



**La adquisición de Equipos de Protección Personal (EPP) y su incidencia en la liquidez  
de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año  
2021**

Suntaxi Llumiquinga, Elizabeth Massiel

Departamento de Ciencias Económicas, Administración y del Comercio

Carrera de Finanzas y Auditoría

Trabajo de titulación, previo a la obtención del título de Licenciada en Finanzas, Contadora

Pública – Auditora

Ing. Larco Pachacama, María Fernanda, Mgtr.

05 de agosto del 2022



TESIS\_ANTIPLAGIO\_ELIZABETH\_SUNTAXI\_LLUMIQUINGA...

Scanned on: 3:12 August 6, 2022 UTC



Overall Similarity Score



Results Found



Total Words in Text

Identical Words	348
Words with Minor Changes	225
Paraphrased Words	67
Omitted Words	0



Firmado electrónicamente por:  
MARIA FERNANDA  
LARCO PACHACAMA



Departamento de Ciencias Económicas, Administrativas y del Comercio

Carrera de Finanzas y Auditoría

#### Certificación

Certifico el trabajo de titulación, “La adquisición de Equipos de Protección Personal (EPP) y su incidencia en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año 2021”, fue realizado por la señora Elizabeth Massiel Suntaxi Llumiquinga, el mismo que cumple con los requisitos legales, teóricos, científicos, técnicos y metodológicos establecidos por la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE, además fue revisado y analizado en su totalidad por la herramienta de prevención y/o verificación de similitud de contenidos; razón por la cual me permito acreditar y autorizar para que se lo sustente públicamente.

Sangolquí, 05 de agosto del 2022

Firma:

MARIA FERNANDA LARCO PACHACAMA  
Firmado digitalmente por MARIA FERNANDA LARCO PACHACAMA

Ing. María Fernanda Larco Pachacama, Mgr.

CI: 1711930410

ID L00013538



**ESPE**  
UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS ARMADAS  
INNOVACIÓN PARA LA EXCELENCIA

**Departamento de Ciencias Económicas, Administrativas y del Comercio**

**Carrera de Finanzas y Auditoría**

**Responsabilidad de Auditoría**

Yo, **Elizabeth Massiel Sntaxi Llumiquinga**, con cedula de ciudadanía N° **1726708769**, declaro que el contenido, ideas y criterios del trabajo de titulación **"La adquisición de Equipos de Protección Personal (EPP) y su incidencia en la liquidez de los hospitales y clinicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año 2021"**, es de mi autoría y responsabilidad, cumpliendo con los requisitos legales, teóricos científicos, técnicos y metodológicos establecidos por la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE, respetando los derechos intelectuales de terceros y referenciando las citas bibliográficas.

Sangolquí, 05 de agosto del 2022

Firma:

**Elizabeth Massiel Sntaxi Llumiquinga**

Cl.: 1726708769



Departamento de Ciencias Económicas, Administrativas y del Comercio

Carrera de Finanzas y Auditoría

**Autorización de Publicación**

Yo, **Elizabeth Massiel Suntaxi Llumiquinga**, con cedula de ciudadanía N° **1726708769**, autorizo a la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE publicar el trabajo de titulación "**La adquisición de Equipos de Protección Personal (EPP) y su incidencia en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año 2021**", en el Repositorio Institucional, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi responsabilidad.

Sangolquí, 05 de agosto del 2022

Firma:

**Elizabeth Massiel Suntaxi Llumiquinga**

C.I.: 1726708769

## Dedicatoria

A Dios quien ha sido mi guía, mi fortaleza, para culminar mi carrera.

A mis padres Telmo y Consuelo que son el pilar fundamental en mi vida, que con su amor, paciencia y esfuerzo estuvieron a mi lado brindándome su apoyo y consejos para ser de mí una mejor persona.

A mis hermanos Mayra y Ángel, por su ejemplo quienes me han enseñado que con perseverancia se puede cumplir todo lo que anhelas.

A mis sobrinos Anabel, Daniel, Gabriel e Ian por su compañía y su apoyo me motivaron durante este proceso. A toda mi familia por las palabras de aliento y motivación que de una u otra forma me acompañaron en la culminación de mi carrera.

A aquellas personas que fueron ángeles en mi vida, aportando un granito de arena para llegar hasta aquí.

## **Agradecimiento**

En primer lugar, a Dios por ser mi guía y acompañarme en el transcurso de mi vida brindándome sabiduría para culminar con éxito mis metas propuestas.

A mis padres por el amor, paciencia y apoyo incondicional durante cada etapa de mi vida y no han permitido que me rinda ante cualquier adversidad.

A mi familia por su compañía y motivación constante, en especial a Anabel por su amor, carisma y motivación constante me ha acompañado a lo largo de mi vida y me ha enseñado más de lo que yo he podido enseñarle.

A Daniel quien ha sido un compañero leal brindándome su amor y apoyo incondicional en los momentos difíciles que con sus consejos me ayudo a continuar y culminar mi carrera.

A mis amigos que han formado parte de mi proceso de formación por la amistad y la compañía.

A mi tutora de tesis ing. María Fernanda Larco por la paciencia, dedicación y colaboración para poder concluir mi objetivo tan anhelado.

## Índice de Contenido

Reporte de herramienta copyleaks .....	2
Certificación .....	3
Responsabilidad de autoría .....	4
Autorización de publicación .....	5
Dedicatoria .....	6
Agradecimiento .....	7
Resumen .....	14
Abstract .....	15
Capítulo I .....	16
Introducción .....	16
Planteamiento del Problema .....	18
Justificación .....	20
Objetivos de investigación .....	21
Objetivo General .....	21
Objetivos Específicos .....	21
Hipótesis .....	22
Determinación de las variables de entorno .....	25
Variable Independiente .....	25
Variable Dependiente .....	25
Alcance del estudio .....	26
Alcance geográfico .....	26



Alcance social .....	26
Alcance Temporal .....	27
Limitaciones del estudio .....	27
Viabilidad del estudio .....	27
Capítulo II.....	28
Marco Referencial.....	28
Marco Teórico .....	31
Teoría de la Gestión Financiera .....	31
Teoría del Pecking Order.....	34
Marco Conceptual.....	37
Características de la Liquidez .....	38
Clasificación de los activos según su liquidez .....	38
Equipo de Protección Personal (EPP) .....	38
Gasto.....	39
Gastos operacionales .....	39
Gastos no operacionales .....	39
Gastos fijos .....	40
Gastos variables o extraordinarios .....	40
Gastos que responden a emergencias .....	40
Gastos flexibles.....	40
Gastos hormiga.....	40
Liquidez.....	40
Medidas de Protección .....	41

Medidas de Protección en pandemia .....	41
Prueba ácida.....	41
Razón corriente.....	42
Tipos Equipo de Protección Personal .....	42
Capítulo III.....	43
Marco metodológico.....	43
Alcance de la Investigación .....	43
Correlacional - Causal .....	43
Enfoque de la Investigación .....	43
Mixto.....	43
Diseño de la Investigación.....	44
Investigación No Experimental .....	44
Población y Muestra .....	44
Población .....	44
Muestra .....	68
Tipo y Clase de muestro.....	68
Tamaño de la Muestra.....	69
Justificación.....	69
Criterio de Inclusión .....	70
Afiliados ACHPE .....	70
No afiliados ACHPE.....	70
Criterio de Exclusión.....	70
Instrumento de Recolección de datos .....	70

Procedimiento para la recolección de datos .....	70
Técnicas para el procesamiento y análisis de datos .....	71
Paquete estadístico SPSS.....	71
Excel como herramienta de apoyo en la diagramación de resultados.....	71
Capítulo IV .....	72
Resultados e Interpretación.....	72
Correlación Gasto de Equipos de Protección Personal y Liquidez (Prueba Ácida).....	72
Correlación Gasto de Equipos de Protección Personal y Liquidez (Razón Corriente) .....	83
Capítulo V .....	93
Propuesta.....	93
Introducción.....	93
Propuesta de un Plan de Contingencia de compras.....	93
Capítulo VI .....	99
Conclusiones y Recomendaciones .....	99
Conclusiones.....	99
Recomendaciones .....	99
Bibliografía .....	101
Apéndices .....	107

### Índice de tablas

<b>Tabla 1</b> Matriz de variables .....	23
<b>Tabla 2</b> Clasificación de Variables de Estudio.....	25
<b>Tabla 3</b> Hospitales.....	45
<b>Tabla 4</b> Resultados e interpretación .....	72
<b>Tabla 5</b> Coeficientes.....	79
<b>Tabla 6</b> Prueba de normalidad.....	81
<b>Tabla 7</b> Gastos .....	83
<b>Tabla 8</b> Correlación de Person .....	88
<b>Tabla 9</b> Coeficientes.....	89
<b>Tabla 10</b> Figura de dispesión.....	90
<b>Tabla 11</b> Prueba de normalidad.....	91
<b>Tabla 12</b> Razón Corriente .....	92

## Índice de figuras

<b>Figura 1</b> Análisis del FBKF .....	17
<b>Figura 2</b> Árbol de Problemas .....	20
<b>Figura 3</b> Ciclo de transformación de la inversión corriente.....	32
<b>Figura 4</b> Funciones de la gestión Financiera .....	33
<b>Figura 5</b> Propiedades del modelo de Myers y Majluf .....	36
<b>Figura 6</b> Regresión lineal.....	80
<b>Figura 7</b> Prueba ácida.....	82
<b>Figura 8</b> Razón corriente .....	91
<b>Figura 9</b> Flujograma del plan de contingencia .....	98

## Resumen

El aumento de casos de covid en el país generó que los equipos de protección personal para los hospitales y clínicas incrementaran, por lo cual, el presente estudio tuvo como objetivo establecer el impacto que tiene el gasto en los EPP en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito para el año 2021. Para esto se llevó a cabo una investigación de tipo cuantitativa, no experimental con carácter correlacional mediante el cálculo del Coeficiente de Pearson. La investigación tuvo una muestra de 51 hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito, para la recolección de datos se utilizó un análisis documental de la información financiera de los centros de salud comprendidos en la muestra, para obtener así la variación del gasto de EPP y la liquidez de estos centros por medio de la prueba acida y razón corriente. Entre los resultados se obtuvo una correlación 0.327 entre el gasto de EPP y la liquidez aplicando prueba acida y una correlación de 0.411 entre el gasto de EPP y la liquidez aplicando la razón corriente. Concluyendo que efectivamente el incremento en el gasto de los equipos de protección personal en los hospitales y clínicas privadas de Quito afectaron de manera considerable a la liquidez de estos centros de salud en el tiempo de mayor riesgo de contagios de covid 19. Además, se desarrolló una breve propuesta general la cual contiene un plan de contingencia en compras para los hospitales y clínicas privadas de Quito, que consiste en detallar con flujogramas de procesos actividades y estrategias que sirvan para determinar un mejor control en la adquisición de estos insumos y que no exista desabastecimiento generando adquisiciones con sobrepagos que afecten a la liquidez de los centros de salud.

*Palabras clave:* prueba acida, razón corriente, gasto de EPP, centros de salud privada.

### **Abstract**

The increase in cases of covid in the country generated that personal protective equipment for hospitals and clinics increased, therefore, the present study aimed to establish the impact that spending on PPE has on the liquidity of hospitals and private clinics of the Metropolitan District of Quito for the year 2021. For this, a quantitative, non-experimental, correlational investigation was carried out by calculating the Pearson Coefficient. The investigation had a sample of 51 hospitals and private clinics of the Metropolitan District of Quito, for data collection a documentary analysis of the financial information of the health centers included in the sample was used, in order to obtain the variation of the PPE expense. and the liquidity of these centers through the acid test and current ratio. Among the results, a correlation of 0.327 was obtained between the expense of EPP and liquidity applying the acid test and a correlation of 0.411 between the expense of EPP and liquidity applying the current ratio. Concluding that indeed the increase in the cost of personal protective equipment in hospitals and private clinics in Quito considerably affected the liquidity of these health centers at the time of greatest risk of covid 19 infections. In addition, it was developed a brief general proposal which contains a contingency plan in purchases for hospitals and private clinics in Quito, which consists of detailing with process flowcharts, activities and strategies that serve to determine a better control in the acquisition of these supplies and that does not exist shortages generating acquisitions with surcharges that affect the liquidity of health centers.

*Keywords:* acid test, current ratio, PPE expenditure, private health centers.

## Capítulo I

### Introducción

La pandemias de COVID-19 azoto a todo el mundo, representando un reto para todos los médicos, enfermeras, enfermeros y demás personas que estaban en la primera línea de defensa contra esta enfermedad, por ende el uso de los equipos de protección personal en los centros de salud privados y públicos era importante, como menciona (Organización Mundial de la Salud, 2020), la demanda de equipo de protección personal (EPP) está aumentando rápidamente y la gente está comprando los suministros de las tiendas. Esto está causando una gran interrupción en el suministro global y podría terminar perjudicando a las personas infectadas con enfermedades, como el nuevo coronavirus.

Las evidencias anteriores muestran que los EPP llegaron al punto de ser escasos en los centros de salud públicos y privados, en este caso los trabajadores de la salud que se encuentran en primera línea y pacientes corrían el riesgo de contagiarse con el COVID 19, por lo cual, dotar de estos insumos para hospitales, clínicas y otros centros de salud era vital. Esto ocasiono que los centros de salud hicieron un gasto extra para poder cubrir la demanda no solo de su personal, sino que también de los pacientes que ingresaban constantemente a dichos centros.

Al comparar estos aspectos con el contexto social de nuestro país vemos algo similar, puesto que los EPP escasearon debido a que los casos de coronavirus aumentaban, de acuerdo (Statista, 2022) en la última semana del 2021 los casos de coronavirus aumentaron a 537.032, lo cual generaba que los hospitales y clínicas en el sector privado del país requirieran más equipos de protección personal, ocasionando que dichos centro de salud aumentaran su gasto en la adquisición de estos insumos para su personal y pacientes.

Las afirmaciones anteriores muestran que los continuos contagios y la aparición de nuevas variantes del COVID 19 como: La variante alfa descubierta por primera vez en el sureste de Inglaterra, en Sudáfrica, se utilizó la variante beta (también conocida como variante sudafricana), otra versión de la gamma se llama la variante brasileña y la variante delta, esta serie de variantes provocaron que la economía también se vea afectada, puesto que el

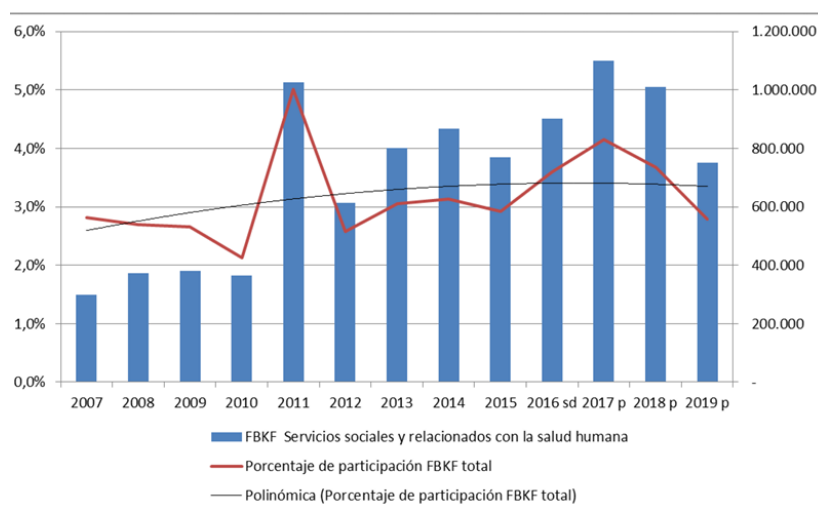


gobierno en curso tomo medidas como: confinamiento, toque de queda, entre otros, con la finalidad de que no se extendiera el virus, por ende, no todas las actividades podían laborar con normalidad, como menciona (Banco Central del Ecuador , 2020) en el año 2021, el COVID-19 ha tenido un gran impacto en la economía. En el primer trimestre del año, la economía se contrajo un 7,8 %, más que en cualquier otro trimestre. En el segundo trimestre, la economía se contrajo un 12,77 % más que en el mismo trimestre del año pasado.

Partiendo de las evidencias anteriores de acuerdo con el BCE la Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF) entre 2007 y 2019, el sector salud en el país experimentó un crecimiento promedio anual de 16,46%, pero a finales del 2019 se observa un decrecimiento de -25,71% de FBKF correspondiendo tanto a inversión pública como privada.

### Figura 1

#### Análisis del FBKF



Esta disminución se vio afectada directamente en la liquidez de los hospitales y clínicas del sector privado, como menciona (Sánchez et al., 2021) a pesar de que las ventas en las actividades de atención a salud humana privada del año 2021 fueron de \$3.079'057.350, representando el 3,2% más de lo que se vendió en 2019 según el sector de la salud privada, pero en este mismo periodo de marzo a diciembre existieron pérdidas de 113 millones de dólares corrientes, lo cual fue insostenible para los hospitales y clínicas provocando que se tome varias medidas que reduzcan el gasto como: despido del personal, reducción de sueldos a médicos, equipos de protección a un costo más accesible, entre otros.

### **Planteamiento del Problema**

Para los hospitales y clínicas siempre ha sido indispensable el uso de mascarillas, trajes de bioseguridad, visores, entre otros, pero a raíz de la pandemia en el año 2020 el gasto por estos equipos de protección aumentó, por lo cual tuvieron que realizar un desembolso mayor para poder cubrir con la demanda que crecía con el pasar de los días. Esto generó efectos negativos en la economía de los hospitales y clínicas privadas de Quito, ya que al tener que incurrir en mayores gastos su rentabilidad y de manera posterior su liquidez se veía afectada.

Un aspecto que resalta es que el gobierno empezó su programa de inoculación llamado "Plan de Vacunación 9/100" lo cual era obligatorio, esta empezó con médicos y personal de primera línea, fuerza militar, policía nacional y finalmente la población en general, pero sin dejar el uso de los equipos de protección personal en interiores y exteriores con la finalidad de frenar los casos que aumentaban día con día. Esto generó que los centros de salud privada puedan aplicar otras medidas para la adquisición y uso de los EPP beneficiando económicamente de una manera mínima a los hospitales y clínicas privadas de Quito.

De igual manera otro factor que se puede tomar en cuenta para la reducción de la liquidez en los hospitales y clínicas privadas fue la creación de la Ley para el Desarrollo Económico y Sostenibilidad Fiscal, en la cual uno de sus puntos mencionaba que los EEP quedaban libres de pagar el impuesto al valor agregado (IVA), esto favoreció a los distribuidores de EPP que aumentaron los precios y los centros de salud privada continuaron adquiriendo estos equipos, con el fin de seguir brindando el servicio a sus pacientes y protegiendo a sus empleados.

