



# TESIS DE GRADO MAESTRÍA EN GESTIÓN DE PEQUENAS Y MEDIANAS EMPRESAS

**V – PROMOCIÓN 2009-2010** 

#### Presentación de:

"INCIDENCIA DE LA GESTIÓN EMPRESARIAL DEL SECTOR AGROINDUSTRIAL EN EL DESARROLLO ECONÓMICO DE LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS DE LA PROVINCIA DE SANTO DOMINGO DE LOS TSÁCHILAS, EN EL PERÍODO 2010-2012"



DIRECTOR: Ing. Homero Vaca Fonseca, Mge.

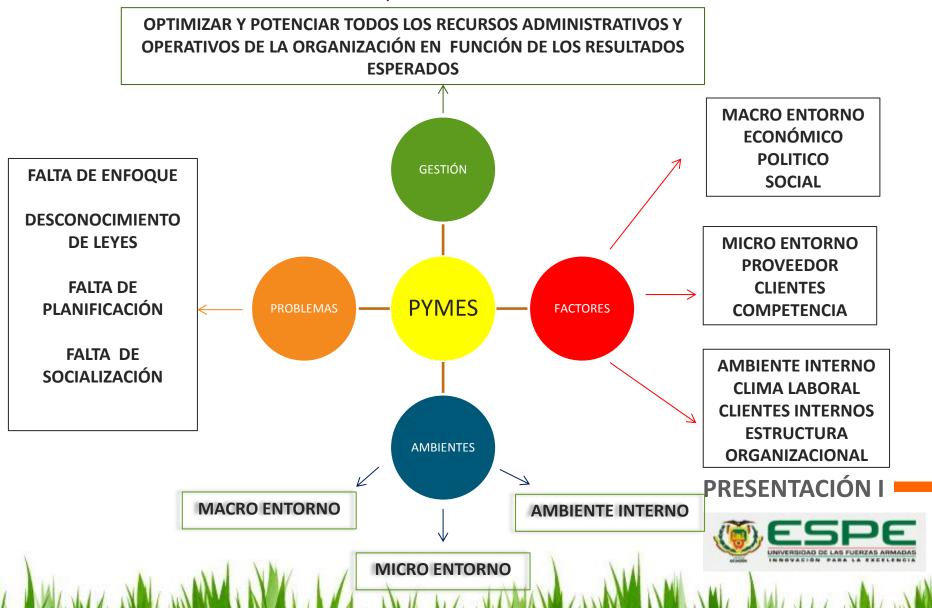
Autores: Ing. Alex Fabián Estrella Quispe

Ing. Patricio Pérez Hidalgo

"INCIDENCIA DE LA GESTIÓN EMPRESARIAL DEL SECTOR AGROINDUSTRIAL EN EL DESARROLLO ECONÓMICO DE LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS DE LA PROVINCIA DE SANTO DOMINGO DE LOS TSÁCHILAS, EN EL PERÍODO 2010-2012"...

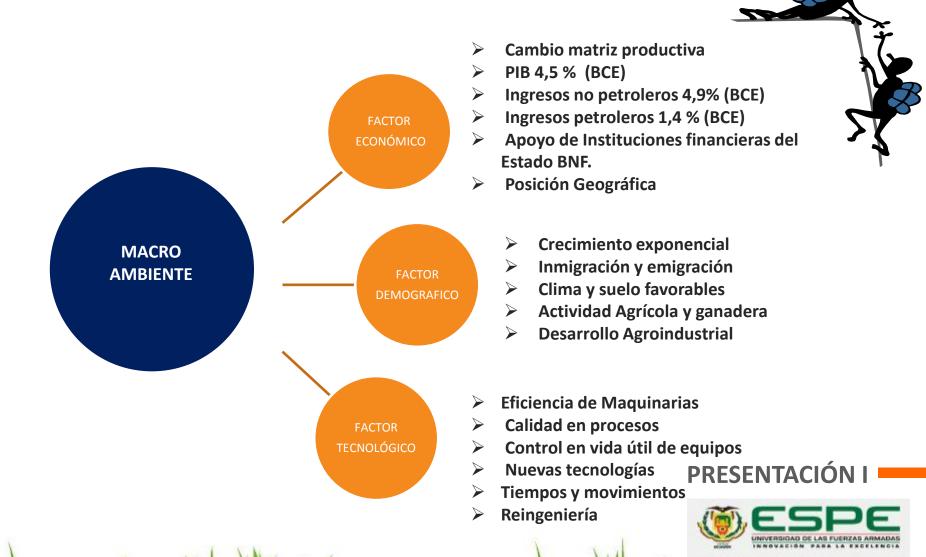


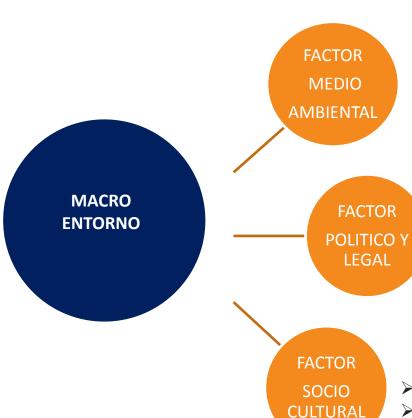
"INCIDENCIA DE LA GESTIÓN EMPRESARIAL DEL SECTOR AGROINDUSTRIAL EN EL DESARROLLO ECONÓMICO DE LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS DE LA PROVINCIA DE SANTO DOMINGO DE LOS TSÁCHILAS, EN EL PERÍODO 2010-2012"...



"INCIDENCIA DE LA GESTIÓN EMPRESARIAL DEL SECTOR AGROINDUSTRIAL EN EL DESARROLLO ECONÓMICO DE LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS DE LA PROVINCIA DE SANTO DOMINGO DE LOS TSÁCHILAS, EN EL PERÍODO 2010-2012"...







- Política de Estado
- Artículo 86 de la constitución garantiza un medioambiente sano y ecológicamente equilibrado.
- Proceso de socialización
  - Leyes orientadas a la producción y desarrollo de negocios
  - Políticas Sectoriales (MIPRO)
  - Políticas Transversales (SENPLADES)
  - Políticas de apoyo financiero, información y tecnología (CFN, BNF, BEDE)
  - Leyes que estimulan el desarrollo productivo
- Identidad regional
- Cultura de compras
- > Cambios en el mercado
- (Shopping)
- Cultura de compras

#### PRESENTACIÓN I



#### **POLITICAS SECTORIALES**

- Son de enfoque general.
- MIPRO (Ministerio de Industrias y Productividad)
- MAGAP (Ministerio de Agricultura , Ganadería, Acuacultura y Pesca)
- MINTUR (Ministerio de Turismo)

#### **POLITICAS TRANSVERSALES**

- Son de enfoque específico.
- SENPLADES (Secretaría Nacional de Planificación)
- MCPEC ( Ministerio de Coordinación de la producción empleo y competitividad)
- MCDS (Ministerio de Coordinación de la política de Desarrolllo Social.
- MRL (Ministerio de Relaciones Laborales)

#### **POLITICAS SECCIONALES**

- Son de enfoque local
- Prefectura
- Alcaldía Municipal
- Juntas Parroquiales Urbanas y Rurales

**PRESENTACIÓN** 





#### FACILIDADES TRIBUTARIAS QUE OTORGA EL GOBIERNO A **EMPRENDIMIENTOS Y DESARROLLO DE NEGOCIOS**

#### Inversiones Nuevas

Generales

Sectoriales

Zonas

Deprimidas

-Cualquier parte del territorio Nacional -Cualquier sector productivo

Sectores Prioritarios para el Estado y fuera de las

jurisdicciones urbanas de Quito y Guayaquil

\*Alimentos frescos, congelados e industria-lizados; \*Cadena forestal y

agroforestal y sus elaborados; \*Metalmecánica; \*Petroquímica; \*Farmacéutica; \*Turismo;

\*Ener-gías Renovables; -Servicios Logísticos de comercio exterior;

\*Biotecnología y Software aplicado

Incentivos Tributario

> Zonas especiales de Específicos: desarrollo económico (ZEDE)

