

# Departamento de Ciencias Económicas, Administrativas y del Comercio

## Carrera de Contabilidad y Auditoría

### Trabajo de integración curricular

#### **Tema:**

Impacto de la presión fiscal en la gestión financiera de las empresas del sector alimenticio del Distrito Metropolitano de Quito en el periodo 2018-2022

#### **Autores:**

Bjamer Puentestar  
Katherine Granda

#### **Tutor/director:**

Ing. Francisco Xavier Montúfar Ruales, Mgtr.

Capitulo I: Problema de investigación



A

Capitulo II: Marco Teórico



B

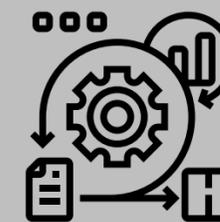
Agradecimientos



F



Capitulo III: Metodologia de investigación



C

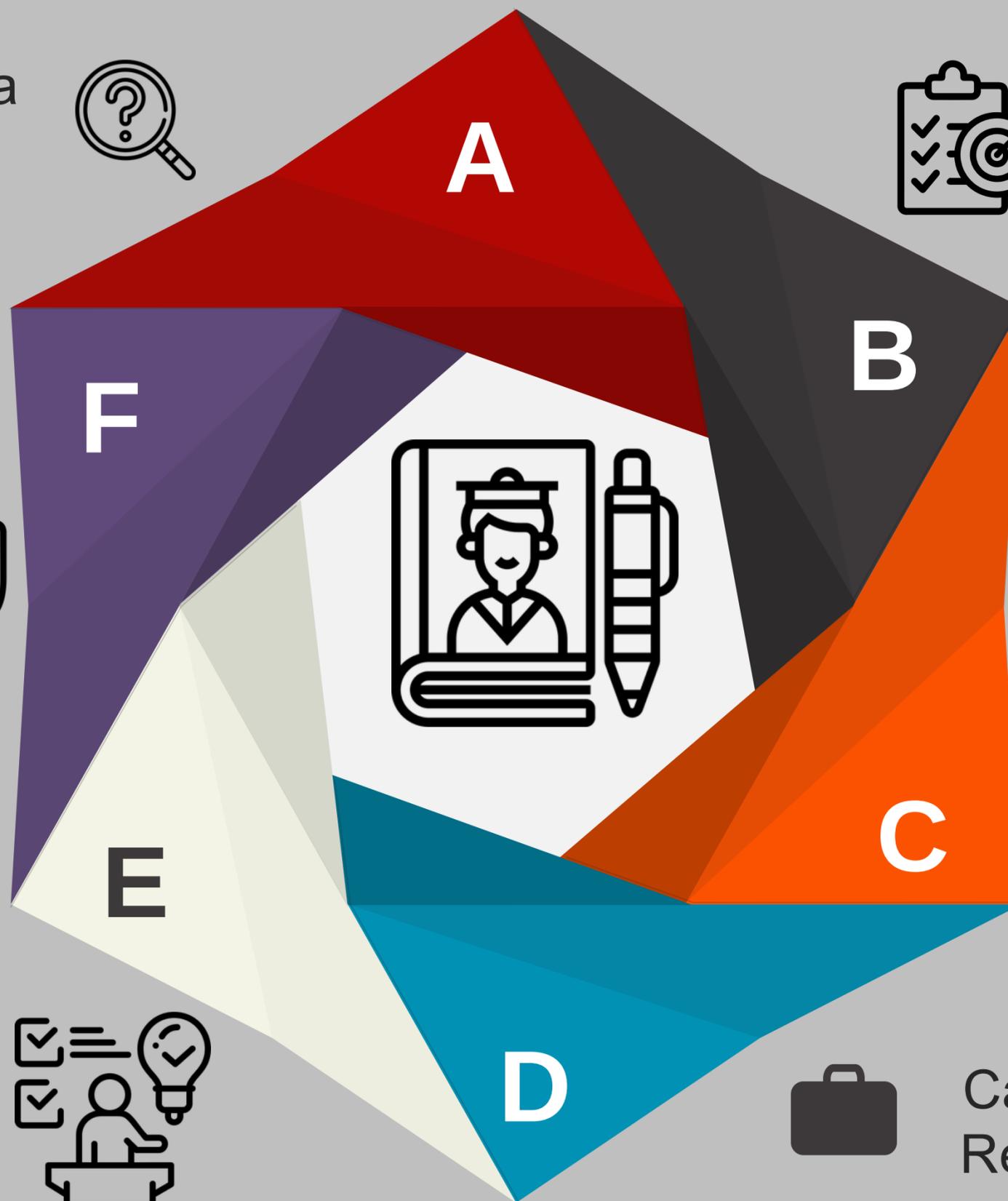
Capitulo V: Conclusiones



D

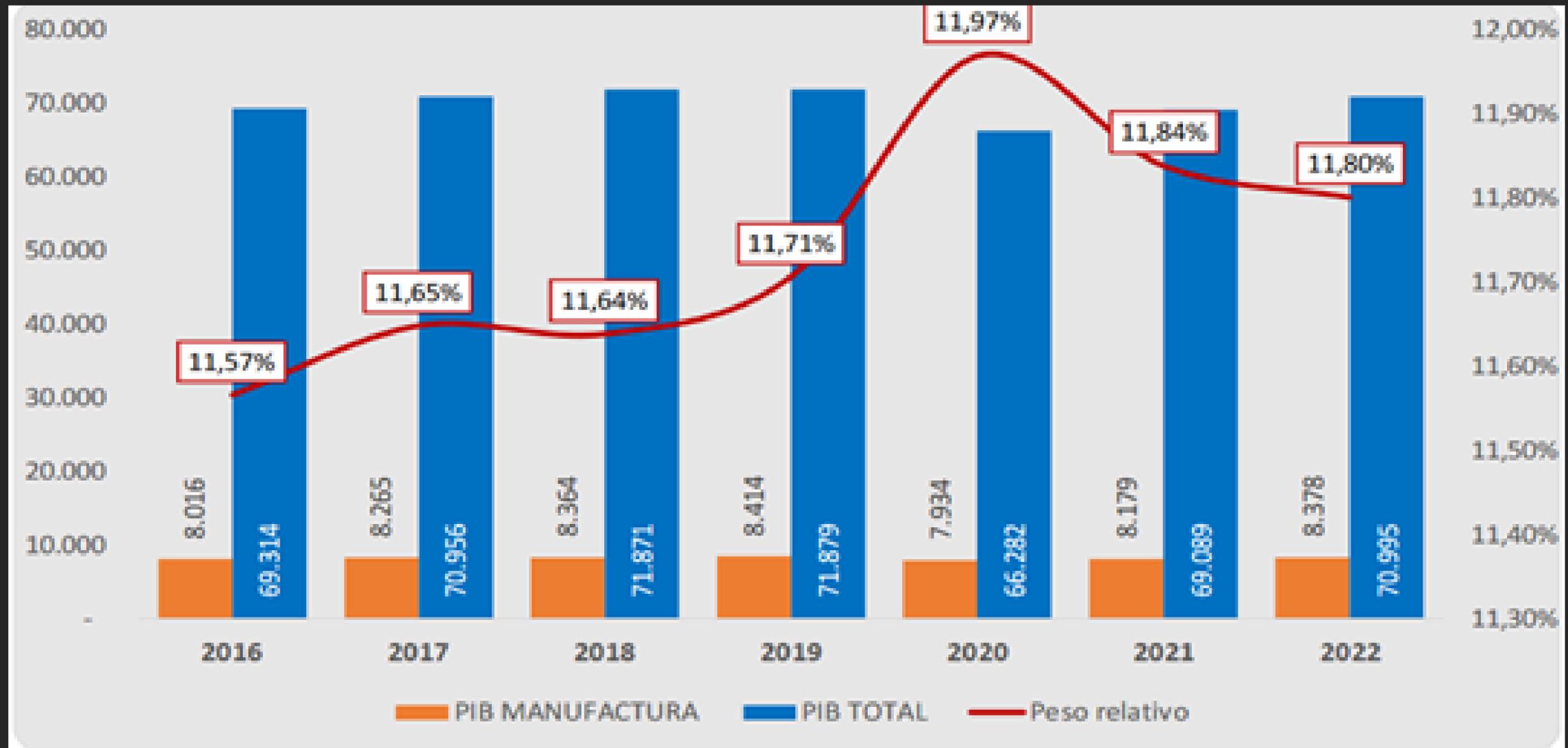


Capitulo IV: Resultados