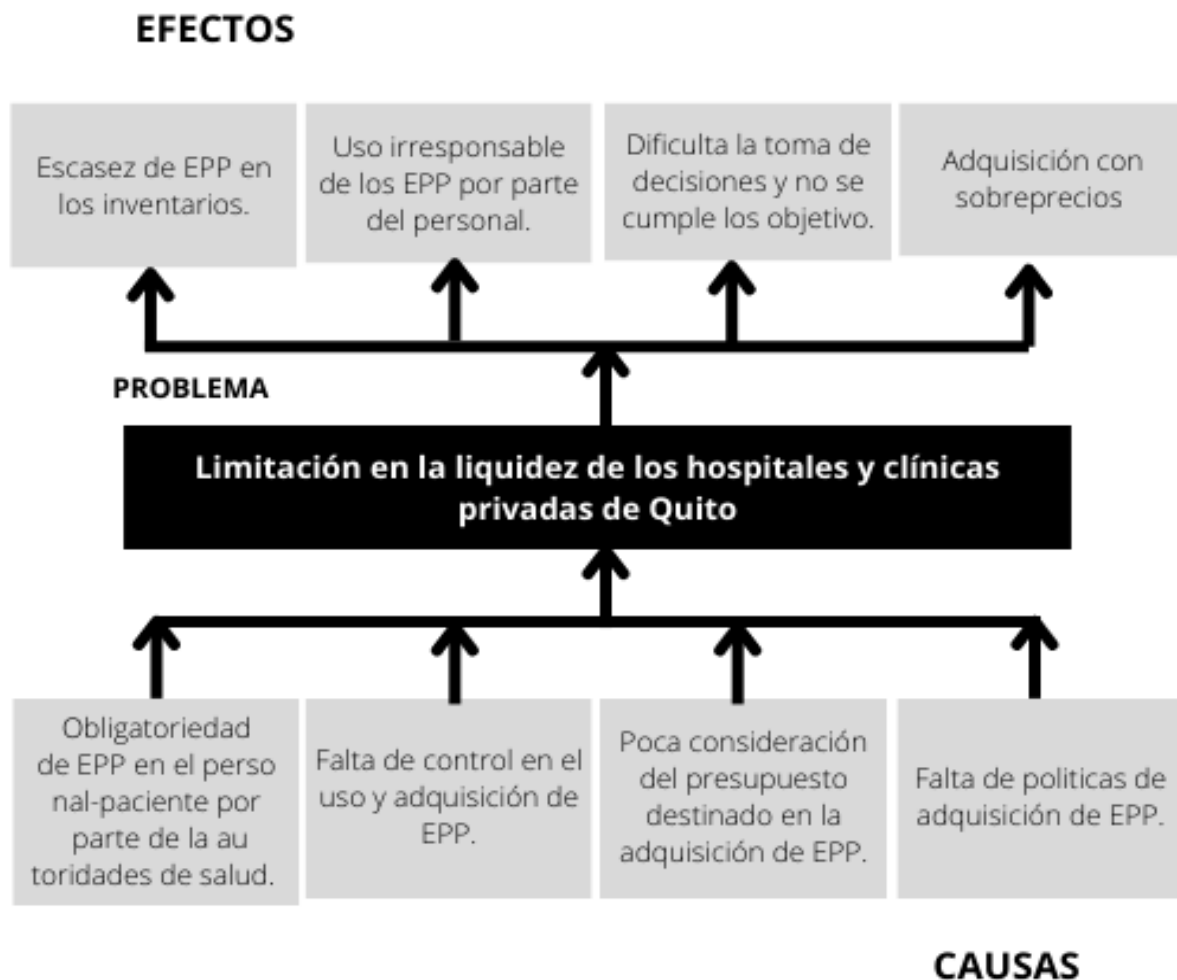
En el árbol de problemas se muestra las principales causas que afectan directamente a la liquidez de los centros de salud privada como: la condición de obligatoriedad personal-paciente en el uso de EPP por parte de las autoridades de salud lo cual es inevitable que se genere un gasto extra si dichos equipos llegan a ser escasos. Atendiendo a estas consideraciones la una falta de políticas de adquisición de EPP y la falta de un control en el

uso por parte del personal de los hospitales y clínicas genera que el gasto aumente teniendo un impacto directo en sus resultados (Liquidez). Finalmente, estos hospitales y clínicas hacen caso omiso al presupuesto que se asigna al gasto de EPP lo cual dificulta la toma de decisiones que imposibilita el cumplimiento de sus objetivos institucionales.

Como seguimiento a estas actividad, el problema gira en torno a la afectación en la liquidez de las empresas del sector privado de salud ante la obligatoriedad del gasto en EPP, poniendo en riesgo su solvencia e incluso su operatividad. Esta investigación es conveniente ya que, puede esclarecer la relación entre las variables (gasto de equipos de protección personal y la liquidez), ya que, la generación de valor a largo plazo, la calidad de autogestión en base a su operación, la buena toma de decisión y su flujo de negocios, son aspectos relevantes que todas las organizaciones toman en cuenta para una buena gestión de sus actividades y posterior generación de liquidez que beneficie y cumpla con el principio de negocio en marcha de estos hospitales y clínicas privadas. Tomando como referencia lo mencionado (Almarales, Estrada, & Chong, 2019), un objetivo de empresa es la generación de utilidades, su reinversión porcentual y por ende la generación de un ciclo virtuoso de sostenibilidad empresarial, lo cual los centros de salud no están exentos de esta afirmación. Atendiendo estas consideraciones el presente trabajo se enfoca en colaborar y proponer una directriz que salvaguarden los recursos de las organizaciones de este sector afectado también en la pandemia.

Figura 2

Árbol de Problemas



### Justificación

En Ecuador los efectos del covid 19 a nivel social, político y económico fueron de gran impacto para el país, esta situación no fue ajena al sector privado pues tuvieron pérdidas de 5.248,5 millones de dólares, en el sector de la salud tuvieron pérdidas de 77 millones de dólares cifras que brinda el Banco Central del Ecuador a finales del 2020 e inicios del 2021, esto debido a los nuevos contagios procedentes de las variantes de COVID 19, lo cual ocasionó un aumento de gastos en los equipos de protección personal, no solamente para su personal sino también para los pacientes logrando evitar contagios dentro de estos centros de salud.

Los hospitales y clínicas al ver reflejado este aumento en el gasto de EPP afecto directamente a la economía, puesto que aproximadamente 14.143 personas perdieron su trabajo en estos centros de salud según estudios del Ministerio de Salud, esto anexado a que constantemente existía un desabastecimiento de EPP que fue insostenible por los hospitales y clínicas. Estos cambios implican que existe una relación directa entre el gasto de equipos de protección personal y la liquidez, por lo cual determinar un mejor manejo de los EPP que mejoren la situación económica por parte de los centros de salud y que no afecte a su presupuesto será la prioridad de esta investigación para que puedan continuar con sus operaciones y brindar un buen servicio.

Finalmente establecer por medio de los estrados y razones financieros como afecto a la liquidez de los hospitales y clínicas privadas determinado si tuvieron o no pérdidas significativas en el periodo fiscal establecido. En bases a estas premisas el aporte más significativo de la investigación será establecer el nivel de gastos en EPP por parte de hospitales y clínicas privadas con la recopilación de los estados financieros, para proceder a revisar y analizar la información financiera por medio de las razones financieras e identificar dicho impacto que se plantea como supuesto en esta investigación durante la pandemia para el año 2021 en los centros de salud privados de Quito.

### **Objetivos de investigación**

#### **Objetivo General**

Establecer el impacto que tiene el gasto en los equipos de protección personal para la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito para el año 2021, a través de una investigación teórica y recolección de información financiera, a efectos de recomendar soluciones optimas de adquisición de EPP en base a los resultados obtenidos.

#### **Objetivos Específicos**

- Identificar la situación económica de los hospitales y clínicas privadas del distrito metropolitano de Quito en el año 2021, mediante la recopilación de información financiera.

- Determinar la variación que existe en los indicadores de liquidez respecto al aumento en el gasto de equipos de protección personal.
- Analizar los datos recopilados de EPP y liquidez en los hospitales y clínicas privadas con la utilización de técnicas estadísticas.
- Proponer una directriz que regulen el gasto en EPP, con el fin de mitigar el impacto que ocasiona en la Liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito.

### **Hipótesis**

Las hipótesis de investigación son presuposiciones que se plantean para direccionar el estudio y tienen como cualidad básica su necesidad de comprobación (Cortés, 2017). Estos supuestos responden a la cualidad de la investigación, que en este caso es correlacional entre dos variables. Por ende, la presente investigación tiene 2 hipótesis de carácter relación causal que según (Herrera, 2020) menciona una variable independiente afecta o cambia la variable dependiente, a continuación, se plantea las hipótesis del proyecto de investigación:

$H_0$ : El gasto en los equipos de protección personal no incide en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año 2021.

$H_A$ : El gasto en los equipos de protección personal incide en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año 2021.

La estructura de matriz, objetivo, hipótesis y variables se presenta a continuación:

**Tabla 1***Matriz de variables*

<b>Objetivo</b>	<b>Hipótesis</b>	<b>Variables</b>	<b>Indicador</b>	<b>Fuente de datos</b>
<b>Objetivo General</b>				
Establecer la relación que tiene el gasto generado por la adquisición de EPP en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito para el año 2021, a través de una investigación teórica y recolección de información personal financiera, a efectos de recomendar soluciones optimas de adquisición de EPP en base a los resultados obtenidos.	El gasto en los equipos de protección personal incide en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año 2021.	Gasto en EPP	Rubro de Gasto en EEPP	Estados Financieros, Superintendencia de Compañías.
<b>Objetivos Específicos</b>				
Identificar la situación económica de los hospitales y clínicas privadas del distrito metropolitano de Quito en el año 2021, mediante la recopilación de información financiera.		Liquidez de las empresas del sector privado de salud	Razón corriente	Estados Financieros, Superintendencia de Compañías.

Objetivo	Hipótesis	Variables	Indicador	Fuente de datos
<p>Determinar la variación en los indicadores de Liquidez respecto al aumento del gasto relacionado a la adquisición de EPP.</p>				
<p>Analizar los datos recopilados de EPP y liquidez en los hospitales y clínicas privadas con la utilización de técnicas estadísticas.</p>				<p>Estados Financieros, Superintendencia de Compañías.</p>
<p>Proponer una directriz que regulen el gasto en EPP, con el fin de mitigar el impacto que ocasiona en la Liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito</p>			Prueba ácida	<p>Estados Financieros, Superintendencia de Compañías.</p>
				<p>Estados Financieros, Superintendencia de Compañías.</p>



### Determinación de las variables de entorno

Las variables son los factores analizados en el estudio que pueden tomar distintos valores y que aportan información importante para la investigación. En este caso se mantienen dos variables importantes; el gasto en EPP que realizan los establecimientos del sector privado de salud, la Liquidez que generan en el año 2021 con respecto al 2020 y al promedio de sector hospitalario.

Ambas variables son de carácter cuantitativo ya que se expresan por medio de números y su análisis gira entorno a conceptos algebraicos, lineales o exponenciales y correlacionales (Cauas, Definición de las variables, enfoque y tipo de investigación, 2015). Estas variables se clasifican de acuerdo con el siguiente apartado.

#### Variable Independiente

Gasto en Equipos de Protección Personal, cantidad destinada para la adquisición de insumos de protección utilizados por los hospitales y clínicas privadas.

#### Variable Dependiente

Liquidez, la efectividad con la cual puedan hacer frente a los gastos por EPP dependerá el nivel que tienen los activos para convertirse en dinero a corto plazo.

**Tabla 2**

*Clasificación de Variables de Estudio*

Variable	Definición	Categoría	Indicadores	Por su relación	Por su naturaleza
Gasto en Equipos de Protección Personal	Cantidad destinada para la adquisición de insumos de protección	Valor presentado en los Estados Financieros	Cantidad de dinero que se destinan a los EPP en hospitales y clínicas privadas.	Independiente	Cuantitativa continua

Variable	Definición	Categoría	Indicadores	Por su relación	Por su naturaleza
Liquidez	utilizados en los centros de salud público y privado. Es la calidad de los activos para ser convertidos en dinero efectivo de forma inmediata	Valor presentado en los Estados Financieros	Valores obtenidos de la aplicación de las razones financieras (Prueba acida, razón corriente)	Dependiente	Cuantitativa continua

Nota. La tabla muestra la clasificación de variables de estudio. Tomado *de definición de las variables, enfoque y tipo de investigación*, por Causar (2015).

### Alcance del estudio

El alcance del estudio permitirá delimitar la información y adonde se dirige la investigación propuesta, pues como menciona (Martins, 2021) determinar el alcance es fundamental para luego precisar el marco metodológico ya que debemos saber a dónde dirigimos la información y como se emplea la misma.

#### Alcance geográfico

El estudio se realizó en los hospitales y clínicas privadas calificados por la Superintendencia de Compañías en el Distrito Metropolitano de Quito.

#### Alcance social

Se llevó a cabo en las instituciones de salud privadas con una muestra 200 entre hospitales y clínicas.

**Alcance Temporal**

El estudio estará comprendido en el periodo del 09 de mayo del 2022 al 05 de agosto del 2022.

**Limitaciones del estudio**

Limitaciones de información debido a que mediante una resolución emitida por la Superintendencia de Compañías otorgo una prórroga a todas las empresas de presentar y subir a la plataforma del ente controlador sus estados financieros correspondientes al año 2021.

Además, se identifica algunas clínicas que forman parte del ACHPE no cuentan con la información actualizada en el portal del ente rector, por lo cual limita que dichos centros de salud puedan ser parte del análisis.

**Viabilidad del estudio**

Es posible llevar a cabo la investigación, la Superintendencia de Compañías brinda la base de datos de las empresas con los respectivos estados financieros bajo los cuales se realizará el análisis con las razones financieras ya mencionadas.

## Capítulo II

### Marco Referencial

Vera & Villacorta (2021) en su tesis establece que a pesar de que se pagó dinero por su adquisición, el tratamiento de los gastos desde una perspectiva fiscal plantea un problema importante. porque no está claro si serán aceptados como deducciones, reembolsados o aceptados en parte. Esta incertidumbre afecta las decisiones empresariales porque no está claro cómo se tratarán los gastos con respecto a su admisibilidad y si habrá alguna condición, lo que causará un problema con la liquidez y un impuesto sobrecarga.

Dicha investigación plantea como objetivo analizar el tratamiento de los gastos incurridos en los EPP en boticas, proponiendo como la falta de tratamiento del aumento de los gastos generados en el contexto de pandemia puede desencadenar riesgos tributarios afectando a la crisis financiera de las empresas en todos sus niveles, donde la escasez de la liquidez es significativa.

Elementos de incertidumbre son identificados por la falta de normas sobre el tratamiento tributario de los nuevos gastos productos de la pandemia, la falta de reacción en temas normativos de la administración tributaria, la falta de conocimiento en el contexto del coronavirus que ha provocado la utilización de diversos productos, que van desde mascarillas, guantes, gel, alcohol, desinfectantes, áreas de cuidado, capacitación del personal, entrega de biodiversidad equipos, equipos de control de temperatura, contrato para monitoreo exclusivo de temperatura, exámenes para la prueba COVID-19, entre otros, y su impacto en la liquidez de las boticas.

Debido a esto, es importante destacar que este estudio incluye una muestra de 41 negocios en Pucallpa. con un enfoque cuantitativo para ser objetivos. Con este fin, se utilizó una encuesta de las empresas como herramienta de recopilación de datos, y los resultados muestran que los costos asociados con la generación de ingresos tienen un impacto significativo en los gastos de atención médica para los servicios de protección empresarial.

Dado que la pandemia de Covid-19 en los barrios de la ciudad ha resultado en aumentos significativos en los costos para la salud. cuidados prestados por las unidades de

protección del personal, se ha demostrado que el tratamiento de los gastos relacionados con la generación de ingresos hace este efecto. Además, más de la mitad de la población encuestada indica que está firmemente de acuerdo con esto. En consecuencia, se sugiere que se acepte el tratamiento de los gastos relacionados con la creación de ingresos dentro del marco de imposición, teniendo en cuenta los criterios de la reacción económica que exige requisitos formales para el reinicio de los negocios. En el caso de las boticas, la atención médica prestada durante la emergencia médica resultó en gastos para atención médica brindada por equipos de protección de personal debido a la pandemia de Covid-19 en las boticas.

Villegas (2020) en su investigación menciona la transformación que sufrieron los precios de los diferentes productos y servicios por la pandemia de COVID 19, lo cual ha generado que la creciente demanda establezcan nuevos mercados para suministrar de estos EPP a las hospitales y clínicas, pero también dentro de este estudio se evalúa si dicho mercados ofertan productos de calidad o solo productos que no cuentan con calidad suficiente y simplemente es impulsada por la crisis sanitaria. Sobre las bases de las ideas expuestas se plantea aquellas categorías que crecieron y por ende los precios también aumentaron por esta escasez como lo son: 20% de desinfectante y 12% de alcohol desinfectante. En este marco, las consecuencias específicas de la pandemia para cada empresa dependerán del impacto inmediato de la pandemia en la salud de los trabajadores y del impacto de las medidas adoptadas para responder a la pandemia dentro del Plan de Continuidad de los centros de salud o empresa. Por ende, la organización que los centros de salud y empresa tengan en cuenta que será crucial para asegurar el funcionamiento de los componentes clave de su actividad y que han sido capaces de desarrollar .Deben definirse en detalle las funciones que se consideren esenciales dentro de la empresa y que sean absolutamente necesarias para mantener la productividad en niveles aceptables durante la pandemia , teniendo en cuenta las consideraciones anteriores , identificando y cuantificando el personal necesario y actividades.

Los hallazgos de la investigación muestran que los equipos de protección personal (EPP) y los productos de bioseguridad se han convertido en fuentes esenciales de comercio y compra para una amplia gama de ciudadanos del mundo. Estos productos han provocado un cambio en el posicionamiento del mercado de varios bienes de consumo regular, y podemos ver el alcohol y los desinfectantes, entre otras cosas, como ejemplos de bienes que se están posicionando más abajo.

También disponemos de productos adicionales, como mascarillas, antiparras y gafas, así como otros sin equipo de protección individual específico. Estos productos se utilizan en una variedad de industrias, como la industria farmacéutica, o simplemente para evitar la contaminación cruzada entre individuos cuando abandonar sus hogares por causas distintas a las ya mencionadas. En resumen, la idea es que el alto consumo de estos productos es perjudicial.

Vera (2022) este cambio en los deseos de consumo de las personas ha alterado significativamente la producción, procesamiento y comercialización de bienes en términos de organización laboral, planificación, operación, logística y viabilidad económica. Esto se debe a que la crisis de COVID-19 ha provocado simultáneamente una disminución en la demanda de bienes y servicios, así como un aumento de la demanda en el sector minoritario, cuya muestra estuvo integrada por 260 empresas designadas como PYMES por la Superintendencia de Compañías, con el objetivo de determinar si las industrias más afectadas fueron la manufacturera, inmobiliaria, hotelera y de servicios sociales, así como el arrendamiento empresarial, industrial y comercial. Dado que se estima que podrían cerrar 2,7 millones de empresas, la mayoría microempresas, se perderían 8,5 millones de empleos, según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe.

Para desarrollar la presente investigación se utilizó un diseño no experimental a través de una mejora en la liquidez utilizando como instrumento de recolección de información la encuesta y los resultados obtenidos han sido que las medidas de resiliencia son cruciales para las empresas porque les permiten hacer frente a cualquier desastre, en este caso, la pandemia de COVID 19, y garantizar que su liquidez no se vea afectada

negativamente. Por su capacidad para manejar cualquier tipo de falla o tragedia que se presente, estas medidas de resiliencia representan un aporte fundamental dentro de las empresas y organizaciones. Como resultado, es necesario tener en cuenta el desarrollo continuo de estrategias fundamentales, lo que permite la resiliencia empresarial es identificar y evaluar las condiciones inestables generales del sistema y transformarlas. Las conclusiones extraídas de las PYMES del sector manufacturero de la región de Guayaquil incluyen la necesidad de fortalecer y reafirmar las actividades operativas, enfocándose en medidas de resiliencia, como la gobernanza social, los ajustes financieros, la seguridad en el trabajo y los canales de comunicación, para continuar operando en el mercado durante la actual crisis financiera.

### **Marco Teórico**

A continuación, se presenta algunas teorías que sustenten la investigación y que se relacionen con las variables analizadas.