Determinada conjuntamente con: -Secretaría Nacional de Planificación

-Consejo Sectorial de la Producción -Gobiernos Autónomos

Descentralizados

Fuente: COPCI

Fuente: COPCI

Elaboración: COPCI







# FACILIDADES TRIBUTARIAS QUE OTORGA EL GOBIERNO A EMPRENDIMIENTOS Y DESARROLLO DE NEGOCIOS

INSTITUCIONES DEL ESTADO

- •CFN (Corporación Financiera Nacional)
- •BNF (Banco Nacional de Fomento)
- •BEDE (Banco del Estado)
- •SRI (Servicio de Rentas Internas)
- •INEC (Instituto Ecuatoriano de Estadística y Censos)
- INEN (Instituto Ecuatoriano de Normalización)

INCENTIVOS TRIBUTARIOS

- Inversiones Nuevas a Nivel Nacional se reduce el impuesto a la renta (IR).
- Ejercicio fiscal 2011 24%
- Ejercicio fiscal 2012 23%
- Ejercicio fiscal 2013 22%

INCENTIVOS TRIBUTARIOS ZEDE

- Tendrán rebaja gradual adicional de 5 puntos porcentuales en la tarifa del (IR)
- •Ejercicio fiscal 2011 19%
- •Ejercicio fiscal 2012 18%
- Ejercicio fiscal 2013 17%





# FACILIDADES TRIBUTARIAS QUE OTORGA EL GOBIERNO A EMPRENDIMIENTOS Y DESARROLLO DE NEGOCIOS



INCENTIVOS TRIBUTARIOS ACCIONARIOS • Sociedades que permitan participación accionaria de l 20% de trabajadores con un mínimo del 5% de acciones empresariales podrán diferir el pago del Impuesto a la renta hasta por 5 ejercicios fiscales.



- A partir de Enero del 2011 las PYMES estarán exentas del pago del impuesto a la renta durante los primeros cinco años que realicen las actividades productivas fuera de la zona Urbana de Quito y Guayaquil.
- Matriz Energética (Alimentos, Agroforístería, Metalmecánica, Turismo)
- Sustitución de importaciones (Abonos y fertilizantes, Jabones, Cosméticos, Calzado).

INGRESOS EXCENTOS

- Intereses pagados por trabajadores debido al préstamo para compra de acciones
- Ingresos por compensación económica para el salario Digno.
- Ingresos por fideicomisos mercantiles que no tengan actividad empresarial en marcha.
- Ingresos por fondo de inversión y complementarios.

ITACIÓN I



# FACILIDADES TRIBUTARIAS QUE OTORGA EL GOBIERNO A EMPRENDIMIENTOS Y DESARROLLO DE NEGOCIOS



GASTOS DEDUCIBLES

- Máximo el 1% de gastos de sueldo en Capacitación.
- Máximo el 1% de ventas para estudios de mercado y competitividad
- Máximo el 50% de costos y gastos de publicidad para viáticos acceso mercados Internacionales.
- 100% adicional a la amortización y depreciación de maquinaria
- Remuneraciones y beneficios sociales aportados al IESS por incremento de empleos.

**PAGO ANTICIPO** 

- Todos los obligados a llevar contabilidad a partir del 5to. Año de operación.
- •Comercializadoras de combustible 0,4% del total del margen de comercialización
- Agroforistería y silvicultura mayor a un año exonerados mientras no tengan comercialización
- •Proyectos de desarrollo de software y tecnología mayor a un año mientras no tengan comercialización.

IMPUESTO AL VALOR A GREGADO

- Tendrá impuesto del 0% importaciones de maquinaria para ZEDES
- Los Administradores de ZEDES tienen derecho a crédito tributario por el IVA pagado por compras de bienes y servicios a nivel nacional.
- •Crédito tributario por el IVA pagado en combustible aéreo por transporte de carga al exterior.

ITACIÓN I



# FACILIDADES TRIBUTARIAS QUE OTORGA EL GOBIERNO A EMPRENDIMIENTOS Y DESARROLLO DE NEGOCIOS



IMPUESTO SALIDA DE DIVISAS

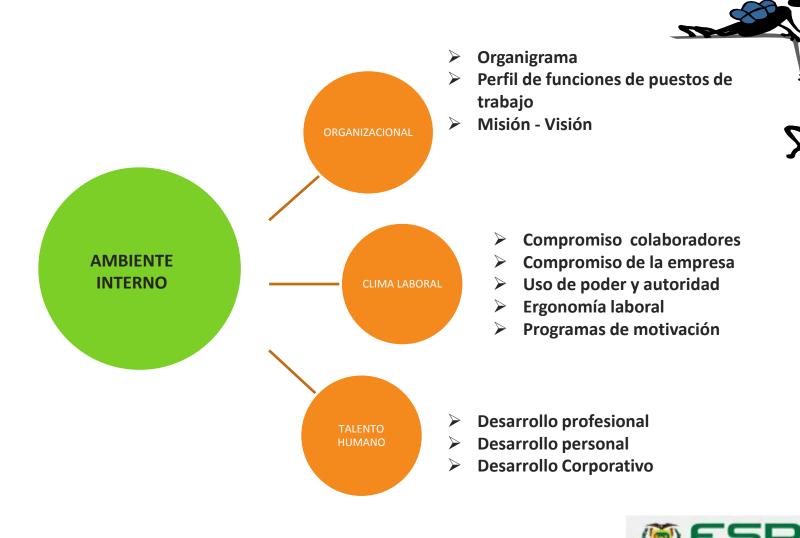
- Exonerados los pagos realizados al exterior por concepto de amortización de capital e intereses generados sobre créditos otorgados por instituciones financieras, por plazos mayores a un año, y con una tasa inferior a la publicada por el Banco Central del Ecuador.
- Pagos al exterior realizados por las ZEDES por concepto de importaciones y amortización de capital e intereses de créditos de instituciones financieras internacionales, con plazo mayor a un año y con una tasa inferior a la publicada por el Banco Central del Ecuador.







# **AMBIENTE INTERNO**



# **Ambiente Interno**



Comportamiento del

Rotación de personal (P)

**Control Financiero Talento Humano** 

Producción

% de Producción

**Proveedores** 

defectuosas

Administración

Planificación Sensibilidad de las Autoridades (P)

Sensibilidad con el personal (A)

Cumplimiento de Actividades

Conocimiento de leyes

interno y seguridad industrial

Elaboración de

Manejo de MKT

Evolución de

ventas

Canal de distribución

Competencia

**Presupuestos** 

Investigación y desarrollo

Organizacional

**Estructura** 

Población y muestra

Contratación (A) Jornada Laboral

Capacitación

Recursos (Mixtos)

% de Inversión en activos productivos

**Utilidades** percibidas

Control de unidades

funciones, reglamento

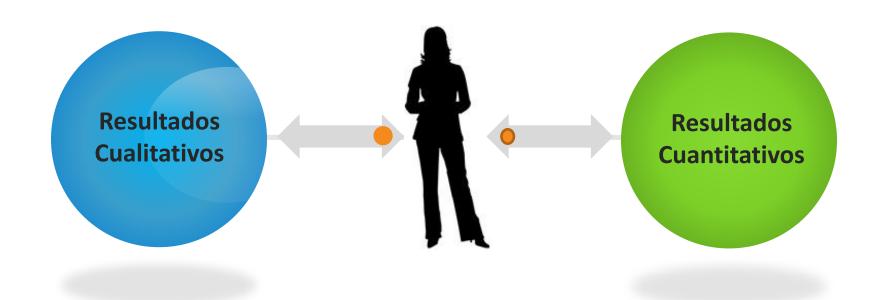
Afiliación al IESS

Control del desempeño

**PRESENTACIÓN** 



# LA GESTIÓN EMPRESARIAL DEL SECTOR AGROINDUSTRIAL EN EL DESARROLLO ECONÓMICO DE LAS PYMES





# Análisis de Correlación...

Tabla 40: Correlación entre variables: Planificación-Ventas 2009-2010

		Planificación	Ventas 2009-2010
,	Correlación de	1	515
Pearson Planificación	'	515	
Planificacion	Sig. (unilateral)		.118
	N	7	7
	Correlación de	515	1
Vantas 2000 2040	Pearson	515	'
Ventas 2009-2010	Sig. (unilateral)	.118	
	N	7	7

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Tabla 41: Correlación entre variables Planificación-Ventas 2010-2011

		Planificación	Ventas 2010-2011	
	Correlación de	1	.567	
Pearson	Pearson	ı	.507	
Planificación	Sig. (unilateral)		.092	
	N	7	7	
	Correlación de Pearson	.567	1	
Ventas 2010-2011	Sig. (unilateral)	.092		
	N	7	7	

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Tabla 42: Correlación entre variables: Planificación-Ventas 2011-2012

