

Resumen

La presente investigación analiza los riesgos y desafíos más relevantes asociados a la atracción de la Inversión Extranjera Directa (IED) en sectores de exportación de productos no tradicionales en Ecuador, considerando ámbitos económicos, sociales, regulatorios y de sostenibilidad para el periodo 2025 – 2030. Mediante la aplicación de un enfoque cualitativo y descriptivo en el análisis de los marcos regulatorios actuales a nivel global, regional y nacional a la par de los flujos de Inversión Extranjera directa (IED) durante el período 2018 – 2024 y las posibles brechas institucionales que limitan la diversificación productiva del país. Los resultados evidencian que Ecuador está centralizado, de manera histórica, en sectores extractivos (60%) mientras que los sectores no tradicionales con alto potencial exportador como la floricultura, el cacao y las frutas exóticas, captan tan solo el 15% de la inversión extranjera. Entre los principales obstáculos identificados destaca la inestabilidad normativa, falta de seguridad jurídica, deficiencia infraestructural y la ausencia de políticas que vinculen la IED con los objetivos de desarrollo sostenible (ODS). Es por ello por lo que se propone una estrategia integral basada en cinco macroprocesos. Esta estrategia tiene como finalidad posicional a Ecuador como un destino atractivo y competitivo para inversiones responsables, fortaleciendo la competitividad de los sectores estratégicos a la par que se promueve un desarrollo inclusivo.

Palabras clave: Inversión Extranjera Directa, Sectores no tradicionales, Diversificación productiva, desarrollo sostenible, Ecuador

Abstract

This research analyzes the most relevant risks and challenges associated with attracting Foreign Direct Investment (FDI) in non-traditional export sectors in Ecuador, considering economic, social, regulatory, and sustainability dimensions for the period 2025–2030. A qualitative and descriptive approach is applied to analyze current regulatory frameworks at the global, regional, and national levels, alongside Foreign Direct Investment (FDI) flows during the period 2018–2024, as well as the potential institutional gaps that limit the country's productive diversification. The results show that Ecuador has historically been concentrated in extractive sectors (60%), while non-traditional sectors with high export potential, such as floriculture, cocoa, and exotic fruits, receive only 15% of foreign investment. Among the main obstacles identified are regulatory instability, lack of legal certainty, infrastructural deficiencies, and the absence of policies that link FDI with the Sustainable Development Goals (SDGs). Therefore, a comprehensive strategy based on five macro-processes is proposed. This strategy aims to position Ecuador as an attractive and competitive destination for responsible investment, strengthening the competitiveness of strategic sectors while promoting inclusive development.

Key Words: Foreign Direct Investment, Non-traditional sectors, Productive diversification, Sustainable development, Ecuador.