## Representatividad de la recaudación manufacturero sobre el PIB TOTAL



# OBJETIVOS

## Objetivo General

Analizar el impacto de la presión fiscal en la gestión financiera de las empresas del sector alimenticio del Distrito Metropolitano de Quito en el periodo 2018-2022, con el fin de implementar una planificación tributaria.

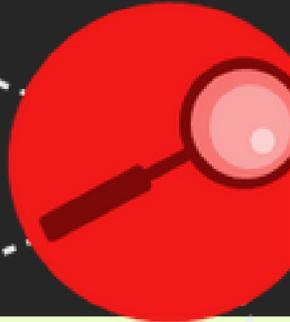
## Objetivos Específicos

Identificar la carga fiscal.

Identificar estrategias de optimización tributaria.

Analizar los indicadores financieros.





# CAP. II: MARCO TEÓRICO

## PRESIÓN FISCAL

La Presión Fiscal .- Nivel de carga impositiva.  
 Indicador de análisis de la política económica  
 Ingresos recolectados  
 Bienes y servicios publicos



- Impuesto al Valor Agregado (IVA)
- Impuesto a la Renta (IR)
- Impuesto a Consumos Especiales (ICE)

## Gestión Tributaria

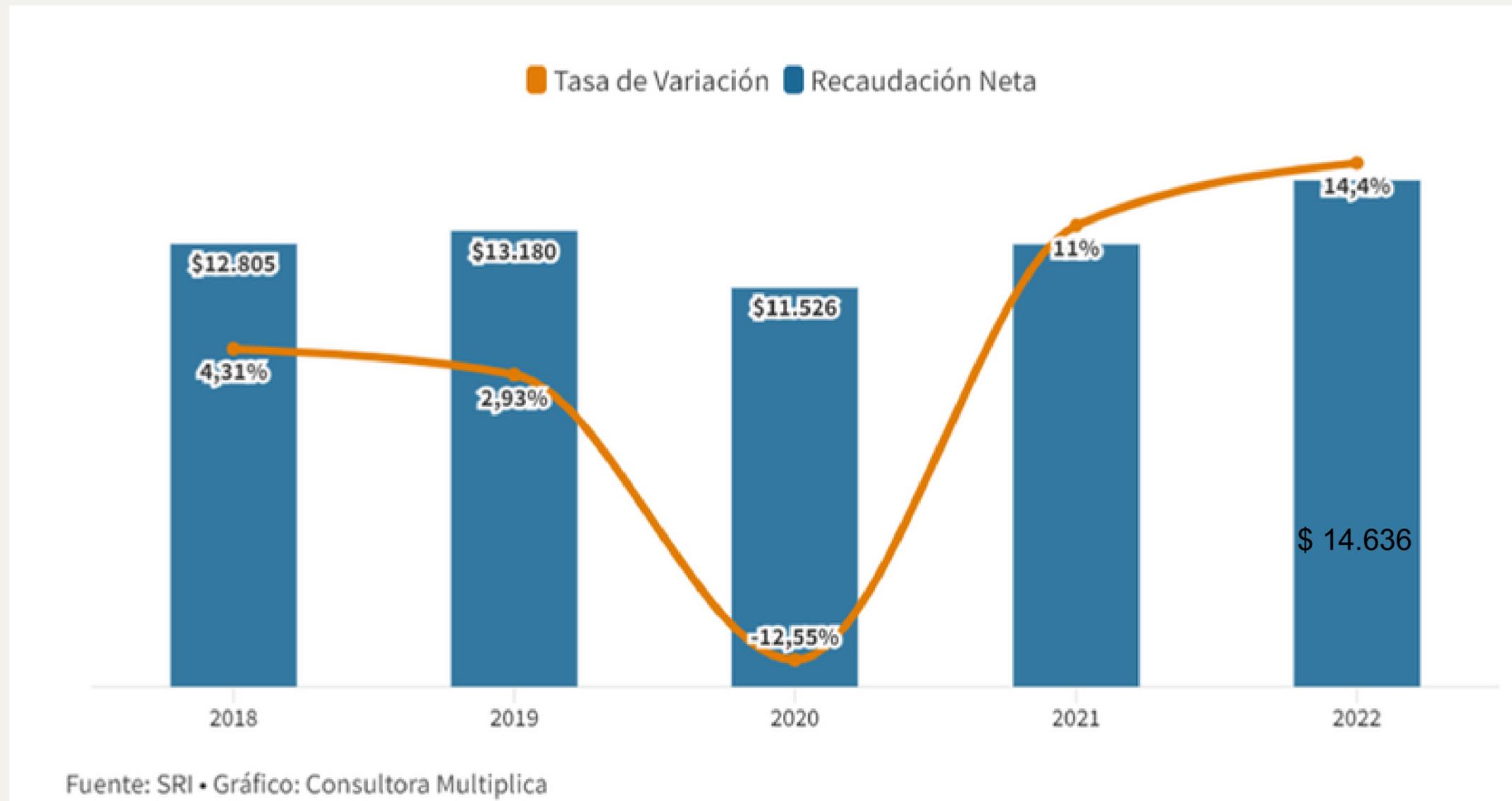
Acciones - administración tributaria  
 base imponible y las tasas impositivas  
 Recaudación alta y niveles bajos de evasión

