	122	463	19	72
Compras locales e importaciones	60	523	9	82
Gestión Gerencial	36	559	6	87
Servicio de instalación y mantenimiento.	30	589	5	92
RRHH	27	616	4	96
Informática	25	641	4	100
TOTAL	641		100	

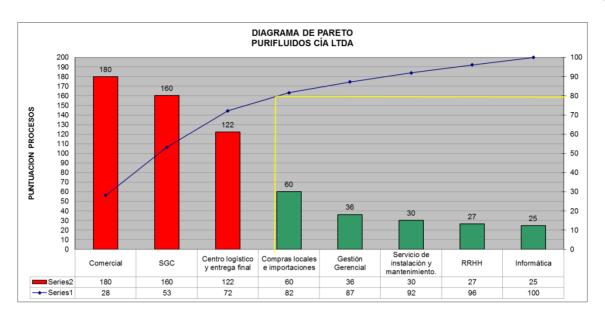


Figura 15. Resultados obtenidos al aplicar el Diagrama de Pareto Elaborado por: Tabata Solange Cando Coca - Milton David Velasco Panchi

Una vez analizado el Diagrama de Pareto y comparado con los resultados de la matriz de priorización de la compañía Purifluidos Cía. Ltda., se llegó a la siguiente conclusión; los procesos de mayor importancia que serán objeto de análisis corresponden a las siguientes áreas: Calidad, Compras y Cadena Logística, dado que son estos los procesos de mayor incidencia dentro de la compañía y pueden ser causales para el incumplimiento de objetivos y los propósitos de rentabilidad.

A continuación, se presenta la matriz comparativa entre la variable de análisis del Diagrama de Pareto vs lo resultados de la Matriz de Priorización de procesos de la empresa Purifluidos Cía. Ltda.:

Tabla 9 *Matriz comparativa variable de Pareto vs resultados de la Priorización.*

Procesos	Diagrama de	Procesos	Matriz de	Proceso a
	Pareto		priorización	auditar
Comercial	180	Comercial	45	1
SGC	160	Centro logístico y entrega	44	2
		final		
Centro logístico y entrega final	122	SGC	41	3
Compras locales e importaciones	60	Compras locales e	41	
		importaciones		
Gestión Gerencial	36	RRHH	37	
Servicio de instalación y	30	Informática	37	
mantenimiento.				
RRHH	27	Servicio de instalación y	36	
		mantenimiento.		
Informática	25	Gestión Gerencial	33	

Aplicando la misma evaluación de la matriz de priorización se identificó los procesos de mayor importancia dentro del flujo de trabajo de la empresa manufacturera, ATU Artículos de Acero S.A., mismas que permitirán determinar los procesos a analizar en esta investigación.

A continuación, se presenta la Matriz de priorización ATU Artículos de Acero S.A.

Tabla 10. *Matriz priorización ATU Artículos de Acero S.A.*

Procesos Criterio de priorización	PROCESO GERENCIAL	SGI	VENTAS	DISEÑO Y DESARROLLO	PLANIFICACION	ADQUISICIONES	BODEGAS	PRODUCCION	FINANZAS	SISTEMAS	MANTENIMIENTO	TALENTO HUMANO	SERVICIO AL CLIENTE
¿Este proceso es necesario, para la comercialización de productos?	3	3	4.7	4.2	4.5	4.7	4	4.8	3.5	3.9	3.5	3	4.8
¿Si se mejora este proceso, mejorará la rentabilidad de la empresa?	3.5	3.7	4.6	4.6	3.9	4.6	3.5	4.9	3.6	4.2	4.5	4.8	4.6
¿Si se mejora este proceso, se mejorará el tiempo de atención al cliente?	3.7	4.2	4.5	3.7	4.2	4.8	3.8	4.6	4.5	4.3	3.8	3.6	4.8
¿Si se mejora este proceso, se tendrá una disminución de costos?	3	4.3	3.8	3.5	3.5	4.6	4.1	4.9	3.9	3.8	4.5	3.8	3
¿Si se mejora este proceso, se disminuirá los re procesos de actividades?	3	4.5	4.6	4.2	3.5	4.8	4.2	4.7	3.5	4.1	3.9	4.5	3.6
¿Este proceso es necesario para mejorar la calidad del producto o servicio final?	4	4	4,5	4.8	4.1	4.6	3.5	4.8	3.5	3.8	3.8	4	4.2
¿Este proceso se adapta fácilmente al cambio?	4	3.6	3.9	4.3	3.9	4.5	3.6	4.6	3.9	4.2	3.5	3.5	3
¿Si mejoramos este proceso, garantizará un mayor cumplimiento ante el consumidor?	3.8	3.9	4.7	3.6	4.5	4.8	3.9	4.9	3.8	4	3.9	3.8	4.5
¿Este proceso aporta a la innovación para obtener mejores resultados?	3.7	4.1	3.7	4.8	4.3	4.1	4.2	4.6	4.5	3.8	3.9	3.9	3.9
¿Si realizo evaluación periodicas a este proceso, mejorará en el producto final?	4	4.5	3.6	3.5	4	4.7	3.1	4.8	4.4	3.9	4.2	4	4.9
Suma	35.7	39.8	38.1	41.2	40.4	46.2	37.9	47.6	39.1	40	39.5	38.9	41.3

Para mayor enfoque y determinación de qué proceso debe ser evaluado de la empresa ATU Artículos de Aceros, S.A. también se tomó en cuenta el Diagrama de Pareto, ya que es la herramienta más adecuada al propósito del proyecto, en resumen, esta herramienta, permite detectar problemas que sean más significativos que otros, en vista de que considera que los otros problemas menos relevantes, son subsecuencias de los primordiales.

Tabla 11Cantidad de Reprocesos evaluados de la Empresa ATU Artículos de Acero S.A

PROCESOS PROCESOS	Reprocesos	Total	Porcentaje	Porcentaje
	Evaluados	Acumulado	Parcial (%)	acumulado (%)
PRODUCCION	195	195	27	27
ADQUISICIONES	190	385	26	54
SERVICIO AL CLIENTE	160	545	22	76
DISEÑO Y DESARROLLO	26	571	4	80
MANTENIMIENTO	20	591	3	82
PLANIFICACION	20	611	3	85
VENTAS	18	629	3	88
SISTEMAS	17	646	2	90
TALENTO HUMANO	15	661	2	92
FINANZAS	15	676	2	94
SGI	15	691	2	96
BODEGAS	14	705	2	98
PROCESO GERENCIAL	13	718	2	100
TOTAL	718		100	

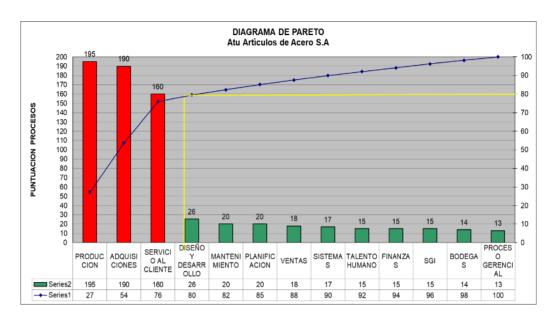


Figura 16. Resultados Obtenidos al aplicar el Diagrama de Pareto ATU Elaborado por: Tabata Solange Cando Coca - Milton David Velasco Panchi

Así mismo, una vez analizado el Diagrama de Pareto y comparado con los resultados de la matriz de priorización de la compañía ATU Artículos de Acero S.A. se llegó a la siguiente conclusión; los procesos de mayor importancia que serán objeto de análisis corresponden a las siguientes áreas: Adquisiciones, producción y Servicio al Cliente, dado que son estos los procesos de mayor incidencia dentro de la compañía y pueden ser causales para el incumplimiento de objetivos y los propósitos de rentabilidad.

A continuación, se presenta la matriz comparativa entre la variable de análisis del Diagrama de Pareto vs lo resultados de la Matriz de Priorización de procesos de la empresa ATU Artículos de Acero S.A.

Tabla 12 *Matriz Variable de Pareto vs resultados de la Priorización.*

Procesos	Diagrama de	Procesos	Matriz de	Proceso a
	Pareto		priorización	auditar
PRODUCCION	195	PRODUCCION	48	1
ADQUISICIONES	190	ADQUISICIONES	46	2
SERVICIO AL CLIENTE	160	SERVICIO AL CLIENTE	41	3
DISEÑO Y DESARROLLO	25.5	DISEÑO Y DESARROLLO	41	
MANTENIMIENTO	20	PLANIFICACION	40	
PLANIFICACION	20	SISTEMAS	40	
VENTAS	18	SGI	40	
SISTEMAS	17	MANTENIMIENTO	40	
TALENTO HUMANO	15	FINANZAS	39	
FINANZAS	15	TALENTO HUMANO	39	
SGI	15	VENTAS	38	
BODEGAS	14	BODEGAS	38	
PROCESO GERENCIAL	13	PROCESO GERENCIAL	36	

4.1.4. Caracterización de procesos Purifluidos Cía. Ltda.

			CARACT	ERIZACIÓN DE PROCESO)		Puras soluciones		
NOMBRE I	DEL PROCESO:	VENTAS				CÓDIGO: V	TAS-001		
TIPO DE PI		Estratégico	XValor	Apoyo	CÓDIGO:	VERSIÓN: 1. FECHA ÚLT			
		de manera persona	lizada en la i	entas asesorando al cliente dentificación adecuada de	FECHA ACTUALIZACIÓN :	N/			
OBJETIVO	:			la solución acorde a sus nzar el cumplimiento de las	PÁGINA:	1/1			
RESPONSA PROCESO :		GERENTE DE VEN	TAS			1			
ALCANCE		Desde la recepción	de la OC de	l cliente hasta la entrega de	l producto final al clie	nte.			
PRO	VEEDORES		GVIDDDO	GPGOG	CL	IENTES			
1. Proveedor	es del exterior		SUBPRO	CESOS	1. Facturación				
2. Clientes		1. Control de cur	mplimiento de	presupuesto de ventas	2.Cliente				
Logística		Generar requis	siciones de con	mpras	3.				
4.Entes de co	ntrol	Planificar visita	as a clientes		4.				
EN	TRADAS	Planificar activida externos	ades de capac	itación a clientes internos y	SALIDAS / PROL	OUCTOS / SEI	RVICIOS		
1.OC del clier	nte	 Elaboración de instituciones priva 		y proyectos de las	1. Cotización al cliente				
2. Reportes A	тс	6. Establecer esta	rategias de ma	arketing para ventas	Mantener un control ventas mensuales	con el cumplimi	ento de		
Reporte Click	kview	7. Revisipon del si	tock de produ	ctos.	3.Venta				
	cotización de		matividad del	cliente de acuerdo al	4. Proyectos con entida	des publicas y r	orivadas		
clientes		mercado.					, Trucus		
	ITOS (LEYES, NOI	RMAS, REGLAME	NTOS)		OLÍTICAS INTERNA	.S			
1.Manual de C				Presupuesto de ventas					
2. Flujo del pr	oceso ica de Contratación Pu	.L.U		2. Reglamento Interno					
5. Ley Organ	ica de Contratación Pi		INFORMAC	ZIÓN DOCUMENTADA					
1 Presumiest	os mensuales y anuale		INFORMAC	ION DOCUMENTADA					
Requisicion	<u>.</u>								
3. Cotizacione									
			MECANI	SMOS / RECURSOS					
TALEN	TO HUMANO		TECNOLÓ	OGICOS	FÍSICOS				
1. Asesores C	Comerciales	1. Recursos tecno	ológicos		1. Inventario				
2. Gerentes de	e producto	2.Software			2. Suministros de oficin	a			
3. Asistente C	Comercial	Equipos de cor	municación		3.				
4.		4.			4.				
			INDICAL						
DENO	MINACIÓN	FÓRMU		META	PERIO	ODICIDAD			
1. Cumplimier	nto de presupuesto	% de cumplim metas económica	ıs	1. 100%	Mensual y Anual				
2. Visitas efec	tivas realizadas	% de visitas ef (por definir metod	dología)	2. 95%	Mensual				
		I	NSTRUCCI	ONES ACLARATORIAS	-4				
	BPROCESO	Endows March 1	00.1.5	DESCRIPC	ION				
Facturación		Facturación de la		:					
Gestión de ca		Recuperación de			a lacales				
Logística	mportaciones			n para importación y compra de los productos al cliente f					
Logistica		Coordinacion de	c m cmiega	ac 105 productos ai chelite i					
		Nombre		Cargo	Firma		Fecha		
Elaborado por:	Tabata Solange Car	ndo Coca - Milton Dav Panchi	vid Velasco	Auditores Externos					
Revisado por:	Lui	is Miguel Ortega		Supervisor		•			
Aprobado	М	aritza Cárdenas		Gerente de Línea de					

Figura 17 Caracterización de los Procesos Ventas

CARACTERIZACIÓN DE PROCESO



						Tec	nológicas	
NOMBRE I	DEL PROCESO:	LOGISTICA				CODIGO: CL 001		
TIPO DE D	DO GEGO	Estratégico X	37.1	Π.	CÓDIGO:	VERSIÓN: 1.0		
TIPO DE P	ROCESO:	Estratégico X	Valor	☐ Apoyo		FECHA ÚLTIMA		
		Planificar, implementar y con	trolar el flu	io eficiente v efectivo de	FECHA ACTUAL	N/A		
OBJETIVO		materiales y el almacenamier		•		N/A		
OBJETIVO		•	^		PÁGINA:	1		
		asociada desde el punto de or	rigen hasta	el de consumo a fin de	TAGINA.	_		
RESPONSA		JEFE ADMINISTRATIV	O FINAN	CIERO Y CONTROL DI	E CALIDAD			
PROCESO	:							
ALCANCE	:	El proceso esta delimitado de	sde el desp	acho de bodega hasta la ent	rega final del producto e	n el lugar de destino.		
PRO	VEEDORES				CI	LIENTES		
1. Proveedor		SU	BPROCE	SOS	1. Punto de Venta	SIETTES		
1. I Tovecdor	CS	1 Gestión del transporte	almacenaie	e, embalaje y manipulación				
Centros de	e producción	de equipos para la distrib		c, embaraje y mamputación	Servicio al cliente			
3. Vendedore	20	2. Gestión de la cadena d		nianto	3. Distribuidor, Service	nios Logísticos		
4. Fabricante		Medición del nivel de o			5. Distribution, Service	los Logisticos		
			сиприпси	o del despacho y el nivel	4.			
Comercializa		de servicio.	11.7		CALIDAC / DDO	DIIOTOG / CEDITO	TOC	
	NTRADAS	4. Programación y contro				DUCTOS / SERVIC	108	
1. Cadena de		5. Fortalecimiento y actua			1. Rotación de Inven			
2. Operacion		6. Gestión de materiales			2. Despachos, entreg	as y distribución		
Recepción	de pedidos	Gestión de materiales			3. Comercialización			
4. Almacena	miento	Procesamiento de ped	idos y gesti	ona de las devoluciones del	4 Transporte de mer	cancías y equipos ven	didos	
/ timacchai	illicito	cliente					didos	
REQU	JISITOS (LEYES, NO	DRMAS, REGLAMENTO	(S)	P	OLÍTICAS INTERNA	AS		
1 ISO 9001	:2015			1. Política de abastecimient				
2.				2. Indicadores de medición				
3.				3. Reglamento de buenas pr		nto, distribución v tran	sporte	
		INFO	RMACIÓ	N DOCUMENTADA		,		
1. Kardex In	ventario	11,12,03		1200011211111211				
2. Guías de R								
	entrega y recepción							
5. Actas de e	eninega y recepción	MI	CANIEM	OS / RECURSOS				
TATEN	TO HUMANO		CNOLÓG:		10	ÍSICOS		
	NTO HUMANO					181008		
1. Jefe de Lo				ción de procesos logísticos	1. Inventarios 2. Infraestructura			
2. Personal d		Equipos de Computaci						
3. Personal d		3. Sistema de programac	ión y contro	ol de Inventarios	3. Montacargas			
4. Transportis	stas	4.			4. Transporte			
	a a - 4		DICADO					
DENC	OMINACIÓN	FÓRMULA		META	PERI	ODICIDAD		
1. Nivel de ci	umplimiento	 N° despachos cumplid 	los /	1. 100% despachos	1. Mensual			
despachos		Total despachos		cumplidos	11 11 10 110 110 111			
2 Porcentaio	de costo de fletes	Costo transporte / Cos	sto total	Reducir costo de	2. Semestral			
2. I orcentaje	de costo de ficies	producto		producto	2. Schiestrai			
Rotación d	le mercancías	Ventas promedio / Inv	entario	3. Rotación Mensual	3. Mensual			
4 75"		4. Lineamiento establecio	do en la	4. Reducir tiempos de	4 D: :			
4. Tiempos d	e entrega	Política Interna		entrega	4. Diario			
4. Volumen d	de Compra	5. Valor Compras / Total	l Ventas	5. Optimización de	2. Mensual			
ii v olainen e	ic compra			ES ACLARATORIAS	21 112115 (141			
SI	JBPROCESO	11,011	0010111	DESCRIPCI	ÓN			
Coordinación		Segregación de funciones	s del Persor		011			
Manejo de in		Control del Inventario	3 4011 61501					
Triumejo de m		Control del Inventario		sión do productos defectues	06			
Devolución d	le productos defectuoso	Gastión con provocadares		aon de productos defectios	us			
Devolución d	le productos defectuoso	s. Gestión con proveedores	por devolu					
Devolución d	le productos defectuoso	s. Gestión con proveedores	por devolue					
Devolución d	le productos defectuoso		por devolu		£74			
	e productos defectuoso	Nombre	por devolu	Cargo	Firma	Fee	cha	
Devolución d Elaborado		Nombre		Cargo	Firma	Fee	cha	
					Firma	Fee	cha	
Elaborado	Tabata Solange Cando	Nombre o Coca - Milton David Velase		Cargo Auditores Externos	Firma	Fee	cha	
Elaborado por:	Tabata Solange Cando	Nombre		Cargo	Firma	Fee	cha	
Elaborado por: Revisado por:	Tabata Solange Cando	Nombre o Coca - Milton David Velase		Cargo Auditores Externos Supervisor	Firma	Fee	cha	
Elaborado por: Revisado	Tabata Solange Cando	Nombre o Coca - Milton David Velase		Cargo Auditores Externos	Firma	Fee	cha	

Figura 18 Caracterización de los Procesos Logística

CARACTERIZACIÓN DE PROCESO



NOMBRE I	DEL PROCESO:	GEI	RENCIA DE CALIDAD		CÓDIGO: SGC-001			
					CÓDIGO:	VERSIÓN: 1.0		
TIPO DE P	ROCESO:	L	Estratégico Valor	└ Apoyo	CODIGO:	FECHA ÚLTIMA		
		Inn	olementar y mantener el SGC en la c	omnašía nara nadar afartar		REVISIÓN: 01/11/18		
		_	ductos y servicios de calidad a sus c		FECHA ACTUAL	N/A		
OBJETIVO	•	_	mente calificado que puedan dar sol			_		
			Purifluidos.		PÁGINA:	1		
RESPONSA		JEI	FE DE DEPARTAMENTO SGC					
PROCESO ALCANCE		Flr	proceso esta delimitado desde la imp	lementación de la Norma ISO	9001:2015 hasta su cac	tucidad		
		ы	Toceso esta deminiado desde la imp	iementación de la Norma 150				
	VEEDORES		SUBBROCE	TEOE	Ci	LIENTES		
-	procesos de la		SUBPROCE	ESUS	1. Todos los procesos	s de la compañía		
compañía 2. Proveedor	res nacionales y		Elaboración de mapa de proceso	s de acuerdo a los procesos				
Extranjeros	les nacionales y		de la compañía	s de acuerdo a los procesos	Proveedores nacio	nales y extranjeros		
3. Clientes			Gestión para la implementación d	le la Norma ISO 9001:2015	3. Clientes			
4.			Medición de cumplimiento de pro		4.			
	NTRADAS		4. Manjear que jas y recomendacion			DUCTOS / SERVICIOS		
			5. Fortalecimiento y actualización de					
1. Fujos de pi	rocesos de cada area		procesos	•	Caracterización de	procesos		
2. Descripció	n de procesos		6. Elaboración de oitia de calidad, o	bjetivos de calidad	2. Mapa de procesos			
3. Solicitud de	e quejas de clientes		7. Capacitación al personal sobre la	Norma y la calidad	3. Certificado de Nor	ma ISO 9001:2015		
REQU	ISITOS (LEYES, NO	ORI	MAS, REGLAMENTOS)	PC	DLÍTICAS INTERNA	AS		
1 ISO 9001:				1. Politica de calidad				
	o de Salud y Seguridad	loci	upacional	Indicadores de medición de	e los procesos			
3. Manual de			P	3. Reglamento Interno	P			
			INFORMACIÓ	N DOCUMENTADA				
1. Carpeta de	SGC con toda la docu	ımeı						
-	nto de los requisitos de							
3. Auditoria I								
			MECANISM	IOS / RECURSOS				
TALEN	TO HUMANO		TECNOLÓG	GICOS	F	FÍSICOS		
1. Todo el per	rsonal		1. Sistema informatico de programa	ción de procesos logisticos	1. Infraestructura			
2.			2. Equipos de Computación		2.			
3.			3. Sistema de programación		3.			
4.			4.		4.			
					<u>"</u>			
BENIC	arán.		INDICADO		DEDIODICIDAD			
DENC	OMINACIÓN		FÓRMULA 1. Tiempo de transición de la	META	PERI	ODICIDAD		
1. Tiempo de	adquisicion de la		Norma ISO 9001: 2008 /	Menor tiempo en días	Mensual			
certificación l	ISO		9001:2015	1. Menor tiempo en dias	1. Iviensuai			
2 Medición d	le indicadores de							
cada proceso			2.	2. 100% de cada proceso	2. Mensual			
					2			
3.			3.	3.	3.			
•			INSTRUCCION	ES ACLARATORIAS	•			
SU	JBPROCESO			DESCRIPCIÓ	N			
Gerencias de	Ventas		Proceso Misional que debe cumplir	con los requisitos de la Norma	ı			
Logistica			Proceso Misional que debe cumplir	con los requisitos de la Norma	ı			
Servicio Tecr	nico		Proceso Misional que debe cumplir	con los requisitos de la Norma	ı			
		1	Nombre	Cargo	Firma	Fecha		
Elaborado por:	Tabata Solange Cand	lo C	oca - Milton David Velasco Panchi	Auditores Externos				
Revisado por:	1	Ing	Carlos Ñacato	Supervisor				
Aprobado por:	Ing	Lu,	nis Miguel Ortega	Gerencia General				

Figura 19. Caracterización de los Procesos de Gerencia de Calidad

4.1.5. Caracterización de ATU Artículos de Acero, S.A.

		CARACTE	RIZACIÓN DE PROCES	80		ATU				
NOMBRE DEL PI	ROCESO:	ADQUISICIONES		-4	CÓDIGO: ATU CPO	001				
TIPO DE PROCE	SO:	Estratégico X Valor	Apoyo	CÓDIGO:	VERSIÓN: 1.0 FECHA ÚLTIMA RE	EVISIÓN: 01/11/18				
OD IETIVO :		Cumplir con la relacion de compras vs. ventas.		FECHA ACTUALIZACIÓN	: N/.	A				
OBJETIVO :		Cumplir con el abastecimiento para la produccion	y demanda del mercado	PÁGINA:	1					
RESPONSABLE	DEL PROCESO :	JEFE DE ADQUISICIÓN Y LOGISTICA			•					
ALCANCE :		Comprar y planificar la fabricación de muebles se	egún los requerimientos del cliente, en los p	olazos establecidos, optimizando	recursos sin bajar la	calidad del				
ALCANCE .		producto.								
P	ROVEEDORES				CLIENTES					
1. Proveedor Mate	eria Prima	SUBPROC	ESOS	Clientes internos y externos						
2. Proveedor Com	pras Locales	Compras de Productos Nacionales		Procesos Area de producc	ción y despacho.					
3. Proveedor del E	xterior	Compras de Productos Importados		3. Procesos Area de Investig	gación y Desarrollo					
4. Area de Produc	ción y Planificación Financiera	3. Seguimiento ordenes de requisición		4. Control Interno de Gestión.						
	ENTRADAS	4. Registro y Conciliación de Facturas		SALIDAS / PR	ODUCTOS / SERVI	CIOS				
1. Política y Objeti	v os de Calidad	5. Selección y Creación de Proveedores		1. Cumplimiento Plan Anual						
2. Necesidades de		6. Manejo de Personal		2. Identificación de necesidad						
	e compra de bienes y servicios	Analisis de riesgos e indicadores de cun	•	3. Identificación de oportunida		proceso				
 Cotización y co 	ntrato de proveedores	Mantener comunicación permanente con	los prov eedores.	4. Acciones correctivas, prev	ventivas y de mejora					
	REQUISITOS (LEYES, NOR	MAS, REGLAMENTOS)		POLÍTICAS INTERNAS						
1 ISO 9001:2015			Política de Compras							
2. Proceso de Lici			Politica de Prov eedores							
3.Comercio Exteri	or	INFORMA	3. Procedimiento de compras y abasteciemiento IACIÓN DOCUMENTADA							
1. Evaluación indi	cadores de Gestión.	INFORMA	CION DOCUMENTADA							
Mapa de proces										
Orden de comp										
o. Order de comp	lao	MECAN	SMOS / RECURSOS							
TAL	ENTO HUMANO	TECNOLÓ	GICOS		FÍSICOS					
	nificación y Logistica	Equipo de Computación		Suministros de Oficina						
2. Jefe de Adquisio		Software contable y administrativo		2. Inventario						
3. Analista de Imp	ortaciones y Exportaciones	3.		3.						
4. Analista de Con	npras	4.		4.						
		INDICAD	DRES							
DE	ENOMINACIÓN	FÓRMULA	META	PE	RIODICIDAD					
1. Seguimiento de	monto de ordenes de compra	Compras Mensuales/Presupuesto	1. 95%	trimestral						
colocadas		anual								
2. Insuficiencia de	adquisiciones	KPIS- tableros control	2. 100%	2. Mensual						
		INSTRUCCI	ONES ACLARATORIAS							
DI I	SUBPROCESO		DESCRIPCIÓ	N						
. ,	modelo de click view, excel)	Cumplimiento eficaz del plan de compras	ante de bissa o constato							
Facturas de Prove	ra de Bienes y Sevicios	Proceso Interno para formalizar el requeimi	·							
raciuras de Prove	edores	Seguimiento proceso interno facturas de co	npras							
		Nombre	Cargo	Firma		Fecha				
						700.10				
Elaborado por:	Tabata Solange Cand	lo Coca - Milton David Velasco Panchi	Auditores Externos							
Revisado por:		Carlos Vinueza	Supervisor							
		Dalla Farakas	Occupio de Louisia							
Aprobado por:		Pablo Escobar	Gerente de Logistica							

