PROYECTO PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA

"PROYECTO DE FACTIBILIDAD PARA LA CONSTRUCCIÓN DEL COMPLEJO TURÍSTICO ALLY SAMAY EN LA PARROQUIA AMAGUAÑA, CIUDAD DE QUITO, PROVINCIA DE PICHINCHA"

AUTOR: WILLIAN ANDRÉS ANASI CHALCO

DIRECTOR: ECO. MAURO REAL CODIRECTOR: ING. MARCO ACURIO





OBJETIVO GENERAL: Determinar la factibilidad del proyecto para la construcción del COMPLEJO TURÍSTICO "ALLY SAMAY" en la parroquia Amaguaña, ciudad de Quito, provincia de Pichincha.



Realizar un análisis Situacional y Socio Económico de la parroquia de Amaguaña, para la construcción de un complejo turístico.

Ejecutar un estudio de mercado que permita determinar cuál es el segmento de mercado que visitará el complejo.

Efectuar un estudio técnico-organizacional para determinar la estructura interna y externa de la empresa.

Elaborar un estudio económico para identificar los costos e ingresos que generará la empresa.

Evaluar económica y financieramente el proyecto para determinar su factibilidad.

Determinar el impacto social y ecológico que tendrá la creación de la empresa.



Análisis Situacional y Socio Económico Macro-Ambiente

Ambiente Económico Ambiente Demográfico

Ambiente Político Legal Ambiente Tecnológico



Ambiente Socio Cultural Ambiente Natural



Análisis FODA Complejo Turístico "ALLY SAMAY"

Fortalezas

 Ser el Pionero en el Servicio.

Debilidades

 Falta de Conocimiento y experiencia en el área turística.

Oportunidades

Gran
 afluencia de
 Turistas.

Amenazas

Desastres
 Naturales.

FUERZAS INTERNAS

FUERZAS EXTERNAS



Turismo Ecuador

1.046,968 Arribos Internacionales

90.502 Personas empleadas en Establecimientos Turísticos

Año 2010 783,6 Millones de USD por ingreso de Divisas

11,000,000 de viajes por los residentes en el área urbana



Turismo Amaguaña



Año 2010 251.568 autos familiares Año 2011 269.472 autos familiares







ESTUDIO DE MERCADO

COMPLEJO TURÍSTICO "ALLY SAMAY"



Productos no homogéneos













SEGMENTACIÓN DEL MERCADO



Variables Geográficas



Variable s Demográficas



Variable Psicográfica



CALCULO DE LA MUESTRA



$$n = \frac{Z^{2}.P.Q.N}{e^{2}.(N-1)+Z^{2}.P.Q}$$

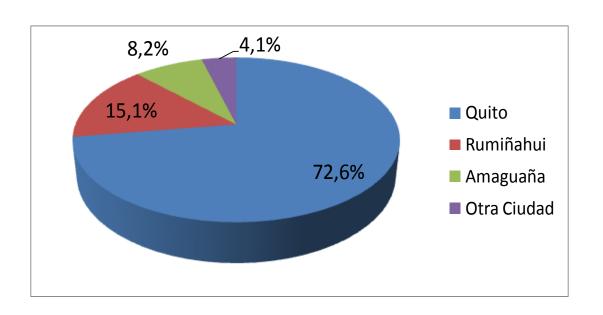


n = 73 encuestas

Información Primaria Información Secundaria



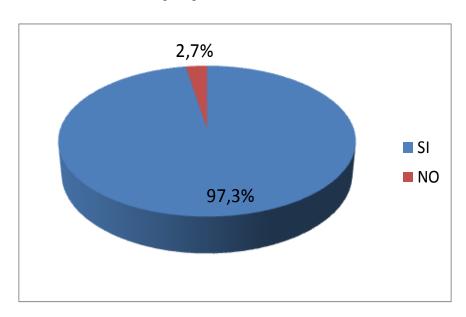
¿En qué ciudad reside?







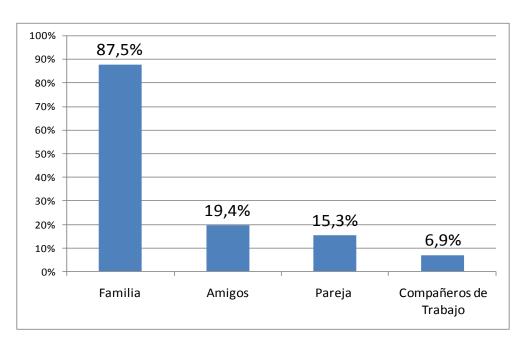
¿Asiste a complejos turísticos?







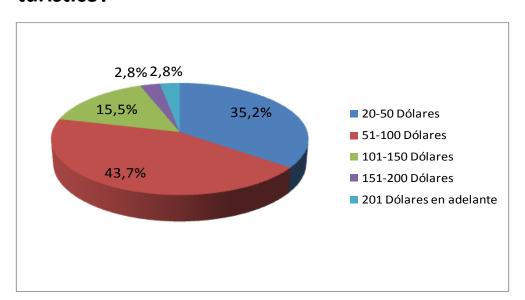
¿Con quién frecuentemente realiza sus viajes a complejos turísticos?







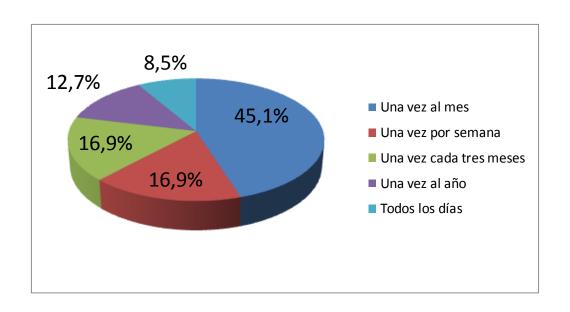
¿Cuánto dinero gasta por cada miembro de su familia en promedio al visitar un complejo turístico?







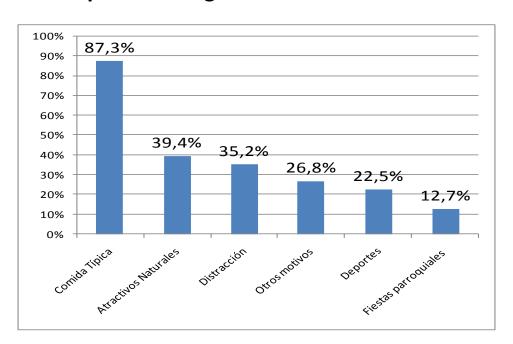
¿Con que frecuencia visita la Parroquia de Amaguaña?







