



ESPE
UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS ARMADAS
INNOVACIÓN PARA LA EXCELENCIA

DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS
ADMINISTRATIVAS Y DE COMERCIO
CARRERA DE INGENIERÍA EN COMERCIO EXTERIOR Y
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

TRABAJO DE TITULACIÓN, PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL
TÍTULO DE INGENIERO EN COMERCIO EXTERIOR Y
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

TEMA: “ANÁLISIS DE LA INFLUENCIA DEL PROGRAMA DE
COCCIÓN EFICIENTE EN LA IMPORTACIÓN DE COCINAS.”

AUTORA: LÓPEZ SERRANO, SAMANTA ESTEFANIA

TUTOR: ING. RIVERA, RAMIRO

SANGOLQUI

2017

CERTIFICADO



**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y DEL
COMERCIO**

**CARRERA INGENIERÍA EN COMERCIO EXTERIOR Y NEGOCIACIÓN
INTERNACIONAL**

CERTIFICACIÓN

Certifico que el trabajo de titulación, “ANÁLISIS DE LA INFLUENCIA DEL PROGRAMA DE COCCION EFICENTE EN LA IMPORTACIÓN DE COCINAS”, realizado por la señorita SAMANTA ESTEFANIA LOPEZ SERRANO, ha sido revisado en su totalidad y analizado por el software anti – plagio, el mismo que cumple con los requisitos teóricos, científicos, técnicos, metodológicos y legales establecidos por la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE, por lo tanto me permito acreditarlo y autorizar a la señorita SAMANTA ESTEFANIA LOPEZ SERRANO para que lo sustente públicamente.

Sangolquí, 21 de agosto del 2017



ING. CAMIRO RIVERA

DIRECTOR

AUTORIA DE RESPONSABILIDAD



DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y DEL
COMERCIO

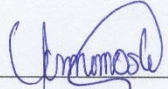
CARRERA INGENIERÍA EN COMERCIO EXTERIOR Y NEGOCIACIÓN
INTERNACIONAL

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Yo, **SAMANTA ESTEFANIA LOPEZ SERRANO**, con cédula de identidad N° 1726837501, declaramos que este trabajo de titulación denominado: **“ANÁLISIS DE LA INFLUENCIA DEL PROGRAMA DE COCCION EFICICIENTE EN LA IMPORTACIÓN DE COCINAS”** ha sido desarrollado considerando los métodos de investigación existentes, así como también se ha respetado los derechos intelectuales de terceros considerándose en las citas bibliográficas.

Consecuentemente declaramos que este trabajo es de nuestra autoría, en virtud de ello nos declaramos responsables del contenido, veracidad y alcance de la investigación mencionada.

Sangolquí, 21 de agosto del 2017



SAMANTA LÓPEZ
C.I: 1726837501

AUTORIZACIÓN (BIBLIOTECA PUBLICA VIRTUAL)



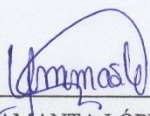
DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y DEL
COMERCIO

CARRERA INGENIERÍA EN COMERCIO EXTERIOR Y NEGOCIACIÓN
INTERNACIONAL

AUTORIZACIÓN

Yo, **SAMANTA ESTEFANIA LOPEZ SERRANO**, autorizo a la Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE, la publicación en la biblioteca virtual de la Institución el presente trabajo de titulación denominado “**ANÁLISIS DE LA INFLUENCIA DEL PROGRAMA DE COCCION EFICICIENTE EN LA IMPORTACIÓN DE COCINAS**”, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi autoría y responsabilidad.

Sangolquí, 21 de agosto del 2017



SAMANTA LÓPEZ
C.I: 1726837501

ÍNDICE DE CONTENIDO

CERTIFICADO.....	ii
AUTORIA DE RESPONSABILIDAD	iii
AUTORIZACIÓN (BIBLIOTECA PUBLICA VIRTUAL).....	iv
INDICE DE TABLAS	vii
INDICE DE FIGURAS	viii
RESUMEN	ix
ABSTRACT	x
CAPITULO 1	1
FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA	1
1.1. Marco teórico	1
1.1.1. Teoría de la dependencia:	1
1.1.2. Teoría del proteccionismo:	2
1.1.3. Teoría de sustitución de importaciones:	3
1.1.4. La teoría estructuralista de la industrialización;	4
1.1.5. La teoría del intercambio desigual:	5
1.2. Marco referencial	6
1.3. Marco conceptual	16
CAPÍTULO 2	25
MARCO METODOLÓGICO	25
4.1. Planteamiento del problema:.....	25
4.2. Justificación del estudio:.....	27
4.3. Contextualización del problema:	28
4.4. Objeto de estudio:	28
4.5. Objetivos:	29

2.5.1. Objetivo general:	29
2.5.2. Objetivos específicos:	29
4.6. Enfoque de la investigación:	30
4.7. Tipología de investigación:	30
4.8. Hipótesis:	32
4.9. Instrumentos de recolección de información Varios	32
4.10. Procedimiento para recolección de datos Bases de datos	32
4.11. Cobertura de las unidades de análisis Escenarios	33
4.12. Procedimiento para tratamiento y análisis de información Estadística descriptiva e inferencial.	33
CAPÍTULO 3	35
PROGRAMA DE EFICIENCIA ENERGÉTICA PARA COCCIÓN POR INDUCCIÓN Y CALENTAMIENTO DE AGUA CON ELECTRICIDAD EN SUSTITUCIÓN DEL GAS LICUADO DE PETRÓLEO EN EL SECTOR RESIDENCIAL.....	35
4.13. Partes del proyecto de cocción eficiente:	35
4.14. Incentivos:	36
4.15. Plan de introducción de cocinas de inducción.	36
4.16. Cocinas a gas versus cocinas eléctricas de inducción.....	37
4.17. Datos del programa de cocción eficiente:	37
4.18. Cocinas de inducción:	37
4.19. Procedimiento para la adquisición de las cocinas de inducción y beneficiarse del programa:	38
4.20. Factor de Eficiencia Energética.	39
4.21. Incentivos fiscales de apoyo al programa:	40
RESULTADOS:	41
CAPITULO IV	55
4.1. Conclusiones:	55

4.2. Propuesta de nuevos proyectos de investigación:	57
Bibliografía.....	59

INDICE DE TABLAS

Tabla 1: Mensualidad por la adquisición de cocinas de inducción.....	36
Tabla 2: Ventajas y desventajas al cocinar con gas y con electricidad	37
Tabla 3: Factor de eficiencia energética.....	39
Tabla 4: Variación en la importación de cocinas a inducción 2012-2016 (fob)	41
Tabla 5: Importación de cocinas de inducción según su clasificación arancelaria	43
Tabla 6: Principales importadores de cocinas eléctricas de inducción. (unidades)	45
Tabla 7: Vía de transporte utilizado en la importación de cocinas de inducción 2012 - 2016 (unidades).....	46
Tabla 8: Importadores de cocinas eléctricas de inducción según su porcentaje ad – valorem.....	47
Tabla 9: Variación en importación de cocinas a gas 2012-2016 (fob)	49
Tabla 10: Principales importadores de cocinas eléctricas de inducción	51
Tabla 11: Vía de transporte utilizado en la importación de cocinas a gas 2012-2016	52

INDICE DE FIGURAS

Figura 1: Directrices de la aplicación del modelo ISI.....	11
Figura 2: Fases del modelo de industrialización por sustitución de importaciones.....	13
Figura 3: Principio del funcionamiento de las cocinas eléctricas de inducción.....	38
Figura 4: Medidas fiscales.	40
Figura 5: Importación de cocinas eléctricas de inducción: 2012-2016.....	42
Figura 6: Importación de cocinas de inducción según su país de origen: 2012-2016	43
Figura 7: Importación de cocinas de inducción según su clasificación arancelaria.....	44
Figura 8: Principales importadores de cocinas electricas de inducción 2012-2016 (Porcentaje de Importación FOB)	45
Figura 9: Importación de cocinas a gas: 2012-2016	50
Figura 10: importación de cocinas eléctricas de inducción según su país de origen: 2012-2016.....	51
Figura 11:Principales importadores de cocinas a gas 2012-2016	52
Figura 12: Importaciones cocinas a gas Vs cocinas de inducción.....	53

RESUMEN

El presente análisis pretende determinar la influencia de lineamientos establecidos como parte del “Programa de Cocción Eficiente” desarrollado por el Ministerio de Electricidad y Energías Renovables en la importación de cocinas a gas y eléctricas de inducción sin horno pertenecientes a las partidas 73.21.11 y 85.16.20 respectivamente, siendo parte del modelo proteccionista que fomenta la industria ecuatoriana; medidas arancelarias y no arancelarias tomadas para alcanzar estos objetivos han afectado las importaciones de cocinas a gas de manera desfavorable e incentivado la importación de cocinas eléctricas de inducción sin horno garantizando la disponibilidad nacional. La investigación en primera instancia tiene como fin conocer la situación en la que se encontraban de las importaciones de cocinas antes de la implementación de las medidas; el estudio continúa con el análisis de la incidencia del modelo posterior a la adopción de la medida en la importación de cocinas a gas, siendo este sector el más afectado por esta disposición brindando al mismo tiempo la oportunidad de que esta demanda sea satisfecha por la importación de cocinas de inducción sin horno que poseen incentivos y utilizan un voltaje de 200 a diferencia de las que funcionan con gas licuado de petróleo; estos estudios nos brindarán datos necesarios para comparar sus efectos cuantitativos y cualitativos mediante un estudio empírico que permita correlacionar las variables a través del análisis de resultados, corroborando la hipótesis planteada resaltando la variabilidad histórica de importaciones de estos dos productos afín con el objetivo 10 del Plan Nacional del Buen Vivir.

PALABRAS CLAVE

- **MATRIZ ENERGÉTICA**
- **COCINAS DE INDUCCCIÓN**
- **COCINAS A GAS**
- **IMPORTACIONES**
- **MEDIDAS ARANCELARIAS**

ABSTRACT

The present analysis aims to determine the influence of guidelines established as part of the "Efficient Cooking Program" developed by the Ministry of Electricity and Renewable Energies in the importation of gas stoves and induction cookers without furnace belonging to headings 73.21 and 85.16 respectively, Being part of the protectionist model that foments the Ecuadorian industry; Tariff and non-tariff measures taken to achieve these objectives have adversely affected imports of gas stoves and encouraged the importation of induction cookers without furnace guaranteeing national availability. The investigation in the first instance has as purpose to know the situation in which they were of the imports of cookers before the implementation of the measures; The study continues with the analysis of the incidence of the model after the adoption of the measure in the importation of gas stoves, this sector being the most affected by this provision while providing the opportunity for this demand to be satisfied by the import Of induction cookers without furnace that have incentives and use a voltage of 200 unlike those that work with liquefied petroleum gas; These studies will provide us with the necessary data to compare their quantitative and quantitative effects by means of an empirical study that allows to correlate the variables through the analysis of results, corroborating the hypothesis raised highlighting the historical variability of imports of these two related products with objective 10 of the Plan National of Good Living.

KEY WORDS

- **ENERGY MATRIX**
- **INDUCTION COOKERS**
- **GAS COOKERS**
- **IMPORTS**
- **TARIFF MEASURES**

ANÁLISIS DE LA INFLUENCIA DEL PROGRAMA DE COCCIÓN EFICICENTE EN LA IMPORTACIÓN DE COCINAS

Dentro del Plan Nacional del Buen Vivir del periodo 2013- 2017 se destaca los objetivos 10 y 11, mismos que hacen referencia al cambio de matriz productiva buscando de esta manera incrementar el valor agregado en los bienes producidos nacionalmente por otro lado asegurar la soberanía y eficiencia de los sectores estratégicos para la transformación industrial y tecnológica destacando en este objetivo el cambio de matriz energética por medio de la implementación de centrales creadoras de energías renovables; con el fin de aportar al cumplimiento de estos objetivos se ha producido variaciones en materia política y económica en Ecuador.

La industria de cocinas como parte del sector productor a nivel nacional cuenta con una amplia trayectoria, sin embargo su desarrollo se ha fortalecido a partir de la intervención de manera intensiva por parte del Estado, mismo que mediante medidas proteccionistas implementadas en materia tributaria y arancelaria busca fortalecer la industria de cocinas de inducción que utilizan energía eléctrica que a su vez se produce nacionalmente, este modelo proteccionista se puede evidenciar en diversas variables como: producción nacional, importaciones y exportaciones que a su vez afectan de manera directa a la balanza comercial y al empleo.

El presente trabajo de investigación inicia con el aporte de las diferentes teorías que sirvieron como soporte, entorno a una política proteccionista y la sustitución de importaciones para el desarrollo de países en desarrollo, posteriormente se presenta un marco metodológico en el que se encuentra detallado lineamientos que servirán de guía para el desarrollo de la investigación, seguido se presenta los resultados de los análisis de las importaciones de cocinas a gas y eléctricas de inducción, respondiendo a su vez a la hipótesis de estudio propuesta y finalmente determinar las diferentes conclusiones obtenidas posterior al análisis realizado.

CAPITULO 1

FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA

1.1. Marco teórico

Siendo indispensable para comprender como afecta el modelo de Modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones a los diferentes operadores es necesario conocer las fuentes de la estructuración para las diferentes políticas económicas que han motivado la formulación de las diferentes medidas por lo cual se sustentan las siguientes teorías:

1.1.1. Teoría de la dependencia:

Para el desarrollo de la presente investigación podemos destacar “la teoría de la dependencia” la misma que toma en consideración el Modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones y su influencia en la disminución de importaciones, como instrumentos para el fortalecimiento de la industria nacional aplicado a países en vías de desarrollo; esta fundamentación teórica se considera a continuación:

La teoría de la dependencia fue impulsada por el economista Raúl Prebisch y la CEPAL en los años sesenta; complementando la teoría clásica del comercio, en la cual se destaca que todos los países resultarían beneficiados si cada uno se especializa en lo que sabe hacer mejor (ventajas competitivas y comparativas); para el complemento de esta teoría define en cuatro puntos las ideas centrales de la teoría de la dependencia, manifestando que el subdesarrollo está acoplado de carácter estrecho con la esparcimiento de los países desarrollados, el subdesarrollo no debería ser considerado como condición originaria para un transcurso evolucionista, la dependencia no es sólo un factor externo, sino que se declara también bajo otras formas en la distribución interna (social, ideológica y política). (p. 13)

Resaltando que a partir de la creación de la CEPAL en el año de 1947 bajo el liderazgo de (Prebisch, 2013), recalca la idea de que el sector importador es la principal causa para frenar el desarrollo económico, motivo por el cual sus políticas se enfocan

en viabilizar el proceso de industrialización superando los obstáculos al desarrollo, fortaleciendo su sector exportador mediante la sustitución de las importaciones e implementando medidas proteccionistas, conservando el poder interno de compra en momentos de crisis mundial y generando la producción nacional que pasaba a sustituir gran cantidad de los bienes importados con anterioridad.

El proceso de sustitución de importaciones inicio en el sector productos de consumo, posteriormente saturados, para posteriormente orientarse hacia los bienes de consumo durables y en una última etapa se da inicio a una sustitución en el sector de maquinarias. Esa peculiaridad en el proceso de industrialización hizo que el crecimiento obedeciera en gran medida a las divisas obtenidas por exportaciones. Esas divisas fueron, en ciertos casos, drásticamente expropiadas de los exportadores, apropiadas por el Estado para servir al proceso de industrialización y pagado a los exportadores en moneda nacional.

1.1.2. Teoría del proteccionismo:

Mercantilistas de los siglos XVII y XVIII suponían próspero aquella nación que vendía más productos de los que adquiría, debido a que una balanza comercial favorable representaba que entraba oro en el país; por otro lado Adam Smith en su libro Riqueza de las Naciones recalca que la riqueza de una nación se enfoca en el libre comercio y la división del trabajo, sin embargo más tarde en el año de 1930 Estados Unidos impone cerca de 20000 tarifas arancelarias generando reciprocidad por parte de otros países disminuyendo el comercio internacional y generando un debate entre el libre comercio y el proteccionismo.

(Spencer, 1993) menciona que el principal objetivo de una medida proteccionista es que las exportaciones se incrementen, las importaciones de bienes extranjeros, similares o sustitutos se minimicen cuidando a la vez la industria nacional y la generación de empleo mediante la imposición de medidas arancelarias como salvaguardias y no arancelarias como cupos; mismas que incrementan el precio de los bienes importados encareciendo así dicho producto de modo que no sea rentable y estabilizar los bienes del mercado interno; sin embargo existen bienes a los que se les impone estas trabas sin tomar en cuenta que no existe producción nacional y los precios

impuestos pueden representar un problema en la economía de un país en vías de desarrollo. (Norris C & Charles Pool, 1998) en escenarios de crisis económica, algunos niveles de protección a los propios productos evita un derrumbamiento fulminante de precios y el consiguiente fracaso de algún sector de la economía nacional.