Figura 20. Caracterización de los Procesos de Adquisición

CARACTERIZACIÓN DE PROCESO

	_	_	
- A V			
	_		_

NOMBRE DEL PR	ROCESO:	PRO	DUCCION				oó Du	20.	CÓDIGO: ATU PP	002	
TIPO DE PROCE	SO:		Estratégico x Valor			Apoyo	CÓDIO	3 0:	VERSIÓN: 1.0 FECHA ÚLTIMA R	EVISIÓN: 01/11/18	
OBJETIVO :		Cum Cum	plir con el Indicador de Partes por hora hor plir con el Indicador de Armados por hora plir con el Indicador de Puntos hora hombr plir con el Indicador de Tablero hora hombr	hor re tr	mbre trabajado (Ar rabajado (Puntos F	mados HHT) HHT)	FECH.	A ACTUALIZACIÓN	N/		
		Cuili	pili con el malcador de Tableto nora nombi	16.1	rabajauo (rabiero i						
RESPONSABLE	DEL PROCESO :	_	ENTE DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICA								
ALCANCE :		Fabri	car muebles de acuerdo a los requerimient	tos	del cliente a un m	enor costo, siendo eficado	ices y efi	cientes			
PR	ROVEEDORES		CURRE		-000				CLIENTES		
1. Planeación y co	otizaciones		SUBPRO	OCESUS			1. Clie	1. Clientes			
2. Gestion y contro	ol de calidad		1. Maquinado: Corte, maquinado, doblado	οу	prensado de tol y	tubos	2. Inst	aladores			
3. Bodega			Armados suelda y pintura				3. Pun	to de venta			
4.			3. Ensamblaje, de sillones, convencional,	, si	stemas, rta y hoga	ar	4.				
	ENTRADAS		Manejo de Personal					SALIDAS / PR	ODUCTOS / SERV	CIOS	
1. Ordenes de Pro			Gestionar y presupuestar los insumos	_	a producción en to	tal.		en Despacho producto	terminado		
-	mientos generales de		Programación maquinas de esbamblaje	_				ducto teminado			
3. Material			Verificar cumplimiento de especificacion	nes	s en planta de prod	ucción	3.Mue				
4.	DECUMENTAGE // EVEC NOT	38440	8. Seguimiento repeocesos	_				rmes de producción			
4 100 0004 0045	REQUISITOS (LEYES, NOF	KIVIAS	, REGLAMENTOS)	. ,	4. Manual da la a	-1°.44	POLI	TICAS INTERNAS			
1 ISO 9001:2015					Manual de la c Manual de pres						
Ley del consum	2. Ley del consumidor 2. Manual de proceso de producción 3.										
S. INFORMACIÓN DOCUMENTADA											
Ordenes de Pro	ducción										
	tencia de materiales			т							
3. Informe de desp				П							
			MECA	NI:	SMOS / RECURS	os					
TALI	ENTO HUMANO		TECNOL	ÓC	GICOS				FÍSICOS		
1. Gerente de Prod	ducción		1. Maquinaria				1. Materia Prima				
2. Supervisor de F	Producción		2. Herramientas				2. Insumos y suministros				
Personal produc			3. Softwares				3. Equipos de proteccion para el personal				
Supervisior con	trol de calidad		4.				4.				
			INDICAL	00							
	NOMINACIÓN		FÓRMULA		META				RIODICIDAD		
	hombre trabajado (Partes		KPIS- Tableros de control		1. 100%		1. Mer				
	ra hombre trabajado (Armados		KPIS- Tableros de control		2. 100%		2. Mer				
	mbre trabajado (Puntos HHT)		KPIS- Tableros de control		3. 100%			3. Mensual			
4. Tablero hora hor	mbre trabajado (Tablero HHT)		KPIS- Tableros de control		4. 100% Ones aclarat	ODIAC	4. Mer	nsual			
	CUDDDOCECO		INSTRUC	,61	UNES ACLARA	DESCRIPCIÓN	NI .				
Empaque	SUBPROCESO		Proceso en el cual se prepara el prod	uc'	to terminado nar						
Etiquetado			Proceso de referenciación del produc			a la cita ega ai citorite	· iiiiui				
Logística de entr	ega		Coordinación y entrega del producto	-		ar de destino acorda	do con e	el cliente.			
	-0-		7			,					
		No	mbre			Cargo		Firma		Fecha	
Elaborado por:	Tabata Solange Cand	do Co	oca - Milton David Velasco Panchi	Auditores Externos							
Revisado por:		Ing P	ablo Escobar		Supervisor						
Aprobado por:		Dar	nte Burbano		Gerente de Producción						

Figura 21. Caracterización de los Procesos de Producción

CARACTERIZACIÓN DE PROCESO

		п	г
Λ		Н	
I = 1		Ľ	

NOMBRE DEL PI	ROCESO:	ATEN	CIÓN AL CLIENTE				CÓDIGO: ATU AC	:003	
TIPO DE PROCESO:			Estratégico Valor		X Apoyo	CÓDIGO:	VERSIÓN: 1.0 FECHA ÚLTIMA R	EVISIÓN: 01/11/18	
THE DETROCEON		Atondo	_	_	presentadas en la empresa por parte de los	FECHA ACTUALIZACIÓN		/A	
OBJETIVO:			ites grupos de interés	01100	prosonitudas on la empresa por parte de loc	PÁGINA:		<u>//·</u> 1	
RESPONSABLE	DEL PROCESO :		DE MERCADEO			I AOIIA.		<u> </u>	
ALCANCE:	DEL I NOCEOU I	-		los lo	s requerimientos por parte del cliente interno	o v externo			
		-	o ai ai oa ooi iiorotai para oa iaiizai oo	.00 .0	o requestimentes per parte del enertie miente				
	ROVEEDORES	, I	SUBF	ROC	ESOS	CLIENTES			
1. Clientes y usua		1 1				1. Clientes			
2. Proceso de con	trol Interno	1 1	Planeación del proceso de Atención		liente	2. Usuarios			
3.		_	2. Definir protocolos de atención al clie			3.			
	4. 3. Atención de peticiones, quejas, denunc				s y reclamos 4. SALIDAS / PRODUCTOS / SERVICIOS				
	ENTRADAS	- H	4. Medición de la satisfacción del cliente						
	as sugerencias y reclamos		5. Seguimiento al proceso de Atención al cliente		Satisfacción cliente y usuarios				
Inicio tramite asi Matria da indian	-	-	6. Seguimiento a los sistemas de información y pagina web de la compañía		Resultado encuesta satisfacción del cliente				
Matriz de indica Dumán de auges			7. Generar mejoras al proceso 8.		3. 4.				
4. Buzón de suger	REQUISITOS (LEYES, NO					POLÍTICAS INTERNAS			
1 ISO 9001:2015	•	KWA3,	REGEMINENT 03)		Politica Atención al Cliente	I OLITIOAO INTERNAS			
2. Comunicación o					Manual de calidad				
3.	COLL CLICKE				Reglamento interno del empleado				
J.			INFO)RM/	ACIÓN DOCUMENTADA				
Requerimientos	documentados			, , , , , , ,	TOTAL DOCUMENTALIA				
Procesos levan									
3.	LUU00								
<u>.</u>			ME	CAN	ISMOS / RECURSOS				
TAL	ENTO HUMANO		TECN	OLÓ	ÓGICOS FÍSICOS				
Asistente de ate	nción al cliente	1 7	Equipos de computación			Suministros de Oficina			
2.			2. Pagina Web			Salas de atención al cliente			
3.			3. Software administrativos			3.			
4.		4	4. Equipos de comunicación		4.				
			INDI	CAD	ORES				
DENOMINACIÓN		1 [FÓRMULA		META	PERIODICIDAD			
1. Oportunidades o	de mejora implementadas	1	1. # oportunidades aplicadas / # total de		1. 100%	1. Semestral			
2. Satisfacción del cliente y usuarios		2	2. # calificaciones en los rangos		2. 100%	2. Semestral			
2. N° oportunidade	es por semestre] 3	3. # oprotunidades identificadas 3. 1		3. 100%	3. Semestral			
			INSTE	RUCC	CIONES ACLARATORIAS				
	SUBPROCESO			DESCRIPCIÓN					
Comunicación de	e resultados	El proceso inicia con la recepción de una petición por los diferentes canales de comunicación dispuestos para tal fin y termina con la evaluació							
Nombre		nbre		Cargo	Firma		Fecha		
Elaborado por: Tabata Solange Cando Coca - N		a - Milton David Velasco Panchi Auditores Externos							
Revisado por:	evisado por: Ing Fernando Vasconez				Supervisor				
Aprobado por: Ing Roberto Castagnoli				Gerente Comercial					

Figura 22. Caracterización de los Procesos de Atención al Cliente

4.1.6. Matriz FODA Purifluidos Cía. Ltda.

Después de haber realizado un diagnostico interno de la compañía Purifluidos Cía. Ltda., se presenta las siguientes fortalezas, debilidades.

Tabla 13 *Matriz FODA, Purifluidos Cía. Ltda*

FORTALEZAS	DEBILIDADES
F1. Representación de marcas con calidad.	D1. Falta de trabajo en equipo y poco compromiso del
	personal.
F2. Óptimo soporte de los proveedores.	D2. Falta de campañas de marketing y posicionamiento
	del producto.
F3. Disponer de un Sistema de Gestión de Calidad	D3. Sobrecarga de actividades en las funciones asignadas.
F4. Alto grado de especialización técnico profesional	D4. Baja capacidad de penetración comercial hacia el
(ventas-servicio).	cliente.
F5. Disponibilidad de recursos físicos y económicos	D5. Falta de cubrimiento comercial de zonas a nivel
para ejecutar el trabajo.	nacional.
F6. Capacidad logística eficiente de cara al cliente.	D6. Falta de conocimiento técnico de portafolio de
	productos.
	D7. Falta de motivación de GP para apoyo a los ATC

Fuente: (Purifluidos Cía Ltda, 2018)

4.1.7. Matriz FODA ATU Artículos de Acero, S.A.

Tabla 14 *Matriz FODA, ATU Artículos de Acero, S.A.*

FORTALEZAS	DEBILIDADES
F1. Cartera de clientes muy estables	D1. Tiempos de desarrollo de productos.
F2. Desarrollo de diseños propios o sugeridos por el comprador.	D2. Sistemas informáticos poco actualizados.
F3. Productos creados con materiales de buena calidad.	D3. Procesos internos deficientes.
F4. Capacidad de producción en grandes proyectos.	D4. La maquinaria excede su vida útil
F5. Cubrir el mercado a nivel nacional.	D5. Productos especiales adquiridos a un solo proveedor.
F6. Marca posicionada en el mercado.	

Fuente: (ATU Artículos de Acero, S.A., 2018)

4.2. Análisis externo

El análisis externo, conocido también como análisis del entorno, radica en la personalización y valoración de sucesos, cambios y tendencias que ocurren alrededor de la empresa y que están más allá de su control.

El análisis externo suele realizarse conjuntamente con el análisis interno al instante de planificar estrategias en una organización; no obstante, motivado a las continuas alteraciones en la que hoy en día vivimos expuestos, es necesario para que una empresa se mantenga

competitiva, revisar periódicamente esta labor. Son muchas las formas de efectuar un análisis externo. La más común es haciendo uso del modelo de las cinco fuerzas de Porter.

4.2.1. Cinco fuerzas de Porter.

De acuerdo con Cortes (2018) refiere

Michael Porter plantea una herramienta de las fuerzas competitivas para analizar la estrategia de una unidad de negocio utilizada para conocer lo atractiva que puede ser una estructura en la industria, las cinco fuerzas son competencia, proveedores, clientes, productos sustitutos y rivalidad entre competidores.



Diagrama de las 5 Fuerzas de Porter

Figura 23. Cinco Fuerzas de Porter Fuente (Cortés, 2018)

A continuación, se citan las principales fuerzas de Porter aplicadas a las empresas investigadas.

4.2.1.1. Purifluidos Cía. Ltda.,

Poder de negociación de los clientes.- Purifluidos Cía. Ltda., se dedica a la comercialización y distribución de equipos para laboratorio, su interrelación con el cliente y su satisfacción es su objetivo principal.

Los clientes a los que proveen sus productos y servicios están enfocados a entidades públicas, privadas, personas naturales. Los factores de decisión que influyen en el cliente al momento de realizar la compra son:

- Precio.
- Diseño.
- Calidad.
- Fecha de Caducidad

Dentro de amplio mercado sus principales clientes son:

- Bebidas Arca Continental
- Universidad de las Fuerzas Armadas "ESPE"
- Laboratorios Acromax
- Laboratorios Indunidas
- Nestlé
- Municipio del Distrito Metropolitano de Quito

Tesalia

Competencia en el mercado.- Para Purifluidos Cía. Ltda., al ser distribuidores exclusivos de las marcas Millipore y Waters en el mercado ecuatoriano tiene como principal competencia las siguientes marcas que comercializan productos con similares características y a un precio inferior a las ya mencionadas.

- Whatman
- Agilent
- Pall

Amenazas de los nuevos entrantes.- Hoy en día y motivado a la globalización pueden entrar nuevos competidores esto es un elemento importante para medir la rentabilidad de un mercado. Esta facilidad o dificultad está determinada por las barreras de entrada. Las barreras pueden ser de muchos tipos y pueden dificultar o impedir la entrada de nuevos competidores. Estas barreras pueden ser naturales o creadas.

Poder de negociación de los proveedores.- La relación con los proveedores es de vital importancia para las empresas, constituyendo una serie de actividades encaminadas al buen relacionamiento con este grupo de interés. En el Ecuador, Purifluidos Cía. Ltda. es distribuidor autorizado de las marcas que se mencionan a continuación:

- Merck Millipore
- Waters Corporation
- Associates of Cape Cod
- Hamilton
- Aurora Instruments
- YMC
- Hanson Research

Amenazas de productos sustitutos.- Son aquellos productos o servicios que no son exactamente como el que la empresa oferta, pero pueden verse como una opción en la decisión de compra.

4.2.1.2. ATU Artículos de Acero S.A

Poder de negociación de los clientes.- ATU Artículos de Acero, S.A., se especializa en muebles de oficina a nivel nacional se dedica a la comercialización y distribución de los mismos, su interrelación con el cliente y su satisfacción es su objetivo principal. Sus principales clientes son:

- Empresas Privadas
- Instituciones Públicas
- Personas Particulares

Constructoras

Supermercados

Competencia en el mercado.- Para ATU Artículos de Acero, S.A., la competencia hoy en día es bastante fuerte, por eso es imprescindible sobresalir mediante estrategias que le permitan seguir afianzados con mayor fuerza en el mercado. Por tal motivo es importante que pongan en práctica los valores, la prioridad de satisfacer al cliente, la mejor reputación, relaciones transparentes, promover la mejora y entregar productos de primera calidad, así poder mitigar la competencia del mercado.

Entre los principales competidores del mercado para ATU Artículos de Acero S.A. se pueden encontrar:

Star Office

Prove Mueble Sillonería italiana

Prove Fabrica

Mobiliar

Confort Style

Muebles Ideal

Amenazas de los nuevos entrantes.- ATU Artículos de Acero, S.A., no está exento de esta amenaza, por lo tanto, debe fortalecerse y consolidarse mediante estrategias de atención personalizada. La amenaza de nuevos entrantes juega un papel importante en la organización y en los cambios de las industrias en el día de hoy. Esta visión de Porter permitió a muchas empresas

visualizar amenazas antes que se transformaran en una situación real. De acuerdo con el modelo

de las 5 fuerzas de Porter, las amenazas cambian el ambiente competitivo e impactan

directamente en las utilidades de la organización. Si hay una gran cantidad de amenazas de

nuevos entrantes y bajas barreras de entrada, quiere decir que hay una alta probabilidad de que en

el futuro se reduzcan las utilidades de la empresa. Esto se debe por que más competidores

pelearan por la misma cuota de mercado. Las ventas se reducirán y los esfuerzos de marketing

serán más caros lo que implica una seria amenaza para el precio y calidad del producto.

Poder de negociación de los proveedores.- Mantener las mejores relaciones con los

proveedores que le permitan manejar excelente calidad y precios. Es importante para ATU

Artículos de Acero S.A, conocer la calidad de la materia prima, así como los tiempos de entrega,

de esta manera poder cumplir con las exigencias de los clientes. Sus principales proveedores son:

Empresa Durini S.A Edimca

Provefabrica S.A

Novopan S.A

D' Kosina

Lamitech

Jayco

Amenazas de productos sustitutos.- Innovar e implementar nuevos diseños que permitan

mantenerse y consolidarse en el mercado. Hoy en día para la distribución de muebles existen

muchos productos sustitutos, tal es el caso de muebles de madera, mimbre, telas cueros, entre

otros. Por eso es importante mantener excelentes acabados y buenas negociaciones con los clientes.

4.2.2. Factor económico.

4.2.2.1. Producto Interno Bruto (PIB).

El Producto Interno Bruto (PIB), es la consolidación de todos los bienes y servicios que produce un país medidos en moneda local, derivados por empresas nacionales y extranjeras dentro del territorio nacional y que se reconocen en un período de tiempo anual.

Según estimaciones, del Banco Mundial, América Latina y el Caribe creció un 0,9 por ciento en 2017, después de dos años de contracción. Se espera que el crecimiento de la región se acelere a un 2 por ciento en 2018 y un 2,6 por ciento en 2019. De acuerdo con las previsiones, el fortalecimiento del consumo y la inversión privada, especialmente en países exportadores de productos básicos donde se impulsará el crecimiento. (Banco Mundial, 2018)

Varios organismos internacionales han proyectado que el Producto Interno Bruto (PIB) regional aumentará: un 2% según el Banco Mundial (BM); un 1,9% según el FMI y un 2,2% según la CEPAL.

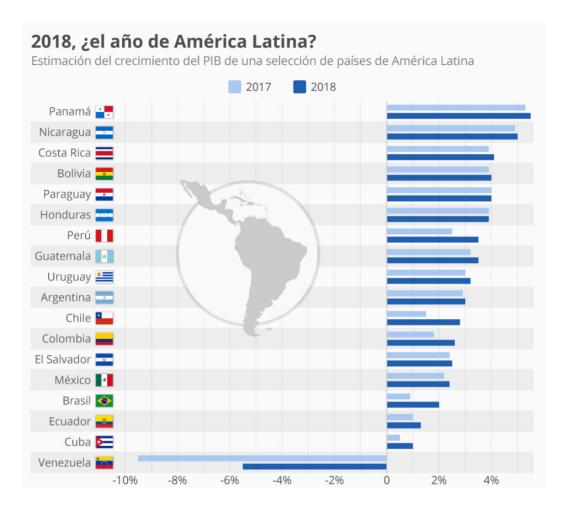


Figura 24. Balance preliminar de las Economías de América Latina y Caribe. Fuente: CEPAL

Según el Banco Central del Ecuador (2018), estimó:

El Producto Interno Bruto (PIB) de la economía ecuatoriana, en el primer trimestre del año 2018, registró un crecimiento interanual de 1,9%, con relación al primer trimestre de 2017, y presentó una reducción de 0,7% con respecto al trimestre anterior. El resultado interanual del PIB se explica principalmente por el desempeño del sector no petrolero, que registró un

aumento de 2,7%. El Banco Central también manifestó que, en el segundo trimestre del año 2018, la economía creció 0,4% comparada con el primer trimestre.

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) TRIMESTRAL

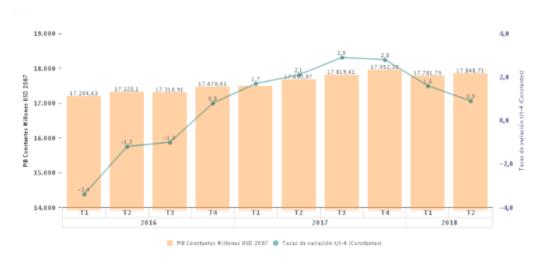


Figura 25. Producto Interno Bruto (PIB) Trimestral Fuente: Banco Central de Ecuador

Ecuador: Saldos de la balanza comercial, petrolera y no petrolera (en millones de dólares)

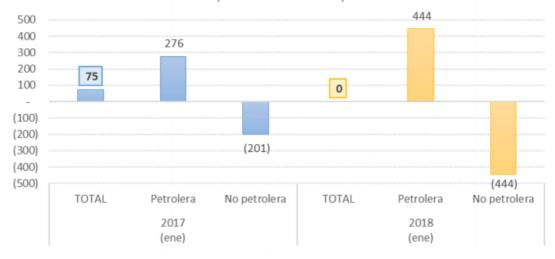


Figura 26. Saldos de la Balanza comercial, petrolera y no petrolera Fuente: Banco Central de Ecuador

En líneas generales se puede observar que la economía de América Latina se encuentra en medio de una franca recuperación, luego de dos años de crecimiento negativo. Sin embargo, aún enfrenta riesgos y desafíos en el corto y largo plazo. Según estudios del CEPAL, los países de América Latina y el Caribe con más deuda externa pública los podemos ver en la siguiente gráfica:

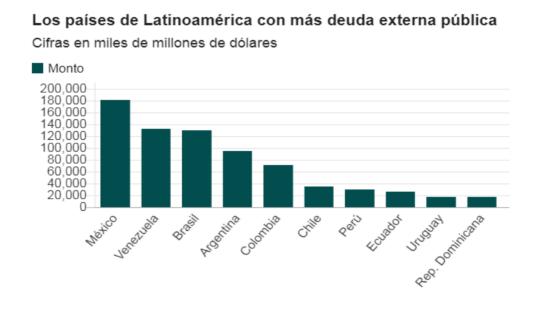


Figura 27. Países de Latinoamérica con más deuda externa pública Fuente: CEPAL

Es importante recalcar que ATU Artículos de Acero S.A, es una empresa manufacturera, las empresas que pertenecen a este sector poseen la propiedad de incrementar el Producto Interno Bruto (PIB), pero para ello es necesario contar con la materia prima necesaria.

La manufactura es uno de los sectores más importantes para un país, permite la elaboración de productos con un mayor nivel de valor agregado, en los cuales existe buena capacidad de

diferenciación y, sobre todo, un menor nivel de volatilidad en los precios. El desarrollo de este sector fortalece al país, ya que más allá de lo mencionado, también genera fuentes de empleo calificadas y formales. De acuerdo al INEC (2018), a septiembre de 2017 esta actividad generó el 11% del empleo total del país.

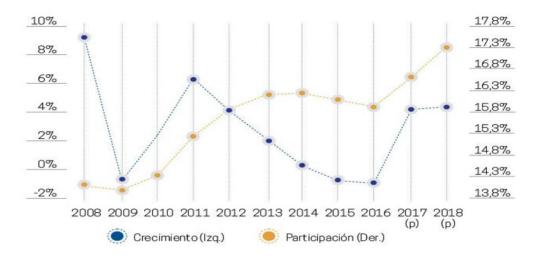


Figura 28. Evolución y Participación en el PIB de la industria Manufacturera Fuente: Banco Central de Ecuador

El caso de Purifluidos Cía. Ltda., es una empresa que ofrece soluciones tecnológicas enfocadas a la investigación y desarrollo de laboratorios farmacéuticos, alimenticios entre otros, se puede catalogar como otros servicios y su participación en el Producto Interno Bruto (PIB), fue de 1,8, tal como se demuestra en la siguiente gráfica:

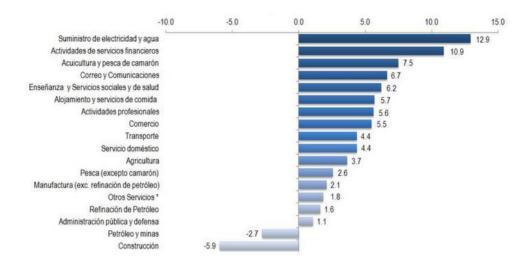


Figura 29. Valor Agregado Bruto por Industria Fuente: Banco Central de Ecuador

4.2.2.2. Inflación.

Gutierrez & Moreno (2006) definen

Es el aumento continuo y sostenido en el nivel general de los precios de los bienes y servicios de una economía. Sin embargo, en sentido estricto, el alza de los precios es la consecuencia de la inflación. La inflación es el aumento del circulante (cantidad de dinero que maneja el país) sin un crecimiento correspondiente de bienes y servicios. Es el resultado del desequilibrio entre lo que una sociedad produce y lo que ella exige. (p. 4)

La inflación anual de precios de octubre de 2018, respecto a octubre 2017, alcanzó 0,33%; como referencia, en octubre 2017 fue del -0,09%. Finalmente, en octubre de 2018 el costo de la

Canasta Familiar Básica (CFB) se ubicó en USD 714,31, mientras que, el ingreso familiar mensual de un hogar tipo fue de USD 720,53, lo cual representa el 100,87% del costo de la CFB.



Figura 30. Inflación Anual Ecuador **Fuente**: Índice de Precio al Consumidor (IPC)

En octubre del 2018, el Índice de Precios al Consumidor de Ecuador se ubicó en 105,45 IPC, lo que nos deja con una inflación mensual para el mismo mes de -0,05%, comparado con el mes de septiembre de 2018 que fue de 0,39%.

Como es de conocimiento el fenómeno de la Inflación es el alta sostenida de los precios y no solamente afecta a las dos industrias de estudio, sino de forma general, hasta los momentos Ecuador es un país que solo maneja un digito de inflación, por tal motivo sus precios se conservan a lo largo del tiempo.

Índice de Precios al Consumidor y sus variaciones

Mes	Índice	Inflación Mensual	Inflación Anual	Inflación Acumulada
oct-17	105,10	-0,14%	-0,09%	-0,10%
nov-17	104,82	-0,27%	-0,22%	-0,38%
dic-17	105,00	0,18%	-0,20%	-0,20%
ene-18	105,20	0,19%	-0,09%	0,19%
feb-18	105,37	0,15%	-0,14%	0,34%
mar-18	105,43	0,06%	-0,21%	0,41%
abr-18	105,29	-0,14%	-0,78%	0,27%
may-18	105,09	-0,18%	-1,01%	0,09%
jun-18	104,81	-0,27%	-0,71%	-0,19%
jul-18	104,80	0,00%	-0,57%	-0,19%
ago-18	105,08	0,27%	-0,32%	0,08%
sep-18	105,50	0,39%	0,23%	0,47%
oct-18	105,45	-0,05%	0,33%	0,42%

Figura 31. Inflación Mensual Fuente: Índice de Precio al Consumidor (IPC)

4.2.2.3. Importaciones.

Las importaciones es el compuesto de productos y servicios adquiridos por un país en región extranjera para su utilización en territorio nacional.

Según el Banco Central de Ecuador (2018), la Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos presentó un superávit de USD 107,3 millones en el primer trimestre de 2018, revirtiendo los resultados alcanzados en los tres últimos trimestres del año pasado. Según los datos oficiales, el saldo de la Cuenta Corriente se debe principalmente al resultado positivo de la Balanza Comercial (exportaciones menos importaciones), ya que la Balanza de Servicios tuvo déficit.

En el primer caso, el valor de las exportaciones sumó USD 5 359,6 millones, mientras que las importaciones totalizaron 5 078,2 millones en el primer trimestre, lo que dejó un saldo positivo de USD 281,4 millones.

El ingreso por las ventas petroleras aumentó en USD 382,6 millones (23%), debido a la subida en el precio internacional del barril de crudo, que pasó de USD 43,9 por barril registrado en el primer trimestre de 2017 a USD 58,3 en el primer trimestre de este año, lo que equivale a un alza promedio de USD 14,4 por barril. Las exportaciones no petroleras también se incrementaron durante los tres primeros meses del 2018 en 4,4%, pasando de USD 3 054,4 millones a 3 189,3 millones. Los productos que aumentaron sus exportaciones fueron: banano, camarón, atún y pescado. El incremento de los precios de los principales productos de exportación en el mercado internacional contribuyó a este resultado.

Por su lado, las importaciones subieron en 17,5% con respecto al primer trimestre de 2017, pasando de USD 4 321,9 millones a USD 5 078,2 millones. Los rubros que aumentaron sus importaciones fueron: bienes de consumo (32,1%); combustibles y lubricantes (13,2%); materias primas (9,9%); y, bienes de capital (22,6%).

Los países que más invirtieron en el primer trimestre de 2018 en el Ecuador fueron: Holanda (USD 81,9 millones), Venezuela (USD 67,8 millones), Uruguay (USD 20,3 millones), Estados Unidos (USD 12,3 millones) y Perú (USD 12,0 millones). Las actividades "explotación

de minas y canteras", "servicios prestados a las empresas", la "industria manufacturera" y el "comercio" fueron las que mayor ingreso de recursos recibieron por este concepto.

Tanto la Empresa ATU Artículos de Acero S.A y Purifluidos Cía. Ltda., son importadores, de tal manera que influyen en la determinación de los indicadores de la Balanza de Pagos del país.

Ecuador: Importaciones totales, año 2018

(en millones de dólares)

, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,					
	ene	ene	Δ% 2017*-	2018*	
	2017	2018	en USD	en %	
Bienes de consumo	297	363	66	22,3%	
Combustibles y lubricantes	290	337	47	16,0%	
Materias primas	544	648	104	19,1%	
Bienes de capital	349	455	106	30,5%	
Diversos	5	3	(2)	-35,0%	
IMPORTACIONES TOTALES	1.484	1.806	322	21,7%	

Figura 32 Importaciones totales año 2018
Fuente: Banco Central de Ecuador

El Servicio Nacional de Aduanas en Ecuador (SENAE), es el órgano que se encarga de regular las importaciones y exportaciones en el Estado.

4.2.3. Factor social

Cuando se conversa de aspectos sociales, éstos se refieren a los impactos producidos por la empresa en las personas, principalmente en aquellas que trabajan en ella, y en las comunidades

donde opera. Una buena gestión de los recursos humanos de la empresa y su enrolamiento en la comunidad mejora la competitividad de la misma, porque:

Permite la absorción y conservación del Capital Humano

Aumenta la calidad y productividad

Perfecciona la imagen de la organización

Favorece al progreso socioeconómico de la colectividad

La Responsabilidad Social Empresarial (RSE) para Otero (2014) considera:

Es la aportación al desarrollo humano verosímil, a través del compromiso y la confianza de la empresa hacia sus trabajadores y sus familias, hacia la sociedad en general y hacia la colectividad local, en aras de mejorar el capital social y la calidad de vida de toda la comunidad. (p. 35)

El propósito primordial de la responsabilidad social empresarial es que el impacto positivo que causan estas prácticas en la sociedad se traduzca en una mayor competitividad y sostenibilidad para las empresas. Por lo tanto, ser responsable socialmente generará automáticamente más productividad, puesto que una mejora en las condiciones para los trabajadores optimizará también su eficacia. (Martínez Y., 2014)

La responsabilidad social empresarial se enfoca, en tres inclinaciones: cuidado al medio ambiente, a las condiciones laborales de sus empleados y apoyo a las causas humanitarias.