		Planificación	Ventas 2011-2012
	Correlación de	1	706
Dissilia alifu	Pearson Planificación	700	
Planificacion	Sig. (unilateral)		.038
	N	7	7
	Correlación de	706	1
Vantas 2044 2042	Pearson	700	1
Ventas 2011-2012	Sig. (unilateral)	.038	
	N	7	7

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias





# Análisis de Correlación...

Tabla 43: Correlación entre variables: Planificación- Utilidades 2009-2010

010	
.000	

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Tabla 45: Correlación entre variables: Planificación- Utilidades 2011-2012

		Planificación	UTILIDADES 2011-2012
	Correlación de Pearson	1	496
Planificación	Sig. (unilateral)		.129
	N	7	7
UTILIDADES	Correlación de Pearson	496	1
2011-2012	Sig. (unilateral)	.129	
	N	7	7

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Tabla 44: Correlación entre variables: Planificación-Utilidades 2010-2011

		Planificación	UTILIDADES 2010-2011
Dissiliantia	Correlación de Pearson	1	.682
Planificación	Sig. (unilateral)	•	.046
	N	7	7
UTILIDADES	Correlación de Pearson	.682	1
2010-2011	Sig. (unilateral)	.046	
	N	7	7

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias





# Análisis de Correlación...

Tabla 47: Correlación entre variables: Producción 2009-2010; y, Ventas 2009-2010

		Producción 2009-2010	Ventas 2009- 2010
Producción 2009-	Correlación de Pearson	1	.767
2010	Sig. (unilateral)		.022
	N	7	7
Ventee 2000 2010	Correlación de Pearson	.767	1
Ventas 2009-2010	Sig. (unilateral)	.022	
	N	7	7

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Tabla 49: Correlación entre variables: Producción 2011-2012; y, Ventas 2011-2012

		Ventas 2011-	Producción	
		2012	2011-2012	
	Correlación de	1	.306	
Vantas 2044 2042	Pearson	ı	.306	
Ventas 2011-2012	Sig. (unilateral)		.252	
	N	7	7	
Producción 2011-2012	Correlación de Pearson	.306	1	
	Sig. (unilateral)	.252		
	N	7	7	

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Tabla 48: Correlación entre variables: Producción 2010-2011; y, Ventas 2010-2011

		Producción 2010-2011	Ventas 2010- 2011
,	Correlación de Pearson	1	.673
Producción 2010-2011	Sig. (unilateral)	!	.049
	N	7	7
Warriage 0040 0044	Correlación de Pearson	.673	1
Ventas 2010-2011	Sig. (unilateral)	.049	
	N	7	7

Fuente: Encuesta aplicada a administradores de agroindustrias





## Prueba Chi Cuadrado para prueba de hipótesis...

TA (Total pymes agroindustriales de Santo Domingo aplican planificación)

Ei =

n (número de periodos analizados)

Hipótesis Nula (Ho). Comprobar si la gestión empresarial de los administradores de las pequeñas y medianas empresas agroindustriales en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas incide favorablemente a su desarrollo económico Hipótesis Alternativa (H1).

Comprobar si la gestión
empresarial de los
administradores de las pequeñas y
medianas empresas
agroindustriales en la provincia de
Santo Domingo de los Tsáchilas no
incide favorablemente a su
desarrollo económico

Prueba Chi Cuadrado para prueba de hipótesis

PRESENTACIÓN I



#### **ANÁLISIS MATRICIAL**

Las **MATRICES** de datos son herramientas específicas que permiten administrar y organizar datos de información para facilitar su interpretación. Están conformadas por segmentos rectangulares que tienen rotulados para su identificación y clasificación acorde a las habilidades específicas del investigador. "La Matriz de Documentación y Datos (MDD) es un esquema de documentos y/o transacciones realizado en forma secuencial y sistemática a los fines de evaluar la consistencia y correspondencia de cada uno de ellos dentro del sistema de información" (Blásquez, Peretti ,2007).



#### MATRIZ DE IMPLICADOS MACRO AMBIENTE

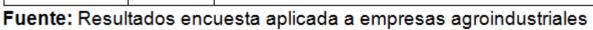
Implicado	Cod.	Justificación
Gobierno	G	A: El gobierno motiva la producción mediante el mejoramiento de la matriz productiva.     O: Las políticas del gobierno no están bien socializadas.
Ministerio de Industrias y productividad	MIPRO	A: Asesora en el buen cumplimiento del código de la producción (Registro oficial Nro.351 01 de Enero 2011)  O: Falta de seguimiento a PYMES agroindustriales.
Ministerio de Coordinación de la producción y competitividad	MCPC	A: Permiten coordinar las actividades productivas de manera eficiente.     O: La producción de sectorización falta ser socializada.
Ministerio del Ambiente	MA	A: Protege los recursos no renovables que se pueden afectar directa o indirectamente en los procesos productivos.     O: Demasiados trámites para obtener la licencia de operación.
Ministerio de Salud Pública	MSP	A: Garantiza que producción agroindustrial sea inocua apta para el consumo humano.     O: Falta capacitación en Buenas prácticas de manufactura y las auditorias pueden cerrar las pequeñas y medianas empresas.





#### MATRIZ DE IMPLICADOS MACRO AMBIENTE

Instituto ecuatoriano de Propiedad Intelectual	IEPI	A: Protege el derecho de propiedad intelectual.  O: Los trámites son centralizados.
GAD Provincial	Р	A: Impulsa y socializa las políticas del gobierno en función de la matriz productiva.  O: La falta de difusión.
GAD Municipal	М	A: Regula las actividades comerciales de productos evitando la venta por contrabando.     O: Demora en trámites de patentes, permisos publicitarios para realizar operaciones comerciales.
Instituciones Financieras	IF	A: Impulsan el desarrollo mediante créditos otorgados a pequeñas y medianas empresas.     O: Créditos con intereses y plazos de pago poco favorables para el productor.
Bomberos	В	A: Garantizan la aplicación de normas y políticas de seguridad industrial.     O: Excesivo trámite burocrático.







#### MATRIZ DE IMPACTO RESPUESTA MACRO AMBIENTE

**FACTOR ECONÓMICO** 

COD	FACTOR	COMPORTAMIENTO	IMPACTO	RESPUESTA	IMPLICADOS
FE1	Inflación	Estable	Los precios de los productos no se afectan	Lograr estos espacios de estabilidad y seguir alimentando la matriz estratégica del negocio para conseguir un posicionamiento efectivo.	G, MIPRO, MCPC, PRV,C
FE2	Tasa de Natalidad	Alza	Surgimiento de nuevos mercados	Mantener información actualizada de los mercados y adaptarse a los cambios generados por las nuevas generaciones.	G, MIPRO, MCPC,PRV,C,C LE
FE3	Tasa activa bancaria	Estable	Favorece la inversión	Incrementar capacidad productiva, mejorar procesos productivos, invertir en capacitación de los colaboradores.	G,IF
FE4	Población económicam ente activa	Decreciente	La capacidad adquisitiva de los clientes se disminuye y por tanto las visitas y ventas en los locales comerciales, la orientación del gasto se ajusta a otras prioridades.	Diversificar la oferta de productos para atender a otros segmentos, concomitante a esto desarrollar incentivos y planes de compras.	G,MIPRO,MCP C



Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales



# MATRIZ DE IMPACTO RESPUESTA MACRO AMBIENTE FACTOR POLÍTICO - LEGAL

COD	FACTOR	COMPORTA MIENTO	ІМРАСТО	RESPUESTA	IMPLICADOS
FPL1	Políticas de Gobierno	Proceso de cambio	Cambio en las políticas de la matriz productiva, desarrollo sustentado en función de la especialización productiva de las regiones del Ecuador.	otorgado para el	G, MIPRO,MCPC ,P,M, AD
FPL 2	Leyes ambientales	Obligatoria	Las materias pueden estar en áreas protegidas y por lo tanto su logística de transporte pueden retrasarse y afectar los procesos productivos.	zonas como aliados estratégicos y obtener las autorizaciones	G,MA