1.1.3. Teoría de sustitución de importaciones:

La presente teoría fue presentada por la CEPAL en el sentido del desarrollo, la inversión, el empleo y la comercialización en el largo plazo, desarrollado durante la gran depresión y la segunda guerra mundial, tiene como fin la industrialización de un país obstaculizando la importación de productos que se pueden producir por industrias nacionales, debido a que no todos los sectores se encuentran desarrollados, carecen de tecnología o recursos técnicos o propios del mercado generando una producción limitada o a su vez producción de productos con bajo grado de elaboración, incitando en ciertos casos que los productores no sean capaces de satisfacer demandas nacionales mucho menos abastecer la demanda internacional generando inclusive la interrupción por falta de productividad, es por este motivo que la sustitución de importaciones no opera de manera general para todos los productos sino únicamente en los que pueden ser sustentables a través del tiempo.

Mejorar la balanza de pagos conservándola equilibrada por medio de la evasiva de desequilibrios externos, para lo cual la limitación de algunos bienes puede convertirse en la mejor opción siempre que los mismos puedan ser producidos internamente cumpliendo con la demanda nacional de productos industriales y evitando la importación de bienes innecesarios; la industrialización tiene como eslabón primordial la sustitución de importaciones lo que conlleva a la creación de medidas que ayuden a cumplir con estos objetivos. (Rodríguez, 1980).

Para que se pueda conseguir la sustitución de importaciones es necesario un sector productivo especializado el cual debe ser capaz de cumplir con los volúmenes de demanda internacional, motivo por el cual el Estado debe realizar inversiones y crear políticas que faciliten el potencial desarrollo del sector estratégico generando apalancamiento de las importaciones restringidas. Esta teoría presentada como una política a adoptarse en países no desarrollados.

La industrialización por sustitución de importaciones (ISI), es una estrategia basada en la idea de que los países limítrofes podían mejorar su economía si reemplazaban los productos que importaban (en general, manufacturas industriales), por otros elaborados localmente, así se trataba de maximizar las exportaciones y de reducir al mínimo las importaciones. El saldo comercial próspero iba a incrementar la riqueza nacional. (Galacho, 2010, pág. 51)

Es posible combinar el fomento a las exportaciones con el modelo de sustitución de importaciones, donde (Perez, 1996) habla del establecimiento de un tipo de cambio competitivo con el fin de que fluyan las exportaciones con el incremento del precio importaciones tomando en cuenta que hay que proteger, impulsar y favorecer a las potenciales industrias para su desarrollo sustentable compensando la demanda interna y exportación de productos industrializados con valor agregado.

1.1.4. La teoría estructuralista de la industrialización;

Esta escuela fue promovida principalmente por el economista argentino Raúl Prebisch desde la CEPAL, para que a continuación se concentraran personajes como Celso Furtado, Juan Noyola, Anibal Pinto, entre otros en los años cuarenta del siglo XX; los mismos contribuyeron para la formación de programas de desarrollo a base de la industrialización y su desarrollo, tomando medidas económicas diferentes a las de mercado, en la presente teoría Raúl Prebisch en el marco de la CEPAL, desafía la teoría ortodoxa o clásica del comercio internacional la misma que establece el libre comercio como fundamental para el bienestar de la población de todas las naciones debido a que los bienes serían producidos en el país donde tuvieran una “ventaja comparativa” lo que a su vez significaba que este bien debía producirse con el mejor costo de oportunidad. (BENITEZ, 2013).

Dentro de esta teoría se determina una división económica mundial distinguiéndolas en países del centro y países de la periferia; los países pertenecientes al centro se distinguen por haber implementado con anterioridad técnicas de producción, mientras que los países considerados de la periferia se caracterizan porque no poseen desarrollo tanto tecnológico como organizacional, pese a que se atribuía que al depender un país del otro incluso la posibilidad de guerra se vería disminuida

significativamente; por este motivo que para el economista argentino la teoría clásica no se había desarrollado de la mejor manera y en términos de equidad por la ventaja competitiva de David Ricardo.

En este sentido podemos destacar que la teoría aplica al tema de investigación debido a que Ecuador podría ser considerado un país de la periferia, el cual tradicionalmente se había dedicado a la exportación de materia prima carente de valor agregado, que como es de conocimiento no representaba réditos significativos para la economía ecuatoriana a diferencia de los ingresos por productos industrializados o de capital motivo por el cual se proyectaba un deterioro en términos de intercambio, tomando en cuenta este argumento se toma como objetivo primordial el modelo de industrialización por sustitución de importaciones y del cambio de matriz productiva a nivel nacional.

1.1.5. La teoría del intercambio desigual:

La teoría de intercambio desigual fue propuesta por Emmanuel, Amin y Braun en el año de 1957 quienes fundamentan su teoría en desacuerdo con la teoría clásica del comercio internacional propuesta por David Ricardo, en la cual se menciona que los países se especializarían en los productos que les resulte más barata su producción y a su vez los intercambiarían con los otros productos de otros países que tengan los productos demandados, siendo el comercio un intercambio armónico. (CEPAL, 1989)

La teoría fundamenta sus argumentos en que las consecuencias de un intercambio comercial libre podría resultar beneficioso a corto plazo, mas sin embargo en un periodo más extenso el mismo tiende a favorecer a países desarrollados, por consiguiente las inversiones que se realicen serian destinadas a países desarrollados o industrializados, de esta manera lo que se conseguiría es que la brecha existente sea aún más amplia debido a que se conduce al empobrecimiento en regiones donde no existe aún industrialización induciendo a que la población se desplace hasta estas zonas consideradas desarrolladas o en expansión y se llegara a un intercambio desigual debido a que al tener ventajas, protegen con barreras al comercio sus industria por consecuencia la tasa de ganancia se vería incrementada, teniendo en cuenta además que las naciones no desarrolladas poseen un déficit comercial, endeudamiento

enraizado lo que impide su crecimiento económico de manera sostenible. (CEPAL, 1989).

En la presente investigación la teoría tendría mucha relevancia debido a que Ecuador sería parte de los países de la periferia o no desarrollados los que se ven afectados por intercambios desiguales, en el contexto del tema desarrollado se vincula porque con las medidas tomadas lo que se pretende es que Ecuador en la industria de cocinas pase de ser una industria no desarrollada a una industrializada que tenga capacidades de exportar, demandando a su vez mayor mano de obra optimice la calidad de vida de los sectores donde se desarrolla esta industria y a su vez mejore la balanza comercial generando mayores réditos.

1.2. Marco referencial

Sustitución de importaciones: se hace bien o no se hace.

En la década de 1950 y 1960 se aplicaron políticas vinculadas del modelo de sustitución de importaciones por industrialización fueron aplicadas en países de América Latina, trayendo consecuencias negativas a algunos países mientras que, a otros, afecta de manera positiva como el posicionamiento mundial y el crecimiento económico. A pesar de que las políticas se encontraban definidas por parte de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), y todos los países participantes tenían en el mismo fin, más tarde se encontraron diferencias en niveles de producción y crecimiento económico de los países miembros.

Según expertos tal discrepancia radicó en cuanto a la aplicación del Modelo ISI, al ser evaluado en una parte para quienes supieron aplicarlo tuvo consecuencias positivas: se percibió un aumento del empleo, el nacimiento de nuevas industrias, ahorro en divisas, mejora en términos intercambio, minimización de la influencia y dependencia de países de extranjeros, por otra parte existen quienes aseguran que este modelo tuvo como consecuencias negativas como: altos precios de productos manufacturados, ineficiencia en el uso de los recursos, pérdida de presencia en mercados extranjeros, monopolios estatales deficientes, barreras arancelarias y no arancelarias para importaciones, saldos comerciales negativos e incremento del

endeudamiento externo, todo esto dependiendo del nivel de política económica . (Suchar Zomer, 2015).

Por otra parte expandir la economía de esta manera condujo al cierre de empresas fundadas durante el periodo de la aplicación del modelo ISI, debido a que no eran capaces de competir con empresas del extranjero motivadas por su menor escala o desventajas competitivas y comparativas; actualmente existen gobiernos que quieren impulsar nuevamente este modelo, traer un modelo utilizado a mediados del siglo anterior rescatando que al existir la sustitución de importaciones podría percibir una mejora en el producto nacional, aprovechando la escasez de nuestros productos para dar a conocer la marca país.

La sustitución de importaciones en países que supieron aplicarla de manera correcta tuvo efectos positivos provocando crecimiento de su desarrollo, estos países son los que se conocen como primermundistas, sin embargo es importante recalcar que por condiciones económicas, ambientales y de productivas no siempre se puede producir todo lo que se desea, por lo tanto siempre existirá dependencia de las importaciones para cubrir las necesidades de la población. (Suchar Zomer, 2015)

México: De la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico

Conforme con (Romo, 2013) el Fondo Monetario Internacional (FMI) tendría como una de sus objetivos favorecer la política hacia el exterior siendo considerada una solución a los problemas económicos de países latinoamericanos, mientras que la CEPAL defendía un desarrollo interno o hacia adentro conocida como sustitución de importaciones mediante la industrialización, destacando como argumentos de la teoría estática de la especialización y de las consecuencias esperadas en las exportaciones destacando entre otros la inestabilidad en los precios de productos primarios, déficit en la balanza de pagos y el deterioro en materia de intercambio en países subdesarrollados, por otra parte los argumentos de orden interno a favor de la sustitución de importaciones son: el desempleo, dotación de recursos o factores y composición de la economía; funcionando como argumento fundamental para el incremento de tarifas arancelarias, desarrollando posteriormente a un número mayor

de productos y por último la implementación de restricciones cuantitativas a importadores.

Para México los argumentos que se menciona con anterioridad se aplicaron para décadas de los cincuenta y sesenta con el fin de incrementar tarifas arancelarias a una gran variedad de productos, esto con el fin de que se proteja la industria nacional teniendo en cuenta que a medida que se aumentaba el número de industrias incrementaba a su vez las barreras impuestas a productos iguales o sustitutos impidiendo o dificultando la importación de dichos bienes o someterlos a controles de carácter cuantitativo como cupos a las importaciones.

Conforme se iba aplicando el modelo de industrialización por sustitución de importaciones se podía evidenciar que el mismo tuvo mayor efecto en la producción de bienes de consumo en relación a bienes de capital y bienes intermedios, teniendo en cuenta que la sustitución de importaciones tuvo impacto en su mayoría en sectores que necesitaban de tecnología simple, los cuales iban destinados a mercados estrechos o a su vez los que se beneficiaron en gran parte de las medidas proteccionistas adoptadas por el gobierno; sin embargo posteriormente se notó que al únicamente desarrollar estos sectores de la industria se iba a necesitar la importación de bienes de capital y bienes intermedios para seguir desarrollando la industria dependiendo a su vez del aprovisionamiento del exterior; teniendo como consecuencia efectos del proteccionismo en la distribución productiva, la organización social, la colocación espacial de la población y relaciones industriales.

Industrialización por sustitución de importaciones (1940-1982) y modelo ¿secundario-exportador? (1983-2006) en perspectiva comparada

Ventajas y desventajas del modelo ISI:

Como se ha venido destacando, uno de los objetivos del modelo, es puntar al desarrollo de países pertenecientes a la región latinoamericana, sin embargo como menciona (Ramales Osorio, 2015) “el comercio internacional lejano de beneficiar a los países en desarrollo los damnifica debido al quebranto de los términos de intercambio”, en lo que resalta principalmente que dichas transferencias de ingreso tendría como consecuencia que países más desarrollados sean los más favorecidos,

estableciendo la segregación de países de América Latina y creando una brecha constante.

Según menciona (Ramales Osorio, 2015) la manera de evitar los defectos en términos de intercambio y transferencia de ingresos, es adecuado implicar una política para el fomento industrial que, ya se había mencionado es la parte inicial de esta sección, podemos encontrar casos en los que se pudo encontrar el desarrollo prolongado o en otros casos se encontró necesario implementar nuevas estrategias. Para lo cual a continuación podemos encontrar las ventajas y desventajas que el modelo de sustitución por industrialización:

Ventajas:

- Desarrollo de empleo en especial en sectores de la pequeña y mediana empresa, debido al nacimiento de nuevas industrias.
- Notable crecimiento en la oferta exportable de productos con valor agregado.
- Crecimiento en los ingresos de la población rural, representando un nuevo mercado al que puede llegar a los productos industrializados.
- Reducción en la dependencia de mercados extranjeros.

Desventajas:

- Incrementan el precio de los bienes manufacturados, debido a que para que se pueda desarrollar el modelo es necesario abastecerse de bienes de capital por medio de la importación de los mismos, este encarecimiento afecta a los productos si se quiere competir en un mercado internacional por su elevado precio.
- Endeudamiento del estado, debido a que es principal inversor del modelo por lo cual se incrementa la deuda externa.
- Algunas industrias que se implementaran con un modelo no son capaces de afrontar los gastos generados por lo cual se hacen dependientes de las divisas pero no las generan.
- Disminución de empresarios y ejecutivos competentes debido a que muchos productos no consiguen el nivel de exportación para competir con mercados extranjeros.

- Promesas de producción incumplidas debido a que se emite falsas expectativas sin tomar en cuenta las limitantes una cadena de valor, incumpliendo finalmente con clientes.
- Mano de obra calificada que han migrado a otros países, dejando la población trabajadora dentro de su zona de confort quienes nos dan un impulso para mejorar bienes o servicios.
- Poco interés de los gobiernos sucesores los cuales no brindan el apoyo a proyectos de gobiernos anteriores provocan ineficiencia.

La sustitución de importaciones como medio para un desarrollo sostenible.

Aplicación del modelo de sustitución importaciones:

Las políticas económicas adoptadas por el estado para la aplicación del modelo son las siguientes:

- Implementación de barreras arancelarias y no arancelarias: son utilizadas como medidas de restricción para limitar el ingreso de mercancías que forman parte de las que se pretende industrializar, estas medidas son controladas por el estado.
- Producción por parte del estado puntualmente en sectores que dinamizan la economía.
- Financiamiento o apoyo económico a sectores compatibles con el modelo de sustitución, siendo una de las medidas claves para el desarrollo de mismo.

Al aplicar el modelo “hacia el interior”, el mismo centra su producción en tres etapas como podemos apreciar en la siguiente figura:

- Producción de bienes finales: El cual consiste en la elaboración o producción de bienes que requieren bajo desarrollo tecnológico y que ya cuentan con una demanda potencial.
- Producción de insumos industriales: Refiere a la elaboración o producción de bienes que implican capital, así como desarrollo tecnológico.

- Producción de bienes de capital: Consiste en la fabricación o producción de bienes que requieren un gran desarrollo tecnológico y por ende una inversión de capital mayor.

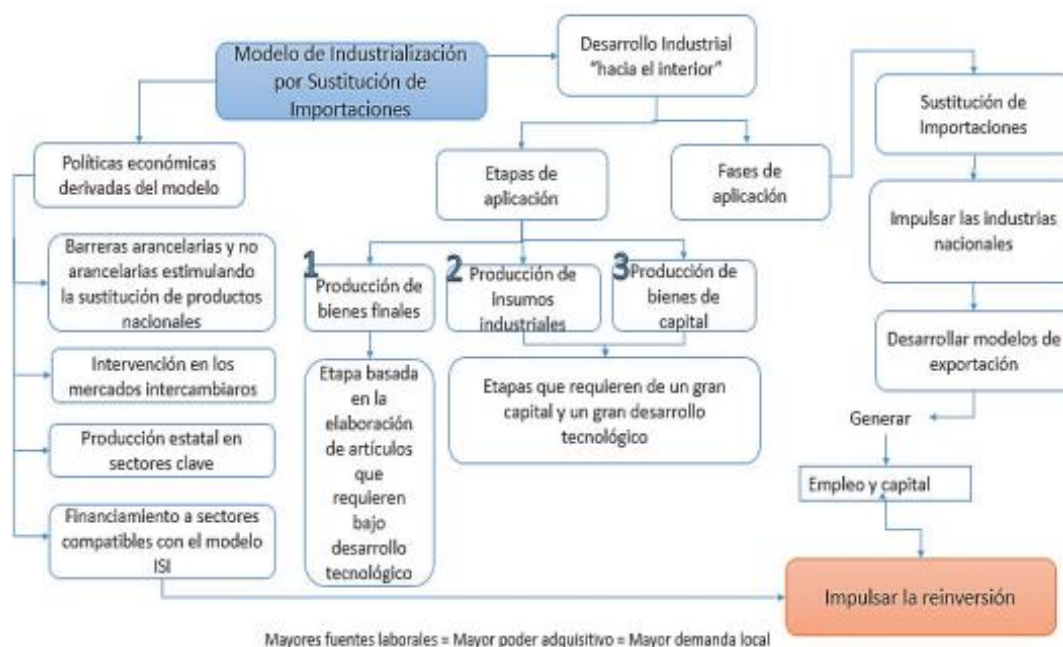


Figura 1: Directrices de la aplicación del modelo ISI.

En todas las etapas podemos encontrar que el fin consiste en cambiar esquemas y diversificar las ramas de la producción, buscando principalmente pasar de un sistema productivo primario uno o exportador conocido, para lo cual el modelo de industrialización por sustitución se centra en tres fases:

- Fase I: Sustitución de importaciones.
- Fase II: Potenciación de la economía nacional.
- Fase III: Implementación de modelos para la exportación.