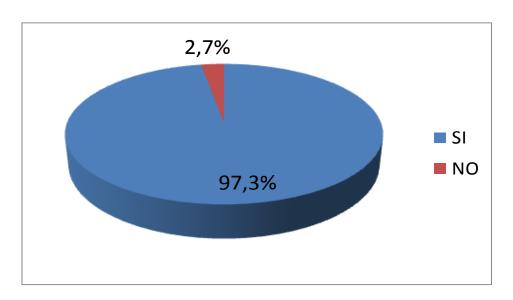
¿Cuáles son los motivos de su visita a la Parroquia de Amaguaña?







¿Estaría de acuerdo en la creación y visita de un complejo turístico con servicios de comida típica, piscina, hospedaje, recepción y recreación disponible a todo público vía Sangolquí - Amaguaña?







ANÁLISIS DE LA DEMANDA



Proyección de la Demanda

N°	Años	Número de Familias
1	2011	262.196
2	2012	280.864
3	2013	300.862
4	2014	322.283
5	2015	345.230
6	2016	369.810
7	2017	396.141

Tasa de Crecimiento: 7,12%



ANÁLISIS DE LA OFERTA

Oferta de Servicios Turísticos en Amaguaña

Competencia	Capacidad instalada (número de plazas según infraestructura)	Atención	Precio promedio plato a la carta	Capacidad Anual en visitas familiares
Paradero "Los Tres Guabos"	450 plazas	Viernes, Sábado y Domingo	6,00 Dólares	51.158 familias
Paradero "La Playita"	249 plazas	Viernes, Sábado y Domingo	5,80 Dólares	28.307 familias
Otros paraderos	299 plazas	Viernes Sábado y Domingo	5,40 Dólares	33.988 familias

Servicio de Comida



Servicio de Hospedaje, Balneario, Recreación



Competencia	Valor de Entrada	Capacidad instalada	Atención	Precio de la Habitación	Capacidad Anual en Visitas Familiares
Hostería Carlitos	3,50 USD	281 plazas	Viernes, Sábado y Domingo	Habitación simple 15 dólares	31.940 familias



ANÁLISIS DE LA OFERTA

Proyección de la Oferta

Ord.	Año	Total oferta proyectada (capacidad en número de familias)
1	2011	145.393
2	2012	154.117
3	2013	163.364
4	2014	173.166
5	2015	183.556
6	2016	194.569
7	2017	206.243

Tasa de Crecimiento: 6%



DEMANDA INSATISFECHA

Años	Demanda proyectada	Oferta proyectada	Demanda insatisfecha (número de familias)
2012	280.864	154.117	126.747
2013	300.862	163.364	137.498
2014	322.283	173.166	149.117
2015	345.230	183.556	161.674
2016	369.810	194.569	175.241
2017	396.141	206.243	189.898



MEZCLA DE MARKETING





ESTUDIO TÉCNICO

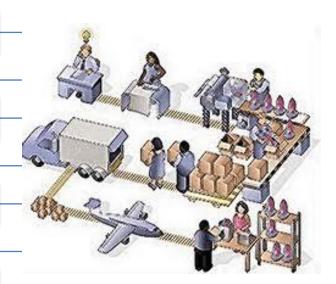
El tamaño de la empresa

Donde ubicar la empresa, o las instalaciones del proyecto

Donde obtener los materiales o materia prima

Que maquinas y procesos usar.

Que personal es necesario para llevar a cabo este proyecto.





FACTORES QUE DETERMINAN EL TAMAÑO DEL PROYECTO

La Demanda disponible

Disponibilidad de Mano de Obra

Disponibilidad de Insumos y Materia Prima.

Disponibilidad de Tecnología.





CAPACIDAD DEL PROYECTO

Días de atención.

Seis días de la semana (considerando viernes, sábado, y domingo como días pico; mientras que el día lunes se lo dedicará al mantenimiento).



Horario de atención.

Atención de desayuno y uso de las instalaciones: 08H30 a 16H30

•Piscinas, sauna y turco: 11H00 a 16H30

•Servicio de comida típica: 12H30 a 22H00

•Convenciones y eventos: 12H30 a 02H00



Área Social



Área de Recreación



Área de Parqueo



TERRENO DE 5250m



Días de Atención	Capacidad Física del Complejo (personas)	Porcentaje según afluencia de clientes	Número de clientes
Lunes	170	0%	0
Martes	170	15%	26
Miércoles	170	15%	26
Jueves	170	15%	26
Viernes	170	80%	136
Sábado	170	100%	170
Domingo	170	100%	170



Días de atención	Rotación de visitas	Número de clientes	Número total de clientes atendidos en el día
Martes	3	26	78
Miércoles	3	26	78
Jueves	3	26	78
Viernes	3	136	408
Sábado	3	170	510
Domingo	3	170	510
Total en la semana			1.662
Total anual		79.776	

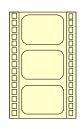


Año	Demanda Insatisfecha (Número de familias)	Participación en el mercado (11,4511%) (Número de familias)	Participación en el mercado (Número de personas)
2013	137.498	15.745	59.831
2014	149.117	17.076	64.887
2015	161.674	18.513	70.351
2016	175.241	20.067	76.255
2017	189.898	21.745	82.632

79.776 visitas al complejo x 75% = 59.832 visitas al complejo en el primer año



LOCALIZACIÓN



MACRO LOCALIZACIÓN

Cotacachi Otavalo Olmedo Gualea Volcán C Malchingui 5790-m Cayambe PICHINCHA Guaillabamba Aeropuerto Internacional Pifo Punt Quito **ECUADOR** Santo Domingo de los Colorados El Chad Sangolquí olcan Antisana Baeza onsumulo Rumiñahui Volcán Iliniza Volcán Cotopaxi 5897-m OTOPAXI

MICRO LOCALIZACIÓN





PROCESO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Ingreso	Proceso transformador	Producto final
\Rightarrow		\(\)
Turistas que requieren del servicio de comida típica, balneario y hospedaje	Proceso de alimentación: Ofertar preparar y servir al turista variedad de platos típicos de la región sierra. Proceso de recreación: Ofertar piscinas y mantenerlas en perfecto estado en un espacio amplio adecuado y seguro, complementado con sauna, turco, espacios verdes y cancha deportiva. Proceso de alojamiento: Habitaciones disponibles y mantenimiento de las mismas para que su condición sea apta y que prinde una perfecta estancia del turista.	Turista con todas sus expectativas satisfechas



