

Sistema de negociación en el comercio internacional de rosas, Período 2019-2020

Suque Sunta, Josselyn V - josselynsuque@gmail.com

Zurita Moreta, Damaris M. - damaz97@hotmail.com

Ojeda Escobar, Jorge Aníbal - jaojeda@espe.edu.ec

26 de Abril - Junio 2021

http://world_business.espe.edu.ec/wp-content/uploads/2021/04/26.4-Sistema-de-negociacion-en-el-comercio-internacional-de-rosas-Suque-Josselyn-Zurita-Damaris.pdf

Resumen

El presente estudio se realizó con el objetivo de establecer las principales variables que influyen en el sistema de negociación en el comercio internacional de rosas ecuatorianas mediante el análisis de las oportunidades comerciales entre Ecuador y la Unión Europea, utilizando como unidades de estudio la base de datos internacional COBUS la cual contiene información reflejada en las declaraciones aduaneras a nivel de posición arancelaria para analizar las relaciones comerciales del sector exportador y el criterio de expertos para evaluar las variables que tienen mayor influencia en el sistema de negociación. Se aplicó un análisis de segmentación por cruce de variables para identificar las relaciones comercial del sector, un análisis descriptivo para conocer las principales variables influyentes en el proceso y un análisis factorial para corroborar la información obtenida, se concluyó que las principales variables son: liberalización del comercio de mercancías, óptimo manejo de las rosas en el proceso logístico, especificaciones técnicas del producto como el tamaño del tallo, color de la rosa, espesor del botón y tiempo de vida en florero, control fitosanitario y certificaciones internacionales, e incentivo para la inversión en el sector florícola.

Palabras clave

- **SISTEMA DE NEGOCIACIÓN**
- **EXPORTACIÓN**
- **ROSAS ECUATORIANAS**
- **UNIÓN EUROPEA**

Sistema de negociación en el comercio internacional de rosas, Período 2019-2020

Suque Sunta, Josselyn V - josselynsuque@gmail.com

Zurita Moreta, Damaris M. - damaz97@hotmail.com

Ojeda Escobar, Jorge Aníbal - jaojeda@espe.edu.ec

26 de Abril - Junio 2021

http://world_business.espe.edu.ec/wp-content/uploads/2021/04/26.4-Sistema-de-negociacion-en-el-comercio-internacional-de-rosas-Suque-Josselyn-Zurita-Damaris.pdf

Abstract

This study conducted with the aim of establishing the main variables influencing the trading system in international trade in Ecuadorian roses by analyzing trade opportunities between Ecuador and the European Union, using as study units the international COBUS databases which contains information reflected in customs declarations at the tariff position level to analyze the trade relation of the export sector and the expert criterion for assessing variables that have the greatest influence on the trading system. A variable cross-crossing segmentation analysis was applied to identify the sector's business relationships, a descriptive analysis to understand the main influential variables in the process, and a factorial analysis to corroborate the information obtained, it was concluded that the main variables are: liberalization of merchandise trade, optimal management of roses in the logistics process, technical specifications of the product such as stem size, rose color, button thickness and vase life, phytosanitary control and international certifications, and incentive for investment in flowering sector.

Keywords

- **TRADING SYSTEM**
- **EXPORTATION**
- **ECUADORIAN ROSES**
- **EUROPEAN UNION**