## Política Publica

Conjunto de medidas y acciones  
 Equidad social y financiamiento publico

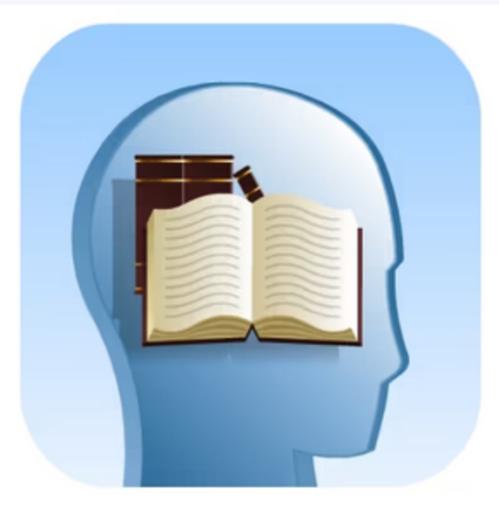
# Evolución histórica de la recaudación neta y su tasa de variación

(Cifras en millones de dólares)



Impulsada por el Impuesto a la Renta y el Impuesto al Valor Agregado (IVA)

92,04% (\$ 13.471 millones)



# MARCO TEÓRICO

## TEORÍA DE LA GESTIÓN FINANCIERA

La gestión financiera asignación de herramientas y recursos financieros a los distintos departamentos de la compañía.

## Teoría de Gestión empresarial

Conjunto de procesos y decisiones

Lograr sus objetivos y maximizar su eficiencia

## Planeación Tributaria - Gestión financiera

reservar, proteger los activos de la empresa

estrategias de decisión que posibiliten la adaptación a cambios y la mitigación de riesgo



# POBLACIÓN Y MUESTRA

Muestra aleatoria simple

C1073– Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería del Distrito Metropolitano de Quito  
27 compañías

Calificador de actividades  
CIU 4.0- C10

Generación de datos  
Cualidades necesarias



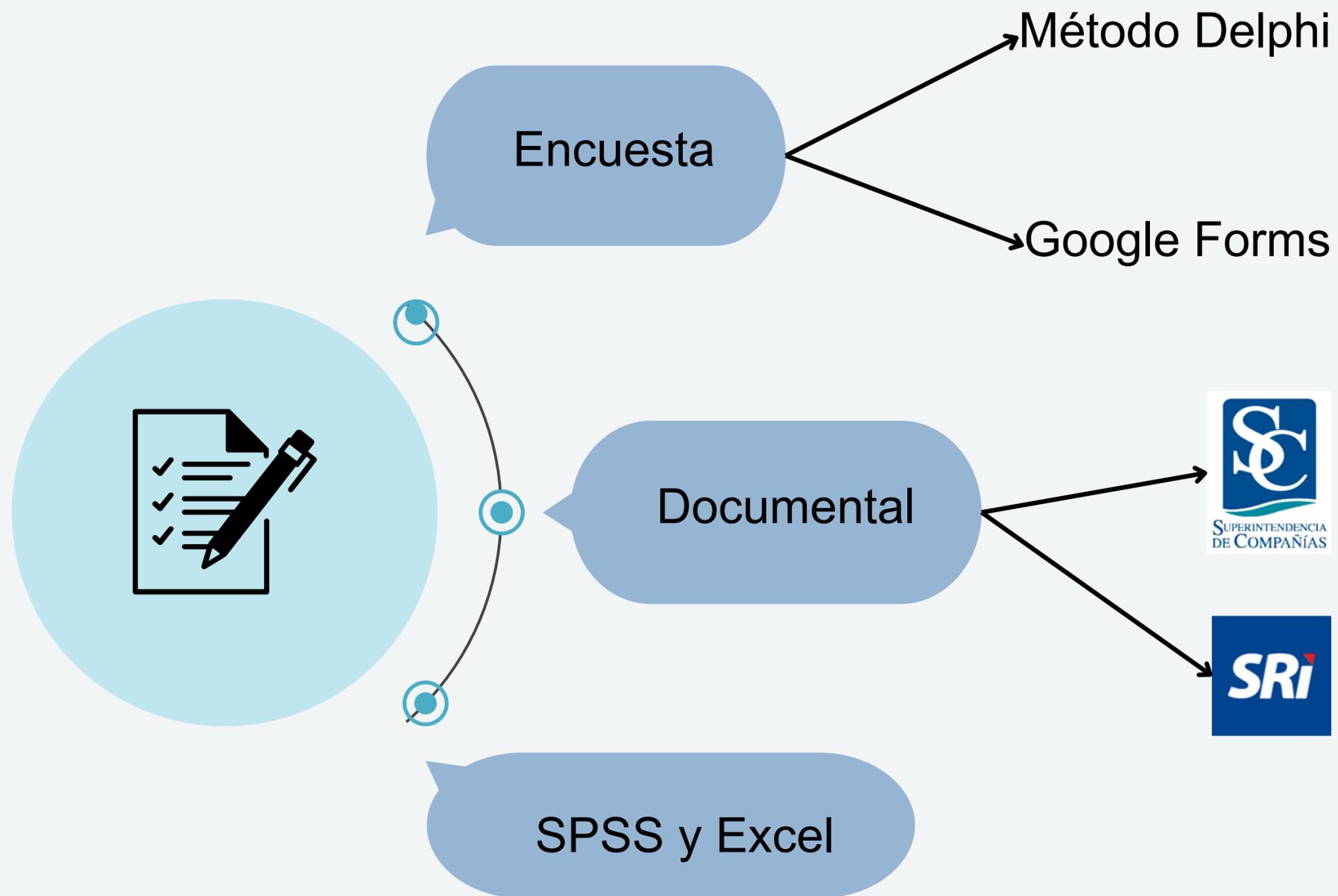
N: Representa el tamaño de la población  
Z: Representa el nivel de confianza (95%)  
p: Representa la probabilidad de éxito (0.5)  
q: Representa la probabilidad de fracaso  
d: Representa el error en la estimación 0.10