ESPECIFICACIONES DE DISEÑO Y CALIDAD DEL SERVICIO





REQUERIMIENTO DE INFRAESTRUCTURA

Detalle	Costo Total (USD)
Construcción y obra civil	616.422,03
Estudios preliminares e Imprevistos	32.022,39
Costo Total Construcción y Obra Civil	648.444,42



REQUERIMIENTO DE EQUIPOS

Detalle	Costo Total (USD)
Equipo de Computo	2.300,00
Equipo de Oficina	2.895,00
Equipo en General	63.131,00
Total	68.326,00
5 % Imprevistos	3.416,30
Costo Total	71.742,30

REQUERIMIENTO MUEBLES Y ENSERES

Detalle	Costo Total (USD)
Muebles y Enseres en General	17.205,00
Total	17.205,00
5 % Imprevistos	860,25
Costo Total	18.065,25



REQUERIMIENTO DE MATERIA PRIMA

Detalle	Porcentaje de Comensales	Clientes al Año	Costo materia prima por plato (USD)	Costo anual total en materia prima (USD)	
Papas con cuy	25%	14958	3,99	59.682,42	
Caldo de gallina	25%	14958	1,58	23.633,64	
Llapingacho	25%	14958	2,28	34.104,24	
Fritada	25%	14958	3,27	48.912,66	
Total	100%	59832	2,78	166.332,96	
			5 % Imprevistos	8.316,65	
			Costo Total	174.649,61	

OTROS REQUERIMIENTOS

Detalle	Costo Total (USD)			
Insumos	6.657,70			
Menajes	8.095,00			
Servicios Básicos	8.964,00			
Otros Requerimientos	19.265,72			
Total	42.982,42			
5 % Imprevistos	2.149,12			
Costo Total	45.131,54			



SUELDOS Y SALARIOS

No. De Personas	Cargo	Salario Mensual	Salario Anual	XIII Anual	XIV Anual	Aporte Patronal	Vac.	Valor Anual
1	Gerente General	1.200,00	14.400,00	1.200,00	292,00	1.749,60	600,00	18.241,60
1	Recepcionista	490,00	5.880,00	490,00	292,00	714,42	245,00	7621,42
1	Contador	560,00	6.720,00	560,00	292,00	816,48	280,00	8668,48
	Total Administrativo	2.250,00	27.000,00	2.250,00	876,00	3.280,50	1.125,00	34.531,50
1	Chef	950,00	11.400,00	950,00	292,00	1.385,10	475,00	14.502,10
4	Ayudante de Cocina	1.280,00	15.360,00	5.120,00	1.168,00	1.866,24	640,00	24.154,24
	Total MOD	2.230,00	26.760,00	6.070,00	1.460,00	3.251,34	1.115,00	38.656,34
1	Jefe de Hospedaje	320,00	3840,00	320,00	292,00	466,56	160,00	5.078,56
1	Administrador	490,00	5.880,00	490,00	292,00	714,42	245,00	7.621,42
1	Cajero	320,00	3.840,00	320,00	292,00	466,56	160,00	5.078,56
2	Meseros	584,00	7.008,00	1.168,00	58400	851,47	292,00	9.903,47
2	Limpieza	584,00	7.008,00	1.168,00	584,00	851,47	292,00	9.903,47
1	Guardia	450,00	5.400,00	450,00	292,00	656,10	225,00	7.023,10
	Total Vtas.	2.748,00	32.976,00	3.916,00	2.336,00	4.006,58	1.374,00	44.608,58
	Total operativo	4.978,00	59.736,00	9.986,00	3.796,00	7.257,92	2.489,00	83.264,92
	Total	7.228,00	86.736,00	12.236,00	4.672,00	10.538,42	3.614,00	117.796,42



REQUERIMIENTO DEL PROYECTO

GASTOS DE CONSTITUCIÓN

Concepto	Costo (USD)
Capital mínimo para constitución de compañía	400,00
Registro Mercantil, Notaría, Nombramiento de Gerente, Publicación. (Incluye honorarios de abogado)	1.500,00
Registro único de turismo	55,00
Licencia de funcionamiento	50,00
Patente Municipal	350,00
Otras instituciones	40,00
Total	2.395,00
5% Imprevistos	119,75
Costo Total	2.514,75



ESTUDIO ORGANIZACIONAL

COMPLEJO TURÍSTICO "ALLY SAMAY"



"La Naturaleza, el descanso, y el sabor; unen su fuerza para su satisfacción"



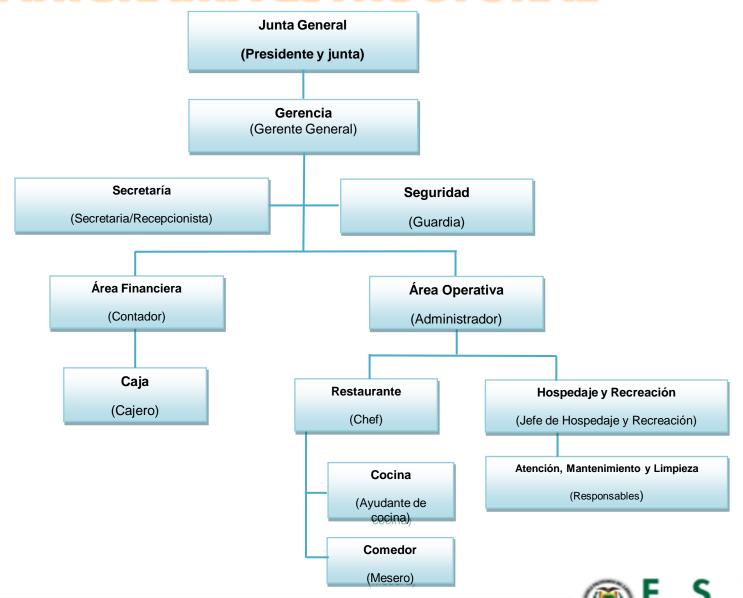
ESTUDIO ORGANIZACIONAL

El Complejo Turístico "ALLY SAMAY" estará clasificado en la categoría de alojamientos extra hoteleros entre los cuales se menciona los Complejos Vacacionales y estará constituido jurídicamente como una Compañía de Sociedad Limitada en la cual el capital está dividido en participaciones que no son libremente negociables ya que requieren la autorización de los otros para vender la participación.

- •Ley de Compañías
- Ley de Turismo
- •Reglamento General de Actividades Turísticas



ORGANIGRAMA ESTRUCTURAL



ESTUDIO ORGANIZACIONAL

Misión

 "Brindar servicios de comida, hospedaje y recreación a todo turista que visite la Parroquia de Amaguaña; y mediante la calidad y la eficiencia, garantizar esparcimiento, satisfacción y descanso placentero en nuestras amplias instalaciones, logrando a la vez promover el turismo en el sector".