En la primera fase podemos encontrar que el objetivo consiste en incrementar la oferta interna por medio de implementación de procedimientos estandarizados, los mismos que deben ir acorde a niveles internacionales de productividad y calidad, generando mayor capacidad de la producción nacional y nuevos avances manufactureros locales, de esta manera los procesos establecen las bases del desarrollo industrial “hacia dentro “. Para lo cual, el modelo tiene como primordial la

fabricación o producción de bienes de consumo terminados los mismos que requieren de una tecnología básica y se enfocan a un mercado existente, los mismos en su mayoría refieren a productos que tienen como fin la satisfacción de necesidades del consumidor final de su demanda cada vez más creciente. (López Franco & Guarín Grisales, 2008)

La idea de la implementación de esta capacidad para la producción de bienes finales, el siguiente paso es dónde buscar la generación de conocimiento y finalmente el desarrollo de tecnología con el fin de producir bienes industriales y posteriormente bienes de capital; si no se escala continuamente al siguiente eslabón la producción se podría ver limitada ni para el mantenimiento de esta producción abría la necesidad de continuar con la importación de los bienes necesarios para la producción básica, haciendo que la misma se ha estancado que no se perciba un margen de ganancias necesario para la entrada a nuevos productos.

Por lo cual es necesario avanzar un escalón más y encontrar a productos con mayor implicación de valor los mismos que deben ser capaces de aportar ventajas competitivas a la industria, para lo cual es esencial enfocar la atención en la producción de bienes de capital, debido a que estos bienes son los que se consideraría estratégicos dado que aportan dinamismo internacional a las exportaciones, la manera más adecuada de determinar cuál es sector estratégico que más aporta, se lo puede desarrollar bajo el parámetro del aporte neto de divisas, el mismo que determina cuanto de un dólar exportado genera un ingreso de divisas adicionales del país. (López Franco & Guarín Grisales, 2008)

Los bienes de capital cuyo objetivo es contribuir a la producción de bienes de consumo, debido a que son productos finales de la cadena de valor, los menos contienen un Valor agregado mayor dentro del proceso productivo debido a que contiene investigación y desarrollo inmerso en sus productos; investigación y desarrollo representan un aspecto muy importante dentro de la cadena de valor ya que involucran una búsqueda constante de nuevos productos con alto Valor agregado e implementación tecnológica, este aspecto asegurar la sostenibilidad de estos productos en el mercado internacional y consecuentemente en la economía, un aspecto diciéndole que hay que tomar en cuenta es que estos productos promueven el liderazgo de

industrias locales otorgando una ventaja competitiva de manera evidente, a continuación se puede apreciar las diferentes fases mencionadas.

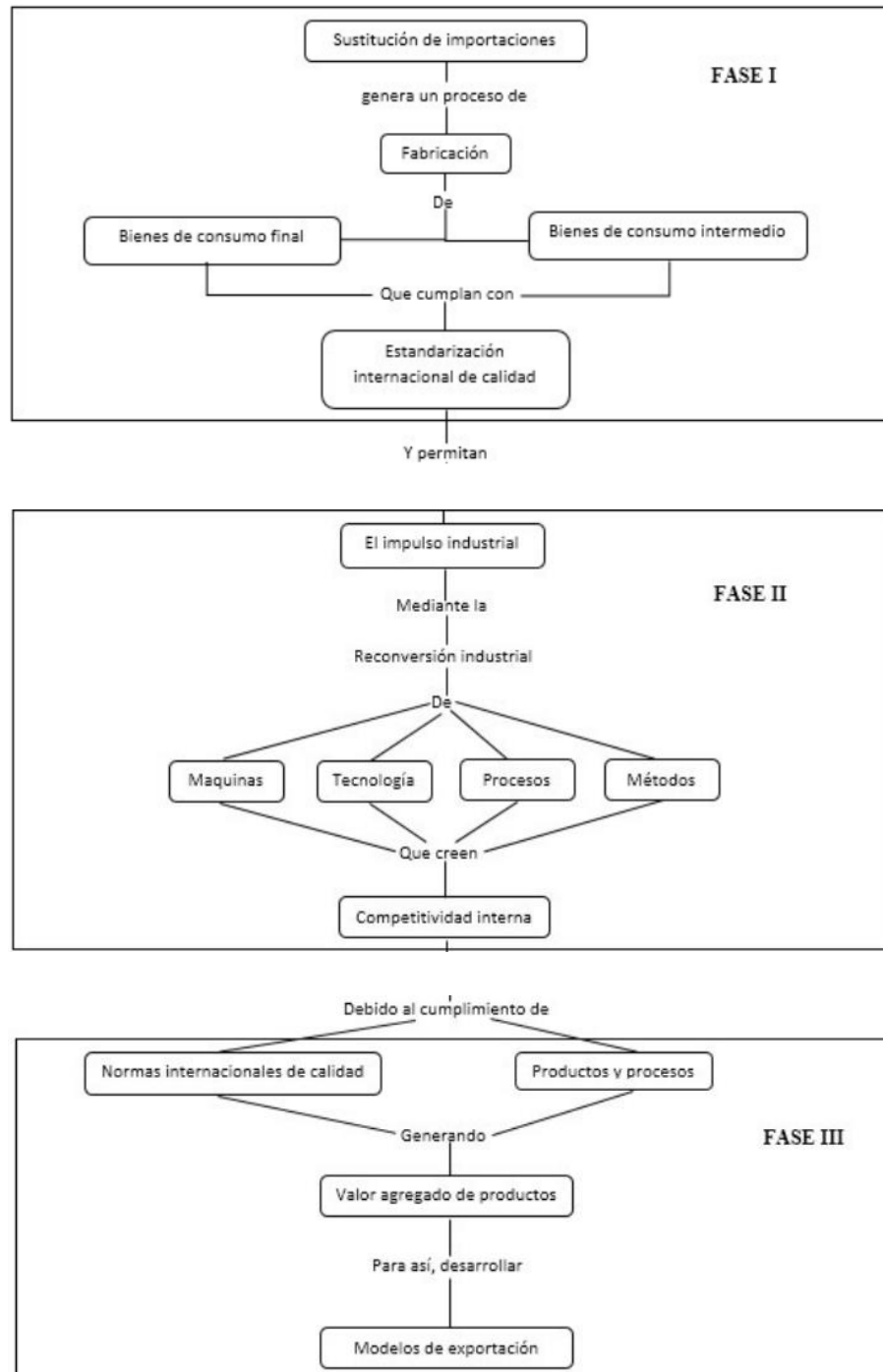


Figura 2: Fases del modelo de industrialización por sustitución de importaciones, fuente: (López Franco & Guarín Grisales, 2008)

La segunda fase, perteneciente a la potenciación de la economía nacional tiene como fin fortalecer la economía a través del incremento de competitividad entre las empresas, Permitiendo además identificar y potenciar nuevos segmentos de actividad económica, que se ven vinculados a otras cadenas productivas, teniendo como efecto la generación de empleo y divisas.

La tercera fase, según (López Franco & Guarín Grisales, 2008), es la implementación de modelos de exportación, cabe tomar en cuenta que la fase de sustitución importaciones difieren de la de exportación pero es importante llegar al mismo para asegurar el desarrollo sostenible de la economía, en esta fase entran en consideración variables de carácter internacional tales como; innovación, dinamismo de las industrias, la infraestructura, estabilidad económica y el desarrollo tecnológico por lo cual es necesario implementar nuevas políticas para la promoción de exportaciones.

- Eliminación de cuotas
- Incentivos a las exportaciones
- Reducción de los niveles arancelarios
- Salarios en base a la productividad
- Créditos y otras facilidades de producción a nivel nacional.

Estudios sobre la sustitución de importaciones por industrialización destacan que el sector que mejor se ha desarrollado ha sido el de bienes de consumo seguido por el devenir intermedios por lo que se puede acotar que en la sustitución de importaciones se desarrolla la mejor manera de sectores que necesitan de tecnología siempre o destinan sus productos a mercados de estrechos, por otro lado también se ven favorecidos por el apoyo del estado en cuanto inversión y una protección elevada; productos que por lo general se ubican al final de la cadena productiva provocan una dependencia del exterior debido a que se requiere del abastecimiento de bienes de capital o intermedios, el modelo fue exitoso durante varias décadas debido a que protegía la industria nacional y modernizaba sus instalaciones.

Con el fin de evitar caer en las desventajas que se había analizado con anterioridad es importante otorgar un seguimiento que consiste constante el mismo que consiste en

desarrollar productos y servicios competitivos a nivel internacional, permitiendo de esta manera una apertura económica de mercados siempre y cuando los actores asuman una posición activa estratégica y dinámica frente a los constantes cambios que demanda el mercado internacional, es decir contacto recursos e infraestructura logística tecnología y la disposición de adecuada de mecanismos políticos y de regulación para que se obtenga la capacidad de aprovechar las condiciones adquiridas.

La sustitución de importaciones como política para alcanzar el desarrollo económico del Ecuador. Caso de estudio: Ecuador – Corea del Sur (1950 – 2013) análisis comparativo de su comercio exterior.

Según (Huayamave, 2014), las medidas adoptadas por Ecuador conforme al modelo de sustitución de importaciones para el último trimestre del año 2013 permitiría disminuir el déficit presentado en la balanza comercial, en el mencionado estudio se hace una comparación con Corea del Sur debido a que hace varias décadas el modelo se había implementado con anterioridad, destacando que el desarrollo del comercio internacional de ambas naciones y las medidas políticas de aspecto comercial adoptadas por los distintos gobiernos han tenido un impacto de mayor o menor proporción en su balanza comercial, apertura comercial e industrialización buscando incrementar su desarrollo socioeconómico en el caso surcoreano mientras que Ecuador se ha visto estancado en la exportación de bienes primarios.

En Ecuador se puede distinguir que no se suministraron las condiciones adecuadas para su concreción ni se innovó el mercado interno, además no se aseguró el flujo conveniente de capitales para readecuación de la industria productiva y tampoco se aplicó una política arancelaria que protegiera a la naciente industria, por otro lado para Corea del Sur se puede apreciar que lograron el objetivo y alcanzaron una elevada tasa de crecimiento a nivel mundial gracias a las medidas proteccionistas tomadas para la restricción de importaciones para el posterior fomento a las exportaciones, este país es un claro ejemplo de una buena aplicación del modelo debido a que la calidad de vida de sus habitantes mejoro considerablemente se puede comparar con la de los habitantes de países desarrollados incluso superándolos en varios índices.

En las décadas de los cincuenta y sesenta ya se habría pretendido implementar el modelo sin éxito en Ecuador, y se lo está implementando nuevamente esperando tenga resultados positivos como es el caso del país perteneciente a los tigres asiáticos cuyas exportaciones antes de la implementación del modelo se situaban porcentualmente semejantes a las ecuatorianas para que en la actualidad las exportaciones de nuestro país representen únicamente el 4,45% de las coreanas.

1.3. Marco conceptual

Balanza Comercial

Es el registro de las importaciones y exportaciones de un país dentro de un período. La diferencia entre exportaciones e importaciones dan como resultado el saldo de la misma. Se considera positiva cuando el valor de las importaciones es menor al de las exportaciones, y negativa cuando el valor de las exportaciones es menor que el de las importaciones. (Proecuador, 2016).

Barreras Arancelarias:

Se conoce como barrera arancelaria a tarifas oficiales que se fijan y cobran a las importaciones y exportaciones en las aduanas de un país, Por la entrada o salida de mercancías. En el caso de Ecuador no se cobran el de una tarifa para Las exportaciones es decir que las mercancías que salen del territorio nacional está como un mecanismo de incentivo.

Las barreras legales que son más utilizados son aranceles cuyo objetivo es impedir o desalentar el ingreso de determinadas mercancías por servir desde un país, y las mismas están dadas por medio del establecimiento de derechos a la importación al relación de que cuando más alto sea el monto de aranceles sobre una mercancía o una partida su ingreso será más más difícil dado que este incremento un cabezazo precio y lo hará menos competitivo. (Proecuador, 2016)

CEPAL:

La Comisión Económica para América Latina (CEPAL) fue establecida por la resolución 106 (VI) del Consejo Económico y Social, del 25 de febrero de 1948, y

comenzó a funcionar ese mismo año. En su resolución 1984/67, del 27 de julio de 1984, el Consejo decidió que la Comisión pasara a llamarse Comisión Económica para América Latina y el Caribe.

La CEPAL es una de las cinco comisiones regionales de las Naciones Unidas y su sede está en Santiago de Chile. Se fundó para contribuir al desarrollo económico de América Latina, coordinar las acciones encaminadas a su promoción y reforzar las relaciones económicas de los países entre sí y con las demás naciones del mundo. Posteriormente, su labor se amplió a los países del Caribe y se incorporó el objetivo de promover el desarrollo social. (CEPAL, 2017)

Cuotas de Importación:

Se considera que una cuota de importación es una barrera no arancelaria conocida también como contingentes, la misma consiste en una restricción al comercio de carácter cuantitativo mediante la cual que pretende establecer un límite a la cantidad total de las importaciones para un periodo de tiempo determinado y para un bien específico.

Efectos de una cuota de importación:

Como ejemplo primordial para las cuotas implementadas se puede determinar que ese día el aumento de precios nacionales debido a que su oferta disminuiría por lo que al existir escasez su precio interior tiene incrementar.

También se considera que se reduce la cantidad consumida de determinado bien debido a que como su precio aumenta su demanda disminuye, por lo que consecuentemente se reducirá la cantidad importada del bien teniendo a su vez un efecto similar que un arancel. (Paúl Gutiérrez, 2017)

Derechos arancelarios:

Se la puede encontrar en el arancel importaciones de mercancías en Ecuador específicamente se utiliza la nomenclatura andina los mismos son aplicables para todas las mercancías comprendidas en el arancel importaciones.

Existen dos tipos de aranceles ad valorem y específicos, y de éstos se desprenden las otras combinaciones:

- El Arancel de Valor agregado o ad-valorem: es el que se calcula sobre un porcentaje del Valor del producto el mismo se aplica sobre el CIF.
- Arancel específico: se basara en otros criterios como puede ser el peso, por ejemplo cinco dólares por cada kilo de ropa es un pago que se genera por cada unidad de medida del bien importado.
- Arancel Anti dumping se refiere al que se aplica a un importación de productos los mismos que están beneficiados de subvenciones dentro del territorio o que su país de origen lo que reduce su costo y afecta A mercados donde se pretende introducir.
- El arancel mixto es el que está compuesto por un arancel Ad valorem y un arancel específico los mismos que se graban simultáneamente a la importación.

Exportación:

Consiste en bienes o servicios vendidos hacia el exterior de un país después de haber pasado por territorio aduanero y haber atravesado la frontera es decir que se cumple un traslado de un país a otro empezando por un proceso de venta en beneficio de las exportaciones se prevé ingreso de divisas Por lo que se puede decir que es un régimen aduanero que permite la salida legal de bienes y servicios de origen nacional.

La exportación de mercancías es el fin de todos los países debido a que esto genera ingresos a manera de divisas y potenciar la economía, sin embargo existen trabas para ingresar a otras fronteras debido a que se imponen exigencias de calidad, registros sanitarios acuerdos comerciales etc., esto complica la entrada de productos a países primermundistas que únicamente estén interesados en importar materias primas las cuales generan menores divisas o réditos.

Gas Licuado de Petróleo

Se puede considerar que es una opción más limpia con relación al medio ambiente y a su vez una elección mejor con relación a los carburantes que se han utilizado tradicionalmente, por estas características se podría decir que el mismo se ha impuesto

como el carburante alternativo de mayor uso nivel mundial; hay que rescatar a su vez que otra característica es que resulta económico teniendo la proporción de la mitad del precio de la gasolina. (Opel, 2016)

Importación:

Adquisición e introducción de bienes o servicios provenientes del exterior para ser introducidos a un territorio aduanero, consiste en realizar una operación de adquisición, trámites aduaneros como de transporte hasta la llegada en el país de destino, siendo considerado un régimen aduanero, el cual permite el ingreso ilegal a consumos de un bien o servicio de origen extranjero.

El instituto nacional de comercio exterior y aduanas define a la importación como: la demanda de productos por los consumidores, generando nuevas oportunidades para los negocios y empresas dispuestas a tomar este giro del negocio, donde la decisión de importar surge como respuesta principalmente a la escases de estos productos dentro de mercado nacional y por otro lado el bajo costo que tienen los productos importados en relación con los que se comercializan dentro del país hay que tomar en cuenta que no sólo grandes empresas puedan realizar importaciones. (Aduanas, 2010).

