



**ESPE**  
UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS ARMADAS  
INNOVACIÓN PARA LA EXCELENCIA

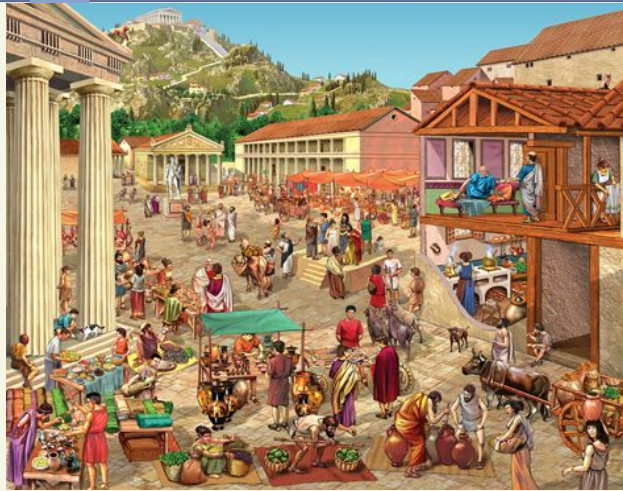
**La interacción capitalismo –  
nacionalismo – coaliciones como  
subsistema de conflicto  
planetario que induce a plantear  
posiciones de negociación a favor  
de la construcción de un sistema  
comunitario internacional.**



**Integrantes**

Arízaga Romina

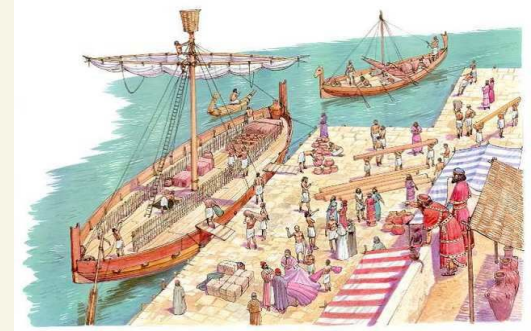
Cadena Daniel



El objetivo de nuestra investigación fue plantear ideas de negociación para abordar las negociaciones actuales de una manera adecuada y para incitar a la comunidad lectora a plantear sus propias ideas de negociación y así aportar a la construcción de un sistema comunitario internacional.

# I Introducción

A través de la historia de la humanidad, las formas de organización económica, los intereses individuales, las religiones, las ideologías, y los sistemas políticos han creado conflictos.



## II FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA Y REFERENCIAL

### MARCO TEÓRICO

MERCANTILISMO

NEOLIBERALISMO

ESTADO

REGÍMENES  
INSTITUCIONALES

INTEGRACIÓN

FUNCIONALISMO

NEOFUNCIONALISMO



### MARCO REFERENCIAL

Interpretando a Ernst Haas (2011),  
bajo el enfoque de la integración.

Interpretando a Castro Ofelia (2014),  
bajo el enfoque de la cultura en el  
proceso de negociación

A decir de Parra de Párraga (2008),  
bajo el enfoque de la comunicación

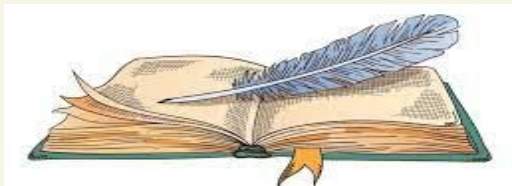
A decir de Parr Rud (2000), bajo el  
enfoque de la inteligencia de  
negocios

### III

# Método y Metodología



- 1.- *Se analizó la interacción capitalismo-nacionalismo-coaliciones*
- 2.- *Se planteó como condición de encuentro al "conflicto"*
- 3.- *Se planteó como solución de diferencias, ideas de negociación que sirvieron para frenar los conflictos*
- 4.- *Se generaron posiciones de negociación para contribuir a plantear soluciones a los conflictos actuales y futuros.*