Visión

 "Ser el Complejo Turístico líder en calidad de servicios de comida, hospedaje, recreación e innovación en la Parroquia de Amaguaña; siendo reconocido por nuestro prestigio y la credibilidad que el turista pone en nosotros gracias a valores de responsabilidad y compromiso, en un lapso de cinco años".



ACTIVOS FIJOS

Activos Fijos				
Detalle	Valor (USD)			
Terreno (5250 m2)	80.000,00			
Edificio y Construcción	648.444,42			
Vehículo	24.000,00			
Muebles Enseres	18.065,25			
Equipo de Computo	2.415,00			
Equipo de Oficina	3.039,75			
Equipo en General	66.287,55			
Menaje	8.499,75			
TOTAL	874.777,40			

GASTOS DE CONSTITUCIÓN

Inversión en Gastos de Constitución				
Detalle	Valor (USD)			
Gastos de constitución y funcionamiento	2.514,75			
Gastos estudios de factibilidad	1.200,00			
Gastos de promoción	1.400,00			
TOTAL	5.114,75			

CAPITAL DE TRABAJO

Capital de Trabajo						
Detalle Valor Mensual Valor A (USD) (USI						
Materia Prima	14554,13	174649,61				
Insumos	582,54	6.990,58				
Servicios básicos	784,35	9.412,20				
Otros Servicios	1.685,75	20.229,00				
Sueldos y Salarios Operativos	6.938,75	83.264,92				
Sueldos y Salarios Administrativos	2.877,63	34.531,50				
TOTAL	27.423,15	329.077,81				



Depreciación Activos Fijos								
Detalle	Años de Depreciación	Depreciación Anual (USD)						
Edificio y Construcción	648.444,42	129.688,88	20 años	25.937,78				
Vehículo	24.000,00	4.800,00	5 años	3.840,00				
Muebles Enseres	18.065,25	3.613,05	10 años	1.445,22				
Equipo de Computo	2.415,00	483	3 años	644,00				
Equipo de Oficina	3.039,75	607,95	10 años	243,18				
Equipo en General	66.287,55	13.257,51	10 años	5.303,004				



DETERMINACIÓN DE INGRESOS

Detalle	Precio (USD Incluye IVA)	Consumo en el Año 2013	Ingresos anuales por servicio (USD)
Entrada a Complejo Turístico adultos (50% de visitantes)	6,00	29.916 personas	179.496
Entrada a Complejo Turístico niños (50% de visitantes)	3,00	29.916 personas	89.748
Servicio de Comida (Precio Promedio)	5,88	59.832 personas	351.812
Servicio de Hospedaje (Habitación Doble Cama, incluye desayuno)	30,00	144 recepción de habitaciones	4.320,00
Servicio de Hospedaje (Habitación matrimonial, incluye desayuno)	30,00	48 recepción de habitaciones	1.440,00
Recepción de Local de Eventos (para 200 personas, no incluye comida)	450,00	60 recepciones de local de eventos	27.000,00



INGRESOS PROYECTADOS

Detalle	Año 1 (USD)	Año 2 (USD)	Año 3 (USD)	Año 4 (USD)	Año 5 (USD)
Entrada a Complejo	269.244	306.591	349.029	397.234	451.981
Servicio de Comida	351.812	400.612	456.064	519.052	590.588
Servicio de Hospedaje	5.760	6.048	6.350	6.668	7.001
Recepción de Eventos	27.000	28.350	29.768	31.256	32.819
Total Ingreso Anual	653.816	741.600	841.211	954.209	1.082.389



EGRESOS PROYECTADOS

Detalle	Año 1 (USD)	Año 2 (USD)	Año 3 (USD)	Año 4 (USD)	Año 5 (USD)
Costos fijos					
Sueldos y Salarios	117.796,42	130.294,62	144.118,88	159.409,89	176.323,28
Servicios Básicos	9.412,20	9.882,81	10.376,95	10.895,80	1.440,59
Promoción y Publicidad	1.400,00	1.470,00	1.543,50	1.620,68	1.701,71
Otros Servicios	20.229,01	20.979,98	21.768,51	22.596,46	23.465,81
Costos variables					
Materia Prima	174.649,61	198.157,45	224.829,44	255.091,48	289.426,80
Insumos	6.990,58	7.931,51	8.999,09	10.210,37	11.584,69
Otros Costos y Gastos					
Gastos de constitución	2.514,75				-
Gastos de Factibilidad	1.200,00	-	-	-	-
Total Egreso Anual	334.192,57	368.716,37	411.636,37	459.824,68	503.942,88



FINACIAMIENTO

APORTE PROPIO

D etalle	Valor (USD)
Activos Fijos	
Vehículo	24.000,00
Equipo de Computo	2.415,00
Equipo de Oficina	3.039,75
Equipo en General	66.287,55
Muebles Enseres	18.065,25
Menaje	8.499,75
Gastos Anticipados	
Gastos de constitución y funcionamiento	2.514,75
Gastos estudios de factibilidad	1.200,00
Gastos de promoción	1.400,00
Capital de Trabajo	
Materia Prima	174.649,61
Insumos	6.990,58
Servicios básicos	9.412,20
Otros Servicios	20.229,00
Sueldos y Salarios	117.796,42
TOTAL	456.499,86

INSTITUCIÓN FINANCIERA

Detalle	Valor (USD)
Activos Fijos	
Terreno	80.000,00
Edificio y Construcción	648.444,42
TOTAL	728.444,42