Figura 33. La Responsabilidad Social Empresarial (RSE) Fuente: (Martínez, 2014)

El Ecuador se diferencia por ser uno de los países más intervencionistas y donde la producción de riquezas es una de las más complejas de Latinoamérica. Existen discrepancias significativas del ingreso donde el 20% de la población más rica posee el 53,3% de la fortuna y el 91% de las tierras productoras. Por otro lado, el 20% de la población más pobre apenas tiene acceso al 4,2% de la riqueza y tiene en pertenencia solo el 0,1% de la tierra.

El Consorcio Ecuatoriano para la Responsabilidad Social (CERES), es la Red más importante de organizaciones comprometidas y que promueven la Responsabilidad Social en el Ecuador. Desde el 2005, su trabajo se ha caracterizado por promover un enfoque corporativo basado en la generación de un valor agregado empresarial, buscando involucrar, sensibilizar y

apoyar la dirección de los negocios de manera socialmente responsable, como un mecanismo que

transforme y movilice hacia una sociedad más justa y sostenible.

CERES, es una organización privada sin fines de lucro que privilegia el intercambio de

experiencias entre los diversos actores de la sociedad, el diálogo constructivo, así como la

construcción de capacidades que permitan fortalecer la gestión socialmente responsable de

las empresas. (EULAC, 2015)

En la actualidad CERES está conformada por más de 50 organizaciones, empresas públicas

y privadas, organizaciones de la sociedad civil y entidades educativas, todas ellas reconocidas por

su trabajo enfocado en el desarrollo sustentable y la incorporación de la RSE como parte de su

modelo de gestión.

Tanto ATU Articulos de Acero S.A como Purifluidos Cía. Ltda., se comprometen con la

Responsabilidad Social del país, a través de los valores de sus empresas, se debe tener en cuenta

que ambas contribuyen en el bienestar de sus trabajadores, sabiendo que el capital humano es su

pieza primordial.

4.2.4. Factor tecnológico.

Para Moralde (2004) menciona:

La unificación entre tecnología y negocio es un elemento clave para la competencia de las empresas. Es decir, la tecnología aplicada al perímetro empresarial escasea de sentido si no se considera como un instrumento integrado en los procesos de la organización. Las empresas deben adoptar, por tanto, una política innovadora, donde la tecnología juegue un papel estratégico en el diseño de los modelos de negocio, para convertirse en entidades competitivas, ágiles y eficaces. De esta forma, deben transformarse en organizaciones capaces de reaccionar y poder adaptarse ante cualquier cambio interno o de su entorno competitivo.

Conversar de tecnología en estos instantes es, de hecho, hablar de cambio y transformación. En la tradición del sector tecnológico y de su aportación a las empresas podían distinguirse, hasta ahora, dos grandes etapas: La primera, iniciada en la década de los 60, nace con la aparición del gran ordenador central, el "mainframe" y el comienzo de la introducción de las tecnologías de la información en la empresa, como herramienta de automatización de sus procesos administrativos. En esta etapa, las empresas automatizan sus procesos de contabilidad, sus procesos de nóminas, sus procesos de facturación. Y eso generó un valor enorme, pero no estratégico. Luego, en la década de los 80, asistimos a la segunda gran era del sector de las tecnologías de la información, con la irrupción del computador personal, del PC. Con esta nueva herramienta, las empresas consiguen mejoras de productividad personal y departamental. Pero aún las tecnologías de la información seguían sin provocar en las empresas ningún replanteamiento profundo en su modo de actuar y pensar. A lo largo de la última década, sin embargo, factores como la convergencia entre informática, comunicaciones y el desarrollo de Internet, nos han situado a las puertas de un nuevo tiempo tecnológico. Se abre, en esta década, la posibilidad ya no sólo de utilizar la

tecnología como medio para obtener mejoras incrementales y hacer las cosas cada vez mejor, sino como medio para hacer las cosas de manera sustancialmente distinta. La posibilidad de reinventar y transformar.

Las empresas ecuatorianas a través de los años han invertido más en Tecnología, Información y Comunicación (TIC), ya que como es de conocimiento deben modernizarse y no quedarse atrás con toda la tecnología que nos invade actualmente.

Según el INEC, en el 2015, el 66,7% de las empresas objeto de su estudio, invierten en TIC. De este porcentaje, el 24,6% corresponden a empresas de manufactura.

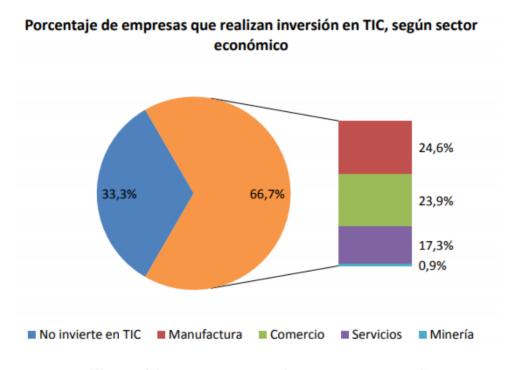


Figura 34. Empresas que realizan inversión en TIC

Fuente: INEC

Tabla 15 *Oportunidades y Amenazas*

Purifluidos Cía. Ltda.

OPORTUNIDADES	AMENZAS		
O1. Poder llegar a clientes nuevos con un nuevo	A1. Perdida de distribución exclusiva del portafolio		
portafolio	Millipore.		
O2. Bajo conocimiento del cliente en metodología	A2. Precios bajos de la competencia		
03. Representaciones exclusivas de productos de	A3. Competencia con portafolios más completos		
frecuente importación			
O4. Consolidarnos como proveedores de microbiología	A4. Cambio constante de políticas arancelarias		
05. Poseer certificación ISO 9001:2008	A5. Política de incremento en los días de pago por parte		
03. Poseer Certificación 150 9001.2006	del cliente		
O6. Exigencia de las normativas del mercado para			
cumplir las regulaciones			

Fuente: (Purifluidos Cía Ltda, 2018)

*Tabla 16*Oportunidades y Amenazas

ATU Artículos de Acero S.A.

OPORTUNIDADES	AMENZAS			
O1. Conocimiento y experiencia en el mercado.	A1. Cambio en la demanda de productos			
O2. Crecimiento en la demanda de mobiliario	A2. Cambios políticos y socioculturales.			
O3. Crecimiento en el mercado generado por el boom de la	A3 Competencie empreses locales especializades			
construcción y mobiliario público.	A3. Competencia empresas locales especializadas.			
O4. Exportación a países latinoamericanos.	A4. Presencia internacional en el mercado.			
O5 F 1/2 1 (2004) (2004) (2004)	A5. Empresas de diseños internacionales.			
O5. Expansión de tecnología en producción.	A6. Cambio constante en reformas tributarias y del			
O6. Fusión y expansión en el mercado.	comercio.			
Fuente: (ATU Articulos de Acero, S.A., 2018)				

CAPÍTULO V

5. Evaluación del sistema de gestión de la calidad

5.1. Etapa I: Planificación y programación de la auditoria

Plan global de auditoria

5.1.1. Objetivo de la auditoría empresa Purifluidos Cía. Ltda.

Evaluar la conformidad de los procesos de los departamentos Ventas, Calidad y Cadena de Logística de la empresa Purifluidos Cía. Ltda., con respecto a los requisitos del Sistema de Gestión de la Calidad ISO 9001:2015.

5.1.2. Alcance

La ejecución de la Auditoría se realizará en el periodo comprendido entre el 19 de noviembre de 2018 y el 21 de noviembre del 2018 en los procesos de:

- Proceso Ventas
- Proceso Departamento de Calidad
- Proceso Cadena de Logística

Tabla 17 *Equipo de Auditoría*

Cargo	Nombres
Auditor:	Tabata Cando
Auditor:	David Velasco

5.1.3. Base Legal

Normativa legal

- Reglamento Interno de la Compañía Purifluidos Cía. Ltda.
- Manual de Calidad

Normativa externa

- Ley de Compañías
- Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno
- Ley Orgánica de Aduanas
- Ley Orgánica de Regulación y Control del Poder del Mercado

Norma ISO 9001:2015

Tabla 18 *Norma ISO 9001:2015*

	SO 9001:2015 DEGUISITOS ISO 0001-2015	Proceso	Proceso	Proceso
REF.	REQUISITOS ISO 9001:2015	Ventas	Logística	SGC
10.	Mejora			
10.1	Generalidades	X	X	
10.2	No conformidad y acción correctiva			
10.3	Mejora continua	x	X	
4.1	Comprensión de la organización y su contexto	X		X
4.2	Comprensión de las necesidades y expectativas de las partes	X		x
	interesadas	X		A
4.3	Determinar el alcance del sistema de gestión de la calidad			X
4.4	Gestión de la calidad y sus procesos	X	X	X
5.	Liderazgo			X
5.1	Liderazgo y compromiso		X	X
5.1.2	Enfoque al cliente	X	X	
5.2	Política de la calidad			x
5.2.2	Comunicación de la política de calidad		X	x
5.3	Roles, responsabilidades y autoridades de la organización			X
6.1	Acciones para tratar riesgos y oportunidades		X	
6.2	Objetivos de la calidad y planificación para lograrlos			X
7.1.3	Infraestructura		X	
7.2	Competencia			X
7.4	Comunicación		X	
7.5	Información documentada			X

7.5.2	Creación y actualización		X	
8.1	Planificación y control operacional	x	x	
8.2.1	Comunicación con el cliente	x	x	
8.2.2	Determinación de los requisitos relativos a los productos y	**		
	servicios	X		
8.2.3	Revisión de los requisitos para los productos y servicios		x	X
8.5.1	Control de la producción y de la prestación del servicio	X	x	
8.5.2	Identificación y trazabilidad	X	x	X
8.5.3	Propiedad perteneciente a los clientes o proveedores externos	X	x	
8.5.4	Preservación	X	x	X
8.5.5	Actividades posteriores a la entrega	X	x	
8.5.6	Control de los cambios	x		X
8.6	Liberación de productos y servicios	x	x	X
8.7	Control de las salidas no conformes	x	x	X
9.1.1	Generalidades	x	x	
9.1.2	Satisfacción del cliente	x		X
9.1.3	Análisis y evacuación	x	x	X
8.2.4	Cambios en los requisitos para los productos y servicios	x		
7.1.5.1	Recursos de seguimiento y medición generalidades	x		X
7.1.5.2	Recursos de seguimiento y medición trazabilidad de las		v	W.
	mediciones		X	X
8.2.3.1	Revisión de los requisitos para los productos y servicios	x		
10.2.1	No conformidad y acción correctiva	x	x	
10.2.2	No conformidad y acción correctiva	x	x	

5.1.4. Cronograma de Auditoría

Tabla 19 Cronograma de Auditoría



PURIFLUIDOS CIA LTDA CRONOGRAMA DE AUDITORÍA



Nº	Detalle	Responsable	Fecha inicial	Fecha finalización	Tiempo es timado	Auditor
1	Auditoría proceso de Gestión de la Calidad	Ing. Carlos Ñacato	19/11/2018	19/11/2018	4H00	D. Velasco y T. Cando
2	Auditoría proceso de Ventas	Ing. Maritza Cárdenas	19/11/2018	19/11/2018	5H00	D. Velasco y T. Cando
3	Auditoría proceso Cadena de Logística	Sr Rubén Díaz	20/11/2018	20/11/2018	5H00	D. Velasco y T. Cando
Flahora	Flaborado Por: David Velasco, Tabata Cando				Fecha: 18-11-2	2018

5.1.5. Programa de auditoria

Tabla 20 *Proceso de gestión de la calidad*



PURIFLUIDOS CIA LTDA PROGRAMA DE AUDITORIA PROCESO DE GESTIÓN DE LA CALIDAD

PA - P 1/3

Fecha: 19-11-2018 Código Ref. PGC01

Objetivo: Evaluar el proceso de Gerencia de la Calidad validando que cumpla con los requisitos de la Norma ISO 9001:2015 y a la documentación del SGC.

Nº	Procedimiento	Responsable	Tiempo
1	Dar a conocer la evaluación del proceso de SGC al Gerente General	D. Velasco y Tabata	De 8 a 8:15 a.m.
2	Evaluación a través de la aplicación de un check list al responsable del proceso	D. Velasco y Tabata	De 8:15 a 9 a.m.
3	Identificación de conformidades y no conformidades del proceso auditado	D. Velasco y Tabata	De 9 a 9:30 a.m.
4	Establecer las oportunidades de mejora que se presenten en la evaluación	D. Velasco y Tabata	De 9:30 a 10 a.m.
5	Identificar acciones correctivas para mejorar los resultados esperados del proceso enfocado a la rentabilidad	D. Velasco y Tabata	De 10 a 12:30 a.m.
6	Elaboración de informe de auditoría	D. Velasco y Tabata	De 12:30 a 13:30 p.m.
Elabora	do Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018	

Tabla 21 *Proceso de ventas*



PURIFLUIDOS CIA LTDA PROGRAMA DE AUDITORIA PROCESO DE VENTAS

PA - P 2/3

THOUSE SE VENTING

Código Ref. P-Fecha: 19-11-2018

V01

Objetivo: Evaluar el proceso Ventas validando que cumpla con los requisitos de la Norma ISO 9001:2015 y a la documentación del SGC.

Nº	Procedimiento	Responsable	Tiempo	
1	Dar a conocer la evaluación del proceso de Ventas al	D. Velasco y	De 8 a 8:15 a.m.	
1	Gerente Comercial	Tabata	20 0 u 0.10 u.m.	
2	Evaluación a través de la aplicación de un check list al	D. Velasco y	De 8:15 a 9 a.m.	
L	responsable del proceso	Tabata	De 6.13 a 9 a.m.	
3	Identificación de conformidades y no conformidades del	D. Velasco y	De 9 a 9:30 a.m.	
3	proceso auditado	Tabata		
4	Establecer las oportunidades de mejora que se presenten en	D. Velasco y	D- 0:20 - 10	
4	la evaluación	Tabata	De 9:30 a 10 a.m.	
<i>-</i>	Identificar acciones correctivas para mejorar los resultados	D. Velasco y	D- 10 - 12-20	
5	esperados del proceso enfocado a la rentabilidad	Tabata	De 10 a 12:30 a.m.	
		D. Velasco y	De 12:30 a 13:30	
6	Elaboración de Informe de Auditoría	Tabata	p.m.	
Elaborad	o Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018		

Tabla 22 *Proceso de cadena de logística*



PURIFLUIDOS CIA LTDA

PROGRAMA DE AUDITORIA

PROCESO DE CADENA DE LOGÍSTICA

PA - P 3/3

Fecha: 20-11-2018 Código Ref. P-L01

Objetivo: Evaluar el proceso de Cadena Logística validando que cumpla con los requisitos de la Norma ISO 9001:2015 y a la documentación del SGC.

Nº	Procedimiento	Responsable	Tiempo	
1	Dar a conocer la evaluación del proceso de Cadena	D. Velasco y Tabata	De 8 a 8:15 a.m.	
1	Logística al jefe Administrativo	D. Velasco y Labata		
2	Evaluación a través de la aplicación de un check	D. Velasco y Tabata	Do 8:15 a 0 a m	
2	list al responsable del proceso	D. Velasco y Tabata	De 8:15 a 9 a.m.	
2	Identificación de conformidades y no	D. W.L Televis	D. 0 - 0 20	
3	conformidades del proceso auditado	D. Velasco y Tabata	De 9 a 9:30 a.m.	
	Establecer las oportunidades de mejora que se	D. V.I	D 0.20 10	
4	presenten en la evaluación	D. Velasco y Tabata	De 9:30 a 10 a.m.	
	Identificar acciones correctivas para mejorar los			
5	resultados esperados del proceso enfocado a la	D. Velasco y Tabata	De 10 a 12:30 a.m.	
	rentabilidad			
6	Elaboración de Informe de Auditoría		De 12:30 a 13:30	
		D. Velasco y Tabata	p.m.	
Elabora	do Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 20-11-2018		

5.2. Etapa II. Ejecución de la auditoria

5.2.1. Lista de verificación

Tabla 23 *Lista de Verificación Departamento de Calidad*



PURIFLUIDOS CIA LTDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE CALIDAD PROCESO DE GESTIÓN DE LA CALIDAD



Fecha: 19-11-2018

Auditores:	D. Velasco y Tabata Cando				
Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
4.1	Se determina situaciones internas y externas que contribuyen al logro de los objetivos propuestos por la organización	Existe controles preventivos que ayudan a controlar y mitigar las situaciones internas y externas de la organización	x		
4.2	Se conocen los requisitos legales y reglamentarios aplicables al producto y al proceso que los afecte.	Existe un manual de manipulación y empaque de los productos acorde a las exigencias del mercado y a los requerimientos del cliente.	x		
4.3	Mantienen información documentada que la organización determina como necesaria para la eficacia del sistema de gestión de la calidad	Existe un registro de la documentación que comprende el SGC basado en los requisitos de la ISO 9001:2008 en el cual no se define claramente sus objetivos empresariales y de calidad.		x	Existe un Manual de Calidad desactualizado en el cual no se determina claramente los objetivos de calidad que aportan al correcto desenvolvimiento de los procesos de la empresa y generan reprocesos todo esto debido a que sus procesos están enfocados en el cumplimiento de los requisitos de la Norma ISO 9001:2008 sin considerar el cumplimiento de los procesos vigentes.
4.4	Mantienen información documentada para apoyar la operación de sus procesos y alcanzar el cumplimiento de los indicadores de desempeño.	Existe Manual de Calidad para poder desarrollar los procesos de la organización y los cuales se miden a través de indicadores de desempeño para verificación del cumplimiento de los mismos.	x		
4.4	Existe información documentada que permita tener confianza de que los procesos se realizan según lo planificado	Existe una planificación estructurada para cada proceso	x		
5	Mantienen información documentada que la organización determina como necesaria para cumplir con lo establecido en la política de la calidad y sus objetivos	Existen documentación soportada del SGC sin embargo no suficiente para alcanzar lo establecido en la política de calidad.		x	No existe documentación de soporte para determinar si se cumple o no con la política y los objetivos planteados de calidad adicional no se encuentran bien estructurados.
5.1	¿La alta dirección comunica a la organización la importancia de satisfacer los requisitos de los clientes y los requisitos legales?	Existe un registro de requerimientos legales y existe un manual de atención al cliente.	x		
Elaborado	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			





PURIFLUIDOS CIA L'IDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE CALIDAD PROCESO DE GESTIÓN DE LA CALIDAD



Fecha: 19-11-2018

Auditores: D. Velasco y Tabata Cando

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
5.3	¿Se identifican niveles de responsabilidad y autoridad dentro de la organización?	Existe un organigrama de la compañía tanto funcional como estructural	X		
7.5	¿La organización mantiene la información necesaria documentada de acuerdo a lo solicitado por la Norma y de acuerdo a la naturaleza de la empresa.?	Existe registro de la información establecida dentro del Manual de Calidad y acorde a cada proceso.	X		
5.2	¿Se ha establecido una política de calidad acorde a la realidad de la organización?	Existen Manuales de Políticas de Calidad, políticas internas de la empresa	X		
5.2.2	¿ La política de calidad se ha dado a conocer en la organización?	La política de Calidad se encuentra dentro del manual de Calidad y en cada área de trabajo	X		
6.2	Mantienen información documentada que la organización determina como necesaria para el cumplimiento de los objetivos de la calidad	Desconocimiento de la mayoría de los requisitos de los objetivos de la calidad que se establece la organización, mismos que genera el incumplimiento de la ejecución de los procesos en cada departamento.		X	Los usuarios del departamento desconocen de los objetivos específicos de la calidad aplicable en cada departamento según el último manual y está omisión permite el incumplimiento de una evaluación independiente y objetiva de los procesos.
7.1.5.1	Los recursos de control y medición son los mas indicados para verificar la conformidad de los productos y servicios ofertados.		X		
7.1.5.2	Existen patrones de medición para la calibración o verificación del equipo utilizado como herramienta para brindar productos y servicios de calidad.	Existen manuales técnicos	X		
7.2	Se comprueba que el personal este capacitado para realizar los trabajos que afectan el desempeño y eficacia de la calidad	Capacitaciones constantes al personal	X		

Elaborado Por: D. Velasco - T. Cando Fecha: 19-11-2018





PURIFLUIDOS CIA L'IDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE CALIDAD PROCESO DE GESTIÓN DE LA CALIDAD



Fecha: 19-11-2018

Auditores: D. Velasco y Tabata Cando

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
8.2.3	Existen resultados de la revisión o cualquier requisito nuevo para los productos y servicios y servicios ¿La organización revisa y controla los cambios no	Existen Indicadores de Gestión	X		
8.5.6	planificados para asegurar la conformidad de productos y servicios?	Información documentada sobre cambios significativos	X		
8.6	¿La organización ha implementado las disposiciones planificadas, en las etapas adecuadas, para verificar que se cumplen los requisitos de los productos y servicios?	Existe una planificación y evaluación de cumplimiento de los requisitos solicitados por la norma adecuadamente	X		
8.5.2	¿La organización utiliza todas las herramientas necesarias para identificar salidas de productos asegurando la conformidad del mismo?	La organización no mantiene un registro de calibración de las herramientas que son útiles para la conformidad del producto.		X	Falta de seguimiento de mantenimiento de las herramientas que contribuyen para la entrega final del producto al cliente final.
8.5.4	¿Existe documentación sobre la preservación del producto que mantiene cadena de frio o algún tratamiento especial?	Existe documentación sobre la manipulación de los productos ofertados.	X		
9.1.2	¿Se obtiene el grado de satisfacción de los clientes respecto la organización, productos y servicios?	Se mantiene un registro de aplicación de encuestas de satisfacción al cliente.	X		
8.7	¿La organización identifica y controla los procesos, productos y servicios no conformes?	Se detalla un procedimiento sobre la manipulación de producto no conforme	X		
9.1.3	¿La organización analiza y evalúa la información clave?	Se evalúa el SGC y el cumplimiento de la planificación.	X		

Tabla 24

Lista de Verificación Departamento de Ventas



PURIFLUIDOS CIA LTDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA PROCESO DE VENTAS



Fecha: 19-11-2018

Auditores: D. Velasco v Tabata Cand	Auditores:	D. Velasco v	Tabata Cando
-------------------------------------	------------	--------------	--------------

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
4.1	Se determina las situaciones internas y externas que conciernen para el propósito y dirección estratégica de la organización		x		
4.2	Se ha determinado los requisitos de las partes interesadas dentro del SGC	Se evidenciaron que en algunos pasos a seguir no se cumple con el Manual de procedimientos donde se debe garantizar el cumplimiento de las políticas y condiciones de los clientes internos y externos.		x	Realizar una evaluación constante de los requisitos y necesidades de los clientes internos y externos en medida de lo que sea necesario implementar un proceso para mantener información documentada e impulsar las operaciones.
4.4	¿Existe un procedimiento que especifique el proceso?	Existe un plan preventivo para tratar de controlar las situaciones	X		
5.1.2	Se determina y consideran los riesgos y oportunidades que puedan afectar a la conformidad de los productos y servicios y la capacidad de aumentar la satisfacción del cliente		x		
7.1.5.1	$\ensuremath{\mathcal{C}}$ Se ha documentado la información necesaria del SGC de calidad para asegurar su efectividad?	Son revisadas y dejan reportes de las mismas	x		
8.1	¿Existe una planificación, ejecución y control de los procesos del SGC?	Se revisaron los manuales de calidad y planificaciones de cada departamento			
8.2.1	¿Existe un proceso de comunicación con el cliente para definir los requisitos de los productos y servicios?	Existen registros de comunicación con el cliente mediante mails, pero la información internamente recibida no se encuentra debidamente respaldada y compartida adecuadamente hacia el área correspondiente.		х	Cuando se recepta una solicitud de compra mediante una llamada telefónica no existe respaldo del requerimiento efectuado y esto conlleva a que el pedido sea tomado mal, además de que el producto no sea entregado de acuerdo a las características técnicas solicitadas por el cliente y estas posteriormente son devueltas.
	¿Se adaptan los productos producidos y servicios prestados a				ac racital.
8.2.3.1	las exigencias y cambios de los clientes y/o partes interesadas?	Existe manual de Gestión	X		

Elaborado Por: D. Velasco - T. Cando Fecha: 19-11-2018

CONTINUA





PURIFLUIDOS CIA LTDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA PROCESO DE VENTAS



Fecha: 19-11-2018

Auditores: D. Velasco y Tabata Cando

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
8.2.4	¿Se comunican los cambios que afectan a productos y servicios al personal correspondiente?	y Se da a conocer mediante un correo electrónico los principales cambios.	X		
8.5.1	¿La organización ha identificado e implantado el sistema de control de producción o prestación de servicios?	Existen solicitudes de requerimientos de servicio vía web	X		
8.5.2	¿En caso de ser necesario, la organización identifica y controla las salidas de procesos internos y externos?	Existen manuales de riesgo	X		
8.5.3	¿La organización cuida y protege los bienes de clientes y proveedores?	No existen un correcto procedimiento para el uso y manipulación y adecuado de los bienes de los clientes y proveedores; en ocasiones los productos han tenido una mala manipulación y esto conlleva a que la organización responda por ellos.		х	No existe un manual detallado de garantías en el cual se pueda determinar la responsabilidad del daño de los equipos o productos, los gastos de reposición incurridos asume la compañía afectando directamente a los resultados
8.5.4	¿La organización asegura la conformidad de productos y servicios durante su producción y prestación, según los requisitos?		X		
8.5.6	¿La organización revisa y controla los cambios no planificados para asegurar la conformidad de productos y servicios?	De La organización mantiene un control de los cambios mas y significativos para asegurar la conformidad y satisfacción del cliente	X		
8.6	¿La organización ha implementado las disposiciones planificadas, en las etapas adecuadas, para verificar que se cumplen los requisitos de los productos y servicios?		X		

Elaborado Por: D. Velasco - T. Cando Fecha: 19-11-2018







PURIFLUIDOS CIA LTDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA PROCESO DE VENTAS



Fecha: 19-11-2018

Auditores: D. Velasco y Tabata Cando

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
8.7	¿La organización identifica y controla los procesos productos y servicios no conformes?	, Se detalla un procedimiento sobre la manipulación de producto no conforme	X		
9.1.1	$\it i$ La organización hace seguimiento, medición, análisis evaluación del sistema de gestión?	y Se evalúa el sistema de gestión mediante verificación de indicadores de gestión de cada proceso	X		
9.1.2	$\&\mbox{Se}$ obtiene el grado de satisfacción de los clientes respecto la organización, productos y servicios?	Se evidencia la implementación de quejas y servicios vía web de clientes.	X		
9.1.3	¿La organización analiza y evalúa la información clave?	Se evalúa el SGC y el cumplimiento de la planificación.	X		
10.1	¿La organización cumple requisitos de cliente, mejora s satisfacción y los resultados del SGC?	Evaluación de satisfacción al cliente mediante encuestas vía web	X		
8.5.5	¿En caso de ser necesario, la organización identifica cumple con los requisitos posteriores a la entrega de productos y prestación de los servicios?	' producto cin ambargo dal carvicio practado no avieta		X	No se evidencia que existe un registro de servicio post venta, adicional no se mantiene un registro de seguimiento para realizar mantenimientos preventivos o correctivos a los equipos instalados.
10.2.1	¿La organización controla y corrige las NC?	Se evidencia planes de acciones correctivas para poder corregir NC.	X		
10.2.2	¿La organización analiza las NC y adopta medidas par eliminar las causas (acciones correctivas)?	a Aplicación constante de plan de acción.	X		
10.3	¿La organización selecciona y utiliza herramientas de investigación para mejorar el desempeño?	e Se evidencia un plan de uso de TIC para mejorar la eficiencia empresarial	X		
10.3	¿La organización mejora continuamente la eficacia del SGC?	Mediante el cumplimiento de indicadores de cada área se evalúa y se mejora continuamente.	X		
Elaborado	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			

Tabla 25 *Lista de Verificación Cadena Logística*



PURIFLUIDOS CIA L'IDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE LOGISTICA PROCESO DE CADENA DE LOGISTICA



r ecna:	20-11-20	110		
Audito	res: D. Ve	lasco v	Tabata	Cando

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
4.4	Se tienen establecidos los criterios para la gestión de los procesos teniendo en cuenta las responsabilidades, procedimientos, medidas de control e indicadores de desempeño necesarios que permitan la efectividad	Existen criterios establecidos	x		
5.1	Se demuestra responsabilidad por parte de la alta dirección para la eficacia del SGC.	Las responsabilidad es conjunta dentro de toda la organización.	x		
5.1.2	La gerencia certifica que los requisitos de los clientes se determinan y se cumplen.	Se verifica que se dispongan de certificaciones de calidad de los productos	x		
5.2.2	La política de calidad con la que cuenta actualmente la organización está acorde con los propósitos establecidos.	Existe un manual de políticas de calidad basado en normas ISO 9001, sin embargo la política establecida no se encuentra alineada a la realidad de la compañía y al mercado en el que se desenvuelve.		x	Se evidencia que el personal de la compañía desconoce de la política de calidad planteada en el Manual de Calidad adicional esta no se encuentra bien estructurada se encuentra desalineada con el propósito de la organización y sus objetivos.
6.1	La organización ha previsto las correcciones necesarias para los riesgos	Se reviso políticas de riesgos	x		
7.1.5.2	Dispone de métodos eficaces para garantizar la calidad de los productos terminados	No existe un Manual de selección de proveedores nacionales que establezcan directrices para su contratación y que permitan asegurar la calidad y el cumplimiento de los productos solicitados por la organización		X	No se dispone de una evaluación de proveedores nacionales solo de internacionales
7.1.3	¿La organización cuenta con las infraestructuras y equipos necesarios para lograr la conformidad de sus productos y servicios?	La organización cumple con la infraestructura necesaria de almacenamiento de productos perecibles y no perecibles.			
7.4	Se tiene definido un procedimiento para las comunicaciones internas y externas dentro de la organización.	Comunicación a través de correos	x		
7.5.2	Existe una metodología documentada adecuada para la revisión y actualización de documentos.	No existen formatos establecidos para realizar evaluación y seguimiento de las actividades que se realizan dentro del proceso de cadena logística.		x	Revisar la Metodología implantada, hacer cambios necesarios en la documentación para mantener un registro y evaluación de los procedimientos que realiza el personal de logística.