$$n = \frac{27 * 1.28^2 * 0.07 * 0.03}{1.28^2 * 0.07 * 0.03 + (27 - 1) * 0.10^2}$$

n= 15 compañías

Garantiza una representación adecuada de la población objetivo y sienta las bases para la recopilación de datos significativos en el estudio.

# INSTRUMENTOS Y RECOLECCIÓN DE DATOS



# Resultados

Cuestionario 15 preguntas,  
clasificadas en las dos variables  
de estudio.

Escala de Liker

Codificación de respuestas

Segmentación

Ingreso en el  
sistema SPSS

Chi cuadrado  
Regresión lineal

Análisis  
descriptivo

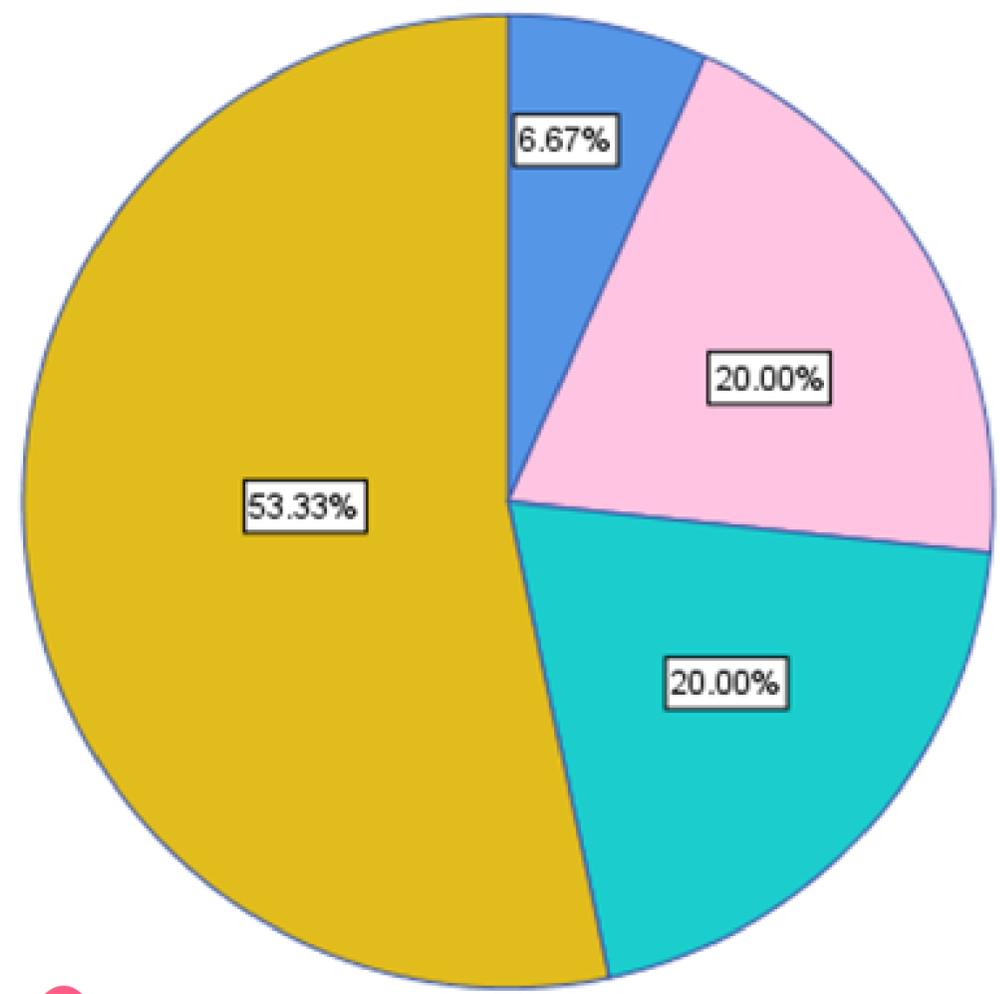


# Preguntas

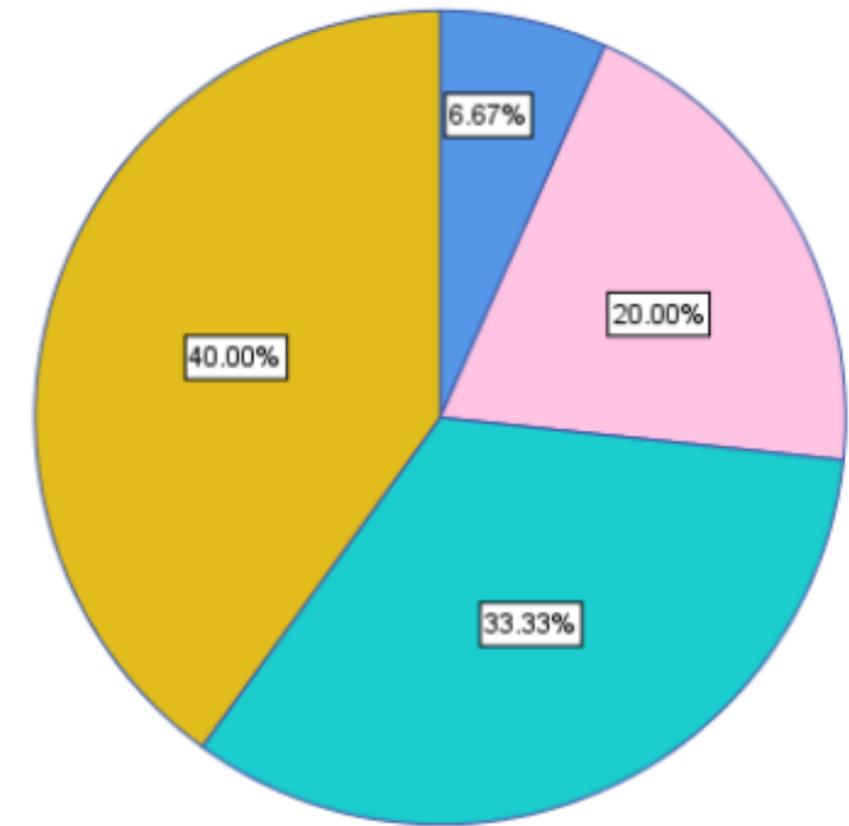


¿En qué medida cree que los impuestos impactan la liquidez de la compañía?