# MATRIZ DE IMPACTO RESPUESTA MACRO AMBIENTE FACTOR POLÍTICO - LEGAL

					1300 7
FPL 3	Leyes de propiedad intelectual	Obligatoria	El Estado puede restringir su uso en caso de que existan productos similares y estén comercializándolos en el mercado.	Mantener información actualizada del Estado en nuevos descubrimientos en el (IEPI) referente a patentes de nuevos productos desarrollados.	G, IEPI
FPL4	Permisos de comercializa ción	Obligatoria	Garantizan productos inocuos para que puedan ser comercializados, mediante un permiso otorgado por el ministerio de salud pública del Ecuador	Ajustar los procesos a normas de calidad ISO e INEN para obtener las certificaciones respectivas que abalicen los productos elaborados.	G,MSP, M,P,AD
FPL5	Permisos de transporte	Exigidas	Pueden demorar logística de abastecimiento mediante la detención o bloqueo de los camiones de proveedores de materias primas o distribuidores de productos ya	Obtener todos los permisos necesarios para la circulación normal de los productos naturales que se elaboran.	G,MA,M,P
			terminados.		<u>Presentación</u>

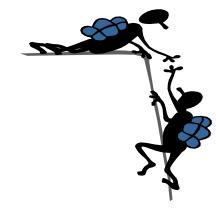
Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales



### MATRIZ DE IMPACTO OCURRENCIA MACRO

#### **AMBIENTE**

I A	, and the second	ALTO	MEDIO I P A C T O	ВАЈО
N C	B A J		FPL5	
R R E	M E D I A	FE1, FE3,FE4  FPL1,FSC1,FT2  FT3	FE2, FPL2, FPL3 FSC2, FSC3	FA1
0 C U	A L T A	FPL4, FT1	FSC4	



Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales



### MATRIZ PERFIL ESTRATÉGICO MACRO AMBIENTE

COD	FACTOR	GRAN AMENAZA	AMENAZA	EQUILIBRIO	OPORTUNIDAD	GRAN OPORTU NIDAD
FPL4	Permiso de Comercialización - Obligatorio				<b>✓</b>	
FT1	Sistemas de Comunicación e información tecnológica- Desarrollo					<b>~</b>
FE1	Inflación-Estable			~		
FE3	Tasa activa bancaria- Estable			~		
FE4	Población económicamente activa- Decreciente	*				
FPL1	Política de Gobierno- Cambio				<b>~</b>	





### MATRIZ PERFIL ESTRATÉGICO MACRO AMBIENTE

	Hábito de				<b>✓</b>		1 7 7
FSC1	consumo- Desarrollo						7
FT2	Software- Desarrollo				·		
FT3	Hardware- Desarrollo				·		
FE2	Tasa de Natalidad- Alza				·		
FPL2	Ley ambiental- Obligatoria				·		
FPL3	Ley de propiedad intelectual- Obligatoria					~	
FSC2	Nivel de instrucción- Alza				·		
FSC3	Estilo de vida- Alza				·		
- 44	CUMAN	4		2			
14 100%	SUMAN PORCENTAJES	7,14	0	14,29	9 64,28	14,29	

Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales PRESENTACIÓN



#### MATRIZ IMPLICADOS MICRO AMBIENTE

		_
Proveedores	PRV	A: Proveen de productos para los procesos, se pueden realizar acuerdos favorables en las negociaciones para reducir los costos y vender a un precio más competitivo del mercado.  O: Los proveedores pueden especular y monopolizar el suministro de bienes y servicios, lo que puede afectar directamente los costos y volúmenes de producción requerida por nuestros clientes.
Competencia	С	A: Permite realizar una mejora continua de los procesos y aprender de ellos Benchmarking.     O: Limita la participación de mercado disponible.
Clientes externos	CLE	A: Su actitud de compra hacia productos desarrollados por las PYMES determinará liquides económica, rentabilidad y crecimiento del negocio.  O: Sus comentarios negativos generan especulación, bajas ventas y reducción en la participación de mercado.

Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

**PRESENTACIÓN** 



# MATRIZ IMPACTO RESPUESTA MICRO AMBIENTE FACTOR PROVEEDORES

COD	FACTOR	COMPORTAMIENTO	IMPACTO	RESPUESTA	IMPLICADOS
FP1	PODER DE NEGOCIACIÓN CON PROVEEDORES	BAJO	Problemas en cumplir con volúmenes de producción planificados.	Buscar diversificar cantidad proveedores. Para evitar dependencia exclusiva.	AD, PRV
FP2	CALIDAD MATERIA PRIMA	VARIABLE	Pérdidas en procesos productivos	Buscar nuevos proveedores y estandarizarlos acorde a la calidad del producto que disponen.	AD, PRV

Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales





# MATRIZ IMPACTO RESPUESTA MICRO AMBIENTE FACTOR CLIENTES EXTERNOS

COD	FACTOR	COMPORTAMIENTO	IMPACTO	RESPUESTA	IMPLICADOS
	PODER DE		Menor	Buscar acuerdos a	
	NEGOCIACIÓN		rentabilidad	largo plazo,	CADC
E01 E 4	CON CLIENTES	BAIO	por unidad	reducir costos de	G,AD,C
FCLE 1	EXTERNOS	BAJO	vendida.	producción y	
				buscar nuevos	
				mercados.	
	CANTIDAD		Volúmenes	Incrementar	
			de venta	portafolio de	
FOLE A		LIMITADO	limitados, no	clientes, elaborar	AD.
FCLE 2	LIMITADO		hay	estrategias de	AD
			crecimiento.	idealización de	
				clientes.	

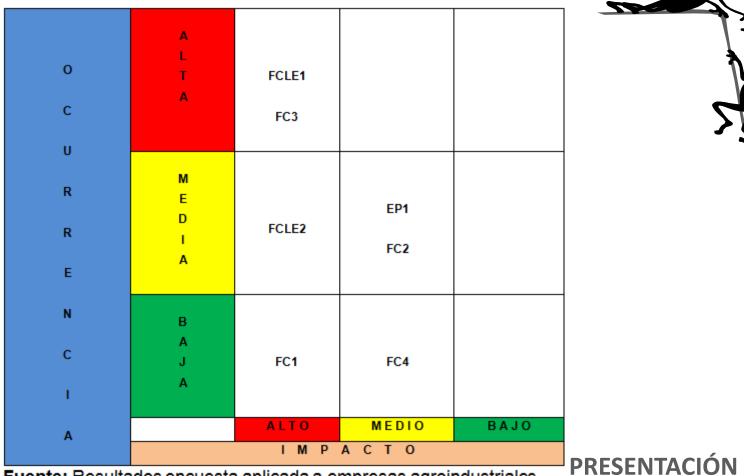
Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales

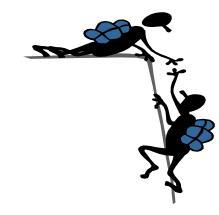
Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

PRESENTACIÓN —



#### MATRIZ IMPACTO OCURRENCIA MICRO AMBIENTE





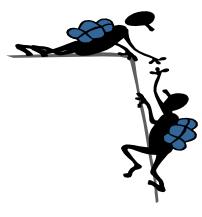
Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales





# MATRIZ PERFIL ESTRATÉGICO MICRO AMBIENTE

COD	FACTOR	GRAN AMENAZA	AMENAZA	EQUILI BRIO	OPORTUNIDAD	GRAN OPORTUNIDAD
FCLE 1	Poder negociación Clientes externos-Bajo	<b>~</b>				
FC3	Precio- Bajo	<b>√</b>				
FCLE 2	Cantidad- Limitado		<b>√</b>			
FP2	Calidad materia prima - Variable		<b>√</b>			
FP1	Poder de negociación proveedores - Bajo	~				
FC2	Posicionamiento - Bajo		<b>√</b>			
6	SUMAN	3	3	0	0	0
100%	PORCENTAJES	50	50	0	0	0



Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales

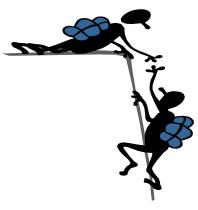
Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

**PRESENTACIÓN** 



#### **MATRIZ CLIENTES REALES**

N I V	A L T A			Son productos base elaborados como materias primas para desarrollar nuevos productos o de mayor calidad.
E L D E	M E D I		Son productos que requieren una inversión moderada y menores etapas de proceso.	
C O M P R A	B A J	Las pequeñas y medianas empresas pocas veces terminan su ciclo de proceso debido a los altos costos operativos y de comercialización.		
		TERMINADOS	SEMIELABORADOS PRODUCTOS	PRODUCTOS EN PROCESO



Fuente: Mesonero M., Alcaide C., Marketing Industrial 2012



#### MATRIZ PERFIL COMPETITIVO



	VALORES DE LA CLASIFICACIÓN
4	FORTALEZA PRINCIPAL
3	FORTALEZA MENOR
2	DEBILIDAD MENOR
1	DEBILIDAD PRINCIPAL

Fuente: Ing. Cristian Espinoza P. MBA Modulo Proyectos 2010

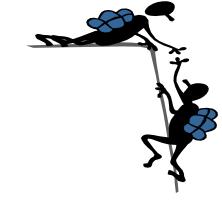
Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

**PRESENTACIÓN** 



## MATRIZ IMPLICADOS AMBIENTE INTERNO

Administradores	AD	A: Aplican las políticas y directrices de la compañía.     O: La mala gestión provoca malestar en el personal de la empresa.
Mandos Medios	ММ	A: Toman decisiones en el cada área de gestión.     O: Las decisiones técnicas afectan el desarrollo normal de las actividades operativas.
Clientes Internos	CLI	A: Son los responsables de la buena gestión operativa de la empresa, la misma que determina un buen clima laboral para el eficiente desarrollo de las actividades productivas de la empresa.  O: Ineficiencia en procesos debido a falta de motivación y compromiso para con la empresa, provoca retraso en pedidos en clientes, malestar y pérdidas en los procesos productivos.