Industrialización

Proceso mediante en el que una economía basada en la agricultura, con escasa capitalización y cadente de tecnología, pasa a producir bienes manufacturados con mayor valor agregado se puede considerar que la industrialización tuvo lugar inicialmente en Inglaterra durante la Revolución Industrial a comienzos del siglo XIX quienes tenían un nivel de inversión y de productividad menor al de muchos países actualmente que no se creen industrializados la industrialización fue difundiéndose a otros países y continentes,

La industrialización en sus inicios se sucinto de manera espontánea y no por impulso del Estado por lo que se considera tuvo un lento crecimiento, lo que provoco la migración de zonas rurales a urbanas, el incremento de la inversión, calidad de mano de obra y productividad, posteriormente después de la segunda guerra se intentó impulsar este proceso pero esta vez con la intervención del Estado mediante barreras

arancelarias y no arancelarias, sin embargo en esta ocasión el modelo no obtuvo los resultados esperados ya que solo los países que tuvieron apertura al comercio internacional lograron un desarrollo industrializado sostenido. (eco-finanzas, 2014)

Matriz energética

La matriz energética es una forma cuantitativa del total de energía que necesita un país, e indica las fuentes de cada clase de energía, pudiendo ser: nuclear, hidráulica, solar, eólica, biomasa, petróleo y el gas entre otras; es una herramienta fundamental para la planificación debido a que su consumo puede ser utilizado para comparaciones con otros países.

La mayoría de países a nivel mundial tienen como principal el uso de hidrocarburos como el petróleo y el gas los cuales representan alrededor del 90% del total de energía consumida, también se puede destacar que en otros países como China y Estados Unidos el carbón es una de las fuentes más utilizadas, sin embargo desde punto de vista psicológico ambiental el gas es una ventaja debido a que es más limpio que el carbón en relación a la emisión de dióxido de carbono.

Como es de conocimiento general el petróleo representa actualmente la fuente de energía predominante siendo una materia prima fundamental para la elaboración de bienes de uso cotidiano, debido a que tiene un gran contenido energético y otras características, su peso volumen facilidad de transporte extracción y almacenamiento lo convierte en un material único en especial para el transporte que es la principal aplicación de este producto.

La matriz eléctrica refiere a energías primarias que se utilizan en la producción de electricidad en un país. (Ministerio de Electricidad y Energía Renovable, 2016).

Matriz productiva

Es la forma cómo se establece una sociedad para fabricar determinados bienes o servicios en un tiempo y precio determinado, no se limita a los procesos técnicos o económicos únicamente, también tiene la obligación de custodiar procesos y realizar interacciones entre los distintos protagonistas: sociales, políticos, económicos, culturales, que utilizan los recursos que tienen a su disposición para llevar adelante las

actividades dentro del proceso productivo en productos, bienes y servicios de calidad. Nuestro país tradicionalmente se ha concentrado en la explotación de materias primas, con bajos niveles de tecnificación, lo cual ha incitado que sea un mercado dispuesto de ser sustituido en los mercados internacionales. Esta realidad provoca la necesidad de una mayor tecnificación en la explotación de recursos naturales que solamente ha permitido mantener los ingresos, no se controlan los precios, provocado que sean sensibles. (Quezada, 2015)

Mercantilismo

Corriente de pensamiento económico según la cual, el bienestar económico se alcanza fomentando la agricultura y la industria, a fin de amplificar las exportaciones y restringir las importaciones, para acumular oro y metales preciosos, el mayor ejemplo de la riqueza por aquella época, una nación no se puede enriquecer si no es si no es debido a que otra empobrezca, el mercantilismo recurrió a todo tipo de prácticas de intervención del Estado en la economía y la protección del comercio exterior, tenía como objetivo primordial extender, manejando medidas para acumular reservas, buscando una balanza comercial favorable. (Economia48, 2009)

Proceso productivo:

Un proceso productivo consiste en la transformación de materias primas mediante el uso de factoraje la producción y técnicas determinadas con el fin de obtener quienes los servicios mediante procesos productivos como obtención transformación y montaje.

Un proceso productivo podrá determinar con un conjunto de actividades que tienen como fin la transformación de recursos o factores productivos en servicios o bienes , hay que destacar que dentro de estos procesos productivos interviene el uso de tecnologías de información los mismos que interactúan con las personas con el fin de satisfacer la demanda ; los factores de producción son: trabajo, capital y recursos mediante las cuales se pueda fabricar los productos en la combinación con materia prima e infraestructura. (definicion.org, 2017)

Programa de Cocción Eficiente:

El Programa está dirigido a sustituir el uso del gas licuado de petróleo en el sector residencial (solo en los hogares). No tiene nada que ver con el sector industrial, comercial o artesanal, los incentivos del Programa están dirigidos exclusivamente a cocinas eléctricas de inducción y no a cocinas eléctricas convencionales. Los incentivos son el financiamiento de la compra por parte del Estado con un plazo de hasta 36 meses a pagarse a través de la planilla eléctrica; y, hasta 80 kWh mensuales de energía gratuita hasta 2018 para cocinar. (Empresa Electrica Quito, 2015)

Proteccionismo:

Consiste en la doctrina que concede sentido económico a las fronteras políticas de los Estados nacionales con el fin de proteger las producciones nacionales de la competencia extranjera por medio de derechos de aduana y demás restricciones a las importaciones. Los argumentos a favor del proteccionismo emitidos por sus amparadores son múltiples: como por ejemplo la seguridad nacional e independencia económica, alcanzar un nivel de desarrollo industrial mínimo, imposible inicialmente sin algún tipo de protección, superar desequilibrios de la balanza de pagos, obtener un desarrollo económico conforme entre las diferentes regiones del territorio y áreas de la actividad económica. (Economia48, 2009)

Restricciones cuantitativas

Limitación de la cantidad o el valor de bienes que se pueden importar (o exportar) durante un período establecido, son límites asignados al volumen o al valor de las mercancías con que comercializa un Miembro de la OMC. El Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) busca la eliminación de esas restricciones, exclusivamente en determinadas circunstancias. (Organizacion Mundial del Comercio, 2017)

Sustitución de importaciones:

De sustitución importaciones en una medida adoptada por los gobiernos con el fin de precautelar la producción nacional de sectores que se encuentran en competencia con la sobrecarga de mercaderías que provienen de otros países hacia el mercado

interno, Dichos productos o industrias necesitan el apoyo del gobierno para establecer medidas proteccionistas y que su producción actividad económica no se ve afectada.

Se considera que la sustitución importaciones en la política mediante la cual el estado fomenta la producción nacional, misma que consiste en reemplazar las importaciones por bienes provenientes de producción nacional generalmente mediante la aplicación de aranceles impuestos.

Sustituir importaciones supone que países subdesarrollados mediante la imposición de aranceles de aduanas relativamente altos aplicados de importaciones protegen la producción nacional y fomentan la industrialización. Con la imposición de medidas aplicadas a las mercancías generalmente en forma de porcentaje o con referencia a su peso medida, tomando en cuenta que al mismo tiempo que el estado recibe ingresos recaudados por estos tributos. (Prebisch, 2013)

Ventajas comparativas:

Consiste en la capacidad de una persona, empresa o país con el fin de producir un bien utilizando relativamente menos recursos que otro, consiste en uno de los fundamentos básicos para el desarrollo del comercio entre países, tomando en cuenta costos pertenecientes a producción los mismos que son relativamente menores.

El modelo de la ventaja comparativa fue desarrollado por el economista David Ricardo como el mejoramiento de la teoría de la ventaja absoluta de Adam Smith, en la que menciona que los países se especializan en la producción y exportación de los bienes que se pueda fabricar con menores costos en relación a su competencia. (Diccionario de Economía, 2016)

Ventajas competitivas:

Una empresa o país poseer una ventaja competitiva cual tiene alguna característica que la diferencia que sus competidores, la misma le confiere una capacidad diferente sobre sus alternos para alcanzar un rendimiento superiores de manera sostenible en el tiempo, En este sentido se puede considerarse una ventaja competitiva es una característica que hace que los productos de determinado país diferencien de otros por tener un mayor desempeño dentro de un sector o mercado. (elergonomista, 2016)

Valor agregado:

Es el valor añadido que adquieren los bienes y servicios al ser convertidos durante el proceso productivo, siendo una medida libre de duplicaciones y se obtiene deduciendo de la producción bruta el valor de los bienes y servicios utilizados como insumos intermedios.

Puede calcularse por la suma de los pagos a los componentes de la producción, es decir la remuneración de trabajadores, el agotamiento de capital fijo, el excedente de operación y los impuestos a la producción de los subsidios correspondientes. (definicion.org, 2017).

Ventajas de la cocina de inducción:

- Es más segura porque se eliminan los riesgos de fugas, intoxicaciones y explosiones, y se minimizan los peligros de quemaduras e incendios.
- Es más fácil de limpiar porque solo hay que pasar un paño húmedo sobre la superficie, ya que los alimentos derramados no se pegan; además, ya no se produce la suciedad del residuo del gas sobre los muebles.
- Es más eficiente, porque aprovecha el 85% de la energía mientras que la de gas aprovecha solo el 40%.
- Es más rápida para cocinar, justamente porque es más eficiente.
- Es más fácil de usar, porque tiene un teclado que permite controlar mejor la temperatura.
- Es más cómoda e independiente, porque ya no se tiene que cargar el cilindro ni se depende del distribuidor de gas.
- Es más elegante y bonita, porque es tecnología de punta que le da a su espacio de cocina un toque moderno y agradable. (Ministerio de Electricidad y Energía Renovable, 2016)

CAPÍTULO 2

MARCO METODOLÓGICO

4.1. Planteamiento del problema:

Ecuador tradicionalmente ha sido caracterizado por ser un país proveedor de materias primas y bienes primarios con poca o nula tecnificación hacia el mercado internacional, a su vez es un importador de bienes y servicios con mayor valor agregado; al encontrarse en esta situación Ecuador está vulnerable a las variantes del precio en el mercado de materias primas, mismo que difiere considerablemente de los precios de los bienes con mayor tecnología o valor agregado que son los más demandados, provocando a su vez una brecha generada por el intercambio desigual de mercados internacionales; motivo por el cual el gobierno del presidente Rafael Correa inicio un proceso de cambio en la matriz productiva mediante la especialización y el incremento del valor agregado en la industria nacional, por lo tanto el cambio en estructura productiva es primordial para alcanzar el Buen Vivir.

El cambio de matriz energética es otro de los grandes enfoques del Plan Nacional del Buen Vivir en el que prevé la generación de energía por fuentes renovables hasta alcanzar el 100%, mediante la explotación de fuentes no tradicionales como son la energía solar, eólica, geotérmica y biocombustibles, se considera una meta fundamental la de agregar valor a la actividad petrolera mediante la optimización del sistema de refinación por medio de la construcción de un complejo industrial “Refinería del Pacífico” para dar paso a la exportación de gasolina y diésel; por otro lado el cambio de matriz energética tiene como objetivo cambiar las estructuras de consumo en sectores como transporte, comercial y residencial para que su uso racional y eficiente.

El cambio de matriz implica la generación de riqueza no únicamente basado de los recursos naturales sino también la implicación del conocimiento y las capacidades de la población, para lo cual se ha impuesto una nueva normativa con el fin de fortalecer las actividades económicas, para lo cual mediante la expedición del Código Orgánico

de la Producción Comercio e Inversiones se ha creado incentivos fiscales necesarios para las iniciativa filar actividades productivas privadas y que la economía popular y solidaria, además de incentivos fiscales el Estado ha brindado elementos adicionales como salud, infraestructura y educación para el desarrollo de la industria nacional.

Con el fin de lograr la sustitución de importaciones el Estado acorde con los sectores productivos se ha impuesto mediante la imposición de medidas que tienen como objetivo reducir drásticamente la cantidad de bienes importados principalmente en la resolución 116 formulada por el comité de comercio exterior que mediante la exigencia de un certificado de reconocimiento a 308 productos en la espera del cumplimiento de reglamentos y normas técnicas emitidas por el Instituto Ecuatoriano de Normalización, las medidas tomadas tienen como fin que los productos importados en gran estándares internacionales de calidad. (Sebastian Mantilla, 2014).

Basado en lo anteriormente expuesto, se puede destacar que puntualmente en el sector de línea blanca al que pertenecen la producción de cocinas ha ocasionado un tema de debate debido al plan nacional que prevé la implementación de las cocinas inducción, Ecuador siguiendo tendencias internacionales desea reemplazar electrodomésticos por equipos eficientes que causen menor impacto ambiental, puntualmente para el tema cabe recalcar que dentro del proceso de optimización el gobierno tiene como fin la eliminación de subsidio al gas doméstico y la sustitución por electricidad cuando las hidroeléctricas entren en funcionamiento buscando racionalizar el consumo energético, para lo cual en el caso de cocinas a gas se ha previsto el incremento del ICE al 100%.

Es de vital importancia el reemplazo del total de cocinas a gas por eléctricas de inducción; para el cumplimiento de este objetivo el gobierno invertirá \$2.400 para financiar la adquisición de 3,5 millones de cocinas que deberán ser producidas localmente para lo cual marcas como Indurama, Mabe y Fibroacero han cumplido con los compromisos asumidos para proveer cocinas, mismas que podrían ser financiadas y adquiridas mediante el pago en las planillas de luz conocido como “Programa de Cocción Eficiente” ; los incentivos que tienen estos productos como el retiro del IVA y los aranceles de importación ha motivado para que cocinas importadas tengan un precio que tiende a la baja y marcas como Candy de Italia prevén la oferta de estos

bienes a menor precio ya sea por medio de la importación de las mismas o la creación de una fábrica.

Por lo tanto para la ejecución del presente proyecto es de vital importancia el establecimiento de la pregunta que servirá como guía y punto de partida para nuestro análisis en la investigación.

- ¿Cuál es el efecto que han tenido las medidas tomadas para el “Programa de Cocción Eficiente” en la importación de cocinas a gas y eléctricas de inducción?

Por consiguiente, la sistematización del problema a investigar se formula de la siguiente manera:

- ¿Cuáles son los antecedentes del problema el marco teórico, referencial, conceptual y metodológico en el que se fundamenta la investigación?
- ¿Cuál es el efecto que tiene el “Programa de Cocción Eficiente” en la importación de cocinas de inducción?
- ¿Cuál es el efecto que tiene el “Programa de Cocción Eficiente” en la importación de cocinas a gas?
- ¿Ha generado un beneficio para importadores de cocinas eléctricas de inducción la aplicación de medidas proteccionistas?

4.2. Justificación del estudio:

Acorde con los objetivos 10 y 11 del Plan Nacional del Buen Vivir, el Ecuador busca reestructurar la matriz productiva nacional y la matriz energética respectivamente, para lo cual ha implementado una serie de medidas proteccionistas que incentiven el cumplimiento del objetivo 10 específicamente, buscando especializarse en la producción amigable con el ambiente y con mayor valor agregado, para lo cual implantó un modelo de industrialización buscando la sustitución de importaciones impactando puntualmente al sector comercial e industrial de cocinas, misma que gracias a la participación del Estado se ha visto influenciada de medidas arancelarias y tributarias beneficiando la importación de cocinas eléctricas de inducción y desmotivando la importación de cocinas a gas.

La investigación tiene como fin demostrar la influencia que han tenido las medidas tomadas para promover el “Programa de cocción eficiente” en la importación de cocinas influyendo directamente en la balanza comercial, con los resultados obtenidos se puede determinar la variación que han tenido estos productos y en qué proporción aportan al cambio de matriz productiva impulsada por el actual gobierno como uno de los objetivos propuestos por el mismo, el tema propuesto para la investigación es acorde a la actualidad del país debido a que hay diversos planes gubernamentales que intervienen para la implementación masiva del programa y la posterior producción o ensamblaje de cocinas fomentando a su vez la industria nacional consiguiendo la sustitución de importaciones; la presente investigación podría ser de utilidad para los ministerios: Industrias y Productividad, Electricidad y Energías Renovables, Comercio Exterior, Finanzas entre otros.

4.3. Contextualización del problema:

Los electrodomésticos de línea blanca representan un bien necesario en los hogares dentro de la vida cotidiana en especial las cocinas para la cocción de alimentos, por lo cual la industria tiene gran demanda a nivel mundial, por este motivo los efectos que causen de manera directa o indirecta el “Cambio de matriz productiva” y el “Programa de cocción eficiente” es de sumo interés para importadores comerciantes y consumidores.

Con el fin de alcanzar el objetivo se define ciertos puntos que buscan indicar la situación comercial de las importaciones en el inicio y aplicación del programa acompañado de medidas proteccionistas en el periodo de cinco años tomando en cuenta que dentro de este periodo se suscitó los mencionados cambios.

4.4. Objeto de estudio:

Las importaciones de cocinas tanto eléctricas de inducción sin horno como las que funcionan a gas, que han sido influenciadas por medidas adoptadas acorde al cambio de matriz productiva puntualmente en el cambio de matriz energética y sustitución de importaciones, motivo por el cual el Estado ha implementado la imposición de barreras arancelarias y no arancelarias que encarecen las cocinas a gas o a su vez obstaculizan

la importación de las mismas haciéndolo poco rentable para las empresas que se dedican a la comercialización desmotivando su compra, mientras que al mismo tiempo proporciona medidas que incentivan la importación de cocinas eléctricas de inducción sin horno, percibiendo cambios o variaciones en los últimos años para cumplir con el “Programa de Cocción Eficiente” desarrollado por el Ministerio de Electricidad y Energías Renovables; con miras al retiro del subsidio al gas licuado de petróleo y sustituirlo por energía eléctrica para el sector residencial en particular, energía que a su vez es producida nacionalmente.