#### **Teoría de la Gestión Financiera**

Esta teoría se centra en el impacto que tiene sobre el riesgo y la viabilidad de una organización o institución una adecuada gestión de sus elementos constituyentes. Esta teoría se basa en los principios, teorías y otros descubrimientos relacionados con la creación y ubicación de los recursos financieros, como, así como información generada dentro de la institución que ayuda en la toma de decisiones sobre el flujo de dinero.

El objetivo de la gestión financiera operativa es el capital financiero de categoría laboral, que materializa la toma de decisiones financieras de corto plazo. La teoría de la gestión financiera operativa se centra en esta categoría y en el impacto que tiene la gestión adecuada de sus componentes en el riesgo y la rentabilidad de una organización. En este sentido, es necesario identificar las relaciones entre las categorías financiera y marxista, así como establecer el nexo existente en forma y contenido.

Las categorías financieras fundamentales para examinar en la gestión financiera operativa desde una perspectiva marxista-leninista son: capital de trabajo asociado a la

inversión activa, riesgo asociado a la liquidez y por ende al desarrollo del ciclo de caja, y rentabilidad asociada a la capacidad de generar rendimiento.

La importancia de esta teoría radica en la identificación de aspectos financieros como la planificación estratégica basada en el análisis financiero, indicadores financieros como el punto de equilibrio, tiempo de recuperación, VAN y TIR, así como pronósticos de ventas y gastos; y aspectos económicos tales como la reducción del costo de capital, el aumento de las ganancias y, finalmente, la reducción de los costos operativos de la empresa (Córdoba P., 2012; Rosillón & Alejandra, 2009). Según Cabrán, Prado, Crespo, & Huarte (2013), “la importancia de la gestión financiera radica en el análisis de dos corrientes de flujos esenciales de la empresa que son”:

- Los flujos de ingresos y gastos: o más conocido como flujo de caja, el cual es un informe financiero que detalla todos los flujos de ingresos y gastos que tiene la empresa, proporcionando al gestor financiero información sobre el déficit o excedente de efectivo que tiene la organización .
- Los flujos de cobro y pagos: se lleva un control de los cobros a los clientes de la empresa y el pago a los proveedores, ayudando al gestor financiero en controlar y gestionar la entrada de efectivo por parte de los clientes y como contrapartida la salida de efectivo para el pago de los proveedores de la empresa.

### Figura 3

*Ciclo de transformación de la inversión corriente*



**Fuente:** (Espinoza, 2005)



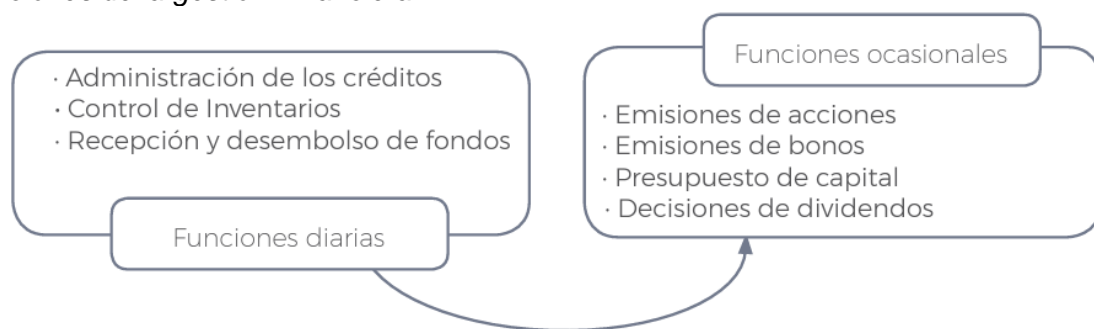
Las cuentas más representativas de la actividad circulante desde el punto de vista financiero son: el inventario, las cuentas por pagar y el efectivo; todo lo cual avanzará a un nivel superior a medida que avanza el ciclo. El inventario es requerido en los procesos de producción y ventas de una organización; se considera una inversión porque requiere una salida de efectivo para generar una ganancia en un corto período de tiempo (Gitman, 1986).

Las materias primas, los materiales y los productos terminados se incluyen principalmente. Los materiales primarios son los artículos comprados que representan materiales básicos para la actividad operativa con base en un análisis financiero. Este criterio se corresponde con el criterio marxista al identificar objetos de trabajo como aquellos que se transforman durante el proceso de producción y se utilizan para crear bienes materiales.

Para tal efecto, la función de dirección financiera es ejercida por el administrador financiero, también conocido como gerente financiero, quien tiene como una de sus responsabilidades la asignación de los recursos financieros a las distintas áreas de la empresa, procurando lograr la mejor combinación de financiamiento para actividades fijas y circulantes en relación con los objetivos de la organización (Block, Hirt, & Danielsen, 2013). Dichas funciones se realizan todos los días y ocasionalmente, representado a continuación:

#### Figura 4

##### *Funciones de la gestión Financiera*



A partir de las ideas presentadas, esta teoría pone énfasis en el capital de trabajo asociado a la inversión activa, el riesgo de liquidez, que conduce al flujo de caja y la rentabilidad, todos ellos factores importantes en la generación del desempeño organizacional. Esta teoría comparte similitudes con el ciclo capital-dinero, porque el punto de partida y el punto final de ambos es el dinero, y es por ello que una adecuada gestión financiera

contribuye al desarrollo empresarial tanto en términos de liquidez como de rentabilidad. (Hernandez et al., 2014) Atendiendo a estas consideraciones la liquidez hace referencia a la disponibilidad y prontitud de sustituir un activo por un efectivo además es importante que las entidades coordinen su grado de liquidez tal que permitirá frenar cualquier tipo de inconvenientes o situación que suceda dentro de las organizaciones. Para lograr el objetivo de aumentar el capital de la empresa o, en otras palabras, aumentar el poder adquisitivo de la empresa en el mercado de valores. La maximización del valor actual de las acciones se debe a que los inversionistas son propietarios residuales, lo que significa que reciben ingresos (utilidades) luego del proceso contable de la empresa. Adicionalmente se pueden considerar estos aspectos de mejora para la empresa:

- Mitigar las dificultades financieras y la quiebra.
- Derrotar a la competencia
- Maximización de las ventas o la participación en el mercado.
- Minimizar los costos.
- Mantención del crecimiento de las utilidades.

### **Teoría del Pecking Order**

También conocida como teoría de la jerarquía financiera, se basa sus supuestos en que no existe una estructura óptima de capital, sino que los gerentes usan la jerarquía de preferencias a la hora de realizar nuevas inversiones, es decir que primero se recurre al financiamiento. Al respecto Zambrano y Acuña (2011. p.95) afirman: "El Pecking Order hoy día tiene gran aceptación ya que hay muchas organizaciones de nuestro medio que no buscan la combinación óptima entre deuda y capital, sino que más bien tratan en todo momento de financiar sus nuevos proyectos con recursos propios". En la actualidad esta teoría logra gran importancia dentro de las organizaciones debido a que en su mayoría las empresas no están en la búsqueda de una combinación óptima, sino que más bien tratan de financiar sus nuevas inversiones con recursos propios debido a la aversión que tienen a la asimetría de información en el mercado de capitales. Dentro de ese marco las principales

características inherentes a esta teoría la posicionan y diferencian ante los conceptos de deuda, inversión, apalancamiento, consecución de recursos y rentabilidad con respecto a otras teorías y son fundamentales en el momento de hacer un análisis estructural de las firmas y demostrar la afinidad con esta teoría, estas características son:

- Basada en la moderna economía contractual.
- No existe una estructura óptima de capital.
- Enfoque basado en la interacción que define un orden de jerarquías ante la inversión y financiación.
- El origen de la inversión de la firma prima en los recursos con menor dificultad.
- Se busca minimizar los costos de agencia en las operaciones de deuda.
- La prioridad de la inversión y la toma de decisiones son fundamentales para la generación de valor.
- Se manifiesta como una organización llamativa por tener gran parte de su financiación como propia.
- Maximiza el riesgo de los accionistas por pretender tener una financiación 100% propia o de la operación de la organización.
- La rentabilidad es un buen indicador de los fondos generados internamente y prevé una relación negativa con la tasa de apalancamiento
- Relación negativa del nivel de endeudamiento.

Entre los estudios más reconocidos sobre el tema están los de Myers (1984), quien es reconocido como el principal exponente de la teoría de la jerarquía de preferencias y quien afirma que las empresas prefieren financiarse con recursos internos mediante la reinversión de las utilidades para aprovechar las oportunidades de inversión en el mercado. También sostiene que las empresas cuando requieren recursos externos prefieren hacer uso de la deuda y cuando esta posibilidad se agota, se escoge la emisión de bonos. Para Myers no existe una estructura de capital óptima ya que el capital tanto interno como externo se encuentra en los niveles alto y bajo en una escala de jerarquía dentro de la empresa. Por otro

lado, la estructura financiera tiene como objetivo reducir las ineficiencias en las decisiones de inversión causadas por la asimetría de la información.

### Figura 5

#### *Propiedades del modelo de Myers y Majluf*

1. Es mejor emitir valores seguros que valores riesgosos. La financiación mediante deuda es preferible a la financiación mediante emisión de capital.
2. Firmas cuyas oportunidades de inversión superan a los flujos de caja y no tienen capacidad de emitir deuda a bajo riesgo pueden dejar pasar proyectos con VPN positivo.
3. Las firmas crean holgura financiera, restringiendo dividendos cuando hay pocas oportunidades de inversión. El ahorro se usa en futuros proyectos con VPN positivo.
4. Una fusión entre una firma financieramente holgada y otra que no lo es tanto incrementa el valor combinado de la compañía resultante.
5. Cuando un gerente tiene más información que otros agentes de mercado y emite acciones para financiar la inversión, su precio cae ( <i>ceteris paribus</i> ). Lo opuesto ocurre cuando el proyecto se financia mediante deuda.
6. La firma no debería pagar dividendos si tiene que vender acciones u otro valor riesgoso

**Fuente:** Myers y Majluf (1984).

Pero a pesar de que la mayoría de la literatura especializada en estructura de capital se ha generado en Estados Unidos, algunos países de Europa y Asia; países que, aunque cuentan con diferencias institucionales importantes, tienen en común industrias y mercados de capitales ampliamente desarrollados y la presencia de grandes firmas con operaciones a nivel mundial. En el contexto de América Latina, Céspedes et al. (2010) afirman que las firmas locales cuentan con niveles de endeudamiento más altos que los esperados bajo la teoría del Trade-Off respecto a sus contrapartes norteamericanas, europeas o asiáticas. Esto se debe principalmente a que los altos niveles de concentración de la propiedad, desarrollo menor de los mercados de capitales y mayor presencia de asimetrías de información. La presencia de estas imperfecciones de mercado hace que las firmas latinoamericanas sigan un orden de jerarquías al momento de buscar alternativas de financiación.

Por ende, otro de los aportes importantes de la teoría del Pecking Order es que contradice los lineamientos de la teoría del Trade Off (Zambrano y Acuña, 2013) y (López & Sogorb, 2008), ya que esta propone un mayor endeudamiento para obtener un mejor beneficio, pero algunos estudios como los de Fama & French (2002) demuestran que esto no es totalmente cierto y que las empresas asimétricas reflejan buenos resultados sin recurrir a la deuda. Paralelamente, Chirinco & Singha (2000) declararon que una relación equitativa

entre deuda y financiación interna se convierte en una opción rentable de bajo riesgo. Por consiguiente, se tienen diferentes puntos de vista sobre la estructura de capital que van de un extremo al otro, pero particularmente la teoría del Pecking Order fomenta el bajo riesgo en la financiación de la firma evidenciando que es necesario efectuar consecuentemente un análisis de la deuda.

En relación con las implicaciones esta teoría puede derivarse de otras consideraciones como selección adversa o costos de agencia. En la selección adversa, la idea central es que el propietario-gerente conoce el verdadero valor de los activos y oportunidades de crecimiento de la firma, mientras que inversores externos únicamente pueden estimarlos. Si el gerente decide emitir capital, el inversionista externo debe preguntarse ¿por qué? En algunos casos el gerente de una firma sobrevalorada estará completamente satisfecho de emitir capital, mientras que el de una firma subvalorada no (Frank y Goyal, 2008). En los costos de agencia, el argumento consiste en que la financiación externa requiere que los gerentes revelen detalles de la firma, exponiéndose a monitoreo por parte de los inversores. A los gerentes no les agrada este proceso, por lo cual prefieren acudir a utilidades retenidas. Los costos de agencia ayudan a determinar la jerarquía de preferencias de financiación y, con ella, la estructura de capital de la firma (Frank y Goyal, 2008). La presente investigación refiere a un análisis cuantitativo y estadístico sobre variables de carácter financiero descritas en esta teoría y tal vez de esta manera se identifique la forma en que las diferentes organizaciones asignan importancia a cada una de las variables que hacen parte de la teoría de la jerarquización de las preferencias.

### **Marco Conceptual**

Debido al desarrollo de la ciencia, tecnología y salud, la definición de gasto de equipos de protección personal se ha visto modificada en cuanto a la extensión de sus aspectos técnicos a lo largo del tiempo, es decir, ahora la conceptualización de esta variable abarca muchos más ámbitos de los que se planteaba inicialmente. Por lo cual se definirá de manera separada estas definiciones para luego abarcar de manera conjunta con la finalidad que aporte al desarrollo de la investigación.

### **Características de la Liquidez**

Los inversionistas podrán comprar y vender activos de manera rápida cuando ello lo desean dentro del horario establecido en el mercado, esto se asocia consecutivamente con una deducción del riesgo.

Entre las particularidades principales aptas en el mercado de valores es la liquidez, ya que posibilita a los inversionistas la probabilidad de entrar y salir del mercado de manera rápida cuando lo estimen oportuno, por ellos sufrir la disminución del valor a reembolsarse. La liquidez demuestra pocas dificultades, normalmente hay más contrariedades vinculadas con la falta de liquidez, también conocido como riesgo de liquidez (IG group, 2003).

### **Clasificación de los activos según su liquidez**

De acuerdo (Sevilla, 2015), los activos que mantiene una empresa se pueden clasificar de la siguiente manera:

- Dinero en curso legal: Monedas y billetes (es lo más líquido que hay, pues ya es dinero en sí. Se puede cambiar sencillamente por otros bienes).
- Dinero en los bancos: Depósitos a la vista, depósitos de ahorro y de plazo.
- Deuda pública a corto plazo: Letras del Tesoro.
- Pagarés de empresa: Activos emitidos por empresas privadas.
- Deuda pública a largo plazo: Bonos y obligaciones del Tesoro.
- Renta fija: Deuda emitida por las empresas privadas.
- Renta Variable: Desde acciones hasta derivados financieros.

### **Equipo de Protección Personal (EPP)**

Según Almeida (2018), “Los equipos de protección personal son elementos de uso individual destinados a dar protección al trabajador, frente a eventuales riesgos que puedan afectar su integridad durante el desarrollo de sus labores”.

De acuerdo con la (Grupo FastMed, 2014) los equipos de protección personal son todos aquellos implementos o vestimenta especial que se debe utilizar para proteger al personal de salud de los riesgos presentes en el área de trabajo.

Para Zorrilla (2012), “Los EPP son cualquier equipo destinado a ser llevado por el trabajador para que le proteja de uno o varios riesgos que puedan amenazar su seguridad o su salud en el trabajo, incluido cualquier complemento o accesorio destinado a tal fin”.

La definición de Almeida es a la cual se adhiere al presente estudio debido a que abarca un contexto más amplio de los EPP y su correcto uso para evitar riesgos o en este caso contagios, siendo aplicable al sector de la salud.

### **Gasto**

Según García (2014) define el gasto como “todos aquellos rubros que relacionan en función de las ventas, administración y financiamiento que puede tener una empresa” (p.14).

De igual manera Jiménez et al. (2020), “conceptualiza el gasto como el decremento bruto de activos o incremento de pasivos que experimenta una entidad como resultado de las operaciones normales encaminadas a la generación de ingresos para la empresa”.

Por otra parte, Hansen & Mowen (2006) “explica que el gasto es un costo expirado y se deducen de los ingresos que genera la empresa en el estado de resultados”.

La definición de Jiménez (2019) “es a la cual se adhiere al presente estudio debido a que abarca una visión integral de lo que supone un gasto dentro de las empresas, además puede ser aplicable a cualquier tipo de sector económico, en el caso de la investigación se enfoca al sector de la salud”.

### **Gastos operacionales**

“Son aquellos gastos regulares que, aunque no se emplean directamente en la producción de un bien o servicio, sí son fundamentales para garantizar el funcionamiento normal de una empresa. Entre los gastos operacionales están: los salarios, los suministros de oficina, el arriendo, y las actividades realizadas para impulsar las ventas y promocionar los productos o servicios” (Delgado, 2016).

### **Gastos no operacionales**

“Son gastos eventuales, es decir, que no forman parte de la operación normal del negocio y por eso no están incluidos dentro de su presupuesto. Multas, demandas y el

reemplazo de equipos obsoletos son solo algunos ejemplos de los gastos no operacionales que puede afrontar una empresa” (SIIGO, 2018)

### **Gastos fijos**

Son aquellos que se refirieren a rutinas periódicas ineludibles e imprescindibles de la empresa.

### **Gastos variables o extraordinarios**

Estos gastos no cuentan con periodicidad y usualmente son más aleatorios o recurrentes dentro de la empresa.

### **Gastos que responden a emergencias**

En ocasiones una familia o una empresa debe afrontar un determinado gasto con el que no contaban y que en la mayoría de las ocasiones resulta inevitable.

### **Gastos flexibles**

Son gastos ineludibles pero que la empresa tiene la capacidad de decidir el momento de realizarlo, ya que no son tan urgentes.

### **Gastos hormiga**

Son gastos pequeños que previamente parecen insignificantes pero que con el paso del tiempo afectan al volumen de gasto total de modo notable.

## **Liquidez**

De acuerdo Estrella (2021), “La liquidez de una empresa simboliza la agilidad que tiene para cumplir con las obligaciones a corto plazo a medida que estas alcancen su vencimiento, por lo cual los indicadores financieros de liquidez son relevantes para valorar la situación y el desempeño tanto económico como financiero de una empresa en el corto plazo, es decir, permiten detectar si la empresa tiene suficientes recursos financieros y disponibles para cubrir las obligaciones presentes”.

Según (Vera, 2022), “El grado de liquidez está básicamente definido por las fricciones que en agregado tiene un mercado que en desagrado tiene un activo”.



Para (Gitman et al., 2012), “la liquidez es la capacidad que posee una entidad o empresa para cubrir sus obligaciones a corto plazo, en otras palabras, la solvencia financiera global de la empresa, siendo un pilar importante en la estabilidad de la entidad” (p.36).

La definición de Estrella (2018) “es a la cual se adhiere al presente estudio debido a que abarca todas las implicaciones que tiene la liquidez en la empresa y su relevancia en el desempeño económico y financiero a corto plazo de la misma”.

### **Medidas de Protección**

Según (Vera & Villacorta, 2021) “es brindar cuidado, seguridad e integridad a las personas involucradas en el hecho que se denuncia, ya que en ocasiones durante la investigación pueden presentarse situaciones de riesgo para las personas involucradas”.

### **Medidas de Protección en pandemia**

- Favorecer una distancia mínima de 1.5 metros entre las personas, generando trabajos de ampliación de los espacios de trabajo transformándolo en gasto para las empresas.
- Garantizar la disponibilidad permanente de agua potable, jabón, papel higiénico, gel a base de alcohol y toallas desechables para el secado de manos, valores que inflaban los gastos con una duración promedio de 1 mes proporcional a las personas que laboren en la empresa.
- Proveer dispensadores con soluciones a base de alcohol gel al 60-80% a libre disposición del personal en distintos puntos.
- Proveer productos sanitarios y de equipo de protección personal (EPP) a los trabajadores.