PURIFLUIDOS CIA L'IDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE LOGISTICA PROCESO DE CADENA DE LOGISTICA



Fecha: 20-11-2018

Auditores: D. Velasco y Tabata Cando

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
8.1	¿Existe una planificación, ejecución y control de los procesos del SGC?	Existe una planificación para controlar el cumplimiento de los procesos	X		
8.2.1	Se planifican, implementan y controlan los procesos necesarios para cumplir los requisitos para la provisión de servicios.	Existe una planificación estructurada de los procedimientos y controles del proceso	X		
8.2.1	Se establecen los requisitos específicos para las acciones de contingencia, cuando sea pertinente.	Se reviso manual de contingencia	x		
8.2.3	La organización se asegura que tiene la capacidad de cumplir los requisitos de los productos y servicios ofrecidos.	La organización no dispone de los implementos necesarios para cumplir con las características de entrega de los productos finales, muchos de ellos se encuentran sin registro de mantenimiento y calibración.	x		
8.5.1	¿La organización ha identificado e implantado el sistema de control de producción o prestación de servicios?	Existen solicitudes de requerimientos de servicio vía web	X		
8.5.2	¿En caso de ser necesario, la organización identifica y controla las salidas de procesos internos y externos?	Existen manuales de riesgo	X		
8.5.3	¿La organización cuida y protege los bienes de clientes y proveedores?	Existe un manual de correcta manipulación de los productos y servicios cumpliendo con los estándares establecidos por el proveedor.	x		
8.5.4	¿La organización asegura la conformidad de productos y servicios durante su producción y prestación, según los requisitos?	Existen Manuales de calidad y de gestión de servicios			
8.5.5	¿En caso de ser necesario, la organización identifica y cumple con los requisitos posteriores a la entrega de productos y prestación de los servicios?	Se evidencia un registro seguimiento de conformidad del producto y de servicio	X		
laborado	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 20-11-2018			





PURIFLUIDOS CIA L'IDA LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE LOGISTICA PROCESO DE CADENA DE LOGISTICA



Fecha: 20-11-2018

Auditores: D. Velasco y Tabata Cando

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf	No Conf.	Observaciones
8.6	¿La organización ha implementado las disposiciones planificadas, en las etapas adecuadas, para verificar que se cumplen los requisitos de los productos y servicios?	La organización mantiene un control de los cambios mas significativos para asegurar la conformidad y satisfacción del cliente	X		
8.7	¿La organización identifica y controla los procesos, productos y servicios no conformes?	La organización no dispone de un Manual de manipulación de productos para identificar su conformidad acorde a lo solicitado vs a lo recibido por parte del proveedor nacional e internacional.		X	No existe un manual de manipulación de productos para determinar la conformidad e identificación de los mismos, no se dispone de un listado de los productos y sus características de manejo acorde a lo citado por el proveedor.
9.1.1	¿La organización hace seguimiento, medición, análisis y evaluación del sistema de gestión?	Se evalúa el sistema de gestión mediante verificación de indicadores de gestión de cada proceso	X		
9.1.3	¿La organización analiza y evalúa la información clave?	Se evalúa el SGC y el cumplimiento de la planificación.	X		
10.1	¿La organización cumple requisitos de cliente, mejora su satisfacción y los resultados del SGC?	Evaluación de satisfacción al cliente mediante encuestas vía web	X		Se emiten reportes de quejas directas al personal de entrega del producto final.
10.2.1	¿La organización controla y corrige las NC?	Se evidencia planes de acciones correctivas para poder corregir NC.	X		
10.2.2	¿La organización analiza las NC y adopta medidas para eliminar las causas (acciones correctivas)?	Aplicación constante de plan de acción.	X		
10.3	¿La organización selecciona y utiliza herramientas de investigación para mejorar el desempeño?	Se evidencia un plan de uso de TIC para mejorar la eficiencia empresarial	X		
10.3	¿La organización mejora continuamente la eficacia del SGC?	Mediante el cumplimiento de indicadores de cada área se evalúa y se mejora continuamente.	X		
Elaborado	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 20-11-2018			

5.2.2. Reporte de no conformidad

Tabla 26Reporte de no conformidad Departamento de Calidad

20-		PURIFLUIDOS	S CIA LTDA	
QUALITY		REPORTE DE NO (CONFORMIDAD	Número: 001
Audit S.A. ISO 9001:2015	Puras soluciones Tecnológicas	DEPARTAMENTO DE GER	ENCIA DE LA CALIDAD	ISO 9001:2015
AUDITORES RESPON	NSAB: D. Vel	asco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-21018
ÁREA / PROCESO	: Calida	d	NORMA	: 4.3
CLAÚSULA:	: Deteri	ninación del alcance del sistema	de gestión de la calidad.	
AUDITADO / RESPONSAF : Jefe Departamento NÚMERO :				
DES CRIPCIÓN DE LA	NO CONFO	RMIDAD (a cargo de los auditor	es, que encontraron el hallazg	0)

Existe un registro de la documentación que comprende el SGC basado en los requisitos de la ISO 9001:2008 en el cual no se define claramente sus objetivos empresariales y de calidad.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existe un Manual de Calidad desactualizado en el cual no se determina claramente los objetivos de calidad que aportan al correcto desenvolvimiento de los procesos de la empresa y generan reprocesos todo esto debido a que sus procesos están enfocados en el cumplimiento de los requisitos de la Norma ISO 9001:2008 sin considerar el cumplimiento de los procesos vigentes.

RESPONSABLE:	Jefe del Departamento	FECHA:	25-11-21018
ACCIONES CORRECTIVA	S	RESPONSABLE	PLAZO

El encargado del departamento debe supervisar y controlar que este manual sea actualizado de forma tal que pueda aportar a la mejora continua de los procesos y que estos sean desarrollados de manera óptima.

Jefe del Departamento 15 días



Audit S.A. ISO 9001:2015

PURIFLUIDOS CIA LTDA

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Número: 002 DEPARTAMENTO DE GERENCIA DE LA CALIDAD ISO 9001:2015 AUDITORES RESPONSAB: D. Velasco v Tabata Cando **FECHA** : 25-11-21018 **NORMA** : 5

CLAÚSULA : Liderazgo

ÁREA / PROCESO

NÚMERO AUDITADO / RESPONSAF: Jefe Departamento :

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Existen documentación soportada del SGC sin embargo no suficiente para alcanzar lo establecido en la política de calidad.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

: Calidad

ANÁLISIS DE LA CAUSA

No existe documentación de soporte para determinar si se cumple o no con la política y los objetivos planteados de calidad adicional no se encuentran bien estructurados.

RESPONSABLE: FECHA: 25-11-21018 Jefe del Departamento

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE **PLAZO**

Estructurar correctamente la política y los objetivos de calidad, implantar acciones que permitan controlar su cumplimiento en toda la organización.

> Jefe del Departamento 15 días



Audit S.A ISO 9001:2015

PURIFLUIDOS CIA LTDA

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Número: 004 ISO 9001:2015

:

DEPARTAMENTO DE GERENCIA DE LA CALIDAD AUDITORES RESPONSAB: D. Velasco y Tabata Cando : 25-11-21018 **FECHA** ÁREA / PROCESO : Calidad **NORMA** : 8.5.2 CLAÚSULA : Identificación y trazabilidad

NÚMERO AUDITADO / RESPONSAF: Jefe Departamento

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

La organización no mantiene un registro de calibración de las herramientas que son útiles para la conformidad del producto.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Falta de seguimiento de mantenimiento de las herramientas que contribuyen para la entrega final del producto al cliente final.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE **PLAZO**

Realizar un documento de calidad que permita evaluar constantemente la calibración y el mantenimiento de las herramientas para evitar que exista producto no conforme por mala manipulación del producto.

> Jefe del Departamento 15 días



Audit S.A. ISO 9001:2015



PURIFLUIDOS CIA LTDA

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Número: 003
DEPARTAMENTO DE GERENCIA DE LA CALIDAD ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAB: D. Velasco y Tabata Cando FECHA : 25-11-21018

ÁREA / PROCESO : Calidad NORMA : 6.2

CLAÚSULA : Objetivos de calidad y planificación para lograrlos

AUDITADO / RESPONSAE: Jefe Departamento NÚMERO :

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Desconocimiento de la mayoría de los requisitos de los objetivos de la calidad que se establece la organización, mismos que genera el incumplimiento de la ejecución de los procesos en cada departamento.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Los usuarios del departamento desconocen de los objetivos específicos de la calidad aplicable en cada departamento según el último manual y está omisión permite el incumplimiento de una evaluación independiente y objetiva de los procesos.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS

RESPONSABLE

PLAZO

Establecer y dar a conocer los objetivos específicos de cada área, estructurar indicadores de gestión que permitan medir el cumplimiento de los objetivos de cada departamento.

Jefe del Departamento

15 días

Tabla 27 *Reporte de no conformidad Departamento de Ventas*

= QUALITY
Audit S.A. ISO 9001:2015



PURIFLUIDOS CIA LTDA REPORTE DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO COMERCIAL

Número: 005 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONS	AE: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-21018	
ÁREA / PROCESO	: Ventas	NORMA	: 4.2	
CLAÚSULA : Comprensión de las necesidades y expectativas de las partes interesadas.				
AUDITADO / RESPONSAF : Jefe Departamento NÚMERO :				

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Se evidenciaron que en algunos pasos a seguir no se cumple con el Manual de procedimientos donde se debe garantizar el cumplimiento de las políticas y condiciones de los clientes internos y externos.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Realizar una evaluación constante de los requisitos y necesidades de los clientes internos y externos en medida de lo que sea necesario implementar un proceso para mantener información documentada e impulsar las operaciones.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Establecer un documento dentro de SGC que permita identificar el cumplimiento de la política de calidad a nivel empresarial mediante la implementación de indicadores de gestión en las áreas generadoras de valor.

Jefe del Departamento 15 días







PURIFLUIDOS CIA LTDA REPORTE DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO COMERCIAL

Número: 006 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPO	NSAB: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-21018
ÁREA / PROCESO	: Ventas	NORMA	: 8.2.2
CLAÚSULA	: Determinación de los requisitos par	ra los productos y servicios	
AUDITADO / RESPO	NSAF: Jefe Departamento	NÚMERO	:

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Existen registros de comunicación con el cliente mediante mails, pero la información internamente recibida no se encuentra debidamente respaldada y compartida adecuadamente hacia el área correspondiente.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Cuando se recepta una solicitud de compra mediante una llamada telefónica no existe respaldo del requerimiento efectuado y esto conlleva a que el pedido sea tomado mal, además de que el producto no sea entregado de acuerdo a las características técnicas solicitadas por el cliente y estas posteriormente son devueltas.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS	RESPONSABLE	PLAZO
Implementar un política de ventas donde se de a conocera	al cliente que para mayor respaldo se debe	e enviar un correo a la

Implementar un política de ventas donde se de a conocer al cliente que para mayor respaldo se debe enviar un correo a la asistente comercial y posterior a su trámite interno.

Jefe del Departamento 15 días





PURIFLUIDOS CIA LTDA REPORTE DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO COMERCIAL

Número: 007 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAE: D. Velasco y Tabata Cando FECHA : 25-11-21018

ÁREA / PROCESO : Ventas NORMA : 8.5.3

CLAÚSULA : Propiedad perteneciente a los clientes o proveedores externos.

AUDITADO / RESPONSAE: Jefe Departamento NÚMERO :

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

No existen un correcto procedimiento para el uso y manipulación adecuado de los bienes de los clientes y proveedores; en ocasiones los productos han tenido una mala manipulación y esto conlleva a que la organización responda por ellos.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

No se evidencia que existe un registro de servicio post venta, adicional no se mantiene un registro de seguimiento para realizar mantenimientos preventivos o correctivos a los equipos instalados.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS	RESPONSABLE	PLAZO
Elaborar Manual de tratamiento de garantías para los cliente	es con lapsos de tiempo y consideracione	s respectivas para su
reclamo.		
	Jefe del Departamento	15 días







REPORTE DE NO CONFORMIDAD Número: 008

DEPARTAMENTO COMERCIAL AUDITORES RESPONSAB: D. Velasco y Tabata Cando FECHA

ISO 9001:2015 : 25-11-21018

ÁREA / PROCESO : Ventas **NORMA :** 8.5.5

CLAÚSULA : Actividades posteriores a la entrega

AUDITADO / RESPONSAF: Jefe Departamento NÚMERO

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Se evidencia un registro de seguimiento de conformidad del producto, sin embargo del servicio prestado no existe documentación que respalde la evaluación y seguimiento de los equipos instalados y su mantenimiento.

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

No se evidencia que existe un registro de servicio post venta, adicional no se mantiene un registro de seguimiento para realizar mantenimientos preventivos o correctivos a los equipos instalados.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento 25-11-21018 FECHA:

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE **PLAZO**

Ejecutar un registro del servicio postventa de los clientes, mantener un serial de todos los equipos que se instalaron con la finalidad de mantener un registro y control para prestar servicios de mantenimiento correctivo y preventivo a cada uno de ellos.

Jefe del Departamento 15 días

Tabla 28 *Reporte de no conformidad Cadena de Logística*





REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Número: 009

DEPARTAMENTO LOGÍSTICA

ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONS	SAB: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-21018
ÁREA / PROCESO	: Logística	NORMA	: 5.2.2
CLAÚSULA	: Comunicación de la política de calidad		
AUDITADO / RESPONSAF: Jefe Departamento		NÚMERO	:

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Existe un manual de políticas de calidad basado en normas ISO 9001, sin embargo la política establecida no se encuentra alineada a la realidad de la compañía y al mercado en el que se desenvuelve.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Se evidencia que el personal de la compañía desconoce de la política de calidad planteada en el Manual de Calidad adicional esta no se encuentra bien estructurada, se encuentra desalineada con el propósito de la organización y sus objetivos.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

El encargado del departamento debe supervisar y controlar que este manual sea actualizado de forma tal que pueda aportar a la mejora continua de los procesos y su optimo desempeño.

Jefe del Departamento 15 días







PURIFLUIDOS CIA LTDA REPORTE DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO LOGÍSTICA

Número: 010 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSA	AB: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-21018
ÁREA / PROCESO	: Logística	NORMA	: 7.1.5.2
CLAÚSULA	: Trazabilidad de las mediciones		
AUDITADO / RESPONSA	AF: Jefe Departamento	NÚMERO	:

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

No existe un Manual de selección de proveedores nacionales que establezcan directrices para su contratación y que permitan asegurar la calidad y el cumplimiento de los productos solicitados por la organización

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

No se dispone de una evaluación de proveedores nacionales solo de internacionales

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Evaluar la calidad de los proveedores nacionales mediante la implementación de un formulario de calidad, evaluar su servicio mediante su experiencia con otras compañías.

Jefe del Departamento 15 días







REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Número: 011

DEPARTAMENTO LOGÍSTICA

ISO 9001:2015

AUDITORES RESPON	SAB: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-21018
ÁREA / PROCESO	: Logística	NORMA	: 7.5.2
CLAÚSULA	: Creación y actualización		
AUDITADO / RESPON	SAF: Jefe Departamento	NÚMERO	:

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

No existen formatos establecidos para realizar evaluación y seguimiento de las actividades que se realizan dentro del proceso de cadena logística.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Revisar la Metodología implantada, hacer cambios necesarios en la documentación para mantener un registro y evaluación de los procedimientos que realiza el personal de logística.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Elaborar documentos de seguimiento que ayude a mantener un buen funcionamiento de los procesos en la cadena de logística.

Jefe del Departamento 15 días







PURIFLUIDOS CIA LTDA REPORTE DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO LOGÍSTICA

Número: 012 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSA	AB: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-21018
ÁREA / PROCESO	: Logística	NORMA	: 8.7
CLAÚSULA	: Control a las salidas no conformes		
AUDITADO / RESPONSA	AF: Jefe Departamento	NÚMERO	:

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

La organización no dispone de un Manual de manipulación de productos para identificar su conformidad acorde a lo solicitado vs a lo recibido por parte del proveedor nacional e internacional.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

No existe un manual de manipulación de productos para determinar la conformidad e identificación de los mismos, no se dispone de un listado de los productos y sus características de manejo acorde a lo citado por el proveedor.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Elaborar manual de manipulación de productos no conforme, y para evitar su manipulación errónea elaborar una lista de actividades para el tratamiento de los productos acorde a sus características.

Jefe del Departamento 15 días

5.2.3. Informe de no conformidad

Tabla 29 Informe de no conformidad Departamento de Calidad



PURIFLUIDOS CIA LTDA

INFORMEDENO CONFORMIDAD

Número: 001

DEPARTAMENTO DE GERENCIA DE LA CALIDAD

ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAE	BLE : D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad:	Proceso			
ÁREA / PROCESO	: Calidad	NORMA	: 4.3	
CLAÚSULA:	: Determinación del alcance del si	stema de gestión de la calida	ad.	
AUDITADO / RESPONSAI	BLE: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tino do Aggión: Correctivo	_	_		

Tipo de Acción: Correctiva

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Existe un registro de la documentación que comprende el SGC basado en los requisitos de la ISO 9001:2008 en el cual no se define claramente sus objetivos empresariales y de calidad.

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existe un Manual de Calidad desactualizado en el cual no se determina claramente los objetivos de calidad que aportan al correcto desenvolvimiento de los procesos de la empresa y generan reprocesos todo esto debido a que sus procesos están enfocados en el cumplimiento de los requisitos de la Norma ISO 9001:2008 sin considerar el cumplimiento de los procesos vigentes.

RESPONSABLE:

Jefe del Departamento

FECHA:

19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS

RESPONSABLE

Jefe del Departamento

PLAZO

El encargado del departamento debe supervisar y controlar que este manual sea actualizado de forma tal que pueda aportar a la mejora continua de los procesos y que estos sean desarrollados de manera óptima.

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO

15 días

Mediante oficio C-MC-01-00 2018 se actualizo el manual de calidad.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 4.3 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad



INFORME DE NO CONFORMIDAD

Número: 002

PLAZO

DEPARTAMENTO DE GERENCIA DE LA CALIDAD

ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSABLE: D. Velasco y Tabata Cando		FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad: Prod	ceso			
ÁREA / PROCESO : Cali	dad	NORMA	:	5
CLAÚSULA : Lide	erazgo			
AUDITADO / RESPONSABLE: Jefe	Departamento	NÚMERO	:	
Tino do Aggións Connectivo				

Tipo de Acción: Correctiva

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Existen documentación soportada del SGC sin embargo no suficiente para alcanzar lo establecido en la política de calidad.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

No existe documentación de soporte para determinar si se cumple o no con la política y los objetivos planteados de calidad adicional no se encuentran bien estructurados.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE

Estructurar correctamente la política y los objetivos de calidad, implantar acciones que permitan controlar su cumplimiento en toda la organización.

Jefe del Departamento 15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Se establecieron índices de gestión para los procesos, se estructuró correctamente la política y los objetivos de calidad

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 5 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad





INFORME DE NO CONFORMIDAD

Número: 003

DEPARTAMENTO DE GERENCIA DE LA CALIDAD

ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAI	BLE : D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad:	Proceso			
ÁREA / PROCESO	: Calidad	NORMA	: 6.2	
CLAÚSULA	: Objetivos de calidad y planificaci	ión para lograrlos		
AUDITADO / RESPONSA	BLE: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tipo de Acción: Correctiva				
PEG GPERGIÓNI PET A NO	COMPORTOR			

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Desconocimiento de la mayoría de los requisitos de los objetivos de la calidad que se establece la organización, mismos que genera el incumplimiento de la ejecución de los procesos en cada departamento.

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Los usuarios del departamento desconocen de los objetivos específicos de la calidad aplicable en cada departamento según el último manual y está omisión permite el incumplimiento de una evaluación independiente y objetiva de los procesos.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS

RESPONSABLE

PLAZO

Establecer y dar a conocer los objetivos específicos de cada área, estructurar indicadores de gestión que permitan medir el cumplimiento de los objetivos de cada departamento.

Jefe del Departamento	15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Es verificado por los auditores

En cada área se estableció indicadores de gestión en base a la caracterización y desarrollo de actividades de cada proceso.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 6.2 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad





INFORMEDE NO CONFORMIDAD

Número: 004

DEPARTAMENTO DE GERENCIA DE LA CALIDAD

ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSABLE: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	•	19/11/2018
Tipo de No Conformidad: Proceso			
ÁREA / PROCESO : Calidad	NORMA	: 8.5.2	
CLAÚSULA : Identificación y trazabilidad			
AUDITADO / RESPONSABLE: Jefe Departamento	NÚMERO	•	
Tipo de Acción: Correctiva			
neg and arian per a sign and the sign and the			

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

La organización no mantiene un registro de calibración de las herramientas que son útiles para la conformidad del producto.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Falta de seguimiento de mantenimiento de las herramientas que contribuyen para la entrega final del producto al cliente final.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS

RESPONSABLE

PLAZO

Realizar un documento de calidad que permita evaluar constantemente la calibración y el mantenimiento de las herramientas para evitar que exista producto no conforme por mala manipulación del producto.

> Jefe del Departamento 15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Es verificado por los auditores

Mediante oficio se elaboró el documento de calidad Nº MT-CAL-001 para mantener un registro de las fechas en las cuales se deben calibrar las herramientas esenciales para entrega del producto final.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.5.2 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad

Tabla 30 Informe de no conformidad Departamento de Ventas

QUALITY	>
Audit S. ISO 9001:2	



INFORMEDENO CONFORMIDAD Número: 005 DEPARTAMENTO COMERCIAL ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSABLE: D. Velasco y Tabata Cando **FECHA** 19/11/2018 Tipo de No Conformidad: **Procesos** ÁREA / PROCESO **NORMA** : 4.2 : Ventas CLAÚSULA : Comprensión de las necesidades y expectativas de las partes interesadas. NÚMERO AUDITADO / RESPONSABLE: Jefe Departamento

Tipo de Acción: Correctiva

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Se evidenciaron que en algunos pasos a seguir no se cumple con el Manual de procedimientos donde se debe garantizar el cumplimiento de las políticas y condiciones de los clientes internos y externos.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Realizar una evaluación constante de los requisitos y necesidades de los clientes internos y externos en medida de lo que sea necesario implementar un proceso para mantener información documentada e impulsar las operaciones.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS

RESPONSABLE

PLAZO

15 días

Establecer un documento de SGC que permita identificar el cumplimiento de la política de calidad a nivel empresarial mediante la implementación de indicadores de gestión en las áreas generadoras de valor.

Jefe del Departamento

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Es verificado por los auditores

Mediante oficio C-MC-01-00 2018 se actualizo el manual de calidad. Se establecieron políticas de comunicación con los proveedores

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva a los requisitos 4.2

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad







INFORME DE NO CONFORMIDAD Número: 006

DEPARTAMENTO COMERCIAL ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSABLE : D. Velasco y Tabata Cando FECHA : 19/11/2018
Tipo de No Conformidad: Procesos

ÁREA / PROCESO : Ventas NORMA : 8.2.2

CLAÚSULA : Determinación de los requisitos para los productos y servicios

AUDITADO / RESPONSABLE : Jefe Departamento NÚMERO :

Tipo de Acción: Correctiva

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Existen registros de comunicación con el cliente mediante mails, pero la información internamente recibida no se encuentra debidamente respaldada y compartida adecuadamente hacia el área correspondiente.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Cuando se recepta una solicitud de compra mediante una llamada telefónica no existe respaldo del requerimiento efectuado y esto conlleva a que el pedido sea tomado mal, además de que el producto no sea entregado de acuerdo a las características técnicas solicitadas por el cliente y estas posteriormente son devueltas.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Implementar un política de ventas donde se de a conocer al cliente que para mayor respaldo se debe enviar un correo a la asistente comercial y posterior a su trámite interno.

Jefe del Departamento 15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Se elaboraron formularios internos código PE-VTS-001 para el registro de los pedidos de los clientes.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.2.2 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad





PURIFLUIDOS CIA LTDA INFORME DE NO CONFORMIDAD

Número: 007

DEPARTAMENTO COMERCIAL

ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAB	LE: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad:	Procesos			
ÁREA / PROCESO	: Ventas	NORMA	: 8.5.3	
CLAÚSULA	: Propiedad perteneciente a los clie	entes o proveedores externo	s.	
AUDITADO / RESPONSAR	BLE: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tipo de Acción: Correctiva				

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

No existen un correcto procedimiento para el uso y manipulación adecuado de los bienes de los clientes y proveedores; en ocasiones los productos han tenido una mala manipulación y esto conlleva a que la organización responda por ellos.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

No se evidencia que existe un registro de servicio post venta, adicional no se mantiene un registro de seguimiento para realizar mantenimientos preventivos o correctivos a los equipos instalados.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Elaborar Manual de tratamiento de garantías para los clientes con lapsos de tiempo y consideraciones respectivas para su reclamo.

Jefe del Departamento 15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Se elaborará un manual de tratamiento de garantía para los clientes.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.5.3 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad





PURIFLUIDOS CIA LTDA INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO COMERCIAL

Número: 008 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAB	BLE : D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad:	Procesos			
ÁREA / PROCESO	: Ventas	NORMA	: 8.5.5	
CLAÚSULA	: Actividades posteriores a la entrega			
AUDITADO / RESPONSAB	BLE: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tipo de Acción: Correctiva				

DES CRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Se evidencia un registro de seguimiento de conformidad del producto, sin embargo del servicio prestado no existe documentación que respalde la evaluación y seguimiento de los equipos instalados y su mantenimiento.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

No se evidencia que existe un registro de servicio post venta, adicional no se mantiene un registro de seguimiento para realizar mantenimientos preventivos o correctivos a los equipos instalados.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Ejecutar un registro del servicio postventa de los clientes, mantener un serial de todos los equipos que se instalaron con la finalidad de mantener un registro y control para prestar servicios de mantenimiento correctivo y preventivo a cada uno de ellos.

 VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO
 Es verificado por los auditores

 Se elaboraron registro de servicios de postventa a los clientes y registro vía web de todos los equipos instalados para mayor

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.5.5 de la Norma ISO 9001.

Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad

Tabla 31 *Informe de no conformidad Departamento de Logística*





INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO LOGÍSTICA

Número: 009 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAB	BLE : D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad:	Procesos			
ÁREA / PROCESO	: Logística	NORMA	: 5.2.2	
CLAÚSULA	: Comunicación de la política de calidad			
AUDITADO / RESPONSAE	BLE: Jefe Departamento	NÚMERO	:	

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Existe un manual de políticas de calidad basado en normas ISO 9001, sin embargo la política establecida no se encuentra alineada a la realidad de la compañía y al mercado en el que se desenvuelve.

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Se evidencia que el personal de la compañía desconoce de la política de calidad planteada en el Manual de Calidad adicional esta no se encuentra bien estructurada, se encuentra desalineada con el propósito de la organización y sus objetivos.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

El encargado del departamento debe supervisar y controlar que este manual sea actualizado de forma tal que pueda aportar a la mejora continua de los procesos y su optimo desempeño.

Jefe del Departamento 15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Mediante oficio C-MC-01-00 2018, se actualizo el manual de calidad. Se establecieron procesos que mejoren los canales de distribución

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 5.2.2 de la Norma ISO 9001

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad







PURIFLUIDOS CIA L'IDA INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO LOGÍSTICA

Número: 010 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAB	BLE : D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad:	Procesos			
ÁREA / PROCESO	: Logística	NORMA	: 7.1.5.2	_
CLAÚSULA	: Trazabilidad de las mediciones			_
AUDITADO / RESPONSAB	BLE: Jefe Departamento	NÚMERO	:	_

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

No existe un Manual de selección de proveedores nacionales que establezcan directrices para su contratación y que permitan asegurar la calidad y el cumplimiento de los productos solicitados por la organización

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

No se dispone de una evaluación de proveedores nacionales solo de internacionales

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Evaluar la calidad de los proveedores nacionales mediante la implementación de un formulario de calidad, evaluar su servicio mediante su experiencia con otras compañías.