4.5. Objetivos:

2.5.1. Objetivo general:

Comparar las variaciones históricas que han tenido en los últimos cinco años las importaciones de las cocinas a gas y eléctricas de inducción sin horno pertenecientes a las subpartidas 7321.11 y 8516.60.20 respectivamente, mediante un estudio cuantitativo con el fin de determinar la influencia de las medidas tomadas para impulsar la implementación del “Programa de cocción eficiente” promovido por el Gobierno del Expresidente Rafael Correa.

2.5.2. Objetivos específicos:

- Determinar el marco teórico, referencial y conceptual como soporte de la investigación.
- Plantear el marco metodológico a utilizar en la investigación.
- Analizar la influencia de medidas aplicadas para el apoyo del “Programa de cocción eficiente” en la importación de cocinas.
- Presentar los resultados posteriores a comparar la variación de la importación de cocinas.
- Determinar elementos de discusión y líneas futuras de investigación complementarias.

4.6. Enfoque de la investigación:

La presente investigación es de tipo mixto debido a que en primer lugar es de tipo cuantitativa por la posesión de información numérica que se procesará y analizará dentro de parámetros matemáticos y estadísticos, para realizar una comparación de los datos por este motivo cumple con las características de ser cuantitativo porque incluye cantidades numéricas, que forman parte de las bases de datos a utilizarse conformada a su vez por valores de las importaciones de cocinas a gas y eléctricas de inducción ; adicionalmente este tipo cualitativo ya que se obtendrá un análisis bibliográfico de teorías de soporte relativas al tema de investigación.

4.7. Tipología de investigación:

La presente investigación utilizará un enfoque documental que se efectuara por medio de fuentes secundarias como la recolección en bases de datos, mismos que posteriormente serán analizados estadísticamente mediante el planteamiento de escenarios; con los resultados obtenidos se podrá comprobar si las hipótesis planteadas cumplen con el objetivo de determinar en qué grado han incidido las políticas a favor y en contra, implementadas en la importación de los dos tipos de cocinas; las plataformas virtuales a utilizarse reflejan las transacciones y montos de los principales proveedores e importaciones de estos dos productos.

2.7.1. Por su finalidad Aplicada

Conforme a (Arias, 1999), “La investigación aplicada tiene por objetivo la generación de conocimiento con aplicación directa y a mediana plazo en la sociedad o en el sector productivo”. Se prevé el uso de teorías que otorgan soporte a la investigación, por lo que no se debe refutar acerca de las bases, al contrario el fin es el de comprobar que el tema vaya acorde a los que ya se encuentra demostrado, las teorías de soporte para la presente investigación son; teoría de la dependencia, teoría del proteccionismo y teoría de la sustitución importaciones, las tres con el fin de conocer las bases que a tenido el Estado para la implementación de las políticas aplicadas.

2.7.2. Por las fuentes de información Documental

Debido a que se maneje información obtenida de bases de datos correspondientes a declaraciones de importación, las mismas que nos servirán para manipular los datos fiables y realizar un estudio comparativo entre las importaciones de los dos productos, particularmente se emplearan documentos emitidos como reformas por organismos de control y anos para la aplicación de este modelo los mismos que servirán para colaborar con información encontrada.

2.7.3. Por las unidades de análisis De laboratorio

El debido a que la información obtenida mediante las bases de datos para conocer la incidencia en los dos productos que se encuentran dentro del análisis, por lo que se requiere de la totalidad de la información, con el fin de desarrollar las características de la data y realizar cruce de información de ambas importaciones.

2.7.4. Por el control de las variables No experimental

El estudio a realizar tiene la caracteriza de ser no experimental, dado que no se puede influir sobre las variables, es decir que el investigador no puede manipular las mismas debido a que los hechos ya ocurrieron, lo que da paso al análisis de fenómenos suscitados y ocurrencias para determinar conclusiones con respecto a lo observado. De acuerdo al ambiente se analizarán los campos en los cuales tienen interacción, los mismos que no se verán alterados, sino influenciados por el normal transcurrir de las mismas influencias principalmente las medidas adoptadas tras la implementación del cambio de matriz productiva, puntualmente en la implementación del modelo.

2.7.5. Por el alcance Correlacional

El alcance del estudio implica la descripción de las unidades de análisis y el comportamiento de las variables en las cuales se puede establecer una causa y un efecto entre las mismas, en este caso, se procede a la recolección de información en base al censo de las bases de datos y el proceso de comercio exterior de las cocinas, el mismo que viene dado por la información de importadores.

4.8. Hipótesis:

Con el fin de dar cumplimiento a los requerimientos de la investigación se procederá a comprobar la siguiente hipótesis:

- ¿La implementación de medidas acorde con el “Programa de Cocción Eficiente”, sobre cocinas a gas ha provocado la reducción de sus importaciones mientras que las eléctricas de inducción han cubierto esa demanda?

4.9. Instrumentos de recolección de información Varios

Base de Datos:

- TRADEMAP:

Trade Map proporciona en forma de tablas, gráficos y mapas e indicadores de desempeño exportador, de demanda internacional, de mercados alternativos y de mercados competitivos, así como un directorio de empresas importadoras y exportadoras.

Trade Map cubre 220 países y territorios y 5300 productos del Sistema Armonizado. Los flujos comerciales mensuales, trimestrales y anuales están disponibles desde el nivel más agregado hasta el nivel de línea arancelaria.

URL: <http://www.trademap.org/Index.aspx?lang=es>

- COBUS

COBUS BPM, es un software tipo BPM (Business Process Management – Gestión de los procesos) que automatiza y controla todo tipo de procesos, basándose en la información obtenida, genera valiosos indicadores de gestión que permiten realizar la Mejora Continua en el día a día y así lograr que tu empresa sea altamente eficiente.

URL: <https://www.cobusgroup.com/infoaduana>

4.10. Procedimiento para recolección de datos Bases de datos

(Sabino, 1992) Planteó: “Cualquier recurso de que se vale el investigador para acercarse a los fenómenos y extraer de ellos información.” (pág. 29). La recolección

de las bases de datos provendrá de portales web que contienen información con respecto a importaciones y por proveedor e importador de acuerdo a la clasificación arancelaria de las cocinas. La información va a ser recolectada de forma precisa e inmediata de transacciones que estén comprendidas en el periodo 2012- 2016.

4.11. Cobertura de las unidades de análisis Escenarios

La cobertura de las unidades de análisis es a través del uso de escenarios, se sustentará dentro del análisis de las bases de datos que conforman la parte documental del estudio dentro del objetivo de comparar a los dos casos de importación. Los escenarios son planteados mediante el programa Crystal Ball y la forma en la que actúan las variables alrededor de conocer quién posee el liderazgo en las importaciones son fundamentales para encontrar el objetivo que es planteado dentro del estudio.

4.12. Procedimiento para tratamiento y análisis de información Estadística descriptiva e inferencial.

Dentro de la investigación se procederá a realizar la aplicación de modelos matemáticos y estadísticos como regresiones y análisis de varianzas que incluyan hipótesis y su comprobación la cual será determinada de forma numérica, dentro de las regresiones el objetivo sería proyectar los posibles valores de importaciones de cada partida basados en el histórico proveniente de la base de datos. El análisis de varianza ayudará con el objetivo de determinar la diferenciación entre las variables en estudio de ambos productos. Para el análisis de ANOVA se utilizará la siguiente fórmula:

$$Y_{ij} = \mu + \tau_i + \varepsilon_{ij}$$

Dónde:

Y_{ij} = Variable dependiente (Comercio Internacional)

μ = Constante en la recta de regresión equivalente a la ordenada en origen.
(Aranceles)

τ_i = Variable que varía de tratamiento en tratamiento. (Importadores-Exportadores)

ε_{ij} = Variable aleatoria que añade a la función cierto error que desvía la puntuación observada de la puntuación pronosticada. (Tiempo)

CAPÍTULO 3

PROGRAMA DE EFICIENCIA ENERGÉTICA PARA COCCIÓN POR INDUCCIÓN Y CALENTAMIENTO DE AGUA CON ELECTRICIDAD EN SUSTITUCIÓN DEL GAS LICUADO DE PETRÓLEO EN EL SECTOR RESIDENCIAL.

El programa de cocción eficiente inicio el mes de agosto del año 2014, el mismo tiene como objetivo sustituir el uso del gas licuado de petróleo que es utilizado actualmente como la principal fuente de energía utilizada por los hogares ecuatorianos, debido a que es considerado la fuente de energía menos adecuada para ser utilizado los hogares ecuatorianos, debido a que: es un recurso no renovable, contamina el ambiente y es un producto peligroso para este uso debido a que la mala manipulación de los tanques de gas puede ocasionar accidentes como, explosión de cilindros o inhalación cuando existen fugas de gas; por otro lado se considera que su distribución no es la adecuada y finalmente este producto es importado desde el exterior en su gran mayoría.

Para el año 2016 tenía previsto la generación de energía eléctrica de origen hidráulico, mediante la creación de fuentes hidroeléctricas, misma que al contrario del gas licuado de petróleo es un recurso renovable, no genera contaminación por lo que es considerada una energía limpia y no considerada peligrosa; tomando en cuenta todas nuestras diferencias entre la energía utilizada tradicionalmente y la energía eléctrica se ha considerado implementar en primera instancia un cambio de matriz energética, misma que servirá para abastecer el consumo nacional con miras a la exportación.

4.13. Partes del proyecto de cocción eficiente:

- Uso de energía renovable de las nuevas centrales hidroeléctricas.
- Reforzamiento de redes eléctricas.
- Participación de la industria nacional.
- Plan de financiamiento a cargo del Estado.

- Incentivos tarifarios.

4.14. Incentivos:

Con el fin de desarrollar con éxito en el programa de cocción eficiente el gobierno del Expresidente Rafael Correa, ha desarrollado una serie de incentivos con el fin de que las familias ecuatorianas adquieran cocinas eléctricas de inducción,

- Incentivo de producción y empleo nacional.
- 80 kilovatios gratuitos otorgados por el estado mensualmente hasta el año 2018.
- Financiamiento del Estado para facilitar en la adquisición de la cocina de inducción para posteriormente ser pagado a través de la tarifa eléctrica para 3 años plazo.

4.15. Plan de introducción de cocinas de inducción.

A continuación, se detalla el cálculo del pago mensual que vendría incluido en la planilla eléctrica según la cocina adquirida.

Tabla 1:

Mensualidad por la adquisición de cocinas de inducción

Ejemplo 1	Cocina de dos quemadores con juego de ollas, (incluye olla arrocera)	Pago mensual: \$ 6,50
Ejemplo 2	Cocina de cuatro quemadores con juego de ollas	Pago mensual: \$ 9
Ejemplo 3	Cocina de cuatro quemadores y horno con juego de ollas	Pago mensual: \$ 18

4.16. Cocinas a gas versus cocinas eléctricas de inducción.

Tabla 2:

Ventajas y desventajas al cocinar con gas y con electricidad

Desventajas al cocinar con gas	Ventajas al cocinar con electricidad
Para el ciudadano	
Riesgo de quemaduras, incendios, explosiones, intoxicación y asfixia	Cocción segura
Cocción lenta	Rape de cocción de alimentos
Movilización de cilindros	Energía disponible en el tomacorriente
Para el país	
La energía fósil no renovable	Energía renovable
Contaminante	Amigable con el medio ambiente y limpia
Energía importada	Energía nuestra

Por otro lado, posterior a la aplicación y desarrollo del programa de cocción eficiente; es decir cuando gran parte de las familias ecuatorianas gracias a los incentivos proporcionados, hayan reemplazado las cocinas a gas por cocinas eléctricas de inducción; se prevé retirar el subsidio al gas de manera gradual debido al alto costo gubernamental que representa.

4.17. Datos del programa de cocción eficiente:

- 9 de cada 10 hogares ecuatorianos cocinan con gas licuado de petróleo.
- 92% del uso del gas licuado de petróleo es destinado al sector residencial.
- Inversión de 600 millones de dólares para adecuar una red de 110 a 220.
- Se prevé la sustitución de 3 millones de cocinas a gas por cocinas eléctricas de inducción con juego de ollas

4.18. Cocinas de inducción:

Es una cocina vitrocerámica que funciona con electricidad y muy eficiente debido a que aprovecha la energía mucho más que otro tipo de cocina, debido a que calienta de manera directa los recipientes por inducción en vez de calentar la propia cocina gracias a la inducción electromagnética que es un fenómeno físico mismo que consiste

en la producción de corrientes eléctricas en cuerpos ferrosos, debido a la acción de campos magnéticos de frecuencia variable.

La diferencia entre una cocina de gas, una eléctrica tradicional y una de inducción es la siguiente: las cocinas de gas calientan con la clásica llama azul, la eléctrica tradicional calienta con resistencia mientras que la de inducción funciona aplicando un principio electromagnético mediante el cual un generador electrónico suministra energía a una bobina que produce un campo electromagnético y calienta únicamente la olla de un material ferro magnético y establecerá una circulación de corriente eléctrica que genera calor mismo que es transferido al interior el campo no afecta nada que esté fuera del recipiente y en cuanto se retire el recipiente de la cocina se detiene la generación de calor; lo que produce un ahorro hasta del cincuenta por ciento por energía que se desperdicia en él aire; por este motivo las nuevas cocinas necesitan ollas adecuadas para inducción debido a que no funcionan sí se utilizan con ollas de aluminio.

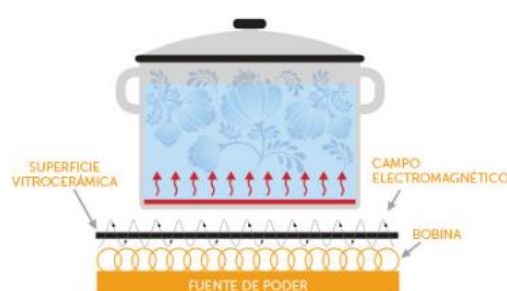


Figura 3: Principio del funcionamiento de las cocinas eléctricas de inducción.

4.19. Procedimiento para la adquisición de las cocinas de inducción y beneficiarse del programa:

1. Elige la cocina de tu elección en almacenes de electrodomésticos a nivel nacional, presentando la planilla de luz y cédula puedes registrarte y beneficiarte del programa.
2. El financiamiento se puede realizar a través del financiamiento de la Empresa Eléctrica Local, con montos desde \$156 (dos hornillas) hasta \$676 (cuatro hornillas con horno).

3. Si decidiste realizar el financiamiento con la Empresa Eléctrica Local, las mensualidades de tu cocina y ollas pueden ser diferidas hasta 72 meses en tu planilla de luz.
4. Recibirás la visita de un técnico de la Empresa Eléctrica para la verificación de datos, medidor y conexiones, si todo está bien podrás disfrutar de los beneficios.
5. Si aún no posees el medidor de 220 voltios necesarios para el funcionamiento óptimo de la cocina la Empresa Eléctrica te lo instalara sin costo.
6. Para el funcionamiento De la cocina de inducción es necesario un tomacorriente de 220 voltios, si no lo tienes la empresa eléctrica lo puede instalar y adicionar este costo a tu factura o a su vez puedes hacerlo con tu técnico de confianza.

4.20. Factor de Eficiencia Energética.

Un estudio realizado por el departamento de energía de Estados Unidos determina la eficiencia de los diferentes tipos de cocinas los cuales vamos a dar a conocer en la siguiente tabla:

Tabla 3:

Factor de eficiencia energética

	Cocinas a gas	Cocinas eléctricas de inducción
Eficiencia	40%	84%
Unidad de medida	Cilindro GLP 15Kg	1 kWh
Energía por unidad	722223.0 kJ	3600kJ
Unidades para hervir 10 litros de agua	0.0109 cilindro	1.0384 kWh
Costo por unidad (GLP subsidiado, \$1.60)	\$1.744	\$9.979
Costo por unidad (GLP sin subsidio \$15.00)	\$16.35	\$9.979

Fuente: (Empresa Electrica Quito, 2015).

Adaptado por: La autora

4.21. Incentivos fiscales de apoyo al programa:

Según (Asamblea Nacional, 2014) quien emitió la Ley Orgánica de Incentivos a la Producción y Prevención del Fraude Fiscal, la cual a la vez reforma la Ley de Régimen Tributario Interno y la Ley Reformativa para la Equidad Tributaria en el Ecuador; adicionalmente el COMEX emitió la Resolución 039-2014 el pleno del Comité De Comercio Exterior.