61,47%

38,52



ESTADO DEL RESULTADOS PROYECTADO	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5
	VALOR USD	VALOR USD	VALOR USD	VALOR USD	VALOR USD
INGRESOS	653.816	741.600,34	841.210,83	954.209,38	1.082.389,02
41 INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	653.816	741.600,34	841.210,83	954.209,38	1.082.389,02
4102 PRESTACION DE SERVICIOS	653.816	741.600,34	841.210,83	954.209,38	1.082.389,02
OCOTO DE VENTAO Y DRODUCOJÓN	055 004 74	004 000 70	040 405 54	050 040 50	004 000 50
51 COSTO DE VENTAS Y PRODUCCIÓN	255.324,71	284.008,79	316.425,54	352.613,59	394.028,53
MATERIALES UTILIZADOS O PRODUCTOS VENDIDOS	174.649,61	198.157,45	224.829,44	255.091,48	289.426,80
(+) COMPRAS NETAS LOCALES DE MATERIA PRIMA	174.649,61	198.157,45	224.829,44	255.091,48	289.426,80
(+) MANO DE OBRA DIRECTA	38.656,34	42.757,78	47.294,38	52.312,31	57.862,65
SUELDOS Y BENEFICIOS SOCIALES	38.656,34	42.757,78	47.294,38	52.312,31	57.862,65
(+) COSTOS INDIRECTOS DE FABRICACION	42.018,76	43.093,57	44.301,72	45.209,80	46.739,09
510401 DEPRECIACIÓN PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	27.141,20	27.141,20	27.141,20	26.690,40	26.690,40
510408 MANTENIMIENTO Y REPARACIONES 510407 SUMINISTROS MATERIALES Y REPUESTOS	5.209,48	5.209,48	5.209,48	5.209,48	5.209,48
50000 OTROS COSTOS DE PRODUCCIÓN	6.990,58	7.931,51	8.999,09	10.210,37	11.584,69 3.254,52
42 GANANCIA BRUTA	2.677,50 398.491,32	2.811,38 457.591,55	2.951,94 524.785,30	3.099,54 601.595,79	688.360,49
" GANANCIA BRUTA	390.491,32	457.591,55	524.765,30	601.595,79	000.300,49
SZ GASTOS	186.843,21	178.842,49	175.505,31	173.021,12	171.883,92
5201 GASTOS DE VENTAS	63.169,35	68.830,36	75.039,94	81.853,69	89.332,98
SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES	34.350,00	37.994,54	42.025,76	46.484,69	51.416,71
520102 APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (incluido fondo de reserva)	4.006,58	4.431,68	4.901,88	5.421,97	5.997,24
BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	6.252,00	6.915,34	7.649,05	8.460,62	9.358,29
520108 MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	2.232,64	2.344,27	2.461,48	2.584,56	2.713,78
PROMOCIÓN Y PUBLICIDAD	1.400,00	1.470,00	1.543,50	1.620,68	1.701,71
520112 COMBUSTIBLES	2.595,60	2.725,38	2.861,65	3.004,73	3.154,97
SEGUROS Y REASEGUROS (primas y cesiones)	5.712,00	5.997,60	6.297,48	6.612,35	6.942,97
AGUA, ENERGÍA, LUZ, Y TELECOMUNICACIONES	5.944,68	6.241,91	6.554,01	6.881,71	7.225,80
520127 OTROS GASTOS	675,85	709,65	745,13	782,39	821,51
5002 GASTOS ADMINISTRATIVOS	54.471,64	54.650,36	58.944,04	63.486,54	68.710,50
SUELDOS, SALARIOS Y DEMÁS REMUNERACIONES	28.125,00	31.109,06	34.409,73	38.060,61	42.098.84
520202 APORTES A LA SEGURIDAD	3.280,50	3.628,56	4.013,55	4.439,39	4.910,41
BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	3.126,00	3.457,67	3.824,53	4.230,31	4.679,15
520212 COMBUSTIBLES	1.068,00	1.121,40	1.177,47	1.236,34	1.298,16
520214 SEGUROS Y REASEGUROS	2.448,00	2.570,40	2.698,92	2.833,87	2.975,56
AGUA, ENERGÍA, LUZ, Y TELECOMUNICACIONES	790,02	829,52	871,00	914,55	960,27
NOTARIOS Y REGISTRADORES DE LA PROPIEDAD O	2.514,75				
MERCANTILES	2.514,75]]	-
IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y OTROS					
520221 DEPRECIACIONES:	11.631,94	11.631,94	11.631,94	11.438,74	11.438,74
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	11.631,94	11.631,94	11.631,94	11.438,74	11.438,74
520227 OTROS GASTOS	1.487,43	301,80	316,89	332,74	349,38
5000 GASTOS FINANCIEROS	69.202,22	55.361,78	41.521,33	27.680,89	13.840,44
520301 INTERESES	69.202,22	55.361,78	41.521,33	27.680,89	13.840,44
GANANCIA ANTES DE PARTICIPACIÓN TRABAJADORES E IMPUESTO	208.777,40	211.648,10	278.749,05	349.279,99	428.574,67
A LA RENTA DE OPERACIONES CONTINUADAS PARTICIPACIÓN TRABAJADORES	31.747,22	41.812,36	52.392,00	64.286,20	77.471,48
© GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS	179.900,89	236.936,70	296.887,99	364.288,47	439.005,08
■ IMPUESTO A LA GANANCIA	41.377,20	52.126,07	65.315,36	80.143,46	96.581,12
GANANCIA DE OPERACIONES CONTINUADAS	138.523,68	184.810,62	231.572,63	284.145,01	342.423,96
- GARAROIA DE OI ERACIONES CONTINUADAS	130.023,00	104.010,02	201.012,00	204.140,01	542.425,90