### **Prueba ácida**

Este es un indicador que mide de manera más severa la liquidez debido a que en la fórmula se excluye a la cuenta de inventario del grupo de activos corrientes, al ser el menos líquido, por tanto, se toma en cuenta principalmente al efectivo y a las cuentas por cobrar.

“Para el análisis de este indicador es recomendable que se igual o mayor a 1, siendo menor no estaría en condiciones de pagar la totalidad de sus pasivos a corto plazo sin vender sus mercancías” (Estrella, 2021).

### **Razón corriente**

Es uno de los indicadores más comunes que sirven para medir la liquidez, así cuanto más alto sea el índice quiere decir que mayores son las posibilidades que tiene la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto plazo.

Este indicador es la medida para determinar la liquidez de la empresa, esta mide la capacidad de la empresa para cumplir con sus deudas a corto plazo. Dicho resultado varía entre 1 y 2 para considerarse aceptable, si el resultado obtenido es menor a 1 quiere decir que la empresa no mantiene liquidez por ende no podrá cubrir con sus deudas, también se menciona que si el valor es mayor a 2 implica que la institución tiene valores altos de efectivo que pueden afectarse por la inflación que viva el país haciendo perder su poder adquisitivo. (Estrella, 2021)

### **Tipos Equipo de Protección Personal**

- Mascarilla médica utilizada por los profesionales sanitarios.
- Mascarilla auto filtrante (FFP2, FFP3, N95, N99, N100 o equivalente) utilizada por los profesionales sanitarios.
- Bata médica usada por los profesionales sanitarios.
- Gafas de protección empleadas por los profesionales sanitarios.
- Pantallas faciales utilizadas por los profesionales sanitarios.
- Zapatones utilizados por los trabajadores de la salud.
- Guantes utilizados por los trabajadores de la salud.

## **Capítulo III**

### **Marco metodológico**

En este capítulo se describen los métodos aplicados, las fuentes, técnicas de recolección de información y las herramientas de tratamiento de la información.

#### **Alcance de la Investigación**

##### **Correlacional - Causal**

Para (Sampieri, 2014), “el diseño correlacionales-causales describe relaciones entre dos o más categorías, conceptos o variables en un momento determinado”. Ayala (2020) contextualiza al diseño transversal como “un tipo de investigación observacional que analiza y estudia datos de variables recogidas en un lapso sobre una muestra de población o conjunto ya predefinido”. Por ende, la investigación tiene un diseño transversal correlacional – causal, debido a que se analizará los estados financieros de los diferentes hospitales y clínicas privadas de Quito una sola vez, en el periodo comprendido entre enero y diciembre del 2021, además con dicha información se va a determinar la correlación que tiene la variable del gasto de EPP en la liquidez de los centros de salud seleccionados.

#### **Enfoque de la Investigación**

##### **Mixto**

Para el desarrollo de la presente investigación, se procede aplicar un enfoque mixto sobre la cual Morales (2010), “la investigación mixta no tiene como meta remplazar a la investigación cuantitativa ni a la investigación cualitativa, sino utilizar las fortalezas de ambos tipos de indagación combinándolas y tratando de minimizar sus debilidades potenciales”. Este proceso de investigación implica la recolección, análisis e interpretación de la información financieros para evaluar, cuantificar y analizar la influencia en la liquidez de los centros de salud privada de Quito, aplicando un modelo de regresión lineal el cual permitirá establecer el nivel de relación que tienen estas variables. Para lo cual se procede a revisar la información financiera de los hospitales y clínicas privadas en Quito, con la base que proporciona la Superintendencia de Compañías, aplicando las razones de liquidez con la finalidad de obtener

la incidencia que tuvo el aumento de los gastos de EPP en la liquidez de los centros de salud privada.

### **Diseño de la Investigación**

El diseño de la investigación es el plan y las estrategias que se utilizara el investigador para poder obtener la información necesaria que haga posible poder responder las preguntas que se plantean respecto al problema de investigación, además con este diseño se podrá verificar las hipótesis que se hayan podido plantear, para lo cual se definirá de acuerdo con el criterio de experto el diseño que va a tomar el presente estudio.

### **Investigación No Experimental**

Agudelo et al. (2008) define la investigación no experimental como “aquella investigación en la que resulta imposible manipular variables o asignar aleatoriamente a los sujetos o a las condiciones”. (p. 39). Por otra parte, Dzul (2010) menciona que la investigación no experimental “se basa en categorías, conceptos, variables, sucesos, comunidades o contextos que ya ocurrieron o se dieron sin la intervención directa del investigador” (p. 3). En base a las ideas expuestas anteriormente, la investigación tendrá un diseño no experimental, ya que no existe manipulación intencionada por parte del investigador, de la variable que se asume como independiente (gasto en EPP) y solo se aplicaran metodologías para entender la relación que tiene con la variable dependiente (liquidez) en los centros de salud privada de Quito.

### **Población y Muestra**

#### **Población**

En las investigaciones científicas, existen dos conceptos que es necesario conceptualizar, para efectos del diseño y de la operatividad del trabajo de investigación realizada en el campo, estos conceptos son: población y muestra. De acuerdo con el (Instituto Nacional de Estadística, 2022) la población estadística se refiere al conjunto de elementos que se quiere investigar, estos elementos pueden ser objetos, acontecimientos, situaciones o grupo de personas. Partiendo de esta premisa la presente investigación distingue el universo de estudio de la siguiente manera:

La población está constituida por 200 centros de salud privadas que se encuentran en el Distrito Metropolitano de Quito, que ejecutan sus actividades de consulta y tratamiento por médicos de medicina general o especializada, incluso cirujanos, ya sea en instituciones de atención de la salud (clínicas, servicios de consulta externa en hospitales, sociedades de medicina prepagada), o en consultorios privados.

**Tabla 3***Hospitales*

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
				DISOLUC. Y LIQUIDAC.
		17919141040	OFICIO INSC.	
1	CONTHOSPIT CIA. LTDA ACCURACY RESEARCH HEALTH CONSULTING & CLINICAL RESEARCH OFFICE INVESTIGACION EN	17921997780	01 EN RM	2009
2	SALUD CIA. LTDA. BIOSMILE CLINICA DENTAL	17931979930	01 ACTIVA	2021
3	S.A.S. C.C.O.D. CLINICA DE CAPACITACION ODONTOLOGICA DIAZ CIA.	17921230030	01 ACTIVA	2021
4	LTDA. CANADIAN HOSPITAL	17920964210	01 ACTIVA CANCELACI ÓN PERMISO	2021
5	DEVELOPMENT INC.		01 OPERACIÓN	2007

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
			- OFICIO	
			INSCRITA	
			RM	
	CENTRO DE ESPECIALIDADES MÉDICA TRAUMA HOSPITAL CEMTH	17931749220		
6	S.A.S.	01	ACTIVA	2021
	CENTRO INTEGRAL DE	17930296550		
7	SALUD FAMILIAR CISFA S.A.	01	ACTIVA	2021
		17920001650		
8	CENTRO MÉDICO ROTARIO	01	ACTIVA	2018
	CENTRO TRAUMATOLOGICO, ORTOPEDICO Y AFINES	17922553250		
9	TOACLINICA CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
	CENTRODENT CLINICAS DENTALES INTEGRALES	17918709560		
10	S.A.	01	ACTIVA	2021
		17921998160		
11	CEPI CENTRO DE LA PIEL	01	ACTIVA	2021
	CITIMED CLINICA	17929746740		
12	QUIRURGICA	01	ACTIVA	2020
		17924815110	DISOLUC. Y	
13	CLINCONSTYLEG S.A.	01	LIQUIDAC.	-

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
			OFICIO INSC.	
			EN RM	
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
14	CLINIC S.A	17057582760	OFICIO INSC.	
		01	EN RM	-
			CANCELACI	
			ÓN PERMISO	
	CLÍNICA AMERICANA		OPERACIÓN	
	ADVENTISTA		- OFICIO	
		17246912070	INSCRITA	
15		01	RM	2017
		17931908410		
16	CLINICA ARSAN C.A.	01	ACTIVA	2021
		17922508110		
17	CLÍNICA ARTHROS	01	ACTIVA	2021
	CLINICA ASISTIDA	17923662080		
18	REPRODUASSIST CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
			CANCELACI	
			ÓN PERMISO	
	CLÍNICA BOLÍVAR		OPERACIÓN	
	ESPMEDISUR CIA. LTDA.		- OFICIO	
		17903853610	INSCRITA	
19		01	RM	2015

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
		17921899180	OFICIO INSC.	
20	CLINICA BOREAL	01	EN RM	2016
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
	CLINICA BUCANOVA CIA.	17925051430	OFICIO INSC.	
21	LTDA.	01	EN RM	2016
	CLINICA CAVITY DENTAL	17927638940		
22	CAVITYDENT S.A.	01	ACTIVA	2021
		17909309630		
23	CLÍNICA CEMEDSSO	01	ACTIVA	2021
	CLINICA CENTRO MEDICO Y	17924232790		
24	DIAGNOSTICO DE VIDA	01	ACTIVA	2021
		17920250280		
25	CLINICA CLICON CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
	CLINICA CLINIBOS CIA.	17912542010	OFICIO INSC.	
26	LTDA.	01	EN RM	2018
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
	CLINICA CLUB DE LEONES	17913064730	OFICIO INSC.	
27	QUITO	01	EN RM	2015



N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
	CLINICA COLON CLIVETCOL	17920144680	OFICIO INSC.	
28	CIA. LTDA.	01	EN RM	2011
			DISOLUC. Y	
	CLINICA CONSTITUCIONAL		LIQUIDAC.	
	Y LEGAL CLINCONSTYLEG	17924815110	OFICIO INSC.	
29	S.A.	01	EN RM	2010
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
	CLÍNICA COTOCOLLAO	17070522450	OFICIO INSC.	
30		01	EN RM	2011
		17918373200		
31	CLÍNICA D.A.M.E S.A	01	ACTIVA	2021
	CLINICA DE			
	ESPECIALIDADES ALELI	17930058610		
32	CIA.LTDA.	01	ACTIVA	2021
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
	CLINICA DE	17928481720	OFICIO INSC.	
33	ESPECIALIDADES BRASIL	01	EN RM	2018
	CLINICA DE			
	ESPECIALIDADES			
	ESTETICAS MONTERO ANTI-	17928831800		
34	AGING S.A.	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
	CLÍNICA DE	17914130830		
35	ESPECIALIDADES GALENUS	01	ACTIVA	2021
	CLINICA DE			
	ESPECIALIDADES GEP	17922556940		
36	COLONIAL CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA DE			
	ESPECIALIDADES			
	HERMANO MIGUEL	17913553930		
37	CLIESHERM S.A.	01	ACTIVA	2017
	CLÍNICA DE			
	ESPECIALIDADES MARÍA	17919005020		
38	AUXILIADORA	01	ACTIVA	2021
			CANCELACI	
			ÓN PERMISO	
	CLÍNICA DE		OPERACIÓN	
	ESPECIALIDADES		- OFICIO	
	POMASQUI	17919110080	INSCRITA	
39		01	RM	2015
	CLINICA DE			
	ESPECIALIDADES ST.	17931032940		
40	THOMAS STTHOMAS S.A.	01	ACTIVA	2021
	CLÍNICA DE	17912900030		
41	ESPECIALIDADES SUR	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
	CLINICA DE ESPECIALIDADES TUMBACO	17921341880		
42	CLIETSA S.A.	01	ACTIVA	2020
	CLÍNICA DE ESPECIALIDADES Y	17922117780		
43	MATERNIDAD SAN RAFAEL	01	ACTIVA	2020
		17929048110		
44	CLINICA DE HERIDAS QUITO	01	ACTIVA	2021
		17902864520		
45	CLÍNICA DE LA MUJER	01	ACTIVA	2021
	CLINICA DE	17922265110		
46	NEUROCIENCIAS CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA DE OBESIDAD GASTROBESIDAD CIA.	17921174610		
47	LTDA.	01	ACTIVA	2021
			DISOLUC. Y LIQUIDAC.	
	CLINICA DE OJOS	17912919720	OFICIO INSC.	
48	FINLANDIA	01	EN RM	2018
			DISOLUC. Y LIQUIDAC.	
	CLINICA DE OJOS	17924302830	OFICIO INSC.	
49	OCUCENTRO S.A.	01	EN RM	-
		17919036250		
50	CLÍNICA DEL BOSQUE	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
	CLINICA DEL DIA		DISOLUC. Y	
	ESPECIALISTA EN MEDULA		LIQUIDAC.	
	ESPINAL RIVERA&ARROYO	17926184790	OFICIO INSC.	
51	CENATEMAF CIA.LTDA.	01	EN RM	-
		17067753900		
52	CLINICA DEL SUEÑO	01	ACTIVA	2020
	CLINICA DEL TRABAJADOR	17929356440		
53	SPJ CIA.LTDA.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA DENTAL CIRUMAX	17931475770		
54	S.A.S.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA DENTAL	17929958410		
55	FULLDENTQUITO S.A.	01	ACTIVA	-
	CLINICA DENTAL	17925433120		
56	"ODONTOSG" S.A.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA DENTAL SMILE	17929358490		
57	NOW SMILENOW S.A.	01	ACTIVA	2021
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
	CLÍNICA DON BOSCO	17920531290	OFICIO INSC.	
58		01	EN RM	2011
		17918886340		
59	CLÍNICA DOS HEMISFERIOS	01	ACTIVA	2021
		17908287510		
60	CLÍNICA EL BATÁN	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación		
			Legal	Último Balance	
61	CLÍNICA EL INCA	17017103920	01	ACTIVA	2017
				DISOLUC. Y LIQUIDAC.	
62	CLINICA EL PINAR CVEP S.A.S.	17926453520	01	OFICIO INSC. EN RM	2011
63	CLÍNICA ELOY ALFARO	17917368340	01	ACTIVA	2020
64	CLÍNICA EMEDICCENTER	17038778920	01	ACTIVA	2021
65	CLINICA ESMEIN CIA. LTDA.	17920880460	01	ACTIVA	2021
66	CLÍNICA GÉNESIS CLIGEvisa	17920608850	01	ACTIVA	2021
67	CLINICA GENESIS CLIGEvisa CIA. LTDA.	17920608850	01	ACTIVA	2021
68	CLINICA GUAMAN REIMUNDO HEALTSERVICE CIA.LTDA.	17928334500	01	ACTIVA	2021
				DISOLUC. Y LIQUIDAC.	
69	CLÍNICA HARVARD	17921366010	01	OFICIO INSC. EN RM	2015
70	CLÍNICA INFES	17919118300	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
		17920669050		
71	CLÍNICA INGLATERRA	01	ACTIVA	2021
		17907555170		
72	CLÍNICA INTERNACIONAL	01	ACTIVA	2021
		17044609460		
73	CLÍNICA JERUSALÉN	01	ACTIVA	2020
		17020988050		
74	CLÍNICA LA MERCED	01	ACTIVA	2021
		17913052800		
75	CLÍNICA LA PRIMAVERA	01	ACTIVA	2021
	CLINICA LOS ANDES			
76	CLINESE S.A.		DISOLUC. Y LIQUIDAC.	
		17913009390	OFICIO INSC.	
77	CLINICA LOS ANGELES	01	EN RM	2018
			DISOLUC. Y LIQUIDAC.	
	CLINICA LOS PINOS GUERRA GUZMAN	17929352610	OFICIO INSC.	
78	PINOSMED CIA.LTDA.	01	EN RM	2011
		17924245340		
79	CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
		17923872990		
80	CLINICA MARTINUSMED CIA. LTDA	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
		17928288130		
81	CLINICA MASTERVET S.A.S.  CLÍNICA MATERNIDAD MOSQUERA	01	ACTIVA  CANCELACION PERMISO OPERACIÓN - OFICIO	2021
		17078626350	INSCRITA	
82	CLINICA MEDIC & MEDIC	01	RM	2007
		17918909140		
83	CIA. LTDA	01	ACTIVA	2021
		17063785340		
84	CLÍNICA MÉDICAL  CLINICA MEDICVALL	01	ACTIVA	2021
		17919842850		
85	CIA.LTDA.  CLINICA MENDIETA	01	ACTIVA	2018
86	CLINMEN CIA.LTDA.			
		17928999230		
87	DISPOCLINIC S.A.	01	ACTIVA	2021
		17903689040		
88	CLÍNICA MODERNA  CLÍNICA NUESTRA SEÑORA	01	ACTIVA	2021
		17900984350		
89	DE GUADALUPE	01	ACTIVA	2017
		17930209170	DISOLUC. Y	
90	CLINICA O'BYRNE	01	LIQUIDAC.	2011

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
				OFICIO INSC. EN RM
	CLÍNICA OCCIDENTAL NEO	17920999430		
91	VIDA	01	ACTIVA	2020
	CLINICA ODONTOLAFAM	17196575770		
92	S.A.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA ODONTOLOGICA DE ESPECIALIDADES	17921455380		
93	SMILEDREAM S.A.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA ODONTOLOGICA DENTAL&MEDICALEXPERIE	17925838450		
94	NCE M&M CIA.LTDA.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA ODONTOLOGICA	17928948140		
95	EMILIA LUNA COL-DENT C.A.	01	ACTIVA	2021
	CLINICA ODONTOLOGICA ULLOA&ULLOA SEROLF	17926648450		
96	CIA.LTDA.	01	ACTIVA	2021
		17923159130		
97	CLÍNICA OFTÁLMICA	01	ACTIVA	2021
		17913512900		
98	CLÍNICA OLYMPUS	01	ACTIVA	2021
			DISOLUC. Y LIQUIDAC.	
	CLÍNICA PANAMERICANA	17019815550	OFICIO INSC.	
99		01	EN RM	2015



N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
10		17900066970	OFICIO INSC.	
0	FARMACO FAVESA S.A	01	EN RM	2014
10		17901001700		
1	CLINICA PASTEUR	01	ACTIVA	2021
	CLINICA PODOLOGICA DEL			
10	ECUADOR PODOCLINIC CIA.	17925498170		
2	LTDA.	01	ACTIVA	2021
10		17919613660		
3	CLÍNICA PROFAMILIA	01	ACTIVA	2021
10	CLÍNICA SAN ANTONIO	17929115670		
4	ESPECIALIDADES MÉDICAS	01	ACTIVA	2021
10		17042415440		
5	CLINICA SAN CAYETANO	01	ACTIVA	2021
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
10	CLINICA INVET CIA. LTDA.	17912541710	OFICIO INSC.	
6		01	EN RM	2007
10		17904456740		
7	CLÍNICA SAN GABRIEL	01	ACTIVA	2021
10		17220088180		
8	CLÍNICA SAN IGNACIO	01	ACTIVA	2021
10	CLÍNICA SAN JOSÉ LA	17919502830		
9	ECUATORIANA	01	ACTIVA	2017

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
			DISOLUC. Y	
	SOLUCIONES INTEGRALES		LIQUIDAC.	
11	PARA MASCOTAS SOLUVET	17923445570	OFICIO INSC.	
0	S.A.	01	EN RM	2004
11	CLINICA SANDOVAL CIA.	17917760380		
1	LTDA.	01	ACTIVA	2020
11		17900462980		
2	CLINICA SANTA MARIA	01	ACTIVA	2021
11		17924936760		
3	CLINICA SERODU CIA LTDA.	01	ACTIVA	2021
11		17926636870		
4	CLÍNICA SINAI CENTER	01	ACTIVA	2021
11	CLINICA SUCRE ESMESU	17912955280		
5	S.A.	01	ACTIVA	2021
11	CLÍNICA UBALDO	17923159130		
6	VELASTEGUI	01	ACTIVA	2021
11	CLINICA V&V DENT CIA	17123485210		
7	LTDA.	01	ACTIVA	2017
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
11		17922169070	OFICIO INSC.	
8	MEDICLINIC S.A.	01	EN RM	2015
11	CLINICA VILLASALUD CIA.	17920362830		
9	LTDA.	01	ACTIVA	2020