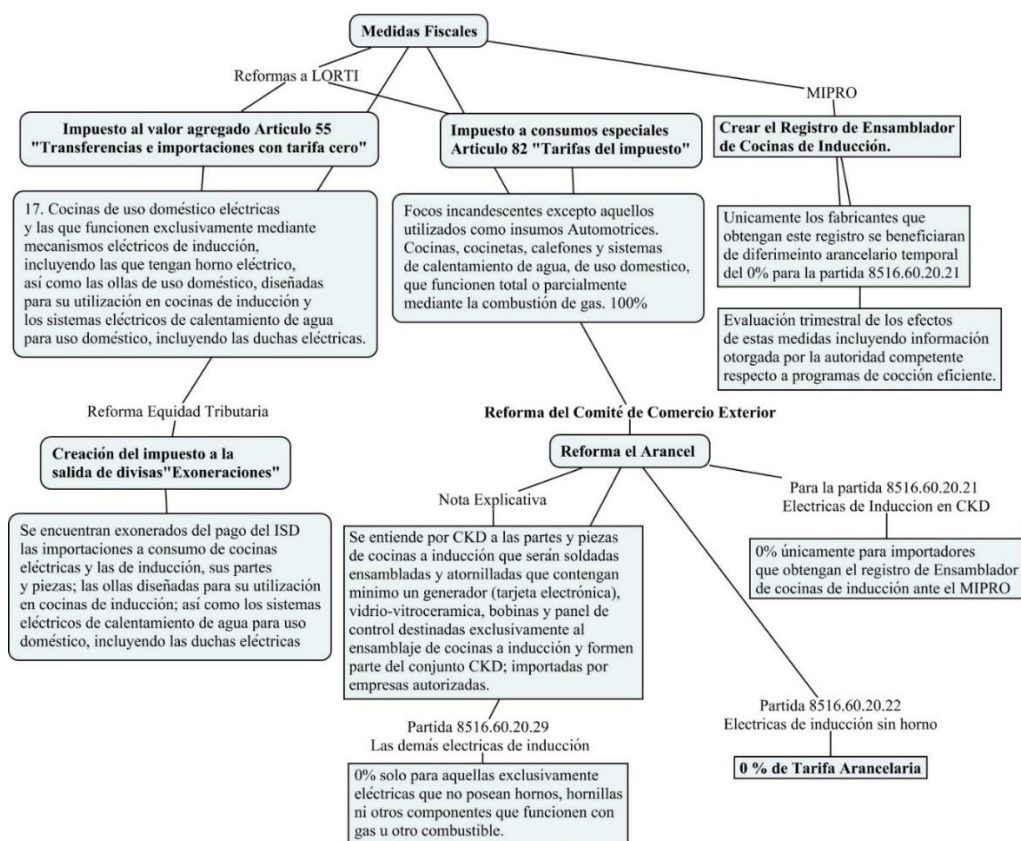


Figura 4: Medidas fiscales.

Fuente: Ley Orgánica de incentivos a la producción y prevención del fraude fiscal.

Adaptado por: La autora

RESULTADOS:

Tabla 4:

Variación en la importación de cocinas a inducción 2012-2016 (FOB)

PAIS DE PROCEDENCIA	2012	2013	2014	2015	2016	TOTAL POR PAIS
CHINA	151041,83	216801,77	6260726,79	35444906,9	26552543,1	68069328,5
SPAIN	275928,83	467555,15	7347268,11	22460617,9	1183756,07	31477691,7
FRANCE				11218583,4	273903,18	11399259,9
ITALY	130761,87	184856,6	345918,66	2143136,17	828827,83	3604026,29
TURKEY		277754,76	2198318,7	666462,75	293335,55	3408000,08
BELGIUM			1740523,84	1454686,22	226260,33	3393715,54
UNITED STATES	160344,7	292800,78	1078238,13	1290498,98	401644,04	3197377,49
GERMANY	652,8	1299,96	495221,57	1566555,15	24748,69	2071536,5
COLOMBIA	113546,57	250539,47	293387,57	1138056,94		1780965,27
HONG KONG	200		57338,02	331291,54	150	385824,171
COSTA RICA		87143				86436,0989
PANAMA	58154,5	5605,45	2186,7	2280,36	6762,4	74381,0984
PORTUGAL				328,57	47938,89	47875,916
PERU	4153		2930,07	17990	720	25583,8375
NETHERLANDS ANTILLES	19248,72					19092,575
PAISES BAJOS	16237,34					16105,6232
UNITED KINGDOM		12474				12372,8113
TAIWAN		510	10762,97	274,39	64	11517,169
MEXICO	597	4600	4,62	6109,1		11218,9678
KOREA, REPUBLIC OF KOREA (SOUTH)					8333,85	8266,24609
BRAZIL			341,78		306	642,52523
CHILE			433,96			430,439731
Total general	930867,16	1801940,94	19833601,5	77741778,4	29849294	129101649
VARIACION		93,58%	1000,68%	291,97%	-61,60%	1324,62%
		93,58%	1094,26%	1386,23%	1324,62%	

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

En el caso de las cocinas eléctricas de inducción se puede notar un incremento considerable durante los cuatro primeros años iniciando con el periodo 2012-2013 con 93.58%, 2013-2014 es el año con mayor incremento de importaciones con 1000.68% posteriormente en el periodo 2014-2015 encontramos un incremento adicional del 291.97% y una disminución en las importaciones del último año de 61.60%; determinando una frecuencia acumulada de 1324.62% al final del periodo 2012-2016 teniendo un crecimiento constante de las importaciones de este producto; por otro lado

podemos destacar que el país exportador predominante es CHINA durante todo el periodo.

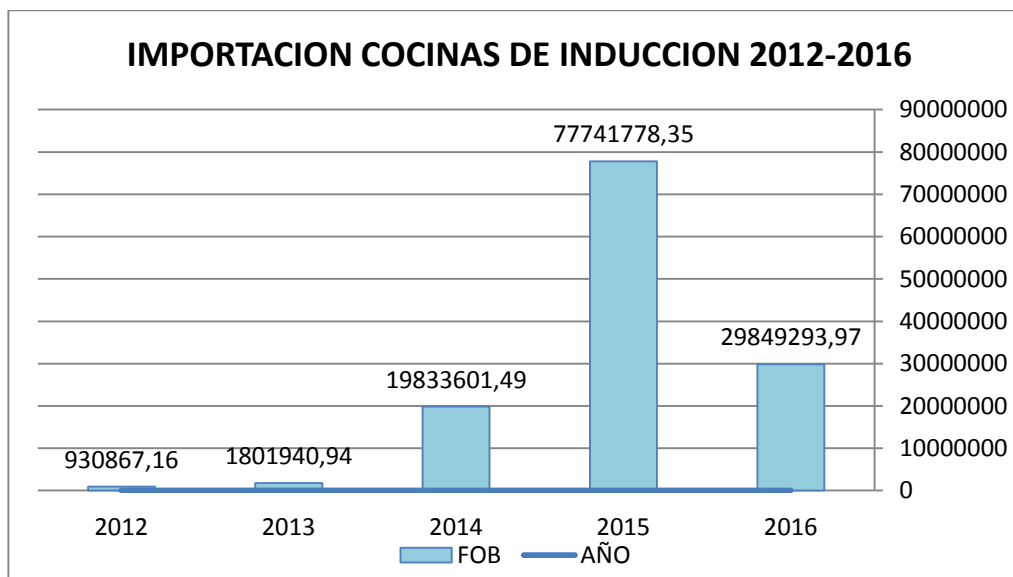


Figura 5: Importación de cocinas eléctricas de inducción: 2012-2016

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

En el caso de las cocinas eléctricas de inducción se puede notar un incremento considerable durante los cuatro primeros años iniciando con el periodo 2012-2013 con 93.58%, 2013-2014 es el año con mayor incremento de importaciones con 1000.68% posteriormente en el periodo 2014-2015 encontramos un incremento adicional del 291.97% y una disminución en las importaciones del último año de 61.60%; determinando una frecuencia acumulada de 1324.62% al final del periodo 2012-2016 teniendo un crecimiento constante de las importaciones de este producto.

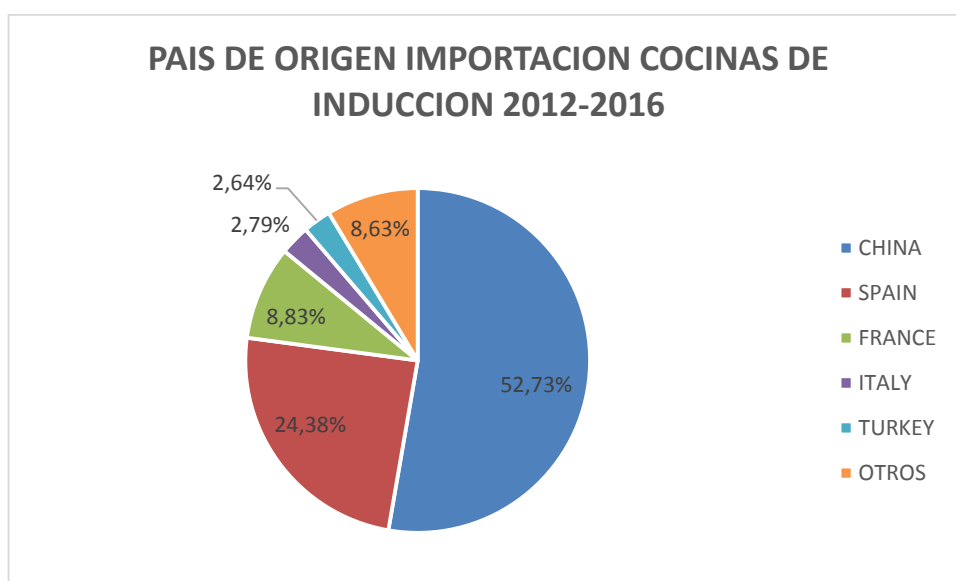


Figura 6: Importación de cocinas eléctricas de inducción según su país de origen: 2012-2016

(Porcentaje de Importación FOB)

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

Durante el periodo 2012 – 2016 se puede apreciar que el principal exportador de cocinas de inducción al mercado ecuatoriano es CHINA tenido un total del 52.73% con relación al total de las importaciones, por otro lado con 24.38% podemos apreciar que ESPAÑA se ubica en el segundo lugar, muy distante podemos apreciar que Francia desde al año 2015 se convierte en un nuevo exportador hacia el mercado ecuatoriano representando el 8.83%; se debe tener en cuenta que las exportaciones de estos últimos dos productores pueden aumentar considerablemente por el Acuerdo Multipartes que favorece el intercambio entre Ecuador y la Unión Europea; el 14,06% lo conforman las exportaciones de los demás países con menos participación en este periodo.

Tabla 5:

Importación de cocinas de inducción según su clasificación arancelaria (unidades)

POSICION ARANCELARIA	UNIDADES	FOB UNITARIO	Suma de FOB U\$
8516.60.20.00	97537	49,14	4793015,08
8516.60.20.10	77484	20,77	1609729,12
8516.60.20.21	754056	74,11	55882823,73
8516.60.20.22	133132	143,07	19047251,95
8516.60.20.29	193731	279,62	54171573,08
8516.60.20.90	2945	80,99	238541,88
Total general	1258885		135742934,8

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

Las partidas arancelarias para cocinas de inducción según su diferente grado de elaboración reciben diferenciamiento arancelario lo cual afecta su costo final para lo cual se puede apreciar que las cocinas con mayor volumen de importación son las eléctricas de inducción en CKD con 754056 unidades y un FOB unitario promedio de \$74.11, teniendo en cuenta que el cambio de matriz productiva impulsa el ensamblaje y la producción nacional; para la partida de las demás eléctricas de inducción que no poseen horno ni otro sistema que funcione con gas u otro combustible FOB \$279,62; notablemente más costosas que las destinadas a ser ensambladas nacionalmente; finalmente 133132 cocinas a inducción que no poseen horno ingresaron con preferencia arancelaria del 0% en el impuesto Ad Valorem y un valor FOB promedio de \$143,07.

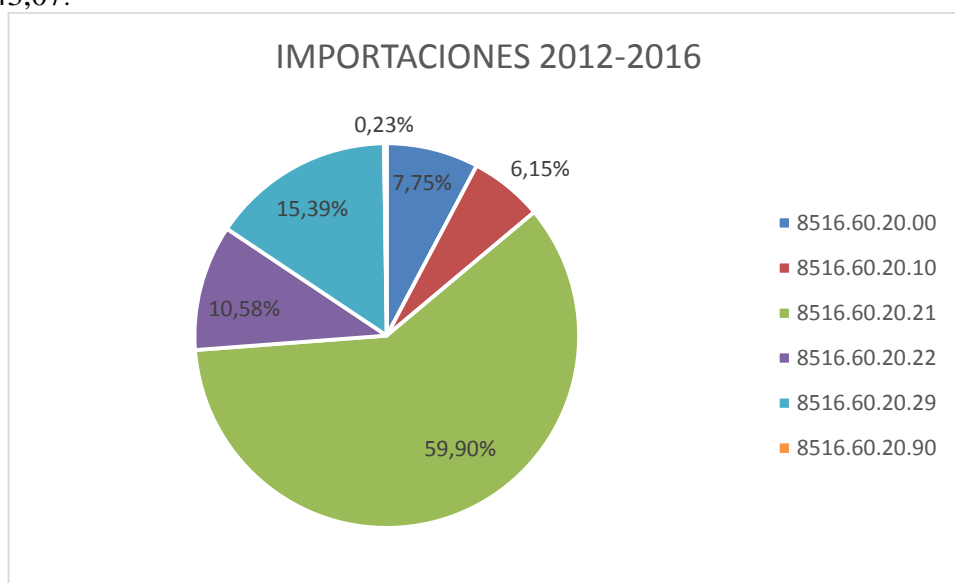


Figura 7: Importación de cocinas de inducción según su clasificación arancelaria: 2012-2016

(Porcentaje de Importación FOB)

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

En la figura 10 podemos notar que la mayor parte de la importación de cocinas eléctricas de inducción entran bajo la partida destinada en CKD, es decir que el 59.90% de la importación de cocinas es destinada a ser ensamblada a nivel nacional y puesta a disposición del mercado nacional, por otro lado, es importante destacar que con el 15.39% las demás eléctricas de inducción que no poseen horno ni otro sistema que funcione con gas u otro combustible, son cocinas destinadas al consumo.

Tabla 6:

Principales importadores de cocinas eléctricas de inducción. (unidades)

IMPORTADORA	UNIDADES	PORCENTAJE
INDUGLOB S.A.	451964	35,90%
MABE ECUADOR S.A.	159196	12,65%
EMPRESA ELECTRICA PUBLICA ESTRATEGICA CORPORACION NACIONAL DE ELECTRICIDAD CNEL EP	145490	11,56%
ICESA S.A.	116916	9,29%
TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS TIA S.A.	76530	6,08%
ECUATORIANA DE ARTEFACTOS S.A. ECASA	58488	4,65%
FIBROACERO S.A.	49723	3,95%
HACEB DEL ECUADOR S.A.	32080	2,55%
TEKA ECUADOR S.A.	26995	2,14%
OTROS	141503	11,24%

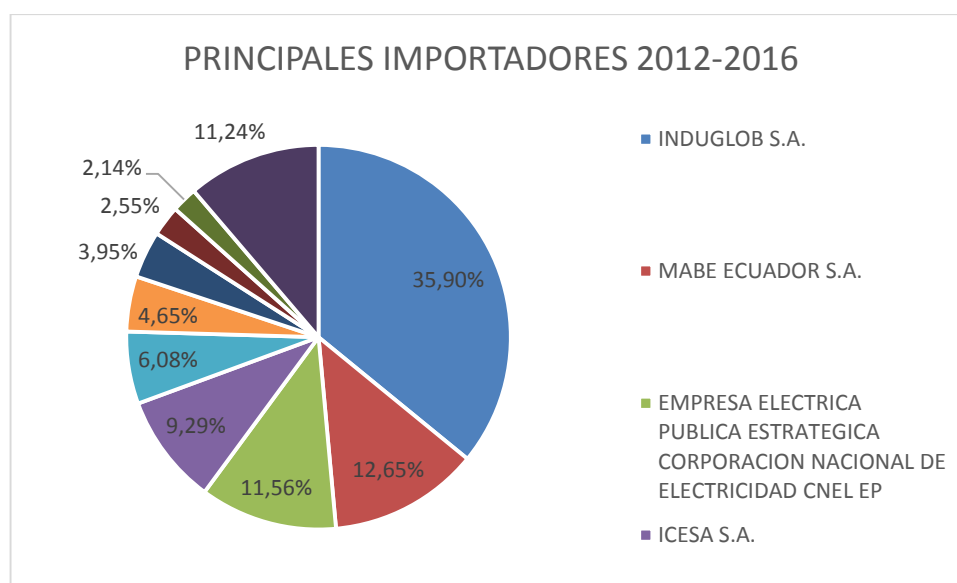


Figura 8: Principales importadores de cocinas electricas de inducción 2012-2016 (Porcentaje de Importación FOB)

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

Tanto en la tabla 3 como en la figura 10 podemos notar que el principal importador ecuatoriano de cocinas eléctricas de inducción es INDUGLOB S.A conocido comercialmente como INDURAMA mismo que está registrado ante el MIPRO como ensamblador de cocinas de inducción y representando el 35.90% del total de importaciones generado por la importación de 451964 unidades en el periodo 2012-2016, las importaciones de este importador son en su mayoría con el 98.83% cocinas

de inducción en CKD y provenientes en su mayoría de países como España, Bélgica y Alemania; MABE ECUADOR es el segundo importador de cocinas de inducción representado por el 12.65% en el período analizado seguido por la Empresa Eléctrica Pública con 11.56%.