¿Hasta qué punto se utiliza la planificación tributaria y/o financiera como herramienta estratégica en el proceso de toma de decisiones empresariales?



- En absoluto
- Ligeramente
- Moderadamente
- Significativamente



- Nunca
- Ocasionalmente
- Frecuentemente
- Siempre

Impacto Relevante

Planificación tributaria en algún grado en el proceso de toma de decisiones empresariales.



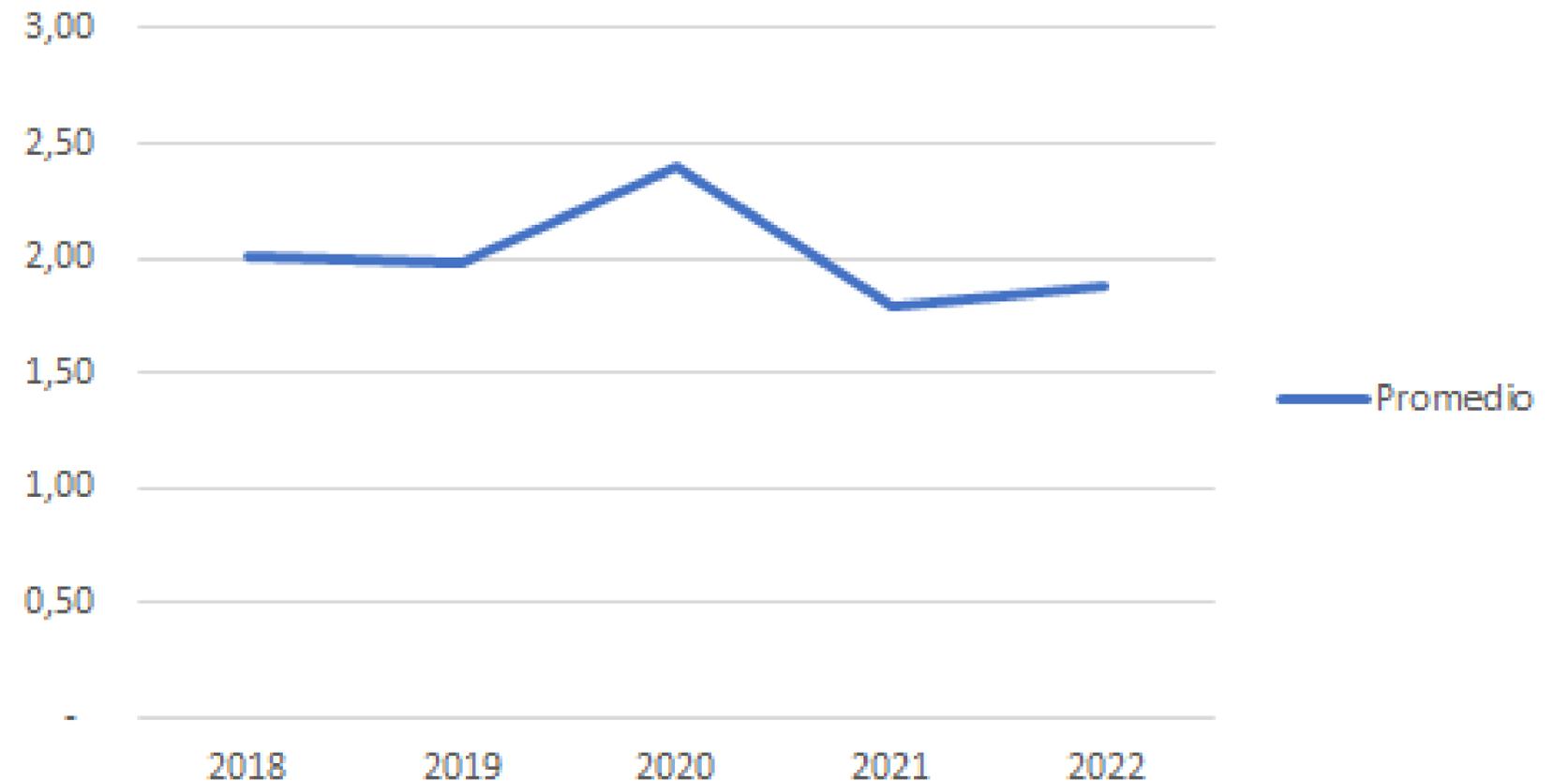
# INDICADOR FINANCIERO

## Indice de liquidez

### Promedio - Razón corriente

Nombre del Indicador	(Activo Corriente / Pasivo Corriente)				
Razón Corriente	Periodos				
Empresas Confitería	2018	2019	2020	2021	2022
KUNTUCAO CIA. LTDA.	1,42	1,03	1,22	0,98	0,86
CONFITECA C.A.	1,76	1,79	1,86	1,79	1,41
SYLVERMIEL S.A.	4,26	5,25	8,27	2,53	4,48
CHOCOIRMA S.A.	0,20	0,13	0,16	0,16	0,20
ECUAGOLOSINAS CIA. LTDA.	2,04	1,29	1,84	1,85	1,07
CHOCOCYRIL CIA. LTDA.	1,11	1,02	1,26	0,95	0,94
SEMPREBENE S.A.	1,08	0,73	1,00	1,15	1,37
CHOCONO S.A.	1,23	1,03	1,70	1,64	1,85
ICAPEB S.A.S	1,84	1,85	1,76	2,48	2,09
CACAOREPUBLIC CIA. LTDA.	0,72	0,79	0,82	0,90	3,74
FERRERO DEL ECUADOR S.A.	3,33	2,64	2,51	1,94	2,14
OPERACIONES	1,48	2,13	3,31	4,75	0,98
DISPROWORLD CIA.LTDA.	1,50	1,24	4,00	1,43	1,54
AOG FOODS S.A.	4,47	5,19	4,90	1,81	1,86
ECUATORIANA DE CHOCOLATES	3,68	3,65	1,30	2,53	3,67
<b>TOTAL:</b>	<b>2,01</b>	<b>1,98</b>	<b>2,40</b>	<b>1,79</b>	<b>1,88</b>

### Indicador razón corriente



En el año 2021 mantiene una tendencia menor por lo que se estimó que tuvo un rango poco aceptable en el pago de impuestos y otras obligaciones de corto plazo.