**PRESENTACIÓN** 

Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales



# MATRIZ IMPACTO RESPUESTA AMBIENTE INTERNO FACTOR ORGANIZACIONAL

COD	FACTOR	COMPORTAMIENTO	IMPACTO	RESPUESTA	IMPLICADOS
F01	ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	DESARROLLO	Menor eficienciaen funciones y actividades a realizar.	Crear un organigrama en función de la realidad actual de la empresa.	AD, MM
FO2	PERFIL DE COMPETENCIAS	DESARROLLO	Personal no apto para desempeñar se en el puesto de trabajo asignado.	Crear perfil de competencias para puestos de trabajo específicos.	AD, MM
FO3	LAYOUT MAQUINARIA	DESARROLLO	Procesos de producción ineficientes	Realizar un Layout de la maquinaria en función del proceso productivo.	AD, MM, CLI

Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales





# MATRIZ IMPACTO RESPUESTA AMBIENTE INTERNO FACTOR CLIMA LABORAL

COD	FACTOR	COMPORTAMIENTO	IMPACTO	RESPUESTA	IMPLICADOS
FCL1	CLIMA LABORAL	BAJO	Menor desarrollo productivo por mala actitud de los colaboradores con los activos y actividades productivas de la empresa.	Realizar un seguimiento periódico del clima laboral para determinar la actitud de los colaboradores frente a la empresa y buscar oportunidades de mejora	AD, MM, CLI
FCL2	ERGONOMIA	BAJO	Menor rendimiento operativo	Realizar un análisis ergonómico de los puestos de trabajo más críticos.	AD, MM, CLI

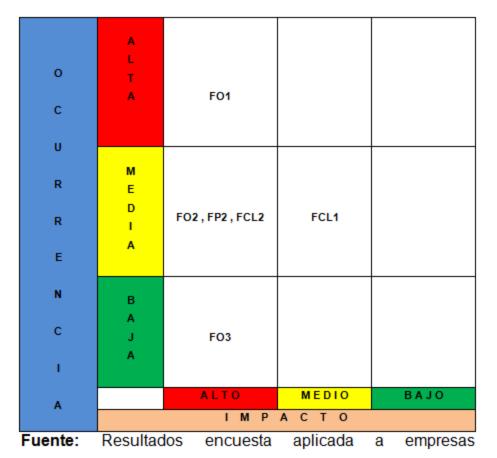
Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

PRESENTACIÓN •



# MATRIZ IMPACTO OCURRENCIA AMBIENTE INTERNO



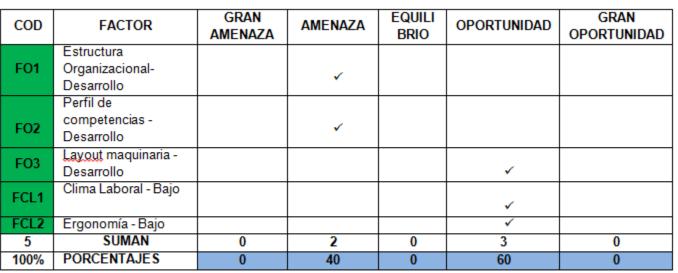
agroindustriales







## MATRIZ PERFIL ESTRATÉGICO AMBIENTE INTERNO



Fuente: Resultados encuesta aplicada a empresas agroindustriales

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

PRESENTACIÓN —



**GUÍA TÉCNICA DE** SOLUCIONES... Emitido: Guía Técnica propuesta Nombre y firma Pymes AGROINDUSTRIALES Revisado: Nombre y firma Aprobado: Nombre y firma TABLA DE DISTRIBUCIÓN DE LA GUÍA TÉCNICA Distribución Receptor Copia Ubicación Nombre Firma Fecha a) OBJETIVO Establecer una guía técnica que estandarice y controle las actividades de las PYMES Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas. b) ALCANCE Aplicación a todas las áreas de la empresa en lo referente a PYMES Agroindustrias de Santo Domingo de los Tsáchilas. c) DEFINICIONES AN: Análisis PE: Planificación Estratégica

OR: Organización EJ: Ejecución

CT: Control

- d) Problemas comunes de las PYMES Agroindustriales hallados
- Falta de Planificación
- Control financiero deficiente
- Falta de control de procesos
- Ausencia de herramientas de Mercadotecnia aplicadas

#### e) Metodología

La responsabilidad general sobre la aplicación del presente procedimiento es del Administrador de las PYMES Agroindustriales.

Las responsabilidades específicas se citan en cada una de las actividades que conforman la presente Guía.

f) Guía Técnica

#### Análisis FODA

El término FODA es una sigla conformada por las primeras letras de las palabras Fortalezas, Oportunidades, debilidades y Amenazas en inglés SWOT: Strenghts, Weaknesses, Oportunities, Threats).

La matriz de análisis FODA nos permite buscar y analizar, de forma proactiva y sistemática, todas las variables que intervienen en el negocio con el fin de tener más y mejor información al momento de tomar decisiones. Realizando correctamente el análisis FODA se pueden establecer las estrategias Ofensivas, Defensivas, de Supervivencia y de Reordenamiento necesarias para cumplir con los objetivos empresariales planteados



← Factores Internos Claves

## Tabla 78: Matriz Ponderación Factores Internos Claves

	FACTORES INTER	PNOC OL		,	•
- /	1	VALOR	CLASIFICACIO	ÓN PONDERA	DO
ŀ	2	0.05	4	0.2	۳
H	3	0.2	4	0.8	7
H	4	0.04	3	0.12	1
H	5	0.08	4	0.32	1
H	6	0.05	4	0.2	1
H	7	0.02	3	0.06	1
H		0.04	3	0.12	1
	n	0.05	4	0.2	
	DEDITION	0	0	0	

DEBILIL	DADES			U
1		VALOR	FEC	
2		0.3	TEC	PONDERADO
3		0.05	<del>                                     </del>	0.3
4		0.02	1 2	0.1
n			2	0.04
11.		0.1	1	0.1
		0	0	

		_	TOTAL	
				1 2.56
		0,0	Sin importancia	El valor asignado a determinado factor indica la importancia
	1	,0	Muy importante	- In inportancia
				relativa del factor para que sea exitoso en la industria de la
	4	- ]	Clasificación del factor externo clave Excelente	empresa. La sumatoria de las
	3	1	Arriba del promedio	ser igual a 1
	2	1	livel promedio	1
	<del> </del>	Τ'n	eficiente	
		İ	Valor Ponderado	
L	4	Má	ás alto posible	
	3	La	empresa mantiene una posición e (l'.)	
			inculo	
		IVI as	s hain posible	