- **\*Enfoque:** Cualitativo
- **Finalidad:** Aplicada
- **Fuentes de información:** Documental
- **Unidad de análisis:** Catálogos
- **\*Control de variables:** No experimental
- **Alcance:** Exploratorio
- **Instrumentos de recolección de información:** Bibliografía
- **Procedimiento de recolección de información:** Técnica documental
- **\*Procedimiento para el tratamiento de información:** Técnicas explicativas
- **Cobertura de las unidades de análisis:** Escenario



IV

# RESULTADOS

## Nacionalismo Alemán

La raza Aria se catalogaba como un sinónimo de desarrollo humano, económico, científico, tecnológico, artístico y otros campos, dentro de los cuales nunca fueron incluidos los judíos. En aquel entonces Hitler tenía el objetivo de expandir su visión con una jerarquización del resto de las nacionalidades del Centro y el resto de Europa, hasta la exterminación de manera sistemática de las razas "inferiores".

### *Eficiencia Biológica*



# Resultados

## Bretton Woods y la hegemonía del dólar.

La conferencia de Bretton Woods fue la reunión de naciones posguerra en donde se intentaba asentar las bases de un nuevo orden internacional que rigiese la economía y las finanzas mundiales tras la primera y mientras finalizaba la segunda guerra mundial.

### *Crecimiento económico*



## Unión Europea

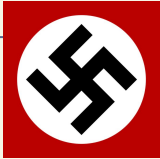
El gran proyecto de la unión europea inició en el año de 1945, pues al finalizar la segunda guerra mundial Europa quedó devastada, y tras esto se propuso el plan Marshall por parte de los Estados Unidos para la reconstrucción de Europa

### *Soberanía*





∨  
DISCUSIÓN



# NACIONALISMO ALEMAN

## PRINCIPIOS

- 1.- El chauvinismo resulta en actos que van en contra del bienestar común. → **Genocidio**
- 2.- La eficiencia biológica crea racismo entre las culturas de un país. → **Superioridad raza Aria**
- 3.- El nacionalismo radical provoca odio y racismo. → **Mayor exponente Alemania**
- 4.- Un fascista gobernando genera conflicto internacional. → **Hitler y la 2da guerra mundial**

## NEGOCIACIONES

- 1.- *En Yalta se reunieron Stalin, Roosevelt y Churchill, y acordaron que Alemania sería desmilitarizada y debía pagar \$22.000 millones como monto de reparación económica a los aliados.*
- 2.- *En 1945 se firma la carta de las Naciones Unidas, con 50 naciones en la conferencia de San Francisco.*
- 3.- *Los aliados realizaron los "Juicios de Nuremberg" dentro de los que se juzgaron a los líderes nazis por sus crímenes.*
- 4.- *En 1947 Estados Unidos propone el "Plan Marshall" para la reconstrucción de Europa.*





# Bretton Woods y la hegemonía del dólar



## NEGOCIACIONES

1.- Estados Unidos negoció con Arabia Saudita para que su petróleo y el de los países de la OPEP sea comprado en dólares.

2.-El FMI empezó a negociar financiación a largo plazo con los países en vías de desarrollo, e imponiendo planes de austeridad económica.

3.- El GATT dio lugar a la creación de la OMC, foro que sirvió para el debate del libre comercio y la liberalización de los mercados.