# Regresión Lineal

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	.973 <sup>a</sup>	.948	.944	.801

a. Predictores: (Constante), V1\_Presión\_Fiscal

## Relación de Person

Intervalo de valores que va de +1 a -1.  
 Correlación positiva  
 Correlación negativa

$$R = 0,973$$

$$R > 0$$

## Prueba de Fisher (F)

$$-p(0,000) > 0,05$$

Modelo		Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
1	Regresión	150.989	1	150.989	235.229	.000 <sup>b</sup>
	Residuo	8.344	13	.642		
	Total	159.333	14			

a. Variable dependiente: V2\_Gestión\_Financiera  
 b. Predictores: (Constante), V1\_Presión\_Fiscal

# Prueba de Chi - Cuadrado

## Asociación entre variables

Segmentación de variables

Tabla cruzada V1\_Presión\_Fiscal (Agrupada)\*V2\_Gestión\_Financiera (Agrupada)

Recuento		V2_Gestión_Financiera (Agrupada)			Total
		Baja	Media	Alta	
V1_Presión_Financiera (Agrupada)	Baja	3	1	0	4
	Media	0	10	1	11
Total		3	11	1	15

Nota: Elaboración propia

n/p	0,001	0,0025	0,005	0,01	0,025	0,05
1	10,8274	9,1404	7,8794	6,6349	5,0239	3,8415
2	13,815	11,9827	10,5965	9,2104	7,3778	5,9915

Resultados : Grados de libertad: 2

Chi cuadrado calculado: 10.351a

Nivel de significancia: 5%

Nivel de confianza: 95%

Valor P= 0,006 < Alfa = 0,05

## Relación chi calculado y chi teórico

Entonces:  $10,351 \geq 5,9915$  Se

Rechaza Ho y se acepta la hipótesis alternativa.

## Resultados arrojados

Pruebas de chi-cuadrado						
	Valor	Df	Significació n asintótica (bilateral)	Significació n exacta (bilateral)	Significació n exacta (unilateral)	Probabilidad en el punto
Chi-cuadrado de Pearson	10.351 <sup>a</sup>	2	.006	.009		
Razón de verosimilitud	10.695	2	.005	.009		
Prueba exacta de Fisher	8.442			.009		
Asociación lineal por lineal	7.778 <sup>b</sup>	1	.005	.008	.008	.008
N de casos válidos	15					

a. 5 casillas (83.3%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es .27.

b. El estadístico estandarizado es 2.789.

# Instructivo de la propuesta



**ESPE**  
UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS ARMADAS  
INNOVACIÓN PARA LA EXCELENCIA

DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS ADMINISTRATIVAS Y DEL COMERCIO  
**LICENCIATURA EN FINANZAS Y AUDITORIA**  
**PROPUESTA DEL PROYECTO DE TITULACIÓN**

Modelo para proyectar la carga tributaria que se generara en el año fiscal, para disponer de una provisión a través de la gestión financiera en las empresas de sector alimenticio del Distrito Metropolitano de Quito

Autores: Katherine Fernanda Granda Ramos  
Ejener Aldahí, Puerrecar Casarez

- INSTRUCCIONES
- DATOS PRINCIPALES**
- OBIGACIONES FINANCIERAS
- GASTOS
- COSTOS
- MANDO DE OBRA
- RESUMEN
- FACTIBILIDAD
- CASH FLOW
- E. DE RESULTADOS
- E. SITUACIÓN FINANCIERA
- PRENSAS

# Propuesta

## Datos principales

### Datos principales

← ANTERIOR PORTADA SIGUIENTE →

En esta pestaña se procedera a llenar los datos numericos principales de la compañía

**ACTIVOS**

Inversiones a costo amortizado	\$ 558,387
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	\$ 1,346,388
Inventarios	\$ 597,710
Caja chica	\$ 5,000

**ACTIVOS NO CORRIENTES**

Propiedades, Planta y Equipo	\$ 1,360,302
(-) Depreciación acumulada	\$ (25,030)
Activos Intangibles	\$ 30,977
	\$ 1,366,248

**PASIVOS**

Cuentas por pagar	\$ 800
Obligaciones por beneficios definidos	\$ 678,307
Obligaciones por impuestos corrientes	\$ 177,246

**CAPITAL**

**PATRIMONIO:**

Capital social	\$ 50,000
Otros resultados integrales	\$ 248,348
Perdidas años anteriores	\$ (22,063)

**TOTAL PATRIMONIO** \$ 2,294,104

Estos datos se deberán llenar de acorde al estado financiero del cierre del ejercicio económico más cercano, valores anuales.

# Datos resumen



DETALLE	VENTAS	IVA	COSTOS	IVA en costos	GASTOS	IVA en gastos	UTILIDAD NETA	MARGEN
TOTALES	6,806,742	772,207	3,780,316	298,522	20,653	1,903	3,005,773	44%

TOTAL INGRESOS 6.806.742,25

Se traspasarán automáticamente los valores que se generaron de todas las bases ya ingresadas, este resumen se arroja de manera automática

## INGRESOS

2 Los precios se incrementan en base al promedio de inflación que en los últimos 5 años, se tomo de fuente una proyección del banco central hasta el 2023

AÑO	VALOR
1	\$ 6.806.742,25
2	\$ 6.829.204,50
3	\$ 6.833.749,13
4	\$ 6.836.959,01
5	\$ 6.836.959,01

AÑO	INCREMENTO
2	0,33%
3	0,07%
4	0,05%

## IVA en Ventas

3 Debido a la situación que atraviesa el País el IVA que se declara, ha aumentado año con año

AÑO	VALOR
1	772.207
2	884.876
3	952.944
4	1.021.011
5	1.155.370

AÑO	INCREMENTO
2	13%
3	14%
4	15%

## GASTOS

3 Los gastos se incrementan en base al promedio de inflación que en los últimos 5 años, se tomo de fuente una proyección del banco central hasta el 2023

