

RESUMEN

La política comercial ecuatoriana tras la caída del precio del petróleo y la apreciación del dólar como moneda nacional adoptó como medida emergente la aplicación de salvaguardias, la misma que amplió el cronograma de desgravación permitido como consecuencia del terremoto ocurrido en el país. El presente estudio tiene como finalidad analizar el impacto de las salvaguardias en la competitividad de la industria de madera contrachapada ecuatoriana en el mercado extranjero enfocándose en tableros de madera contrachapada corriente (4412.32.00.00) como producto con valor agregado no tradicional de exportación. Para el desarrollo del estudio se ha tomado como eje cuantitativo fundamental la revisión de importaciones en el periodo 2012-2016 de materiales y maquinaria que gravan salvaguardias en relación al precio exportado, mientras que la base cualitativa se obtuvo de publicaciones con respecto a la normativa de producción y venta forestal mundial alineada a la teoría comparativa de David Ricardo, ventaja competitiva de Porter y teoría de la producción. Como resultado se determinaron los escenarios pesimistas, realistas y optimistas de las exportaciones tras la aplicación de salvaguardias basados en un modelo matemático ARIMA que trabaja conjuntamente con el modelo no estacional a través de una predicción estadística, los resultados fueron obtenidos por la herramienta informática Crystal Ball, consecuentemente se plantean estrategias enfocadas en facilidades aduaneras que contrarrestan los efectos causado en la industria.

PALABRAS CLAVES:

- **SALVAGUARDIAS**
- **COMPETITIVIDAD**
- **INDUSTRIA DE MADERA CONTRACHAPADA**
- **ESCENARIOS**
- **ESTRATEGIAS**

ABSTRACT

Ecuador's commercial policy after the fall in the price of oil and the appreciation of the dollar as the national currency adopted as an emergency measure the application of safeguards, which extended the timetable of relief allowed because of the earthquake happened in the country. The purpose of this study is to analyze the impact of safeguards on the competitiveness of the Ecuadorian plywood industry in the foreign market, focusing on current plywood boards (4412.32.00.00) as a non - traditional value added product. For the development of the study has taken as a fundamental quantitative axis the review of imports in the period 2012-2016 of materials and machinery that impose safeguards in relation to the price exported, while the qualitative basis was obtained from publications with respect to the regulations of Production and forestry sales aligned to David Ricardo's comparative theory, Porter's competitive advantage and production theory. As a result, the pessimistic, realistic and optimistic export scenarios were determined following the application of safeguards based on an ARIMA mathematical model that works in conjunction with the non-seasonal model through a statistical forecast, the results were obtained by the software Crystal Ball, Consequently strategies are presented focused on customs facilities that counteract the effects caused in the industry.

KEYWORDS:

- **SAFEGUARDS**
- **COMPETITIVENESS**
- **PLYWOOD INDUSTRY**
- **SCENARIOS**
- **STRATEGIES**