BALANCE GENERAL PROYECTADO

		AÑO 0	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5
CODIGO	DESCRIPCION CUENTA	PROFORMA	PROYECTADO	PROYECTADO	PROYECTADO	PROYECTADO	PROYECTADO
1	ACTIVO	1.184.944,28	1.250.903,50	1.310.839,25	1.420.491,93	1.585.670,36	1.812.028,37
101	ACTIVO CORRIENTE	334.192,56	438.924,92	537.633,81	686.059,63	889.367,20	1.153.854,36
10101	EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	334.192,56	438.924,92	537.633,81	686.059,63	889.367,20	1.153.854,36
102	ACTIVO NO CORRIENTE	850.751,72	811.978,58	773.205,44	734.432,30	696.303,16	658.174,02
10201	PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	850.751,72	811.978,58	773.205,44	734.432,30	696.303,16	658.174,02
1020101	TERRENOS	80.000,00	80.000,00	80.000,00	80.000,00	80.000,00	80.000,00
1020102	EDIFICIOS	648.444,42	648.444,42	648.444,42	648.444,42	648.444,42	648.444,42
1020105	MUEBLES Y ENSERES	18.065,25	18.065,25	18.065,25	18.065,25	18.065,25	18.065,25
1020106	MAQUINARIA Y EQUIPO	69.327,30	69.327,30	69.327,30	69.327,30	69.327,30	69.327,30
1020108	EQUIPO DE COMPUTACIÓN	2.415,00	2.415,00	2.415,00	2.415,00	2.415,00	2.415,00
1020109	VEHÍCULOS, EQUIPOS DE TRANSPORTE Y EQUIPO CAMINERO MÓVIL	24.000,00	24.000,00	24.000,00	24.000,00	24.000,00	24.000,00
1020110	OTROS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	8.499,75	8.499,75	8.499,75	8.499,75	8.499,75	8.499,75
1020112	(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO		-38.773,14	-77.546,28	-116.319,42	-154.448,56	-192.577,70
2	PASIVO	728.444,42	655.879,96	531.005,08	409.085,12	290.118,54	174.052,60
201	PASIVO CORRIENTE	-	218.813,30	239.627,31	263.396,24	290.118,54	174.052,60
20104	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	-	140.000,00	145.688,88	145.688,88	145.688,88	-
2010401	LOCALES		145.688,88	145.688,88	145.688,88	145.688,88	-
20107	OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES		73.124,42	93.938,43	117.707,36	144.429,66	174.052,60
2010702	IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO		41.377,20	52.126,07	65.315,36	80.143,46	96.581,12
2010705	PARTICIPACIÓN TRABAJADORES POR PAGAR DEL EJERCICIO		31.747,22	41.812,36	52.392,00	64.286,20	77.471,48
202	PASIVO NO CORRIENTE	728.444,42	437.066,65	291.377,77	145.688,88	-	-
20203	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	728.444,42	437.066,65	291.377,77	145.688,88	-	-
2020301	LOCALES	728.444,42	437.066,65	291.377,77	145.688,88		-
3	PATRIMONIO NETO	456.499,86	595.023,54	779.834,17	1.011.406,80	1.295.551,81	1.637.975,77
301	CAPITAL	456.499,86	456.499,86	456.499,86	456.499,86	456.499,86	456.499,86
30101	CAPITAL SUSCRITO o ASIGNADO	456.499,86	456.499,86	456.499,86	456.499,86	456.499,86	456.499,86
306	RESULTADOS ACUMULADOS	-	-	138.523,68	323.334,31	554.906,94	839.051,95
30601	GANANCIAS ACUMULADAS			138.523,68	323.334,31	554.906,94	839.051,95
307	RESULTADOS DEL EJERCICIO	-	138.523,68	184.810,62	231.572,63	284.145,01	342.423,96
30701	GANANCIA NETA DEL PERIODO		138.523,68	184.810,62	231.572,63	284.145,01	342.423,96
30702	(-) PÉRDIDA NETA DEL PERIODO			<u> </u>		<u> </u>	
	PASIVO MAS PATRIMONIO	1.184.944,28	1.250.903,50	1.310.839,25	1.420.491,92	1.585.670,35	1.812.028,37

FLUJO DE CAJA PROYECTADO

CONCEPTOS	Año 0	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
SALDO INICIAL	1.184.944,28	334.192,56	438.924,92	537.633,81	686.059,63	889.367,20
APORTE PROPIO	456.499,86					
PRESTAMO BANCARIO	728.444,42					
INGRESOS	0,00	653.816	741.600,34	841.210,83	954.209,38	1.082.389,02
Entrada a complejo		269.244	306.590,61	349.028,73	397.233,63	451.980,79
Servicio de Comida		351.812	400.611,73	456.064,21	519.051,95	590.588,24
Servicio de Hospedaje		5.760	6.048,00	6.350,40	6.667,92	7.001,32
Recepción de Eventos		27.000	28.350,00	29.767,50	31.255,88	32.818,67
(-) COSTOS VARIABLES	0,00	181.640,19	206.088,96	233.828,53	265.301,85	301.011,48
Materia Prima		174.649,61	198.157,45	224.829,44	255.091,48	289.426,80
Insumos		6.990,58	7.931,51	8.999,09	10.210,37	11.584,69
(-) COSTOS FIJOS	0,00	148.837,63	162.627,41	177.807,84	194.522,82	212.931,39
Sueldos y Salarios		117.796,42	130.294,62	144.118,88	159.409,89	176.323,28
Servicios Básicos		9.412,20	9.882,81	10.376,95	10.895,80	11.440,59
Promoción y Publicidad		1.400,00	1.470,00	1.543,50	1.620,68	1.701,71
Otros servicios		20.229,01	20.979,98	21.768,51	22.596,46	23.465,81
(-) OTROS COSTOS Y GASTOS	0,00	72.916,97	55.361,78	41.521,33	27.680,89	13.840,44
Gastos de constitución		2.514,75				
Gastos de estudio de factibilidad		1.200,00				
Intereses		69.202,22	55.361,78	41.521,33	27.680,89	13.840,44
SALDO OPERATIVO	0,00	250.421,25	317.522,20	388.053,13	466.703,81	554.605,70
PARTICIPACION TRABAJADORES			31.747,22	41.812,36	52.392,00	64.286,20
IMPUESTO A LA RENTA			41.377,20	52.126,07	65.315,36	80.143,46
SALDO OPERATIVO DESPUES DE IMPUESTOS Y PT	0,00	250.421,25	244.397,77	294.114,70	348.996,46	410.176,04
(-) GASTOS DE CAPITAL	850.751,72	145.688,88	145.688,88	145.688,88	145.688,88	145.688,88
Costo de la Inversión Aporte Propio			0,00	0,00	\$ 0,00	0,00
Compra de Activos Fijos con Préstamo	752.444,42	0,00	0,00	0,00	\$ 0,00	0,00
Compra de Activos Fijos con Aporte Propio	98.307,30					
Pago capital del préstamo		145.688,88	145.688,88	145.688,88	145.688,88	145.688,88
FLUJO DE CAJA NETO	- 850.751,72	104.732,36	98.708,89	148.425,82	203.307,57	264.487,16
EFECTIVO AL FINAL DEL PERIODO	334.192,56	438.924,92	537.633,81	686.059,63	889.367,20	1.153.854,36

PUNTO DE EQUILIBRIO

Porcentaje de Mezcla de Ingreso al Complejo Turístico

		Precio de	Ingresos por	Porcentaje de mezcla					
Servicio	Unidades	venta (USD)	ventas (USD)	Unidades	Importe				
Entrada a complejo	59.832	4,50	269.244,00	49,89%	41,18%				
Servicio de Comida	59.832	5,88	351.812,16	49,89%	53,81%				
Servicio de Hospedaje	192	30,00	5.760,00	0,16%	0,88%				
Recepción de Eventos	60	450,00	27.000,00	0,05%	4,13%				
TOTAL	181.692		653.816,16	100,00%	100,00%				