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación		Último Balance
			Legal		
12	CLINICA VITAL SYSTEMS	17900538810			
0	QUITO		01	ACTIVA	2021
12		17919299930			
1	CLINICA ZYMASALUD S.A.		01	ACTIVA	2021
12		17929115670			
2	CLINICA"CLINSANT" S.A.		01	ACTIVA	2021
	CLINICAL LABORATORY				
12	TECHNOLOGY CLTECH DE	17925682850			
3	ECUADOR S.A.		01	ACTIVA	2017
				DISOLUC. Y	
				LIQUIDAC.	
12		17926153130		OFICIO INSC.	
4	CLINICALBIOTEC S.A.		01	EN RM	2011
12	CLINICAS ODONTOLOGICAS	17931075830			
5	M&M DENTALINERS S.A.		01	ACTIVA	2020
12		17931951570			
6	CLINICASAUDE S.A.S.		01	ACTIVA	2021
12	CLIREDSA CLINICA	17922061700			
7	ESTETICA REDUX S.A.		01	ACTIVA	2021
	COMPAÑIA DE				
	INVESTIGACIONES				
	CLINICAS EN				
12	REUMATOLOGIA REUMAVIT	17926776610			
8	S.A.		01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
	COMPAÑIA LIMITADA			
	CLINICAS DENTALES			
12	INTEGRALES MEDIDENTAL	17925597740		
9	CIA.LTDA.	01	ACTIVA	2021
13	CONJUNTO CLINICO	17904121130		
0	NACIONAL CONCLINA CA	01	ACTIVA	2021
13	CONSORCIO HOSPITAL	17926052450		
1	MACHALA	01	ACTIVA	2021
			DISOLUC. Y	
			LIQUIDAC.	
13		17006211820	OFICIO INSC.	
2	CONTICLINICA S.A.	01	EN RM	2011
13	DERMATOLOGICO	17680342800		
3	GONZALO GONZALES	01	ACTIVA	2020
13	DISDAN HOSPITAL LINE	17931649780		
4	DISDANGROUP S.A.S.	01	ACTIVA	2021
	DOMINUS			
13	ACOMPANAMIENTO	17931901210		
5	HOSPITALARIO S.A.S.	01	ACTIVA	2021
	EQUIPAMIENTO MEDICO			
13	"CLINICAS ATLAS"	17928520210		
6	AMBUMATECUADOR S.A.	01	ACTIVA	2017
13		17919581600	DISOLUC. Y	
7	FARMACOCLINICA S.A.	01	LIQUIDAC.	2011

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
				OFICIO INSC. EN RM
13		17919326460		
8	GASTROCLINICA S.A.S. GAUDI DENT CLINICA ODONTOLOGICA	01	ACTIVA	2020
13	ESPECIALIZADA GAUDI-	17930228470		
9	DENT C.L.	01	ACTIVA	2021
14		17921015140		
0	GESTIMEDICAL S.A.	01	ACTIVA	2021
14	HDO-HOSPITAL DEL DÍA	17931947680		
1	ORTIZ S.A.S.	01	ACTIVA	2021
14		17918076850		
2	HOSPIFUTURO S.A	01	ACTIVA	2021
				DISOLUC. Y LIQUIDAC.
14		17908012920		OFICIO INSC.
3	HOSPIQUIP CIA LTDA	01	EN RM	2015
14		17925880220		
4	HOSPITAL ALIANZA HOSPITAL CLINICA	01	ACTIVA	2021
14	MEDICINA GENERAL S.A.			
5	HOSCLIMG			
14		17925274650		
6	HOSPITAL COSEL S.A.	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
14	HOSPITAL DE CLÍNICA	17913958240		
7	PICHINCHA HOSPITAL DE	01	ACTIVA	2021
14	ESPECIALIDADES SAN	17919493740		
8	BARTOLO	01	ACTIVA	2021
14		17912217530		
9	HOSPITAL DE LOS VALLES HOSPITAL DEL DIA DE	01	ACTIVA	2021
15	ESPECIALIDADES MEDICAS	17930960340		
0	LADOLOROSA S.A.	01	ACTIVA	2021
15	HOSPITAL DEL DÍA DE LAS	17680093300		
1	AMERICAS	01	ACTIVA DISOLUC. Y LIQUIDAC.	2017
15	HOSPITAL DEL DÍA ELOY	17188352650	OFICIO INSC.	
2	ALFARO	01	EN RM	2011
15	HOSPITAL DEL DIA	17931187630		
3	MISIONMILAGRO S.A.	01	ACTIVA	2020
15		17680358400		
4	HOSPITAL EL CONDADO HOSPITAL ENRIQUE	01	ACTIVA	2021
15	BECERRA HOSPENBEC	17926650350		
5	CIA.LTDA.	01	ACTIVA	2021
15	HOSPITAL ESPECIALIZADO	17912742100		
6	SAN JUAN DE DIOS	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación		Último Balance
			Legal		
15	HOSPITAL GERRITSEN S.A.	17922436450			
7	HVG		01	ACTIVA	2021
15		17925880220			
8	HOSPITAL HAE CIA.LTDA.		01	ACTIVA	2021
15		17913540600			
9	HOSPITAL INGLES		01	ACTIVA	2021
16	HOSPITAL MEDICOS DEL	17920787840			
0	SUR HOSMESUR S.A.		01	ACTIVA	2021
16	HOSPITAL MILENIAL KIDS	17931954560			
1	S.A.		01	ACTIVA	2021
16		17931922580			
2	CLINICA MASTERVET S.A.S.		01	ACTIVA	2021
				DISOLUC. Y	
				LIQUIDAC.	
16		17926634740		OFICIO INSC.	
3	CLINICA PHARMA S.A.		01	EN RM	2008
16	HOSPITAL SAN JOSE	17918739390			
4	OBRERO		01	ACTIVA	2019
16	HOSPITAL SAN JUAN	17927272940			
5	BAUTISTA S.A.		01	ACTIVA	2021
16	HOSPITAL USFQ	17927967090			
6	HOSVETUSFQ S.A.		01	ACTIVA	2020
16	HOSPITAL VOZANDES	17927582700			
7	QUITO		01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
16	HOSPITALCAPITAL	17931898980		
8	POLICLINICO S.A.S.	01	ACTIVA	2021
16		17917736320		
9	MEGAHOSPITAL CIA.LTDA HOSPITALITY OPERATIONS	01	ACTIVA	2021
17	COACH HOSOPCOACH	17930393320		
0	CIA.LTDA	01	ACTIVA CANCELACION PERMISO OPERACION - OFICIO	2021
17		17924576880	INSCRITA	
1	HOSPITALTEK S.A.	01	RM	2018
17		17927763170		
2	INNOCLINICA CIA.LTDA.	01	ACTIVA	2021
17	CLINICA COLON CLIVETCOL	17920144680		
3	CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
17		17925997330		
4	J.J.P. HOSPITALARIA S.L. LABORATORIOS CLINICA	01	ACTIVA	2021
17	PICHINCHA LABOCLIP CIA.	17918776750		
5	LTDA	01	ACTIVA	2021
17	LIVEHOSPITAL ECUADOR	17922968890	DISOLUC. Y	
6	S.A.	01	LIQUIDAC.	2008



N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
			OFICIO INSC.	
			EN RM	
	LOGIHEALTH SERVICIOS			
17	FARMACEUTICOS	17926507980		
7	HOSPITALARIOS S.A.	01	ACTIVA	2021
	MEDICAL QUIROPRACTICE			
17	CLINICA DEL ECUADOR CIA.	17924616340		
8	LTDA.	01	ACTIVA	2019
17	MERCYMED-ATENCIÓN-	17931641530		
9	PREHOSPITALARIA S.A.S.	01	ACTIVA	2020
18		17931935400		
0	METAHOSPITALES S.A.S.	01	ACTIVA	2020
	METRO UNIDAD DE NEUROFISIOLOGIA Y			
18	CLINICA DE EPILEPSIA	17920208590		
1	ABBARPE CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
	NANCYSBEL CLINICA			
18	ESPECIALIDADES SAN	17923257810		
2	MATEO CIA. LTDA.	01	ACTIVA	2021
18		17917126330		
3	NORTHOSPITAL	01	ACTIVA	2021
18		17911387320		
4	NOVACLINICA S.A.	01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación		Último Balance
			Legal		
	NUEVO HOSPITAL				
18	PANAMERICANO VALECAM	17931543870			
5	S.A.S.		01	ACTIVA	2021
	ODONTOLOGIA CLINICA- DENTEL CLINICA DE ESPECIALIDADES				
18	ODONTOLOGICAS DENTEL	17927716760			
6	C.L.		01	ACTIVA	2021
18	PERFECTSMILE-CLINICA	17931527590			
7	DENTAL S.A.S.		01	ACTIVA	2021
18	PORTAFOLIORAL CLINICA	17931903600			
8	DENTAL CIA.LTDA.		01	ACTIVA	2020
	PRODENTY S CLINICA DE ESPECIALIDADES				
18	ODONTOLOGICAS	17926800260			
9	CLIPRODENTYS S.A.		01	ACTIVA	2020
	PROMOTORES				
19	HOSPITALARIOS S.A.	17922947890			
0	HOSPICENTER		01	ACTIVA	2021
19	PSICOCLINICA NOOS CIA.	17923006220			
1	LTDA.		01	ACTIVA	2021
	REPRESENTACIONES HOSPITALARIAS				
19	IMPORTACIONES RHOSEIM	17907544210			
2	C LTDA		01	ACTIVA	2021

N°	Hospital/ clínica	RUC	Situación	
			Legal	Último Balance
				CANCELACIÓN PERMISO OPERACIÓN
	RIDERE CLINICA DE			- OFICIO
19	ESPECIALIDADES	17931964570	INSCRITA	
3	ODONTOLOGICAS CIA.LTDA.		01 RM	2010
	SANTOS-CLINICA-			
19	TRAUMATOLOGIA-Y-	17931662290		
4	DEPORTE S.A.S.		01 ACTIVA	2021
	SERVICIOS MEDICOS, CLINICOS Y			
19	HOSPITALARIOS STAMWICK	17913579650		
5	S.A.		01 ACTIVA	2021
	SOLUCIONES			
19	HOSPITALARIAS GLOBALES	17923137080		
6	SOHOSGLO CIA. LTDA.		01 ACTIVA	2018
19		17913230920		
7	SUMHOSPITAL CIA. LTDA.		01 ACTIVA	2021
19	TOXICOLOGIA CLINICA	17917130520		
8	TOXCLIN S.A		01 ACTIVA	2021
	UTE HOSPITAL			
19	UNIVERSITARIO	17928823030		
9	UTEHOSPITAL S.A.		01 ACTIVA	2021
20		17931948520		
0	UNIDENTAL CLINIC S.A.S.		01 ACTIVA	2021

## Muestra

Continuando con la línea de esta investigación de acuerdo con (Soto, 2018) la muestra se representa como el subconjunto o parte del universo o población en estudio para captar u obtener las mediciones de las variables de interés. Para efectos de esta investigación es congruente considerar dos muestras, una de cada población.

Como se ha mencionado la población de centros de salud en Quito es de 59 entre hospitales y clínicas privadas, por lo tanto, se tomó a consideración el cálculo del tamaño de la muestra para una población finita, utilizando el MAS, mediante la fórmula de Murray & Larry (2005):

$$n = \frac{Z^2 * N * P * Q}{(N - 1) * e^2 + Z^2 * P * Q}$$

En donde:

- n = es el tamaño de la muestra a obtener.
- N = es el tamaño de la población total de 200 centros de salud.
- P = representa la Proporción que interesa en la población. En caso de desconocer este dato es común utilizar un valor constante que equivale a 0.5.
- Q= Cantidad de personas que no están de acuerdo (1-P) que equivale a 0.5.
- Z = es el valor obtenido dependiendo del nivel de confianza fijado para la estimación. Su valor es una constante, por lo general se tienen dos valores dependiendo el grado de confianza que se desee en el caso de la investigación será: 90%, Z=1.645.
- e= representa el límite aceptable de error muestral (o error máximo admisible), siendo el escogido en la investigación del 10% (0.10).

### Tipo y Clase de muestro

En la presente investigación se utilizará un muestreo probabilístico que según (Editorial Grudemi, 2019), define al muestreo probabilístico como un tipo de muestra estadística que se centra en analizar y estudiar grupos específicos de una población estadística, utilizando la selección aleatoria. Lo cual es oportuno para la investigación ya que

se centra en un análisis de la variable gasto de EPP y su influencia en la liquidez de los centros de salud de Quito.

Por otro lado, dentro del muestreo probabilístico, existen diversos métodos o clases de muestreo: Muestreo Aleatorio Simple, Muestreo Sistemático, Muestreo Estratificado, Muestreo por Conglomerados, por nombrar los más importantes y de mayor uso en ciencias sociales. Como complemento para esta investigación se utilizará un muestreo aleatorio simple (MAS) que de acuerdo (Editorial Grudemi, 2019) define al mismo como un tipo de muestreo probabilístico en el cual todos los elementos de la población tienen la misma probabilidad de ser seleccionados. El MAS funciona a través de un método de sorteo entre un universo de individuos, en el que se le asigna a cada integrante un número para ser escogido.

### **Tamaño de la Muestra**

Reemplazando valores se obtiene:

$$n = \frac{1.645^2 * 200 * 0.5 * 0.5}{(200 - 1) * 0.10^2 + 1.645^2 * 0.5 * 0.5}$$

$$n = \frac{1.645^2 * 200 * 0.5 * 0.5}{1.99 + 0.6765}$$

$$n = \frac{135.30125}{2.6665}$$

$$n = 50.74 \approx 51 \text{ hospitales y clínicas privadas}$$

### **Justificación**

Se ha determinado un nivel de confianza del 90%, ya que algunos hospitales y clínicas privadas de Quito no cuentan con la información financiera completa en el portal de la Superintendencia de Compañías, provocando que existan menos centros de salud para poder realizar el análisis financiero con las razones liquidez que sean de aporte para esta investigación. Por ende, al tener un nivel de confianza del 90% se determinará un error

muestral que es inversamente proporcional al nivel de confianza para lo cual en esta investigación será un error del 10%.

### **Criterio de Inclusión**

#### **Afiliados ACHPE**

Se obtendrá los estados financieros del año 2021 y 2019 de los diferentes centros de salud privada afiliados a la ACHPE, para lo cual se procederá a revisar la página de la Superintendencia de Compañías que es el ente controlador de estas instituciones privadas.

#### **No afiliados ACHPE**

Se obtendrá los estados financieros del año 2021 y 2019 de los diferentes centros de salud privada no afiliados a la ACHPE, para lo cual se procederá a revisar la página de la Superintendencia de Compañías que es el ente controlador de estas instituciones privadas.

### **Criterio de Exclusión**

No formaran parte del estudio aquellos hospitales y clínicas privadas que no cuenten con estados financieros actualizados en la Superintendencia de Compañías.

### **Instrumento de Recolección de datos**

El análisis documental es el instrumento que se utilizara en esta investigación ya que se obtienen datos de fuente primaria, como menciona (Castillo, 2005) el análisis de datos es el un conjunto de operaciones encaminadas a representar un documento y su contenido bajo una forma diferente de su forma original, con la finalidad posibilitar su recuperación posterior e identificarlo, por ende, la presente investigación obtendrá del portal oficial de la Superintendencia de Compañías los estados financieros de cada una de los hospitales y clínicas privados siendo estos datos de fuente primaria, los cuales permitirán realizar el análisis entre la variable del gasto de EPP y la liquidez de estos centros de salud. Este instrumento ayudará a conocer de mejor manera la influencia que tuvo el incremento de los gastos de equipos de protección personal en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas de Quito.

### **Procedimiento para la recolección de datos**

1. Entra al portal oficial de la Superintendencia de Compañías

2. Dirigirse a la pestaña de Portal de Documentos
3. Seleccionar el sector en el cual se va a buscar los hospitales y clínicas.
4. Ubicar el RUC del centro de salud que se va a buscar el estado financiero.
5. Descargar los estados de situación financiera correspondiente al año 2019 y 2021.
6. Los valores obtenidos del gasto y la liquidez en base a las razones financieras se ubicarán en el programa estadístico SPSS en apoyo con Excel para complementar el estudio.
7. Una vez tabulado los valores se procederá a realizar la regresión lineal para establecer la relación entre las variables.

En caso de que no se obtenga la información financiera en el portal se procederá a realizar lo siguiente:

1. Realizar una solicitud al centro de salud para pedir la información financiera correspondiente.
2. Los valores obtenidos del gasto y la liquidez en base a las razones financieras se ubicarán en el programa estadístico SPSS en apoyo con Excel para complementar el estudio.
3. Una vez tabulado los valores se procederá a realizar la regresión lineal para establecer la relación entre las variables.

### **Técnicas para el procesamiento y análisis de datos**

#### **Paquete estadístico SPSS**

Se utilizará el paquete estadístico SPSS para realizar el modelo de regresión lineal y a través de estadísticos descriptivos se graficarán los resultados obtenidos, estos resultados se verán reflejados a través de diagramas de barras, pastel, tablas de frecuencias, entre otros.

#### **Excel como herramienta de apoyo en la diagramación de resultados**

Varios resultados producto del análisis de estadísticos descriptivos de SPSS necesitarán una diagramación más simplificada y entendible para lo cual se utilizará esta herramienta únicamente como apoyo a aquellos resultados en específico.

## Capítulo IV

### Resultados e Interpretación

El contenido de este capítulo estará enfocado en obtener los resultados aplicados con los instrumentos de recopilación de la información (análisis documental), los mismos que fueron revisados y analizados en el portal de la Superintendencia de Compañías y finalizar con su interpretación de los resultados obtenidos.