Tabla 7:

Vía de transporte utilizado en la importación de cocinas de inducción 2012-2016 (unidades)

VIA TRANSPORTE	PAIS PROCEDENCIA	UNIDADES
AEREA	SPAIN	55289
66941	GERMANY	4046
5,47%	MEXICO	3801
	UNITED STATES	2353
	CHINA	1452
CARRETERA	COLOMBIA	17082
17082		
1,40%		
MARITIMO	CHINA	518870
1139478	SPAIN	254611
93,13%	BELGICA	97704
	FRANCE	94222
	GERMANY	73030
	UNITED STATES	59294
	ITALY	15034
	TURKEY	14286
	HONG KONG	6857
	PANAMA	2521
	COLOMBIA	2100
	COSTA RICA	395
	TAIWAN	284
	PORTUGAL	270

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

El medio de transporte utilizado principalmente para la importación de cocinas de inducción es el marítimo debido a que es el transporte más económico y al tratarse de bienes de gran peso y volumen se trata de la mejor opción, representando el 93.13% del total de importaciones teniendo como principal origen China, España, Bélgica y Francia, posteriormente con un 5,47% está el transporte aéreo considerado el más costoso pero a su vez el más seguro y rápido, tiene como origen principalmente importaciones provenientes de España y finalmente el medio de transporte terrestre representado por el 1.40% con importaciones provenientes únicamente de Colombia.

Tabla 8:

Importadores de cocinas eléctricas de inducción según su porcentaje ad – valorem.

POSICION ARANCELARIA	ADVAL	RAZON SOCIAL	Total
8516.60.20.21	0	INDUGLOB S.A.	435430
		MABE ECUADOR S.A.	153656
	737406,12	FIBROACERO S.A.	49379
		ECUATORIANA DE ARTEFACTOS S.A. ECASA	46167
	97,79%	HACEB DEL ECUADOR S.A.	21474
754045,12		TARPUQ CIA. LTDA.	21000
		SURAMERICANA DE MOTORES MOTSUR CIA. LTDA.	9000
69,80%		DESARROLLO Y MANUFACTURAS ELECTRONICAS ECUATORIANOS	1300
	30	INDUGLOB S.A.	11266
	16639	MABE ECUADOR S.A.	4022
	2,21%	ECUATORIANA DE ARTEFACTOS S.A. ECASA	707
		ROBALINO & POLIT IMPORTADORES CIA. LTDA.	644
8516.60.20.22	0	EMPRESA ELECTRICA PUBLICA ESTRATEGICA CORPORACION NACIONAL DE ELECTRICIDAD CNEL EP	101095
		ICESA S.A.	8397
		TEKA ECUADOR S.A.	5051
	132611	BELEN RUEDA BIENES RAICES S.A.	4080
		TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS TIA S.A.	2850
		WHIRLPOOL ECUADOR S.A.	2041
132611	100,00%	CORPORACION FAVORITA C.A.	1988
		ROBALINO & POLIT IMPORTADORES CIA. LTDA.	1426
		INDUGLOB S.A.	1216
		CHALLENGER INDUSTRIAL S.A.	952
12,28%		TIANDITECHNOLOGIES COMERCIALIZADORA C.A	780
		COMERCIAL CON CREDITO CONCRESA SA	513
		COMPañIA GENERAL DE COMERCIO Y MANDATO S.A.	513
		CREDITOS ECONOMICOS CREDICOSA S.A.	513
		IMPORTADORA TOMBAMBA S.A.	486
		ALMACENES BOYACA S.A.	310
		CTECDESIGN & BUILD S.A.	201
		ELECTRONISH S.A.	199
8516.60.20.29	0	ICESA S.A.	108423
		EMPRESA ELECTRICA PUBLICA ESTRATEGICA CORPORACION NACIONAL DE ELECTRICIDAD CNEL EP	44395
		ECUATORIANA DE ARTEFACTOS S.A. ECASA	11607
		TEKA ECUADOR S.A.	4882
	183523	INDUGLOB S.A.	4046
		IMPORTADORA VEGA S.A.	2895



Continúa

		CORPMUNAB CIA. LTDA.	2889
	94,81%	CHALLENGER INDUSTRIAL S.A.	758
193564		KANGLE ENSAMBLADORA DE ARTEFACTOS ELECTRICOS S.A.	750
		ALMACENES BOYACA S.A.	700
		NEXUSCOMPANY S.A.	480
		COMERCIAL FOURWINNERS C.A.	360
		SURAMERICANA DE MOTORES MOTSUR CIA. LTDA.	305
17,92%		DESARROLLO Y MANUFACTURAS ELECTRONICAS ECUATORIANOS	304
		DISTRIBUIDORA CAP'S INTERNACIONAL CIA. LTDA.	200
		COMERCIAL IMPORTADORA ARICAMERLUIZ C. LTDA.	160
		DECOCINA CIA. LTDA.	158
		TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS TIA S.A.	150
		MABE ECUADOR S.A.	61
	30	TEKA ECUADOR S.A.	8197
		GONZALEZ ABRIL MANUEL AGUSTIN	548
		MABE ECUADOR S.A.	480
	10041	COMERCIAL FOURWINNERS C.A.	360
		WHIRLPOOL ECUADOR S.A.	206
	5,19%	CORPORACION FAVORITA C.A.	130
		ICESA S.A.	96
		ELECTROLUX C.A.	24
Total general		1080220,12	

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

Acorde a la tabla 5 podemos determinar que el 69.80% con relación a las partidas que pueden obtener beneficio arancelario, la mayoría de las importaciones son cocinas eléctricas de inducción en CKD de los cuales el 97.79% poseen el Registro de ensamblador de cocinas de inducción ante el MIPRO por lo cual pagan 0% de arancel Ad Valorem; el 2.21% restante refiere a importaciones anteriores a que la Resolución 039-2014 entrará en vigencia; la partida referida a cocinas eléctricas de inducción sin horno en su totalidad cuenta con el 0% de arancel Ad Valorem y en ésta partida particularmente podemos notar que el 76.23% de las importaciones fueron efectuadas por la Empresa Eléctrica Pública; finalmente las demás eléctricas de inducción representan el 17.92% de las importaciones, 94.81% que no poseen hornos ni hornillas que funcionen con algún tipo de combustible por lo que su arancel Ad Valorem es 0% y el restante de las demás de inducción representan el 5.19% teniendo un 30% de arancel por cancelar.

Tabla 9:
Variación en la importación de cocinas a gas 2012-2016 (fob).

PAIS DE PROCEDENCIA	2012	2013	2014	2015	2016	TOTAL POR PAIS
COLOMBIA	1261309,46	1979113,64	144865,83	101620,54	119042,13	3605951,6
MEXICO	1114587,38	981443,12	122249,67			2218280,17
BRAZIL	434118,88	1091575,84				1525694,72
SPAIN	959296,74	493954,82	5554,39	138,37	193,47	1459137,79
CHINA	508815,16	467010,72	48386,87	4240,44	38544,32	1066997,51
HONG KONG	989051,71				5	989056,71
UNITED STATES	581766,44	220510,61	33312,45	6827,04	2613,8	845030,34
ITALY	202514,29	537270,03	1835,61		80206,82	821826,75
PERU		14861,5		2549,78	881	18292,28
PORTUGAL		15265,33				15265,33
PANAMA	690	1247		3113,35	1968	7018,35
TAIWAN	90			1254,95	1565	2909,95
ARGENTINA		1277,09			1155	2432,09
KOREA, REPUBLIC OF KOREA (SOUTH)		210			294,78	504,78
COSTA RICA		375				375
HONDURAS		230				230
CHILE				142,41		142,41
UNITED KINGDOM				12		12
Total general	6052240,06	5804344,7	356204,82	119898,88	246469,32	12579157,8
VARIACION		-4,10%	-93,86%	-66,34%	105,56%	-58,73%
FRECUENCIA ACUMULADA		-4,10%	-97,96%	-164,30%	-58,73%	

Fuente: Cobus Group Commercial Business
Adaptado por: Autora

En el caso de las cocinas a gas se puede notar una disminución considerable durante los cuatro primeros años iniciando con \$6052240,06 en el año 2012 disminuyendo a \$5804344,7 en el 2013, para posteriormente decrecer a \$356204,82 en el 2014 seguido de \$119898,88 para el año 2015 y finalmente un incremento en las importaciones del último año de \$246469,32 determinando un valor FOB de \$12579157,8 al final del periodo 2012-2016 teniendo una disminución constante de las importaciones de este producto que se recupera al final del periodo en mención; por otro lado podemos destacar que el país exportador predominante es COLOMBIA durante todo el periodo.

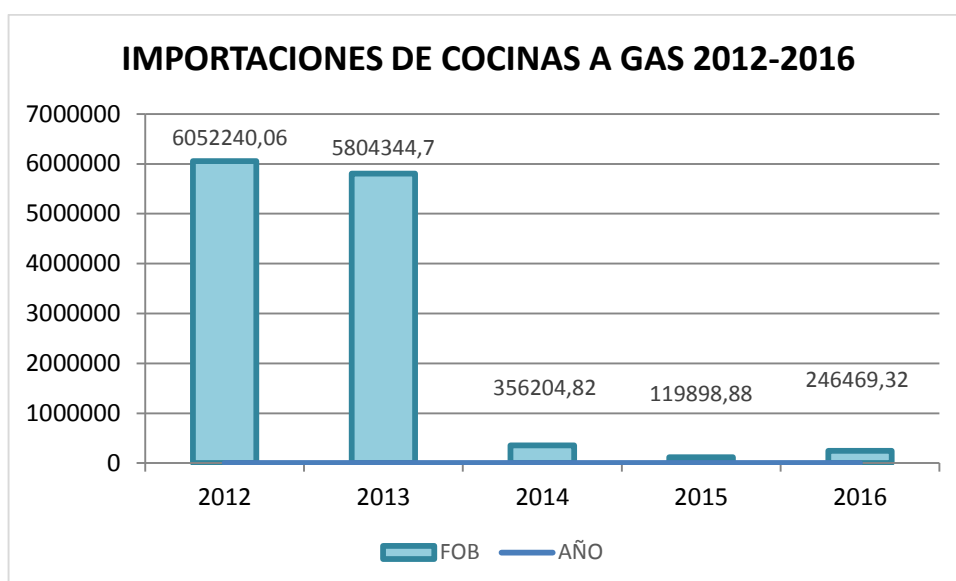


Figura 9: Importación de cocinas a gas: 2012-2016
(Dólares FOB)

Fuente: Cobus Group Commercial Business
Adaptado por: Autora

En el caso de las cocinas a gas se puede notar una disminución considerable durante los cuatro primeros años iniciando con el año 2013 con 4.10% menos con relación al año 2012, entre 2013 y 2014 es el periodo con mayor decrecimiento de importaciones con 93,86% menos con relación al año anterior, posteriormente en el periodo 2014-2015 encontramos un decrecimiento adicional del 66.34% y finalmente un incremento en las importaciones del último año de 105.56%; determinando una frecuencia acumulada de 58.73% al final del periodo 2012-2016 teniendo un decrecimiento constante de las importaciones de este producto y concluyendo que desde inicios del 2012 a finales del 2016 las importaciones de cocinas a gas disminuyeron un poco más de la mitad; por otro lado podemos destacar que el país exportador predominante es COLOMBIA durante todo el periodo.

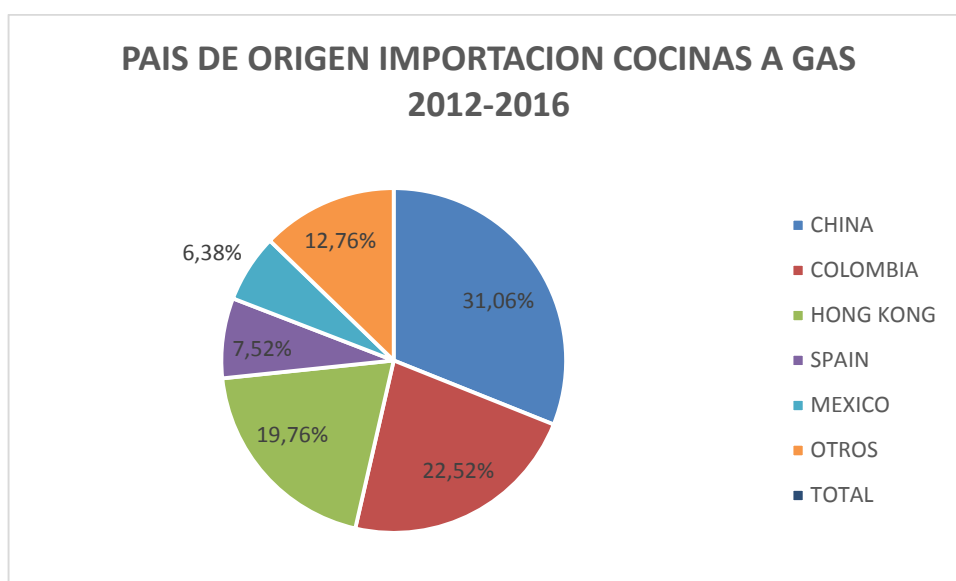


Figura 10: importación de cocinas eléctricas de inducción según su país de origen: 2012-2016

(Porcentaje de Importación FOB)

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

Durante el periodo 2012 – 2016 se puede apreciar que el principal exportador de cocinas a gas al mercado ecuatoriano es CHINA tenido un total del 31.06% con relación al total de las importaciones, por otro lado con 22.52% podemos apreciar que COLOMBIA se ubica en el segundo lugar, no muy distante podemos apreciar que HONG KONG al año 2012 era el mayor exportador hacia el mercado ecuatoriano representando el 19.76%; las exportaciones de ESPAÑA y MEXICO se muestran ausentes en los dos últimos años representando 7.52% y 6.38% respectivamente; el 12.76% lo conforman las exportaciones de los demás países con menos participación en este periodo.

Tabla 10:

Principales importadores de cocinas eléctricas de inducción. (unidades)

IMPORTADOR	UNIDADES	PORCENTAJE
ELECTROLUX C.A.	26069	21,13%
HACEB DEL ECUADOR S.A.	20074	16,27%
TEKA ECUADOR S.A.	13638	11,05%
WHIRLPOOL ECUADOR S.A.	7661	6,21%
CHALLENGER INDUSTRIAL S.A.	6399	5,19%
MAQUINAS Y SUMINISTROS MAQSUM C. LTDA.	6088	4,93%
MABE ECUADOR S.A.	5901	4,78%
INDUGLOB S.A.	5292	4,29%
OTROS	37539	30,43%

Fuente: Cobus Group Commercial Business
Adaptado por: Autora

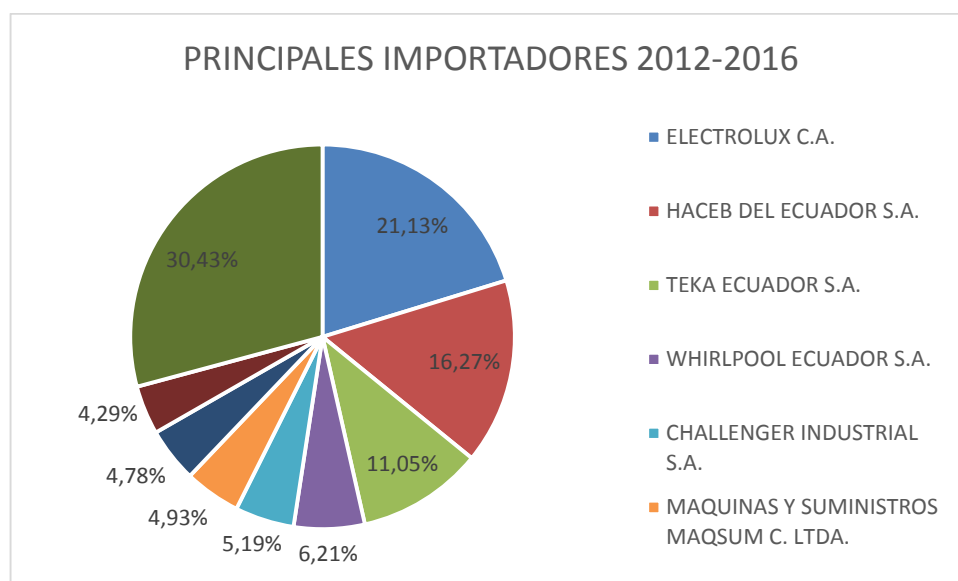


Figura 11: Principales importadores de cocinas a gas 2012-2016
(Porcentaje de Importación FOB)

Fuente: Cobus Group Commercial Business
Adaptado por: Autora

Tanto en la tabla 7 como en la figura 13 podemos notar que el principal importador ecuatoriano de cocinas eléctricas de inducción es ELECTROLUX C.A representando el 21.13% del total de importaciones generado por la importación de 26069 unidades en el periodo 2012-2016, las importaciones de este importador son en su mayoría con el 74% las demás cocinas a gas y provenientes en mayor parte de Hong Kong; HACEB DEL ECUADOR es el segundo importador de cocinas de inducción representado por el 16.27% en el período analizado TEKA ECUADOR S.A con 11.05%.