Contribución Marginal por Servicio

$$Punto\ de\ Equilibrio\ = \frac{Costos\ Fijos}{\%\ Contribuci\'on\ Marginal}$$

Servicio	Costos Variables (USD)	CVU (USD)	Contribución marginal (USD)	Margen de contribución
Entrada a complejo	74.800,13	1,25	194.443,87	72,22%
Servicio de Comida	97.738,83	1,63	254.073,33	72,22%
Servicio de Hospedaje	1.600,22	8,33	4.159,78	72,22%
Recepción de Eventos	7.501,02	125,02	19.498,98	72,22%
TOTAL	181.640,19		472.175,97	72,22%



PUNTO DE EQUILIBRIO

 $Punto \ de \ Equilibrio \ = \frac{148.837,63 \ USD}{72,22\%}$

Punto de Equilibrio año 2013 = 206.093,60 USD

Servicio	Mezcla conforme al importe de ventas	P.E. En términos de ingreso (USD)	P.E. En términos de unidades
Entrada a complejo	41,18%	84.870,13	18.860
Servicio de Comida	53,81%	110.896,97	18.860
Servicio de Hospedaje	0,88%	1.815,65	61
Recepción de Eventos	4,13%	8.510,84	19
	100%	206.093,60	37.799

Comparación del Punto de Equilibrio

Servicio	Ventas en el Punto de Equilibro (USD)	Contribución marginal %	Total de contribución marginal (USD)				
Entrada a complejo	84.870	72,22%	\$ 61.291				
Servicio de Comida	110.896	72,22%	\$ 80.088				
Servicio de Hospedaje	1.815	72,22%	\$ 1.311				
Recepción de Eventos	8.510	72,22%	\$ 6.146				
		Total	\$ 148.837				
	Costos Fijos						
	Contribución Margina	I – Costos Fijos	0,00				



Cálculo de la TMAR

Detalle	Porcentaje
Inflación Anual a Febrero 2012	5,53%
Premio al Riesgo	5%
Interés de I.F.	9,5%

Tasa Mínima Aceptable de Rendimiento

Financiamiento	Importe	TMAR	TMAR ponderación
Capital Propio	38,52%	10,53%	4,06%
Institución Financiera	61,47%	9,5%	5,84%
		Total	9,9%



Cálculo del VPN

$$VPN = -P + \frac{FNE_1}{(1+i)^1} + \frac{FNE_2}{(1+i)^2} + \frac{FNE_3}{(1+i)^3} + \frac{FNE_4}{(1+i)^4} + \frac{FNE_5 + VS}{(1+i)^5}$$

VPN Y TIR

Flujo	de C	aja Neto (USD)				
Año 0		-850.751,72				
Año 1		104.732,36				
Año 2		98.708,89				
Año 3		148.425,82				
Año 4		203.307,57				
Año 5		264.487,16				
VS		658.174,02				
	Indi	cadores				
VPN (USD)	\$ 139.190,70				
TIR		14,57%				
TMAR		9,90%				



Período de Recuperación de la Inversión

$$PRI = a + \frac{(b-c)}{d}$$

Año	Flujo de Efectivo a Valor Presente (USD)	Flujos de Efectivo Acumulado (USD)
0	-850.751,72	
1	95.297,87	95.297,87
2	81.726,12	177.023,99
3	111.819,20	288.843,19
4	139.367,91	428.211,10
5	575.511,20	1.003.722,30

$$PRI = 4 + \frac{(850.751,72 \text{ USD} - 428.211,10 \text{ USD})}{575511,20 \text{ USD}}$$

PRI= 4,73 Años



Relación Beneficio - Costo

Período	Ingresos (USD)	Ingresos Actualizados (USD)	Gastos (USD)	Gastos Actualizados (USD)
1	653.816,03	594.919,05	565.841,79	514.869,69
2	741.600,34	614.008,72	572.863,42	474.302,82
3	841.210,83	633.740,96	592.396,21	446.292,10
4	954.209,38	654.113,20	616.802,14	422.819,59
5	1.082.389,02	675.141,67	648.463,40	404.479,96
TOTAL	4.273.225,61	3.171.923,60	2.996.366,96	2.262.764,16

$$R\ B/C = \frac{Sumatoria\ Ingresos\ Actualizados}{Sumatoria\ de\ Gastos\ Actualizados}$$

$$R B/C = \frac{\$ 3.171.923,60}{\$ 2.262.764,16}$$

$$R B/C = 1,40 USD$$



Análisis de Sensibilidad

	Incidencia	Actua	ales	Propue	Criterio	
Parámetro	incidencia	VAN (USD)	VAN (USD)	TIR	Criterio	
Reducción de la demanda	-15%	131.064,67	14,57%	86.609,53	12,89%	Sensible
Incremento de Tasa activa	+4,5%	131.064,67	14,57%	129.716,87	14,25%	Sensible



EVALUACIÓN DEL IMPACTO SOCIAL Y AMBIENTAL

ACCIONES QUE PUEDEN CAUSAR IMPACTO

Fase de Instalación

- Movimiento de Tierra
- Montaje de la obra

Fase de Operación

- Operaciones
 Turísticas
- Actividades Turísticas
- Actividades de Recreación
- Educación Ambiental y Cultura
- Eliminación de desechos
- Fuentes de Trabajo

FACTORES





EVALUACIÓN DEL IMPACTO SOCIAL Y AMBIENTAL

Matriz de identificación y descripción y evaluación de impactos sociales y ambientales

			AC	ΤΙVΙ	DAI	DES				(CRIT	ΓER	IOS	DE	EV	ALL	JAC	IÓN	
COMPONENTES AMBIENTALES	1. Movimiento de tierras	2. Montaje de la Obra	3. Operación turística	4. Actividades turísticas	5. Actividades de Recreación	6. Educación ambiental y cultural	7. Eliminación de desechos	8. Fuentes de trabajo	IMPACTOS	1. Naturaleza	2. Magnitud	3. Importancia	4. Certeza	5. Tipo	6. Reversibilidad	7. Duración	8. Tiempo en aparecer	9. Considerado en el proyecto	10. Ponderación
A. Aire	Х	Х	Х						Emisión de Gases	(-)	1	1	D	Pr	2	3	С	N	6
B. Suelo	х	Х							Compactación de suelo	(-)	1	1	D	Pr	2	3	М	N	6
D. Guelo	Х	Х		Х	Χ		Х		Contaminación por desechos sólidos	(-)	1	1	С	Pr	1	3	С	s	5
C. Agua					X				Desperdicio y contaminación de agua	(-)	1	1	D	Pr	1	1	С	s	3
	Х	Х					Χ		Modificación de Hábitat	(-)	1	2	С	Pr	1	1	С	N	4
D. Flora y Fauna	Х	Х		Х	X		X		Alejamiento de especies nativas	(-)	1	2	С	Sc	2	1	С	N	5
2. Field y Fadina	х	Х		Х					Perdida de flora	(-)	1	2	С	Sc	2	1	С	N	5
		Х				X			Reforestación de especies nativas	+	1	3	С	Pr	2	1	М	s	6
				Х	X	X			Incremento del turismo en la Parroquia	+	1	3	С	Pr	2	3	ᆸ	s	8
E. Factor Socio Económico					X	X			Sensibilización cultural y ecológica	+	1	2	D	Pr	2	3	М	s	7
		Х	Х	Х	X			Х	Dinamización de la economía de la Parroquia	+	1	2		Pr	2	3	М	s	7
	X	Х					Х		Generación y eliminación de basura	(-)	1	2	С	Pr	1	1	С	s	4
F. Paisaje	X	Х							Perturbación del ruido	(-)	1	1	D	Pr	1	1	С	N	3
	X	X					X		Modificación del entorno	(-)	1	1	D	Pr	1	3	С	N	5