#### Correlación Gasto de Equipos de Protección Personal y Liquidez (Prueba Ácida)

La información presentada a continuación es el primer análisis en base a la prueba ácida para determinar si existe relación entre los gastos de EPP que generan los centros de salud en el Distrito Metropolitano de Quito y la liquidez. Una vez obtenido los valores del gasto de EPP en el portal de la Superintendencia de Compañías, se determinó la variación de manera proporcional en relación con el año anterior del estado financiero analizado de cada uno de los centros de salud para poder realizar un cruce con la razón de liquidez (prueba ácida), obteniendo lo siguiente:

**Tabla 4**

*Resultados e interpretación*

Hospital/ Clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación	
			Porcentua l	Prueba Ácida
ACCURACY RESEARCH				
HEALTH CONSULTING & CLINICAL RESEARCH				
OFFICE INVESTIGACION				
EN SALUD CIA. LTDA.	22.159,34	36.417,91	0,64	0,87



Hospital/ Clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación	
			Porcentua I	Prueba Ácida
CENTRO INTEGRAL DE SALUD FAMILIAR CISFA S.A.	2.550,39	3.958,33	0,55	3,15
CENTRO TRAUMATOLOGICO, ORTOPEDICO Y AFINES TOACLINICA CIA. LTDA.	14.058,78	26.137,59	0,86	0,80
CENTRODENT CLINICAS DENTALES INTEGRALES S.A.	11.830,95	23.102,65	0,95	1,27
CLINICA ARSAN C.A.	289,36	471,34	0,63	0,26
CLÍNICA CEMEDSSO	9.498,61	13.439,39	0,41	1,86
CLÍNICA D.A.M.E S.A	32.301,42	52.188,14	0,62	0,55
CLÍNICA DE ESPECIALIDADES GALENUS	73.766,22	124.504,06	0,69	0,60
CLINICA DE ESPECIALIDADES GEP COLONIAL CIA. LTDA.	15.832,01	29.388,38	0,86	1,14

Hospital/ Clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación	
			Porcentua I	Prueba Ácida
CLÍNICA DE ESPECIALIDADES MARÍA AUXILIADORA	17.083,65	36.890,85	1,16	0,83
CLINICA DE ESPECIALIDADES ST. THOMAS STTHOMAS S.A.	9.866,78	33.831,78	2,43	0,69
CLÍNICA DE ESPECIALIDADES SUR	5.870,89	11.498,24	0,96	0,57
CLÍNICA DE LA MUJER	102.582,33	181.350,61	0,77	0,74
CLÍNICA DEL BOSQUE	4.548,14	10.496,95	1,31	0,44
CLINICA DEL TRABAJADOR SPJ CIA.LTDA.	51.247,89	94.396,11	0,84	2,08
CLINICA DENTAL CIRUMAX S.A.S.	9.467,52	18.140,40	0,92	0,60
CLINICA DENTAL "ODONTOSG" S.A.	1.199,90	2.333,94	0,95	1,08
CLINICA DENTAL SMILE NOW SMILENOW S.A.	47.109,43	62.370,36	0,32	1,38
CLÍNICA DOS HEMISFERIOS	1.214,80	2.111,97	0,74	0,55

Hospital/ Clínica	Variación			
	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Porcentua I	Prueba Ácida
	1.111.572,0	2.060.267,8		
CLÍNICA EL BATÁN	9	7	0,85	1,57
CLÍNICA INFES	548.462,11	965.125,88	0,76	0,61
CLÍNICA INGLATERRA	37.645,67	57.305,14	0,52	0,49
CLÍNICA INTERNACIONAL	927.497,29	3.175.350,7	2,42	2,24
CLÍNICA MODERNA	41.576,01	69.967,09	0,68	0,50
CLINICA ODONTOLOGICA DE ESPECIALIDADES				
SMILEDREAM S.A.	1.850,62	4.943,03	1,67	1,70
CLÍNICA OFTÁLMICA	158.629,28	609.234,41	2,84	2,69
CLÍNICA OLYMPUS	1.769,27	2.927,99	0,65	0,45
CLÍNICA PROFAMILIA	8.861,94	16.403,99	0,85	3,29

Hospital/ Clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación	
			Porcentua I	Prueba Ácida
CLÍNICA SAN ANTONIO				
ESPECIALIDADES				
MÉDICAS	2.495,79	3.289,25	0,32	0,31
CLÍNICA UBALDO				
VELASTEGUI	102.629,28	394.159,82	2,84	2,91
CONJUNTO CLINICO				
NACIONAL CONCLINA	2.927.667,0	7.305.961,6		
CA	3	4	1,50	1,54
CONSORCIO HOSPITAL				
MACHALA	4.970,81	7.018,70	0,41	0,41
HOSPIFUTURO S.A	365.356,51	486.238,80	0,33	0,34
HOSPITAL ALIANZA	195.424,65	350.291,77	0,79	3,70
HOSPITAL DE CLÍNICA				
PICHINCHA	11.953,64	31.905,24	1,67	1,67
HOSPITAL DE				
ESPECIALIDADES SAN				
BARTOLO	57.512,27	86.676,88	0,43	0,47
HOSPITAL DE LOS	4.652.944,5	7.790.596,3		
VALLES	7	4	0,67	0,62
HOSPITAL DEL DIA DE				
ESPECIALIDADES	10.838,49	19.111,82	0,76	0,63

Hospital/ Clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación	
			Porcentua I	Prueba Ácida
MEDICAS LADOLOROSA				
S.A.				
HOSPITAL				
ESPECIALIZADO SAN				
JUAN DE DIOS	38.026,97	80.731,55	1,12	5,78
HOSPITAL HAE				
CIA.LTDA.	28.676,97	35.402,01	0,23	3,70
HOSPITAL INGLES	10.024,93	20.105,44	1,01	0,89
HOSPITAL SAN JUAN				
BAUTISTA S.A.	27.336,40	56.057,85	1,05	0,43
HOSPITAL VOZANDES				
QUITO	298.227,76	635.649,60	1,13	0,76
INNOCLINICA CIA.LTDA.	8.528,38	16.796,75	0,97	1,93
LOGIHEALTH				
SERVICIOS				
FARMACEUTICOS				
HOSPITALARIOS S.A.	9.551,95	17.787,39	0,86	1,59
NANCYSBEL CLINICA				
ESPECIALIDADES SAN				
MATEO CIA. LTDA.	20.746,62	33.032,73	0,59	0,59
NORTHOSPITAL	74.764,48	159.196,49	1,13	1,09

Hospital/ Clínica	Variación			
	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Porcentua I	Prueba Ácida
NOVACLINICA S.A.	83.066,79	163.974,59	0,97	0,98
PROMOTORES				
HOSPITALARIOS S.A.				
HOSPICENTER	2.230,39	5.265,68	1,36	0,78
REPRESENTACIONES				
HOSPITALARIAS				
IMPORTACIONES				
RHOSEIM C LTDA	141.147,14	422.646,85	1,99	1,93
SUMHOSPITAL CIA.				
LTDA.	128.354,50	220.852,42	0,72	1,11

#### Correlación de Pearson

		Equipos de Protección Personal	Prueba Ácida
Equipos de Protección Personal	Correlación Pearson	1	,261*
	Sig. (bilateral)		,032
	N	51	51
Prueba Ácida	Correlación Pearson	,261*	1
	Sig. (bilateral)	,032	
	N	51	51

\*. La correlación es significativa al nivel 0.05 (dos colas).

En base a estos resultados se aplicó la correlación de Pearson ya que son datos cuantitativos y se puede observar que el valor estadístico de "R" es de 0.261 siendo una

correlación positiva media, por lo que se puede afirmar con un nivel de confianza del 95% hay una correlación media entre las variables Gasto de Equipo de Protección Personal y la liquidez aplicando la prueba ácida esto debido a que el valor de significancia es de 0,032, que se encuentra por debajo del 0,05 requerido, procediendo a diseñar el modelo de regresión lineal. Al comparar estas evidencias se puede inferir antes de realizar el modelo de regresión lineal y la prueba de normalidad aceptar la hipótesis alternativa de la presente investigación donde establece que el gasto en los equipos de protección personal incide en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año 2021, ya que, a pesar de que aumenta el gasto de equipos de protección personal en los hospitales y clínicas privadas de Quito, la liquidez se ve reducida y no llega a un punto óptimo que sería de 1 en la prueba ácida para poder hacerse cargo de los pasivos a corto plazo, por lo cual se vería afectado las operaciones de los hospitales y clínicas privadas de Quito.

**Tabla 5**

*Coefficientes*

Coeficientes <sup>a</sup>					
Modelo	Coeficientes		Coeficientes	t	Sig.
	Desestandarizados		Estandarizado		
	B	Std. Error	Beta		
Constante	,8363	,294		2,857	,006
1 Equipos de Protección Personal	,4837	,253	,261	1,895	,032

a. Variable Dependiente: Prueba Acida

En base a la tabla de coeficientes se va a trabajar el diseño de la ecuación lineal que va a ser el eje de nuestro modelo de regresión lineal, obtenido los siguientes valores:

$$Y = \beta_0 + \beta_1 X_1$$

- Beta sub-0 es la constante o punto por el cual no tiene ninguna relevancia la variable del gasto de EPP con un valor de 0.8363.
- Beta sub-1 es la pendiente o inclinación que va a tener el modelo de regresión lineal con un valor de 0,4837.

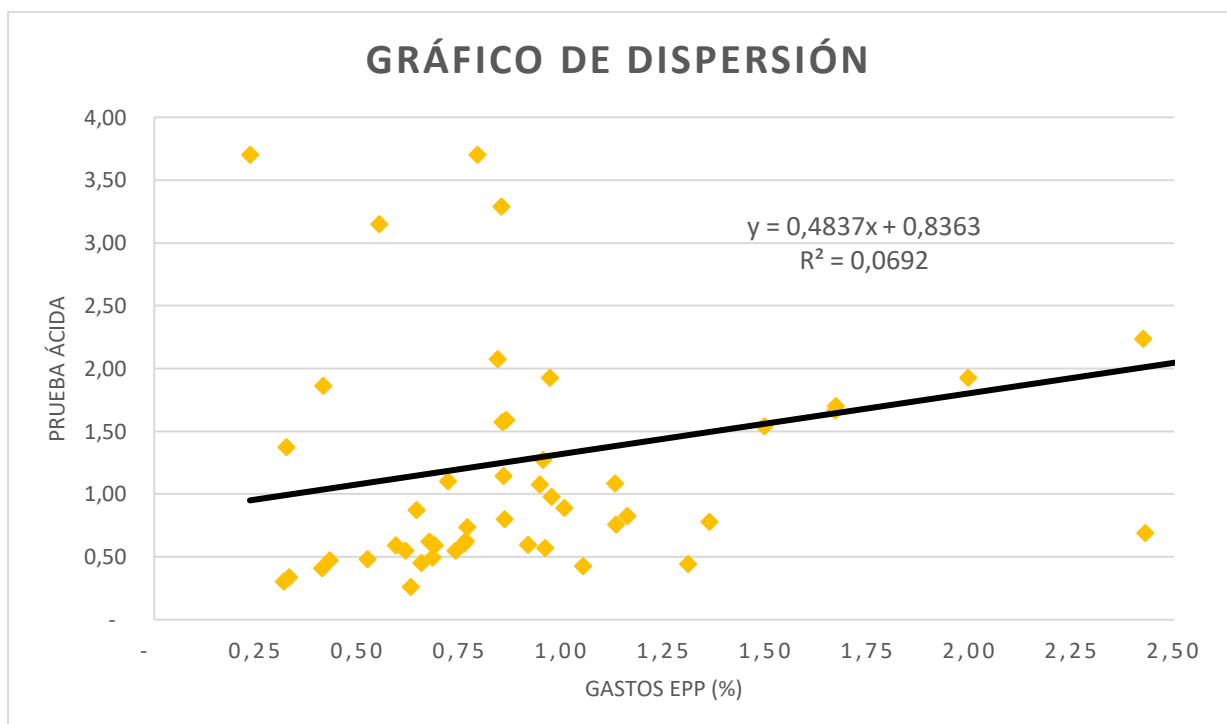
Pues bien, esta tabla resume los coeficientes que componen la ecuación del modelo de regresión lineal, además se podrá determinar cuanta es la dispersión que existe en relación con la curva obtenida, a continuación, se representada la ecuación con las variables correspondientes:

$$\text{Líquidez} = 0.8363 + 0.4837 (\text{gasto de EPP})$$

## Regresión Lineal

### Figura 6

#### Regresión lineal



Como se observa en el gráfico ambas variables presentan una correlación media positiva como ya se mencionó en el análisis de correlación de Pearson; con esta grafica se puede apreciar de mejor manera, ya que aquellos hospitales y clínicas que se encuentran por



debajo de la curva, vemos un aumento en el valor de la variable gasto de equipos de protección personal, la variable de la liquidez no llega a ser uno lo que perjudica a estos centros de salud por qué no pueden hacer frente a sus deudas a corto plazo, decir incide de manera significativa para los hospitales y clínicas privadas de Quito que el desembolso en Equipos de Protección Personal haya aumentado en el año 2021 con relación al año anterior. . Además, se puede señalar puntos atípicos dentro de esta grafica de dispersión, es decir no se ajusta al modelo planteado, ya que aquellos puntos que se encuentren por encima de la curva de regresión, determinando que a pesar de que en estos hospitales y clínicas aumente el gasto de equipo de protección personal, perciben todavía una buena liquidez esto se debe a que son centros de salud con mejores estrategias ante los estragos de la pandemia.

### Prueba de Normalidad

**Tabla 6**

*Prueba de normalidad*

	Kolmogórov-Smirnov			Shapiro-Wilk		
	Statistic	df	Sig.	Statistic	df	Sig.
Prueba Ácida	,191	51	,000	,791	51	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

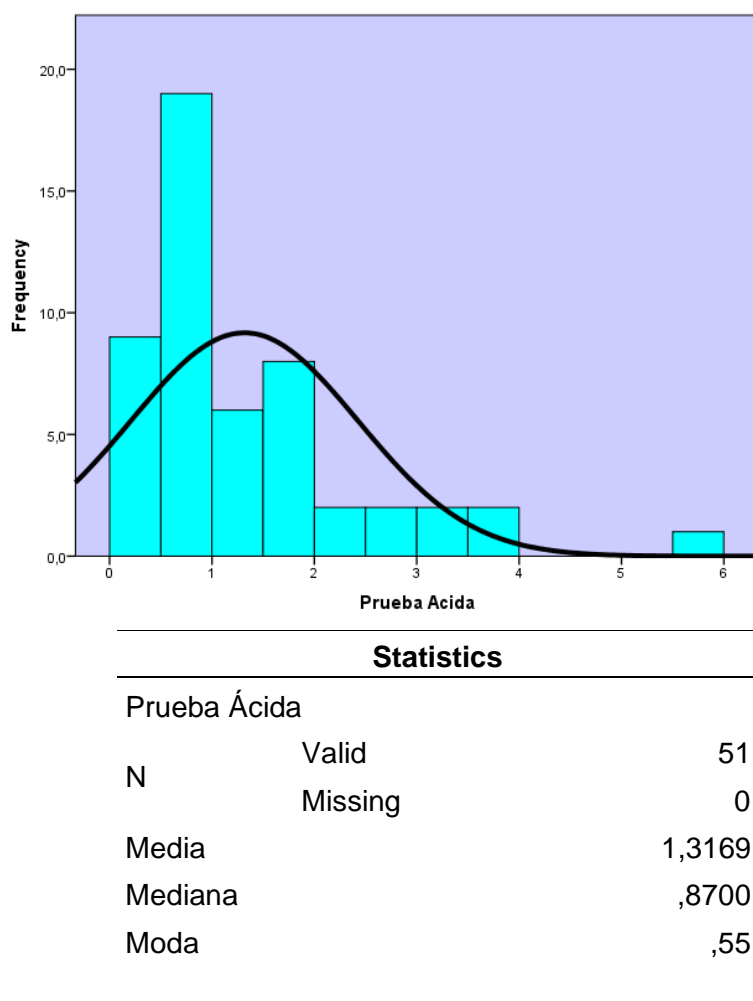
Continuando el análisis se realizó una prueba de normalidad para determinar si se acepta o rechaza la hipótesis nula que establece lo siguiente:

- $H_0$ : La liquidez (Prueba Acida) de los centros de salud privada de Quito tiene una distribución normal
- $H_A$ : La liquidez (Prueba Acida) de los centros de salud privada de Quito no tiene una distribución normal

De acuerdo con la prueba de Kolmogorov tiene una significancia de 0.000075 lo cual implica que se acepta la hipótesis alternativa y se rechaza la hipótesis nula, como se estipula en el siguiente gráfico:

**Figura 7**

*Prueba ácida*



Una vez generado el histograma para validar la normalidad de los datos analizados podemos observar que tiene es positivamente asimétrica con cola de distribución a la derecha, ya que la media es mayor con un valor de 1,3169 a la mediana que tiene un valor de 0.8700, por otro lado el valor de 0.55 que representa la moda es el que más se repite en nuestra investigación, concluyendo que este valor es el nivel al que la mayoría de los hospitales y clínicas privadas han llegado en su liquidez con la prueba ácida siendo esta menor a 1 casi imposible para cubrir con sus pasivos a corto plazo.

### Correlación Gasto de Equipos de Protección Personal y Liquidez (Razón Corriente)

Continuando con el segundo análisis en base a la razón corriente para determinar si existe relación entre los gastos de EPP que generan los centros de salud en el Distrito Metropolitano de Quito y la liquidez. Se mantiene los valores del gasto de EPP que se obtuvo en el portal de la Superintendencia de Compañías, se determinó la variación que tuvo de manera proporcional en relación con el año anterior del estado financiero analizado de cada uno de los centros de salud para poder realizar un cruce con la razón de liquidez (razón corriente), obteniendo lo siguiente:

**Tabla 7**

Gastos

Hospital/ clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación Porcentual	Razón Corriente
ACCURACY RESEARCH HEALTH CONSULTING & CLINICAL RESEARCH OFFICE INVESTIGACION EN SALUD CIA. LTDA.	22.159,34	36.417,91	0,64	0,87
CENTRO INTEGRAL DE SALUD FAMILIAR CISFA S.A. CENTRO TRAUMATOLOGICO, ORTOPEDICO Y AFINES TOACLINICA CIA. LTDA.	2.550,39	3.958,33	0,55	3,89
CENTRODENT CLINICAS DENTALES INTEGRALES S.A.	14.058,78	26.137,59	0,86	0,88
	11.830,95	23.102,65	0,95	2,09

Hospital/ clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación Porcentual	Razón Corriente
CLINICA ARSAN C.A.	289,36	471,34	0,63	0,59
CLÍNICA CEMEDSSO	9.498,61	13.439,39	0,41	2,12
CLÍNICA D.A.M.E S.A	32.301,42	52.188,14	0,62	0,57
CLÍNICA DE ESPECIALIDADES GALENUS	73.766,22	124.504,06	0,69	0,63
CLINICA DE ESPECIALIDADES GEP				
COLONIAL CIA. LTDA.	15.832,01	29.388,38	0,86	1,28
CLÍNICA DE ESPECIALIDADES MARÍA AUXILIADORA	17.083,65	36.890,85	1,16	0,89
CLINICA DE ESPECIALIDADES ST.				
THOMAS STTHOMAS S.A.	9.866,78	33.831,78	2,43	2,46
CLÍNICA DE ESPECIALIDADES SUR	5.870,89	11.498,24	0,96	0,67
CLÍNICA DE LA MUJER	102.582,33	181.350,61	0,77	0,87
CLÍNICA DEL BOSQUE	4.548,14	10.496,95	1,31	0,63
CLINICA DEL TRABAJADOR				
SPJ CIA.LTDA.	51.247,89	94.396,11	0,84	2,08

Hospital/ clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación Porcentual	Razón Corriente
CLINICA DENTAL CIRUMAX S.A.S.	9.467,52	18.140,40	0,92	0,89
CLINICA DENTAL "ODONTOSG" S.A.	1.199,90	2.333,94	0,95	1,08
CLINICA DENTAL SMILE NOW SMILENOW S.A.	47.109,43	62.370,36	0,32	1,87
CLÍNICA DOS HEMISFERIOS	1.214,80	2.111,97	0,74	1,20
CLÍNICA EL BATÁN	1.111.572,09	2.060.267,87	0,85	1,66
CLÍNICA INFES	548.462,11	965.125,88	0,76	0,82
CLÍNICA INGLATERRA	37.645,67	57.305,14	0,52	0,57
CLÍNICA INTERNACIONAL	927.497,29	3.175.350,77	2,42	2,41
CLÍNICA MODERNA	41.576,01	69.967,09	0,68	0,71
CLINICA ODONTOLOGICA DE ESPECIALIDADES SMILEDREAM S.A.	1.850,62	4.943,03	1,67	1,70
CLÍNICA OFTÁLMICA	158.629,28	609.234,41	2,84	2,69
CLÍNICA OLYMPUS	1.769,27	2.927,99	0,65	0,67