Tabla 11:

Vía de transporte utilizado en la importación de cocinas a gas 2012-2016 (unidades)

VIA TRANSPORTE	PAIS PROCEDENCIA	UNIDADES
AEREA	COLOMBIA	348
	UNITED STATES	37
407	CHINA	8
	ARGENTINA	6
0,35%	PERU	5
	MEXICO	3
CARRETERA	COLOMBIA	23324
23324		
20,19%	MARITIMO	
	CHINA	31260
	HONG KONG	24389
	SPAIN	9279

→ Continua

	MEXICO	7573
91786,65	ITALY	5905
	BRAZIL	5009
	COLOMBIA	3873
79,46%	UNITED STATES	2195
	PANAMA	1084
	PERU	871
	PORTUGAL	200
	TAIWAN	148
		115517,65

Fuente: Cobus Group Commercial Business
Adaptado por: Autora

El medio de transporte utilizado principalmente para la importación de cocinas a gas es el marítimo debido a que es el transporte más económico y al tratarse de bienes de gran peso y volumen se trata de la mejor opción, representando el 79,46% del total de importaciones teniendo como principal origen China, Hong Kong y España, posteriormente con un 20,19% está el transporte terrestre representado por el 20,19% con el único origen Colombia y por ultimo considerado el más costoso pero a su vez el más seguro y rápido el medio de transporte Aéreo con el 0,35% tiene como origen principalmente importaciones provenientes de Colombia y Estados Unidos.

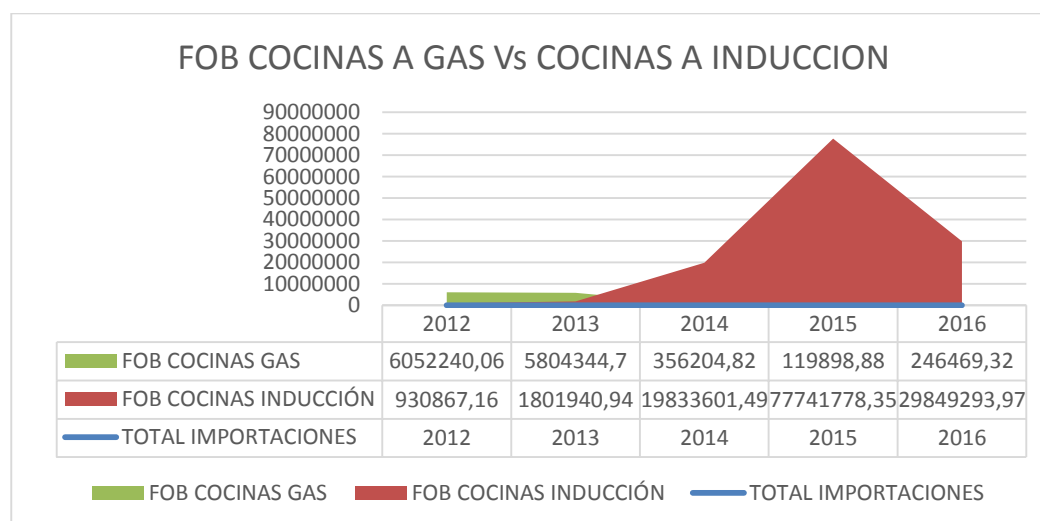


Figura 12: Importaciones cocinas a gas Vs cocinas de inducción

Fuente: Cobus Group Commercial Business

Adaptado por: Autora

Como lo podemos evidenciar en la curva de importaciones tanto de cocinas eléctricas de inducción como a gas en el periodo 2012 – 2016, lo que a su vez se puede interpretar de la siguiente manera, las cocinas eléctricas de inducción han suplido la

demanda existente en años anteriores por cocinas a gas que para final del periodo marcan un descenso del 58.73% y un incremento para cocinas de inducción de 1324.62% al final del periodo.

CAPITULO IV

4.1. Conclusiones:

- El modelo de Industrialización por Sustitución de importaciones se implementó buscando principalmente satisfacer la demanda interna y fomentar la industria nacional de cocinas eléctricas de inducción, es importante recalcar que un país no se puede especializar en todo por lo que el modelo se debe aplicar a bienes que tengan una ventaja competitiva y comparativa para lograr desarrollarse en el mercado, este modelo no funcionó de la misma forma para todos los países Latinoamericanos, debido a que no todos desarrollan las mismas industrias ni explotan los mismos recursos; lo cual dio paso al desarrollo de la teoría de la dependencia, la cual hace la diferenciación entre países del centro representado en su mayoría por países del norte y países ubicados en la periferia que está formado por países del sur principalmente, los cuales dependen de países primermundistas que adquieren las materias primas que sus países producen y así obtener divisas para adquirir los bienes que se necesitaba importar.
- El gobierno del Expresidente Rafael Correa, género como proyecto el Programa de Eficiencia Energética, para cocción por inducción en sustitución del gas licuado de petróleo en el sector residencial, mismo que se implementó desde agosto del año 2014 y mediante incentivos buscó alcanzar sus objetivos, teniendo como resultados la influencia directa en el aumento de importación de cocinas eléctricas de inducción y a su vez desincentivando la importación de cocinas a gas, como lo podemos evidenciar en la curva de importaciones tanto de cocinas eléctricas de inducción como a gas en el periodo 2012 – 2016, dado que las cocinas eléctricas de inducción han suplido la demanda existente en años anteriores por cocinas a gas, que para final del periodo marcan un descenso del 58.73% y un incremento para cocinas de inducción incluso llegando a superar 13 veces su FOB con relación al año inicial; a pesar de haber descendido 61.60% para el año 2016.
- La aplicación de medidas proteccionistas a cocinas eléctricas de inducción, ha generado un beneficio para importadores y ensambladores de cocinas eléctricas

de inducción que cumplan con los requisitos establecidos y ser certificados ante el MIPRO, los mismos se han visto favorecidos de grandes incentivos tributarios como son: la exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas y la reducción total del Impuesto al Valor Agregado; estas medidas han generado una curva positiva que creció 13 veces tomando en cuenta el período 2012-2016; sin embargo para el último año se destaca una disminución del 61.60% con relación al año anterior que a su vez se puede relacionar con el repentino incremento de la curva en la importaciones de cocinas a gas que hasta la actualidad sigue con un precio de \$1.60 oficialmente representando cerca de \$700 millones al año; sin embargo desde enero del año 2018 el mismo ya no será subsidiado por el gobierno.

- Con la finalidad de frenar la importación de cocinas a gas e impulsar la importación de cocinas a inducción, el gobierno impuso medidas proteccionistas a cocinas que funcionan con combustión a gas, estas medidas incluyen la imposición del Impuesto a Consumos Especiales del 100%, mismo que incrementa el precio de venta al público al doble y desincentiva que el mercado quiera adquirirlas, logrando para el final del período un decrecimiento acumulado del 58.73%; sin embargo en el año 2016 con relación a años anteriores se puede notar que la curva nuevamente tiende a ser creciente con un 105.56% con relación al año anterior; por lo que se puede notar que en el mercado existe incertidumbre debido a que se ha cumplido con cierta parte del “Proyecto de Cocción Eficiente”, esto relacionado a la implementación masiva de cocinas de inducción, sin embargo el gas doméstico continua siendo subsidiado y el incremento en las planillas por el servicio eléctrico representa un gasto superior con relación a cocinar con gas aun subsidiado.
- Es importante destacar que con la finalidad de reemplazar la energía usada tradicionalmente por los hogares ecuatorianos para la cocción de alimentos y el calentamiento de agua a base de gas licuado de petróleo y al tratarse de un proyecto impulsado por el gobierno una de las principales empresas importadoras es la Empresa Eléctrica Pública, siendo la primera en la importación de cocinas eléctricas de inducción sin horno o a su vez eléctricas de inducción que posean horno pero el mismo no funcione a base de gas

doméstico u otro combustible; es decir la Empresa Eléctrica Pública es la principal beneficiaria de un arancel Ad Valorem equivalente a 0 en cocinas terminadas, listas para su uso y comercialización, seguida por fabricantes que poseen el certificado de ensamblador de cocinas de inducción registrado en el MIPRO y se benefician de un arancel Ad Valorem 0 aplicado a cocinas destinadas a ser ensambladas antes de ponerlas a disposición del consumidor o a su vez destinarlas a exportación definitiva esta lista está encabezada por INDUGLOB conocida comercialmente como Indurama, con gran ventaja sobre MABE ECUADOR.

4.2. Propuesta de nuevos proyectos de investigación:

- Como se pudo observar en la investigación realizada, la demanda existente anteriormente de cocinas a gas ha sido cubierta en su mayoría por cocinas de inducción, esto influenciado por el cambio de matriz energética en la creación de nuevas centrales, para la producción de energía alterna a la producida por combustión; las medidas implementadas entorno a ello, combinadas con la búsqueda del cambio de matriz productiva en el sector de la línea blanca, han producido que estas medidas proteccionistas, produzcan un gran cambio en la importación de cocinas para el sector residencial, con miras a fomentar el uso de energía producida en territorio nacional e incentivos que otorgan gratuidad de 80Kw para la cocción de alimentos y retirar el subsidio al gas doméstico; sin embargo el retiro del subsidio no se ha realizado y el mercado se encuentra en una situación de incertidumbre, por lo que sería de gran importancia que en posteriores estudios se pueda estudiar la curva de la demanda de estas dos partidas influenciadas por estos próximos cambios.
- Como se pudo observar en las importaciones de cocinas eléctricas de inducción, como su tendencia es creciente y con el paso de los años se nota un incremento de proveedores de este bien al mercado nacional, ya sea en CKD o a su vez en un bien final listo para su comercialización, podemos percibir que algunos de estos países exportadores pertenecen al continente europeo, mismos que forman parte de la Unión Europea y poseen el Acuerdo Multipartes que

entró en vigencia el primero de Enero del año 2017 y proporciona beneficios en cuanto desgravación arancelaria lo que representa una disminución en los costos de los bienes en mención y podría representar una mejor opción para importadores ecuatorianos; por lo tanto sería importante que estudios posteriores se relacionen a la evaluación de proveedores y los beneficios que este acuerdo proporciona para marcar una ventaja y ser finalmente seleccionados por importadores nacionales.

- Es notorio que gran cantidad de las cocinas eléctricas de inducción importadas son bajo la partida 8516.60.20.21 es decir en CKD destinadas a ser ensambladas en el territorio nacional; y tomando en cuenta que el objetivo 10 del Plan Nacional del Buen Vivir es el cambio de matriz productiva es decir que se produzcan bienes con mayor grado de elaboración y valor agregado, es importante destacar que países de Centroamérica, puntualmente Honduras y El Salvador que cuentan con el acuerdo de cooperación comercial son principales destinos de las exportaciones que tienen de origen Ecuador; por lo que sería esencial un estudio de la proporción de importaciones bajo la partida CKD son destinadas a mercados del exterior y ensambladas en territorio nacional.

Bibliografía

- Aduanas, I. d. (2010). *incea*. Obtenido de <http://www.incea.org.mx/>
- Arias, F. G. (1999). *Proyecto de Investigacion*. Caracas: Episteme.
- Asamblea Nacional. (29 de 12 de 2014). *www.asambleanacional.gob.ec*. Obtenido de http://www.asambleanacional.gob.ec/es/system/files/ro_ley_organica_de_incentivos_a_la_produccion_y_preencion_del_fraude_fiscal_ro_405_suplemento_del_29-12-2014.pdf
- BENITEZ, B. R.–Q.–R. (2013). El pensamiento estructuralista de la CEPAL. *Aportes para la Integración Latinoamericana*, 1-34.
- CEPAL. (1989). La CEPAL y el debate sobre el "intercambio desigual". *Revista de la CEPA*, 155-159.
- CEPAL. (2017). *Comisión Económica para América Latina y el Caribe*. Obtenido de <http://www.cepal.org/es/acerca-de-la-cepal>
- definicion.org. (2017). *www.definicion.org*. Obtenido de <http://www.definicion.org/valor-agregado>
- Diccionario de Economía. (02 de 2016). *Diccionario de Economía*. Obtenido de <https://diccionarioeconomia.blogspot.com/2016/02/que-son-bienes-finales.html>
- eco-finanzas. (2014). *http://www.eco-finanzas.com*. obtenido de <http://www.eco-finanzas.com/diccionario/i/industrializacion.htm>
- Economia48. (2009). *Enciclopedia de Economía*. Obtenido de <http://www.economia48.com/spa/d/proteccionismo/proteccionismo.htm>
- elergonomista. (2016). *el ergonomista*. Obtenido de <http://www.elergonomista.com/3ab12.html>
- Empresa Electrica Quito. (2015). *cocinasdeinducccion.gob.ec*. Obtenido de cocinasdeinducccion.gob.ec

- Franco, I. A. (21 de 02 de 2014). *Escuela Politecnica del Litoral*. Obtenido de [https://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/25742/1/Cocina%20de%20Inducci%C3%B3n%20versus%20Cocina%20a%20Gas%20\(GLP\).pdf](https://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/25742/1/Cocina%20de%20Inducci%C3%B3n%20versus%20Cocina%20a%20Gas%20(GLP).pdf)
- Galacho, H. (2010). *Modelos Economicos y Organizacion del territorio Nacional (1880-1962)*. Buenos Aires: Aula Taller.
- Huayamave, G. (2014). La sustitución de importaciones como política para alcanzar el desarrollo económico. *Gaceta Sansana*, Vol 4. Obtenido de <http://publicaciones.usm.edu.ec/index.php/GS/article/viewFile/39/62>.
- López Franco, D., & Guarín Grisales, Á. (2008). La sustitución de importaciones como medio para un desarrollo sostenible. *EAFIT*, 56-67.
- Ministerio de Electricidad y Energia Renovable. (22 de 03 de 2014). *Ministerio de Electricidad y Energía Renovable* . Obtenido de <http://www.energia.gob.ec/programa-de-eficiencia-energetica-para-coccion-por-induccion-y-calentamiento-de-agua-con-electricidad-en-sustitucion-del-gas-licuado-de-petroleo-glp-en-el-sector-reside/>
- Ministerio de Electricidad y Energia Renovable. (2016). *Ecuadorcambia*. Obtenido de <http://www.ecuadorcambia.com/>
- Norris C, C., & Charles Pool, J. (1998). Economía : enfoque América Latina. En C. Norris C, & J. C. Charles Pool, *Economía : enfoque América Latina* (pág. 496). México: McGraw-Hill.
- Opel. (2016). *Opel*. Obtenido de <http://www.opel.es/vehiculos/modelos-glp/destacados/que-es-glp.html>
- Organizacion Mundial del Comercio. (2017). *Organizacion Mundial del Comercio*. Obtenido de https://www.wto.org/spanish/tratop_s/markacc_s/qr_s.htm
- Paúl Gutiérrez, J. (2017). *Expansión*. Obtenido de <http://www.expansion.com/diccionario-economico/cuotas-de-importacion.html>

- Perez, A. (1996). *Estrategias de política económica para el crecimiento económico*. Venezuela: Red Universidad de Zulia.
- Prebisch, R. (2013). *CEPAL*. Obtenido de http://prebisch.cepal.org/sites/default/files/2013/prebisch_el_desarrollo_economico.pdf
- Proecuador. (2016). *Proecuador*. Obtenido de <http://www.proecuador.gob.ec/faqs/que-son-barreras-arancelarias/>
- Quezada, V. P. (26 de 08 de 2015). *La matriz productiva*. Obtenido de <http://www.cronica.com.ec/opinion/columna/columnista/item/7646-la-matriz-productiva>
- Ramales Osorio, M. (18 de 12 de 2015). *Industrialización por Sustitución de Importaciones*. Obtenido de <http://www.eumed.net/libros-gratis/2008c/434/#indice>
- Rodríguez, O. (1980). La teoría del subdesarrollo de la CEPAL. *Comercio Exterior*, 1346- 1362 .
- Romo, H. G. (04 de 08 de 2013). *Bancomext*. Obtenido de Comercio Exterior, Vol. 63: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf
- Sabino, C. (1992). *El Proceso de Investigación*. Caracas-Venezuela: Panapo.
- Sebastian Mantilla. (02 de Abril de 2014). *El Comercio*. Obtenido de <http://www.elcomercio.com/opinion/sustitucion-importaciones.html>
- Spencer, M. H. (1993). *Economía contemporánea (3ª ED.)*. Barcelona: Reverte.
- Suchar Zomer, D. (21 de 06 de 2015). *Sustitución de importaciones: se hace bien o no se hace*. Obtenido de <http://www.estrategiaynegocios.net/lasclavesdeldia/851457-330/sustituci%C3%B3n-de-importaciones-se-hace-bien-o-no-se-hace>