

RESUMEN

Las relaciones comerciales de Ecuador con la Unión Europea constituyen una de las más relevantes para el país, debido a que la oferta exportable ecuatoriana constituye un alto porcentaje en las exportaciones no petroleras hacia el bloque europeo; con la eliminación del Sistema Generalizado de preferencias la exportación de productos ecuatorianos ha presentado un declive, principalmente por el incremento del valor arancelario con el que entraría el atún ecuatoriano a todo el bloque. El estudio determinará la influencia del Acuerdo Multipartes entre Ecuador y la Unión Europa, en las exportaciones del atún en conserva que por principio de libre comercio en que se determinó una relación sobre a la economía ecuatoriana, estudiada a través de la utilización de herramientas web como estadísticas, boletines y visitas a empresarios exportadores de atún, en Manta y Guayaquil. Para el análisis la utilización de tablas y gráficos con referencia a las exportaciones de atún en cantidades y valores FOB, balanza comercial y proyecciones permitieron determinar que el país con mayor potencia para el ingreso da como resultado a España como socio comercial más prometedor, se ha tomado en cuenta para el estudio de la relación comercial bilateral. Los resultados generados después del análisis determinarán la existencia de una influencia a través de la vigencia del Acuerdo Multipartes en que se reflejara la reducción de precios en el producto frente a la de otros competidores al ingresar a territorio europeo con un arancel de 0%, dando paso a crear nuevas fuentes de trabajo, incrementado exportaciones, crecimiento de cantidades capturadas así como la notable creciente tendencia de la balanza comercial.

PALABRAS CLAVE:

- **ACUERDO MULTIPARTES.**
- **ATÚN**
- **DEMANDA Y OFERTA**
- **BALANZA COMERCIAL**

ABSTRACT

Ecuador's trade relations with the European Union are one of the most important for the country, because Ecuador's export supply constitutes a high percentage of non-oil exports to the bloc; with the elimination of the Generalized System of Preferences the export of Ecuadorian products declined mainly due to the increase in the tariff value with which Ecuadorian tuna would enter the whole block. The study determined the influence of the Multiparty Agreement between Ecuador and the European Union on the exports of canned tuna that by free trade principle in which a relation was determined on the Ecuadorian economy, studied through the use of web tools as statistics, bulletins and visits to entrepreneurs exporting tuna in Manta and Guayaquil. For the analysis could be made with the use of tables and graphs with reference to the exports of tuna in quantities and FOB values, trade balance and projections that could be determine the country with greater power for the entrance being Spain the most promising trading partner that is has taken into account for the study of the bilateral trade relationship.

The results generated after the analysis will determine the existence of an influence through the validity of the Multiparty Agreement in which the reduction of prices in the product is evident against that of other competitors when entering a European territory with a tariff of 0% step to create new sources of labor, increase exports, increase in quantities captured as well as the remarkable growing trend of the trade balance.

KEY WORDS:

- **MULTIPARTMENT AGREEMENT**
- **TUNA**
- **DEMAND AND OFFER**
- **BALANCE OF TRADE**