AÑO	VALOR
1	3.780.316
2	3.792.792
3	3.795.316
4	3.797.098
5	3.803.124

AÑO	INCREMENTO
2	0,33%
3	0,07%
4	0,05%

## IVA en compras

4 La premisa de igual manera como se encuentra en ventas del IVA, también afecta al IVA en compras.

AÑO	VALOR
1	300.425
2	339.257
3	364.134
4	389.011
5	439.022

AÑO	INCREMENTO
2	13%
3	14%
4	15%

valores históricos de la inflación y la hemos proyectado hasta el año 2025

ESCENARIO PESIMISTA

	0	1	2	3	4	5
Inversión Inicial	-5232.246,00					
<b>Ingresos</b>		\$ 6.896.742	\$ 6.326.833	\$ 6.233.432	\$ 5.962.372	\$ 5.521.240
<b>Egresos</b>						
IVA Ventas		772.297	884.177	1.021.225	1.189.727	1.338.438
Costos directos		3.780.318	3.848.496	3.948.293	4.009.374	4.094.187
Gastos		20.633	884.177	1.021.225	1.189.727	1.338.438
Masa salarial		1.259.336	1.338.612	1.338.612	1.338.612	1.338.612
Depreciación		25.000	25.000	25.000	25.000	25.000
IVA compras		300.425	343.987	397.305	462.860	473.600
Intereses		11.007	7.896	4.248	1.133	
<b>EGRESOS</b>	-5232.246,00	\$ 5.899.489	\$ 6.929.332	\$ 7.328.378	\$ 7.723.248	\$ 8.194.647
<b>FLUJO OPERATIVO</b>		\$ 997.253	\$ (482.397)	\$ (1.095.137)	\$ (1.861.176)	\$ (2.583.406)
<b>I+D DEPRECIACIÓN</b>		\$ (25.000)	\$ (25.000)	\$ (25.000)	\$ (25.000)	\$ (25.000)
<b>FLUJO EFECTIVO OPERATIVO</b>		\$ 972.253	\$ (427.427)	\$ (1.120.137)	\$ (1.886.206)	\$ (2.608.437)
<b>TASA</b>						15%
<b>VA</b>	\$ (232.246,00)	\$ 845.411,28	\$ (323.396,34)	\$ (796.321,21)	\$ (1.078.444,28)	\$ (1.296.934,81)

Ingresos		
AÑO	VALOR	TASA
2	6.326.833,31	-8,83%
3	6.233.432,31	-1,49%
4	5.962.372,34	-4,32%
5	5.521.240,47	

Costos directos		
AÑO	VALOR	TASA
2	3.848.496,28	0,01%
3	3.948.293,41	0,02%
4	4.009.374,40	0,01%
5	4.094.186,88	

IVA EN VENTAS		
AÑO	VALOR	TASA
2	884.177,32	0,14%
3	1.021.224,81	0,15%
4	1.189.726,99	0,18%
5	1.338.437,77	

Escenario pesimista



El incremento de impuestos en el 1,5% de lo normalmente establecido

Cash Flow

- Flujo de dinero mensualizado
- Identifican el valor a pagar de los tributos
- Provisión acerca del pago de impuesto.

MES	AÑO 2022											
	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE
<b>INGRESOS</b>												
VENTAS	\$ 321.838	\$ 319.796	\$ 404.137	\$ 431.733	\$ 376.212	\$ 507.881	\$ 468.943	\$ 576.585	\$ 736.746	\$ 908.596	\$ 908.020	\$ 474.567
EFFECTIVO	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199	\$ 112.199
INGRESO EFECTIVO	\$ 228.286	\$ 223.857	\$ 282.856	\$ 302.213	\$ 263.348	\$ 385.517	\$ 328.260	\$ 403.610	\$ 515.722	\$ 636.017	\$ 635.614	\$ 332.197
CUENTAS POR COBRAR SOBREGIRO		\$ 96.551	\$ 95.939	\$ 121.241	\$ 129.520	\$ 112.864	\$ 152.364	\$ 140.683	\$ 172.976	\$ 221.024	\$ 272.579	\$ 272.406
IVA EN VENTAS	\$ 27.034	\$ 38.449	\$ 45.460	\$ 50.815	\$ 47.144	\$ 56.206	\$ 57.575	\$ 65.315	\$ 82.544	\$ 102.845	\$ 108.983	\$ 72.552
Intereses ganados	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653	\$ 4.653
<b>TOTAL INGRESOS</b>	\$ 369.173	\$ 475.709	\$ 541.147	\$ 591.121	\$ 556.865	\$ 641.438	\$ 655.151	\$ 726.460	\$ 888.193	\$ 1.076.737	\$ 1.134.027	\$ 794.007
<b>EGRESOS</b>												
Prestamo		\$ 1.367	\$ 1.385	\$ 1.403	\$ 1.422	\$ 1.440	\$ 1.460	\$ 1.479	\$ 1.498	\$ 1.518	\$ 1.538	\$ 1.559
Interes y Desgravamen		\$ 1.021	\$ 1.006	\$ 987	\$ 968	\$ 949	\$ 929	\$ 909	\$ 889	\$ 868	\$ 848	\$ 827
Masa Salarial	\$ 83.214	\$ 90.390	\$ 87.766	\$ 97.235	\$ 95.740	\$ 93.724	\$ 98.814	\$ 108.267	\$ 120.598	\$ 135.215	\$ 134.285	\$ 105.087
Pago Proveedores Directos	\$ 259.185	\$ 197.318	\$ 223.847	\$ 258.217	\$ 263.568	\$ 299.263	\$ 337.416	\$ 401.118	\$ 360.977	\$ 467.068	\$ 482.898	\$ 229.451
Pago Proveedores	\$ 4.186	\$ 1.630	\$ 1.346	\$ 1.089	\$ 1.358	\$ 1.516	\$ 1.614	\$ 1.489	\$ 1.333	\$ 1.812	\$ 1.512	\$ 1.729
IVA compras	\$ 21.327	\$ 15.544	\$ 22.366	\$ 20.576	\$ 20.332	\$ 27.472	\$ 26.447	\$ 30.342	\$ 32.179	\$ 27.018	\$ 34.438	\$ 22.384
Pago IVA		\$ 0	\$ 5.707	\$ 22.905	\$ 53.333	\$ 26.812	\$ 28.734	\$ 31.228	\$ 34.974	\$ 50.465	\$ 75.827	\$ 74.545
Inversión									\$ 11.117	\$ 12.314	\$ 13.514	\$ 14.715
Obligaciones por impuestos corrient	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771	\$ 14.771
<b>TOTAL EGRESOS</b>	\$ 382.683	\$ 322.039	\$ 358.194	\$ 417.182	\$ 451.531	\$ 465.936	\$ 510.184	\$ 589.602	\$ 578.335	\$ 711.049	\$ 759.632	\$ 465.067
<b>FLUJO DE CAJA</b>	(\$ 13.510)	\$ 153.670	\$ 182.953	\$ 173.939	\$ 105.333	\$ 175.502	\$ 144.967	\$ 136.858	\$ 309.858	\$ 365.688	\$ 374.396	\$ 328.940
<b>FLUJO DE CAJA ACUMULADO</b>	(\$ 13.510)	\$ 140.160	\$ 300.208	\$ 451.053	\$ 526.147	\$ 674.837	\$ 791.070	\$ 896.700	\$ 1.171.584	\$ 1.486.807	\$ 1.785.375	\$ 2.033.771
<b>PAGO - CREDITO TRIBUTARIO</b>												
		(\$ 5.707)	(\$ 22.905)	(\$ 23.094)	(\$ 30.239)	(\$ 26.812)	(\$ 28.734)	(\$ 31.228)	(\$ 34.974)	(\$ 50.465)	(\$ 75.827)	(\$ 74.545)
<b>PAGO - CREDITO TRIBUTARIO ACUMULADO</b>												
			(\$ 28.612)	(\$ 51.516)	(\$ 74.610)	(\$ 104.849)	(\$ 131.661)	(\$ 160.395)	(\$ 191.623)	(\$ 226.596)	(\$ 277.061)	(\$ 352.888)