EVALUACIÓN DEL IMPACTO SOCIAL Y AMBIENTAL

Matriz de Resultados de Impactos Sociales y Ambientales

Componente s	Actividades del Proyecto								Total(1)	Total ()	Total
	1	2	3	4	5	6	7	8	Total (+)	Total (-)	TOLAI
Α	-6	-6	-6							18	18
В	-11	-11		-5	-5		-5			37	37
С					-5					5	5
D	-14	-14;+6		-10	-5	+6	-9		12	52	64
E	+7	+7	+7	+15	+22	+15		+7	80		80
F	-12	-12					-9			33	33
Total (+)	7	13	7	15	22	21		7	92		
Total (-)	43	43	6	15	15		23			145	
Total	50	56	13	30	37	21	23	7			237



CONCLUSIONES

- •El análisis situacional y socioeconómico demostró que la Parroquia de Amaguaña mediante sus grandes atractivos brinda la oportunidad y el escenario favorable para diseñar y construir un Complejo Turístico, aprovechando de manera responsable todos los recursos disponibles; de la misma forma la gestión actual en la política del país motiva y apoya el emprendimiento turístico en todos sus aspectos.
- •El análisis de la demanda tomo como conjunto universo a 269.472 familias que visitaron la Parroquia de Amaguaña que realizaban actividades de turismo, obteniendo como muestra 73 encuestas dirigidas a un representante por familia. El análisis de mercado determino que el 97,30% de encuestados estaría de acuerdo con la construcción de un complejo turístico para ofrecer servicios de comida, hospedaje y piscinas.
- •Tomando como referencia la demanda insatisfecha, la capacidad de financiamiento, la mano de obra, entre otros criterios importantes, se decidió estructurar el diseño técnico del proyecto donde se pretende construir un local que dispone de un salón con capacidad para 170 comensales, y otro salón para eventos con capacidad de 250 personas; a esto se complementa cuatro habitaciones, dos piscinas y una cancha de futbol; todo esto en un área de 5250m² ubicado vía Amaguaña Sangolguí Km.5.



CONCLUSIONES

- •El estudio organizacional diseño la estrategia más adecuada de servicio con un valor agregado que fomente una relación sólida con el cliente; los valores y políticas del Complejo Turístico garantizarán un crecimiento sostenible en el nombre y reputación del complejo lo que permitirá cumplir la misión y visión propuestas.
- •El estudio económico financiero del proyecto elaborado en base a los presupuestos para inversiones en activos determinó que existe una rentabilidad económica potencial, ya que a mas de cumplir con las obligaciones financieras y recuperar la inversión inicial; se obtiene un rendimiento reflejado en un VPN de USD 139.190,70 una TIR de 14,57% frente a una TMAR de 9,90%. Todo esto es válido para un período evaluado de 5 años.
- •La Evaluación del Impacto ambiental y social reflejo algunos impactos tanto negativos como positivos. Los impactos negativos son lógicos debido a que el proyecto comprende la construcción de la infraestructura del Complejo Turístico; acción que conlleva efectos como generación de desechos, modificación del paisaje y emisión de gases; sin embargo todos estos efectos pueden ser contrarrestados mediante medidas de mitigación correctamente diseñadas. El proyecto no es el único beneficiado con su construcción, a la lista de beneficiados se suma la parroquia de Amaguaña en sí, gracias a la promoción y concientización de su cultura, las oportunidad de trabajo, y el aporte al desarrollo turístico del sector.



RECOMENDACIONES

- •Antes de realizar cualquier proyecto cuya rama no sea la especialidad del proyectista, se recomienda asesorarse de la mejor manera con personas profesionales capacitadas y con experiencia en la ciencia a tratar; evitando de esta forma caer en posibles errores irreversibles que causarían perdidas en la ejecución del proyecto.
- •Al no disponer de fuentes de información sobre indicadores de turismo aplicados a una zona en estudio es necesario recurrir inmediatamente a la observación directa del medio, entrevistas, y conteo rápido para proyectar de una forma aproximada y lógica los indicadores que se pretende estudiar; en este caso el número de visitas familiares que recibió la Parroquia de Amaguaña y su tasa de crecimiento.
- •Previa elaboración y aprobación de planos se debe aplicar un estudio legal del terreno previsto, como es la línea de fabrica; de esta forma se evita contratiempos. De la misma manera se recomienda realizar presupuestos en base a precios actualizados y correspondientes a la zona de estudio.



RECOMENDACIONES

- •Considerar y cumplir con cada uno de los requisitos legales de conformidad con las leyes vigentes para la operación del Complejo Turístico. Además es importante recurrir a la mano de obra calificada y con experiencia que no solo aporte con su trabajo si no que aporte con sus conocimientos, recomendaciones y críticas constructivas en bien de la organización. De la misma forma es de suma importancia mantener al trabajador motivado mediante una remuneración digna de sus capacidad y el cumplimiento puntual de cada una de las obligaciones que mantiene la empresa con su equipo de trabajo.
- •La publicidad no asegurará totalmente la atracción del cliente hacia el complejo por este motivo se recomienda poner especial énfasis en cumplir eficientemente con cada uno de los requerimientos del cliente, esto no solo asegurará una satisfacción si no que motivará una recomendación extra a terceros para motivar la visita al Complejo Turístico.
- •Cumplir estrictamente con las medidas de mitigación para impactos ambientales permitirán mantener una cultura ecológica que sirva de ejemplo tanto al personal como a clientes, para que de esta forma se fomente una relación armoniosa con la naturaleza.



MUCHAS GRACIAS