## PRINCIPIOS

1.- El dinero fiat es respaldado por la confianza que la gente tiene en los gobiernos de turno. → **Bretton Woods- Patrón oro**

2.- El petróleo sólo puede ser comprado en dólares.→ **EEUU.- Arabia Saudita**

3.- Para realizar transacciones comerciales a nivel mundial, el dólar es una de las monedas más confiables y fuertes que existen. → **Dólar- Moneda de cambio**

4.- Las potencias económicas siempre tienen mayor influencia dentro de los organismos internacionales, y sus acciones con respecto a otros países por lo general son para ganar ventaja sobre los mismos.→ **Bretton Woods- Hegemonía EEUU**



# La Unión Europea

## PRINCIPIOS

- 1.- Las sociedades humanas necesitan gestar sistemas sociales y estados que les lleve a cooperar. → **URSS- UE**
- 2.- Todo proceso de integración requiere de instituciones que defiendan los intereses, y administren las decisiones y políticas de la unión. → **Tratado de Niza**
- 3.- Los cambios políticos y económicos en las integraciones generan conflictos entre sus miembros. → **Reino Unido ve afectada su soberanía**



## NEGOCIACIONES

- 1.- Reino Unido sentía una falta de soberanía al estar dentro de la UE, por lo que no tomó al euro como moneda.
- 2.- En las negociaciones para firmar el acuerdo de Schengen, Reino Unido negoció para no ser parte del mismo.
- 3.- El Reino Unido vota por firmar el Brexit para salir de la Unión Europea de forma democrática y conservar su soberanía.

# Posiciones de negociación para contribuir a la solución de conflictos actuales

En una negociación es importante que cada parte sea empática con la contraparte, puesto que si las partes tienen una postura es porque tienen argumentos para defenderla. **Bretton Woods** → *Plan económico*

Mientras más ágil resulte una negociación, será mejor para las partes porque contribuye a ahorrar sus recursos valiosos como el tiempo y el dinero. **Comunidad Europea** → *CECA, CEE, EURATOM*

Cuando un país o parte que previamente ha firmado un acuerdo o convenio lo rompe o incumple sin justificación, debe ser sancionado e indemnizar a los otros países o partes por los daños causados. **Bretton Woods incumplido** → *EEUU*

Para toda negociación es importante que exista una parte mediadora u observadora para evitar abusos de poder. **BRETTON WOODS** → *FMI*

Cuando en una negociación las partes tienen ideologías muy diferentes, es conveniente que ambos lleguen a un punto de encuentro donde saquen a relucir sus intereses y no sus discrepancias. **Alemania** → *Países aliados*



# Posiciones de negociación para contribuir a la solución de conflictos actuales

Cuando no se logra llegar a un acuerdo en una negociación debido a conflictos de intereses, una posible solución es la integración, de tal manera que los intereses de ambas partes se junten y contraigan beneficios. **Conflictos de Europa → UE**

Para aventurarse en una negociación es de primordial importancia conocer muy bien a la contraparte, estudiar a fondo sus intereses más profundos, y analizar su perfil para evitar sorpresas desagradables.

**Pacto Riventrop Molotov**

Ante un conflicto internacional es necesario que todas las partes que tengan participación en el conflicto pongan las cartas sobre la mesa y se reúnan a tomar decisiones. **Conferencia de Yalta**

En una negociación cuando una parte tiene más poder que la otra y puede imponer sus condiciones, es importante que la parte más débil evalúe las propuestas del adversario y no las acepte de primera mano sino que lance una contrapropuesta impulsando en la medida de lo posible sus propios intereses. **EEUU → Arabia Saudita**



# Concordancias e interpretaciones



- *Parra de Párraga bajo el enfoque de la comunicación.*
- *Luis Puchol bajo el enfoque de los acuerdos inteligentes.*
- *Ernst Haas bajo el enfoque de la integración.*

# Excepciones o falta de correlación

- 1.- **Librecambismo:** Sistema que defiende la libertad de mercado
- 2.- **Proteccionismo:** Sistema de políticas económicas que un país implementa para proteger su industria interna frente a la producción externa.
- 3.- **Estado:** Es el órgano regulador de las políticas de un país, en este caso es el que determina si las políticas serán librecambistas y proteccionistas.





**"QUIÉN NO CONOCE SU  
PROPIA HISTORIA ESTÁ  
CONDENADO A REPETIRLA"  
Napoleón Bonaparte.**