Jefe del Departamento 15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Es verificado por los auditores

Se estableció un formulario de evaluación de proveedores nacionales con la finalidad de respaldar que estos estén correctamente constituidos, cumplan con las entidades de control y su experiencia vaya acorde a los requerimientos de la compañía.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 7.1.5.2 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad







PURIFLUIDOS CIA L'IDA INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO LOGÍSTICA

Número: 011 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAB	BLE : D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad:	Procesos			
ÁREA / PROCESO	: Logística	NORMA	: 7.5.2	
CLAÚSULA	: Creación y actualización			
AUDITADO / RESPONSAB	BLE: Jefe Departamento	NÚMERO	:	

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

No existen formatos establecidos para realizar evaluación y seguimiento de las actividades que se realizan dentro del proceso de cadena logística.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Revisar la Metodología implantada, hacer cambios necesarios en la documentación para mantener un registro y evaluación de los procedimientos que realiza el personal de logística.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Elaborar documentos de seguimiento que ayude a mantener un buen funcionamiento de los procesos en la cadena de logística.

Jefe del Departamento 15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Implementación de metodología para los procesos de la cadena de logística mediante la elaboración de documentos de respaldo para las actividades desarrolladas en el proceso.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 7.5.2 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad







PURIFLUIDOS CIA LTDA INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO LOGÍSTICA

Número: 012 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSABLE: D. Velasco y Tabata Cano	do FECHA	:	19/11/2018
Tipo de No Conformidad: Procesos			
ÁREA / PROCESO : Logística	NORMA	: 8.7	
CLAÚSULA : Control a las salidas no c	conformes		
AUDITADO / RESPONSABLE: Jefe Departamento	NÚMERO	:	

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

La organización no dispone de un Manual de manipulación de productos para identificar su conformidad acorde a lo solicitado vs a lo recibido por parte del proveedor nacional e internacional.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

No existe un manual de manipulación de productos para determinar la conformidad e identificación de los mismos, no se dispone de un listado de los productos y sus características de manejo acorde a lo citado por el proveedor.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 19/11/2018

ACCIONES CORRECTIVAS

RESPONSABLE

PLAZO

Elaborar manual de manipulación de productos no conforme, y para evitar su manipulación errónea elaborar una lista de actividades para el tratamiento de los productos acorde a sus características.

Jefe del Departamento 15 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Elaborar manual de manipulación de productos no conforme, y para evitar su manipulación errónea elaborar una lista de actividades para el tratamiento de los productos acorde a sus características.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.7 de la Norma ISO 9001.

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad

5.3. Etapa III Comunicación de resultados

5.3.1. Informe de auditoria

INFORME DE LA AUDITORIA

Para: Dirección General

Asunto: Resultados de la Auditoria de Calidad ISO 9001:2015

Fecha: 20/12/2018

1.- Objetivo de la Auditoria

Revisar y evaluar la conformidad de los procesos del Departamento de Calidad, Ventas y Logística dentro de la empresa Purifluidos Cía. Ltda. requeridos por la ISO 9001:2015.

2.- Alcance la Auditoria

El estudio se realizó para el periodo comprendido entre el 19 de noviembre de 2018 y 21 de noviembre de 2018, en los procesos de:

Proceso de Ventas: 4.1, 4.2, 4.4, 5.1.2, 8.1, 8.2, 8.2.2, 8.2.3, 8.2.1, 8.5.6, 8.6, 8.5.1, 8.5.5, 8.5.2, 8.5.3, 8.5.4, 7.1.5, 9.1.1, 9.1.2, 8.7, 9.1.3, 10.1, 10.3, 10.2

148

Proceso de Calidad: 4.4, 7.5.2, 5.1, 5.1.2, 5.2.2, 6.1, 7.4, 7.1.3, 8.1, 8.2.3, 8.2.1, 8.5.1, 8.5.5,

8.5.2, 8.5.3, 8.5.4, 7.1.5, 9.1.1, 8.6, 8.7, 9.1.3, 10.1, 10.3, 10.2.

Proceso de Logística: 4.4, 7.5, 4.3, 4.4, 5, 5.1, 5.2, 5.2.2, 6.2, 5.3, 7.1, 7.2, 8.2.3, 8.5.6, 8.6,

8.5.2, 8.5.4, 7.1.5, 9.1.2, 8.7, 9.1.3

3.- Criterios de la auditoria:

• Normas ISO 9001:2015

• Reglamentos Leyes y Manuales

Normas Internas

• Documentación del SCG

4.- Equipo de auditores ISO 9001:2015

• Auditora Tabata Cando

• Auditor: David Velasco

5.- Resumen de subprocesos de la auditoria.

La auditoría transcurrió con total normalidad, la duración de la misma fue de 14 horas, durante todo el proceso se pudo contar con la ayuda de los trabajadores involucrados de las áreas,

participaron los encargados y colaboradores, quienes poseen conocimiento de las políticas de calidad, objetivos, responsabilidad y autoridad relacionada con sus labores, los procesos revisados fueron: calidad, ventas y logística.

6.- Hallazgo

Cláusula 4.3 Determinación del alcance del sistema de gestión de calidad

Existe un registro de la documentación que comprende el SGC basado en los requisitos de la ISO 9001:2008 en el cual no se define claramente sus objetivos empresariales y de calidad.

Cláusula 5 Liderazgo

Existe documentación soportada del SGC sin embargo no suficiente para alcanzar lo establecido en la política de calidad.

Cláusula 6.2 Objetivos de calidad y planificación para lograrlos

Desconocimiento de la mayoría de los requisitos de los objetivos de la calidad que se establece la organización, mismos que genera el incumplimiento de la ejecución de los procesos en cada departamento.

Cláusula 8.5.2 Identificación y trazabilidad

La organización no mantiene un registro de calibración de las herramientas que son útiles para la conformidad del producto.

Cláusula 4.2 Comprensión de las necesidades y expectativas de las partes interesadas.

Realizar un documento de calidad que permita evaluar constantemente la calibración y el mantenimiento de las herramientas para evitar que exista producto no conforme por mala manipulación del producto.

Cláusula 8.2.2 Determinación de los requisitos para los productos y servicios

Existen registros de comunicación con el cliente mediante mails, pero la información internamente recibida no se encuentra debidamente respaldada y compartida adecuadamente hacia el área correspondiente.

Cláusula 8.5.3 Revisión de los requisitos para los productos y servicios

No existen un correcto procedimiento para el uso y manipulación adecuado de los bienes de los clientes y proveedores; en ocasiones los productos han tenido una mala manipulación y esto conlleva a que la organización responda por ellos.

Cláusula 8.5.5 Actividades posteriores a la entrega

Se evidencia un registro de seguimiento de conformidad del producto, sin embargo, del servicio prestado no existe documentación que respalde la evaluación y seguimiento de los equipos instalados y su mantenimiento.

Cláusula 5.2.2 Comunicación de la política de calidad

Existe un manual de políticas de calidad basado en normas ISO 9001, sin embargo, la política establecida no se encuentra alineada a la realidad de la compañía y al mercado en el que se desenvuelve.

Cláusula 7.1.5.2 Trazabilidad de las mediciones

No existe un Manual de selección de proveedores nacionales que establezcan directrices para su contratación y que permitan asegurar la calidad y el cumplimiento de los productos solicitados por la organización.

Cláusula 7.5.2 Creación y actualización

No existen formatos establecidos para realizar evaluación y seguimiento de las actividades que se realizan dentro del proceso de cadena logística.

Cláusula 8.7 Control de las salidas no conformes

La organización no dispone de un Manual de manipulación de productos para identificar su conformidad acorde a lo solicitado vs a lo recibido por parte del proveedor nacional e internacional.

7.- Conclusiones

Una vez concluida la auditoria de las áreas de calidad, ventas y logística, se puede concluir los siguientes:

Existe un registro de la documentación que comprende el SGC basado en los requisitos de la ISO 9001:2008 en el cual no se define claramente sus objetivos empresariales y de calidad.

Existe documentación soportada del SGC sin embargo no suficiente para alcanzar lo establecido en la política de calidad.

Desconocimiento de la mayoría de los requisitos de los objetivos de la calidad que se establece la organización, mismos que genera el incumplimiento de la ejecución de los procesos en cada departamento.

La organización no mantiene un registro de calibración de las herramientas que son útiles para la conformidad del producto.

La organización no mantiene un registro de calibración de las herramientas que son útiles para la conformidad del producto.

Realizar un documento de calidad que permita evaluar constantemente la calibración y el mantenimiento de las herramientas para evitar que exista producto no conforme por mala manipulación del producto.

Existen registros de comunicación con el cliente mediante mails, pero la información internamente recibida no se encuentra debidamente respaldada y compartida adecuadamente hacia el área correspondiente.

No existen un correcto procedimiento para el uso y manipulación adecuado de los bienes de los clientes y proveedores; en ocasiones los productos han tenido una mala manipulación y esto conlleva a que la organización responda por ellos.

Se evidencia un registro de seguimiento de conformidad del producto, sin embargo, del servicio prestado no existe documentación que respalde la evaluación y seguimiento de los equipos instalados y su mantenimiento.

Existe un manual de políticas de calidad basado en normas ISO 9001, sin embargo, la política establecida no se encuentra alineada a la realidad de la compañía y al mercado en el que se desenvuelve.

No existe un Manual de selección de proveedores nacionales que establezcan directrices para su contratación y que permitan asegurar la calidad y el cumplimiento de los productos solicitados por la organización

No existen formatos establecidos para realizar evaluación y seguimiento de las actividades que se realizan dentro del proceso de cadena logística.

La organización no dispone de un Manual de manipulación de productos para identificar su conformidad acorde a lo solicitado vs a lo recibido por parte del proveedor nacional e internacional.

8.- Resultados de la auditoría de gestión de calidad a la empresa Purifluidos Cía. Ltda.

Finalizada la auditoría al sistema de gestión de calidad de la empresa Purifluidos Cía. Ltda., se obtuvieron resultados que garantizaran la mejora continua de los procesos enfocados al incremento de la rentabilidad y optimización de recursos:

En el departamento de SGC se debe mantener actualizados los manuales de calidad dado que se pudo demostrar el que el número de incidentes por quejas de inconformidad de producto, quejas tanto internas y externas surgen por desconocimiento o por falta de comunicación de los objetivos y propósitos de la organización, los recursos utilizados en los reprocesos de las actividades tienen un impacto considerable en la rentabilidad ya que se consideran innecesarios.

Si el área de Calidad logrará disminuir el 40% de reclamos que son reprocesos demostrados en los soportes auditados y generados a consecuencia del error humano la empresa lograría optimizar sus costos y reducir el uso de sus recursos financieros, humanos y tecnológicos.

En el departamento de ventas al elaborar formularios y mantener registros que respalden los pedidos realizados por los clientes se podrá mantener un mejor control sobre las condiciones de despacho de los productos realizados al cliente final, así mismo al elaborar un manual de garantías que conlleve todas las directrices y controles para considerar un daño de fábrica o por mala manipulación se podrá determinar responsables y disminuir los costos de un valor estimado en \$ 858,93 que corresponde a los incidentes históricos levantados por error humano lo cual representa al 57,65% del valor incurrido por reclamos de garantías.

Por otro lado el departamento de logística logrará disminuir sus reclamos mediante la corrección oportuna de comunicación y coordinación con los proveedores nacionales, la implementación de procesos metodológicos para el proceso de cadena de logística y la elaboración de manuales de manipulación de productos ayudarán a determinar la conformidad o no del producto con la finalidad de que estos no se convierta en Inventario obsoleto para la compañía, esta implementación permitirá que este proceso redujera sus índices de reprocesos y la optimización de los recursos en más menos \$ 4000.00, ya que se mantendrá un control de caducidad de productos y un instructivo sobre la correcta manipulación acorde a sus características técnicas y lo especificado por el proveedor.

5.4. Resultados de la implementación de la auditoria del sistema de gestión de calidad a la empresa Purifluidos Cía. Ltda.

Tabla 32 *Resultados de Sistemas de Gestión de Calidad*



PURIFLUIDOS CIA LTDA RESULTADOS



Nº de reporte Nº 1

Área auditada:Departamento de Sistema de Gestión de CalidadProceso:Gestión de la CalidadResponsable del Área:Ing. Carlos ÑacatoCódigo:GC-PUR-001

Auditores: David Velasco-Tabata cando

Detalle

Detalle Anual	2017	2018
Quejas recibidas y solucionadas	73	52
Quejas de atención al cliente	22	19
Queja por inconformidad de producto	35	28
Queja de ambiente interno	16	5
N° de reprocesos en las áreas de la organización.	12	7
N° errores de documentación	8	3
Inconformidad de seguimiento y		
registro de calibración de herramientas para despacho de producto.	8	3

Fuente: (Purifluidos Cía. Ltda.)

Realizado por: Autores

Los resultados de esta evaluación dentro del proceso de Calidad va direccionado a la disminución de Nº de quejas recibidas, tanto de clientes internos como externos, evitando reprocesos operacionales que generan pérdida de recursos humanos, tecnológicos y financieros.

Por otro lado el SGC es responsable de la elaboración y autorización de la documentación para el seguimiento y evaluación de controles de cada proceso y entre ellos se evidencia la falta de control a los equipos que requieren mantenimiento y calibración que son indispensables para asegurar la calidad del producto en el despacho final, ya que no disponen de un manual de procedimiento validado por el departamento de SGC que respalden las buenas prácticas y correctos procedimientos a seguir para la satisfacción del cliente.

Firma responsable del área auditada		Firma responsable del departamento	
Fecha:	01-12-2018	Fecha:	01-12-2018

Tabla 33 *Resultados Proceso de Ventas*





RESULTADOS

Nº de reporte	N° 2		
Área auditada:	Departamento Comercial	Proceso:	Venta
Responsable del Área	Ing. Maritza Cárdenas	Código:	VTASG
Auditores:	David Velasco Tabata cando		

ESTADO DE RESULTADOS PURIFLUIDOS CÍA LTDA.			ANALISIS VERTICAL		
		AÑO 2017	AÑO 2018	AÑO 2017	AÑO 2018
Venta de bienes	\$	2.415.992,42	\$ 1.762.269,35	AÑO 2017	AÑO 2018
Venta de servicio	\$	352.051,25	\$ 290.814,22	87,28%	85,84%
VENTAS	\$	2.768.043,67	\$ 2.053.083,57	12,72%	14,16%
Otros Ingresos	\$	22.411,78	\$ 23.635,43	100,00%	100,00%
Costo de Ventas	\$	1.670.628,89	\$ 1.187.976,51	0,81%	1,15%
COSTO DE VENTAS	\$	1.670.628,89	\$ 1.187.976,51	60,35%	57,86%
Gastos administrativos	\$	419.168,48	\$ 350.342,60	60,35%	57,86%
Gastos de ventas	\$	315.587,87	\$ 329.090,27	15,14%	17,06%
Gastos de garantías	\$	79.760,00	\$ 66.257,60	11,40%	16,03%
Otros gastos	\$	31.319,75	\$ 47.398,40	2,88%	3,23%
TOTAL GASTOS	\$	845.836,10	\$ 793.088,87	1,13%	2,31%
UTILIDAD OPERACIONAL	\$	273.990,46	\$ 95.653,62	30,56%	38,63%
UTILIDAD OPERACIONAL	\$	273.990,46	\$ 95.653,62		
Participación trabajadores	\$	41.098,57	\$ 14.348,04	9,90%	4,66%
Base de Calculo IR	\$	261.228,79	\$ 83.446,18		
Impuesto a la Renta (menos)	\$	57.470,33	\$ 20.861,54		
UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO	\$	175.421,56	\$ 60.444,03		

Ordenes de Compra tramitadas de clientes	3760	3880
Trámite de Garantía de Clientes de Fábrica	47	25
Trámite de Garantía de Clientes por mala manipulación	55	43
Pérdida de ventas por garantías (en miles)	\$ 79.760,00	\$ 66.257,60

Total de Pérdidas por garantías	\$ 146.017,60
Total de trámites de garantías	170
% Trámites de garantía de fabrica	42,35%
% Trámites de garantía por mala manipulación	57,65%
Perdidas valoradas por trámite de garantías por defectos de fabrica	\$ 61.842,75
Perdidas valoradas por trámite de garantías por mala manipulación	\$ 84.174,85
Costos de garantías por mala manipulación asumida por la compañía	\$ 858,93

El resultado obtenido dentro del proceso de Ventas hace referencia al aumento de ordenes de compra recibidas por parte de los clientes sean estos por correo electrónico o por llamadas telefónicas, al no existir un documento que respalde el pedido del cliente que llamó existe una mayor posibilidad que los productos sean devueltos, eso implica que los gastos incurridos hasta su despacho sean innecesarios y sea vean reflejados en la rentabilidad de la empresa.

En lo que compete al trámite de garantías al no existir un manual detallado se pueden evidenciar que algunos de los clientes por desconocimiento de manipulación de los productos o equipos los daña y los gastos de reposición incurridos asume la compañía afectando directamente a los resultados, esto debido a que no existe un control adecuado para identificar a quien se le atribuye la responsabilidad del daño causado. Al implementar controles y manuales de trámites de garantías la cuantificación de las pérdidas podrán ser consideradas dentro de la utilidad viéndose beneficioso para las partes interesadas.

Otro punto analizado de gran afectación para los resultados económicos de la compañía es la reducción del personal de ventas ya que son la fuente principal que genera un vínculo comercial entre el cliente y la empresa.

Firma responsable del área auditada		Firma responsable del departamento	
Fecha:	01-12-2018	Fecha:	01-12-2018

Tabla 34 *Resultados Proceso Logística*



PURIFLUIDOS CIA LTDA RESULTADOS



Nº de reporte	Nº 3		
Área auditada:	Centro Logístico y entrega final	Proceso:	Cadena Logística
Responsable del Área:	Ing. Rubén Díaz	Código:	CL-SG-001
Auditores:	David Velasco- Tabata cando		

Detalle

Detalle Mensual	2017	2018
Obsolescencia de Inventario (en miles)	\$ 19.531,70	\$ 15.450,20
Devolución de producto no conforme	35	28
Errores de despacho	31	24

El resultado obtenido dentro del proceso de Cadena Logística abarca pérdidas financieras considerables atribuidas principalmente por la obsolescencia del inventario, ya que no se mantiene un control de los productos que registran fechas de caducidad y que sus características ameritan tener una correcta manipulación.

Por otro lado la devolución de producto no conforme a la bodega implica que todos los recursos incurridos para la entrega final sean considerados como pérdidas monetarias para la compañía esto incluye los errores de despacho por parte del personal.

Firma responsable del área auditada		Firma responsable del departamento			
Fecha:	01-12-2018	Fecha:	01-12-2018		

5.5. Etapa I: Planificación y programación de la auditoria

5.5.1. Objetivo de la auditoría empresa ATU Artículos de Acero, S.A.

Evaluar la conformidad de los procesos de los departamentos Adquisiciones, Producción y Servicio al Cliente de la empresa ATU Artículos de Acero, S.A., con respecto a los requisitos del Sistema de Gestión de la Calidad ISO 9001:2015.

5.5.2. Alcance

La ejecución de la Auditoría se realizará en el periodo comprendido entre 19 de noviembre de 2018 y el 21 de noviembre del 2018 en los procesos de:

- Proceso Comercial: Adquisición y Producción
- Proceso Atención al Cliente

Tabla 35

Fauino de Auditoría

Equipo de Auditoria	
Cargo	Nombres
<u> </u>	
Auditor:	Tabata Cando
Auditor:	David Velasco

5.5.3. Base legal

Normativa legal

- Reglamento Interno de la Compañía Purifluidos Cía. Ltda.
- Manual de Calidad

Normativa externa

- Ley de Compañías
- Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno
- Ley Orgánica de Aduanas
- Ley Orgánica de Regulación y Control del Poder del Mercado

Norma ISO 9001:2015

Tabla 36Norma ISO 9001:2015

Ref.	Requisitos ISO 9001:2015	Proceso de	Proceso de	Proceso de
		Adquisiciones	producción	atención al
				cliente
10.2	No conformidad y acción correctiva	X	X	
4.1	Comprensión de la organización y su contexto	x	X	X
4.2	Comprensión de las necesidades y expectativas de las	X	X	X
	partes interesadas			
4.3	Determinar el alcance del sistema de gestión de la	x		
	calidad			
4.4	Gestión de la calidad y sus procesos	x	X	X
5.1	Liderazgo y compromiso	x		
5.1.2	Enfoque al cliente			X
5.2	Política de la calidad	x	X	X
5.2.2	Comunicación de la política de calidad	x		
5.3	Roles, responsabilidades y autoridades de la	x	X	X
	organización			
6.1	Acciones para tratar riesgos y oportunidades	X		X
6.2	Objetivos de la calidad y planificación para lograrlos	X	X	
6.3	Planificación de los cambios	X	X	
		(CONTINUA	

7.	Apoyo			
7.1	Recursos	X		
7.1.1	Generalidades			
7.1.2	Personas	X	X	X
7.1.3	Infraestructura	X	X	X
7.1.4	Ambiente para la operación de los procesos			
7.1.5	Recursos de seguimiento y medición			X
7.1.6	Conocimientos de la organización	X	X	
7.2	Competencia	X	X	
7.3	Toma de conciencia	X	X	
7.4	Comunicación	X	X	X
8.1	Planificación y control operacional	X	X	
8.2	Requisitos para productos y servicios		X	
8.2.1	Comunicación con el cliente			X
8.2.3	Revisión de los requisitos para los productos y			X
	servicios			
8.3.3	Elementos de entrada para el diseño y desarrollo			X
8.3.4	Controles del diseño y desarrollo			X
8.4.1	Generalidades	X		X
8.4.2	Tipo y alcance del control de provisión externa	X		
8.4.3	Información para proveedores externos	X		
8.5.2	Identificación y trazabilidad		X	
8.5.5	Actividades posteriores a la entrega		X	
8.5.6	Control de los cambios		X	X
8.6	Liberación de productos y servicios		X	
8.7	Control de las salidas no conformes		X	
9.1.2	Satisfacción del cliente			X

Tabla 37 *Cronograma de Auditoría*



ATUARTÍCULOS DE ACERO S.A. CRONOGRAMA DE AUDITORÍA



Nº	Detalle	Responsable	Fecha inicial	Fecha finalizació	n'iempo estima	d Auditor
1	Auditoría proceso de Adquisiciones	Ing. Carlos Vinueza	11-19-2018	11-19-2018	4H00	D. Velasco y T. Cando
2	Auditoria proceso de Producción	Ing. Pablo Escobar	11-19-2018	11-19-2018	5H00	D. Velasco y T. Cando
3	Auditoria proceso de Atención al Cliente	Ing. Fernando Vasconez	11-20-2018	11-20-2018	4H00	D. Velasco y T. Cando

Elaborado Por: D. Velasco - T. Cando Fecha: 18-11-2018

5.5.4. Programa de auditoría

Tabla 38 *Programa de Auditoría Adquisiciones*



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. PROGRAMA DE AUDITORIA PROCESO DE ADQUISICIONES

PA - A 1/3

Fecha: 19-11-2018 Código Ref.: P-A01

Objetivo: Verificar el proceso de adquisiciones a fin de que cumpla con los requisitos de la Norma ISO 9001:2015 y a la documentación del SGC.

Nº	Procedimiento	Responsable	Tiempo
1	Dar a conocer la evaluación del proceso de Adquisiciones al Gerente de Planificación y Producción	D. Velasco y T. Cando	De 1 A 1:30 p.m.
2	Evaluación a través de la aplicación de un check list al responsable del proceso	D. Velasco y T. Cando	De 1:30 a 2:15 p.m.
3	Identificación de conformidades y no conformidades del proceso auditado	D. Velasco y T. Cando	De 2:15 a 3:00 p.m.
4	Establecer las oportunidades de mejora que se presenten en la evaluación	D. Velasco y T. Cando	De 3 a 3:45 p.m.
5	Identificar acciones correctivas para mejorar los resultados esperados del proceso enfocado a la rentabilidad	D. Velasco y T. Cando	De 3:45 a 5:00 p.m.
6	Realizar informe de auditoría	D. Velasco y T. Cando	De 6:00 a 7:00 p.m.
Ela	borado Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018	

Tabla 39 *Programa de Auditoría Producción*





ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. PROGRAMA DE AUDITORIA

PA - A 2/3

PROCESO DE PRODUCCION

Fecha: 19-11-2018 Código Ref.: P-P01

Objetivo: Evaluar el proceso productivo que tiene la organización a fin de que cumpla con los requisitos de la Norma ISO 9001:2015 y a la documentación del SGC.

N°	Procedimiento	Responsable	Tiempo	
1	Dar a conocer la evaluación del proceso de	D. Velasco y T. Cando	De 8 a 8:15 a.m.	
	Adquisiciones al Gerente de Planificación y Producción	D. Veluseo y 1. Culido	200 00000 0000	
2	Evaluación a través de la aplicación de un check list al	D. Velasco y T. Cando	Da 8:15 a 0 a m	
2	responsable del proceso	D. Velasco y 1. Cando	DC 0.13 a 7 a.III.	
3	Identificación de conformidades y no conformidades	D. Velasco y T. Cando	Do 0 o 0:30 o m	
3	del proceso auditado	D. Velasco y 1. Cando	De 7 a 7.30 a.m.	
4	Establecer las oportunidades de mejora que se	D Valassa v.T Canda	Do 0:20 o 10 o m	
4	presenten en la evaluación	D. Velasco y T. Cando	De 9.30 a 10 a.iii.	
	Identificar acciones correctivas para mejorar los			
5	resultados esperados del proceso enfocado a la	D. Velasco y T. Cando	De 10 a 12:30 a.m.	
	rentabilidad			
	Dell'en's Committee Proof	D. William T. C. J.	De 1:00 a 2:00	
6	Realizar informe de auditoría	D. Velasco y T. Cando	p.m.	
Elaborado Po	r: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018		

Tabla 40 *Programa de Atención al Cliente*



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. PROGRAMA DE AUDITORIA

PA - A 3/3

Audit S.A. ISO 9001:2015

PROCESO DE ATENCIÓN AL CLIENTE

Fecha: 20-11-2018 Código Ref.: P-L01

Objetivo: Verificar del servicio de atención al cliente que brinda la empresa a sus clientes internos y externos a fin de que cumpla con los requisitos de la Norma ISO 9001:2015 y a la documentación del SGC.