Fuente: Ing. Cristian Espinoza P., MBA, Módulo
Proyectos 2010

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Factores Externos Claves

Tabla 79: Matriz Ponderación Factores Externos Claves

	FACTORES EXTERN	OS CLAV	=5	VALOR
	OPORTUNIDADES	VALOR	CLASIFICACIÓN	
1	OFORTUNIDADES	0,1	4	0.4
2,-		0.05	2	0.1
3		0.3	4	1.2
4		0.08	4	0.32
5		0.08	3	0.24
n		0	0	0
			CLASIFICACIÓN	VALOR
	AMENAZAS	VALOR		0.1
1		0.05	3	0.1
2		0.1	2	0.3
3		0.05	2	0.1
4		0.05	3	0.15
5		0.03	2	0.08
6		0.04	0	0
n		0	0	0
	TOTAL	1		3.19
	TOTAL			
	Valor			
0.0	Sin importancia	i		
1.0		4		
-,-	Muy importante			
-,-				
,-	Clasificación del factor externo clave			
4	Clasificación del factor externo clave Excelente			
4 3	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio			
4 3 2	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio			
4 3	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio			
4 3 2	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio Deficiente			
4 3 2 1	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio Deficiente Valor Ponderado			
4 3 2	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio Deficiente  Valor Ponderado Más alto posible		dunidadas y amerika	onazas
4 3 2 1	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio Deficiente  Valor Ponderado Más alto posible La empresa responde de manera sorprende	nte a las opoi	tunidades y ame	enazas
4 3 2 1	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio Deficiente  Valor Ponderado Más alto posible La empresa responde de manera sorprenderaccentes en el sector.			
4 3 2 1	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio Deficiente  Valor Ponderado Más alto posible La empresa responde de manera sorprende presentes en el sector Las estrategias de la empresa aprovechan e	n forma efica	z las oportunida	
4 3 2 1	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio Deficiente  Valor Ponderado  Más alto posible La empresa responde de manera sorprende presentes en el sector Las estrategias de la empresa aprovechan e y reduce al mínimo los factores potenciales	n forma efica	z las oportunida	
4 3 2 1	Clasificación del factor externo clave Excelente Arriba del promedio Nivel promedio Deficiente  Valor Ponderado Más alto posible La empresa responde de manera sorprende presentes en el sector Las estrategias de la empresa aprovechan e	n forma efica	z las oportunida	

Fuente: Ing. Cristian Espinoza P., MBA Módulo
Proyectos 2010



← Matriz Posicional Factores Internos y Externos

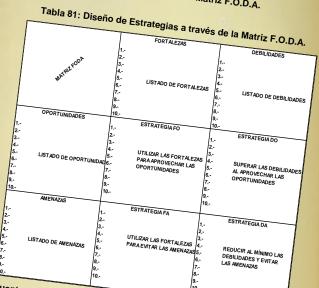
Tabla 80: Matriz Posicional Factores Internos y Externos



Fuente: Ing. Cristian Espinoza P., MBA Módulo Proyectos

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio

◆ Diseño de Estrategias a través de la Matriz F.O.D.A.

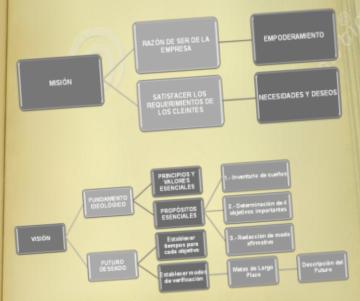


Fuente: Ing. Cristian Espinoza P., MBA, Módulo Proyectos 2010 Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Planificación Estratégica basada en el Cuadro de Mando Integral

Se define como una herramienta para el control estratégico de la gestión organizacional que enfoca la puesta en práctica de la estrategia. Da mayor énfasis a la ejecución que al diseño estratégico ya que considera cuatro enfoques de medición y cuatro niveles de gestión.

Su proceso se detalla en sol siguientes aspectos:



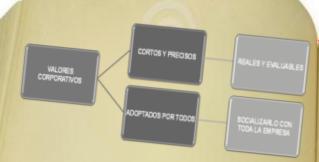


Tabla 82: Diseño de Perspectivas-Factores-Objeti

					· · · · ·	3-1	actores-Objetivos Estratégicos
		PERSPEC	TIVAO		OBJET	IVOS	ESTRATÉGICOS
	1		IVAS	FACTORES CRÍTICOS DE	ÉXITO	T	
		≻ <sub>6</sub>		Incremento de la rentabilidad	_	+	OBJETIVOS ESTRATÉGICOS
		FINANZAS Y CRECIMIENTO		Diversificación de Producción			aximizar las utilidades
		INAN	Ī	TOURCEJON		lnv	ertir en nueva linea de productos
		# 5	Jo	Crecimiento en el mercado		Cre	cer en el mercado local con productos actuales
		¥.	$\rightarrow$			Incre	ementar les ingresses de la productos actuales
			Gá	arantizar servicio personalizado al cli	ente I	Brind	ementar los ingresos de la empresa
		ENFOQUE CLIENTE	Gai	rantizar precio y calidad en sus prodi	-+	) III (I	ar diferenciación en el servicio al cliente
ı	_	ធ៌	Brin	dar nueva gama de productos	$\rightarrow$	Jirece	er precios competitivos
		NAL NAL	- 1		101	frece	r productos de las mejores marcas del mercado
		VID,	Admii	nistración productiva	Ge	stiona	ar administrativamente todos los procesos de la empresa
		EFECTIVIDAD ORGANIZACIONAL	Collida		Mejo	orar la	a atención al cliente
		PRG,	CallQac	d en el proceso de servicio			
		0		ración estructurada	Fstah	locar	implementar la estructura organizacional
	201	NNO NNO	Desarrol	llo del Personal	Carre		manuales de operación y funciones para el personal
	SARI	DEL RECUESO HUMANO	Salud y S	eguridad ocupacional	1 1700	·iui a	personal
	O E	i i		V Satisfacción	Asegura	ar la s	salud y seguridad del personal
۵ا	nto.	Antonio			Mejorar e	el am	biente de trabajo para evitar la deserción
v	IIIC.	AUTONIA	Value				- I a critical la deserción

Fuente: Antonio Kovacevic, Alvaro Reinoso, El Diamante de la Excelencia Organizacional 2010

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

#### Mapa Estratégico

Es una representación gráfica de cómo la empresa piensa desarrollar su estrategia y un modelo de cómo pretende agregar valor en los próximos años. Es decir, indica las hipótesis y acciones que una empresa emprenderá para crear valor. Funciona como los planos de arquitectura de un edificio, ya que comunica la estrategia de manera visual a todos los miembros de la empresa, apoyando en la alineación de esfuerzos, y definiendo un modelo de causa-efecto-impacto.

Además define estrategias genéricas de creación de valor como: rentabilidad, impacto social, crecimiento, productividad financiera

#### Ruta Estratégica

Se traduce en la ruta generadora de valor: causa-efecto-impacto, alrededor de los cuales debe tener lugar la creación de valor, ejecución de la estrategia; y, la validación de la estrategia.

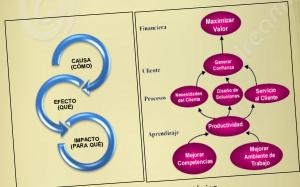


Figura 49: Ruta Estratégica

Fuente: Antonio Kovacevic, Alvaro Reinoso, El Diamante de la Excelencia

Organizacional 2010





## → Diseño de Indicadores Claves de Desempeño KPI's

"Son indicadores alineados completamente a los objetivos estratégicos de la • organización; éstos deben ser claves, fundamentales y estratégicos, para que nos permitan enfocar los esfuerzos y recursos de la organización hacia garantizar impacto y maximizar su desempeño".(Antonio Kovacevic; Alvaro

Los KPI's deben cumplir con una serie de elementos para ser considerado como verdadera información estratégica para actuar, tales como:

- Tener conexión con objetivos estratégicos.
- Tener un responsable
- Contar con fórmula, alcance, dimensión o unidad de medida
- Disponer de las fuentes de captura de información
- Determinar niveles base
- Determinar metas cuantificables
- Determinar límites de actuación."(Antonio Kovacevic; Alvaro Reynoso,

La Perspectiva Financiera.- Algunos indicadores típicos de esta

- Valor Económico Agregado (EVA)
- Retorno sobre Capital Empleado (ROCE)
- Margen de Operación
- Ingresos
- Rotación de Activos
- Retorno de la Inversión (ROI)
- Relación Deuda/Patrimonio

Inversión como porcentaje de las ventas

Perspectiva de Clientes.- Los indicadores típicos de este segmento

- Satisfacción de Clientes
- Desviaciones en Acuerdos de Servicio
- Reclamos resueltos del total de reclamos
- Incorporación y retención de clientes
- Mercado

Perspectiva de Procesos Internos.- Los indicadores de esta perspectiva, lejos de ser genéricos, deben manifestar la naturaleza misma de los procesos propios de la empresa u organización. Sin embargo, para efectos de referencia presentamos algunos indicadores de carácter genérico asociados a procesos:

- Tiempo de ciclo del proceso
- Costo Unitario por Actividad
- Niveles de Producción
- Costos de Falla
- Costos de Re trabajo, desperdicio (Costos de Calidad)
- Beneficios Derivados del Mejoramiento Continuo/Reingeniería
- Eficiencia en Uso de los Activos

Perspectiva de Aprendizaje Organizacional.- Algunos indicadores típicos de esta perspectiva incluyen:

- Brecha de Competencias Clave
- Desarrollo de Competencias clave
- Retención de personal clave
- Captura y Aplicación de Tecnologías y Valor Generado
- Ciclo de Toma de Decisiones Clave
- Disponibilidad y Uso de Información Estratégica
- Progreso en Sistemas de Información Estratégica
- Satisfacción del Personal
- Clima Organizacional





MEDICIONES PLANES DE ACCIÓN Impacto y Control de dirección Resultado esperado nivel de Planes y/o Proyectos para lograr objetivo deseada logros y Implementació ·¿Qué brechas ¿Cuánto n avance de queremos logramos? ·¿Cómo ·¿Cómo lo lograremos? aprendizaje sabemos si vamos bien? ¿Acción, productos. tiempos, responsable

Figura 50: Estructura de 3M's

Fuente: Antonio Kovacevic, Alvaro Reinoso, El Diamante de la Excelencia Organizacional 2010

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

## 

La evolución del concepto de Calidad en la industria nos muestra nos muestra que superamos una etapa donde la Calidad solamente se referia al control final para separar los productos malos de los productos buenos, a una etapa de Control de Calidad en el proceso, es decir que la Calidad no se controla, se fabrica. Lo que significa que la Calidad previene que sucedan controla, se tabrica. Lo que significa que la Calidad previene que succesar defectos. A continuación se indican herramientas que ayudarán al desarrollo a) Análisis de Regresión

Consiste en el estudio de dos variables tales como los meses del y la Cantidad producida en cada uno de ellos. Se utiliza para proyectar datos futuros en base a datos históricos. Para comprender la relación entre estas variables, es importante, hacer un diagrama de regresión a través de una línea recta que ajusta los datos históricos y comprender la relación global. La linea recta permite proyectar datos futuros y pronosticar demandas y niveles de producción, considerando que una sobre producción acarrea costos por el mantenimiento de inventarios y un déficit en la producción compromete la imagen institucional, por la no satisfacción plena de las necesidades del Procedimiento para elaborar regresión.

- Diseñar una tabla para conteo o verificación de datos en el que se Recoger los datos y efectuar el cálculo de los totales
- Elaborar una tabla de datos para el cálculo de la regresión, con la formula planteada en el cual se determine totales individuales, los totales
- Calcular los valores según las variables planteadas en la formula de Graficar.

Ejemplo.-

y= a+bx Fórmula:

 $n(\sum xy)-(\sum x)(\sum y)$  $n(\sum X^2) - (\sum X)^2$ 

 $\sum y - p(\sum x)$ 

Análisis de Regresión Linea

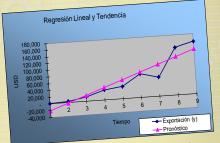
Pronóstico

atos			
	Exportación	Año (x)	
Periodo	(y)	1	
\ño 2000	750	2	
Año 2001	3,857	3	
Año 2002	13,482	3	
Año 2003	30,169	- 4	┨
Año 2004	37,131	5	1
Año 2005	70,868		1
Año 2006	56,795		
Año 2007	142,363		
Año 2008	156,63	9 3	9
Ano 2006			
-14m	-40305.1	65	
Intercepción	19440.00		
Pendiente	10410		

-20865.1576 21615.1576 21615.1576 46721503 1425.15039 5281.97039 5281.97039 27899211.2 18014.8568 -4533.24678 4533.24678 20550326 37454.8639 -7285.42394 7285.42394 53077402 56894.8711 -19764.0811 19764.0811 390618902 76334.8783 -5466.50828 5466.50828 29882712.8 95774.8854 -38980.2254 38980.2254 1519457976 115214.893 27147.8474 27147.8474 737005618 134654.9 21984.5102 21984.5102 48331869 1.1642E-10 152058.971 372902587 1.2935E-11 16895.4412 41433620

Próximo Período 154094.907

R<sup>2</sup> 0.85876966 Correlation 0.92669826



10

Figura 51: Modelo de Análisis de Regresión

Fuente: Ing. Francisco Rivadeneira, MBA Módulo Administración por

Directrices 2010



## Diagrama de Pareto

Tabla 86: Ejemplo.- El tiempo de paralización en la empresa por falla de

	CAUSA DE FALLA TIEMPO DE PURA LA COMPANIA DE CAUSA DE FALLA TIEMPO DE PURA LA COMPANIA DE CAUSA DE FALLA TIEMPO DE PURA LA COMPANIA DE CAUSA DE FALLA TIEMPO DE PURA LA COMPANIA DE CAUSA DE FALLA TIEMPO DE PURA LA COMPANIA DE CAUSA DE FALLA TIEMPO DE PURA LA COMPANIA DE CAUSA DE CAU	k
	CAUSA DE FALLA TIEMPO DE PARALIZACIÓN (min) Jeramica de la constanta de la con	ı
	Manejo incorrecto Jerarquización Jerarquización Francesco Establisha de la Contraction Jerarquización Jerarquiz	ı
	Metarquización Frecuencia (5 Total acumulado (% Individual 1% Acumulado (%	L
	Falta de mantenimiento 90 Manejo incorrecto 200 41.67 4.50	ı
- 1	Falta de mantenimiento 90 Manejo incorrecto 200 200 41.67 41.67 41.67	1
L	200 Interrupción de enemía elácula 370 35.42 370	
F	Uente: Ing 5 20/0008 20 480 18.75 95.83	

Ing. Francisco Rivadeneira, MBA Módulo Administración por

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

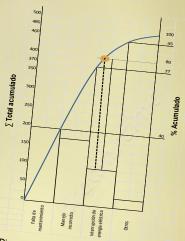


Figura 52: Diagrama de Pareto Ejemplo.- El tiempo de paralización en la empresa por falla de maquinaria

Fuente: Ing. Francisco Rivadeneira, MBA Módulo Administración por

Directrices 2010

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

Solucionando el 20% de las causas (Falta de mantenimiento, manejo incorrecto) se resuelve el 80% del problema de la paralización de la empresa por falla de maquinaria.

### **Histogramas**

Tabla 87: Ejemplo.- Cálculo del peso en libras de un grupo de personas sometidas a pruebas físicas

son	letiuas a praema
PERSON DRIVENUS OF UN GRUPO DE PERSONAS, SOMETICAS A PRECEDANT PERSONAS. 2018 233 1918 1918 1917 291 291 291 291 291 291 291 291 291 291	1. NAMENO DE CLASES   2.   2.3 33.21 (1.00 cm)   2.60   1.00
	CLASS   MARCA DE CASE

Fuente: Ing. Francisco Rivadeneira, MBA Módulo Administración por

Directrices 2010 Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

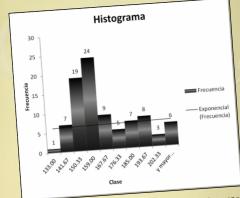


Figura 53: Ejemplo.- El tiempo de paralización en la empresa por falla de maquinaria

Fuente: Ing. Francisco Rivadeneira, MBA Módulo Administración por

Directrices 2010



## Diagrama de Causa-Efecto

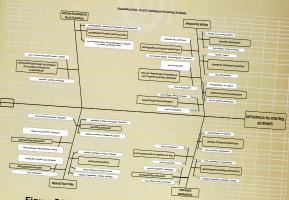


Figura 54: Ejemplo.- Elaboración de diagrama Causa-Efecto Fuente: Ing. Francisco Rivadeneira, MBA Módulo Administración por Directrices 2010

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

## Herramientas de Mercadotecnia



Figura 55: Funcionalidad de los Mercados Fuente: Arthur S., Steven M., Economía Principios e Instrumentos

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

## **Clientes Institucionales**

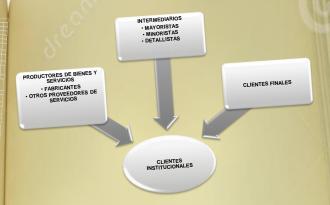


Figura 56: Clientes institucionales

Fuente: Mc Carthy J., Perreault W., Marketing un Enfoque Global,

Elaboración: Ing. Alex Estrella, Ing. Patricio Pérez

## Proceso de Compra Organizacional

		lipo de proceso	
Características -	Compra nueva	Recompra modificada	Recompra directa
Tiempo requerido	Mucho	Regular	Poco
	Mucha	Moderada	Poca
Influencias múltiples  Análisis sobre los	Mucho	Moderado	Nulo
proveedores	Mucha	Moderado	Poca
Información requerida	macria		· · · · · · · · ·