Hospital/ clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación Porcentual	Razón Corriente
CLÍNICA PROFAMILIA	8.861,94	16.403,99	0,85	3,85
CLÍNICA SAN ANTONIO				
ESPECIALIDADES MÉDICAS	2.495,79	3.289,25	0,32	0,31
CLÍNICA UBALDO				
VELASTEGUI	102.629,28	394.159,82	2,84	2,91
CONJUNTO CLINICO				
NACIONAL CONCLINA CA	2.927.667,03	7.305.961,64	1,50	1,62
CONSORCIO HOSPITAL				
MACHALA	4.970,81	7.018,70	0,41	0,41
HOSPIFUTURO S.A	365.356,51	486.238,80	0,33	0,35
HOSPITAL ALIANZA	195.424,65	350.291,77	0,79	3,79
HOSPITAL DE CLÍNICA				
PICHINCHA	11.953,64	31.905,24	1,67	1,67
HOSPITAL DE				
ESPECIALIDADES SAN				
BARTOLO	57.512,27	86.676,88	0,43	0,49
HOSPITAL DE LOS VALLES	4.652.944,57	7.790.596,34	0,67	0,70
HOSPITAL DEL DIA DE				
ESPECIALIDADES MEDICAS				
LADOLOROSA S.A.	10.838,49	19.111,82	0,76	0,70

<b>Hospital/ clínica</b>	<b>Gasto Año anterior</b>	<b>Gasto Año Actual</b>	<b>Variación Porcentual</b>	<b>Razón Corriente</b>
<b>HOSPITAL ESPECIALIZADO</b>				
SAN JUAN DE DIOS	38.026,97	80.731,55	1,12	6,02
HOSPITAL HAE CIA.LTDA.	28.676,97	35.402,01	0,23	3,79
HOSPITAL INGLES	10.024,93	20.105,44	1,01	2,56
HOSPITAL SAN JUAN				
BAUTISTA S.A.	27.336,40	56.057,85	1,05	0,50
HOSPITAL VOZANDES				
QUITO	298.227,76	635.649,60	1,13	0,95
INNOCLINICA CIA.LTDA.	8.528,38	16.796,75	0,97	2,12
LOGIHEALTH SERVICIOS				
FARMACEUTICOS				
HOSPITALARIOS S.A.	9.551,95	17.787,39	0,86	1,59
NANCYSBEL CLINICA				
ESPECIALIDADES SAN				
MATEO CIA. LTDA.	20.746,62	33.032,73	0,59	0,59
NORTHOSPITAL	74.764,48	159.196,49	1,13	1,10
NOVACLINICA S.A.	83.066,79	163.974,59	0,97	1,06
PROMOTORES				
HOSPITALARIOS S.A.				
HOSPICENTER	2.230,39	5.265,68	1,36	1,43

Hospital/ clínica	Gasto Año anterior	Gasto Año Actual	Variación Porcentual	Razón Corriente
REPRESENTACIONES				
HOSPITALARIAS				
IMPORTACIONES RHOSEIM				
C LTDA	141.147,14	422.646,85	1,99	2,12
SUMHOSPITAL CIA. LTDA.	128.354,50	220.852,42	0,72	1,25

**Tabla 8***Correlación de Person*

		Equipos de Protección Personal	Razón Corriente
Equipos de Protección Personal	Correlación Pearson	1	,296*
	Sig. (bilateral)		,035
	N	51	51
Razón Corriente	Correlación Pearson	,296*	1
	Sig. (bilateral)	,035	
	N	51	51

\*. La correlación es significativa al nivel 0.05 (dos colas).

De igual manera en base a estos resultados se aplicó la correlación de Pearson ya que son datos cuantitativos y se puede observar que el valor estadístico de "R" es de 0.296 siendo una correlación positiva media, por lo que se puede afirmar con un nivel de confianza del 95% hay una correlación media entre las variables Gasto de Equipo de Protección Personal y la liquidez aplicando la razón corriente esto debido a que el valor de significancia



es de 0,035, que se encuentra por debajo del 0,05 requerido, procediendo a diseñar el modelo de regresión lineal. Al comparar estas evidencias se puede inferir antes de realizar el modelo de regresión lineal y la prueba de normalidad que se aceptará la hipótesis alternativa de la presente investigación donde establece que el gasto en los equipos de protección personal incide en la liquidez de los hospitales y clínicas privadas del Distrito Metropolitano de Quito en el año 2021, ya que, a pesar de que aumenta el gasto de equipos de protección personal en los hospitales y clínicas privadas de Quito, la liquidez se ve reducida y no llega a un punto óptimo que sería de 1 en la razón corriente para poder hacerse cargo de los pasivos a corto plazo, por lo cual se vería afectadas las operaciones de los hospitales y clínicas privadas de Quito.

**Tabla 9**

*Coeficientes*

Modelo	Coeficientes		t	Sig.	
	Desestandarizados				Estandarizados
	B	Std. Error			
(Constant)	,9717	,306	3,185	,003	
1 Equipos de Protección Personal	,5747	,264	,296	2,166	,035

a. Variable Dependiente: Razón Corriente

En la siguiente tabla de coeficientes se va a trabajar el diseño de la ecuación lineal que va a ser el eje de nuestro modelo de regresión lineal, obtenidos los siguientes valores:

$$Y = \beta_0 + \beta_1 X_1$$

- Beta sub-0 es la constante o punto por el cual no tiene ninguna relevancia la variable del gasto de EPP con un valor de 0.9717.

- Beta sub-1 es la pendiente o inclinación que va a tener el modelo de regresión lineal con un valor de 0,5747.

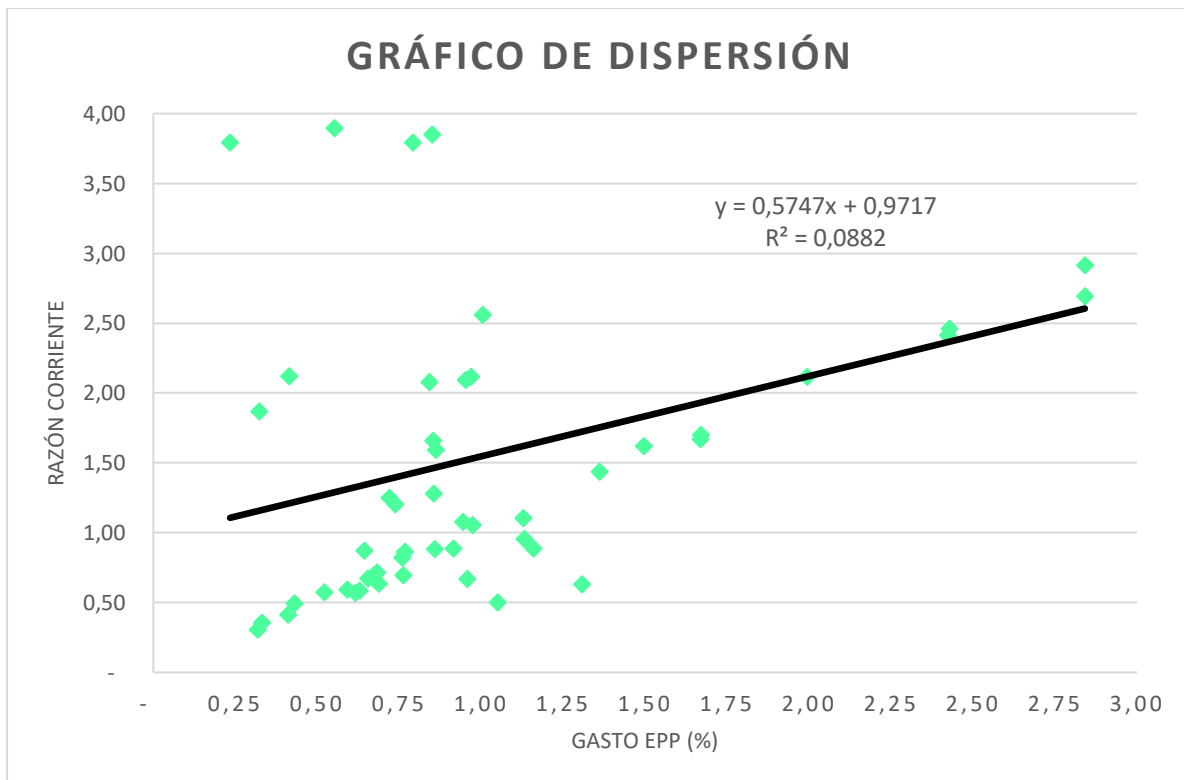
Pues bien, esta tabla resume los coeficientes que componen la ecuación del modelo de regresión lineal, además se podrá determinar cuanta es la dispersión que existe en relación con la curva obtenida, a continuación, se representada la ecuación con las variables correspondientes:

$$\text{Líquidez} = 0.9717 + 0.5747 (\text{gasto de EPP})$$

## Regresión Lineal

**Tabla 10**

*Figura de dispersión*



Como se observa en el gráfico ambas variables presentan una correlación media positiva como ya se mencionó en el análisis de correlación de Pearson; con esta grafica se puede apreciar de mejor manera, ya que aquellos hospitales y clínicas que se encuentran por debajo de la curva, vemos un aumento en el valor de la variable gasto de equipos de protección personal, la variable de la liquidez no llega a ser uno lo que perjudica a estos

centros de salud por que no pueden hacer frente a sus deudas a corto plazo, es decir incide de manera significativa para los hospitales y clínicas privadas de Quito que el desembolso en Equipos de Protección Personal haya aumentado en el año 2021 con relación al año anterior . Además, se puede señalar puntos atípicos dentro de esta grafica de dispersión, es decir no se ajusta al modelo planteado, ya que aquellos puntos que se encuentren por encima de la curva de regresión, determinando que a pesar de que en estos hospitales y clínicas aumente el gasto de equipo de protección personal, perciben todavía una buena liquidez esto se debe a que son centros de salud con mejores estrategias ante los estragos de la pandemia.

### **Tabla 11**

#### *Prueba de normalidad*

	Kolmogórov-Smirnov			Shapiro-Wilk		
	Statistic	df	Sig.	Statistic	df	Sig.
Razón Corriente	,158	51	,003	,833	51	,000

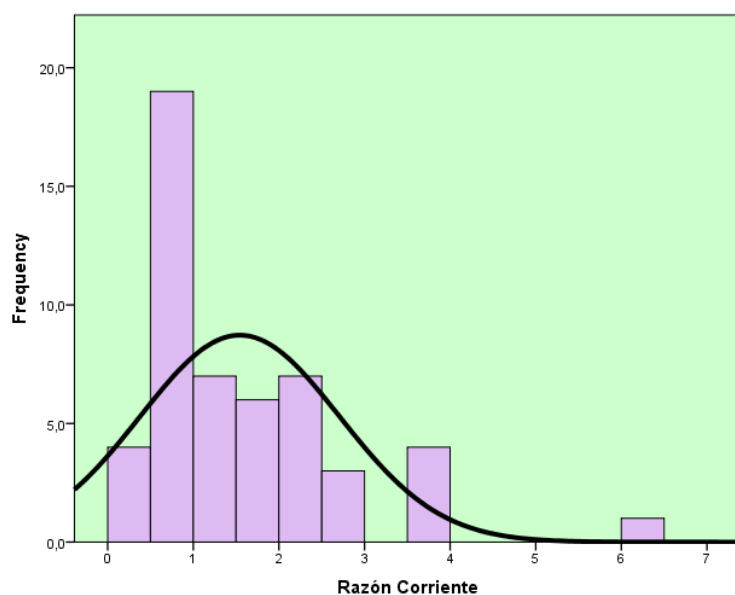
#### a. Lilliefors Significance Correction

Continuando el segundo análisis se realizó una prueba de normalidad para determinar si se acepta o rechaza la hipótesis nula que establece lo siguiente:

- $H_0$ : La liquidez (Razón Corriente) de los centros de salud privada de Quito tiene una distribución normal
- $H_A$ : La liquidez (Razón Corriente) de los centros de salud privada de Quito no tiene una distribución normal

De acuerdo con la prueba de Kolmogorov tiene una significancia de 0.003 lo cual implica que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alternativa, como se estipula en el siguiente gráfico:

### **Figura 8**

*Razón corriente***Tabla 12***Razón Corriente*

Razón Corriente		
N	Valid	51
	Missing	0
Media		1,5425
Mediana		1,1000
Moda		0,70

Una vez generado el histograma para validar la normalidad de los datos analizados podemos observar que tiene es positivamente asimétrica con cola de distribución a la derecha, ya que la media es mayor con un valor de 1,5425 a la mediana que tiene un valor de 1.1000, por otro lado el valor de 0.70 que representa la moda es el que más se repite en nuestra investigación, concluyendo que este valor es el nivel al que la mayoría de los hospitales y clínicas privadas han llegado en su liquidez con la prueba ácida siendo esta menor a 1 casi imposible para cubrir con sus pasivos a corto plazo.

## **Capítulo V**

### **Propuesta**

#### **Introducción**

Una vez analizados los datos obtenidos a partir de la información financiera de los diferentes centros de salud privado del Distrito Metropolitano de Quito y contrastarlo para determinar su incidencia en la liquidez de dichos centros, pues precisamente el aumento de los gastos en los equipos de protección personal ha afectado a la liquidez de los centros de salud, evidenciando la imperativa necesidad de implementar un plan de contingencia para compra de los equipos de protección personal en los centro de salud, para generar un mejor manejo de los recursos y poder generar liquidez. Para lo cual se presenta en el capítulo V la propuesta que el investigador plantea para brindar de manera práctica soluciones a las necesidades reales encontradas en el diagnóstico.

#### **Fundamentación teórica para un Plan de Contingencia en compras de insumos médicos**

De acuerdo Mesías (2019) “el plan de contingencia es un documento escrito que concentran en forma sistemática una serie de elementos administrativos con el fin de informar y orientar la conducta de los integrantes de la empresa, unificando criterios de desempeño y cursos de acción que deberán seguirse para cumplir con los objetivos trazados en tiempo de crisis o contingentes”. Esto guarda relación con la actualidad de los centros de salud que cuentan como tal con un plan de contingencia establecido dentro de sus organizaciones, ya que estos lineamientos puede ser una guía práctica que se utiliza como herramienta de soporte para la organización y comunicación entre el administrativo y funcionarios de salud, además que contiene información ordenada y sistemática en la cual se establecen claramente los objetivos, normas y procedimientos de la empresa.

#### **Propuesta de un Plan de Contingencia de compras**

La presente propuesta se desarrollará con una muestra constituida por empresa de un mismo sector, donde se realizó un análisis previo de la incidencia que tiene el gasto de equipo de protección personal en la liquidez de los centros de salud privados de Quito, por lo

cual se presentara un plan de contingencia de manera general que ajusten a sus necesidades, ya que se ha evidenciado que existe una ausencia de lineamientos para poder realizar las adquisiciones de los EPP, cada empresa debería tener este plan para tener un mejor control de sus inventarios y no se lleguen a escasear provocando tener que adquirir una deuda, afectando directamente a la liquidez de manera negativa y en un futuro estos centros de salud tenga que cerrar o detener sus actividades como ya ha pasado en algunos casos.

Dentro de esta propuesta se tomará en cuenta los aspectos que influyan en la toma de decisiones de la empresa como: presupuesto, proveedores, igualdad, imparcialidad, de tal manera que clarifique este proceso para obtener un mejoramiento continuo en los procesos para el cumplimiento de sus objetivos.

### **Objetivos General del Plan de Contingencia**

Definir las prioridades de las compras de insumos para el uso de pacientes y empleados, considerando la mejor opción entre precio - calidad, para mantener un volumen requerido de estos insumos.

### **Objetivos Específicos de la Propuesta**

- Establecer los tipos de materiales o insumos que se requiere en las diferentes áreas de los centros de salud.
- Diseñar los requisitos que deben reunir tus proveedores.
- Inspeccionar que los insumos adquiridos cumplan con las especificaciones y características que necesitas para tus procesos.
- Desarrollar y planear fuentes alternativas de suministro para asegurar que nunca se van a quedar sin stock.

### **Alcance de la propuesta**

Este plan de contingencia se aplica internamente a todos los centros de salud privado de Quito, todos los tipos de proveedores que mantengan relación con estos centros de salud,

y a todas las personas que intervienen en el proceso compras, unido a estos otros departamentos:

- **Servicio Hospitalario:** Existe una relación entre las especificaciones de los pedidos de material, las entradas y las salidas que requiere esta área para su servicio y protección.
- **Bodega:** Enfocado en la protección de los insumos médicos, registro de entrada y salida, métodos de distribución de la mercancía, limpieza y organización de la bodega y optimización de los espacios.
- **Finanzas:** Coordinación con el departamento contable para el desembolso del dinero.

### **Análisis de Factibilidad de la propuesta**

Se determina que existe una relación fuerte entre el gasto de equipo de protección personal y la liquidez, ya que a medida que aumenta el gasto de los insumos médicos se ve reducida la liquidez, en este sentido es importante considerar la implementación de un plan de contingencia de compras en hospitales y clínicas privadas de Quito, ya que con la misma se podrá lograr que el stock de inventarios este completo en caso de crisis sanitarias y a su vez que se encuentre a disposición de los empleados y clientes, evitando compras forzadas con precios mayores a los de una mercado competitivo, lo que permitirá recuperar la liquidez de los centros de salud y se beneficie en la toma de decisiones para eventos o adquisiciones futuras.

### **Desarrollo del plan de compras**

Debido a que no se encontró un manual de riesgos en desabastecimiento establecido para las adquisiciones de EPP en los centros de salud analizados, a continuación, se procede a desarrollar el mismo, que abarcara distintas áreas según las necesidades más específicas de los hospitales y clínicas privadas de Quito:

- **Selección de Proveedores**
  1. La selección de proveedores se respetará la igualdad de participación de todos los candidatos que quieran proveer a los centros de salud.

2. Se tomará en cuenta la locación entre los proveedores y los centros de salud con el fin de reducción en gastos de traslado.
  3. Las propuestas de proveedores seleccionados y formen parte de los centros de salud deben presentarla siguiente información:
    - \* Registro sanitario de los insumos médicos
    - \* Calidad
    - \*Precio
  4. El departamento de compras de los diferentes centros de salud deberá elegir al proveedor que más se acople a las necesidades, basados en la calidad, precio, registro sanitario.
  5. Establecer un plan de contingencia en caso de emergencia y exista escases de los insumos médicos dentro de los hospitales y clínicas privadas.
- **Contingencia para Adquisiciones**
    1. Todas las adquisiciones deben constar de una orden de compra firmada y autorizada por el jefe de área comercial incluido el gerente de los centros de salud.
    2. Se deben establecer mensualmente las necesidades de adquisición de los insumos médicos.
  - **Plan de Pagos**
    1. Todas las facturas deben estar revisadas y aprobadas por el departamento financiero.
    2. Los cheques para la cancelación a proveedores deberán tener un respaldo para poder ser archivado.
    3. El pago se realizará mediante dos partes, 50% cuando se realice el pedido y 50% cuando el producto se encuentre despachado por parte del proveedor.
  - **Plan para el Abastecimiento**
    1. Creación de una base de datos para la emisión de un reporte mensual sobre los insumos médicos y de protección personal.