N°	Procedimiento	Responsable	Tiempo
1	Dar a conocer la evaluación del proceso de Atención al Cliente al Gerente de Marketing	D. Velasco y T. Cando	De 8 a 8:15 a.m.
2	Evaluación a través de la aplicación de un check list al responsable del proceso	D. Velasco y T. Cando	De 8:15 a 9 a.m.
3	Identificación de conformidades y no conformidades del proceso auditado	D. Velasco y T. Cando	De 9 a 9:30 a.m.
4	Establecer las oportunidades de mejora que se presenten en la evaluación	D. Velasco y T. Cando	De 9:30 a 10 a.m.
5	Identificar acciones correctivas para mejorar los resultados esperados del proceso enfocado a la rentabilidad	D. Velasco y T. Cando	De 10 a 12:30 a.m.
6	Realizar informe de auditoría	D. Velasco y T. Cando	De 1:00 a 2:00 p.m.
Elaborado Por:	D. Velasco - T. Cando	Fecha: 20-11-2018	

5.6. Etapa II. Ejecución de la auditoria

5.6.1. Lista de verificación

Tabla 41 *Lista de Verificación Adquisición*



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA PROCESO DE ADQUISICIONES



Fecha: 19-1	11-2018	I ROCESO DE ADQUISICIONES			
Auditores: I	D. Velasco y Tabata Cando				
Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf.	Observaciones
4.1	Se determinan las situaciones externas e internas que conciernen para el propósito y dirección estratégica de la organización.	Estrategias planificadas y debidamente enfocadas a la consecución de objetivos	x		
4.2	Existe productos y servicios que satisfagan los requisitos de los clientes, mismas que son pertinentes para el SGC.	Estrategias planificadas y debidamente enfocadas a la consecución de objetivos	x		Existen manuales de calidad que están elaborados en función de la
4.3	Se ha determinado el alcance del sistema de gestión de calidad según: Procesos operativos, productos y servicios, instalaciones físicas, ubicación geográfica	Manuales de Calidad publicados por la compañía desde el 2012 según norma ISO 9001:2008 y el mismo esta siendo usado como guía para las operaciones actuales.		x	ISO 9001:2008, por lo tanto los procesos no se están cumpliendo bajo los estándares actualizados, mismo que generan a que las actividades actuales no sean satisfactorios y genera perdidas de recursos.
4.4	Se tienen identificados los procesos necesarios para el SGC de la organización y se mantiene documentado las información pertinente de los procesos implementados	Manuales de Gestión se encuentran apegados a las necesidades para el cumplimiento de las operaciones.	x		
5.1	Se demuestra responsabilidad por parte de la alta dirección para la eficacia del SGC; promoviendo, liderando y contribuyendo para la consecución de los objetivos	Estructura Orgánica definida y constantemente actualizada	x		
5.2	Se ha definido una estricta política de calidad, conforme a los estándares que demanda la norma actual. La comunicación de la política de la calidad es apropiada,	Manual de calidad realizada en función de los requisitos de la norma de Calidades ISO 9001:2008	х		
5.2.2	proporciona una marco referencial, difunde el compromiso el cual debe tener la organización	Manuales de Calidad ISO:9001:2008 publicada a todo el personal	X		
Elaborado F	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			







ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA PROCESO DE ADQUISICIONES



Fecha: 19-11-2018

Req.	D. Velasco y Tabata Cando Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf.	Observaciones
5.3	Se han establecido y comunicado las responsabilidades y autoridades para los roles pertinentes en toda la organización.	Manuales de Funciones bien definidos sin embargo falta socializarlas.	X	THE COMM	Observation
6.1	Se han establecido los riesgos y oportunidades que deben ser abordados para asegurar que el SGC logre los resultados	Manuales de Calidad ISO:9001:2008	X		
6.2	Se tiene definido los objetivos de la calidad y funciones de la organización	Manuales de Calidad ISO:9001:2008	X		
6.3	Existe un proceso definido para determinar la necesidad de cambios en el SGC y la gestión de su implementación?	Manuales de Calidad ISO:9001:2008	X		
7.1	La organización emplea y dispone de todos los recursos necesarios para lograr sus objetivos empresariales y mejora del SGC. La organización se ha asegurado de que las personas que	Existen manuales de operación desactualizados donde se indica los recurso y procedimientos que debe utilizar el colaborador en las actividades y estas en algunos casos son omitidas		X	Los recursos asignados no se usan en su totalidad y en algunos casos estos se omiten, incumpliendo las políticas internas de la empresa.
7.2	puedan afectar al rendimiento del SGC son competentes en cuestión de una adecuada educación, formación y experiencia, ha adoptado las medidas necesarias para asegurar que puedan adquirir la competencia necesaria	Manuales de Calidad	X		
7.3	Existe una metodología definida para la evaluación de la eficacia de las acciones formativas emprendidas.	Normas internas, procedimientos y capacitación constante	X		
7.4	Existen las debidas comunicaciones hacia los clientes internos y externos en este proceso	Canal corporativos de comunicaciones	X		







ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA PROCESO DE ADQUISICIONES



Fecha: 19-11-2018

Auditores: 1	D. Velasco y Tabata Cando				
Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf.	Observaciones
7.1.2	La empresa cuenta con los recursos humanos suficientes para solventar este proceso	Estructura Orgánica definida	X		
7.1.3	La organización dispone de infraestructura necesaria para la operación de sus procesos	Instalaciones Físicas y oficinas propias ubicadas en la ciudad.	X		
7.1.6	La empresa dispone de los conocimientos necesarios para operar	La empresa dispone de su "Know how" y es una marca reconocida con sus productos	X		
8.1	Se planifican, implementan y controlan los procesos necesarios para cumplir los requisitos para la provisión de servicios.	Los procesos de adquisición no cumplen los procedimientos estipulados en los manuales y esto genera inconformidad por el cliente interno.		x	Los procesos de adquisiciones no cumplen un procedimiento optimo de planificación, además que los controles en el proceso son deficientes ya que en ocasiones las compras realizadas se vuelven obsoletas o producto hueso.
8.4.2	La empresa dentro de sus procesos asegura que los productos, actividades y servicios suministrados por los proveedores no afecten de manera adversa a la capacidad de entregar a sus clientes productos y servicios coherentes	Manual de procedimiento	X		
8.4.1	La empresa dentro de sus procesos asegura que los productos, actividades y servicios suministrados por los proveedores son conformes a lo requerido internamente.	Mayor número de incidentes detectados en adquisiciones debido a la compra de producto no conforme y en algunos casos no cumplen los estándares de calidad		x	Existe un manual de procedimiento de adquisiciones creado en calificación de la Norma ISO 9001:2008, sin embargo muchos procesos no se aplican y generan inconformidades en las compras, provocando reprocesos en adquisiciones. A continuación algunos puntos no conformes: Se selecciona el proveedores sin licitación o análisis Algunos materiales entregados por los proveedores no cumplen los estándares de calidad.
8.4.3	La empresa se asegura de la adecuación de sus requisitos antes de comunicar al proveedor externo	Manual de procedimiento	x		
10.2	Existe un adecuado tratamiento de las no conformidades detectadas en el proceso y sus acciones correctivas	Manuales de Calidad ISO:9001:2008	Х		
Elaborado I	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			

Tabla 42 *Lista de Verificación Producción*



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN PROCESO DE PRODUCCIÓN



Fecha: 19-11-2018

Auditores: 1	D. Velasco y Tabata Cando				
Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf.	Observaciones
4.1	La organización conoce los lineamientos y propósitos que afectan a su capacidad para lograr los resultados previstos de su SGC.		X		
4.2	La organización comprende y realiza seguimientos de las necesidades y expectativas de las partes interesadas	Manuales de Calidad publicados por la compañía desde el 2012 según norma ISO 9001:2008 y el mismo esta siendo usado como guía para las operaciones actuales.	X		
4.4	La empresa establece, implementa mantiene la mejora continua del SGC; incluido los procesos necesarios y su interacción.	Manuales de Calidad publicados por la compañía desde el 2012 según norma ISO 9001:2008 y el mismo esta siendo usado como guía para las operaciones actuales.	X		
5.2	Se establece, implementa y mantiene una política de la calidad por la alta dirección	Manuales de Políticas en uso	x		
5.3	Se asegura que los roles y responsabilidades se asignen, se comuniquen y se entiendan en toda la organización.	Manuales de Funciones actualizado.	X		
8.2	La organización hace uso correcto de los mecanismos de comunicación con el cliente, revisión de requisitos para los productos y servicios, cambio en los requisitos	La empresa tiene dificultades con las comunicaciones con los clientes y le genera reprocesos productivos		х	No existe documentación suficiente que respalden los requisitos y condiciones del producto contratado.
6.2	La organización establece objetivos de calidad para las funciones y procesados necesarios de SGC.	Manuales de Calidad publicados por la compañía desde el 2012 según norma ISO 9001:2008 y el mismo esta siendo usado como guía para las operaciones actuales.	X		
Elaborado I	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			





ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN PROCESO DE PRODUCCIÓN



Fecha: 19-11-2018

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf.	Observaciones
5.3	La organización determina los cambios en el SGC y aplica de manera planificada dicha práctica.	Manuales de Calidad publicados por la compañía desde el 2012 según norma ISO 9001:2008 y el mismo esta siendo usado como guía para las operaciones actuales.	x		
7.1.2	La organización cuenta con las personas necesarias para la implementación eficaz del SGC para la operación y control de sus procesos.	La empresa dispone de un equipo de auditoría interna, mismos que son los encargados en evaluar y controlar procesos.	Х		
7.1.3	La organización dispone de infraestructura necesaria las operaciones de sus procesos y logra la conformidad de los productos y servicios.	Existe estructura física amplia y cumple con todos los necesidades que demanda el proceso	x		
7.1.6	Se determinan los conocimientos necesarios para la operación de sus procesos y para lograr la conformidad de los productos y servicios	El recurso humano esta debidamente capacitado y tienen amplio conocimiento del proceso.	х		
7.2	La organización tiene definidos loas competencias y eficacia necesarias del personal que labora en este proceso.	Manuales de Funciones actualizado.	X		
7.3	La empresa se asegura que el personal tome conciencia en Política y objetivo de la calidad, contribución y las implicaciones del incumplimiento.	La empresa planifica charlas para realizar campañas de socialización del SGC.	х		
7.4	La empresa tiene canales de comunicación interna y externa pertinentes al SGC.	La empresa planifica charlas para realizar campañas de socialización del SGC.	X		
3.1	LA organización planifica, implementa y controla los procesos necesarios para cumplir los requisitos para la provisión de productos y servicios.	Manuales Operativos y de procesos habilitados.	X		
Elaborado I	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			





ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN PROCESO DE PRODUCCIÓN



Fecha: 19-11-2018

Auditores:	n	Valacca	v Tabata	Canda
Aligitores:	I).	. vetasco	v ranata	C.ando

comunicación con el cliente, revisión de requisitos para los productos y servicios, cambio en los requisitos 8.6 La Liberación de los productos y servicios de la empresa son adecuadas 8.7 Dispone de documentación interna que se llaman Ordenes de entrega y en el mismos se detallan todos los ciclos y tiempos de y roducción 8.7 Dispone de documentos internos llamados ordenes de despachos mismos que son obsoletos para cubrir el proceso de entrega de producto y no se ajustan a las necesidades de la actividad 8.5.2 Existe un adecuado proceso de Identificación y trazabilidad de productos y servicios 8.5.5 Actividades posteriores a la entrega Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto. 8.5.6 Control de cambios Control de cambios no documentados y algunos registros documentados no son administrados correctamente. X requisitos y condiciones del producto contratad e requisitos y condiciones del producto contratad su requisitos y condiciones del producto ou caterior a la entrega y en el mismos se detallan todos los ciclos y tiempos de x x su siste un alto índice de devolución de producto y contratos legales, la empresa se ve en la necesión reprocesar el producto. No existe un manual que indique los procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto. X requisitos y condiciones del producto contratad su productos y servicios a variation de satisfacción a x requisitor servicios a variation de servicios a la entrega del producto. X requisitos y condiciones del producto contratad su producto y caterior a la entrega del producto y caterior a la entrega del producto. X	Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf.	Observaciones
La Liberación de los productos y servicios de la empresa son adecuadas 8.7 La empresa dispone de un control de salidas no conformes La empresa dispone de un control de salidas no conformes La empresa dispone de un control de salidas no conformes La empresa dispone de un control de salidas no conformes La empresa dispone de un control de salidas no conformes La empresa dispone de un control de salidas no conformes Existe un alto índice de devolución de producto inconformidad por el cliente, y considerando qu contratos legales, la empresa se ve en la necesión reprocesar el producto. 8.5.2 Existe un adecuado proceso de Identificación y trazabilidad de productos y servicios Actividades posteriores a la entrega Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto. Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto. 8.5.6 Control de cambios Control de cambios no documentados y algunos registros documentados no son administrados correctamente. **X **Y **Y **Actividades posteriores a la entrega del producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el procese están debidamente documentados.	8.2	comunicación con el cliente, revisión de requisitos para	•		X	No existe documentación suficiente que respalden los requisitos y condiciones del producto contratado.
La empresa dispone de un control de salidas no conformes La empresa dispone de un control de salidas no conformes Existe un adecuado proceso de Identificación y trazabilidad de productos y no se ajustan a las necesidades de la actividad Existe un adecuado proceso de Identificación y trazabilidad de productos y servicios Existe un adecuado proceso de Identificación y trazabilidad de productos y servicios Actividades posteriores a la entrega Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto. Existe un manual que indique los procedimientos at a entrega del producto y cal satisfacción del cliente con respecto a la calidar producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el proceso de entrega del producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el proceso de entrega de entrega del producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el proceso de entrega de producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el proceso de entrega de producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el proceso de contratos legales, la empresa se ve en la necesión reproducto. Existe un manual que indique los procedimientos actividad realizar posterior a la entrega del producto y cal satisfacción del cliente con respecto a la calidar producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el proceso de la calidar producto. Existe discrepancia e inconformidad por entrega del producto. Existe discrepancia e inconformidad por entrega del producto. Existe discrepancia e inconformidad por entrega del producto.		1 ,	entrega y en el mismos se detallan todos los ciclos y tiempos de	X		
Existe un adecuado proceso de Identificación y trazabilidad de productos y servicios 8.5.5 Actividades posteriores a la entrega Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto. No existe un manual que indique los procedimientos y cal satisfacción del cliente con respecto a la calidad producto. 8.5.6 Control de cambios Control de cambios no documentados y algunos registros documentados no son administrados correctamente. X realizar posterior a la entrega del producto y cal satisfacción del cliente con respecto a la calidad producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el proces están debidamente documentados.	8.7	La empresa dispone de un control de salidas no conformes	mismos que son obsoletos para cubrir el proceso de entrega de		X	Existe un alto índice de devolución de productos por inconformidad por el cliente, y considerando que existe contratos legales, la empresa se ve en la necesidad de reprocesar el producto.
Actividades posteriores a la entrega Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto. 8.5.6 Control de cambios Control de cambios Control de cambios Control de cambios no son administrados correctamente. Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto y cal satisfacción del cliente con respecto a la calidad producto. Existe discrepancia e inconformidad por ambas y aque los cambios implementados en el proces están debidamente documentados.	8.5.2		Comunicación con proveedores y seguimiento de satisfacción	X		
Control de cambios Control de cambios no documentados y algunos registros documentados no son administrados correctamente. Control de cambios no documentados y algunos registros x ya que los cambios implementados en el proces están debidamente documentados.	8.5.5	Actividades posteriores a la entrega	1		X	No existe un manual que indique los procedimientos a realizar posterior a la entrega del producto y calificar la satisfacción del cliente con respecto a la calidad del producto.
10.2 No conformidad y acción correctiva Auditorias internas constante sin conformidades menores x	8.5.6	Control de cambios			х	Existe discrepancia e inconformidad por ambas partes ya que los cambios implementados en el proceso no
The contention of the content of the	10.2	No conformidad y acción correctiva	Auditorias internas constante sin conformidades menores	X		

Tabla 43 *Lista de Verificación Marketing*



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE MARKETING PROCESO DE ATENCIÓN AL CLIENTE



Fecha: 20-11-2018
Auditores: D. Velasco y Tabata Cando
Req. Temas a tratar Hallazgo Conf. No Conf. Observaciones

Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf	Observaciones
	Se determinan las situaciones externas e internas que				
	conciernen para el propósito y dirección estratégica de la	Estrategias planificadas y debidamente enfocadas a la consecución			
4.1	organización.	de objetivos	X		
	Existe productos y servicios que satisfagan los requisitos	Estrategias planificadas y debidamente enfocadas a la consecución			
4.2	de los clientes, mismas que son pertinentes para el SGC.	de objetivos	X		
	Se tienen identificados los procesos necesarios para el				
4.4	sistema de gestión de la organización	Manuales de Gestión	X		
	Se establece, implementa y mantiene una política de la				
5.2	calidad por la alta dirección	Manuales de Políticas en uso	X		
	Se asegura que los roles y responsabilidades se asignen, se				
5.3	comuniquen y se entiendan en toda la organización.	Manuales de Funciones actualizado.	X		
	La organización asegura que se cumplan los requisitos y	Manual de procesos para atención al cliente no aplicada y genera			Manual de procesos indica el correcto procedimiento,
	documentos legales de los clientes; además de determinar	perdida por captación de ventas o distorsión de información			sin embargo la información no se encuentra
5.1.2	los riesgos y oportunidades para satisfacer al cliente	recibida del cliente potencial.		X	documentada y correctamente administrada
Elaborado l	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			





ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE MARKETING PROCESO DE ATENCIÓN AL CLIENTE



Fecha:	20.	11	-20	118
т сспа.	40	.тт	-24	,10

Auditores: I	D. Velasco y Tabata Cando				
Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf.	Observaciones
	Se han establecido los riesgos y oportunidades que deben				
	ser abordados para asegurar que el SGC logre los				
6.1	resultados	Manuales de Calidad ISO:9001:2008	X		
	La organización cuenta con las personas necesarias para la				
	implementación eficaz del SGC para la operación y control	La empresa dispone de un equipo de auditoría interna, mismos que			
7.1.2	de sus procesos.	son los encargados en evaluar y controlar procesos.	X		
	La organización dispone de infraestructura necesaria las				
		Existe estructura física amplia y cumple con todos los necesidades			
7.1.3	productos y servicios.	que demanda el proceso	X		
	1				
	La organización determina y proporciona los recursos				
	necesarios para asegurar la validez y fiabilidad de los				
	resultados cuando se realice el seguimiento o la mediación				
7.1.5	para verificar la conformidad de los productos.	Manuales de Funciones actualizado.	X		
	Se tiene definido un procedimiento para las				
	comunicaciones internas y externas dentro de la	Comunicaciones internas constantes y existe una intranet para que			
7.4	organización.	el usuario acceso a toda la información	X		
					La política de clientes define el procedimiento a seguir
	La comunicación con los clientes incluye información				con respecto a la comunicación con el cliente sin
	relativa a los productos y servicios y se obtiene la				embargo no se evidencia la documentación formal que
	retroalimentación de los clientes relativa a los productos	No se otorga una comunicación efectiva a los clientes y esto			garantice la correcta interpretación de las necesidades
8.2.1	y servicios, incluyendo las quejas.	genera desconfianza para concretar una venta.		X	del cliente.
Elaborado P	or: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			





ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. LISTA DE VERIFICACIÓN DE LA AUDITORÍA DEPARTAMENTO DE MARKETING PROCESO DE ATENCIÓN AL CLIENTE



Fecha: 20-11-2018

Auditores:	D. Velasco y Tabata Cando				
Req.	Temas a tratar	Hallazgo	Conf.	No Conf.	Observaciones
	La augunicación marica las magnicitas del aliante entes de				
8.2.3	La organización revisa los requisitos del cliente antes de comprometerse a suministrar productos y servicios a este.	Políticas de clientes	v		
0.2.3	La organización determina todas las etapas y controles	1 offices de chemes	X		
	necesarios para el diseño y desarrollo de productos y				
8.3.3	servicios.	Control Interno	Х		
0.5.5	Se aplican los controles al proceso de diseño y desarrollo,	* · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	А		
8.3.4	se definen los resultados a lograr.	Manuales de diseños	X		
0.5.1	La organización asegura que los procesos, productos y		A		
	servicios suministrados externamente son conforme a los				
8.4.1	requisitos.	Manuales de Procesos acorde a las necesidades del proceso	X		
	•	•			Solo se evidencia correos donde se solicitan cambios
					de ultima hora, mismos que no son considerados por el
		Errores en la comunicación de los cambios acorde a las			equipo de producción y el producto final no se entrega
8.5.6	Control de cambios	necesidades del cliente.		X	bajo las características solicitadas
	La organización realiza los seguimientos de las				
	percepciones de los clientes grado en que cumplen sus				
9.1.2	necesidades y expectativas.	Manuales de Procesos acorde a las necesidades del proceso	X		
Elaborado 1	Por: D. Velasco - T. Cando	Fecha: 19-11-2018			

5.6.2. Reporte de no conformidad

Tabla 44

Reporte no conformidad Adquisición

27.	ATU ARTÍCULOS					
QUALITY	ATU REPORTE DE NO C	REPORTE DE NO CONFORMIDAD				
Audit S.A. ISO 9001:2015	DEPARTAMENTO ADQUIS	DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA				
AUDITORES RESPONSAI: D. Velasco y Tabata Cando FECHA : 25-11-21018						
ÁREA / PROCESO	: Adquisiciones	NORMA	: 4.3			
CLAÚSULA: : Determinación del alcance del sistema de gestión de la calidad.						
AUDITADO / RESPONSAl: Jefe Departamento NÚMERO :						
DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)						

Manuales de Calidad publicados por la compañía desde el 2012 según norma ISO 9001:2008 y el mismo esta siendo usado como guía para las operaciones actuales.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existen manuales de calidad que están elaborados en función de la ISO 9001:2008, por lo tanto los procesos no se están cumpliendo bajo los estándares actualizados, mismo que generan a que las actividades actuales no sean satisfactorios y genera perdidas de recursos.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

El encargado del departamento debe supervisar y controlar que este manual sea actualizado constantemente y evaluandolas acorde a las actividades y de tal forma que pueda aportar a la mejora continua de los procesos y que estos sean desarrollados de manera óptima.

Jefe del Departamento 30 días



Audit S.A. ISO 9001:2015

ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A.

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Existen manuales de operación desactualizados donde se indica los recurso y procedimientos que debe utilizar el colaborador en las actividades y estas en algunos casos son omitidas

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Los recursos asignados no se usan en su totalidad y en algunos casos estos se omiten, incumpliendo las políticas internas de la empresa.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

El encargado debe elaborar una planificación mensual documentada de sus requerimientos y rotación de inventario para mantener una planificación de compras y stock de materia prima para la producción de bienes finales.

Jefe del Departamento 30 días





ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A.

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Audit S.A.
ISO 9001:2015

DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA

AUDITORES RESPONSAI: D. Velasco y Tabata Cando

ÁREA / PROCESO: Adquisiciones

NORMA: 8.1

CLAÚSULA: Planificación y Control operacional

AUDITADO / RESPONSAI: Jefe Departamento

NÚMERO: 003

ISO 9001:2015

AUDITADO / RESPONSAI: D. Velasco y Tabata Cando

FECHA: 25-11-21018

8.1

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Los procesos de adquisición no cumplen los procedimientos estipulados en los manuales y esto genera inconformidad por el cliente interno.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Los procesos de adquisiciones no cumplen un procedimiento optimo de planificación, además que los controles en el proceso son deficientes ya que en ocasiones las compras realizadas se vuelven obsoletas o producto hueso.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Se debe implementar un sistema de evaluación de proveedores, elaborar un documento que respalde las planificaciones de adquisiciones mensuales y las características solicitadas por el cliente para evitar confusiones y de esta manera el proveedor cumpla con los requerimientos solicitados.

Jefe del Departamento 30 días



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. QUALITY REPORTE DE NO CONFORMIDAD Número: 004 Audit S.A. ISO 9001:2015 DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA ISO 9001:2015 AUDITORES RESPONSAl: D. Velasco y Tabata Cando **FECHA** : 25-11-21018 ÁREA/PROCESO **NORMA** : 8.4.1 : Adquisiciones CLAÚSULA : Generalidades AUDITADO / RESPONSAl: Jefe Departamento NÚMERO

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Mayor número de incidentes detectados en adquisiciones debido a la compra de producto no conforme y en algunos casos no cumplen los estándares de calidad

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existe un manual de procedimiento de adquisiciones creado en la calificación de la Norma ISO 9001:2008, sin embargo muchos procesos no se aplican y generan inconformidades en las compras, provocando reprocesos en adquisiciones.

A continuación algunos puntos no conformes:

Se selecciona el proveedores sin licitación o análisis

Algunos materiales entregados por los proveedores no cumplen los estándares de calidad.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

El departamento debe crear y soportar todas las caracteristicas y lineamientos que requiere el cliente, mismos que se deben detallar ampliamente en documentos y estos deben ser compartidos con el área responsable con las debidas firmas de aprobación. Evaluar los materiales y productos adquiridos previo a contra entrega y aceptar o rechazar la recepción.

Jefe del Departamento 30 días

Tabla 45 *Reporte no conformidad Producción*

= QUALITY					
Audit S.A. ISO 9001:2015 AUDITUKEN KENTU	NSAI: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-2		
ÁREA / PROCESO	: Producción	NORMA	:	8.2	
CLAÚSULA:	: Requisitos para los productos y servicios				
AUDITADO / RESPO	NSAl: Jefe Departamento	NÚMERO	:		

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

La empresa tiene dificultades con las comunicaciones con los clientes y le genera reprocesos productivos

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

No existe documentación suficiente que respalden los requisitos y condiciones del producto contratado.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Debe crear Formatos de ordenes de pedidos donde se detallen todos los requisitos que demande el cliente y estos deben ser firmados, documentados y compartido oportunamente con las áreas involucradas

Jefe del Departamento 30 días



Audit S.A.

ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A.

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Audit S.A.
ISO 9001:2015

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN

AUDITORES RESPONSAI: D. Velasco y Tabata Cando

FECHA

i. 25-11-21018

AREA / PROCESO
Producción
NORMA
NORMA
CLAÚSULA
Control de las salidas no conformes

AUDITADO / RESPONSAI: Jefe Departamento
NÚMERO

NÚMERO

Summero: 006
ISO 9001:2015

180 9001:2015

NORMA
S.7

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Dispone de documentos internos llamados ordenes de despachos mismos que son obsoletos para cubrir el proceso de entrega de productos y no se ajustan a las necesidades de la actividad

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existe un alto índice de devolución de productos por inconformidad por el cliente, y considerando que existe contratos legales, la empresa se ve en la necesidad de reprocesar el producto.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Los formatos de Ordenes de despacho deben ser actualizadas y compartidas con todo el equipo de la cadena productiva, estos documentos deben ser revisados constantemente anexando formularios de pedidos adicionales o cualquier otro requerimiento adicional que realice el cliente. Por otro lado se debe crear un equipo específico para que realice un check list de cumplimiento de la obra y sobre todo la entrega del producto bajo las caracteristicas solicitadas por el cliente.

Jefe del Departamento 30 días



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A.

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Número: 007 Audit S.A. ISO 9001:2015 DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN ISO 9001:2015 AUDITORES RESPONSAI: D. Velasco y Tabata Cando : 25-11-21018 **FECHA** ÁREA / PROCESO **NORMA** : Producción : 8.5.5 CLAÚSULA : Actividades posteriores a la entrega AUDITADO / RESPONSAl: Jefe Departamento NÚMERO :

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

QUALITY

No existe un manual que indique los procedimientos a realizar posterior a la entrega del producto y calificar la satisfacción del cliente con respecto a la calidad del producto.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

El departamento de produccion debe realizar un seguimiento de los productos posterior al despacho, para garantizar que el mismo cumpla los estandares de calidad con los que salieron desde el área productiva.

Jefe del Departamento 30 días



Audit S.A.

ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A.

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Audit S.A.
ISO 9001:2015

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN

AUDITORES RESPONSAI: D. Velasco y Tabata Cando

FECHA

i. 25-11-21018

AREA / PROCESO
Producción
NORMA
S. 8.5.6

CLAÚSULA
COntrol de los cambios

AUDITADO / RESPONSAI: Jefe Departamento
NÚMERO

Número: 008
ISO 9001:2015

Norma
S. 5.6

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Control de cambios no documentados y algunos registros documentados no son administrados correctamente.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existe discrepancia e inconformidad por ambas partes ya que los cambios implementados en el proceso no están debidamente documentados.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Los cambios de características de los productos que soliciten los clientes deben ser documentados y tener flujo de aprobación, osteriormente a las negociaciones entre el departamento de ventas y el cliente se debe crear una nueva orden de producción y entregar un informe de los cambios que se den para en caso de que los costos incrementen se solicite realizar un adendum al contrato de venta.

Jefe del Departamento 30 días

Tabla 46 *Reporte no conformidad Atención al cliente*

10	ATU ARTÍCUL		
REPORTE DE NO CONFORMIDAD		NO CONFORMIDAD	Número: 009
Audit S.A.	DEPARTAMENTO DE MARKETING		ISO 9001:2015
AUDITUKES KEST U	ONSAI: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 25-11-21018
ÁREA / PROCESO	: Atención al cliente	NORMA	: 5.1.2
CLAÚSULA:	: Enfoque al cliente		
AUDITADO / RESPO	ONSAI: Jefe Departamento	NÚMERO	:

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Manual de procesos para atención al cliente no aplicada y genera perdida por captación de ventas o distorsión de información recibida del cliente potencial.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Manual de procesos indica el correcto procedimiento, sin embargo la información no se encuentra documentada y correctamente administrada

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Se debe exigir la aplicación del manual de procesos y documentar todos los requisitos solicitados por los clientes y estos deben ser levantados en documentos formales para compartir al departamento de interés. Se debe realizar evuaciones constantes de cumplimiento y resultados.

Jefe del Departamento 30 días



Número: 010

Audit S.A.

ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A.

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

DEPARTAMENTO DE MARKETING ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSAl: D. Velasco y Tabata Cando FECHA : 25-11-21018

ÁREA / PROCESO : Atención al cliente NORMA : 8.2.1

CLAÚSULA : Comunicación con el cliente

AUDITADO / RESPONSAl: Jefe Departamento NÚMERO :

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

No se otorga una comunicación efectiva a los clientes y esto genera desconfianza para concretar una venta.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

La política de clientes define el procedimiento a seguir con respecto a la comunicación con el cliente sin embargo no se evidencia la documentación formal que garantice la correcta interpretación de las necesidades del cliente.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 25-11-21018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Se debe implementar marketing digital como alternativa al call center que disponen, adicionalmente se recomienda entrenamiento constante al personal profundizando en características técnicas de los productos. Una evaluación constante al proceso y mejora continua.

Jefe del Departamento

30 días



QUALITY Audit S.A.

ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A.

REPORTE DE NO CONFORMIDAD

Número: 011 ISO 9001:2015 DEPARTAMENTO DE MARKETING ISO 9001:2015 AUDITORES RESPONSAI: D. Velasco y Tabata Cando **FECHA** : 25-11-21018 : 8.5.6 ÁREA / PROCESO : Atención al cliente **NORMA** CLAÚSULA : Control de los cambios

AUDITADO / RESPONSAl: Jefe Departamento NÚMERO

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD (a cargo de los auditores, que encontraron el hallazgo)

Errores en la comunicación de los cambios acorde a las necesidades del cliente.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Solo se evidencia correos donde se solicitan cambios de ultima hora, mismos que no son considerados por el equipo de producción y el producto final no se entrega bajo las características solicitadas

RESPONSABLE: FECHA: 25-11-21018 Jefe del Departamento

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE **PLAZO**

Implementar un formularios de solicitud de modificacion de pedido por parte de clientes y estos deben ser firmados y aprobados previo al consentimiento de los equipos involucrados, con el propósito de que se evaluen cambios en los procesos y costos adicionales.