**ESTADO DE RESULTADOS**  
1 de Enero al 31 de Diciembre

Ventas		6,435,051
(+) Ingresos Financieros		46,531
<b>Total de Ingresos</b>		<b>6,481,582</b>
(-)Costo de Ventas	-	<b>3,800,969</b>
Costos Directos	3,780,316	
Gastos	20,653	
<b>(=)Utilidad Bruta en Ventas</b>		<b>2,680,613</b>
(-)Gastos Generales	-	<b>1,235,507</b>
Sueldos y Salarios	1,250,336	
Depreciaciones	- 25,030	
Gastos Financieros	10,202	
Otros Gastos	-	
<b>(=)Utilidad antes de impuestos y participacion</b>		<b>1,445,106</b>
(-)15% P.T	-	216,766
<b>(=)Utilidad antes IR</b>		<b>1,228,340</b>
(-) Impuesto a la Renta (25%)	-	307,085
<b>(=)Utilidad Neta del Ejercicio</b>		<b>921,255</b>

**Balance General**  
1 de Enero al 31 de Diciembre

**ACTIVOS**

**ACTIVO CORRIENTE**

Efectivo	\$ 444,396.20
Inversion a costo amortizado	\$ 558,367.00
Cuentas por cobrar	\$ 142,370.23

**Total activo corriente \$ 1,145,133.43**

**ACTIVO NO CORRIENTE**

Activos fijos depreciables	\$ 1,360,301.72
(-) Depreciación Acumulada	\$ -25,030.17
Activo intangibles	\$ 30,976.71
<b>Total activo no corriente</b>	<b>\$ 1,366,248.26</b>

**TOTAL ACTIVOS \$ 2,511,381.69**

**PASIVOS**

**PASIVO CORRIENTE**

Participación Trabajadores x pagar	\$ 216,765.83
2% Impuesto a la Renta x pagar	\$ 307,084.93
Obligaciones por impuestos corrientes	\$ 74,544.61

**Total pasivo corriente \$ 598,395.37**

**PASIVO NO CORRIENTE**

Préstamos	58,931
Obligaciones	678,307

Cuentas por pagar  
**Total Pasivo no corriente \$ 737,238.04**

**TOTAL PASIVO \$ 1,335,633.41**

**PATRIMONIO**

Capital	\$ 35,000
Utilidad del Ejercicio	\$ 921,255
Perdidas años anteriores	\$ (28,854)
ORI	\$ 248,348
<b>Total Patrimonio</b>	<b>\$ 1,175,748</b>

**TOTAL PASIVO + PATROMONIO \$ 2,511,381.74**

# Incentivos tributarios

## LEY REFORMATORIA PARA LA EQUIDAD TRIBUTARIA EN EL ECUADOR

### Impuestos a la salidas de divisas 0%

- Pago por operaciones financieras con un plazo mayor a un año.
- Los exportadores habituales tienen derecho a la devolución del ISD en la importación de materias primas e insumos relacionada con giro de negocio.

Impuesto a la Salida de Divisas	<b>LRET - 159 (3)</b>
Impuesto a la Salida de Divisas	<b>LRET - 159 (4)</b>

# Conclusiones

Con los resultados obtenidos se alcanza evidenciar un nivel de carga tributaria elevada a través de los años en el sector manufacturero alimenticio, afecta significativamente su liquidez y rentabilidad.

La presión fiscal puede llegar a limitar la gestión financiera de una compañía ya que esta afecta directamente a los recursos a corto y largo plazo como la capacidad para realizar nuevos proyectos.

## Recomendaciones

Se recomienda a las compañías del sector manufacturero alimenticio del Distrito Metropolitano de Quito realizar e implementar un estudio de estados financieros, donde se pueda evidenciar que tipos de tributos componen la carga fiscal dentro de su compañía, para evaluar los componentes específicos de cada una de estas y comprender en que nivel su impacto afecta a las decisiones estratégicas de la compañía.

Adaptar el modelo propuesto en la presente investigación a la compañía que lo necite, ayudará a desarrollar una estrategia de planificación fiscal a corto y largo plazo. Ya que en este se considera proyecciones de crecimiento y los posibles cambios dentro de los tributos. Esto propuesto puede contribuir a anticipar y gestionar un óptimo pago en los impuestos.

¡GRACIAS POR SU ATENCIÓN  
Y CONFIANZA EN NOSOTROS!