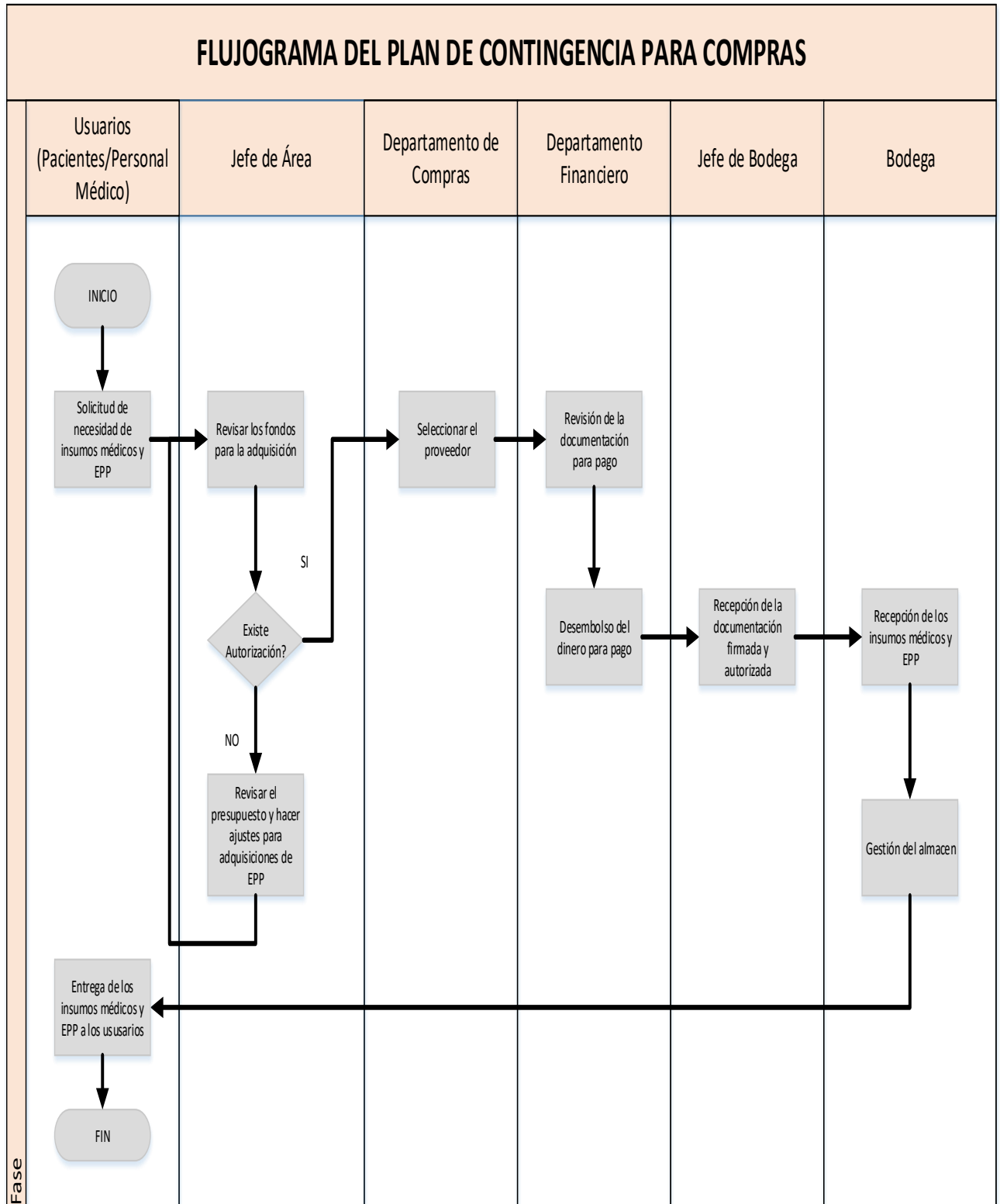


2. Contar con un reporte de inventarios general generado por el jefe de área comercial mensualmente.
3. En caso de compras urgentes, se seleccionará solo los proveedores que se encuentran en la base de datos por seguridad de los centros de salud.

Finalmente, para complementar este plan de contingencia para la adquisición de insumos médicos y de protección personal para los hospitales y clínicas privadas de Quito se establece un flujograma del proceso de compras general que puede servir para gestionar mejor los procesos dentro de estos centros de salud, donde se detallan los diferentes departamentos involucrados que se mencionó anteriormente:

**Figura 9**

*Flujograma del plan de contingencia*



## Capítulo VI

### Conclusiones y Recomendaciones

#### Conclusiones

- La estructura financiera de los hospitales y clínicas privadas de Quito se vieron afectadas debido al aumento de los insumos en relación periodo anterior, lo que provocó que se tengan que generar gastos extras para poder cubrir la demanda del personal y clientes en equipos de protección personal.
- Los hospitales y clínicas privadas de Quito han visto reducida su liquidez, ya que menos de la mitad de estos centros de salud tiene un razón corriente o prueba ácida mayor a 1, lo cual quiere decir que las empresas que no entran en este grupo no tienen para cubrir sus pasivos corrientes con sus activos corrientes provocando riesgo.
- Dentro del estudio de correlación se demostró que los equipos de protección personal aumentaron de manera considerable en relación con el estado financiero analizado del año anterior, generando un incremento de estos gastos con un impacto directo a la liquidez.
- Al realizar el modelo de regresión lineal se evidencio datos dispersos que estaban sobre la curva, lo cual determina que el impacto del gasto de equipos de protección es menor a la liquidez de estos centros de salud privada esto debido a su buena gestión y experiencia en el mercado.
- Al no contar con un plan de contingencia los gastos de EPP incrementaron por el sobreprecio en el cual se adquirían, debido a la necesidad de abastecer y brindar un buen servicio.

#### Recomendaciones

- Implementar una política de compras que considere varios proveedores de los equipos de protección personal para la adquisición de estos insumos, a un precio de mercado que le permita tener una mejora en la liquidez y sus operaciones.

- Establecer un presupuesto para emergencias que puedan solventar cuando exista escases en los insumos médicos o insumos para uso del personal en caso de algún otro imprevisto.
- Estructurar un manual de uso de los equipos de protección personal en temporada de pandemia, que evalúe e implemente procedimientos alternativos en el uso de EPP evitando que se desembolse recursos para poder cubrir la demanda en los hospitales o clínicas privadas.
- Realizar reuniones semestrales con los encargados de bodega hospitalaria para evaluar el nivel de los equipos de protección personal existentes con los requeridos por el personal de salud y pacientes.

## Bibliografía

- Agudelo, Aigner, & Ruiz. (2008). *Repositorio Universidad de Antioquia*. Obtenido de [http://repositorio.udea.edu.co/bitstream/10495/2622/1/AgudeloGabriel\\_2008\\_DisenoinvestigacionExperimental.pdf](http://repositorio.udea.edu.co/bitstream/10495/2622/1/AgudeloGabriel_2008_DisenoinvestigacionExperimental.pdf)
- Almarales, L. M., Estrada, J. A., & Chong, M. (2019). La tasa de descuento en la gestión empresarial del proceso inversionista cubano. *Ciencias Holguin*, 25(2), 48-55. Obtenido de <http://www.ciencias.holguin.cu/index.php/cienciasholguin/article/view/1122/1226>
- Almeida, D. (26 de Abril de 2018). *Repositorio USFQ*. Obtenido de <https://repositorio.usfq.edu.ec/bitstream/23000/7142/1/137045.pdf>
- Amat, J. (12 de Junio de 2016). *Ciencia de Datos, Estadística, Programación y Machine Learning: Correlación Lineal y Regresión lineal simple*. Obtenido de Ciencia de Datos, Estadística, Programación y Machine Learning: [https://www.cienciadedatos.net/documentos/24\\_correlacion\\_y\\_regresion\\_lineal#](https://www.cienciadedatos.net/documentos/24_correlacion_y_regresion_lineal#)
- Americas Society Council of the Americas. (2022). *El coronavirus en América Latina*. New York City: AS/COA. Obtenido de <https://www.as-coa.org/articles/el-coronavirus-en-america-latina>
- Ayala, F. (2020). *Enfoque de la Investigación*. La Academia.
- Banco Central del Ecuador . (2020). *BCE*. Obtenido de <https://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/1375-evaluacion-del-impacto-macroeconomico-del-covid19-en-la-economia-ecuatoriana>
- Carrillo, M. (2020). *Blog Universida Continental*. Obtenido de <https://blogposgrado.ucontinental.edu.pe/covid-19-aspectos-a-considerar-por-las-empresas-para-evitar-contingencias-en-la-deducci%C3%B3n-de-gastos>
- Castillo, L. (2005). *Biblioteconomía*. Obtenido de chrome-extension://efaidnbmnnnibpcajpcglclefindmkaj/<https://www.uv.es/macass/T5.pdf>
- Cauas, D. (2015). *Biblioteca Electrónica de la Universidad Nacional de Colombia*. Obtenido de <https://d1wqtxts1xzle7.cloudfront.net/36805674/l-Variables-with-cover-page->

v2.pdf?Expires=1653965439&Signature=UaEeohgRA9j8YdOJyXnbwOBHbQQqiTfIB  
bAPUG8prtpPvri6mcDEPvy3ouRVlck4nqjJb7EAgR4pOrQlaqWbVVFlaOKf6g~BsvC  
Fp311c8NwsrdYrRLUJBfHS3qMg6-8UMwte6oHveKQwKyH

Cauas, D. (2015). Definición de las variables, enfoque y tipo de investigación. Bogotá, Cundinamarca, Colombia. Obtenido de [https://d1wqtxs1xzle7.cloudfront.net/36805674/l-Variables.pdf?1425133203=&response-content-disposition=inline%3B+filename%3Dvariables\\_de\\_Daniel\\_Cauas.pdf&Expires=1596902033&Signature=E3rqgMSUDYyWXf4fZvgstKvFDIONrWZDEWhwRV~QZTXC-BCb4GOF5inenG~JtlefobrKfn0](https://d1wqtxs1xzle7.cloudfront.net/36805674/l-Variables.pdf?1425133203=&response-content-disposition=inline%3B+filename%3Dvariables_de_Daniel_Cauas.pdf&Expires=1596902033&Signature=E3rqgMSUDYyWXf4fZvgstKvFDIONrWZDEWhwRV~QZTXC-BCb4GOF5inenG~JtlefobrKfn0)

Condori, N. (2022). *Repositorio Universidad Cesar Vallejo* . Obtenido de [https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/84064/Condori\\_MN-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/84064/Condori_MN-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Condori, P. (2020). *Niveles de Investigación*. Curso Taller. Obtenido de <https://www.aacademica.org/cporfirio/17.pdf>

Cortés, S. (2017). *Investigación II*. Bogotá D.C.: Fundación Universitaria del Área Andina. Obtenido de <https://core.ac.uk/download/pdf/326423672.pdf>

Dzul, M. (2010). *Repositorio Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo*. Obtenido de [https://www.uaeh.edu.mx/docencia/VI\\_Presentaciones/licenciatura\\_en\\_mercadotecnia/fundamentos\\_de\\_metodologia\\_investigacion/PRES38.pdf](https://www.uaeh.edu.mx/docencia/VI_Presentaciones/licenciatura_en_mercadotecnia/fundamentos_de_metodologia_investigacion/PRES38.pdf)

Editorial Grudemi. (2019). *Enciclopedia Económica*. Obtenido de <https://enciclopediaeconomica.com/muestreo-probabilistico/>

Espinoza. (2005). *Gestión Financiera*. Lima: INTER.

Estrella, K. (16 de Julio de 2021). *Repositorio ESPE*. Obtenido de <https://repositorio.espe.edu.ec/bitstream/21000/25960/1/T-ESPE-044783.pdf>

García, J. (2014). *Contabilidad de Costos*. México: Mc Graw Hill/ Interamericana.

Gitman et al. (2012). *Principios de la Administración Financiera* . Mexico: Pearson.

- Hansen & Mowen . (2006). *Cost Management, Accounting and Control*. United States of America: Thomson.
- Hernandez et al. (2014). La teoría de la gestión financiera operativa desde la perspectiva marxista. *Economía y Desarrollo*, 61-173.
- Hernández, J., Espinosa, J., & Peñaloza, M. (2018). Sobre El Uso Adecuado Del Coeficiente De Correlación De Pearson: Definición, Propiedades Y Suposiciones. *Archivos Venezolanos de Farmacología y Terapéutica*, 37(5), 587-595. Obtenido de [http://bonga.unisimon.edu.co/bitstream/handle/20.500.12442/2469/Sobre\\_uso\\_adequado\\_coeficiente.pdf?sequence=3&isAllowed=y](http://bonga.unisimon.edu.co/bitstream/handle/20.500.12442/2469/Sobre_uso_adequado_coeficiente.pdf?sequence=3&isAllowed=y)
- Herrera, G. (2020). *INVESTIGACIÓN CIENTÍFICA EN CIENCIAS SOCIALES*. Obtenido de <https://www.dropbox.com/s/rk5p1i2xygs4rkg/EI%20plan%20de%20investigaci%C3%B3n.pptx?dl=0>
- IG group. (2003). *IG Group Holdings plc*. Obtenido de <http://www.ig.com/es/glosario-trading/definición-de-liquidez#information-banner-dismiss>
- Inca, G., & Inca, A. (2020). Evolución de la enfermedad por coronavirus (COVID-19) en Ecuador. *Ciencia al Servicio de la Salud y Nutrición*, 11(1), 5-15. Obtenido de <http://revistas.esepoch.edu.ec/index.php/cssn/article/view/441>
- Instituto Nacional de Estadística. (2022). *INE*. Obtenido de <https://www.ine.cl/ine-ciudadano/definiciones-estadisticas/poblacion/que-es-poblacion>
- Jiménez et al. (Junio de 2020). *Respositorio Universidad Autonoma del Estado de Hidalgo* . Obtenido de [https://www.uaeh.edu.mx/docencia/P\\_Presentaciones/icea/asignatura/administracion/2020/costo-gasto.pdf](https://www.uaeh.edu.mx/docencia/P_Presentaciones/icea/asignatura/administracion/2020/costo-gasto.pdf)
- Lopez, J. (12 de Agosto de 2019). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/cuentas-de-gasto.html>
- Mari Paz Garcia; Manuel Garcia. (2018). *Metodología de la Investigación*. Bogota: INTER.
- Martín, J., Arenas, A., Bengoa, R., Borrell, C., Franco, M., García, A., . . . Vives, C. (2020). Reflexiones sobre cómo evaluar y mejorar la respuesta a la pandemia de COVID-19.

- Gaceta Sanitaria*, 1(1), 1-5. Retrieved from  
<https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0213911120302545>
- Martins, J. (22 de Enero de 2021). *Asana*. Obtenido de  
<https://asana.com/es/resources/project-scope>
- Mesa, I. (11 de Octubre de 2021). *Respositorio Universidad Catolica de Cuenca* . Obtenido de  
[https://www.revistaavft.com/images/revistas/2021/avft\\_7\\_2021/2\\_el\\_equipo\\_proteccion\\_personal.pdf](https://www.revistaavft.com/images/revistas/2021/avft_7_2021/2_el_equipo_proteccion_personal.pdf)
- Mesias, X. (Enero de 2019). *Repositorio PUCE*. Obtenido de  
<https://repositorio.pucesa.edu.ec/bitstream/123456789/2585/1/76851.pdf>
- Ministerio de Gobierno y de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana. (2020). *Acuerdo Interministerial*. Quito: Registro Oficial No. 161 el 13 de marzo del 2020. Obtenido de  
[http://esilecstorage.s3.amazonaws.com/biblioteca\\_silec/TEXTOSRO/2020/1A0FBEEA19A2C5230281178AC1E9030D8C36F43C.pdf](http://esilecstorage.s3.amazonaws.com/biblioteca_silec/TEXTOSRO/2020/1A0FBEEA19A2C5230281178AC1E9030D8C36F43C.pdf)
- Ministerio de Salud Pública. (2020). *Declaración del Estado de Emergencia Sanitaria*. Quito: Registro Oficial No. 160 el 12 de marzo del 2020. Obtenido de  
[https://www.registroficial.gob.ec/index.php/registro-oficial-web/publicaciones/suplementos/item/download/11930\\_c0de99b29309ba4c040037688febffdb](https://www.registroficial.gob.ec/index.php/registro-oficial-web/publicaciones/suplementos/item/download/11930_c0de99b29309ba4c040037688febffdb)
- Morales, F. (2010). *Tipos de Investigación*.
- Murray, R., & Larry, J. (2005). *Estadística* (2 ed., Vol. III). México: McGraw-Hill.
- Olivera, M. (2021). Índice de vulnerabilidad del sector salud en México: La infraestructura hospitalaria ante la COVID-19. *Horizonte Sanitario*, 20(2), 217-225. Obtenido de  
<https://revistas.ujat.mx/index.php/horizonte/article/view/3891/3443>
- Organización Internacional del Trabajo. (2021). *OIT*. Obtenido de  
<https://www.ilo.org/global/topics/labour-administration-inspection/resources-library/publications/guide-for-labour-inspectors/personal-protective-equipment/lang-es/index.htm>



- Organización Mundial de la Salud. (23 de Diciembre de 2020). OMS. Obtenido de [https://coronavirus.gob.mx/wp-content/uploads/2020/05/Lineamiento\\_uso\\_manejo\\_EPP\\_COVID-19.pdf](https://coronavirus.gob.mx/wp-content/uploads/2020/05/Lineamiento_uso_manejo_EPP_COVID-19.pdf)
- Presidencia de la República. (2020). *Declaración de Estado de Excepción por Calamidad*. Quito: Registro Oficial No. 163 de 17 de marzo de 2020. Obtenido de [http://esilecstorage.s3.amazonaws.com/biblioteca\\_silec/TEXTOSRO/2020/0F58E79658350C1C923C859B870F4C154A95C142.pdf](http://esilecstorage.s3.amazonaws.com/biblioteca_silec/TEXTOSRO/2020/0F58E79658350C1C923C859B870F4C154A95C142.pdf)
- Roy, I., Rivas, R., Pérez, M., & Palacios, L. (2019). Correlación: no toda correlación implica causalidad. *Revista Alergia México*, 66(3), 354-360. Obtenido de <http://www.scielo.org.mx/pdf/ram/v66n3/2448-9190-ram-66-03-354.pdf>
- Sampieri, H. (2014). *Metodología de la Investigación*. México: Mc Graw Hill. Obtenido de <https://www.uca.ac.cr/wp-content/uploads/2017/10/Investigacion.pdf>
- Sánchez et al. (Septiembre de 2021). *Universidad Técnica de Ambato*. Obtenido de <http://blogs.cedia.org.ec/obest/wp-content/uploads/sites/7/2021/09/Sector-Salud-Ecuador.pdf>
- Sánchez, J. (24 de Septiembre de 2020). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/tipos-de-gastos.html>
- Sevilla, A. (01 de Noviembre de 2015). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/liquidez.html>
- SIIGO. (8 de Enero de 2018). *Blog SIIGO*. Obtenido de <https://www.siigo.com/blog/contador/que-son-los-gastos-en-contabilidad/>
- Soto, A. (2018). *¿Qué tipo de muestreo se debe utilizar en una tesis?* Obtenido de <https://tesisciencia.com/2018/08/29/muestreo-muestra-tesis>
- Statista. (Mayo de 2022). *Statista*. Obtenido de <https://es.statista.com/estadisticas/1110063/numero-casos-muertes-covid-19-ecuador/>

Vera & Villacorta. (2021). *Repositorio Universidad Nacional de Ucayali*. Obtenido de [http://repositorio.unu.edu.pe/bitstream/handle/UNU/5010/B70\\_UNU\\_CONTABILIDAD\\_2021\\_T\\_IRMA-VERA\\_EDGAR-VILLACORTA.pdf?sequence=1&isAllowed=y](http://repositorio.unu.edu.pe/bitstream/handle/UNU/5010/B70_UNU_CONTABILIDAD_2021_T_IRMA-VERA_EDGAR-VILLACORTA.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Vera, B. (07 de Marzo de 2022). *Repositorio Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE*. Obtenido de <https://repositorio.espe.edu.ec/bitstream/21000/29069/1/T-ESPE-052172.pdf>

Villegas, F. (Diciembre de 2020). *Reicomunicaer* . Obtenido de <https://recomunicar.org/index.php/recomunicar/article/view/5/46>

Zambrano & Acuña. (2013). Teoría del Pecking Order versus para la empresa Coservicios S.A. E.S.P. *Apuntes del CENES*, 205-236.

## Apéndices