Jefe del Departamento

5.6.3. Informe de no conformidad

Tabla 47

Informe de no conformidad adquisición

Audit S.A. ISO 9001:2015	,		Número: 001 ISO 9001:2015	
AUDITORES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018	
Tipo de No Conformidad:	Proceso			
ÁREA / PRO CESO	: Adquisición	NORMA	:	4,3
Y CLAÚSULA	: Determinar el alcance del sistema de ge	stión de la calidad		
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tipo de Acción: Correctiva				

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Manuales de Calidad publicados por la compañía desde el 2012 según norma ISO 9001:2008 y el mismo esta siendo usado como guía para las operaciones actuales.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existen manuales de calidad que están elaborados en función de la ISO 9001:2008, por lo tanto los procesos no se están cumpliendo bajo los estándares actualizados, mismo que generan a que las actividades actuales no sean satisfactorios y genera perdidas de recursos.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

El encargado del departamento debe supervisar y controlar que este manual sea actualizado constantemente y evaluandolas acorde a las actividades y de tal forma que pueda aportar a la mejora continua de los procesos y que estos sean desarrollados de manera óptima.

 Jefe del Departamento
 30 días

 VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO
 Es verificado por los auditores

Mediante oficio interno MC-SGC-001-2018 se actualizó el manual de calidad, considerando todos los puntos de la norma ISO 9001:2015 para mantener mejora continua.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 4.3 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable





ATUARTÍCULOS DE ACERO S.A.

INFORME DE NO CONFORMIDAD

Número: 002

DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA

ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018	
Tipo de No Conformidad:	Proceso			
ÁREA / PRO CESO	: Adquisición	NO RMA	:	7,1
CLAÚSULA	: Recursos			
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tipo de Acción: Correctiva				

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Existen manuales de operación desactualizados donde se indica los recurso y procedimientos que debe utilizar el colaborador en las actividades y estas en algunos casos son omitidas

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Los recursos asignados no se usan en su totalidad y en algunos casos estos se omiten, incumpliendo las políticas internas de la empresa.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Se debe implementar un sistema de evaluación de proveedores, elaborar un documento que respalde las planificaciones de adquisiciones mensuales y las características solicitadas por el cliente para evitar confusiones y de esta manera el proveedor cumpla con los requerimientos solicitados.

Jefe del Departamento 30 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Es verificado por los auditores

Dentro del proceso se implementó un reporte sugerido de compras mediante el cual permite se evidencia todos los consumos mensuales de inventario mismos que están vinculados a las ordenes de producción y los nivel de rotación para así poder planificar y adquirir el material con las características y calidad específica al momento indicado.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 7.1 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad





ATUARTÍCULOS DE ACERO S.A. INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA

Número: 003 ISO 9001:2015

100 000 1.20 10				
AUDITO RES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018	
Tipo de No Conformidad:	Proceso			
ÁREA / PRO CESO	: Adquisiciones	NORMA	:	8,1
CLAÚSULA	: Planificación y control operacional			
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tipo de Acción: Correctiva				
DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFO	DRMIDAD			

Los procesos de adquisición no cumplen los procedimientos estipulados en los manuales y esto genera inconformidad por el cliente interno.

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Los procesos de adquisiciones no cumplen un procedimiento optimo de planificación, además que los controles en el proceso son deficientes va que en ocasiones las compras realizadas se vuelven obsoletas o producto hueso.

RESPONSABLE: FECHA: 26-11-2018 Jefe del Departamento

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE **PLAZO**

Se debe implementar un sistema de evaluación de proveedores, elaborar un documento que respalde las planificaciones de adquisiciones mensuales y las características solicitadas por el cliente para evitar confusiones y de esta manera el proveedor cumpla con los requerimientos solicitados.

> Jefe del Departamento 30 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es werificado por los auditores cada semana se realiza una planificación de compras receptando todas las ordenes de pedido del departemento de producción y se levanta un proceso de licitación con todos los proveedores que disponene de los materiales o productos que se requiere, ademas se solicitó que en el proceso de recepcion de compras un especialista del área de produccion esté presente para que de la aceptacion de las caracteristicas del producto recibido.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.1 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad



Audit S.A.

ATU

ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO ADQUISICIONES Y LOGÍSTICA

Número: 004 ISO 9001:2015

150 9001.2015			
AUDITO RES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018
Tipo de No Conformidad:	Proceso		
ÁREA / PRO CESO	: Adquisiciones	NO RMA	: 8.4.1
CLAÚSULA	: Generalidades		
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO	:
Tipo de Acción: Correctiva			
,			

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Mayor número de incidentes detectados en adquisiciones debido a la compra de producto no conforme y en algunos casos no cumplen los estándares de calidad

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existe un manual de procedimiento de adquisiciones creado en la calificación de la Norma ISO 9001:2008, sin embargo muchos procesos no se aplican y generan inconformidades en las compras, provocando reprocesos en adquisiciones.

A continuación algunos puntos no conformes:

Se selecciona el proveedores sin licitación o análisis

Algunos materiales entregados por los proveedores no cumplen los estándares de calidad.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE

El departamento debe crear y soportar todas las características y lineamientos que requiere el cliente, mismos que se deben detallar ampliamente en documentos y estos deben ser compartidos con el área responsable con las debidas firmas de aprobación.

Evaluar los materiales y productos adquiridos previo a contra entrega y aceptar o rechazar la recepción.

Jefe del Departamento 30 días

PLAZO

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Es verificado por los auditores

Mediante oficio interno se elaboró el documento EP-ATU-001 en el cual se detalla un check list de puntos mas relevantes de evaluación a proveedores y los respectivos materiales que entregan para aceptar la transacción, ademas con el propósito de verificar si cumplen las características que solicita el cliente interno, además se realiza un cruce de infortmación entre las ordenes de pedidos con los acuerdos o contratos de compras.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.4.1 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Tabla 48 *Informe de no conformidad producción*

QUALITY
Audit S.A. ISO 9001:2015

ATU

ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN

Número: 005 ISO 9001:2015

130 3001.2013				
AUDITO RES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018	
Tipo de No Conformidad:	Proceso			
ÁREA / PROCESO	: Producción	NORMA	:	8,2
Y CLAÚSULA	: Requisitos para los productos y servicios			
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tipo de Acción: Correctiva				
DESCRIBCIÓN DE LA MO COMEO	DMD (D			

DESCRIPCION DE LA NO CONFORMIDAD

La empresa tiene dificultades con las comunicaciones con los clientes y le genera reprocesos productivos

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

No existe documentación suficiente que respalden los requisitos y condiciones del producto contratado.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Debe crear Formatos de ordenes de pedidos donde se detallen todos los requisitos que demande el cliente y estos deben ser firmados,

Jefe del Departamento 30 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Mediante oficio interno MC-SGC-001-2018 se actualizó el manual de calidad, considerando todos los puntos de la norma ISO 9001:2015 para actualizar los formatos de producción y la creación de un formulario de cambios de caracteristicas del producto óptimo. Estos documentos migraron a unas carpetas compartidas que tienen responsables de custodia adignando accesos al departamente de atención al ciente, proyectos y departamento de producción.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.2 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Audit S.A.



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN

Número: 006 ISO 9001:2015

130 9001.2013				
AUDITO RES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018	
Tipo de No Conformidad:	Proceso			
ÁREA / PRO CESO	: Adquisición	NORMA	:	8,7
CLAÚSULA	: Control de las salidas no conformes			
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO	:	
Tipo de Acción: Correctiva				

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Dispone de documentos internos llamados ordenes de despachos mismos que son obsoletos para cubrir el proceso de entrega de productos y no se ajustan a las necesidades de la actividad

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DE LA CAUSA

Existe un alto índice de devolución de productos por inconformidad por el cliente, y considerando que existe contratos legales, la empresa se ve en la necesidad de reprocesar el producto.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Los formatos de Ordenes de despacho deben ser actualizadas y compartidas con todo el equipo de la cadena productiva, estos documentos deben ser revisados constantemente anexando formularios de pedidos adicionales o cualquier otro requerimiento adicional que realice el cliente. Por otro lado se debe crear un equipo específico para que realice un check list de cumplimiento de la obra y sobre todo la entrega del producto bajo las caracteristicas solicitadas por el cliente.

Jefe del Departamento 30 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Es verificado por los auditores

Mediante oficio interno MP-SGC-005-2018 se solictó la actualización de las ordenes de despacho y asu vez se digitalizaron en un espacio compartido y se valida con el equipo de atención al cliente que los productos finales cumplan con todas las caracteristicas solicitas por el cliente. Además se crea una guia de remisión especial y este es llenado por el responsable que moviliza el producto hasta llegar cliente final, donde solicita la aceptación de las condiciones y recepción del producto.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA

Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.7 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD

Verificado por el responsable

Audit S.A.

ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN

Número: 007 ISO 9001:2015

ISO 9001:2015			
AUDITORES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018
Tipo de No Conformidad:	Proceso		
ÁREA / PROCESO	: Producción	NORMA	: 8.5.5
CLAÚSULA	: Actividades posteriores a la entrega		
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO	:
Tipo de Acción: Correctiva			
DECORPORÓN DEL A NO COL	ATTORNAM A D		

DESCRIPCION DE LA NO CONFORMIDAD

Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguiento posterior a la entrega del producto.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

No existe un manual que indique los procedimientos a realizar posterior a la entrega del producto y calificar la satisfacción del cliente con respecto a la calidad del producto.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

El departamento de produccion debe realizar un seguimiento de los productos posterior al despacho, para garantizar que el mismo cumpla los estandares de calidad con los que salieron desde el área productiva.

Jefe del Departamento 30 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Mediante oficio interno se elaboró el documento MP-SGC-007-2018 en el cual se actualizó el manual de procedimientos y se establece que un especialista del área de producción debe ir a realizar una inspección de los productos y servicios vendidos en campo, este proceso aplica para proyectos mayores a 50,000.00 USD y busca la satisfacción del cliente y asistencia posterior a la entrega.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.5.5 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable





ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A. INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓN

Número: 008 ISO 9001:2015

AUDITORES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA : 2	5-11-2018
Tipo de No Conformidad:	Proceso		
ÁREA / PRO CESO	: Producción	NORMA : 8.	5.6
CLAÚSULA	: Control de los cambios		
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO :	
Tipo de Acción: Correctiva			

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Control de cambios no documentados y algunos registros documentados no son administrados correctamente.

AUDITORES RESPONSABLES:

D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Existe discrepancia e inconformidad por ambas partes ya que los cambios implementados en el proceso no están debidamente documentados.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Los cambios de características de los productos que soliciten los clientes deben ser documentados y tener flujo de aprobación, posteriormente a las negociaciones entre el departamento de ventas y el cliente se debe crear una nueva orden de producción y entregar un informe de los cambios que se den para en caso de que los costos incrementen se solicite realizar un adendum al contrato de venta.

	Jefe del Departamento	30 días
VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO	Es verificado por los auditores	

Mediante oficio interno MC-SGC-001-2018 se actualizó el manual de calidad, considerando todos los puntos de la norma ISO 9001:2015 para actualizar los formatos de producción y la creación de un formulario de cambios de caracteristicas del producto óptimo. Estos documentos migraron a unas carpetas compartidas que tienen responsables de custodia adignando accesos al departametne de atención al ciente, proyectos y departamento de producción.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.5.6 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Tabla 49 *Informe de no conformidad atención al cliente*

Audit S.A. ISO 9001:2015	ATU ARTÍCULOS DE AC INFORME DE NO CONFO DEPARTAMENTO DE MA	ORMIDAD	Número: 009 ISO 9001:2015
AUDITO RES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018
Tipo de No Conformidad:	Proceso		
ÁREA / PROCESO	: Atención al cliente	: Atención al cliente NORMA	
Y CLAÚSULA	: Enfoque al cliente		
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento NÚMERO		:
Tipo de Acción: Correctiva			_

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Manual de procesos para atención al cliente no aplicada y genera perdida por captación de ventas o distorsión de información recibida del

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Manual de procesos indica el correcto procedimiento, sin embargo la información no se encuentra documentada y correctamente administrada

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Se debe exigir la aplicación del manual de procesos y documentar todos los requisitos solicitados por los clientes y estos deben ser levantados

Jefe del Departamento 30 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Mediante oficio interno MC-SGC-001-2018 se actualizo el manual de calidad, considerando todos los puntos de la norma ISO 9001:2015 para mantener mejora continua en los proceso.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA	Es verificado por los auditores
VEXIFICACION DE LITCACIA	LS VELITICAUD DOL TOS AUGUNDIES

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 5.1.2 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad

CONTINUA



Audit S.A. ISO 9001:2015	ATU ARTÍCULOS DE ACE INFORME DE NO CONFOE DEPARTAMENTO DE MAR	Número: 010 ISO 9001:2015			
AUDITORES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018		
Tipo de No Conformidad:	Proceso				
ÁREA / PRO CESO	: Atención al cliente	NORMA	: 8.2.1		
CLAÚSULA	: Comunicación con el cliente	: Comunicación con el cliente			
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	:			
Tipo de Acción: Correctiva					
DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORM	MIDAD	_			

No se otorga una comunicación efectiva a los clientes y esto genera desconfianza para concretar una venta.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

La política de clientes define el procedimiento a seguir con respecto a la comunicación con el cliente sin embargo no se evidencia la documentación formal que garantice la correcta interpretación de las necesidades del cliente.

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Se debe implementar marketing digital como alternativa al call center que disponen, adicionalmente se recomienda entrenamiento constante al personal profundizando en características técnicas de los productos. Una evaluación constante al proceso y mejora continua.

Jefe del Departamento 30 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Las página WEB de la empresa fue actualiza y dispone de un catálogo mas técnido de los productos ofertados, las charlas al aquipo de atención al clientes son constantes y se evualuan su desempeño; Se creó un formulario de levantamiento de informacion para consultas mas técnicas de los clientes a fin de ser solventadas dentro de las 24 horas.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.2.1 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad

CONTINUA







ATUARTÍCULOS DE ACERO S.A. INFORME DE NO CONFORMIDAD DEPARTAMENTO DE MARKETING

Número: 011 ISO 9001:2015

100 3001.2010			
AUDITORES RESPONSABLES	: D. Velasco y Tabata Cando	FECHA	: 26-11-2018
Tipo de No Conformidad:	Proceso		
ÁREA / PRO CESO	: Atención al cliente	NORMA	: 8.5.6
CLAÚSULA	: Control de los cambios		
AUDITADO / RESPONSABLE	: Jefe Departamento	NÚMERO	:
Tipo de Acción: Correctiva			

DESCRIPCIÓN DE LA NO CONFORMIDAD

Errores en la comunicación de los cambios acorde a las necesidades del cliente.

AUDITORES RESPONSABLES: D. Velasco y Tabata Cando

ANÁLISIS DELA CAUSA

Solo se evidencia correos donde se solicitan cambios de ultima hora, mismos que no son considerados por el equipo de producción y el producto final no se entrega bajo las características solicitadas

RESPONSABLE: Jefe del Departamento FECHA: 26-11-2018

ACCIONES CORRECTIVAS RESPONSABLE PLAZO

Implementar un formularios de solicitud de modificacion de pedido por parte de clientes y estos deben ser firmados y aprobados previo al consentimiento de los equipos involucrados, con el propósito de que se evaluen cambios en los procesos y costos adicionales.

Jefe del Departamento 30 días

VERIFICACIÓN DE CUMPLIMIENTO Es verificado por los auditores

Mediante oficio interno MC-SGC-001-2018 se actualizo el manual de calidad, considerando todos los puntos de la norma ISO 9001:2015 para mantener mejora continua en los proceso.

VERIFICACIÓN DE EFICACIA Es verificado por los auditores

Se da cumplimiento a la acción correctiva al requisito 8.5.6 de la Norma ISO 9001:2015

CIERRE DE LA NO CONFORMIDAD Verificado por el responsable

Una vez confirmado el cumplimiento de las acciones correctivas, se procede al cierre de la no conformidad

5.7. Etapa III Comunicación de resultados

5.7.1. Informe de auditoria

INFORME DE LA AUDITORIA

Para: Dirección General

Asunto: Resultados de la Auditoria de Calidad ISO 9001:2015

Fecha: 20-12-2018

1.- Objetivo de la Auditoria

Revisar y evaluar la conformidad de los procesos del Departamento de Producción, Adquisición y Atención al Cliente dentro de la empresa ATU Artículos de Acero, S.A. requeridos por la ISO 9001:2015.

2.- Alcance la Auditoria

El estudio se realizó para el periodo comprendido entre el 19 de noviembre de 2018 y 21 de noviembre de 2018, en los procesos de:

Proceso de Producción: 4.1, 4.2, 4.3, 4.4, 5.1, 5.2, 5.2.2, 5.3, 6.1, 6.2, 6.3, 7.1, 7.1.2, 7.1.3, 7.1.6, 7.2, 7.3, 7.4, 8.1, 8.4.1, 8.4.2, 8.4.3, 10.2

Proceso de Adquisición: 4.1, 4.2, 4.4, 5.2, 5.3, 6.2, 6.3, 7.1.2, 7.1.3, 7.1.6, 7.2, 7.3, 7.4, 8.1, 8.2, 8.5.2, 8.5.5, 8.5.6, 8.6, 8.7, 10.2

198

Proceso de Atención al Cliente: 4.1, 4.2, 4.4, 5.1.2, 5.2, 5.3, 6.1, 7.1.2, 7.1.3, 7.1.5, 7.4,

8.2.1, 8.2.3, 8.3.3, 8.3.4, 8.4.1, 8.5.6, 9.1.2

3.- Criterios de la Auditoria:

Normas ISO 9001:2015

Reglamentos Leyes y Manuales

Normas Internas

Documentación del SCG

4.- Resumen de Subprocesos de la auditoria

La auditoría transcurrió con total normalidad, la duración de la misma fue de 16 horas,

durante todo el proceso se pudo contar con la ayuda de los trabajadores involucrados de las áreas,

participaron los encargados y colaboradores, quienes poseen conocimiento de las políticas de

calidad, objetivos, responsabilidad y autoridad relacionada con sus labores, los procesos

revisados fueron: producción, adquisición y atención al cliente.

5.- Hallazgo

Cláusula 4.3 Determinar el alcance del sistema de gestión de calidad

Manuales de calidad publicados por la compañía desde el 2012 según normas ISO

9001:2008 y el mismo está siendo usado como guía para las operaciones actuales.

Cláusula 7.1 Recursos

Existen manuales de operación desactualizados donde se indica los recursos y procedimientos que debe utilizar el colaborador en las actividades y estas en algunos casos son omitidas.

Cláusula 8.1 Planificación y control operacional

Los procesos de adquisición no cumplen los procedimientos estipulados en los manuales y esto genera inconformidad por el cliente interno.

Cláusula 8.4.1 Generalidades

La empresa dentro de sus procesos asegura que los productos, actividades y servicios suministrados por los proveedores son conformes a lo requerido internamente.

Cláusula 8.2 Requisitos para los productos y servicios

La empresa tiene dificultades con las comunicaciones con los clientes y le genera reprocesos productivos.

Cláusula 8.7 Control de las salidas no conformes

Dispone de documentos internos llamados órdenes de despachos mismos que son obsoletos para cubrir el proceso de entrega de productos y no se ajustan a las necesidades de la actividad.

Cláusula 8.5.5 Actividades posteriores a la entrega

Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguimiento posterior a la entrega del producto.

Cláusula 8.5.6 Control de los cambios

Control de cambios no documentados y algunos registros documentados no son administrados correctamente.

Cláusula 5.1.2 Enfoque al cliente

Manual de procesos para atención al cliente no aplicado y genera perdida por captación de ventas o distorsión de información recibida del cliente potencial.

Cláusula 8.2.1 Comunicación con el cliente

No se otorga una comunicación efectiva a los clientes y esto genera desconfianza para concretar una venta.

Cláusula 8.5.6 Control de los cambios

Errores en la comunicación de los cambios acorde a las necesidades del cliente.

7.- Conclusiones

Finalizada la auditoría se llegó a las siguientes conclusiones: debe existir responsabilidad de parte de los encargados de las áreas para que los procesos fluyan de manera eficiente, deben

velar por que se realicen las actualizaciones a los manuales pertinentes en el tiempo indicado y se cumplan con los procedimientos establecidos en cada área.

No existen políticas de postventa que permitan medir la satisfacción del cliente

La comunicación con los proveedores no fluye de la manera más idónea, se seleccionan proveedores sin un análisis previo de estándares de calidad y no se tiene una planificación definida de los procesos y recursos a utilizar.

No existe una comunicación efectiva dentro de la empresa entre las partes interesadas, en el cumplimiento de los procesos

8.- Resultados de la auditoría de gestión de calidad a la empresa ATU Artículos de Acero S.A.

Finalizada la auditoría al sistema de gestión de calidad de la empresa ATU Artículos de Acero, S.A., se dieron a conocer las acciones correctivas, esperando obtener resultado que evidencian la mejora de los procesos antes y después, además de una considerable oportunidad para reducir costos e incrementar los rendimientos.

Los reclamos en la cadena de procesos de producción, se estima disminuir las quejas existentes, mejorando en gran medida la calidad de la producción, menos reprocesos por mala comunicación trayendo esto como beneficios en la reducción considerable de los costos e incrementos en la rentabilidad de la empresa.

En el área de atención al cliente, los beneficios que se traen pueden ser medidos a través de indicadores de gestión que dan como resultado un cliente satisfecho y motivado, capaz de recomendar a la empresa con el propósito de obteniendo mayores ventas.

5.8. Resultados de la implementación de la auditoria del sistema de gestión de calidad a la empresa ATU Artículos de Acero, S.A.

Tabla 50 *Resultados Procesos de Adquisiciones*



ATUARTÍCULOS DE ACERO S.A RESULTADOS



Nº de reporte Nº 1

Área auditada:Departamento de Adquisiciones y LogísticaProceso:AdquisicionesResponsable del Área:Ing. Carlos VinuezaCódigo:ADQ-ATU-001

Auditores: David Velasco- Tabata cando

Detalle

Detalle Anual	2017	2018
Presupuesto asignado anual proceso de adquisiciones	8.589.000,00	6.487.500,00
Obsolescencia de Inventario	210.430,50	158.943,75
Inventario Hueso	85.890,00	64.875,00
Devolución de producto por inconformidad de pedido al proveedor	143.436,30	108.341,25

Fuente: (ATU Artículos de Acero S.A.)

Realizado por: Autores

Los resultados de esta evaluación dentro del proceso de calidad va enfocado a la reducción de número de reprocesos generados en la adquisiciones de materiales e insumos para la producción, mismos que generan perdidas financieras, de recursos humano, tecnológico y de fidelidad de clientes.

Además se ve claramente que los empleados omiten la realización del correcto procedimiento de compras, entre ellos una selección minuciosa de proveedores, calidad de productos, planificación y comunicación interna que derivan en errores significativos y en los resultados del producto final, aunque siempre se entrega al cliente el producto conforme a las características solicitas, la empresa ATU es quién internamente asume los costos de reproceso para regularizarlos.

Firma respon	sable del área auditada	Firma responsal	ble del departamento
Fecha:	01-12-2018	Fecha:	01-12-2018

Tabla 51 *Resultados proceso de producción*



ATUARTÍCULOS DE ACERO S.A RESULTADOS



Nº de reporte Nº 2

Área auditada:DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN Y PLANIFICACIÓNProceso:ProducciónResponsable del Área:Ing. Pablo EscobarCódigo:PRQ-ATU-002

Auditores: David Velasco- Tabata cando

Detalle

Detalle Anual	2017	2018	
Costos de fabricación	11.073.415,99	9.403.454,64	
No. de producto final no conformes por incopatibilidad			
de requerimiento	60	40	
Producto final rechazado	10	15	
Costos de reprocesos de fabricación	754.256,00	905.107,20	

Fuente: (ATU Artículos de Acero S.A.)

Realizado por: Autores

Los resultados de esta evaluación dentro del proceso de calidad va enfocado a la reducción de número de reprocesos generados en la fabricación del producto final, mismos que generan perdidas financieras, de recursos humano, tecnológico y de fidelidad de clientes.

Además se ve claramente que no existe un correcto manejo de la comunicación para la producción, debido a que la empresa trabaja con proyectos inmobiliarios y estos bienes y servicios que entrega la organización están sujetos a cambios en el proceso y muchos de estos cambios solicitados se pasan por alto y provoca inconformidad del cliente e incluso a cancelar la venta.

Firma respon	sable del área auditada	Firma responsable	del departamento
Fecha:	01-12-2018	Fecha:	01-12-2018

Tabla 52 Resultados proceso de atención al cliente



ATU ARTÍCULOS DE ACERO S.A RESULTADOS

Nº de reporte

Área auditada:

DEPARTAMENTO DE MARKETING

Proceso: Código:

Atención al cliente ATQ-ATU-001

Responsable del Área: Auditores:

Ing. Fernando Vasconez David Velasco-Tabata cando

Detalle

ESTADO DE RESULTADO	DOS ATU ARTÍCULOS DE AC		CERC	O S.A	Análisis vertical	
		2017		2018	2017	2018
Venta de bienes - Exportaciones	\$	17.004.723,58	\$	13.621.972,36	100,00%	93,36%
Venta de servicio- Exportaciones	\$	-	\$	969.520,72	0,00%	6,64%
VENTAS	\$	17.004.723,58	\$	14.591.493,08	100,00%	100,00%
Otros Ingresos	\$	58.413,03	\$	345.419,47	0,34%	2,54%
Costo de Inventario	\$	11.073.415,99	\$	9.403.454,64	65,12%	64,44%
COSTO DE VENTAS	\$	11.073.415,99	\$	9.403.454,64	65,12%	64,44%
Gastos administrativos	\$	1.444.582,00	\$	1.302.472,00	8,50%	8,93%
Gastos venta	\$	3.586.783,00	\$	3.376.516,00	21,09%	23,14%
Gastos financieros	\$	499.518,37	\$	101.472,30	2,94%	0,70%
TOTAL GASTOS	\$	5.530.883,37	\$	4.678.988,00	32,53%	32,76%
Otros gastos	\$	57.270,17	\$	537.309,00	0,34%	3,68%
UTILIDAD OPERACIONAL	\$	401.567,08	\$	317.160,91	2,36%	1,65%
Participación Trabajadores	\$	60.235,06	\$	47.574,14		
BASE DE CALCULO IR	\$	711.202,95	\$	220.897,28		
Impuesto a la Renta	\$	156.464,65	\$	48.597,40		
UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO	\$	554.738.30	\$	172.299.88		

Detalle Anual	2017	2018
Ventas Anuales	17.004.723,58	13.621.972,36
Quejas de clientes por mala atención	84	65
No. de clientes que solicitaron proformas y no concretaron la adquisición	352	234
Valor estimado de las proformas entregadas a clientes que no compraron	1.408.000,00	936.000,00
No. de incidentes de clientes que reportaron haber solicitado cambios a los pedidos y estos no fueron atendidos	10	15

Fuente: (ATU Artículos de Acero S.A.)

Realizado por: Autores

Los resultados de esta evaluación dentro del proceso de calidad va enfocado al incremento de las ventas y mejoramiento del proceso de atención al cliente esto debido a que la empresa a captado menos clientes en los últimos años y se ha evidenciado que el equipo de atención al cliente tiene muchas oportunidades de mejora.

El equipo de atención al cliente es el vinculo directo con el cliente y depende de su amplio conocimiento en técnicas de ventas con el debido conocimiento técnico de las características del producto para poder concretar las ventas e incrementar los ingresos. Por otro lado la comunicación y acuerdo recibidos por parte del cliente no están debidamente documentados generando pérdida de información e inconformidad en la entrega del producto.

Firma respons	able del área auditada	Firma responsa	ible del departamento
Fecha:	01-12-2018	Fecha:	01-12-2018

5.9. Plan de Mejora aplicado a las empresas Purifluidos Cía. Ltda., y ATU Artículos de Acero S.A

Tabla 53Propuesta de mejora departamento Sistema de Gestión de la Calidad empresa Purifluidos Cía. Ltda.