Figura 57: Proceso de Compra Organizacional

Fuente: Mc Carthy J., Perreault W., Marketing un Enfoque Global 2001



## **CONCLUSIONES...**

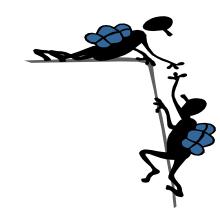
Las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales que realizan sus labores productivas en Santo Domingo de los Tsáchilas no están debidamente clasificadas y registradas tanto por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, como por el Servicio de Rentas Internas del Ecuador

Las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas no cuenta con estructura organizacional definida, las funciones son delegadas sin aplicar un estudio técnico de los puestos de trabajo en el que se mida Riesgos del Trabajo, Seguridad Industrial; y, Buenas Prácticas de Manufactura, políticas y normativas de calidad en los procesos productivos que desarrollan.

Los administradores de las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas no conocen a profundidad las leyes sobre los beneficios, exoneraciones, facilidades para elaboración de proyectos de emprendimiento, políticas de desarrollo regional que están implementadas por el Gobierno Central y que van alineadas al cambio de la matriz productiva.

Las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas afrontan la demanda variable de sus productos tanto en el mercado local, regional; y, nacional. Lo que obliga a adquirir recursos suficientes para incrementar su producción, a través de préstamos bancarios, y poder satisfacer la demanda potencial.

Los resultados de la aplicación de la prueba chi cuadrado a las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas, permite decidir a través de la comparación del valor calculado X² con el valor crítico (valor en tabla) de X². Como el valor calculado (13,5) es mayor que el valor tabulado (5,99), entonces se acepta la hipótesis nula, la cual indica que la gestión empresarial de los administradores de las pequeñas y medianas empresas agroindustriales en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas









## **CONCLUSIONES...**

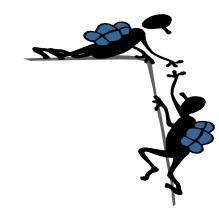
El Talento humano es muy apreciado y considerado por parte de la administración de las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas; debido a que, la mano de obra es inestable y el trabajador no se compromete con las empresas presentes en este sector, es más, utiliza a las PYMES agroindustriales como una catapulta para ingresar en otras empresas de distintos sectores que les otorgue mayor libertad de acción, horarios más flexibles; y, mejor remuneración.

La gestión administrativa de los administradores se ve supeditada a las necesidades de los trabadores, especialmente, en el ámbito de liderazgo; ya que, deben establecer un estilo de liderazgo democrático para evitar que el personal deserte en vista, entre otros aspectos, al rigor de las actividades productivas, y la poca flexibilidad en sus horarios de trabajo.

El control técnico administrativo de las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas no está enmarcado en la planificación, ya que no poseen herramientas técnicas que permita establecer sus metas.

En el aspecto de producción, las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas, no invierten en investigación y desarrollo especialmente por una falta de visión de negocios que les permita trabajar en otros segmentos de mercado.

Debido al rigor legal y al marco jurídico actual los administradores de las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas están obligados a cumplir con la ley, en todos sus aspectos, tanto tributarios como patronales. Sin embargo su conocimiento es generalista lo que restringe el accionar de empresas y las ventajas competitivas que se podría obtener.



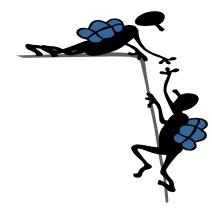






## **CONCLUSIONES...**

La guía técnica de soluciones propuesta se enfoca en los problemas más relevantes encontrados mediante el estudio aplicado en las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas. Su diseño orienta y facilita, a los administradores de las pymes agroindustriales, el manejo administrativo y el control básico a través de su aplicación. Brindando un esquema de apoyo a su gestión y al inicio del desarrollo económico de las pymes de Santo Domingo de los Tsáchilas.



El plan de desarrollo Territorial Provincial de Santo Domingo de los Tsáchilas, es un proyecto promovido por el desarrollo de la matriz productiva mediante el cual el gobierno busca gestionar eficientemente los recursos naturales existentes, mediante la especialización productiva Agroindustrial del sector que actualmente es del 7.9% de la población económicamente activa, generando oportunidades de trabajo al desarrollar este sector productivo importante que inciden directamente en el bienestar económico y social de la región.





## **RECOMENDACIONES...**

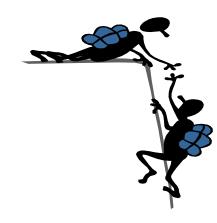
El Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, o el Servicio de Rentas Internas del Ecuador. Debe actualizar su base de datos enfocando un estudio en el que se clasifique a las pequeñas y medianas empresas de acuerdo al sector de la economía a la que pertenecen, factible mediante un Censo en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas

Los administradores de las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas deben apoyarse y capacitarse mediante talleres de emprendimiento en instituciones de enseñanza superior, Gobiernos Seccionales, Ministerios del ramo en Santo Domingo de los Tsáchilas, donde se oriente por ejemplo la elaboración de matriz de perfil de cada puesto de trabajo con la finalidad de optimizar el talento del recurso humano, de las Normativas y políticas de calidad que sean aplicables para cada tipo de actividad productiva.

Actualización periódica de la información sobre las leyes, normativas, reglamentos que rigen las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales a través de Ministerios, Gobiernos seccionales, instituciones de enseñanza superior. Incrementando las posibles oportunidades que brinda el macro ambiente

Realización periódica de estudios de mercado a local, regional; y, nacional enfocada directamente a los productos ofertados por las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas y la demanda potencial del sector

Implementación de estrategias basadas en la técnica administrativa, reduciendo progresivamente las falencias que presenta la gestión empresarial de los administradores de las pequeñas y medianas empresas agroindustriales en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas lo que incidirá favorablemente en su desarrollo económico









## **RECOMENDACIONES...**

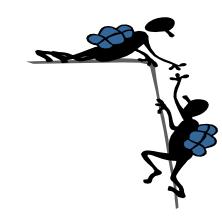
Implementación de una cultura administrativa basada en la Planificación Estratégica, utilizando herramientas administrativas que permitan facilitar las actividades de control y cumplimiento de metas.

La gestión administrativa de los administradores de las pymes agroindustriales debe estar enfocada en los procesos de reclutamiento, selección e inducción del personal, evitando la informalidad de la incorporación de trabajadores por la necesidad de la organización.

El Liderazgo de los administradores de las pequeñas y medianas empresas agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas, debe acompañarse del control, mediante la implementación de indicadores, lo que obliga al personal a cumplir con las metas propuestas en la planificación.

Utilizando las herramientas técnicas propuestas, los administradores de las pequeñas y medianas empresas agroindustriales en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas pueden iniciar un control más eficiente de sus actividades y cumplir con sus metas propuestas.

Los administradores de las pequeñas y medianas empresas agroindustriales en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas, tienen la oportunidad de apoyarse en el Gobierno Central, e instituciones educativas de la zona, especializados en investigación, para desarrollar sus productos, esto a través de convenios que permitan a las instituciones involucradas, contribuir con el desarrollo científico de la provincia.









## **RECOMENDACIONES...**

Los administradores de las pequeñas y medianas empresas agroindustriales en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas deben asesorarse por los diferentes ministerios e instituciones públicas, en la aplicación de las leyes vigentes en el Ecuador, con el fin de evitar sanciones que repercutan en el crecimiento de las sus empresas.

La aplicación de la guía técnica de soluciones propuesta se enfoca en los problemas más relevantes de las pequeñas y medianas empresas Agroindustriales de Santo Domingo de los Tsáchilas; y, permite facilitar el manejo administrativo a través del diseño de herramientas e indicadores estandarizados en el documento.

Los sectores comercial, industrial y de servicios de la región, deben orientar sus procesos hacia una gestión integral; evaluando, su estado de situación actual en función de indicadores auditables a cada tipo de negocio, analizando los resultados obtenidos, para de esta manera crear oportunidades de mejora específicas en sus procesos para optimizar recursos, ser más eficientes y altamente competitivos.