Purifluidos Cía. Ltda.				
Problemas Relevantes	Acciones Correctivas			
Existe un registro de la documentación que comprende el	El encargado del departamento debe supervisar y			
SGC basado en los requisitos de la ISO 9001:2008 en el	controlar que este manual sea actualizado de forma tal			
cual no se define claramente sus objetivos empresariales	que pueda aportar a la mejora continua de los procesos y			
y de calidad.	que estos sean desarrollados de manera óptima.			
Existen documentación soportada del SGC sin embargo	Estructurar correctamente la política y los objetivos de			
no es suficiente para alcanzar lo establecido en la política	calidad, implantar acciones que permitan controlar su			
de calidad.	cumplimiento en toda la organización.			
Desconocimiento de la mayoría de los requisitos de los	Establecer y dar a conocer los objetivos específicos de			
objetivos de la calidad que se establece la organización,	cada área, estructurar indicadores de gestión que			
mismos que genera el incumplimiento de la ejecución de	permitan medir el cumplimiento de los objetivos de cada			
los procesos en cada departamento.	departamento.			
La organización no mantiene un registro de calibración	Realizar un documento de calidad que permita evaluar			
de las herramientas que son útiles para la conformidad	constantemente la calibración y el mantenimiento de las			
	herramientas para evitar que exista producto no			
del producto.	conforme por mala manipulación del producto.			

Tabla 54 *Propuesta de mejora departamento Ventas empresa Purifluidos Cía. Ltda.*

Propuesta de mejora departamento Ventas empr Purifluido	s Cía. Ltda.
Problemas Relevantes	Acciones Correctivas
Se evidenciaron que en algunos pasos a seguir no se	Establecer un documento dentro de SGC que permita
cumple con el Manual de procedimientos donde se debe	identificar el cumplimiento de la política de calidad a
garantizar el cumplimiento de las políticas y condiciones	nivel empresarial mediante la implementación de
de los clientes internos y externos.	indicadores de gestión en las áreas generadoras de valor.
Existen registros de comunicación con el cliente mediante mails, pero la información internamente recibida no se encuentra debidamente respaldada y compartida adecuadamente hacia el área correspondiente.	Implementar una política de ventas donde se dé a conocer al cliente que para mayor respaldo se debe enviar un correo a la asistente comercial y posterior a su trámite interno.
No existen un correcto procedimiento para el uso y	
manipulación adecuado de los bienes de los clientes y	Elaborar Manual de tratamiento de garantías para los
proveedores; en ocasiones los productos han tenido una	clientes con lapsos de tiempo y consideraciones
mala manipulación y esto conlleva a que la organización	respectivas para su reclamo.
responda por ellos.	
Se evidencia un registro de seguimiento de conformidad	Ejecutar un registro del servicio postventa de los clientes,
del producto, sin embargo del servicio prestado no	mantener un serial de todos los equipos que se instalaron
existe documentación que respalde la evaluación y	con la finalidad de mantener un registro y control para
seguimiento de los equipos instalados y su	prestar servicios de mantenimiento correctivo y
mantenimiento.	preventivo a cada uno de ellos.

Tabla 55 *Propuesta de mejora departamento Logística empresa Purifluidos Cía. Ltda.*

Propuesta de mejora departamento Logistica empresa Purifiulaos Cia. Lida. Purifluidos Cía. Ltda.		
Problemas Relevantes	Acciones Correctivas	
Existe un manual de políticas de calidad basado en normas	El encargado del departamento debe supervisar y	
ISO 9001, sin embargo la política establecida no se	controlar que este manual sea actualizado de forma tal	
encuentra alineada a la realidad de la compañía y al	que pueda aportar a la mejora continua de los procesos	
mercado en el que se desenvuelve.	y su óptimo desempeño.	
No existe un Manual de selección de proveedores nacionales que establezcan directrices para su contratación y que permitan asegurar la calidad y el cumplimiento de los productos solicitados por la organización	Evaluar la calidad de los proveedores nacionales mediante la implementación de un formulario de calidad, evaluar su servicio mediante su experiencia con otras compañías.	
No existen formatos establecidos para realizar evaluación	Elaborar documentos de seguimiento que ayude a	
y seguimiento de las actividades que se realizan dentro del	mantener un buen funcionamiento de los procesos en la	
proceso de cadena logística.	cadena de logística.	
La organización no dispone de un Manual de	Elaborar manual de manipulación de productos no	
manipulación de productos para identificar su conformidad	conforme, y para evitar su manipulación errónea	
acorde a lo solicitado vs a lo recibido por parte del	elaborar una lista de actividades para el tratamiento de	
proveedor nacional e internacional.	los productos acorde a sus características.	

Tabla 56Propuesta de mejora departamento de Producción empresa ATU Artículos de Acero S.A

ATU A	Artículos de Acero S.A
Problemas Relevantes	Acciones Correctivas
Manuales de Calidad publicados por la compañía desde el 2012 según norma ISO 9001:2008 y el mismo está siendo usado como guía para las operaciones actuales.	Existen manuales de calidad que están elaborados en función de la ISO 9001:2008, por lo tanto los procesos no se están cumpliendo bajo los estándares actualizados, mismo que generan a que las actividades actuales no sean satisfactorios y genera pérdidas de recursos.
Existen manuales de operación desactualizados donde se indica los recurso y procedimientos que debe utilizar el colaborador en las actividades y estas en algunos casos son omitidas	Se debe implementar un sistema de evaluación de proveedores, elaborar un documento que respalde las planificaciones de adquisiciones mensuales y las características solicitadas por el cliente para evitar confusiones y de esta manera el proveedor cumpla con los requerimientos solicitados. Se debe implementar un sistema de evaluación de proveedores,
Los procesos de adquisición no cumplen los procedimientos estipulados en los manuales y esto genera inconformidad por el cliente interno.	elaborar un documento que respalde las planificaciones de adquisiciones mensuales y las características solicitadas por el cliente para evitar confusiones y de esta manera el proveedor cumpla con los requerimientos solicitados.
Mayor número de incidentes detectados en adquisiciones debido a la compra de producto no conforme y en algunos casos no cumplen los estándares de calidad	El departamento debe crear y soportar todas las características y lineamientos que requiere el cliente, mismos que se deben detallar ampliamente en documentos y estos deben ser compartidos con el área responsable con las debidas firmas de aprobación. Evaluar los materiales y producto adquirido previo a contra entrega y aceptar o rechazar la recepción.
La empresa tiene dificultades con las comunicaciones con los clientes y le genera reprocesos productivos	Debe crear Formatos de órdenes de pedidos donde se detallen todos los requisitos que demande el cliente y estos deben ser firmados, documentados y compartido oportunamente con las áreas involucradas

Tabla 57 *Propuesta de mejora departamento de Adquisición empresa ATU Artículos de Acero S.A.*

ATU Artículos de Acero S.A. ATU Artículos de Acero S.A		
Problemas Relevantes	Acciones Correctivas	
Dispone de documentos internos llamados ordenes de despachos mismos que son obsoletos para cubrir el proceso de entrega de productos y no se ajustan a las necesidades de la actividad	Los formatos de Órdenes de despacho deben ser actualizados y compartidos con todo el equipo de la cadena productiva, estos documentos deben ser revisados constantemente anexando formularios de pedidos adicionales o cualquier otro requerimiento adicional que realice el cliente. Por otro lado se debe crear un equipo específico para que realice un check list de cumplimiento de la obra y sobre todo la entrega del producto bajo las características solicitadas por el cliente.	
Manual de procedimientos incompleto, no se evidencia un seguimiento posterior a la entrega del producto.	El departamento de producción debe realizar un seguimiento de los productos posterior al despacho, para garantizar que el mismo cumpla los estándares de calidad con los que salieron desde el área productiva.	
Control de cambios no documentados y algunos registros documentados no son administrados correctamente.	Los cambios de características de los productos que soliciten los clientes deben ser documentados y tener flujo de aprobación, posteriormente a las negociaciones entre el departamento de ventas y el cliente se debe crear una nueva orden de producción y entregar un informe de los cambios que se den para en caso de que los costos incrementen se solicite realizar un adendum al contrato de venta.	

Tabla 58Propuesta de mejora departamento de Atención al cliente empresa ATU Artículos de Acero S.A.

ATU Artículos de Acero S.A		
Problemas Relevantes	Acciones Correctivas	
Manual de procesos para atención al cliente no aplicada y genera perdida por captación de ventas o distorsión de información recibida del cliente potencial.	Se debe exigir la aplicación del manual de procesos y documentar todos los requisitos solicitados por los clientes y estos debe ser levantado en documentos formales para compartir al departamento de interés. Se debe realizar evaluaciones constantes de cumplimiento y resultados.	
No se otorga una comunicación efectiva a los clientes y esto genera desconfianza para concretar una venta.	Se debe implementar marketing digital como alternativa al call center que disponen, adicionalmente se recomienda entrenamiento constante al personal profundizando en características técnicas de los productos. Una evaluación constante al proceso y mejora contínua. Implementar un formulario de solicitud de modificación de pedido	
Errores en la comunicación de los cambios acorde a las necesidades del cliente.	por parte de clientes y estos deben ser firmados y aprobados previo al consentimiento de los equipos involucrados, con el propósito de que se evalúen cambios en los procesos y costos adicionales.	

Capítulo VI

6. Conclusiones

6.1. Conclusiones

Empresa Purifluidos Cía. Ltda.

- Mediante la aplicación de la auditoría en esta empresa, se identificó que los reprocesos operacionales son a causa del incumplimiento de los manuales de la calidad debido a la omisión y falta en la actualización de los procedimientos establecidos para cada área; generando costos innecesarios que se ven reflejados en la reducción de la rentabilidad empresarial.
- Para evaluar el SGC de la empresa, se diseñó un programa de auditoría aplicado a los procesos de Gerencia de la Calidad, Ventas y Cadena Logística, lo cual permitió identificar el cumplimiento de los requisitos solicitados en la Norma ISO 9001:2015, con la finalidad de identificar oportunidades y acciones de mejora y aplicar a los procesos que lo requieran.
- Una vez identificadas las no conformidades en el cumplimiento de los requisitos de la norma,
 se determinó cuáles serían las oportunidades y acciones correctivas que permitan lograr la
 consecución de objetivos y la satisfacción del cliente interno y externo.
- Después de haber aplicado la auditoria a los procesos evaluados se puede concluir que la empresa cumple parcialmente con los requisitos de la norma ISO, por lo tanto los resultados

obtenidos permiten identificar oportunidades y acciones correctivas que contribuirán a mejorar los índices de rentabilidad de la empresa.

Empresa ATU Artículos de Acero S.A.

- La evaluación del Sistema de Gestión de la Calidad se realizó mediante una auditoría diseñada en base a los requisitos de la norma ISO 9001:2015, enfocados a los procesos de Adquisiciones, Producción y Atención al Cliente, siendo estos los procesos de la empresa, que generan mayor impacto en los resultados económicos de la organización.
- Mediante la evaluación del Sistema de Gestión de la Calidad se identificó que no existe suficiente documentación que respalde la aplicación de los correctos procedimientos de las funciones asignadas, actualización del manual de calidad, evaluación constante a los procesos y determinación de oportunidades y acciones de mejora.
- La evaluación de los procesos, se realizó a través de listas de verificación determinando no conformidades como resultado del incumplimiento a los procedimientos establecidos en los manuales de calidad, a partir de lo cual se identificaron las oportunidades de mejora y acciones correctivas que darán mejores resultados en la rentabilidad empresarial y elevando la satisfacción de los clientes.
- Se diseñaron las herramientas y los procedimientos de evaluación del SGC sobre la base de los requisitos dela norma ISO 9001:2015.

6.2. Recomendaciones

Empresa Purifluidos Cía. Ltda.

- Se recomienda implementar controles internos y mantener la documentación actualizada donde se detalle los flujos de trabajo con la finalidad de evitar reprocesos y disminuir considerablemente los costos generados en las diferentes áreas de la empresa y que tiene afectación a la rentabilidad.
- En referencia al informe de auditoría presentado, se identificaron 12 no conformidades al SGC, las mismas que deben ser solventadas mediante la implementación de las acciones correctivas sugeridas.
- Mediante la evaluación y la determinación del incumplimiento de los requisitos de la norma ISO 9001:2015 en cada departamento, se recomienda a la empresas mantener una constante evaluación y control interno de sus procesos principalmente en los que generan mayores pérdidas económicas, con el objetivo de identificar oportunidades de mejora, acciones correctivas y alcanzar las metas propuestas a nivel empresarial.

Empresa ATU Artículos de Acero S.A.

- Implementar herramientas y estrategias de comunicación entre los departamentos de manera que los proceso productivos permitan mejorar la calidad del producto sin generar reprocesos.
- Realizar la actualización de los procesos del Sistema de Gestión de Calidad conforme a los requisitos del cliente interno y externo.
- Aplicar las acciones correctivas identificas en la evaluación, para que los procesos cumplan los resultados esperados y las expectativas del cliente.
- El equipo de control interno debe realizar evaluaciones constantes al Sistema de Gestión de Calidad para identificar acciones de mejora y reducir gastos innecesarios.
- Una vez implementadas todas las acciones correctivas propuestas en esta evaluación, se recomienda a las empresas realizar el proceso de transición de la versión 2008 a la versión 2015 de la Norma ISO 9001, a través de las entidades certificadoras autorizadas.

Bibliografía

- Aguilar, J., & Landazabal, M. (2010). La Importancia de Construir Indicadores de Gestión en las Instituciones de Educación Superior Apoyándose en Balanced Scorecard. *LACCEI*, 8, 67-78.
- Aicad Business School. (18 de Noviembres de 2016). *aicad.es*. Obtenido de https://www.aicad.es/formacion-profesional-empresa/
- Altamirano, A. (2012). Auditoría Financiera Generalidades. 46. Quito, Pichincha, Ecuador: N/A.
- Amarocho, F., Bravo, S., Cortina, A., Pacheco, C., & Quiñones, M. (2009). Planeación estratégica de largo plazo: una necesidad de corto plazo. *Pensamiento & Gestión*, 26, 191-216.
- Araujo, A. C. (2016). Diseño de un Sistema de Gestión de la Calidad basado en la Norma ISO 9001-2015 para la Unidad Educativa Bilingue de la Inmaculada de la Ciudad de Guayaquil. Guayaquil: Universidad de Guayaquil.
- Arias, A. (2012). La organización orientada a procesos. Madrid: Facultad de Ciencias de la Documentación.
- Arraut Camargo, L. C. (2010). La Gestión de Calidad como Innovación Organizacional para la Productividad en la Empresa. *Scielo*, 20-41.

- Asamblea Constituyente del Ecuador. (2014). *Registro Oficial*. Obtenido de http://www.acreditacion.gob.ec/wp-content/uploads/2016/12/REGAMENTO-A-LA-LEY-DEL-SISTEMA-ECUATORIANO-DE-LA-CALIDAD.pdf
- ATU Articulos de Acero S.A. (2018). Obtenido de www.atu.ec
- Auquillas, A. A. (2016). Proyecto de Mantenimiento y Mejora del Sistema de Gestiónde la Calidad de la Empresa FLEXIPLAST S.A. BAJO LA NORMA ISO 90001: 2015. Quito: Universidad Central del Ecuador.
- Baena. (1985). *Investigación documenta*. Obtenido de https://investigacioncientifica.org/que-es-la-investigacion-documental-definicion-y-objetivos/
- Banco Central del Ecuador. (29 de junio de 218). *La economía ecuatoriana creció 1.9% en el primer trimestre de 2018*. Obtenido de https://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-deprensa-archivo/item/1105-la-economia-ecuatoriana-crecio-19-en-el-primer-trimestre-de-2018
- Banco Mundial. (9 de enero de 2018). *Perspectivas económicas mundiales: América Latina y el Caribe*. Obtenido de https://www.bancomundial.org/es/region/lac/brief/global-economic-prospects-latin-america-and-the-caribbean
- Benavides Gavilanes, M. E. (2017). "El sistema de gestión de calidad basado en la normativa ISO 9001-2008 y la satisfación de los clientes en las empresas asociadas a la Camara Nacional de Calzado (CALTU) de la Ciudad de Ambato. Ambato: Universidad Técnica de Ambato.
- Bernal, C. A. (2010). *Metodologia de la Investigación*. Colombia: Pearson.

- Camisón, C., Cruz, S., & González, T. (2006). Gestion de la Calidad: Conceptos, Enfoques, Modelos y Sistemas. Madrid: Pearson Educación S.A.
- Chiavenato, I. (1993). Administración de Recursos Humanos. México: Mc Graw-Hill de México.
- Chiavenato, I. (2003). Introducción a la Administración. Mc Graw Hill.
- Cortés Mejía, M. (2018). Michel Porter y su modelo de 5 fuerzas.
- Cubillos Rodriguez, M. C., & Rozo Rdriguez, D. (2012). El Concepto de Calidad: Historia, Evolucion e Importancia para la Competitividad. *Revista Universidad de la Salle*, 80-99.
- Da Silva, R. (2003). TEORIAS DE LA ADMINISTRACION. Thomson Paraninfo.
- Delfin, F., & Acosta, M. (2016). Importancia y análisis del desarrollo empresarial. *Pensamiento* & gestión, 40, 15-37.
- Díaz, L., Torruco, U., Martinez, M., & Varela, M. (2013). La entrevista, recursos flexible y dinámico. *Redalyc*.
- Escuela Europea de Excelencia. (02 de Agosto de 2018). Cómo implementar la evaluación del desempeño según ISO 9001:2015. Obtenido de Escuela Europea de Excelencia: https://www.escuelaeuropeaexcelencia.com/2016/10/como-implementar-la-evaluacion-del-desempeno-segun-iso-90012015/
- EULAC. (2015). Consorcio Ecuatoriano Para la responsabilidad social CERES. Obtenido de https://eulacfoundation.org/es/mapeo/consorcio-ecuatoriano-para-la-responsabilidad-social-ceres
- Ferrer, J. (2010). Conceptos Básicos de Metodología de la Investigación.

- Fontalvo Herrera, T. J., Vergara Schmalbach, J. C., & Mendoza Mendoza, A. (2010). Evaluación de los sistemas de gestión de calidad en los programas de Ingenieria Industrial de Barranquilla. *Encuentros*, 97-110.
- Forero, J., Bohorquez, L., & Lozano, A. (2008). Impacto de la calidad en la rentabilidad. *Red de Revistas Científicas de América Latina y el Caribe, España y Portugal*, 46.
- Fuentes, S. (2012). Satisfacción laboral y su influencia en la productividad. Quetzaltenango: Universidad Rafael Landivar.
- García, D. (12 de Abril de 2017). *EALDE BUSINESS SCHOOL*. Obtenido de La economía es compleja y dificulta el estudio de modelos en una primera aproximación al entorno económico. El entorno económico afecta al desarrollo de las empresas. El flujo circular de la renta es uno de los modelos más utilizados para la realización d
- García, M., Quispe, C., & Pérez, L. (2013). Mejora continua de la calidad en procesos. *Red de Revistas Científicas de América Latina y el Caribe, España y Portugal*, 6(1), 89-94.
- Gerencie. (05 de Noviembre de 2017). *Gerencie.com*. Obtenido de https://www.gerencie.com/posicionamiento-en-el-mercado.html
- Gualpa, E. (2015). Implementación de un Sistema de Gestión de Calidad para el Proyecto crecer del Gobierno Provincial del Azuay, según la normativa ISO 9001:2008. Azuay: Universidad Politecnica Salesiana.
- Gutierrez, O., & Moreno, A. (2006). Sobre la inflación. Perspectivas, 9(3), 81-115.

- Ibáñez, E. (21 de Diciembre de 2015). *enae.es*. Obtenido de https://www.enae.es/curso/analisis-del-entorno-economico-0?action
- ie Business School. (23 de Agosto de 2018). *tecnicasdeestudio.org*. Obtenido de http://www.tecnicas-de-estudio.org/investigacion/investigacion36.htm
- International Organitation for Standarization. (02 de Agosto de 2018). *ISOTools*. Obtenido de Normas ISO: https://www.isotools.org/normas/
- Iso. (s.f.). Obtenido de Sistemas de Gestión de la Calidad según ISO 9000: http://iso9001calidad.com/elementos-de-un-proceso-30.html
- ISO. (2008). Diagnostico de un Sistema de Gestión de la Calidad.
- ISO, International Organization for Standardization. (2015). Obtenido de https://www.iso.org/obp/ui/#iso:std:iso:9000:ed-4:v1:es
- ISOTools. (02 de Agosto de 2018). *ISO 9001, Sistemas de Gestion de la CalidadISOTools.org*.

 Obtenido de ISOTools.org: https://www.isotools.org/pdfs/sistemas-gestion-normalizados/ISO-9001.pdf
- ITM Platform. (31 de Marzo de 2016). itmplatform.com. Obtenido de http://www.itmplatform.com/es/blog/que-es-cronograma/
- Koontz, H., Weihrich, H., & Cannice, M. (2008). *Administración una perspectiva global y empresarial*. México: The McGraw Hill/Interamericana.
- Kyocera Documet Solutions. (15 de Abril de 2017). *smartworkspaces.kyocera.es*. Obtenido de https://smarterworkspaces.kyocera.es/blog/planificacion-de-la-produccion-area-servicios/

- Lidia, D. (Enero de 2011). La Observación.
- Lizano, D. E. (2015). Propuesta de implementacion de un sisgrma de gestion de la Calidad para el Proceso de Ventas de la empresa Fabricaciones Institucionales. Quito: Pontificia Universidad Católica del Ecuador-Matríz.
- Lizarzaburu, B. (2016). La gestión de la calidad en Perú, un estudio de la norma ISO 9001 sus beneficios y los principales cambios en la version 2015. *Universidad Empresa*, 18(30), 33-54.
- Martínez, F. (2007). Sistema de gestión de la calidad basado en ISO 9000:2000 enfocado a empresa de servicios. Xalapa: Universidad Veracruzana.
- Martínez, Y. (2014). *La Responsabilidad Social Empresarial (RSE)*. Obtenido de https://www.eoi.es/blogs/mintecon/2014/04/07/la-responsabilidad-social-empresarial-rse/
- Medina Ramirez, C., & Mauricci Gil, G. (2014). Factores que influyen en la rentabilidad por línea de negocio en la clínica sánchez ferrer en el periodo en la clínica sánchez ferrer en el periodo en la Clínica Sánchez Ferrer en el periodo 2009-2013. Obtenido de http://repositorio.upao.edu.pe/bitstream/upaorep/325/1/MEDINA_CARLOS_FACTORES __RENTABILIDAD_NEGOCIO.pdf
- Medina, J., Ortiz, F., Franco, C., & Aranzazú, C. (2010). *Matriz de Priorización para la toma de decisiones*.

 Obtenido de http://sigp.sena.edu.co/soporte/Plan/03_Matriz%20de%20priorizacion
- Ministerio de Industrias y Productividad. (2017). *Gestión de la Calidad*. Obtenido de https://www.industrias.gob.ec/gestion-de-la-calidad/

- Minondo, A. (2018). No conformidad en auditoría de calidad en la gestión (1 ed.). Navarra: UNED Tudela.
- Moreno, C. (2015). Implementacion de un sistema de Gestion ISO 9001-2015 para la Estandarizacion de la Documentacón Técnia y Administrativa en ALISEN ECUADOR.

 Quito: Universidad Central Del Ecuador.
- Munch, L., & Garcia, J. (2015). Fundamentos de la Administración. México: Trillas.
- Muñoz, F. (2018). Desarrollo de un sistema de gestión por procesos para empresas de servicios de ingeniería y construcción orientadas a la industria. Quito: Universidad Andina Simón Bolívar.
- Muñoz, J. (2012). Proceso de planificación para la elaboración de programas. *Contribuciones a las Ciencias Sociales*, 25-50.
- Nápoles Luis. (2013). ¿Cómo Documentar un Sistema de Gestión de la Calidad según ISO 9001? Dialnet, 118.
- Norma Internacional ISO 9001. (2008). Obtenido de www.iso.org
- Norma Internacional ISO 9001. (2015). Obtenido de www.iso.org
- Ñacato, C. R. (2013). Elaboracion del Sistema de Gestíon de Calidad para la Obtencion del Certificado ISO 9001-2008 de la Empresa PURIFLUIDOS CIA LTDA. Quito: Universidad Politécnica Salesiana.
- Orama Vélez, A. (05 de Octubre de 2007). *GestioPolis*. Obtenido de GestioPolis: https://www.gestiopolis.com/evaluacion-sistema-gestion-calidad-empresa-teneria/

Organisation Internationale de Normalisation. (02 de Agosto de 2018). *Progresar Rápidamente-International Organitation for Standarization*. Obtenido de International Organitation for Standarization:

 $https://www.iso.org/files/live/sites/isoorg/files/archive/pdf/en/fast_forward-es.pdf$

Pérez Cevallos, E. D. (2017). Diseño de propuesta de un sistema de gestión de calidad para la empresa del sector construcción. Caso: CONATRUECUADOR S.A. Quito: Universidad Andina Simón Bolivar.

Pérez, A. (24 de Abril de 2015). *EDUCANDO El Portal de la Educación Dominicana*. Obtenido de http://www.educando.edu.do/articulos/directivo/evaluacin-de-los-resultados/

Pérez, R. (28 de Noviembre de 2003). *Control de la calidad en el servicio al cliente*. Obtenido de gestiopolis: https://www.gestiopolis.com/control-de-la-calidad-en-el-servicio-al-cliente/

Purifluidos. (2018). Manual de Calidad.

Purifluidos CIA LTDA. (10 de Junio de 2013). *purifluidos.com.ec*. Obtenido de http://www.purifluidos.com.ec/web2/index.php/menempre

Purifluidos Cía Ltda. (2018). Analisis Interno Empresarial. Quito, Pichincha, Ecuador.

Purifluidos Cia Ltda. (2018). Objetivos de Calidad. Quito.

Purifluidos Cia Ltda. (2018). Organigrama Estructural.

QAEC. (19 de Septiembre de 2010). *QAEC Asociación Española para la Calidad*. Obtenido de https://www.aec.es/web/guest/centro-conocimiento/aseguramiento-de-la-calidad

- Rincon, C., Lasso, G., & Zamorano, R. (2014). Los estándares de proyectos en la implementación de los estándares internacionales de información financiera. *Entramado, 10*(1), 150-163.

 Obtenido de http://www.contactopyme.gob.mx/Cpyme/archivos/metodologias/FP2007-1323/dos presentaciones capaciatacion/elemento3/estandarizacion.pdf
- Rodriguez, L. (2014). *La documentación de procesos*. Obtenido de https://www.lucidchart.com/pages/es/que-es-la-documentacion-de-procesos
- Sánchez, L. M. (03 de Abril de 2017). *Aseduco.com*. Obtenido de http://aseduco.com/blog1/2017/04/03/rentabilidad-empresarial-analisis/
- Sánchez, R. (2016). *Proyecto de Implantación de un Sistema de Gestión de la Calidad ISO 9001*:2015. Obtenido de http://repositorio.upct.es/bitstream/handle/10317/5818/tfg-san-pro.pdf?sequence=1
- Sistema Ecuatoriano La Calidad. (09 de Junio de 2014). *indistrias.gob.ec*. Obtenido de https://www.industrias.gob.ec/wp-content/uploads/2015/04/A2-LEY-DEL-SISTEMA-ECUATORIANO-DE-LA-CALIDAD.pdf
- Sociedad Nacional de Mineria, Petroleo y Energía. (2005). *La Norma Técnica*. Lima: Sociedad Nacional de Mineria, Petroleo y Energía.
- Solano, D. (02 de Marzo de 2013). *soportetecnico4ctsmec*. Obtenido de http://soportetecnico4ctsmec.blogspot.com/2013/03/definicion-de-soporte-tecnico.html
- Tobon, T. (04 de Marzo de 2016). *Caracterización de los procesos en las empreas*. Obtenido de SlideShare: https://es.slideshare.net/tomastobon/caracterizacin-de-procesos-59085738

- Torres Ortiz, A. G., & Lavayen Galdea, M. G. (2017). Sistema de Gestión de la Calidad basado en la Norma ISO 9001:2015 para una Empresa textil de la Ciudad de Guayaquil. Guayaquil: Universidad Politécnica Salesiana.
- Universidad Continental. (24 de Enero de 2017). ¿Qué es la certificación ISO y por qué es importante? Obtenido de https://ucontinental.edu.pe/logros-uc/iso-9001/la-certificacion-iso-importante/
- Universidad de las Fuerzas Armadas "ESPE". (s.f.). Caracterización de Procesos.
- Universidad de Las Palmas de Gran CANARIA. (23 de Agosto de 32). *calidad.ulpgc.es*.

 Obtenido de http://www.calidad.ulpgc.es/index.php/m-sgc/m-qsgc
- Universidad de las Palmas de la Gran Canaria. (02 de Agosto de 2018). *Calidad-Universidad de las Palmas de la Gran Canaria*. Obtenido de Universidad de las Palmas de la Gran Canaria: http://www.calidad.ulpgc.es/index.php/m-sgc/m-qsgc
- Yebra, I. (19 de Mayo de 2017). *superrhheroes.sesametime.com*. Obtenido de https://superrhheroes.sesametime.com/buen-entorno-laboral/
- Zamora, A. (2011). Rentabilidad y ventaja comparativa: un análisis de los sistemas de producción de guayaba en el estado de Michoacán. México: ININEE.